

营业员试用期工作总结填写 公司实习生 试用期个人工作总结(优秀6篇)

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

营业员试用期工作总结填写篇一

三个月的试用期下来，自己努力了不少，也进步了不少，学到了很多以前没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，到这个大溶炉里慢慢消化，这就是经验。在此十分感谢公司的领导和前辈们对我的关照。

我深刻地体会到了公司从老总到同事踏实认真的工作态度，让我更加的警惕自己，把工作做好做细。每个公司的制度和规定在细节上虽稍有区别，但大体方向和宗旨却都相同。所以，很快我就适应了这里的工作流程，尽量配合大家的工作。虽然也有一些不当之处，但是我都积极改正，避免再犯。所以，很快的，我就融入了谷登这个大家庭，并认真做好自己的本职工作。我喜欢这里，并且很愿意把这里当作锻炼自己的平台，和公司共同发展，做出自己最大的贡献。对我而言，不论在哪里，在哪个公司，只要我能有幸成为其中的一员，我都将以饱满的热情，认真的态度，诚恳的为人，积极的工作融入其中。这是作为一个员工基本的原则。团队精神是每个公司都倡导的美德。我认为，公司要发展，彼此的合作协调是很重要的没有各个部门和各位同仁的相互配合，公司的工作进程要受到阻碍，工作效率会大打折扣，公司效益自然会受损。这样对公司和个人都无益处。

在谷登，我的主要职责是装备车间装备工，三个月来，我更是体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。

在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛汲取各种“营养”；二是向周围的同事学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的方法；三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

要做好一份工作，我认为最重要的是要有责任心，有了一份责任在身上，就会努力去完成它，并完成好，这样爱你的工作，你的工作就会喜欢你。公司常宣导大家都要做到：认真做好自己的本职工作。这就是一种无形的责任，鞭策着我，朝着这个方向努力，不断改进，不断提升。

有首歌唱得好“看成败人生豪迈，只不过是从头再来。”我对它的理解就是：如果成功了，不要骄傲，继续努力，以便取得更大的成功；如果失败了也不要气馁，总结失败教训，争取下次成功。不论怎样，在工作和生活中要始终保持积极乐观的态度，才能工作的更好，生活的更精彩。

营业员试用期工作总结填写篇二

我于20xx年x月x日进入公司，经过三个月的工作跟学习，在公司领导的指导跟自身的努力下，我的工作能力、思想认识跟业务素质都取得大幅度的提升，现作如下汇报：

湖南集团股份有限公司是一家集纺织、棉花收购及加工、纺织贸易于一体的大型工贸企业，公司实力雄厚，员工人数众多。

公司以正确的经营和管理理念为指导，依靠精干的团队，成为行业的佼佼者。同时，为国家、社会作出了巨大的贡献，赢得了社会的广泛认可，多次获得国家跟当地政府颁发的各项殊荣。

现在，在公司董事会的正确领导下，公司正朝着创知名品牌，做行业领先的目标阔步前进！

1、在部门领导的安排与指导下，准时，准确地完成部门的工作：周预算、月预算的编制工作，以及预算核准表向各部门的及时传送；在做好部门每天工作的同时，参与了高新公司、衡阳公司、及采购部的审计工作。

2、七月下旬，部长安排审计高新公司帐目，我通过对各帐套及凭证的逐项核阅，到高新公司的实地查验，发现了工作中存在的少量失误、帐目复核程序的不完备，及时向上级作出了反应，督促财务人员改正。

3、八月份参与采购物料及包装物的审计工作，通过对仓库数据、实物查验，以及对采购部各类原始凭证的逐项核查，了解到采购部的工作流程及审批制度、权限，对各项物的单价及库存情况作了详尽的了解与表格对比分析。

4、九月在完成本职工作的同时，首先在公司内部对衡阳分公司的各帐套作了比较分析，于下旬的时候随同部长到衡阳出差，通过实地查实各类帐簿、凭证，了解到各帐目均相符，审批程序跟授权批准制度齐备。

在整个工作过程中，我认为自己工作比较认真、负责，具有较强的责任心和进取心，能完成领导交付的工作。并积极学习新知识、新技能，来提高自己的综合素质。但也存在着许多缺点与不足：在日常工作中有时不够细心、干练，对工作的专业性还不够，感觉自己知识溃缺（如棉纺业专业知识和相关审计专业知识）。我会在以后的工作中，不断的通过学

习提升自己。

营业员试用期工作总结填写篇三

回顾20____年的工作，已经告一段落。可以说是圆满完成了对物业各项费用的收取，也对业主服务达到了一个满意的标准。但是工作中也存在了很多的不足，在这1年里我们从客服接待，业主回访，处理和协调各种问题中学习到了很多的知识。也很大程度上认识到了自身的不足之处。虽然付出了不少的努力，也取得了一点成绩。但是付出的汗水，和得到的工作效果还相差不少。所以想通过这次总结，认真找出问题所在。在新的一年里使工作更加规范，业主更加满意。

在这1年里我们认真贯彻我们企业理念“以情服务，用心做事”把服务业主，做好本职，为己任。我客服部在公司领导的大力支持和各部门的团结合作下，在部门员工努力工作下，认真学习物业管理基本知识及，热情接待业主，积极完成领导交办的各项工作，办理手续及时、服务周到，报修、投诉、回访等业务服务尽心尽力催促处理妥善，顺利完成了年初既定的各项目标及计划。

一、重要工作任务完成情况及分析

- 1、日常接待工作每日填写《客户服务部值班接待纪录》，记录业主来电来访投诉及服务事项，并协调处理结果，及时反馈、电话回访业主。
- 2、信息发布工作本年度，我部共计向客户发放各类书面约30多次。运用短信群发发送通知累计54000条，做到通知拟发及时、详尽，表述清晰、用词准确，同时积极配合通知内容做好相关解释工作。
- 3、业主遗漏工程投诉处理工作20____年我客服部回访率98%，工程维修满意率96%。

4、入户服务调查工作我部门工作人员在完成日常工作的同时，积极走进小区业主家中，搜集各类客户对物业管理过程中的意见及建议，不断提高世纪城小区物业管理的服务质量及服务水平。

5、建立健全业主档案工作已完善及更新业主档案并持续补充整理业主电子档案。

6、培训学习工作在物业公司欧主任的多次指导下，我部门从客服人员最基本的形象建立，从物业管理最基本的概念，到物业人员的沟通技巧，到物业管理的各个环节工作，再结合相关的法规综合知识，进行了较为系统的培训学习。

7、在公司大力号召全员卖车位车库的方向下，我们e区客服人员做出了努力和汗水，做出了不速度业绩。部门员工由1个思想认识不足、对工作没有激情的队伍引导成1个对公司充满憧憬，对行业发展和自身成长充满希望的团队；把部门员工由1个对物业掌握空白培训成1个具1定物业管理常识的团队。

二、工作中存在的不足、发现的问题及遇到的困难

1、由于我部门均未经过专业的物业管理培训，关于物业方面的知识仍需系统学习，服务规范及沟通技巧也要进1步加强。

2、业主各项遗漏工程的工作跟进、反馈不够及时；

3、物业各项费用收取时机、方式、方法不够完善；物业费到期业主催缴，水电费预交费用不足。

4、客服工作压力大，员工身体素质及自我心理调节能力需不断提高。

5、客服工作内容琐碎繁复，急需科学正规的工作流程来规范并合理运用先进的管理软件来提高工作效率，简化工作难度。

三、日后工作的努力方向及工作设想

我部门在做好收费及日常工作的基础上，继续加强员工的培训和指导，进一步明确各项责任制，强化部门工作纪律和服务规范，并按照目标、预算和工作计划及时做好各项工作。

- 1、对部门员工工作范围、内容进一步细化、明确；
- 2、加强培训，保证部门员工胜任相应岗位，不断提高服务质量；
- 3、强化部门工作纪律管理，做到工作严谨、纪律严明；
- 4、加强对各项信息、工作状况的跟进，做到各项信息畅通、准确。
- 5、通过部门的日常工作安排和心理调试技巧学习，营造出“在工作中锻炼，在锻炼中成长”的氛围，让部门员工有种“紧张但又不会感觉压力太大”的充实感和被重视的成就感。
- 6、积极学习科学正规的工作流程规范，合理运用先进的管理软件来提高工作效率。

综上所述，20____年，我部门工作在公司领导的全力支持，在各部门的大力配合以及部门员工的共同努力下，虽然取得了一定的成绩，但还没有完全达到公司的要求，离先进物业管理水平标准还有一段距离，我们今后一定加强学习，在物业公司经理的直接领导下为业主提供规范、快捷、有效的服务，认真做好接待工作，为业主创造优美、舒适的生活、休闲氛围，提升公司的服务品牌。

营业员试用期工作总结填写篇四

_____年x月x日，是我加入_____x公司市场部的纪念日，也是我试用期开始的日子。经过三个月的学习与工作，我对自己的工作认真思考并记录下来，以作为自己工作的一个阶段性总结，同时向公司领导汇报我的工作，请领导审查并给予同意我的转正申请。

工作成绩与收获

首先感谢公司人力资源部认可、招聘我进入_____x公司，并对我全方面的培训，给予我在公司发展的机会。感谢x董事长□_____x总经理□_____x副总经理及公司其他领导和同事给予我无时不在的培训、教导与帮助，使我在短短的三个月时间里能学到最多的知识和信息，并得以提高。当我进入_____x的第一天开始，我深知自己的欠缺是对我公司、行业及产品系统知识的掌握。

1、认真学习公司人力资源部组织的对公司历史、制度等的培训，对我_____x公司有了更深刻和完整的认识□_____x公司深厚的历史底蕴、严谨的工作氛围、科学的管理制度增强了我在公司这块沃土上潜心学习、扎根发展、努力发挥的信念，相信随着公司的发展，自己也一定会有大的进步。

2、在公司对新员工的培训期间，我努力学习公司整体情况及_____（产品）系统知识，熟练掌握了_____（产品）系统各部分的作用、工作原理、结构、特点、材料等等情况，能系统明了将整个_____（产品）系统详细、顺利、条理地向项目业主讲解、交流清楚，为今后业务工作的开展而奠定坚实的基础。对公司介绍的学习过程中，深挖掘我公司与别的公司的区别与优势，自己组织语言，将公司的特点、优势、业绩等全面地介绍给业主。这也是x董事长提倡业务工作制胜的“三把斧”的两者，所以我从不懈怠。

3、在短时间内掌握更多的行业知识，并且在后期的工作中随时学习补充行业知识的学习。不仅在学习期间努力学习行业知识，为自己尽快进入工作角色而准备，并且要想将业务工作做的更加出色突出，融入到这个行业中来，在工作过程中努力广交朋友，学习行业知识，在业务工作中，互通信息，互相学习，为在这个行业中长期发展而努力。

4、仔细学习了商务知识□x总对业务人员的培训不仅重视业务知识，对商务知识的培训也丝毫没有松懈，使得我们认识清楚业务员成功必备的素质，也使得我们在业务工作中与人沟通中细节上的胜出增加一筹。使我们增强了成功的信心。

5、在近一个月的业务出差工作过程中，我将安徽和河南两省的项目信息进行了拜访，已经和一些项目的甲方相关人员取得良好的沟通。典型的项目有安徽合肥四方集团30万吨/年合成氨10万吨/年甲醇项目，安徽华谊化工有限公司60万吨/年甲醇，50万吨/年醋酸及30万吨/年醋酸乙酯项目，河南亚洲新能集团110万吨/年甲醇80万吨/年二甲醚项目等，都将在下半年和明年开始招投标工作。并且重点拜访了东华科技工程公司(化三院)，在x总的帮助下，与化三院负责_____ (产品)的相关人员建立了良好的合作关系，今后该院设计的_____ (产品)项目对方将向业主推荐我们公司。在化三院设备采购部入网并通过审核，今后三院总包项目中如有_____ (产品)系统，我们公司可以作为三院的竞标方之一参与竞标。

6、成功中标山西焦化股份有限公司10万吨苯加氢项目_____ (产品)系统。在项目招标前四天接手，积极向_____ x技术总经理，_____ 技术部部长，_____ 电气工程师学习苯加氢_____ (产品)知识，在最短时间里详细了解技术方案。立即与山西省国际招标有限公司的相关负责人取得联系，了解了该项目的竞标厂家，议标人员，设计单位，并且经过沟通取的得招标公司相关人员支持，到达山焦后，积极配合_____ x总经理与山焦相关领导进行沟通，争得了山焦

相关领导的支持。开标前积极准备述标。最终我公司顺利中标。

工作表现——态度与感悟

1、感谢公司对我们业务工作的支持。公司为方便我们业务员的工作开展，为我们配备了笔记本电脑、公司企业形象介绍ppt、产品系统工艺流程flash演示，使得我们在工作过程中查找项目和介绍产品信息提供了方便快捷。同时也提升了公司的形象，增加业务成功的筹码。

2、勤奋是业务工作的首要前提。在学习和准备期间，勤奋学习产品知识，认真学习公司组织的各类培训，并做好学习笔记、工作日记，反复组织语言练习讲解系统。项目信息是业务工作的前提条件，勤奋查找项目信息，总结、交流查找项目的心得，使得自己能更好更多地得到项目信息，更大几率地取得成功。工作过程中，勤奋努力总结工作中的经验教训，大胆尝试自己的想法与心得。

3、善于学习和总结。“学而不思则罔，思而不学则殆”，在工作过程中要善于对工作过程的事物进行总结思考，对项目信息总结思考，对工作方法总结思考，对业态总结思考，都是工作并能取得提高的条件，如果一个人只是机械地工作而不去总结和思考，那他是不会进步的。而总结思考之后不去实践自己的想法，那也是无济于事，于事无补的，等于空想，也不会取得进步。

4、工作进步是要讲求方法的。方法是在工作一段时间后，回顾前期的工作之后，总结出来，并予以践行的。工作方法的改进，是一个循序渐进的工作，是一个长期的过程，而且更是一个不断总结不断改进的过程。

5、业务工作全力以赴。全力以赴自己的工作，竭尽全力去获得各个方面的信息，思考成功的关键所在，并且全力以赴使

用各种方法获得关键人物对我公司技术的认可，以在招标时获得最终的成功。

营业员试用期工作总结填写篇五

在____县____中学的实习已基本上进入尾声，这也意味着我在____中学漫长而又如此短暂的为期半年的实习生涯将要随之结束，但我在实习过程中学习到的难得的实践知识和积累的宝贵经验将要一直影响着我，成为我一生的财富。

回想一下我当初刚要踏上来____县____中学的实习旅途，就像马上要出嫁了一样，有几分忐忑，几分紧张，几分期待，还有几分微微的害怕，就这样，一直到今天，我带着满心的欢喜，满心的欣慰，满心的希望，还有一些小小的不舍，当然更有满满的沉甸甸的收获，即将离开____中学。

本人在____县____中学实习18个星期，担任七年级一班和二班的数学老师和实习班主任工作。在本学期，我共听课46节，说课1次，备课节66节，上课132节（完成了七年级数学下册的教学任务），公开课4课时（教研组活动3次，学校领导1次），参加教研组活动12次，参加了数学月考、期中考试的出题和评卷工作。

现将我这半年的实习工作简单做一总结。总体上分为以下几个主要的方面：教学工作方面；实习班主任工作方面。

一、教学工作

在教学实习中，我在指导老师张磊老师的安排指导下，和她一起带07-1和07-2两个班，两个班尽管是兄弟班，可呈现在我面前的却是两种截然不同的班风，两个完全不一样的班级。1班的学生基本上都很踏实努力，不管是老师在课堂上的讲解，还是课下布置的什么作业，都会很配合，并及时、认真完成

任务；2班却不一样，上课时如果气氛调动不适当，就很难顺利地完成一节课的任务，课下的作业做的也不如1班做的认真、细致，但平时的思维发散程度和活跃程度也要远远超过1班，这在数学的学习上也是难能可贵的。在开始时，备好的一节课往往只能适用于一个班，在另一个班总是计划赶不上变化，有时候甚至是手忙脚乱。后来，我积极询问张磊老师，并分别向两个班的班主任了解两班学生的详细情况，这样备课的时候分析并利用两个班的不同特点，具体多关注学生会出现的一些问题，逐渐地，有了课堂上的师生互动，有了师生交流，有了开心欢笑，有了课下学生积极向我请教问题的场景，有了校园内学生们开心谈论兴趣数学的声音，有了快乐学数学的氛围……每个学生每天都在不断地进步，在月考和期中考试中考试中，两个班也都取得了很好的成绩。

二、班主任实习工作

说实话，在实习期间，我深深体会到当一名班主任尤其是一名受学生爱戴的班主任太难了！刚开始的几周觉得当班主任很有趣，很光荣，慢慢发现自己有些吃不消了。每天早晨五点半起床，一直到晚上9点半，我除了上课的时间，其他时间基本上都“盯”在班级。太累了！后来请教前辈，才知道班主任不能每件事都亲自而为，要充分发挥班级干部的骨干作用，于是我每周一和周五召开班级干部大会，商讨和总结班级一周的事情，一些小事情就放手交给班干部去做，我听汇报就ok了，这样既锻炼了班干部的工作能力，又使我有更多时间投入到教学中去。实行一段时间下来，我轻松多了，我懂得了了一个良好的班集体，必须有一个好的班级领导核心。这个核心，就是班主任领导下的班委会。这一点对即将走向教师岗位的我真可谓受益终生！

学习是学生的主要任务，因此，在班主任工作中，我积极地和科任教师互相交换学生的学习情况，反映学生对教学的要求，共同研究解决的办法，统一对学生的要求，调整学生的作业负担，避免学生负担太重，影响学生其他方面的发展。

另外，从学生的实际出发，通过学生的学习、劳动、游戏、生活等各方面，系统地进行深入细致的思想品德教育工作。其中，我认为班会课及思想品德课是最佳的德育方式。班主任要擦亮眼睛，在日常生活中对学生进行各种感人至深的熏陶和教育。例如各种节日的时候，还有这次的四川的地震，都是对学生进行教育的好机会。

后进生是每个班主任都会遇到的，在我班，后进生的比例可达到三分之一。如何来转化后进生，我还真没有太好的办法。我认为，首先要把真诚的爱给予后进生。要做到思想上不歧视，感情上不厌倦，态度上不粗暴，方法上不简单。要用自己一颗真诚的爱心，叩响他们心灵的门。每天的晚自习，我都会耐心辅导学生，不论是学困生还是学优生，一学期下来，我发现他们都在原来的基础上有所进步，这样他们的学习数学兴趣就有所提高。其次要善于发现他们的“闪光点”。比如：在课堂上给他们创造条件，鼓励他们举手发言，及时给予肯定、奖励，课外积极辅导、跟踪，多与家长联系，有利于他们迎头赶上。这或许就是“以人为本”吧，三个字：爱学生！

我想，在实际工作中，还有许多好的做法值得我探讨和总结，只要坚持正确的教育方针，注意工作方法，班主任工作就会迈上一个新的台阶。

一学期即将过去，在____中学有关领导和指导老师的悉心指导下，我时刻牢记师大“怀天下，求真知”的校训，为人师表，严谨治学，充分发挥主观能动性，把在大学课堂上所学的理论知识和实际教学相结合，把新课程标准的各种理念都切实贯彻在教学实践中，并以一名优秀教师的标准时刻要求自己，在实践中学，在学中实践，认真开展教学工作，认认真真、踏踏实实、勤勤恳恳，在工作岗位上切实履行我作为一个实习教师的职责。

在整个教学实习阶段，我从一个只会“纸上谈教”的大学生

到一个能在课堂上“讲课自如”的准老师；从一个没有经验的大学生到一个对班级管理有一定处理能力的小班主任。可能有时候一分耕耘并不能得到相应的一分收获，但我还是始终坚信，没有耕耘就一定不会有收获，并且，耕耘与收获永远是成正比例的。

也许，因为热爱，才毫不犹豫的选择了实习，又或者，因为实习，让我更加热爱教师这个职业，便义无反顾的在____这方实习的土地上挥洒我的力量和汗水，并且我将一如既往，在教学这分田地上努力耕耘，并将这份努力坚持到底。在____县____中学的实习已基本上进入尾声，这也意味着我在____中学漫长而又如此短暂的为期半年的实习生涯将要随之结束，但我在实习过程中学习到的难得的实践知识和积累的宝贵经验将要一直影响着我，成为我一生的财富。

回想一下我当初刚要踏上来____县____中学的实习旅途，就像马上要出嫁了一样，有几分忐忑，几分紧张，几分期待，还有几分微微的害怕，就这样，一直到今天，我带着满心的欢喜，满心的欣慰，满心的希望，还有一些小小的不舍，当然更有满满的沉甸甸的收获，即将离开____中学。

本人在____县____中学实习18个星期，担任七年级一班和二班的数学老师和实习班主任工作。在本学期，我共听课46节，说课1次，备课节66节，上课132节（完成了七年级数学下册的教学任务），公开课4课时（教研组活动3次，学校领导1次），参加教研组活动12次，参加了数学月考、期中考试的出题和评卷工作。

现将我这半年的实习工作简单做一总结。总体上分为以下几个主要的方面：教学工作方面；实习班主任工作方面。

一、教学工作

在教学实习中，我在指导老师张磊老师的安排指导下，和她

一起带07-1和07-2两个班，两个班尽管是兄弟班，可呈现在我面前的却是两种截然不同的班风，两个完全不一样的班级。1班的学生基本上都很踏实努力，不管是老师在课堂上的讲解，还是课下布置的什么作业，都会很配合，并及时、认真完成任务；2班却不一样，上课时如果气氛调动不适当，就很难顺利地完成一节课的任务，课下的作业做的也不如1班做的认真、细致，但平时的思维发散程度和活跃程度也要远远超过1班，这在数学的学习上也是难能可贵的。在开始时，备好的一节课往往只能适用于一个班，在另一个班总是计划赶不上变化，有时候甚至是手忙脚乱。后来，我积极询问张磊老师，并分别向两个班的班主任了解两班学生的详细情况，这样备课的时候分析并利用两个班的不同特点，具体多关注学生会出现的一些问题，逐渐地，有了课堂上的师生互动，有了师生交流，有了开心欢笑，有了课下学生积极向我请教问题的场景，有了校园内学生们开心谈论兴趣数学的声音，有了快乐学数学的氛围……每个学生每天都在不断地进步，在月考和期中考试中考试中，两个班也都取得了很好的成绩。

二、班主任实习工作

说实话，在实习期间，我深深体会到当一名班主任尤其是一名受学生爱戴的班主任太难了！刚开始的几周觉得当班主任很有趣，很光荣，慢慢发现自己有些吃不消了。每天早晨五点半起床，一直到晚上9点半，我除了上课的时间，其他时间基本上都“盯”在班级。太累了！后来请教前辈，才知道班主任不能每件事都亲自而为，要充分发挥班级干部的骨干作用，于是我每周一和周五召开班级干部大会，商讨和总结班级一周的事情，一些小事情就放手交给班干部去做，我听听汇报就ok了，这样既锻炼了班干部的工作能力，又使我有更多时间投入到教学中去。实行一段时间下来，我轻松多了，我懂得了了一个良好的班集体，必须有一个好的班级领导核心。这个核心，就是班主任领导下的班委会。这一点对即将走向教师岗位的我真可谓受益终生！

学习是学生的主要任务，因此，在班主任工作中，我积极地和科任教师互相交换学生的学习情况，反映学生对教学的要求，共同研究解决的办法，统一对学生的要求，调整学生的作业负担，避免学生负担太重，影响学生其他方面的发展。另外，从学生的实际出发，通过学生的学习、劳动、游戏、生活等各方面，系统地进行深入细致的思想品德教育工作。其中，我认为班会课及思想品德课是最佳的德育方式。班主任要擦亮眼睛，在日常生活中对学生进行各种感人至深的熏陶和教育。例如各种节日的时候，还有这次的四川的地震，都是对学生进行教育的好机会。

后进生是每个班主任都会遇到的，在我班，后进生的比例可达到三分之一。如何来转化后进生，我还真没有太好的办法。我认为，首先要把真诚的爱给予后进生。要做到思想上不歧视，感情上不厌倦，态度上不粗暴，方法上不简单。要用自己一颗真诚的爱心，叩响他们心灵的门。每天的晚自习，我都会耐心辅导学生，不论是学困生还是学优生，一学期下来，我发现他们都在原来的基础上有所进步，这样他们的学习数学兴趣就有所提高。其次要善于发现他们的“闪光点”。比如：在课堂上给他们创造条件，鼓励他们举手发言，及时给予肯定、奖励，课外积极辅导、跟踪，多与家长联系，有利于他们迎头赶上。这或许就是“以人为本”吧，三个字：爱学生！

我想，在实际工作中，还有许多好的做法值得我探讨和总结，只要坚持正确的教育方针，注意工作方法，班主任工作就会迈上一个新的台阶。

一学期即将过去，在____中学有关领导和指导老师的悉心指导下，我时刻牢记师大“怀天下，求真知”的校训，为人师表，严谨治学，充分发挥主观能动性，把在大学课堂上所学的理论知识和实际教学相结合，把新课程标准的各种理念都切实贯彻在教学实践中，并以一名优秀教师的标准时刻要求自己，在实践中学，在学中实践，认真开展教学工作，

认认真真、踏踏实实、勤勤恳恳，在工作岗位上切实履行我作为一个实习教师的职责。

在整个教学实习阶段，我从一个只会“纸上谈教”的大学生到一个能在课堂上“讲课自如”的准老师；从一个没有经验的大学生到一个对班级管理有一定处理能力的小班主任。可能有时候一分耕耘并不能得到相应的一分收获，但我还是始终坚信，没有耕耘就一定不会有收获，并且，耕耘与收获永远是成正比例的。

也许，因为热爱，才毫不犹豫的选择了实习，也或者，因为实习，让我更加热爱教师这个职业，便义无反顾的在____这方实习的土地上挥洒我的力量和汗水，并且我将一如既往，在教学这分田地上努力耕耘，并将这份努力坚持到底。

营业员试用期工作总结填写篇六

我于20__年x月__日进入公司，目前担任运维工程师一职，负责天津国家税务局中有关运维工作，转眼之间试用期已经临近结束，在这短短的三个月的时间里，我学到了许多知识，无论是税务方面的知识还是专业知识，对于我来说都有一个明显的提高，当然我知道自己还存在许多不足与缺陷，希望在今后的工作中及时发现并且提高自己的处理问题的能力。

这段时间里，我在徐经理、杨蕊杨经理以及同事们的帮助下取得了一定的进步，但是我觉得我自己还有以下的缺点和不足：

一、遇见紧急故障有时候我会第一时间找杨蕊杨经理寻找解决办法，并没有通知徐经理以及部门经理，虽然我是想快速的解决问题，但是工作流程上违反了公司的规定，可能是自己的性格上比较随意，以后我会先告知徐经理，再向部门经理请示之后再解决问题。

二、对税务业务上的知识掌握的还不够全面，短短的一个月的时间，我了解了一些税务上的知识，但是还有许多细节并没有掌握，今后我会多和信息中心的人请教并且学习，让自己对税务这方面的知识掌握的更多，以免造成因为业务知识而导致公司的损失。

三、工作主动性发挥的还是不够，对工作的预见性和创造性不够，离领导的要求还有一定的距离。

在今后的工作和学习中，我会进一步严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的责任心和自信心，一定能够改正这些缺点，争取在各方面取得更大的进步。来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了企业的美好明天要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的美好明天更辉煌。在以后的工作中我将更加努力上进，希望上级领导批准转正。