

最新招生总结报告 招生办工作总结报告(优质5篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

招生总结报告篇一

本学年即将结束，回顾这一年的工作，忙碌伴随着充实，汗水伴随着收获，现结合自己一个学年来的思想品德、工作业绩等情况做以下汇报。

一、思想政治方面：

本人能自觉加强政治理论学习，不断提高政

治思想觉悟水平。热爱工作，热爱学生。忠诚与党的教育事业，严格遵守学校的各项规章制度，积极地完成领导安排的各项工作。对自己负责，对学生负责，对学校负责。虚心向学校老师学习教学经验，共同工作，共同学习，共同进步。

二、教学和班主任工作方面：

在教学工作中，能够通过学习不断地充实个人专业知识，较好地完成教学和学校各类体育活动的组织工作。不断的学习和提高教学质量，尽可能的提高学生积极性，进一步增强学生的身体素质。在教学中，一直努力做好差生的转化工作，认真钻研业务。按照要求完成教学任务，按时上好每一节课。在班主任工作中，一直努力提高班级整体素质，通过一学期的努力，班风和学风有所提高，班级各方面都有进步，内部建设向着良性发展。在以后的工作中，还要进一步的提高教

学质量，认真的钻研业务，力争取得更好的教学效果。

三、招生工作方面：

在二00六年招生工作中，作为招生办的工作人员，能紧紧围绕学校工作要点，坚持从学校可持续发展的战略出发，抓住近年来职业教育良好就业前景，大力开展招生宣传，广泛组织生源，充分发挥招生资源，努力的做好了今年招生工作。在招生工作的难度逐年增大，宣传投入越来越大，招生工作明显比前几年困难的情况下，完成了学校的任务。在今后的的工作中，我将进一步增加宣传投入，及时总结招生工作经验，对招生工作中所采用的新的方法、措施详细论证，对招生情况进行研究分析，找出招生工作中存在的问题，提出解决办法和以后招生工作的重点。

四、自己的不足之处：

在教学、学校工作中，教学方法、工作方法要进一步提高，教学工作经验还需要大量积累，及时总结自己、完善自己，提升自己，不断的再学习。招生工作中，要多总结经验，进一步的做好招生宣传工作。在以后的工作中，我将一如既往，脚踏实地，不断历练自己，积极地配合领导完成各项任务，为学校的发展而努力。

招生总结报告篇二

我校今年的招生工作，在学校全体教师的共同努力下，经过学校领导的精心组织、安排，加上教务主管教师的进取努力，圆满完成了招生任务，为新学年学校的发展做出了应有的贡献。现将工作情景总结如下：

与以往相比，今年我们做得更细致、更透明、更公开。4月底至严格按照文化户口册上的人数进行认真细致的统计，并派出教师进行入户摸底调查，同时做好招生工作的宣传工作，

并印发《**招生工作告家长书》。以广大新生家长所关注的热点问题为突破口，认真撰写**概况和教育教学介绍的

《**情景介绍》，将宣传重点放在突出我校的办学特色、专业特色和办学成果上。5月上旬在辖区各自然村的大力支持下，张贴招生通告、寄发学校宣传资料，历年教育教学活动宣传资料，及校招生政策等相关信息，努力将招生信息、招生政策深入到农户、幼儿园，深入到新生及家长中去；中旬进一步优化、美化育人环境，精心设计和开展丰富多彩的主题教育活动，下旬召开学校招生工作会议，详细传达、认真学习县局文件精神，努力提高招生人员的职责认识，要求做到规范服务，必须耐心、主动、热情地接待前来咨询、报名的家长和学生，必须严格遵守各项招生纪律。

报名当天，我们在简朴的学校内插彩旗、书欢迎词、贴明显标识，实行咨询——核对户口——填写报名表等“”服务，设置家长填单室、学生活动室，向家长介绍学校情景、播放学校宣传媒体，给新生供给参观、游戏的空间……人性化的服务、温馨的学校环境都给来校报名、咨询的家长及孩子留下完美的印象；按区相关规定，我们对外省城镇、农业户口的报名新生和家长，都热情接待，答疑解惑，引导他们到指定报名点报名，确保了正常的招生秩序和入学工作的公平和公正。

总结经验教训，花大力气办好学校教育教学特色，是获得稳定、持久生源的有效途径之一。所以，在新的一学年里，我们将根据学校招生工作总结不懈努力，内练功，外塑形，提质量，强宣传，使**在原有基础上不断发展，办出自我的特色、自我的品牌。

招生总结报告篇三

为进一步交流总结20xx年研究生招生宣传工作经验，探讨下一年度的研招宣传工作新思路、新举措，学校于11月20日召开了研究生招生宣传工作总结与交流大会。各院(系)研究生

部全体成员、研究生招生宣讲团成员共计120余人参加了会议。张淑林副校长出席会议并讲话。会议由研究生院副院长屠兢主持。

会上，研究生院副院长古继宝做了题为“吸引优秀生源，提升生源质量——多元立体的招生举措”的专题报告，从吸引优秀推免生、举办优秀大学生夏令营和暑期学校、举办研究生导师招生宣讲会、发动院系开展外部宣传活动、组织研究生招生志愿者等方面分析与总结了我校今年的研招宣传工作，介绍了下一步学校研究生招生宣传工作的总体战略与策略，并就明年的研招宣传工作进行了布置。研究生院招生办公室副主任袁胡俊就我校20xx年硕士研究生上报名情况与生源结构做了详细的统计分析报告。

由于今年研究生院及各院系推出了一系列的创新的招生宣传举措，如首次组织研究生导师宣讲团前往生源集中地进行研招宣讲，举办优秀大学生夏令营，开通中科大考研论坛等，我校研究生报考生源情况较往年有了较大改善。据统计□20xx年网报考生较20xx年同比增长23%；接受推免生较上一年度同比增长14.4%；在接受的推免生中有93%来自国内“985工程”、“211工程”建设大学。

会上，数学系陈卿、物理学院叶邦角、化学院葛学武、工程学院任传胜、信息学院王永、地空学院黄建华、生命学院周丛照、计算机学院陈恩红、管理学院张增田、人文学院潘正祥、核技术学院吴贻灿、微尺度国家实验室石磊、火灾国家重点实验室杨立中、公共事务学院宋伟、软件学院吴敏分别代表本单位研究生部做了交流发言，介绍了本单位20xx年研招宣传工作的做法和经验，以及下一年度研招宣传工作的计划与设想。

听取各单位的经验交流汇报后，张淑林副校长高度评价了有关院系过去一年在研招宣传中推出的诸如“请进来”、“走出去”的创新举措，并代表学校向为我校研招宣传工作付出

辛勤努力的广大导师表示感谢，对下一步如何在完善现有校、院两级研究生教育管理体制的基础上建立长效的研招宣传机制提出了几点想法与要求：第一，要在研究生院搭建的统一宣传平台的基础上，建立常态化的研招宣传工作机制，构建学校与学院、学科与导师、导师与学生共同参与的研招宣传体系；第二，要在学校与学院两个层面打造一支以导师为主体的专业化的高水平的研招宣讲队伍，塑造科大研招宣传品牌，扩大学校影响，提升学校声誉；第三，探索建立研究生教育资源配置投放与生源质量挂钩的研招宣传激励机制，充分调动学院、学科、导师、学生等研招宣传主体的积极性；第四，要根据我校学科特点与需求，瞄准生源聚集地，持续开展集中宣讲，形成稳定的优质生源来源。

最后，张淑林强调，研招宣传工作是科大整个研究生招生工作关键环节，工作具有挑战性，不仅需要各学院、各学科以及导师的大力支持和高度重视，更需要有迎接挑战的信心与决心，希望各单位通过总结今年的研招宣传工作经验，积极推出更加创新的举措，为提高我校研究生教育质量、为学校创建世界一流研究型大学作出更大的贡献。

招生总结报告篇四

根据学校工作计划，这一年围绕我校招生、就业、培训、实习、见习、技能鉴定的实际情况，积极有效地开展了一系列卓有成效的工作，现就一年来的工作总结如下：

一、招生工作

1、20_秋季招生

根据《关于加强我市中职招生工作的意见》，我处也制定了相应的《_市_校20_年秋季招生方案》。经过全校教职工的共同努力，在招生形式困难的情况下，我校秋季招生得以顺利完成。主要采取了以下措施：

1) 认真做好招生宣传工作。为使广大学员、家长及时了解我校秋季招生的政策，招生处协同有关处室认真做好招生宣传材料准备工作。招生根据十个初中学校分十个小组，在学生填报志愿前，学校派各招生组组长到各校进行招生宣传，鼓励部分学生报考我校□x月中高考成绩一切线，各招生小组组织老师立即行动，进村入户，与家长、与学生交流沟通，做大量的动员工作。

2) 这一年我校继续扩大招生范围，校领导与周边县城的部分初中学校沟通，收集周边学校毕业生信息，部分教师积极主动的到_县毕业生家里做家长的工作，并不断用电话联系，在教师的不懈努力下，效果明显，部分教师也因此获得了一定数额的招生奖金。

3) 招生具体成果。因校领导制定了有力的措施，经过全体招生工作人员的辛勤努力，在招生极端严峻的形势下，我校20_年秋季，共招了_人，同时随机分为x班。

2、有力措施

1) 20_春季提前招生，宣传动员有力，招到了较为可观的学生数，缓解了秋季招生的压力，又达到很好的宣传效果，为秋季招生打下基础。

2) 制定了统一招生工作进程，对招生经费实行包干调配。

3) 成立招生领导小组，划分片区招生，把招生任务分解给每位教职工，使招生责任落实到个人。

4) 实行目标奖励，将招生成果与年度评优评先、年度考核挂钩。

5) 招生宣传既有统一，又有分解。我处加强与各初中校的联系，在招生过程中进行统一宣传口径、统一发放宣传单、统

一招生进程。

6)到外县招生有实在的鼓励机制，招到学生既能增加招生数，又能享受到奖励机制。

二、学生实习工作

这一年，我校继续开展校企合作，工学交替的办学机制，设施农业班的学生可以因地制宜、校外就业实习，学校派校领导跟班管理，学生在企业既能学到技术本领，又体验了生活，还能领到一定的实习报酬。

三、培训工作

1、创业培训

为了给想创业找不到思路，想就业找不到出路的社会青年提供创业指导，我校配合_县劳动和社会保障局计划开办x期青年创业培训班，共培训_人，其中有_人顺利开办小企业。

2、阳光工程培训

这一年受农办委托，为提高农村劳动力的专业技能与就业能力，从x月到x月份，对农村劳动力进行阳光工程培训，共开设了_网，尽量做到“天网，地网，人网”。天网就是通过网络，用_联系，方便快捷!地网就是在各个学校设立学校标准性宣传物，人网就是通过朋友了。

总之，全校上下，全力以赴，与时俱进完成了任务。

招生总结报告篇五

时光荏苒，伴随金秋的收获，我校的招生工作也接近尾声，详细回顾这一年的招生工作，由于领导的细心栽培和高度信

任，我做了很多工作，充实许多也学到很多。在李科长以及同事的关心、帮助下，努力做到热爱本职工作，恪尽职守，以务实的工作作风、坚定的思想信念和饱满的工作热情，较好的完成了自己的本职工作和领导交办的各项工作任务。现就一年的工作总结如下：

能够做到热爱自己的工作岗位，以科学发展观统领自己工作的一切事业。主动服从与尊重学校领导的工作安排，自觉遵守各项法规与规章制度，与同事团结协作，共谋发展，一心为学校的新发展贡献自己的努力。

2、负责内蒙古职业技术学校联合办学的部分联系工作及黑龙江省、内蒙古招生资讯的简章编辑及刊登工作。

3、对于我校来说，我个人认为当今诸多形式的医疗卫生对口单位，比如社区卫生服务中心、诊所、药店等，都是医药工作者汇集的地方，来我校就读的学生将成为医护工作者的未来就业优势，所以药店就成为我校市区招生宣传的重要一部分。我和刘洋深入全市各大药店，通过细致周到、热情耐心地讲解，得到了药店工作人员的高度认可，提升了我校知名度。共对70余家诊所药店进行宣传。这一方法的实施，也使我校招生宣传工作又开辟了一项新的途径。

4、设立咨询招生办公室并有老师在招生办值班是学校面向社会的一个重要宣传窗口。招生老师应该在招生前主动研读父母心理，增强沟通技巧方面的训练定期互相交流招生宣传体会。在招生时做好招生咨询和接待工作。为了使咨询、接待工作有更好的效果，招生办的每一个老师应该认真熟悉招生政策，让父母“带着疑问来，怀揣满意归”。从招生期开始准备开始到招生结束期间放弃节假日，招办始终保证有教师值班并且主动延长上班时间历时近8个月，保证生源“上得来、留得住”。

5、在下社区宣传及值班过程中负责发放绶带，白帘，简章及

时回收。

6、迎新工作，作为二校区迎新工作主力，组织协调报名程序，帮助协助的教师做好学生报名的准备工作，例如讲解的方法，报名的程序等等，保证迎新工作的顺利完成。迎新工作可以依靠我们的老生进行。

7、招生办通过相关方法了解报考高职中专类的考生及辍学在家的学生的联系电话，我们通过拨打电话方法让考生了解我校，为考生提供考试信息并指导学生报考。

8、对生源来源方法、各地区生源数量、各地区生源分布比例等基础数据进行细致统计分析作为20**年招生奖励及科学决策20**年招生工作打下坚实基础。

本年度的主要工作如下：

根据我校的自身情况，效仿省外高校招生的方法，采用设点招生的方法。我们通过各种形式动员全系教职工参与招生的宣传工作，把教师切身利益、专业涉及人员的利益同学校发展挂钩，理顺招生工作与学校的发展和自身利益的关系。增强教职工的危机感和主人翁认识，激发大家关心、参与招生宣传工作的热度，使全系上下主动关注招生进程，主动出谋献策，共同拓宽生源渠道。

员工个人工作总结代写

招生办工作总结