

2023年药店半年工作报告 药店的半年总结 药店半年工作总结(实用10篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总结篇一

回首这半年，内心不禁感慨万千，打11月进入到这个团体以来，在老板和各位同事的帮助下使我迅速适应了新环境，积极融入到新的工作当中，这个两个月我学会了很多。药品的销售是一门技巧和学问，必须结合自己的专业知识及工作经验才能将它做好。

1. 我们可以搞一些健康宣传，聘请已退休执业医师坐堂，这样一来我们可以为广大的群众进行健康咨询，免费测血压等，针对附近的学生进行健康教育。由此我们可以获得一定的“人气”，在他们有需要的时候，肯定会首先想到我们。

2. 我们可以经常给客户发一些有吸引力的信息传单，让他们在得到信息的同时对我们更加信任和依赖。

3. 多增加一些业务培训，提高药品推销技巧药店营业员专业知识的培训和合理推荐药品技巧的培训是零售药店提高店员素质和专业水平的重要手段。

(1). 我们零售药店可以根据自身的实际情况，定期组织内部培训，让优秀员工进行药品推销方面的经验介绍把一些顾客反馈回来疗效较好的药品随时记下来并加以总结，把这些资源共享，让每个员工在给顾客推荐药品时更有自信、更专业，

由此增加顾客对我们的信任感。

(2). 我们零售药店可以充分利用生产企业的营销资源，让产品的生产企业协助药店进行店员的定期培训。

总之，要想让零售药店在激烈的市场竞争中立于不败之地，并能发展壮大，提高药店的盈利水平，决不仅仅是销售高利润产品所能做到的，还必须有效提高门店店员的基本素质和专业知识水平，并在合理推荐药品的技巧上下工夫，做好销售年终工作总结，锁定稳定的客源，发展新的客源，才能让企业象滚雪球一样越做越大。

第一，因为工作初期我对于药品销售经验技巧掌握不足，使得药店销售业绩不能得到很好改善。

而从三月开始经过一个月时间的培训锻炼，我已经初步掌握全店1730余种药品知识，并将知识逐步运用实际工作当中。

第二：由于前段时间药店药品摆放情况不佳，直接影响到药店的整体形象。

经过一周时间的整理、编写严谨、详细的药品摆放规则，已经初步解决了这一问题。

第三：上半年时间我也对于药店各部门之间的工作沟通进行了改进，让各部门职能更加紧密衔接，以避免纠纷引起等问题。

第四：加大营业员之间的相互沟通、相互学习，促进建设一个团结、友善、互帮互助的工作集体。

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总

结篇二

三个月的药房实习工作结束了，收获颇丰。

实习生就只有我和中药班的一个男生，可见这次见习机会是多么的难得，因此我格外珍惜这次得来不易的机会。

初到药房，有些期待有些紧张，期待是因为以前都没有到过药房所以很想看看传说中的药方长啥样；紧张时怕自己做不到，没有学到中药不知道那些药长什么样，有什么功效，怕自己会做不好会挨骂。在这两种心情的夹击下我跟着师兄师姐走进了中药房……进了药房才知道一切并没有自己想象中的可怕，药房里的老师跟师姐都很和蔼，老师给我们的第一个要求就是打开药箱认药，第二个要求就是加药，当然第二个要求是建立在第一个要求之上的，如果我们连药都没认识很可能会加错药，那导致的后果也许会很严重。

加药其实也有很大学问的，比如说药柜很有规律，所有的药在每个柜的位置都相同，比较贵的药放在公共柜，普通而且常用的药就放在调剂师自己的柜；在药库里，每种药的位置都是固定的以便于调剂师找药加药；加药不能加得太满，否则药会容易混合。还有就是很多种药都长得很像，要是我们不注意很容易会加错药，这样在调剂师称药时就会称错，直接导致药方的药没捡对达不到治疗效果可能事小，要是因此引起病人的什么问题或是导致死亡那事情就大了。所以加药要认真认药，做到看标签加药。

作为制药专业的学生，我的课程没设有《中药学》，无形之中就使我对中药的接触少了许多，借这次的机会弥补了专业没有开设中药课程的遗憾。在药房里，我除了帮加药之外还利用加药的同时认识了很多种药，虽然各种药的药效没有很深的认识但是先认识药再了解药效也是一种学习的途径。在药房三个月，我能轻松的辨别出很多种常用药，如：生地、熟地、黄精、紫菀、石斛、党参、太子参、元胡、柴胡、附

子、女贞子……还有很多很多，这里就不一一例举了。除了对药的认识，我还学会了称药、分药，也知道在药房工作是件辛苦的事，无论是称药还是核药都需要绝对的耐心与细心，因此，在药房工作的老师们无疑都是值得尊敬的，因为他们用自己的辛劳换取病人的安康。

综合来说，在药房实习的这三个月无论是在学识上还是在精神上我都有了提高。

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总结篇三

提升d类品种的销售，对每月下发的d类明细单要认真的查找。对毛利高的品种种类要全，避免有断货的情况发生。填好缺货登记记录，及时与采购部联系。

每月会员日，提前做好宣传工作尽可能通知到每一位会员。

做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的积极性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的集体。

认真填写gsp复查的相关资料，药品陈列做到药品和非药品分开。整理好药品购进验收记录、库存药品养护记录、陈列药品的按月检查记录及近效期药品的催销记录。

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总结篇四

一年一度的暑假又要开始了，而在这个暑假，我要开始我的第一次社会实践。

因为我家这边大型公司比较少，试了几家又比较难进，所以我就选择了在我家附近的一家中型药店。

我和老板商量了一下，表明了我是为了积累社会经验才来找工作的，不在乎工资的问题的目的。所以老板很快就答应了。第二天，我就开始了我的社会实践。

药店只有一层，面积也不是很大。有顾客来的时候我们只要上前向他推荐介绍一些顾客想要的药就可以了。但是药店的药有那么多，而我们又不能胡乱的推荐药，所以想要卖药就要先了解并且记牢每种要的功用和禁忌，而且绝对不能有丝毫的差错，万一出错的话那将是人命关天的大事，所以一开始，老板只让我在一边学习，让我了解学习一下各种药的功用以及一些药店的流程。学习的工作很辛苦，还要来回药店和家里，所以每天都过的很累，虽然很累，但是过的却很充实。后来慢慢的熟悉了各种药品，就帮着顾客介绍。当然也有时候，顾客会对你的介绍不屑一顾，有时，也会遇到一些胡搅蛮缠的顾客，会因看上一个商品问了又问，心里十二分的不耐烦，脸上还要露着笑容，嘴上还要向他们介绍着，解释着，而最终却又没买，有时，也会遇到年老的顾客，说上一大通，他们也不解其意，只是呆呆的望着你，呆呆的站在那里。但不管怎样，我们这一代人对长辈应是毕恭毕敬，对小朋友应是热情友好。“顾客是上帝”是服务行业的宗旨。

打工期间，我还从那里了解到一些这个药店的有关知识。这里的药材，务求齐全，即使一些偏僻不常用的药，也要准备一点，避免不能按方配齐，使顾客失望。而且这个药店除了一般药品以外，还卖一些保健品。由于一些保健品的治疗对象有所交叉，所以很多时候，二个保健品的销售人员为了业绩，难免有些冲突，会发生强客的事。所以在很大程度上，药店的规章制度还是有所缺陷。另外，我还遇到了很多家庭比较困难的顾客。他们大多是农民，衣比较破旧，掏出来的钱都是些很零碎的钱。看的出来他们是为了买药存了很久。相比较另外一些来买所谓的减肥药，化妆品的顾客，一出手

就是几百。深深感觉到社会的不公。也影响我在以后的生活中节约用钱，不要买一些浪费的奢侈品。

休息的时候，我也主动找我们的领导和同事虚心地向他们请教和学习，他为我指出了工作中的很多错误和缺点，领班还对我说，我看一个人怎么样并不是看他学历、文凭怎么样，关键是看此人做事是否勤快踏实。你跟我们的一些同事不一样，你是受过高等教育的，应该多利用时间不断地学习，不断地充实，不断地提升自己，年轻人不要怕吃苦，年累人就行能挑大梁，年轻人的时候不吃苦，难道到老了再吃苦吗？一些员工也很热情，纷纷和我交流，是我了解到他们学习生活中的事情，是我从中借鉴，取长补短，给了我很大的帮助。

确实，很多时候在学校里我们接触的人很少，思想上也只是很单纯的只要学习。在这次社会实践中，的确让我的思想认识有了更深一层的提高，某种程度上，给我指明了很好的一个努力方向。

总结我的这次时期社会实践活动，虽然是我的第一次社会实践，但我认为是一次成功的，有用的，受益非同的社会实践，它让我提前进入了社会，了解了社会，对这个社会提前有了认识这将会对我的以后学习起很大的帮助的。

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总结篇五

药房是药剂科的重要组成部分，是直接面对患者的服务平台，因此药房在负责调配处方、发药时，不但是医院取得经济和社会效益的窗口，也是体现医院文明服务和科学管理水平的窗口。药房管理的好坏直接影响药品的疗效与医院的形象。现就我院的情况谈谈药房的管理。

- 1、药房是药品集散的重地，药品的存放条件、存放方式直接

影响药品的质量。针对这一情况，我院药房安装了空调和密集药柜，药品全部分类上柜保存，通风性能良好，保存温度适宜，从而保证了药品的存放质量，也为职工创造了良好的工作环境。

2、提升职业道德教育、提高工作人员素质，调剂人员的职业道德素质的高低，直接影响到调剂工作的质量，影响到患者的生命安危。因此提高药剂人员的政治思想觉悟、提升医德医风教育，通过系统地学习《药品管理法》，再以考试的方式进行巩固，在不断的学习中，（药剂人员素质普遍有所提高。

3、提升业务学习，提高药剂人员专业知识 由于新药的不断出现，用药日趋复杂，药物联用增多，中西药合用也进一步增加，这就要求药剂人员要有丰富的药学知识来协助医生合理使用各种药物。为此我科制定了切实可行的学习计划，在科主任的带领下，科室经常学习业务知识，组织业务考试，同时鼓励大家积极订阅杂志掌握药学信息。

4、服务质量的管理 门诊药房面对各层取药患者，和患者直接接触，要求药剂人员收到处方后要严格执行“四查十对”：查处方，对科别、姓名、年龄；查药品，对药名、规格、数量、标签；查配伍禁忌，对药品性状、用法用量；查用药合理性，对临床诊断。

详细检查处方的各项内容是否完整，检查药物的剂型、规格、剂量是否正确、有无超量及配伍禁忌。如有不符合规定的与医师联系更正。在调配时认真仔细、反复核对，实行双人复核制，复核正确后方可发给患者，发药时要细心交待用法用量，同时要根据药物的特性，如某些抗生素需空腹服用，治疗胃病的药宜饭后服用等，对患者要特别交待，从而使药物发挥最大疗效，以利于患者疾病的康复。

5、药品实行中间库管理和分柜管理 具体药品承包到组，落实到个人，使每位药剂人员即分工又合作，层层把关，使药

品落实到实处，而且利于随时进行药品抽查和检查。

6、药品的质量直接关系到患者的安危，药房是药品质量的最后一道关口，药房药品管理的好，就能避免伪劣假冒药品流向患者。因此，要提升药品的质量管理。

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总结篇六

我所在的药店经营的有中药、中成药、西药、非药及一部分器械，现将见习学习情况作一个总结报告。

第一天,因为没有过实践的经验,所以安排到店里的時候,看的一切既熟悉又陌生;熟悉的是看到我們学习的药品,终于可以大量接触到了实物,有个好机会在实际销售中更了解它們;陌生的是对于这些药品,只不过在书本中接触到的基本药理作用,销售技巧也是在书本中谈到的前人的经验,所以看的有些眼花缭乱了,一时不知道从何下手。

在此期间,我严格遵守该院的劳动纪律和一切工作管理制度,自觉以医学生规范严格要求约束自己,不畏酷暑,虚心求教,认真工作。每天负责药品摆放,清洁整理,标签价码对应等工作。顾客在药店购药时,因为感冒会买几种感冒药同时服用;因为胃病会买几种治胃病的药同时服用;因为稍有炎症就会同时服用几种消炎药,这时,我就利用我所学的知识向他們说明感冒药多含有相同的解热镇痛药成分,多药联用有可能会造成重复用药产生药物不良反应,多种抗生素合用有时不但不产生协同作用,而且还会产生药抗,使治疗失败,所以就要提醒他們应该对症下药。特别是老人小孩用药时,要认真耐心询问其症状,判断正确,再給他們介绍合适的药品,严格其用法用量。

通过这两个星期的学习,不紧学到了很多书本上没有的知识,而且还丰富我們的阅历和积累经验。但是还是使我們认识到

自己的学识，能力和阅历还很欠缺，所以在工作中比呢个掉以轻心，要更加投入，不断努力学习，书本上的知识是远远不够的，而且理论和实践相结合才能更好的让我们了解知识，更好的把知识带到现实中。

在药店里做事要有所顾虑，不能随心所欲，重要的是秉承一种学习，认真的态度。同时工作不仅需要熟练的专业知识和技巧，还要高尚的职业素质和道德。在接到中药饮片的药单时，首先要学会审单，中药的十八反十九畏要背好，有毒药品要注意用法用量，还要学会称量，单位换算。

当然，要熟悉药品的分类，如要点大致分有非处方类的有；儿科用药，感冒类，呼吸道类，肠胃类，妇科类。处方类的有；消炎镇痛类，肝胆类，心脑血管类，妇科类，肠胃类，呼吸道类，抗生素，儿科类。其他还有外用类，滋补类，医疗器械。还有非药品区。

当然取药拿药是最简单也是最重要的一门技术了。在拿药的时候，对不同的年龄，性别和不同程度的人，药的取拿是不同的，特别是小孩和孕妇的用药特别小心，谨慎。其次在拿药的时候，要用礼貌的态度去接受患者的咨寻，了解患者的身体情况，同时向患者详细讲解药品的性质，功能，用途和用法及注意事项，同时也要尊重患者的主观意见。对每一位顾客负责。

我对这个销售行业的要求也有了新的认识。药品销售是一种综合性质的行业，除了有良好的专业知识外，还要具备优质的服务态度和售药技巧，这就说明要具备良好的职业素质，顾客一般都有自己喜好的牌子药，一量这个药没有什么大大的疗效减轻不了病状，他们就会改选其它品牌的药物，如电视台广告中经常出现的如感康、白加黑、斯达舒、三精药等等，较多情况下听从药师推荐。这时候就应该向顾客推荐适合的药品，介绍药品的功能主治、用法用量、使用禁忌，当然还有价钱方面的问题，医嘱很重要，这关系到病人的用药

安全问题。

现在企事业单位都为自己的员工办理了医疗保险卡，在配备了刷卡机的药房或药店里刷药十分的方便，但有时候也会遇到一些麻烦，如停电故障导致刷卡机无法使用、顾客的医保卡消磁不能使用。或者给她们结账时比较慢。这些事情发生后，都必须与顾客说明原因并请其原谅所带来的不便。这个过程中，大部分顾客都表示理解，一些熟识的老顾客会将医保卡放置在药店内，等下次来时再来取，当然这也是该药店信誉保障的一个体现。

有时也会遇到这样的问题，因为药架上的药品品种繁多，在拿药品过程中速度比较慢，这也会导致顾客对自己的意见。对于这一方面，我得提高自己的业务水平，平时多看多练，记住品名及放置位置。还有一个障碍就是，因为药店是多数是面向县里的人，所以大多数说的本地话，这对与我们的沟通就有一定的障碍，这时要语气平和，有礼貌，遇到不懂的地方认真询问，不可以马虎大意，那时一定要注意力集中，防止听错或漏听。

通过短短两个星期的见习，我对自己的能力有了一个更深的了解。我觉得这是一次非常有意义的实习，不但巩固了药学知识，而且通过这次实习不仅锻炼了我的实践能力，还锻炼了我与人接触、与人交往的能力，增强了团队协作能力。

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总结篇七

市科协积极开展科普活动，普及科学知识，宣传科学思想，弘扬科学精神，倡导科学、文明、健康的生活方式，努力提高公民的科学文化素质，为奉化的精神文明和物质文明建设服务。

5月下旬，市科协会同卫生局、环保局、农林局、海洋与渔业

局、食品药品监督管理局、疾控中心等单位，在菡湖镇开展“绿色、健康、环保”为主题的科普宣传周暨卫生适宜技术推广义诊活动。活动现场热闹非凡，市科协带去的《绿色生活》、《健康养生》、《科普及书》、《养殖技术》和《种植技术》等5000本科普书籍发放到群众手里，市人民医院的内科、外科、妇科、儿科的医生为群众进行免费门诊。农业、渔业、环保、食品安全的科技人员为群众提供科技咨询，疾控中心展出“吸烟的危害”等科普图板供群众阅览。市科协还为锦屏和岳林街道的近20个社区发放“科普系列丛书”，把科学知识送到千家万户。

市科协把科普进村活动作为经常性的工作来抓。每月组织医务科技工作者和农业科技工作者进村入户。上半年进入溪口镇三十六湾、尚田镇桥棚、锦屏街道朱家河等村，为村民发放《全民科学生活方式》、《健康养生小知识》、《夏季玉米种植新方法》、《主要果树栽培技术》和《鸡禽流感防治技术》等10多种科普书籍。为农民群众量血压、听心脏，解答疑难病情，传授预防疾病方法，很受农民群众的欢迎。溪口镇三十六湾村是海拔680米的高山村，也是有名的花木村，当村民得知市科协要来村进行科普活动时，宁静的山村马上就热闹了起来，村教室挤满了前来咨询的群众。82岁的傅大爷激动地说：“科协真好，这么远地送医、送科普知识到我们的家门口，让百姓既方便又实惠，谢谢你们！”。

市科协经常邀请市中医院叶时龙、市人民医院张丹等主任医师，为尚田镇大岙村、江口镇江口村、岳林街道新民社区、东升社区、桃源社区、绿都社区和菡湖镇上的中老年朋友举办健康科普大讲堂。讲述“高血压病的防治”、“心血管病的防治”、“睡眠与健康”等健康科普知识，强调“预防为主，防重于治”健康理念，要求中老年朋友改变不良的生活和饮食习惯来预防疾病的发生。同时例举了高血压病的预防方法：一、要戒烟戒酒。二、饮食宜淡。三、多吃蔬菜。四、心态平衡。为预防老年痴呆症的发生，要求老年朋友：一要多动脑，多动手。二要走出家门，融入社会。三要合理饮食，

多吃深海鱼，胡萝卜，黄花菜，红枣，龙眼和枸杞子等等。通过举办健康科普大讲堂，在中老年群体中传播科学知识，收效极佳。

在菀湖、溪口、尚田、西坞开设普网教育点，实施普网工程。今年在四个教育点开展普网教育1500名，免费让市民学习电脑上网知识，增加群众的科学技术知识。

市科协重视社区科普工作，组织开展读科普书，发放科普资料，开展知识竞赛等活动。今年的社区科普十分活跃，锦屏街道庄山社区深化科普工作内涵，创新科普工作思路，科普活动实行经常化、多样化和大众化。成立了社区科普工作领导小组和社区科普分会，组建了以科普宣传员、科技辅导员为主的科普志愿者队伍。社区党委经常召开科普专题会议，研究科普工作。投入经费建造了标准化科普画廊、科普阅览室和科普学校，配置了多台电脑和音像器材等科普设施。经常性地举办科普讲座，更换科普板面。在活动上讲究实效，力求形式多样。充分动员广大群众参与科普活动，向居民宣传优生优育的好处，宣传环保知识，提倡绿色生活。组织青少年“读一本好书，看一部好影片，写一篇好读后感，参加一次有意义的社会活动”等等，让科普知识进千家入万户，推动了科普工作上新台阶，被评为省级科普示范社区。岳林街道桃源社区举办读科普书和科普知识抢答活动。绿都社区开展预防禽流感 and 艾滋病的科普宣传活动。上林社区为中小学校及幼儿园发放科普书籍和开展科普广场活动。新民社区组织家长和小孩子到尚田镇梅林下村参加种植果树和果树认养活动，培养孩子们的环保意识。东升社区为居民举办“睡眠与健康”科普知识讲座等等，在社区居民中普及科学知识。

市科协注重培养学生的科学兴趣，提升学生的科学素养。上半年市青少年科技辅导员协会组织150名红领巾岗学员赴上海科技馆参观学习，开始了“科技实践之旅”。上海科技馆是以“自然、人、科技”为主题，以科普教育为宗旨，以寓教于乐的方式向人们展示现代自然和科技的融合。各个展馆具有

不同的特色，内容丰富，满足了学生们的喜好。学生们通过实物的生动演示，通过看、听和自己的亲身体验，在轻松的环境中学习和吸收到了更多的科学知识和科技发展的历程，也让学生们更了解了地球和大自然的无穷奥秘，进一步体会到了保护自然的重要性和必要性。居敬小学举办了为期一个月的科技节活动，通过寓教于乐的科技教育和科普活动，让全体学生尽情地参与科学、体验科学、亲近科学，在孩子们心中播种“科学梦”的种子。科技节活动以“参与、创新、梦想”为主题，精心设计了“航空体验营”、“模型体验营”、“风筝体验营”、“流动科技馆”、“创意纸飞机比赛”、“四驱车竞速比赛”、“鸡蛋撞地球比赛”、“创意电脑绘画比赛”等八项活动，为孩子们提供了一道道丰盛的“科普大餐”。丰富、趣味的科普活动共吸引了4800多人次参加。xx市和xx市科协派出了“科技大篷车”到居敬小学，为孩子们带来了30多套互动式的科普仪器，将平时生活中常见的声、光、电、磁等科学原理应用于趣味实验装置之中，全方位地向学生展示科学原理，宣传科学知识，让孩子们在亲身体验中感受科学的魅力。松岙镇小学开展“快乐科技一堂课”活动，让孩子们增加了科学知识，享受了科普大餐。xx市科协的“科普大篷车”也驶进松岙镇中心小学，松岙镇小学三年级至五年级六个班级的200多名学生，兴致勃勃地触摸了光电板、人体导电、悬浮球等妙趣横生的科普展品。专心致志地观看了农村防火、健康饮食等丰富多彩的科普展板。聚精会神地聆听了由xx市xx区青少年宫的郁大鹏老师讲解的机器人科普知识讲座，还手把手让孩子们和机器人互动，让孩子们在玩中学科技，培养孩子的用科学兴趣。

由xx市科协科普中心童勤国主任带队，xx市科协和教育局人员组成的科普评估小组一行来我市上林华庭幼儿园考察科普教育工作。上林华庭幼儿园被评为我市首家科普示范幼儿园。xx市科协和xx市教育局组成的科普评估小组人员观看了幼儿园的“科普植物园”、“科普绘画角”、“动手动脑活动室”、“春天里的动植物”和“小小气象台”等栏目，查看

了幼儿园开展科普教育的相关资料后，认为上林华庭幼儿园从小培养幼儿的科学兴趣，把科普教育融入到日常的教育和各类活动中取得了很好的成绩。同时也鼓励幼儿园教师再接再厉，推动科普教育工作再上一个新台阶。

市科协狠抓服务企业、服务农村的“双服务”工作，做好“院士企业行”、“农函大培训”、“金桥工程项目”等工作，为我市的经济建设服务。

在市科协邀请和xx市科协的支持下，生物化学专家、浙江工业大学名誉校长、中国工程院院士沈寅初带着浙江工业大学生物与环境工程学院院长、教授、博士生导师郑裕国，博士、副教授郑仁朝等一行5人，于3月中旬再次到“宁波绿之健药业有限公司”开展院士企业行活动。沈院士一行在市科协主席方均敏的陪同下，参观了绿之健药业有限公司的生产设备车间和研究室，听取了公司总经理戴珊媛对企业的情况介绍。公司总经理戴珊媛说：“想不到沈院士对我们企业这么关心，再次来到我们小企业，帮助我们开发新产品，我们很感激。面对国际市场，我们有很多产品可开发，由于企业本身能力有限，公司目前在技术上存在的三大难题，现在有沈院士这个团队做我们的后盾，我们公司的产品将会做得更好，我们也可以为国家争光彩。”沈院士表示愿意在绿之健药业有限公司建“院士工作站”，与绿之健药业有限公司保持长期的合作关系，帮助绿之健药业有限公司开发新产品，提高产品质量，提高在国际上的竞争力，为xx市的药品生产企业上一个新的台阶做好服务工作。

隗副主席一行参观了我市首家院士工作站——宁波华夏现代农业研究所的植物组织培养室和钢管大棚育苗室，与研究所负责人进行了座谈。研究所成立院士工作站后，加强了与中科院和中国工程院院士的联系，已邀请了10位院士来研究所出谋划策。研究所聘请高等院校和科研单位专家，建立了以谢联辉等10位院士专家组成的发展指导委员会和以孙国昌等11位专家组成的技术指导委员会。开展了对草莓、朱蕉和

铁皮石斛等脱毒种苗的组织培养，使传统农业向现代农业转化，提高农作物的产量和质量，增加农民的收入。隗副主席充分肯定了院士工作站所做的工作。他说：你们把草莓、朱蕉和铁皮石斛的组织培养新技术引了进来，这项工作意义重大，为农民增收奠定了基础，做得很好。希望你们充分发挥院士的高端智力和创新资源，结合国家和当地的需求，继续拓展平台，抢占制高点，为农业增效、农民增收服务。

市科协大力开展农函大实用技术培训，提高农民群众的技能，促进农民群众科技致富。莼湖、裘村、江口和溪口等地开展了“梭子蟹养殖”、“南美白对虾养殖”、“农产品安全”和“雷竹栽培”等农函大培30多班，受训20xx多人。农函大培训因地制宜，针对性强，很受农民群众的欢迎。农函大培训对提高农民群众的种植和养殖水平和农业的经济效益，促进农村经济增长起到了积极的作用。我市农函大日前分别被评为浙江省和xx市农函大先进分校。

为使科学技术转化为现实的生产力，市科协发动学会协会科技人员引进新技术，采用技术推广、技术协作、技术攻关等措施实施金桥工程项目，促进经济增长。如：“裘三水蜜桃生态园建设”项目，采用生态种植模式，提高土壤有机成份，堵截农药污染，生产无公害桃子产品，深受消费者欢迎。金桥工程的实施为优化农业产业结构和增加了农民群众的收入起到了促进作用。

加强学会协会的管理工作，充分发挥学会协会的工作积极性，大力开展学术交流、优秀论文评选和科技服务工作，为奉化的物质文明和精神文明建设服务。

为繁荣学术交流，培养科技人才，促进科技与经济的结合，市科协发动学会协会，开展20xx——20xx年度的自然科学优秀论文评选工作。市医学会、中医药学会和农学会积极开展论文的评选工作，经学会协会初评，我市有36篇论文将被为一至三等奖，从而鼓励科技人员钻研业务，精通业务，为振

兴奉化经济作贡献。

市农学会、芋茆头协会等农口学会充分发挥会员作用，围绕农业增效、农民增收这一目的，大力开展科技培训、村会结对、联基地联大户、引进新品种和推广新技术，着力推进现代农业建设，提高农业经济效益。邀请xx市高级农艺师多次来奉化讲课，为种粮大户传授“粮油高产栽培技术”，提高了农户的种植水平。为农户引进瓜菜新品种，推广病虫害无害化防控技术，帮助农户解决病虫害的防治问题，为农户排忧解难。市竹业协会积极动员科技人员为经济建设服务。奉化是全国著名的大毛竹产地，竹林是山区农民的主要收入来源之一。为改变毛笋生产粗放落后的管理状态，重新审视毛竹产业的发展潜力，市竹业协会落实基地进行毛竹砩糠覆盖技术应用试验。通过实践，已达到毛笋早出高产，拉长产笋周期，延长鲜笋销售期，丰富市民蔬菜种类，提高毛笋的产品质量及销售价格的效果，毛笋提早二个月出笋，竹农收入大幅度提高。

4月下旬□xx市科协和xx市科协为大堰镇的山门等结对村农户送科技，请来了xx市级农技专家和竹笋专家，讲解有机农业栽培技术和竹笋栽培管理技术，为大堰的180多户农户传经送宝□xx市科协发放了上千本“水稻高产栽培”和“果树栽培”等科技书，为山区农民送科学技术。市农学会、水蜜桃协会和水产学会帮助结对村搞好农业生产，为结对村争取科技经费。落实会员联系农业龙头企业和种植大户，科技人员面对面地为农户进行实地指导，把农技知识送到田头。

市水蜜桃协会围绕“增加品种、提高品质、创立品牌、技术服务、促进发展”这一中心，发挥协会的自身优势，依靠科技力量，着力推进科技成果转化，提升奉化水蜜桃产业的品位。开展技术培训，提升桃农的种桃水平。组织会员下村为桃农开展技术培训，邀请国内外专家来奉化进行技术交流，对桃农进行现场指导。建起了“水蜜桃避雨栽培”、“水蜜

桃促早钢棚”、“水蜜桃果袋套袋”和“水蜜桃果实采后贮藏”等试验基地，提高水蜜桃品质。推广新品种新技术。根据成熟期的不同，建立了水蜜桃配套体系，推广“早台蜜”、“大玉白凤”、“新玉”和“白丽”等配套新品种。推广优质高效栽培技术，建起水蜜桃成果转化推广示范点，使水蜜桃亩产量和总产值大幅度提高。

市水产学会和网箱养殖协会帮助蒹湖镇和裘村镇的水产养殖户引进海哲新品种，推广大棚养殖南美白对虾，渔业的经济效益倍增。市水产学会想渔民所想，帮渔民所需，充分发挥科技人员的作用，对渔民进行技术培训，对渔塘进行技术改造，改变落后的养殖模式，发展低碳渔业经济。从辽宁省引进海哲新品种首次在xx市蒹湖镇河泊所试养获得成功。帮助裘村镇翔鹤生态养殖场引进南美白对虾设施大棚养殖技术获得成功，单茬产量比传统的方法养殖大大增加。大棚设施内每年可养二茬南美白对虾，当年投入的钢管大棚的成本当年可全部收回，第二年就可获得净收入，大幅度提高了渔业的经济效益。

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总结篇八

一、掌握了药品的分类与陈列

1、药品的分类

首先是药品与非药品分开，处方药与非处方分开，内服药品与外用药品分开，然后按剂型或用途进行分类，按剂型可分为：片剂、胶囊剂、针剂、散剂、水膏剂、易窜味的药品。按用途分为：抗生素类、呼吸系统类、心脑血管类、消化系统类、易窜味的药品等。

2、药品的陈列

应有药品柜及中药橱、药品上架、摆放整齐有序并有拆零药品专柜和拆零的基本工具，拆零药品的要求是能保留原包装的尽量保留，不能保留的要在标签上写明其品名、规格、生产批号、有效期限，并有药品效期一览表。

对于毒性药品应设专柜、双人、双锁管理。

二、熟悉了处方的调配原则

进行处方调配要掌握常用药品的名称（化学名、别名、商品名）、药理作用、用途、剂型、规格、剂量、用法，药物不良反应及配伍禁忌等，例如：双黄连注射液与病毒唑注射液、清开灵注射液与川芎嗪注射液不能混合使用。处方按照审方、划价、配方的程序进行处方调配。对于审核不合格的处方药剂人员有权拒绝调配。

三、期间重点掌握如下

- 1、药物的摆放：同类药物放在一起，做到先进先出。
- 2、看处方：首先看病号，再看年龄，最后看用法用量。
- 3、拾处方，拾处方要认真、细心，要检查有无药物配伍禁忌。
- 4、处方的计价收费。

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总结篇九

今年我科加强了业务学习，特别是上级下发的各种学习，通过系统的学习。提高科室人员的思想觉悟，增强了法律意识，做到自觉遵纪守法，自觉抵制行业不正之风，以质量一地、病人第一的理念，全心全意为病人服务，做好一线窗口的药

房服务工作。

药房的工作重点是保证病人及时的药品供应，通过完善工作流程，充分调动可是人员的积极性，齐心协力，提高工作效率，有效改变了一到下班病人就无法取药的困难，做到病人不走完，我科不下班，为病人提供方便。在业务上，认真完成各种药品订购及项目药品预案的制度。对每一批药品在入库前，核实数量、外包装、标签及相关的票据。完善入库验收登记和签字手续。做到药品当天到，当天入发药电脑系统和药监局系统网络。合理测算药品的需求量，每天按照药品、生物制品管理的要求，做到记录两次室内温度记录和冷链温度记录。每天下班后进行药品盘点。做到日清月结，进行领药，并对拆零药品及时记录。

严格按照《药品管理法》、《药品流通监督管理办法》、《药品运营质量规范》，等有关规定采购药品全部向取得执照的企业进货，购进药品依法签订合同，同时注明质量条款，保证临床患者用药安全及供应及时，即及时了解临床科室药品需求动态及掌握药品使用后的信息反馈。确保临床药品的合理性、安全性、患者满意性供应。

加强药品贮存管理，为了进一步加强药品质量管理，在购进验收，在库养护等环节的质量管理，至少每月月底进行一次药品储存质量、效期等盘点。为了不耽误其它工作，盘点工作尽量安排在邻近下班及下班后，为保证保证药品数据的准确性。协助财务做好药品的经济核查工作。科室每个人要熟记《药品的基本知识》，严于律己，确保不发生责任事故。在发放药品时尽量按照药品效期，先进先出的原则进行发药，避免造成过期药品的出现，严格执行国家药监局《医疗机构药品使用质量管理暂行规定》的要求，从而有效保证了我中心药品质量，保证了患者的用药安全。

还存在许多不是之处，以后的工作中查找原因，做到更好的为病人服务，使病人满意，领导放心，自己安心是我科的目

标。

药店半年工作报告 药店的半年总结药店半年工作总结篇十

这次会议的主要任务是：认真贯彻党的____大和中央经济工作会议、中央企业负责人会议精神，深入贯彻落实科学发展观，总结公司20____年工作，深入分析形势，全面部署20____年工作，动员公司全体干部员工，努力创新超越，提升竞争能力，全面完成20____年工作任务，为实现“8467”和“国内行业前列、世界企业500强”目标而奋斗！

下面，我代表集团公司党组讲三个方面的意见。

一、公司20____年工作回顾

按照公司党组确定的“一二三四”总体工作思路和要求，全面超额完成年度目标任务和国资委年度业绩考核指标，三大业绩大幅提升，生产经营发展势头进一步趋好，各项工作取得良好成绩。

(一)三大业绩完成情况

1、安全业绩

公司系统没有发生生产基建安全考核及以上事故，没有发生企业经营和领导人员违法和严重违纪案件，没有发生对公司形象和稳定造成不利影响事件，确保了四个安全。

2、经营业绩

——实现利润总额42亿元，完成年度目标的110%，比上年增长36%。

——净利润9亿元，完成年度目标的128%，比上年增长60%。

——净资产收益率5%，完成年度目标的125%，比上年提高1.62个百分点。

——流动资产周转率3.3次，完成年度目标的110%，比上年提高0.05次。

——发电量2581.58亿千瓦时，完成年度目标的101.7%，比上年增长29.4%。

——供电煤耗347.11克/千瓦时，比年度目标低1.89克/千瓦时，比上年下降8.71克/千瓦时。

——单位发电量二氧化硫排放量3.63克/千瓦时，比年度目标低1.37克/千瓦时，比上年下降47%。

——全员劳动生产率37万元/人%26#8226;年，比年度目标高4万元/人%26#8226;年，比上年提高5.3万元/人%26#8226;年。

3、发展业绩

——开工电源建设容量1307万千瓦，完成年度目标任务。

——投产发电装机容量1219.5万千瓦，完成年度目标的111%。

截至年底，公司装机容量达到6302.41万千瓦，其中火电5508.6万千瓦，占87.4%；水电772.21万千瓦，占12.25%；风电21.6万千瓦，占0.35%。

(二)主要工作情况

公司系统着力坚持科学发展，着力推进改革创新，着力提升企业管理，着力加强队伍建设，各项工作都迈上新台阶。

1、科学发展取得新成效

电源发展实现突破。实现核准项目10项544万千瓦，批准开展前期工作项目(路条)20项1716.9万千瓦。内蒙古、江苏、湖南、陕西、河北、山东、新疆地区项目核准取得新成果。山西、福建、贵州、黑龙江、云南、湖北、广东等地区的项目开拓取得积极进展。广西、河南、上海、天津地区实现运行容量零的突破。发电资产分布从成立时的14个省(市区)扩大到25个省(市区)。年内投产60万千瓦及以上火电机组15台959万千瓦，占投产火电装机容量的82.9%。截至年底，30万千瓦及以上火电容量占火电装机容量的70%，60万千瓦及以上火电容量占火电装机容量的30%。投产国内单机容量最大、国产化程度最高的100万千瓦超超临界机组和国内首批60万千瓦级空冷机组、60万千瓦级脱硝机组，其中邹县电厂#7机组被授予“全国发电装机容量突破6亿千瓦标志性机组”。华电国际千万工程顺利竣工，装机容量突破20____万千瓦。加大新能源开发力度，内蒙古辉腾锡勒、新疆小草湖一期、宁夏宁东一期风电项目全部建成投产，开工了安徽宿州秸秆发电项目。区域结构、电源结构、技术结构进一步优化。工程建设的安全、质量、工期、造价管理水平都有新的提高。

产业延伸取得进展。开工建设福建可门储运中心和内蒙古不连沟煤矿项目。陕西榆横、新疆昌吉、山西沁源煤电一体化项目以及可门港铁路支线项目前期工作取得积极进展。完善金融管理架构，重组控股信托公司，整合集团金融资源，拓展外部资金融通，实现效益大幅提升，服务集团发展的能力进一步增强。大力支持工程技术产业发展，华电工程公司发展势头向好。印尼阿萨汉、南苏等境外投资项目稳步推进，境外项目投资和战略合作取得新进展。节能减排成效显著。积极贯彻落实国家加强节能减排工作要求，加强节能技改、节能技术应用和节能评价，全面落实基建项目环保“三同时”，加大环境污染治理力度。年内投产脱硫机组40台共1684万千瓦，截至年底累计投产脱硫机组110台共3491.5万千瓦，占煤电装机容量的67.6%，形成二氧化硫年减排能

力162万吨，平均二氧化硫排放绩效3.63克/千瓦时，烟尘排放绩效0.68克/千瓦时，氮氧化物排放绩效2.43克/千瓦时，分别比成立时下降56%□50%□16%□cdm项目开发取得重大突破。关停小火电机组31台175.9万千瓦，完成年度目标140.7%。综合供电煤耗比上年降低9.1克/千瓦时，全年节约标煤178万吨。邹县、可门、大通等企业综合供电煤耗降幅较大。扬州发电公司采用国电南自开发的具有自主知识产权的高压变频装置，节能效果显著，得到江苏省政府赞扬，并在全省推广。公司在节能减排方面积极发挥中央企业的表率作用，受到社会广泛好评。

2、改革创新实现新突破

体制、机制创新取得重要进展。研究确定集团公司整体改制上市规划，制定实施“电为核心、上下延伸、内外并举”的产业布局和以上市公司为发展主体的资产重组实施方案，建立“资产所有权与经营管理权分离、区域统一管理”的管理体系。按照责权利相统一的原则，规范和强化总部及各区域机构管理职责。在上海、陕西、山西、广东、河南、河北、甘肃、吉林等地区设立分公司(项目筹建处)，推动了公司在这些地区的发展。启动实施综合配套改革，推进按定员组织生产，深化劳动、人事、工资三项制度改革，组建区域检修公司，成立资本控股、发电运营、新能源公司，推进专业化管理，各专业公司规模经营、服务集团、开拓市场的优势和功能进一步发挥。解决了电力改革遗留问题，完成新疆地区资产移交和青山电厂整体划转。进一步理顺了对贵州黔源公司的管理关系。技术创新取得新的进步。实施国产igcc□烟气脱硝、太阳能热发电等重大科技课题攻关。成功申报国家“863”计划和国家科技支撑计划项目4项。安排科技项目和科技创新基金项目43项。获中国电力科技奖5项。评选公司科技进步奖42项。成功主办“清洁高效燃煤发电技术协作网20__20__年会”。创新发展迈出较大步伐。通过收购控股江苏电力股份、上海奉贤、湖北金源等发电资产。完成对湖北襄樊电厂一期、天津军粮城电厂的接收管理。国电南自重

组和增发工作取得实质性进展，华电国际再融资及资产注入进入操作阶段，对参股企业股权进行合理处置。创新融资方式，积极争取发行各类债券和信托77亿元，稳妥参与资本市场运作，调整负债结构，降低融资成本，保证了发展资金需求。

3、企业管理有了新提升

安全生产形势良好。以安全质量标准化为核心，建立“以零违章确保零事故”反违章长效机制，加大反违章力度，开展安全性评价、隐患排查整改、基建专项整治，落实安全生产“巩固提高年”活动，加强设备管理，提高设备可靠性，有效防范了各类事故的发生。哈三、西塞山公司等41家企业实现无非停，青岛、扬州公司等18家企业安全运行超过3000天。

经营管理得到加强。加强预算管理和经济分析工作，强化成本、费用目标管理和过程控制，建立财务预算、业绩考核、薪酬分配三位一体的绩效管理机制，建立年度绩效目标和任期目标考核制度，规范单项奖励和评先创优管理，初步建立对标管理指标体系。“三电”、“四煤”工作进一步加强，发电量保持快速增长，贵州、云南、浙江、河北、江苏、四川、湖北、青海、山东9个地区设备利用小时超过当地平均水平；新机标杆电价和脱硫电价落实到位，华电国际、贵州、云南、湖南等地区电价工作取得积极成果；电热费欠费额得到较好控制。发挥燃料“五统一”优势，增强了电煤量质价的驾驭能力，燃料管理水平进一步提高。开通了集团公司门户网、广域网二期、生产营销实时监管、资金结算平台等信息应用系统。贵州、新疆、江苏、福建、河北、辽宁、四川、陕西、云南、浙江地区，华电国际、华电煤业、资本控股、华电工程、华电招标、北京热电、北京水电完成年度预算目标。扭亏工作取得成效，二级企业亏损面比上年下降2.94个百分点；亏损额比上年减少0.9亿元。内控机制得到强化。充分发挥审计管理职能，开展资产经营责任审计和专项审计调查73项，

审计意见整改率100%。开展燃煤管理、招标管理效能监察;加强项目投资、关联交易、财务监督和风险管理;积极配合国务院派驻公司监事会和国家审计署开展监督检查工作;清理完善公司规章制度,形成制度建设长效机制;开展“依法经营,遵纪守法”主题实践活动,确保了经济安全。

4、队伍建设得到新加强

干部和员工队伍素质不断提高。开展“四好”领导班子创建活动,坚持“德才兼备、注重实绩、群众公认”的用人标准,全面加强各级领导班子和干部队伍建设,各级领导班子的领导力、执行力和战斗力明显增强。完善干部管理机制,加大干部交流力度,建立后备干部管理制度。成立集团公司党校,举办了7期420多人次参加的领导人员和后备干部培训班。加强人才队伍建设,编制公司“____”人力资源优化配置规划、人才队伍建设规划,完善专业技术人才和技能人才考核评价体系。着力解决上大压小、综合配套改革涉及的人员问题,向新项目配置员工3068人。加大员工培训力度,集团总部组织各类专业培训班48期,培训人员2938人次,广泛开展职工技能竞赛活动,提高了员工素质。

党的思想组织作风建设深入推进。全面部署学习贯彻党的____大精神,举办领导干部学习贯彻____大精神研修班。认真抓好各级党委(党组)理论中心组学习,加强党员政治理论教育。深入开展党员干部“五带头”和“强核心、固堡垒、全面提升基层党组织标准化建设水平”活动,持续推进党的先进性建设,认真贯彻落实中央四个长效机制文件,得到中央检查组高度评价。进一步健全党的组织机构,完善工作机制,隆重表彰了公司系统“两优一先”。公司两位同志当选党的____大代表光荣出席了____大。以集团总部为重点,加强作风建设,各级机关的工作作风、效率、质量都有新的进步和提高。加强党员干部廉洁从业和警示教育,建立落实教育、制度、监督并重的惩治和预防腐败体系,没有发生领导人员违法和严重违纪案件,确保了政治安全。

精神文明和企业文化建设取得成效。加强企业文化建设，完善企业文化体系，建立企业文化建设示范基地，开展丰富多彩的企业文化建设活动。广泛开展“争先创优”活动和“五个一”文体活动，选树了全国劳模石晓启等十大先进典型。工会、共青团工作进一步加强，厂务公开和职代会制度进一步完善。加强职工思想动态分析和有针对性的思想工作，及时排查和消除不稳定因素，保持了重大节日安全和职工队伍稳定。

外部环境进一步改善。加强与社会各界的沟通合作，全面履行社会责任，认真落实国家下达的援疆援藏任务，积极参加社会公益活动，营造了良好环境。强化正面宣传，树立良好社会形象，加强应急管理，确保了形象安全。

20___年各项工作成绩的取得，是党中央、国务院正确领导的结果，是国家有关部门、各级地方党委政府和社会各界大力支持的结果，是公司广大干部员工积极应对挑战，克服困难，团结拼搏，努力奋斗的结果。刚才，大会隆重表彰了先进企业、优秀发电企业、文明单位、“四好”领导班子先进集体、劳动模范以及各方面工作的先进单位、先进个人，他们是公司系统奋发有为、争先创优的榜样。在此，我代表公司党组向各级领导和社会各界表示诚挚的感谢，向受到表彰的先进单位和个人表示热烈祝贺，向公司全体干部员工表示崇高的敬意！

在总结成绩的同时，更要清醒认识到工作中存在的差距和不足：一是公司竞争力有待进一步提高。安全、效益、发展绩效都有进一步提升的空间，科学发展、改革创新、企业管理、队伍建设等方面，还存在不适当当前形势和任务的问题，需要进一步加强。二是公司内部区域之间、单位之间的工作和绩效水平存在较大的不平衡。部分地区、企业没有完成绩效目标要求，个别企业发生亏损。部分地区、企业项目开拓力度不大，重点区域发展项目后续资源不足。个别新投产机组由于设备质量、施工质量、配套工程和运行管理的问题，

与“双达标”要求有差距。以上问题的存在，虽有客观因素影响，但责任不落实、管理水平低、措施不得力、工作不到位的主观方面问题，在部分单位不同程度的存在。对于这些问题，我们要引起高度重视，切实加以解决。

(三) 基本工作经验

一年来的工作实践，充分证明公司党组确定的年度工作总体思路和要求，符合公司实际，符合党的____大精神，得到公司上下积极贯彻和认同，形成了公司工作体系和基本经验，我们要继续坚持和发扬。

——履行“三大责任”是公司的光荣使命。履行经济责任、政治责任和社会责任，这是党和国家赋予公司的光荣职责。只有全面履行三大责任，才能充分发挥中央企业作为国民经济的重要支柱、全面建设小康社会的重要力量、党执政的重要基础的应有作用，更好为党和国家的工作大局服务。

——推进“做强做大做好”是公司的基本方向。做强做大做好符合科学发展观的精神实质，符合党的____大提出的“又好又快”发展的基本要求，是企业贯彻落实科学发展观、实现又好又快发展的具体实践。只有把做强做大做好贯彻于公司发展的全过程，才能明确方向，统领全局，科学发展。

——提升“三大业绩”是公司的中心任务。三大业绩涵盖了发电企业的主要任务和工作成果，符合发电企业的特点和实际，也体现了国资委对公司经营业绩考核的基本要求。只有全面提升“三大业绩”，才能抓住企业工作的中心任务，形成正确的业绩导向，确保国有资产的保值增值。

——确保“四个安全”是公司的基础。安全是企业经营发展的基础，对于发电企业更为重要。生产安全、经济安全、政治安全、形象安全是企业安全发展的完整体系。只有树立“四个安全”的大安全观，才能全面夯实安全基础，建设

本质安全型企业，确保实现公司安全发展。

——落实“四个着力”是公司的 work 路径。着力坚持科学发展，着力推进改革创新，着力提升企业管理，着力加强队伍建设，是提升“三大业绩”、做强做大做好的主要路径。只有落实“四个着力”，才能抓住工作的关键，推进各项工作取得新成效。