

最新三八座谈会发言稿分钟 三八节座谈会发言稿(大全10篇)

演讲是练习普通话的好机会，特别要注意字正腔圆，断句、断词要准确，还要注意整篇讲来有抑有扬，要有快有慢，有张有弛。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

红色故事演讲稿分钟篇一

尊敬的领导、老师，亲爱的同学们：

大家好，今天我演讲的题目是《坚定信念，超越自我》。

海伦·凯勒有这样一句非常形象而生动的话：“当一个人感觉到有高飞的冲动时，他将再也不会满足于在地上爬。”正是有了远大的理想，正是有一种信念，她接受了生命的挑战，创造了生命的奇迹。

她，盲聋哑集于一身的弱女子竟然毕业于哈佛大学，并用生命的全部力量奔走呼告，建起了一家家慈善机构，为残疾人造福，被评选为20世纪美国十大英雄偶像。理想和信念像熊熊燃烧的烈火使她才走出黑暗，走出死寂，理想和信念像巨大的羽翼，帮助她飞上云天。

从某种意义上说，人不是活在物质世界里，而是活在精神世界里，活在理想与信念之中。对于人的生命而言，要存活，只要一碗饭，一杯水就可以了；但是要想活得精彩，就要有精神，就要有远大的理想和坚定的信念。

理想信念使贫困的人变成富翁，使黑暗中的人看见光明，使

绝境中的人看到希望，使梦想变成现实。

下面我给大家讲一个故事：

沉甸甸的水壶从队员们的手中依次传递，原来那种濒临绝望的脸上又显露出坚定的神色，一定要走出沙漠的信念支撑他们踉跄着，一步一步地向前挪动。看着那水壶，他们抿抿干裂的嘴唇，陡然增添了力量。

终于，他们死里逃生，走出茫茫无垠的沙漠，大家喜极而泣之时，久久凝视着那个给了他们信念支撑的水壶。

黑人领袖马丁·路德金有句名言：“这个世界上，没有人能够使你倒下。如果你自己的信念还站立着的话。”是的，即使在最困难的时候，也不要熄灭心中信念的火把。

同学们，不管你现在的`成绩怎么样，不管你现在的基础怎么样，只要坚定信念，超越自我，你就有了努力的方向，你就有了奋斗的目标，你就有了生活的动力，你就有了成功的希望！

运，不是什么神秘的力量，而是自我的花开出的果。你如何选择，命运就如何发生。想要知道费了多少心，只需看树上挂了多少果实。人生，越努力，越幸运。

尊敬的领导、老师，亲爱的同学们：

大家好，今天我演讲的题目是《坚定信念，超越自我》。

海伦·凯勒有这样一句非常形象而生动的话：“当一个人感觉到有高飞的冲动时，他将再也不会满足于在地上爬。”正是有了远大的理想，正是有一种信念，她接受了生命的挑战，创造了生命的奇迹。

她，盲聋哑集于一身的弱女子竟然毕业于哈佛大学，并用生命的全部力量奔走呼告，建起了一家慈善机构，为残疾人造福，被评选为20世纪美国十大英雄偶像。理想和信念像熊熊燃烧的烈火使她才走出黑暗，走出死寂，理想和信念像巨大的羽翼，帮助她飞上云天。

从某种意义上说，人不是活在物质世界里，而是活在精神世界里，活在理想与信念之中。对于人的生命而言，要存活，只要一碗饭，一杯水就可以了；但是要想活得精彩，就要有精神，就要有远大的理想和坚定的信念。

理想信念使贫困的人变成富翁，使黑暗中的人看见光明，使绝境中的人看到希望，使梦想变成现实。

下面我给大家讲一个故事：

沉甸甸的水壶从队员们的手中依次传递，原来那种濒临绝望的脸上又显露出坚定的神色，一定要走出沙漠的信念支撑他们踉跄着，一步一步地向前挪动。看着那水壶，他们抿抿干裂的嘴唇，陡然增添了力量。

终于，他们死里逃生，走出茫茫无垠的沙漠，大家喜极而泣之时，久久凝视着那个给了他们信念支撑的水壶。

黑人领袖马丁·路德金有句名言：“这个世界上，没有人能够使你倒下。如果你自己的信念还站立着的话。”是的，即使在最困难的时候，也不要熄灭心中信念的火把。

同学们，不管你现在的成绩怎么样，不管你现在的基础怎么样，只要坚定信念，超越自我，你就有了努力的方向，你就有了奋斗的目标，你就有了生活的动力，你就有了成功的希望！

1.励志故事演讲稿大全

2.故事演讲稿大全集

3.名人故事演讲稿大全

4.小故事演讲稿大全

5.哲理故事演讲稿大全

6.讲故事演讲稿大全

7.小学故事演讲稿大全

8.幼儿故事演讲稿大全

红色故事演讲稿分钟篇二

大家好！我今天演讲的题目是——沿着先辈的足迹。

先烈们，是你们在中华民族生死存亡的时候建起了万里长城，与日本帝国主义侵略者血杀拼搏。你们英勇倒下了，而成千上万的中国人民却站起来了，他们高声唱着《义勇军进行曲》，那声音传到大江南北、传到长城内外；先烈们，是你们把中国人民从生死边缘拯救回来，你们不怕牺牲，勇往直前，用血肉建设了新中国，让老百姓们当家做主了。

亲爱的老师，同学们，还记得邱少云吗？敌人的一枚枚燃烧弹扔下，正巧有一枚落在了他身边，要知道，当时他只要打几个滚，就可以免遭死亡的危险。但，为了整个潜伏部队，为了整个作战计划，他顽强地忍下来了。他绝不是钢铁铸造的，而是一个人，一个有血有肉的人！如果换成当今世界的每一位，能做到吗？但是，他却做到了，这是一种什么精神？这是一种坚韧不屈的爱国主义精神！

刘胡兰，一个听起来多么娇弱的名字，那颗爱国的心却远远重于泰山。她在已成为敌区的家乡往来奔走，秘密发动群众，配合武工队打击敌人。虽然她只有15岁，但站在敌人面前却镇定自若，坚定的目光吓得敌人心惊胆颤。死亡的狰狞并没有使她畏缩半步，争取革命的胜利才是她不灭的信念。然而，凶狠的敌人毫不留情地夺走了她年轻的生命，她为中国历史写下了“生的伟大，死的光荣”的辉煌一页。

是呀！在那段艰苦的岁月里，涌现出许许多多胆识过人的革命英雄，他们为了国家的未来，为了人民的幸福，宁可抛头颅、洒热血。这种无私奉献、英勇的行为，难道不值得我们世代传颂、永远学习吗？我们的革命志士是多么爱我们的国家！

同学们，我们是时代的幸运儿，生活在一个和平、美好的环境里。幸福生活来之不易，只有懂得珍惜，懂得我们所肩负的历史责任和历史使命，才会更加努力地去创造未来，创造美好的生活。战争的年代造就了烈士们的坚强与勇敢，和平环境同样会把我们培养成材，我们要有信心，因为我们有榜样！

我们是祖国的未来，民族的希望，我们是国家的接班人，让我们沿着先辈的足迹，继承先烈遗志，发扬前辈爱国精神，为祖国的日益强大、繁荣富强而发愤图强、珍惜时间、努力学习、积极锻炼，共创祖国美好明天！

红色故事演讲稿分钟篇三

大家好！

我是五六班的李雅欣。今天我演讲的成语故事是《顺手牵羊》。

梁山泊好汉们在宋江的带领下打败辽国的入侵，又奉命清剿

河北的田虎暴动。在清剿的过程中，田虎的大将马灵会巫术，被公孙胜破解。马灵如飞逃去，戴宗作法也追不上。恰好碰到花和尚鲁智深，一禅杖把马灵打倒，顺手牵羊把他捆了交戴宗看押。

我的演讲完毕，谢谢大家！

红色故事演讲稿分钟篇四

有一次，我在云南昆明培训，课程结束司机送我去机场的路上，我发现前面的出租车后玻璃窗上贴了一个广告画面，我对广告画面的内容产生了兴趣，便让司机开车追上了前面的出租车。近了，终于看清楚画面上的广告语了“叛逆、网瘾、厌学、难沟通，问题孩子，一个电话我们帮您”，原来这是一家青少年心理辅导机构的广告语。面对这样的广告语你的第一感觉是什么，在你的大脑中有没有画面感？当你正遭遇着广告语中所遇到的问题时，我相信你肯定会产生深深的共鸣，这家青少年心理辅导机构没有标榜自己有多么专业，在青少年心理辅导领域有多么大牌，只是用了短短的几个词，就把客户生活中遭遇到的问题给形象地勾勒了出来。

销售讲故事就是要让消费者意识到自己的痛苦，并且放大这种痛苦，“在伤口上撒把盐”，在生活中我们会对这样的行为不齿，但是在销售中却是销售高手经常在干的一件事。好故事需要销售人员具有深刻入微的生活体验，能够站在客户的角度和立场上思考问题，如果你是卖手机的自己都没有用自己销售的手机，试问你如何卖得好，如果你是卖钻戒的连自己都没戴过戒指更没保养过戒指，试问你如何卖得好？好故事还需要销售人员拥有超强的逻辑能力，等等，我没有听错吧？讲故事不是感性的行为吗，怎么又扯到了理性的逻辑能力呢？没错，销售故事需要你能够高度提炼跟客户相关的故事内容，去除那些无关的内容，如果缺少逻辑能力的话，想要做到这一点自然会很难。

最近很多身边的朋友都在谈oppo和vivo逆袭的事情，说最传统的线下品牌靠着营销from 的手段把曾经风靡一时的小米手机生生的拉下马来，可是我想说这就是营销的力量，这就是讲故事的力量。其实，不管是什么牌子的智能手机，你满大街的随便拉住一个人问问他使用智能手机最大的痛点是什么，我敢打赌，他一定会回答“手机电量严重不足啊”□oppo做了很多的广告，请了很多明星讲了很多的故事，原来电视中经常出现的音乐手机，来一场说走就走的旅行，可是这一回他们只是喊了一句话“充电五分钟，通话两小时”。就是这一句话成就了今日的oppo□因为他讲了一个经典的销售故事，因为他直接戳中了很多消费者的痛点问题，让消费者的大脑中马上出现了手机电量不足的画面。评判一个好故事的标准是，这个故事得有冲突□oppo用了一个对比的技巧，将这个冲突成功地呈现了出来。

一句话就可以是一个销售故事，对于很多销售人员来说这当然很难，当你习惯了用讲故事的技巧去做销售，当你习惯了不断收集和整理讲故事的素材，这也并不是特别难的一件事情。有一位顾客来到一家家具店，在跟店员的沟通过程中质疑公司的产品是否环保，这个时候店员没有去解释自己的产品用了多么环保的材质，而是笑呵呵的跟客户说道“先生，您瞧瞧我这么大的肚子还在这里上班，不环保的话我早辞职不干了”。销售人员将自己的处境讲给客户听，这是证明自己产品质量好的一个销售故事。

你产品最大的卖点是什么？这是我在培训的课堂上经常问学员的一个问题，得到的答案却是五花八门，因为每一名销售人员都觉得自己的产品是个宝，拥有着众多竞争对手所不具备的优点，所以他们就会如数家珍一般的给我说上十个八个卖点。那我就问宝马车的卖点是什么？驾驶的快感！沃尔沃汽车的卖点是什么？安全。没错，这些高端汽车品牌只用一个词就说出了自己产品的最大卖点，而我们说了一堆的卖点，如果你的卖点太多，那么就是没有卖点。

一个词就是一个销售故事，提到德芙巧克力，你想到的词是“丝滑”；提到雪碧，你想到的词是“透心凉”，一个词能够在你的大脑中创造出画面感，而这种画面感是独一无二的场景体验，是跟企业的产品完美结合的画面感。所以销售高手在讲故事的技巧修炼上，你不能不修炼自己的语言功底，我曾经讲过一个案例，就是我有一次在重庆的街头偶然间遇到我多年未见的好友(提前没有预约)，这个时候我问大家这叫什么？有人说“偶遇”，有人说“缘分”，还有人说“艳遇”，可是那些销售高手抛出了一个更有画面感的词，叫做“邂逅”，此言一出，压倒全场，邂逅一词不知道比偶遇要高出多少个层级，销售中的语言也要有质感。

尽管今天有越来越多的销售人员认同了讲故事做销售的重要性，但是真正能够用好这个技巧的人仍然少之又少，如果你连最基础的产品卖点还不够熟悉的话，你很难抓住讲故事的核心，讲故事不是和客户闲聊。当然，要想修炼到讲故事越简单越好的境界，还有很长的路要走，我们现在要做的首先是尝试着用讲故事来做销售，至于如何讲得更好，则需要更多的时间历练。

红色故事演讲稿分钟篇五

刚开始，我认为这份工作就是简单的开票，整理报表，接待来自全国各地的客户。令我没有想到的是销售工作千变万化，暗藏玄机。由于女孩子天生的羞怯感，我总是不知道该怎么与客户沟通、不知道怎么介绍产品才能令客户满意？为此，在刚开始的工作中，我经历了很多次的尴尬和失败。记得有一次：有个从山西来的客户咨询充电架和矿灯的型号和具体的使用方法，办公室又刚好一个人也没有，我只好硬着头皮给客户讲解，对客户的询问，我的回答驴唇不对马嘴，笑料百出，最后，这个客户因为我极不专业的介绍选择了别的企业产品。这件事情对我的触动很大，虽然领导没有批评我，但是，我觉得自己愧对于工作，更愧对于领导的信任，由于我的不用心，而使公司失去了客户！给公司造成了损失！

这件事情以后，我认真审视了自己：我没有积极主动的去学习，没有足够的重视。在之后的工作中，我主动地和每一个业务员沟通，虚心的向生产、供应和财务等各部门的人员请教。换个态度对待自己的工作，反而觉得工作充实而又意义，自己不但对咱豫光品牌的矿用产品也越来越了解，而且还自我摸索出不同销售区域因气候等各方面的差异，会选择不同类型的产品；怎样有策略的竞争别人已经占有的市场；（这句话我没有看明白）与其他竞争对手相比，我们产品的优势在哪里？劣势又在哪里？在与客户沟通的过程中，如何扬长避短，实事求是地为客户推荐最适合他们的产品。我还发现：河南及周边地区大部分客户会选择在周末来提货，为保证供货及时，我放弃了自己的休息时间，尽心尽力的服务好每一个客户，为此，我在朋友中又多了一个外号：“豫光第一忙”。

闻道有先后，术业有专攻。”即使简单的内勤服务工作，也有专业的地方，那需要靠经验的积累，也靠技巧的突破，才能把看似简单的工作，做的比别人出色。越是微不足道的工作，其实也越能成功，因为这些工作所面对的都是生活中最基本的事物；许多人往往会忽略它的重要性，却无法否认它的存在价值，因为它是我们工作中不可分割的一部分。

朋友们，如果你在公司正从事着非常细微的工作，千万不要灰心，不管做什么事情，我们都要尽力做到最好。职业不分贵贱，贫富没有差距，只有我们拥有值得让别人信任的专业水平，拥有让别人信服的工作态度，我们的人生才会有更多的超越和收获。豫光给了我们这样一个广阔的平台，让我们一起在这个平台上展现各自的风采，携手共创百年豫光，辉煌豫光。

红色故事演讲稿分钟篇六

尊敬的各位领导、评委老师、各位同仁：大家好！

是谁在用生命感染生命，是谁在用心灵拓宽心灵，是谁在从事着天底下最光辉的事业，是老师，是我们在座的每一位同仁，我也是其中的一员，我是来自于中仰陵小学的张瑞英，从教多年来，与学生朝夕相伴，用师生之爱编织着许多美丽幸福的故事，今天就选其中的一个故事与各位分享当一名老师的幸福。

记得在 xx年12月2日，有一个中年人来到学校，向翟校长打听我班冰心家庭情况，出于对冰心的保护，翟校长跟我商量一致，向来人隐瞒了真情，来人才不甘心的离去。

为了弄清原因我就与冰心家人联系，可怎么也联系不上，到她家里去了几趟也找不到她的爸爸妈妈。

第二天下午两点半，学校让家长带孩子去宋营卫生院注射甲流疫苗。

冰心家长没来，也没让冰心来，我急忙打电话了解情况，结果冰心妈妈的电话停机，又给她爸爸打电话，得到的答复是：“不认识冰心”。

一连串的问题让我百思不解。

第三天上午，我向孙校长和翟校长说明了这件事，为了弄个水落石出，两位校长让我带冰心再次到她家里去了解情况，我在门外敲门，结果不见一人开门。

没有办法，我只好带冰心又回到了学校。

到底怎么办呢？我犯难了，静心思考了一番，提笔给冰心妈妈写了一封信，信中表达了我对孩子的关心和对她们家人的问候，让冰心带回去，这一次，冰心的妈妈终于来学校了，她到学校后一口气讲述了事情的真相：原来他们一家从安徽来到石家庄，冰心的爸爸承包的工地上欠别人的钱，工人们想

找冰心做人质，也想通过学校找到她父母，所以她的爸爸妈妈从来都不到学校，新书都是我给冰心买的。

基于这种情况，他们决定让冰心回老家上学，临走时，她妈妈紧紧握着我的手说：张老师，大好人呐，我没有什么文化，孩子要离开你了，我只想对你说三句话：感谢你，你是我见到的最好的老师，我和孩子永远会记起你。

敬爱的张老师：

您好！在这里我十分想感谢您。

您是我遇到的最贴心的班主任。

每当我看到您那亲切的笑脸，就像见到了妈妈似的，一点儿也不陌生。

您的心和我们的心紧贴在一起，您那亲切的教导，无论走到哪里永远也忘不了，我一定好好学习，长大学成后带着好成绩来见你！老师，我要走了，我没有什么珍贵礼物送给你，只有一只亲手为你叠的丹顶鹤，老师，我会时刻记着你的。

看着还带有孩子体温的这些东西， 我的眼睛湿润了。

这哪里是一封信，分明是一个孩子的心在诉说师生之情。

不在乎家长的鲜花，不在乎学生的掌声，能得到学生的爱戴，家长的信任我就满足了。

一直以来，我的工作就是如何让学生在的呵护下健康快乐的成长，每当我在情绪低落时想想孩子们对我的爱戴，我又找回了勇敢面对工作甚至面对生活的勇气。

每当我想在工作上打退堂鼓时，想想家长对我的信任，我就忘记一切，从头再来。

幸福是绿色的生活，幸福是远离尘嚣的净土，幸福是置身事外的安闲……当我站在神圣的讲台，面对那些天真活泼的孩子们时，幸福荡漾心怀。

我常问自己：幸福在哪里？幸福就在每天批改那成堆的作业里；幸福就在每天纠正孩子们成长的错误里；幸福就在孩子们每天温暖的相伴里；幸福，还在孩子们对我的声声祝福里。

今后我仍怀着一颗朴素的心，愿做平凡之人，愿做一个幸福的班主任，愿用我微薄之力，为孩子们撑起幸福的明天！我的演讲完毕。

谢谢大家！

从前，有一座圆音寺，天天都有许多人上香拜佛，香火很旺。

在圆音寺庙前的横梁上有个蜘蛛结了张网，因为天天都遭到香火和忠诚的祭拜的熏托，蛛蛛便有了佛性。

经由了一千多年的修炼，蛛蛛佛性增添了很多。

溘然有一天，佛主光临了圆音寺，看见这里香火甚旺，十分高兴。

脱离寺庙的时刻，不方便间地仰面，看见了横梁上的蛛蛛。

佛主停下来，问这只蜘蛛：“你我相见总算是有缘，我来问你个题目，看你修炼了这一千多年来，有甚么真知鄙见。

怎样？”蜘蛛碰见佛主很是雀跃，连忙应许了。

佛主问到：“凡间甚么才是最贵重的？”蜘蛛想了想，回答到：“凡间最贵重的是‘得不到’和‘已失去’。

佛主点了颌首，脱离了。

就如许又过了一千年的光景，蜘蛛仍旧在圆音寺的横梁上修炼，它的佛性大增。

一日，佛主又来到寺前，对蜘蛛说道：“你可还好，一千年前的谁人题目，你可有甚么更深的了解吗？”蜘蛛说：“我觉得凡间最贵重的是‘得不到’和‘已失去’。

佛主说：“你再好好想一想，我会再来找你的。

又过了一千年，有一天，刮起了大风，风将一滴甘露吹到了蜘蛛网上。

蜘蛛望着甘露，见它晶莹透亮，很摩登，顿生爱好之意。

蜘蛛天天看着甘露很高兴，它觉得这是三千年来最高兴的。几天。

骤然，又刮起了一阵大风，将甘露吹走了。

蜘蛛一会儿觉得失去了甚么，感到很孤单和难得。

这时候佛主又来了，问蜘蛛：“蜘蛛这一千年，你可好好想过这个问题：凡间甚么才是最贵重的？”蜘蛛想到了甘露，对佛主说：“凡间最贵重的是‘得不到’和‘已失去’。

佛主说：“好，既然你有如许的了解，我让你到人世走一朝吧。

就如许，蜘蛛投胎到了一个官宦家庭，成了一个富家小姐，怙恃为她取了个名字叫蛛儿。

一晃，蛛儿到了十六岁了，已经成了个婀娜多姿的姣女，长的非常摩登，楚楚动人。

这一日，新科状元郎甘鹿中士，皇帝决定在后花圃为他举办

庆功宴席。

来了很多妙龄姝女，囊括蛛儿，还有皇帝的小公主长风公主。

状元郎在席间演出诗词歌赋，年夜献才艺，在场的姝女无一不被他折倒。

但蛛儿一点也不严重和吃醋，由于她晓得，这是佛主赐赉她的姻缘。

过了些日子，说来很巧，蛛儿陪伴母亲上香拜佛的时刻，恰好甘鹿也陪伴母亲而来。

上完香拜过佛，2位长者在一边说上了话。

蛛儿和甘鹿便来到走廊上谈天，蛛儿很高兴，终究可以和喜好的人在一起了，然而甘鹿并无表现出对她的爱好。

蛛儿对甘鹿说：“你莫非不曾记得十六年前，圆音寺的蜘蛛网上的事变了吗？”甘鹿很惊讶，说：“蛛儿姑娘，你摩登，也很讨人喜欢，但你想象力未免雄厚了一点吧。

说罢，和母亲脱离了。

蛛儿回到家，心想，佛主既然支配了这场姻缘，为什么不让他记得那件事，甘鹿为什么对我没有一点的感觉？几天后，皇帝下召，命新科状元甘鹿和长风公主结婚蛛儿和太子芝草结婚。

这1新闻对蛛儿犹如晴空轰隆，她怎样也想差别，佛主居然如许对她。

几日来，她不吃不喝，深究急思，魂灵就将出壳，生命千钧一发。

太子芝草知道了，匆忙赶来，扑倒在床边，对岌岌可危的蛛儿说道：“那日，在后花圃众姑娘中，我对你一见钟情，我苦求父皇，他才应许。

要是你死了，那末我也就不活了。

说着就拿起了宝剑准备自刎。

就在这时候，佛主来了，他对快要出壳的蛛儿魂灵说：“蜘蛛，你可曾想过，甘露(甘鹿)是由谁带你到这里来的呢?是风(长风公主)带来的，末了也是风将它带走的。

甘鹿是属于长风公主的，他对你不过是生命中的一段插曲。

而太子芝草是昔时圆音寺门前的一棵小草，他看了你3千年，倾慕了你3千年，但你却从没有低下头看过它。

蜘蛛，我再来问你，凡间甚么才是最贵重的?”蜘蛛听了这些实情以后，好象一会儿大彻大悟了，她对佛主说：“凡间最贵重的不是‘得不到’和‘已失去’，而是如今能掌控的幸福。

刚说完，佛主就脱离了，蛛儿的魂灵也回位了，睁开眼睛，看到正要自刎的太子芝草，她立刻打落宝剑，和太子深深的抱着……故事收场了，你能体会蛛儿末了一刻的所说的话吗?“凡间最贵重的不是‘得不到’和‘已失去’，而是如今能掌控的幸福。

敬爱的老师，亲爱的同学们：

大家好!今天我要演讲的题目是;我与书的故事。

高尔基曾经说过：“书籍是人类进步的阶梯。

;富兰克林也曾说过：“读书是我唯一的娱乐。

;赵树理还说过：“读书也像开矿一样，沙里淘金。”

书，一个多么简单而又平凡的字眼啊！但是，它却在我心目中占着特高的地位。

书，对于我又是多么重要的啊！书是人类进步的阶梯，不可不读。读一本好书，就像和一个高尚的人说话，使我的生活变得丰富多彩。读书也使我快乐，当我读到那美丽的大草原时，仿佛身临其境；当我读到一个穷困潦倒的人被好心的人救助，我不禁为他高兴。我曾经为书哭过，为书伤心过，那也许就是我对书的依恋。

每当看着一本本书“退休”时，我会感到无比的悲痛，那好比是把我的肉挖去了一半。

我把书小心翼翼地藏进书柜里，我难道忍心挖出自己的肉吗？

不仅如此，我把书当成我的“好朋友”呢！说起来倒也难以相信，不过，那绝对不是谎言，而是出自肺腑的真心话。

小学二年级的时候，妈妈给我买了一本新书，我非常喜欢它。

但是由于我的知识还不够渊博，看起来非常费劲——总得查字典。

一天，我坐在公园里一个很浅的小池的岸边，夕阳无限美好，但我无心欣赏，双手还是捧着那本书看着，可当我留心注意查字典时，那本珍贵的书就在我不经意的時候，“偷偷溜走了”，“啪”的一声掉在池里。

我紧张极了，不知道该不该去“抢救好朋友”。

过了一会儿，我产生了想去抢救“好朋友”的冲动，正当我脱鞋脱袜时，隐隐约约看到一个东西正从池下浮起来，我定

睛一看，呀！是“好朋友”，只是它变得“毫无力气”。

在大家的帮助下，我终于捞起了它，可是书皮都浸烂了，翻开书，眼见的是那浑浊的一片……我又哭了。

也许你会取笑我的行为，但是，如果你我有了同感，那恐怕你也会情不自禁的。

书，我一生的梦想就是拥有全世界的书。

我连做梦都想。

但也许这是难以实现的愿望。

不过，我不感到绝望，因为，在度过每个春夏秋冬中，是书，它培养了我的情操，陪伴着我成长、生活，因此，我无比欣慰。

但是提醒一点：那全都是健康的，有意义的书，带领我慢慢地长大、教育我知识和道理！

谢谢大家，我的话讲完了。

xx年5月16日

2.家庭美德演讲稿-美德故事演讲稿

3.分享故事 感悟人生演讲稿

4.读书的故事演讲稿范文

5.我的读书故事演讲稿

6.24孝故事演讲稿_二十四孝演讲稿

8.农村致富创业故事_励志故事

红色故事演讲稿分钟篇七

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家早上好！

在当今社会中有很多的中国人还牢记着中华美德，所以至今还发生着许多感人的故事。

现在有的小学生对此很重视，但是有的根本就不把它放在眼里。

今天我就要针对这两种情况来谈谈我的看法。

在书的第一讲里明确指出要做个尊老爱幼的人，我们且不说尊老，来说说爱幼。

“爱幼”顾名思义是爱护幼小的意思。

我们身边有许多小朋友，可我们有没有爱护他们呢？我亲眼瞧见到了两个截然相反的事。

一个烟雨蒙蒙的下午，我们放学回家。

因为这场突如其来的降雨使得大多数同学没带伞。

一路上到处都是抱怨声，我暗自高兴，因为我带伞了。

不一会儿一朵朵伞花绽放了出来，同学们都钻进了别人的伞底下，街上的人就寥寥无几了。

我站在那儿等我的同学，飘飘洒洒的雨丝掀起了铺天盖地的珠帘，透过这细纱般的珠帘，我隐隐约约看见一个二年级的小同学正焦急的等待着家长，我靠近了一点，雨水顺着他那圆圆的小脸蛋淌了下来。

雨骤然间下大了，正当我跑着想去帮他时，忽然一声稚嫩童音传过来：“哎呀，某某某，你怎么淋湿了！”我停住了脚步。

一瞧，一位胖胖的小女孩握着把小花伞奔了过来，溅起的泥水弄脏了她的裤子她也全然不顾。

“爸爸还没来么？喏，这把伞给你先打着吧！”她把伞送给小男孩后，转身奔跑着消失在雨幕中去。

在她转身的一刹那，我看见她肩上的端端正正的“二道杠”，被雨水冲刷的格外耀眼。

再看看我肩上的“三道杠”真是后悔当时没有一个箭步冲上前去。

这短短的两句话，令我惊讶万分，她才二年级呀，还是一个被人爱护的小女孩儿，居然有如此高尚的美德，平时只有在书上看得到，未曾想过竟真有此事，真是难得。

看见这件事情，我的心里真像是有千言万语，如果说世界上作恶的人能真正懂得中华美德里所讲的尊老爱幼，能想到做坏事给别人带来的后果，我想世界上的恶人也不会增加了。

反过来，会发生更多令人感动的故事不是吗？

有子曰：“孝悌也者，其为任之本与！”希望这句话能让每一个人牢记于心，才可以做到扬孝悌美德，做尊老爱幼的人！

我的演讲到此结束，谢谢大家！

我小学时间的时候，做了个小演讲，激励自己的。

我讲了一个很早以前的故事，但我还是想再拿出来给大家分享一下。

它是关于美国前总统罗斯福家里遭贼的故事。

故事是这样的：一次，美国前总统罗斯福失盗，被偷去了许多东西，一位朋友闻讯后，忙写信安慰他，劝他不必太在意。

很多时候，我们在遇到不愉快的事情、受到挫折、遭遇不幸的时候，不妨也换一个角度去思考它，会得到不同的结果。

带着冷静的头脑，平和的心态，感恩的心，去做每一件事情，去看待每一个问题。

生活中的不愉快，工作中的如意，是对自己的考验。

我也时常遇到不如意的事，有时我会在心里对自己说，冷静，不要慌乱；或者多想想别人对你好，对你的付出；再或者对自己说这种事情是很正常的，换了自己也许也会这样的。

所以，我希望我亲爱的朋友们遇到不开心的事情的时候，也换个角度去想它，生活过得愉快，幸福。

红色故事演讲稿分钟篇八

绘声绘色地讲故事，比如美人鱼的善良，坏皇后的恶毒，唐老鸭的幽默，可多了。有一天，我好奇地问妈妈：“妈妈妈妈，你给我讲的故事都是从哪儿来的呀？”妈妈笑着告诉我：“宝贝，答案在书架上的那些书里边！”我听了，连忙奔向书房，翻开一本精巧的图书——《小红帽》。我被书中那一张张精巧的图片招引住了，开端享用图书带给我的乐趣。从

此，书像磁铁相同深深地招引着我。

妈妈满口答应。生日那天，妈妈搬回来一个黑色的大怪物，放在书房。妈妈说：“这就是你的新书。”我才不信呢！妈妈翻开这个怪物，轻松点了几下，又在键盘上敲击了几下，一篇《小木偶奇遇记》出现在屏幕上。我惊奇万分，忙问妈妈是怎样办到的。妈妈告诉我详细的操作方法，我很快迷上了这本大书。但他总得有个名字吧？妈妈说，这就是电脑。我茅塞顿开！

自从有了电脑这本大书，我常常在电脑面前一坐就是1个小时，有时甚至忘记了吃饭，忘记了歇息。现在，我每天都会把从书里读到的故事讲给妈妈听，妈妈听了可开心了。我的故事讲完了，谢谢大家！