

海外业务工作报告

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

海外业务工作报告篇一

我是营销部的xxx业务员，是xxxx年2月份进入公司的。xxxx年的4月4号我从原来的酒店促销部调到了现在的营销部，在营销部工作的这段时间，我感受很多，收获很多，也在逐渐的成长着。第一个月我的部门经理，带着我去一一的面见了各个单位的领导，看着我的同事们和领导轻松的谈话，并认真的介绍我们的酒水以及团购政策，我只是在一旁静静的听着，暗自学着他们的销售技巧，希望以后通过努力的学习可以做的比他们更好。

一、要勤学习，不断提高自己、丰富自己；

二、要勤拜访，增进客情关系；

三、要勤动脑，如何有效的为客户服务

四、要勤沟通，进一步了解客户的需求；

五、要勤总结，做好每日总结，总结有效客户并时时跟进。

xxxx年对于我来说是成长的一年、奋斗的一年、学习的一年，感谢谆谆教诲我的领导，一直以来悉心的帮助、认可、信任、鼓励着我，才能使我更加乐忠我目前的工作。在营销部我还是一个新人，有很多的东西都有待学习，在以后的日子里，我会努力的学习，更好的做好自己的本职工作，在此预祝公

司xxxx年再创辉煌！

海外业务工作报告篇二

我叫邱杰，男，1965年10月出生，毕业于华北电力大学电厂热动工程(函授)□19xx年参加工作，在煤矸石电厂先后担任过锅炉车间检修技术员、车间主管技术员、生产技术科副科长、代理科长、燃料车间主任，现为煤矸石电厂副厂长。

19xx年参加工作后，厂里选派我到西安交大举办的“热能动力工程”大专班进修一年，后来又参加了华北电力大学“热能动力大专班”学习，取得大专文凭。从19xx年开始，先后在煤矸石电厂锅炉车间担任检修技术员、主管技术员。当时正值一期工程投产不久，四台链条炉出现出力不足、设备故障频繁等诸多技术问题。面对这些问题，我参与了技术攻关小组，经过反复调查研究，吸取了众多电厂的先进经验，形成了一套先进的链条炉燃烧系统改造技术。该技术经山西省煤管局组织的专家鉴定，结论是采用该技术使锅炉达到了燃烧充分、运行稳定的目的。发电标煤耗从882g/kwh下降到662g/kwh□同时改善了工人的劳动环境。此项成果，年可节约219万元，获当时晋城矿务局重大科技成果一等奖，并获山西省煤管局92——94年度科技进步二等奖。论文“链条炉燃用无烟煤充分燃烧的研究”获得1998年小火电分会一等奖。

经过两年多的锻炼学习，不仅使我提高了技术理论水平，同时也积累了丰富的实践经验。在工作中，我虚心向老师傅学习，规范了车间技术管理，对照图纸研究设备性能、结构、原理，摸索出了设备的运行周期和故障点，对易损件进行了测量绘图，并建立了备品备件台帐。同时针对车间新工人多、技术水平较低的状况，制定了可行有效的培训方案，先从识图做起，取得了很好的效果。

为了充分利用低热值燃料和先进的循环流化床燃烧技术，煤

矸石电厂19xx年扩建“节能降耗”二期工程，我作为甲方工地代表参与了锅炉的安装试运工作。1996年6月调入生产技术科任副科长。投运后的锅炉可燃用链条炉烧出的炉渣又可燃用煤矸石，达到了废物利用，吃干榨净的目的。为了解决锅炉点火、稳定运行难的问题，厂里又组织了攻关小组，并取得突出成绩□19xx年被评为中华人民共和国劳动部优秀质量管理三等奖□19xx年被评为中华人民共和国社会和劳动保障部优秀质量管理小组三等奖。与此同时，我及时总结工作实践经验，分别在《晋煤科技》、《小火电通讯》上发表技术论文7篇。

19xx年为了适应国家能源和环保政策要求，煤矸石电厂对四台链条炉进行了技术改造，目的是将燃用优质无烟煤的链条炉改造为燃用煤矸石的循环流化床锅炉。此时，厂里任命我为生产技术科代理科长，负责生产组织、技术管理等全面工作，生产、改造一肩挑，作为改造项目主要参与人，自己参与了从调研选型、组织改造、试运行的全过程。改造后，锅炉全部达到了额定负荷，此项成果获晋煤集团20xx年度重大科技成果一等奖。自己同时被评为晋煤集团“十大杰出青年”，并获晋城市“五一劳动奖章”。

20xx年1月，根据工作需要，我调任到煤矸石电厂燃料车间任主任兼燃化运党支部书记。在新的工作岗位上，针对燃料粒度、热值达不到要求，使锅炉放渣不畅、引起局部结焦而接二连三停炉的问题进行探讨，从中找出规律，对症下药，摸索出一套改进设备工艺、根据不同燃料热值找出配比系数，确定配比量，实际效果非常好，锅炉再未因燃料粒度大而结焦停炉，先后四台炉连续运行达到100天以上。在搞好安全生产，注重落实安全责任。我深知，安全工作搞好了，车间工作才能稳定。我组织制定了“燃料车间重要危险点及预控措施”。对制定的12个重要危险点及其措施按照分工进行落实。这些危险点如果哪一个控制不好，落实不到位，就会造成事故的发生。因此，我对每项工作首先明确负责人，并对车间

领导、班长、职工的检查次数、检查记录作了详细规定。为了避免留于形式，要求车间领导每月对危险点落实、记录进行检查考核。同时车间领导每月也有检查次数规定，体现了一级对一级负责，杜绝了出现漏洞和漏控。车间坚持大事、要事、急事“全公开”政策。车间在奖金分配上，坚持向苦脏累和技术要求高的的岗位倾斜，并及时了解职工的思想动向，不回避矛盾，让职工说话，让职工提意见。对职工提的正确意见认真对待，及时采纳，使矛盾及时得到化解。及时掌握职工思想信息，做到未雨绸缪。我经常同班组长、职工座谈，掌握设备、人员信息，对出现的新情况，采取恰当措施解决。每月定期召开班组长会议，让大家谈设备上方面人员方面出现的问题，同大家一道讨论解决问题的办法，然后根据问题来安排下月的工作□20xx年累计进燃料38.2万吨，全年给锅炉输送燃料39.8万吨。各炉热值按要求控制在2800—3000卡/克，水份控制在8%以下，粒度小于3mm的在40%左右，大于10mm的在15%以下，保证了锅炉的正常运行□20xx年度，我所在的党支部分别被发电总厂、股份公司、集团公司评为“先进党支部”荣誉称号，我本人也被授予股份公司、集团公司“优秀区队长”荣誉称号。

总之，无论在什么岗位，我都会努力学习，兢兢业业，不断提高自己的业务素质和技术水平，为企业的做强做大贡献力量！

海外业务工作报告篇三

（一）、工程立项情况：

（二）、工程实施情况：

该工程业主单位为市食品药品监督管理局，由其对该项目进行建设和管理。土建工程由市建筑设计规划研究院设计，装饰工程由省广告装饰工程有限公司设计。监理单位为市建设

监理中心。

（一）、工程决算审计情况：

此次审计仅对工程决算进行审计，未涉及工程财务审计。此次审计采取了认为必要的审计方式，根据工程招投标文件、建筑施工合同、工程图纸、工程变更签证、省颁布的有关工程费用定额（或单位估价表）以及有关规定进行计算审计。

（二）、工程税费收缴情况：

a□土建工程审定金额比合同价高的原因为：增加地下室工程、增加室外平台工程、钢筋算量增加、增加钢筋调差费用、增加水泥调差费用、电缆材料价格增高及工程数量增加、增加水电签证工程费用、增加土建签证工程等费用。

b□装修工程审定金额比合同价高的原因为：材料价差增加、水电工程费用增加、增加外墙雨棚工程费用、增加甲供材料保管费管理费及利润、实验室净化工程费用增加（投标为暂定价）、增加石材幕墙工程费用、增加室外硬化工程费用、增加业务用房家具及音响设备工程费用、增加自行车棚工程费用、增加玻璃幕墙工程等费用。

2、根据《中华人民共和国印花税法》规定建设工程承包合同应按万分之三交纳印花税，与各施工单位签订合同金额6297294.02元，施工单位漏缴625元的印花税（其中都昌县阳峰建筑工程有限公司已缴纳，省建华装潢有限责任公司漏缴625元的印花税）。市食品药品监督管理局漏缴1890元的印花税。

（三）工程管理情况审计

市食品药品监督管理局与省建华装潢有限责任公司签订室外硬化工程施工合同，签定合同金额568663.04元。根据《省工

程建设项目招标规模标准规定》第二条第（一）款规定：施工单项合同估算价在100万元人民币（房屋建筑和市政基础设施工程施工项目50万元人民币或者建筑面积在1000平方米）以上的必须进行招标。而此工程未进行招标。根据《中华人民共和国招标投标法》第四十九条规定：违反本法规定，必须进行招标的项目而不招标的，将必须进行招标的项目化整为零或者以其他任何方式规避招标的，责令限期改正，可以处项目合同金额千分之五以上千分之十以下的罚款。路面硬化工程未按国家有关规定进行招标，对市食品药品监督管理局处以5686元的罚款。

（四）审计建议

1、欠缴规费412873元，建议建设单位应及时缴纳。

海外业务工作报告篇四

转眼间，一年的工作时间过去了，在逝去的岁月中，有得也有失，有过成功，也有过失败，有过辛酸，也有过欢笑。在充实的学习、工作生活中，在与可爱的学生们相处过程中，我得到了极大的满足。现将一年来的学习、工作情况概述如下，以便于总结经验教训，反思不足之处，不断完善自我。

一、德方面

作为一位教师我很清楚，自己的教学思想和教育观直接影响自己的教学方向、教学方法等。所以，本人能够认真学习新的教育理论，及时更新教育理念。教师是“人类灵魂的工程师”，因此教师必须抓好两项工作即教好书、育好人。要育好人绝非一件简单的事情，教师首先要做好表率即为人师表。在生活中，我扮演着多重身份：做学生的好老师、做学生的“好家长”、做学生的好朋友、做学生的心理医生，关注学生的健康成长，不体罚或变相体罚学生，不侮辱学生人格。课堂上，我时刻注意规范自己的教学行为。课后，我经常走

进教室，与学生一起参加课外活动，加强与学生的沟通交流。当学生遭遇挫折时，适时地给予学生鼓励，与学生一起分享自己的成长故事，以自己的人生经历去感化、教育学生。

二、能方面

教好书是教师的基本职责之一，在教学工作方面，我争取多听课，从中学习别人的长处，领悟其中的教学艺术。每上一节课，我都做好充分的准备，我的信念是决不打无准备的仗。在教学中，认真备课，认真阅读科目参考书，认真编写好教案制定好教学计划，根据学生的实际学习情况和向其他教师取得的经验，不断地加以改善。在传授学生知识时，不厌其烦，耐心教导学生，还耐心地辅导学生复习遗漏知识。在传授学生知识的同时，并对他们进行思想教育，教育优生帮助学困生。

三、勤方面

本年度，在教学方面，我担任了x年级_班的语文教学和班主任工作。这对于我来说，无疑是一个自我锻炼、提升能力的机会。因此，我兢兢业业地对待自己的事业，按时、按质的完成每一项工作。在这些工作中，我坚持总结与反思，在每一个方面都有工作心得，不断改进，提高工作效率。我热爱自己的事业，从不因为个人的私事耽误工作的时间，并能积极运用有效的工作时间做好自己分内的工作。

四、绩方面

在教学方面：担任语文教研组组长积极完成教研任务，每次考试，我所带的班级，总体来说，成绩较好。

学习态度，积极面对人生。而对优秀学生，教育其戒骄戒躁努力向上，再接再厉，再创佳绩。在今后的教学过程中我会逐步改正和完善教育教学方法，争取更大进步，早日成长为

一名优秀的语文教师。

总之，我会努力学习，把好的语文学习方法交给孩子们，让孩子们明天更美好！

此致

敬礼！

海外业务工作报告篇五

本人能认真学习党的路线、方针和政策。热爱党的教育事业，热爱本职工作，加强自我修养，做到学高为师、身正为范，热爱学生，真诚对待学生，受到学生的好评。特别是在此期间，我努力地学习政治理论，积极参加学校组织的一系列政治活动，将学到的理论知识切实运用到工作实践中。

这五年，既是我工作成绩突出的五年，更是我不断提高，不断进步的五年。在这五年间，我努力提高自身的业务水平，参加了一系列的学习活动，能力提高很快，已经能较好的完成各项工作任务，胜任本职工作。在此期间，我一是在教学基本功上了有了较大的提升，先后参加了一系列教育教学技术和基本功培训，并获得相应的证书。二是自学了有关专业技术、教科研等方面知识。特别是积极钻研远程教育教学模式改革，探索新的教学方法，有了一定的心得，在我所主要担任历史课，在每次的考试中，均取得了骄人的成绩；同时，我担任的班主任工作，也在各项量化考核中，位居其它班级之首。

几年来，本人在工作中勤勤恳恳，任劳任怨，从没有因为个人的原因而拉下工作，从没有旷工、旷课现象，也没有迟到早退现象。这几年来，教学工作毫不懈怠，教学教务工作也搞得有声有色，多次受到上级主管部门和业务部门的表彰，

在我做班主任几年中，我十分注重学生的思想政治工作，坚持德育为首的原则，取得了一定的成绩，我所代的班级曾获“先进班级”的光荣称号，我也多次受到了学校的表彰。

担任教师以来，我时时处处严格要求自己，在教学、教育等工作上取得了一定的成绩。自己也被评为区教学先进个人，区“巾帼岗位明星”，区优秀教师等光荣称号。

成绩只能代表过去，今后我将再接再厉，争取更好的成绩。

海外业务工作报告篇六

我行发放的个人消费贷款包括个人住房贷款、汽车消费贷款、房屋装修贷款、助学贷款等4个贷款类别。截止某年某月末全行个人消费贷款余额为x万元，其中个人住房贷款余额为x万元，占个人消费贷款总额的x%；汽车消费贷款余额为x万元，占个人消费贷款总额的x%；房屋装修贷款余额为x万元，占个人消费贷款总额的x%；助学贷款余额为x万元，占个人消费贷款总额的x%。

个人消费贷款的风险状况方面。某年某月末全行个人消费不良贷款余额为x万元，不良占比为x%；其中个人住房贷款不良余额为x元，不良占比为x%；房屋装修贷款不良余额为x万元，不良占比为x%；助学贷款不良余额为x万元，不良占比为x%。

某年前x个月全行只发放个人消费贷款x笔x万元。

(一)个人消费贷款业务逐渐萎缩

一是国家宏观政策调整的影响。由于人民银行逐年上调个人住房贷款基准利率，促使消费者购房行为变得理性，在办理按揭贷款时充分考虑了利率变动对自己支付能力的影响，贷款需求减弱。

二是优质个人客户和优质楼盘少。我行地处经济欠发达地区，市民收入水平和消费水平不高，优质个人客户和优质楼盘均不足。

三是x地区信用环境较差，贷款经办人员对此产生了一定的畏惧心理。

四是提高了个人消费贷款准入门槛。我行信贷资产质量差，亏损严重，省行将我行归为“审慎发展行”和四类行。为防范贷款风险，我行提高了贷款准入门槛，将个人消费贷款客户定为我市公务员、移动通信、电信、电力等高收入群体，限制了中低端客户的准入。

五是加强了内控管理和个人消费贷款风险管理，加大了处罚力度。在这种情况下，客户经理普遍有一定的心理压力，担心“做多错多罚款多”，缺少了对市场的热情，对市场拓展的积极性不高，导致个人消费贷款业务停滞低迷。

六是未建立个人消费贷款激励机制，未能充分调到经办行和经办人员的积极性。

(二)我行个人消费贷款的风险较大，资产质量较差

1、存量个人消费贷款资产质量不高，风险进一步显现

个人消费贷款业务存在数量多、客户分散、还款期限长、单笔风

险状况难以确定且具有潜伏性等特点[]20xx年以前我行没有针对个人消费贷款这些特点进行认真研究，与其他商业银行在个人消费贷款的数量和市场份额上展开竞争，形成了一部分个人消费不良贷款。

2、贷款形态正常的客户提前还款的现象逐步增加

近几年由于人民银行逐年上调个人住房贷款基准利率，部分个人住房贷款客户出于贷款成本考虑，纷纷提前还款，而且大部分都是还款一直正常的客户来提前结清销户。

3、个人消费不良贷款起诉清收难，抵押物处置损失大

对不良贷款起诉清收要经过受理、审理、判决、申请执行、执行、拍卖抵押物归还贷款本息等一系列过程，持续时间长，清收难度大。另外，抵押物处置时因当初贷款发放时抵押物评估价过高，导致抵押物拍卖价款不足以全额收回不良贷款本息，也形成了一部分贷款损失。

4、政策性因素的影响

20xx至20xx年，我行为响应国家号召，支持贫困大学生上学，发放了一部分助学贷款。助学贷款着重于社会效益，由于单笔贷款金额小、户均催收成本高、未提供有效担保、就业压力大、部分借款人已无法联系等原因，大部分已形成了不良贷款。

通过这次全面性的消费信贷风险管理排查，我行没有发现新的虚假消费贷款案件。

1、继续加强对个人消费贷款的权限管理

为防范经营风险，继续上收下属各支行个人消费贷款审批权限。由于我行个人消费贷款不良比率超过控制要求，依据《中华人民共和国银行业监督管理法》第37条有关审慎监管措施的规定，我行决定继续上收下属各支行个人消费贷款审批权限，全市个人消费贷款业务一律由分行行长或经授权的主管副行长审批发放，对金额较大的贷款必须经贷审会审议。

2、切实加强加强对分行本部、各支行个人消费贷款业务的自律监管

检查及相关规章制度执行情况检查，加强对全行个人消费贷款的风险监测和贷后管理，力促全行个人消费贷款。

海外业务工作报告篇七

我叫□x年毕业于xx学院应用电子技术专业，大专学历□x年7月参加xx大学函授本科学习，于xx年本科毕业□x年在机电安装一区工作至今□x年1月被公司聘任机电技术员□x年被公司聘任助理工程师，现任机电安装一区技术员。自x年工作以来主要参与施工了济阳矿井、翟镇煤矿、汶上李官集铁矿、泰山盐化工、龙固矿井、鲁新矿井、金黄庄矿井建设工程施工，参与编制李官集副井、济阳主副井二个井筒、鲁新矿井主副风井三个井筒装备施工组织设计，独立设计鲁新风井改绞、金黄庄风井改绞施工图纸，并组织现场施工。

x年参与翟镇煤矿洗选厂重介车间设备及工艺管道安装工程、翟镇煤矿洗选厂动筛车间设备安装工程、华丰煤矿-1100泵房设备安装工程等集团公司重点工程的建设，赢得甲方的一致好评。

x年参与施工济阳主副井井筒装备、济阳提升机设备安装工程，被评为省优工程，并参加“太阳杯”工程的评选。

x年进入龙固矿井施工，作为工区技术骨干，全面参与施工了选煤厂内部动筛车间、压风机房等安装工程，其中跳汰机和振动筛均为国外进口设备，安装精度要求高，工期要求紧，安装后得到建设单位和德国厂家一致好评，选煤厂工程最终被评为国家“鲁班奖”工程。

x年6、7月份在工期紧、任务重、作业条件恶劣的情况下进行了泰山盐化工地面蒸汽管道及工艺管道安装工程的施工，该工程是项目投产的咽喉，工程的施工进度、安装质量好坏直接关系到泰山盐化工的投产时间。面临工作量大，施工人员

技术力量薄弱，结合施工现场实际，克服高温天气、运输路线长、施工场所狭窄、多个施工单位交叉作业施工等客观原因，采取切实可行的施工方案，加快施工进度，保证施工质量（避免因小的施工环节考虑不全，将给以后项目投产生产留下安全隐患等不安全因素）。施工中深入施工现场，发现问题及时解决。班前会时群策群力，集思广益，考虑到工程的复杂性，困难的全面性，依靠全体施工人员努力顺利完成了施工任务，保证了盐化工项目的调试及试运行，为项目投产打下了坚实的基础。

x年完成了汶上李官集铁矿主、副井大临设备安装工程、李官集铁矿35kv变电所设备安装以及李官集铁矿压风机房设备安装、副井井筒装备等安装工程。其中参与压风机房压力容器等特种设备的施工，收获颇丰。在施工的过程中掌握了特种设备施工的开工许可的办理程序，施工过程中在工程管理、进度、质量、安全等方面积累了丰富的经验，为以后特种设备安装及改造工程的管理奠定了牢固的基础。

x年完成了泰山盐化工干法乙炔项目钢结构工程的施工任务，施工中克服多专业交叉施工、工期紧、任务重等客观因素，本着客户就是上帝的施工纲领，积极协调解决工程中与土建、安装、甲方存在的问题，克服潜在的施工困难，按时保质保量的完成了施工任务，赢得甲方好评，为该项目尽快的投产、见效益赢得了宝贵的时间。

x年4月份施工金黄庄风井临时改绞工程，因矿方要求施工工期比较紧，自3月底收到建设单位矿井的基本参数和改绞要求后，积极查阅各种规程和设计手册，及时与矿方沟通，仅用了7天时间将风井临时改绞设计图纸及施工方案汇报给建设单位。金黄庄风井临时改绞工程，是公司成立以来接手施工的第一个独眼井改绞工程，没有成功的经验和方案可以效仿，困难无法预计、突发情况复杂，井筒装备期间必须保证正常提升、排水、通风、供电，四个环节中任何一个不具备都将

造成重大安全事故，施工工艺制定时征求全体管理人员和班组长建议，反复推敲，来回论证，确保安全施工。风井改绞期间正值酷暑白天温度高达38℃，很多职工中暑后仍继续坚持工作，作为工地管理人员和技术负责人紧盯施工现场，处理发生应急事件，及时与其他管理人员沟通，修改施工工艺，在计划工期内保质保量将风井临时改绞工程完工，为以后独眼井施工工艺积累了丰富的经验。

施工时盯班上岗掌握第一手原始资料，和工人一起施工，班后整理竣工资料，认真考虑下一步施工方案和方法，克服种种困难后，于9月30号顺利完成标准段施工，10月22号完成井口内套架起吊一次成功，得到了建设单位和监理单位的一致好评。进入冬季后，到处都是冰天雪地，全体人员配戴好棉衣、棉帽等全套防寒用品在室外持续施工时间无法超过3个小时，面临白天零下30℃低温天气，我们喊出“战风雪、斗严寒、科学组织、合理安排，夺取鲁新矿井建设新胜利！”口号，作为管理人员始终战斗到最前线，与施工人员一起冒严寒完成了副井下放罐笼前的准备工作，为年后罐笼一次下放成功奠定了坚实的基础。

x年及xx年独立完成内蒙古鲁新主、副井施工组织设计及大临设计，并完成风井+661水平改绞设计图纸，获得甲方及监理单位的肯定。在鲁新主井装备工程施工中，担任跟班技术员，工作中完成每一施工工序技术交底，保证施工安装质量。

在实践中积累经验的同时，加强自己的业务能力学习，精通autocad计算机绘图辅助设计，应用在平时的工作学习中。利用大学阶段学到的知识，积极运用到实际工作中，提高劳动效率，改进施工工艺，使自己的专业特长得到了充分的发挥。业余时间专心钻研业务，搞科技创新□qc成果发布。先后参与了x年“龙固煤矿洗煤厂跳汰机安装质量控制”、“协庄西风井井筒梯子间质量控制” qc成果发布□x年《高寒地区加工件质量控制》qc成果发布□xx年《提高主井钢罐道安装质

量QC成果获得中国煤炭建设协会优秀奖。

通过技术创新提高施工效率，不仅创出了较好的经济效益和社会效益，增强了应对急险工程的信心和勇气。通过开展QC小组活动，从中都提高了专业技术水平，真正认识到“质量为本”的意义。

在工作期间勤恳努力，任劳任怨，在工作中充分挖掘自己的潜力。x年被公司选为工区团支部书记，为积极加入中国共产党做好准备。

通过几年的工作实践，积累了现场施工经验，学到了许多专业知识，具备了独立工作的能力，业务水平有了很大的提高。工作之余，加紧学习，熟练掌握自己的专业及涉及的有关科学知识，作到工作中得心应手，精益求精。由于努力工作，顺利的完成了本职工作，取得了一定的成绩。我一定在今后的工作中严格要求自己，再接再厉，勇于承担责任，加强业务学习，提高管理水平，为公司发展作出最大的贡献。