

最新项目剪彩演讲稿 分公司经理竞聘演讲稿(通用5篇)

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

项目剪彩演讲稿篇一

大家好！

今天，我参加竞聘的职位依然是分公司经理。首先，我要感谢领导和同志们对我的信任，使我有机会在这里进行竞聘演讲。下面，我对自己的基本情况向各位做一简单的介绍。

做事负责、认真、一直是我的工作态度。一直以来，我都分管着团险、银保、客户服务部等业务，在工作中我不断学习，不断提高自身的文化素质和修养，努力补充和丰富自己的理论知识，随着这年在副经理岗位上的历练与学习充电，我的工作经验也日见丰富，理论知识也日益扎实，具备了较高的业务素质 and 一定的管理经验，并圆满地完成了领导交待的各项工作任务。

我了解经理的岗位职责，就少去了一个熟悉的过程，就能直接投入工作，能起到事半功倍的作用。我有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，这些都是保证我做好副经理的基础条件。所以，熟悉的岗位职责和较强的工作能力是竞聘副经理的另一优势条件。

本人爱岗敬业、服从安排、顾全大局、任劳任怨，对份内工作兢兢业业、严肃认真、严格遵守各项规章制度，团结合作，积极工作，我会在挑战中求发展，在实践中求超越，同时结

合岗位的实际，创造性、灵活性地协调、开展各项工作。

（一）献计献策，当好“参谋员”

我会把握工作的中心，为领导的决策提供及时有效的信息，出谋划策，当好“参谋员”。

（二）立足本职，当好“服务员”

我会积极倾听、了解和关心大家的需求，多干实实在在的事情，想方设法，做好本职工作，搞好服务，获得大家的满意，把工作做得有声有色，全面提升我们工作的质量。做一名合格的“服务员”。

（三）搞好关系，当好“协调员”

我会注重团结，顾全大局，协调好各种关系，做好一名“协调员”，以确保工作的正常运转。

（四）加强管理，当好“管理员”

我会努力提高管理水平，完善各项规章制度，开拓创新，改进工作方法，形成一个团结协作的战斗集体。牢固“以人为本”的管理理念，以率先垂范和自己非权力的影响力、亲和力，充分调动每个职工的工作积极性，提高职工的综合素质，使大家团结一致，齐心协力，把各项工作做好。

各位评委、各位领导、同志们：也许今天我的演讲并不动人、也并不精彩，但我一定会以自己赤诚的心和实际行动奉献给我所热爱的工作，决不辜负大家对我的厚望。我会努力把大家的力量和智慧集中在一起，发挥团队的凝聚力、战斗力。最终把“阻力”和“压力”变成我们工作的动力，把困难变成创造业绩的基石。古人说：“不可以一时之得意，而自夸其能；也不可以一时之失意，而自坠其志。”无论成功与否，

我都将以这句话自勉，一如既往地勤奋学习、努力工作。

我的演讲完了，谢谢大家！

项目剪彩演讲稿篇二

大家好！今天我们在此隆重举行通兴西路大修改造开工剪彩仪式。首先，我谨代表县委、县人大、县政府、县政协向通兴西路大修改造开工表示热烈的祝贺！向参加庆典的各位领导、各界朋友表示热烈的欢迎！近年来，我县把道路建设作为创优发展环境的重点工作，不断加大投入力度，加快建设步伐，完成了城市主干道路构架建设，交通环境进一步优化。通兴西路作为城区交通干线，随着经济发展，其路面狭窄、设施滞后、毁坏严重、交通拥塞的现状日趋显现，居民群众反映非常强烈，实施改造势在必行，这对于缓解城区交通压力，提升城市形象，优化发展环境具有重要意义。

希望____镇、各有关部门、道路两侧所涉单位和个人及广大干部群众，要以发展大局为重，增强法制意识，协调联动，密切配合，理解、支持并积极参与改造工作。施工单位要按照“统一规划、合理设计、严格管理、保证进度”的总体要求，严细施工，务求优质高效，确保这项民心工程按既定部署顺利完成，建成____县城又一道靓丽的风景线。

谢谢大家！

项目剪彩演讲稿篇三

能够参加分公司经理竞选本身就是对自己的挑战，我以一颗“平常心”参加本次的竞选，不是为了竞选而竞选，而是对自己的挑战，使自己不断的成长，不断的克服自己的缺点，通过这次机会锻炼自我，完善自我！

有学历有文凭，善于学习，有很强的耐心和坚毅的品质，年轻精力充沛

优点：性格比较和蔼，与人友善，爱好广泛，通情达理，做事比较谨慎，敢负责任。

社会经验不足，在公司的股份少，管理经验不足，想的事情多于做的事情。

我们分公司经理既要销售又要管理分公司的很多事情，这样就使我们的分公司经理局限在自己的个人业务而无暇顾及其他分销组或者分公司区域内的其他事务，分公司经理用在个人销售上的精力与用在本公司内务上的精力比值是9：1，所以我称之为“销售型”分公司经理。

“行政型”分公司经理，主要体现在对分公司的管理上，与销售脱钩，不再直接进行销售，而是对公司政策制度的贯彻执行，对一些分销组进行指导监督和管理，对本区域的厂家代表进行协调沟通，在本区域内发展行业协会，发展本区域的行业联保，与公司的发展步调一致。因此，我称其为“行政型”分公司经理。

东北这边交通还不太发达，有些地方经济比较落后。今年我们在东北进行了大办事处下设小办事处，经过半年的实践，效果并不太好，一方面增加了大办事处的工作量和不必要的费用开支，小办事处的费用也是比较大的。另一方面也不利于优化我们的库存资源。

我们每个分公司每个分销组都要团结，只有团结才能使我们走道一起，只有团结才能使我们大家使劲使到一起。在分公司内任务要分配合理，任务与所得利益挂钩，在分销组也要明确分工，利益分配合理，制定激励措施，奖励政策。各个分销组逐步走向分工明确责任到人，管理严格，防止不必要的损失和公司资产流失，这样才能不断的拓宽我们的市场占

有率，更好的促进我们的销售，为公司多创效益。

我们分公司要勤俭持家，这是我们公司的优良品质，也是我们分公司的优良品质，我们要继续传承。

我们分公司在北方公司解体之后从零开始，在梁经理的带领下业绩不断的发展，今年的业绩大家是有目共睹的。这些都是我们东北分公司每位成员的不懈努力所取得的成绩。但是我们戒骄戒燥，一步一个脚印，踏踏实实的走好每一步，争取在2-3年内成立我们的子公司，正式挂牌营业，为我们公司营造更好的融资环境，在东北地区树立我们恒信集团的品牌。在总公司，我们旁边有卓达集团，在我们的子公司的旁边有亚泰集团，我希望将来我们的集团与周边的集团并驾齐驱，树立于经济集团强者行列！

无意之间发现了自己以前的一个脚印，无比兴奋！

项目剪彩演讲稿篇四

尊敬的各位来宾、各位朋友：

大家上午好！我是今天的主持人吴昕阳。欢迎大家的到来！

本着广结四海朋友，和聚万千美丽的愿望，在广和尹医生整形美容一周年店庆的日子里，我们有幸邀请到了今天的特邀嘉宾xx□以及来自以色列飞顿公司的xx□ady博士来到现场祝贺。一起庆祝新广和在此安家一周年，并一起见证广和皮肤管理头等舱的华丽起航！

首先，我谨代表广和尹医生整形美容对各位来宾的到来表示最诚挚的感谢和热烈的欢迎！

新广和成立虽然只有一周年，承载的却是尹卫民博士26年的梦想；我们的团队在尹教授的带领下，塑造了全新的精神风貌也实现了多方面的进展与突破；在这个新的起点上，我们也有更新的目标和方向。为了真正实现我们为顾客提供一流服务的目标，把美丽带给每一位求美者，我们引进了目前国际上最为先进的皮肤医疗美容设备，为此我们特别聘请擅长中西医疗法的皮肤科专家，精心为客人打造出专属的皮肤管理中心——皮肤管理头等舱。

10: 35 宣布开始

今天就是我们皮肤管理头等舱正式启动的日子，下面我宣布，广和皮肤管理头等舱启动仪式正式开始：首先，请我们的尹卫民博士为皮肤管理头等舱起航仪式作开幕辞。

10: 36 尹教授致辞

感谢尹教授的致辞。

10: 40 代表致辞

下面，让我们有请以色列飞顿公司的代表章辛夷女士为我们致辞！

10: 45 剪彩

接下来，为了让各位远道而来的嘉宾更加深入了解我们的广和尹医生整形美容，熟悉我们的服务特点，我将带领各位参观一下我们医院的环境。在参观完之后呢，大家将一起熟悉我们的深蓝射频以及辉煌360的设备，了解我们的皮肤管理中心的具体情况 & 领先优势！

尊敬的各位领导、尊敬的各位来宾，女士们、先生们：

大家上午好！

开张呈喜，无边春色融融乐，举业有方不尽财源滚滚来！在这阳光明媚、清风送爽、瓜果飘香、令人心醉的'金秋时节，我们怀着无比激动地心情，迎来了盼望已久的大喜日子。今天，东方富源农业开发有限公司开业庆典仪式在厂区隆重举行。我谨代表公司全体员工，对各位嘉宾的到来，表示热烈的欢迎、并致以崇高的敬意和诚挚地感谢。

以及各级、各界、各部门、各兄弟单位的宾客多人。让我们以最热烈的掌声表示欢迎！（乐队）

尊敬的各位领导，各位来宾，各位现场的朋友们，请允许我宣布：东方富源农业开发有限公司开业庆典仪式现在开始！

1、首先，让我们以热烈的掌声有请：总经理毛富民致词！

总经理的一番话，令我们倍感亲切，斗志昂扬。他的平易近人，英明果敢让我们充分体会到东方富源农业开发有限公司积极向上、自我进取的精神。他的话虽没有华丽的辞藻，很平实，却表现出的是一个真实的东方富源，是一个朝气蓬勃，一个处处以实力为大家做实事的集体。同时也让我们记住了一位胆识过人，诚恳亲切的毛富民总经理。

2、下面我们有请县领导大家鼓掌欢迎。

期望，使我们感慨万分，身受裨益，充分体现到了县领导及各相关部门对东方富源农业开发有限公司的支持和关爱。

让我们再次以热烈的掌声向他表示感谢！

3、下面让我们欢迎东方富源农业开发有限责任有限公司常务副总经理张贺轩讲话！

大家鼓掌欢感谢张总热情洋溢的讲话，让我们以掌声表示感谢！

4、接下来有礼仪小姐上台，有请领导移步前台。

5、现在剪彩开始！（音乐、乐队、鼓掌、鸣炮）东方源头水，生

意锦上添花！各位领导，各位嘉宾，公司全体同仁：

让我们共同祝贺东方富源农业开发有限公司开业大吉。

让我们共同期待东方富源农业开发有限公司蒸蒸日上，财源广进！

让我们再一次以热烈的掌声感谢各位领导、各位嘉宾的光临！衷心祝愿各位领导、各位来宾身体健康，工作愉快，万事顺意！

今天中午，公司董事长兼总经理毛富民先生在 酒店举行东方富源农业开发有限公司开业庆典答谢午宴，盛情邀请各级领导、各位嘉宾出席！

庆典到此结束，谢谢大家！

女士们，先生们，这里是合肥诚诺建筑装饰设计有限公司开业庆典的现场，喜庆的音乐，欢乐的歌声，缤纷的礼花，烘托出了一个喜气洋洋的热闹气氛，这是我们合肥的盛事，这是合肥市装饰界的盛典！让我们共同庆祝这一盛事，让我们共享这一美好的时刻！让我们共同祝愿并期待合肥诚诺建筑装饰设计有限公司创造辉煌事业，拥有灿烂的明天！下面是午宴时间，恭祝各位高兴而来，尽兴而归，谢谢大家！

下面有请XX-X公司董事长□XX-X先生致词XX-X□致词人讲话）

先生的致词是一个年轻的经理人的肺腑之言，是公司全体员工的心声，当然会得到市场的认可和各级领导的扶持。

（贵宾站位礼仪小姐递剪刀贵宾剪彩）

（放礼宾花释放和平鸽）

（礼仪小姐退）欢迎各位贵宾及朋友进店观光。

仪式礼成。（锣鼓秧歌助兴表演开始）

衷心祝愿xx-x公司在今后的事业中一帆风顺，二龙腾飞三羊开泰四季发财五福临门六六大顺七星高照八方进宝九九同心十全十美百事亨通千事吉祥万事如意。

我宣布□xx-x公司开业庆典圆满礼成。（鞭炮齐鸣□xx-x请各位嘉宾及朋友们到xx-x大酒店就餐。

项目剪彩演讲稿篇五

有学历有文凭，善于学习，有很强的耐心和坚毅的品质，年轻精力充沛 优点：性格比较和蔼，与人友善，爱好广泛，通情达理，做事比较谨慎，敢负责任。

我的`劣势：

社会经验不足，在公司的股份少，管理经验不足，想的事情多于做的事情。

对分公司发展的策划：

1， “新思维”，分公司经理由“销售型”向“行政型”转变

我们分公司经理既要销售又要管理分公司的很多事情，这样就使我们的分公司经理局限在自己的个人业务而无暇顾及及其他分销组或者分公司区域内的其他事务，分公司经理用在个人销售上的精力与用在本公司内务上的精力比值是9：1，所以我称之为“销售型”分公司经理。

“行政型”分公司经理，主要体现在对分公司的管理上，与销售脱钩，不再直接进行销售，而是对公司政策制度的贯彻执行，对一些分销组进行指导监督和管理，对本区域的厂家代表进行协调沟通，在本区域内发展行业协会，发展本区域的行业联保，与公司的发展步调一致。因此，我称其为“行政型”分公司经理。

2发展多种经营模式

3对试点模式的总结

东北这边交通还不太发达，有些地方经济比较落后。今年我们在东北进行了大办事处下设小办事处，经过半年的实践，效果并不太好，一方面增加了大办事处的工作量和不必要的费用开支，小办事处的费用也是比较大的。另一方面也不利于优化我们的库存资源。

4团结勤俭分工明确

我们每个分公司每个分销组都要团结，只有团结才能使我们走道一起，只有团结才能使我们大家使劲使到一起。在分公司内任务要分配合理，任务与所得利益挂钩，在分销组也要明确分工，利益分配合理，制定激励措施，奖励政策。各个分销组逐步走向分工明确责任到人，管理严格，防止不必要的损失和公司资产流失，这样才能不断的拓宽我们的市场占有率，更好的促进我们的销售，为公司多创效益。

我们分公司要勤俭持家，这是我们公司的优良品质，也是我

们分公司的优良品质，我们要继续传承。

5打造子公司，创“恒信集团”品牌之子