

2023年入职演讲说 入职公司自我介绍演讲稿(汇总8篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

入职演讲说篇一

咱们好！

我叫，家在xx□本年刚刚从xx师范大学法学专业结业。我性情开畅，简单与人共处；干事仔细并长于总结，乐于与别人沟通。

能够应聘到xx作业我倍感侥幸，而能来到采购部作业，我不知道用哪些更恰当的词语来表达自己的欢喜之情。

首要，请答应我借这次时机表达对各位领导的谢意，谢谢你们能给我这个什么都不明白的毛头小子一次如此之好的学习与训练的时机。

其次，我刚刚脱离大学，对公司的规则、公司所要求的人际关系、公司所要求的才能等等的掌握程度简直为零，所以在今后的作业中，还请各位领导和长辈能够多多指教，多多包容！

最终，我很想很想用最短的时间让自己习惯这个环境，掌握作为一名采购员所有必要具有的才能，为这个部分，为公司尽自己的一份力。我不怕喫苦，我也愿意喫苦，假如今后有哪位长辈有什么需求我去做，我不敢说能做到您所要求的规

范，但我确保在我的才能范围内做到最好。

我的新入职毛遂自荐就到这儿，真挚的谢谢咱们！

入职演讲说篇二

大家上午好！

我是来自河南分公司的新员工__x__很荣幸能在这样一个特殊而难忘的时刻与各位领导、同事一起交流培训的心得体会！

为期一周的新员工入职培训已经结束，在此期间，我深刻的感受到了公司对我们新员工细致入微的关怀。培训讲师都是__公司里资历和经验都非常丰富的前辈们，这足以体现公司对员工培训的重视，也反映了公司“以人为本”的经营理念。培训虽然结束了，然而留给我们的启发及思考却刚刚开始。

书山有路勤为径，学海无涯苦作舟。

这次培训，每节课都给我带来新的思路 and 知识。

专业技能方面，从张老师的通讯概念，到屈老师的五大种材；从武老师的图纸绘制，再到张老师的编制概预算，我们细聆听着前辈们给我们的教导，积极参与和老师的互动，这使我们对通讯设计行业有了细致的了解，并对自己的工作岗位有了深刻的认识。

职业素质培训方面，印象最为深刻的，是观看了视频李践先生的成功演讲学和金正昆教授的礼仪教学，并在李主任的指导下进行了总结，更加明确了做为职场新人应该具备的心态、品德、素质及修养。作为一名行政人员，在这方面我将对自己更加高标准、高要求。

此外，最大的收获就是认识了新的伙伴。我们从陌生到第一次微笑打招呼，再到自我介绍，我们相互了解了对方，并成为一个新的团队，我从中看出了大家的热情、团结以及为__x发展做贡献的决心，在此，非常感谢李主任细心的组织和周到的安排。从王主任的谈话中，我再次深刻的认识了__x公司的发展历程以及光辉业绩，从中看出__x蓬勃的生命力及美好的前景，在和王主任的互动中，我们明白了自己身上的责任及发展的方向，也懂得了作为__x人该具备的素质和能力，这也必将激励我在以后的工作中更加努力学习。

培训虽结束，但这并不代表我们已是一名优秀的通信人员，不代表我们的能力完全符合__x公司发展的需要。20__年，是__x公司所有同事的学习年，在这一年，我也会将心归零，继续保持学习的态度，向他人学习并自我学习，努力充实自己，提升自己！

纸上得来终觉浅，绝知此事需躬行。

- 1、尽快实现角色转变、找准个人定位、融入新的环境。
- 2、着力培养忠诚意识、责任意识、吃苦耐劳意识。
- 3、时刻谦虚谨慎、虚心学习，尽快熟悉本职工作。

入职演讲说篇三

保险公司，是采用公司组织形式的保险人，经营保险业务，那么你对保险公司员工入职会怎么发言有兴趣吗？以下是本站小编为你整理推荐保险公司入职演讲稿，希望你喜欢。

各位在坐的朋友，大家早上好！

我叫~~。很高兴站在这里跟大家一起分享这三天来在新华保

险的所感所想。在此之前我还是一个对保险有抵触的人，然而经过三天的培训，让我重新认识了保险，认识了新华保险——保险是人生中的必需品，如一双隐形的翅膀承载着生命和理想向前飞。保险不仅仅是生活中一把无形的保护伞，也是经济发达与否的一种表现形式。保险不仅仅保的是平安，更重要的是家庭的一种理财方式。在新加坡，美国等经济发达国家，保险人不叫保险人，而以理财顾问称之，而且在经济发达国家，美国人寿险的投保率已超过，150%，日本更厉害，高达543%。

这足以说明经济可以带动保险业，保险业也可反带到经济的发展，这就是数学上所说充分、必要条件。像我国这样的发展中国家，人口众多，经济发展快速。现今，亚洲地区，人寿险的投保率中国台湾69%。香港40%，这个事实告诉我们中国保险市场发展潜力非常大，甚至有世界权威杂志预言，中国会在二十一世纪初成为世界最大最具潜力的保险市场。所以现在加入保险行业可获得史无前例的发展空间。当然，能够成为一个新兴行业的先驱也是一份荣耀。

在我国占城市人口70%的中等收入者，1996年100人中只有9人投保人身保险，包括人寿险、意外险、健康险等，而97年已上升为13%。这意味着，人们的保险意识有明显提高。这也就是说，现在向市民提供和介绍保险更容易了。

再看看宏观环境，国企的改革意味着政府必须建立起商业保险与社会保险并重的保障体系。再者现今国家颁布并实施的《劳动和社会保障法》明确规定企事业单位对员工的养老、医疗等保险，企事业单位要买的保险项目多，买保人数多，这说明企事业单位已成为保险行业的重头戏。

就个人对保险的了解及现在的国内形式，保险与家庭，与企业，与社会，与经济都有着必不可分的联系。经过这几天导师的认真讲解，新华保险独具特色的产品体系，针对客户的不同需求与完善的产品体系，涵盖传统保障型产品、分红类

产品以及理财功能较强的万能和投连产品能够顺应社会发展，开拓更宽阔的保险前景。加入保险行业已经势不可挡。

用保险构筑消费者和幸福生活的桥梁也是保险人义不容辞的责任。新华保险也是构筑我通往理想的桥梁。

谢谢大家！

各位领导，各位同事：

大家好！

我叫，来自，我性格开朗、为人正直、容易与人相处；平时爱好打篮球、爬山和跑步。

我非常高兴也非常荣幸的加入到“”这个大家庭中来，这里不仅为我提供了一个成长锻炼、展示自我的良好平台，也让我有机会认识更多的新同事、新朋友。——借此，我非常感谢各位领导，谢谢你们能给我一次这么好的机会。

我初来乍到，还有许多方方面面的知识需要向大家学习，还望在以后的工作中大家能够多多指教！我相信，通过我们彼此之间的相互了解和认识，我们不但会成为事业上齐头并进一起奋斗的战友，更会成为人生中志同道合、荣辱与共的朋友。

最后，我愿能和大家一道为我们共同的事业而努力奋斗！谢谢大家！

各位领导：

大家好！

刚走进保险这个行业时，我只是觉得这是一份工作，是一份推销的工作，是一份挑战自我的工作，是一份可以经常学习培训的工作，是一份时间自由的工作，也仅仅是一份谋生的

手段而已。但是通过长时间的学习了解，和通过身边已经发生的，或是听人说起的等等许许多多的案例，我才真正的意识到了，我们工作的重要性和我们的不平凡，体会到了寿险真正的涵义，那就是——责任，那是我们与生俱来的爱！

一个故事曾经深深打动着，也许在座的你们也都听说过都看到过报道□x年的10月3日，在贵州麻岭的一个风景区的一架缆车里，只能坐十几人的缆车，却挤进了三十六位乘客，就在缆车运行到山谷中间的时候，缆车的钢绳断了，一声巨响，缆车坠入山谷。当救援人员赶到事故现场的时候，一幕景象震惊了在场的所有人，两个站直的僵硬的身躯高高的用双手托举着他们两岁半的孩子——。他们的孩子幸存了，在这次事故中有14位不幸遇难，也就是说有大部份的人存活下来了，而xx年轻的爸爸妈妈却因巨大的震动导致内脏严重损伤，早就停止了呼吸，他们用年轻的生命托起了他们年幼的孩子，而没有选择在紧要关头保护自己，这就是责任，是一种本能，这就是与生俱来的父母之爱！这件事情在各大媒体都进行了报道，而这个报道也引起了一位名星的关注，她就是歌手韩红，因为韩红从小就失去父亲，她也是个失去父爱的孩子，她当时第一个想法就是要找到，当那一刻他们四目相对时，他们紧紧相拥，尽情的痛哭，那是一种属于内心的深藏的最真诚最真诚的东西。韩红觉得自己就是妈妈，而就是自己的孩子，从此以后她担当了抚养责任，韩红承担了这份责任，同时她也将这份失去父爱母爱的孩子的心声也完全体会的淋漓尽致。所以她写下了一首歌，（放背景音乐天亮了）不要离开，不要伤害，我看到爸爸妈妈就这么走远，留下我在陌生的人世间，不知道未来还会有什么风险，我想要紧紧抓住他的手，妈妈告诉我希望还会有……也许大家都听过这首歌，却不知道这首歌背后的故事。

是不幸的，从但他也是幸运的，他虽然同时失去了双亲，却拥有了一个新的妈妈，更让大家觉得非常感动的是，爸爸是兰陵的一个普通的工人，他在生前和他的爱人同时购买了50万的人寿保险！他们用生命保护了自己的孩子，更留下了50万

给自己孩子一个未来!我们不用再担心是否能吃得饱?是否能
有学上?是否能有一个美好的未来?!因为他的父母早已都为他
准备好了。

我想每一位父母当风险发生时，都会救自己的孩子，生活中的不幸不知道什么时候会发生，我们一定要做好准备。不管你有钱没钱，不管你有着怎样的生活状态，意外风险是无处不在的，它不会去挑选时间，不会去选择地点，它会在我们没有任何察觉的时候降临到我们身上。所以，寿险，我相信了。

有的人做好了这样的准备，但有的人却没有做好。名人胡适是1891年出生的，他曾经这样说过，保险是今日做明日的准备，生时做死时的准备，父母做儿女的准备，儿女幼小时做儿女长大时的准备，如此而已。今天预备明天，这是真稳健；生时预备死时，这是真旷达；父母预备儿女；这是真慈爱。能做到这三点的人才能够算作是现代人。

入职演讲说篇四

你们好！

我叫xx今年40岁。我出生在一个偏僻的小山村里。记得小的时候这个山村没有电。也没有像样的路。人们过着日出而做日落而息的生活。经济和信息都是那样的落后！那时我就发誓等我长大了一定要走出去走出一条辉煌的人生之路当我为自己的理想勾画蓝图的时候母亲因病医治无效离开了仅仅14岁的我！当美好的希望在我的脑海里即将画上句号的时候。我的老师鼓励我说：“孩子你已经长大了你是个男子汉我相信你一定能实现自己的梦想；”是老师鼓励了我！

就这样抱着我的理想和希望大学毕业了。因为多种原因我下海经商开了一家餐厅。也经过了6次的层级考试我拥有了国家

特一级厨师的证书！

20xx年4月一个偶然的机会我做了一名兼职寿险营销员。在此我参加了多次的学习对保险有了新的认识。虽然寿险营销在大陆才十几年的历程。但我知道一定是最有发展。是长久不衰朝阳的行业。一年以后我放下了所有的行业全心全意的做了一名专职保险营销员现在已经是第6年在这6年里经历过无数次打击和挫折。但是我都坚持了下来因为我知道风雨过后才会见彩虹。

今天能有这次培训的机会给了我更大的信心因为掌握的知识越多就越能与客户找到知己般共鸣的话题。知识不是力量使用知识才是力量！如今的我历经生活的经验。在年龄上我以不再有优势但是我更多了一份耐心。责任心。多了一份成熟和自信我十分注重自身的发展广泛地培养自己口才和技能如果我通过了面试成为众多学员中的一员我将会加倍的努力学习努力工作为我们的公司打造一支高活动率。高产能的精品团队为家乡父老乡亲保驾护航。

希望各位领导各位评委！给我这次学习的机会因为我爱寿险事业在这里能展现我人生价值实现我的梦想我要用我所学为我们公司做出最大贡献我会用实际行动来回报公司回报老师以及社会对我的栽培。

入职演讲说篇五

style="color:#125b86">公司新人入职演讲稿篇3

大家好!我是__班(组)的__, 毕业于__大学__专业。

站在这里代出国同事发言,我感到十分荣幸。感谢公司领导给我这样一个机会来表达我作为新员工的一些心声。

相信在座的各位新同事和我一样,迫切的等待这样一天的到

来已经很久了!从呱呱坠地，到风华正茂，我们完成了身体上的成长;从呀呀学语，到大学毕业，我们完成了知识上的积累;从一无所知，到知书达理，我们完成了人格上的蜕变，只等待走上工作岗位的这一天!这一天是我们人生轨迹的重大转折点!

大学毕业进入新岗位，我们有许多需要面对。全新的环境里，专业严格的工作制度代替了大学的自由随意;来自四面八方的新同事取代了曾经熟悉的同学;全新的岗位上，我们的任务由汲取知识转变成发挥才干，我们的角色由激情洋溢的大学生变成爱岗敬业的公司员工，我们的定位也由教育的接受者转变为技能的掌握者，这许许多多的巨大改变都需要我们去不断适应。但是不要忘记，仍然有一些东西，需要我们的坚守。一贯的道德，仍然是我们行为的准绳;宏大的理想，仍然是我们不变的追求;不断的求知，仍然是我们进步的动力;积极的进取，依然需要我们的秉承。

在这样一个重要的工作岗位上，我们要认真参加训练，扎实掌握岗位技能，积极待人接物，虚心学习别人长处，努力让自己迅速成长为一个思想进步、技术过硬、扎实肯干的符合公司要求好员工!我们更要精诚合作，互相帮助，努力让我们的团队成为一个和一谐、团结富有战斗力的团队!

如果说，新环境是天空，那我们就是那盘旋的雏鹰，相信不断的搏击会让我们的羽翼变得更加丰盈，成为高高蓝天上的一抹美景;如果说，新环境是大海，那我们就是翻腾的浪头，相信不断的前进会让我们成为滔天的巨浪，成为大海的主角;如果说，新环境是舞台，那我们就是演员，相信不断的锻炼会让我们更加入戏，成为舞台永恒的魅力。

我们向领导们保证，我们会不断的磨练自己，成为公司不同凡响的新动力!