

# 最新商场出纳工作总结(精选5篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。相信许多人会觉得总结很难写？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

## 商场出纳工作总结篇一

思想政治方面，积极参加学校组织的各项政治活动，通过深刻领会其精神实质，用以指导自己的工作。时刻牢记全心全意为人民服务的宗旨，公道正派，坚持原则，忠实地做好本职工作。

### 一、日常工作

- 1、严格执行现金管理和结算制度，定期向会计核对现金与帐目，发现金额不符，做到及时汇报，及时处理。
- 2、及时收回学校各项收入，开出收据，及时收回现金存入银行。
- 3、根据会计提供的依据，与银行相关部门联系，井然有序地完成了职工工资和其它应发放的经费发放工作。
- 4、坚持财务手续，严格审核算（发票上必须有经手人、验收人、审批人签字方可报帐），对不符手续的发票不付款。

### 二、其他工作

- 1、迎接教育局评估，准备所需财务相关材料及数据备份光盘，及时送交办公室。

2、为迎接审计部门对我学校帐务情况的检查工作，做好前期自查自纠工作，对检查中可能出现的问题做好统计，并提交领导审阅。在工作中，我忠于职守，尽力而为，领导和同事们也给了我很大的帮助和鼓励。

### 三、一点成绩

为了适应信息化对出纳工作的新要求，去年我们购买了豪华版软件，它帐页化的操作与打印，让我轻松实现了出纳工作的电算化，大大提高了工作的效率和准确性，同时，也打印出了真正帐页格式的印刷品质的现金与银行日记帐存档，许多兄弟单位也来我校学习我们的先进经验，为我们单位荣获“财务工作先进单位”贡献了自己的一份力量。

回顾过去一年的工作，我取得了一定的成绩，但也存在一些不足，为此，我今后要加强理论学习，进一步提高自身素质。对业务的熟悉，不能取代对提高个人素养更高层次的追求，必须通过对市场经济理论、国家法律、法规以及金融业务知识、相关政策的学习，增强分析问题、解决问题的能力。增强大局观念，转变工作作风，努力克服自己的消极情绪，提高工作质量和效率，积极配合领导同事们把工作做得更好。

## 商场出纳工作总结篇二

积极参加“讲党性修养,树良好作风,促科学发展”主题教育活动。利用参加民主生活会,撰写思想报告等形式,对照自身存在的问题,深刻剖析思想根源,积极查摆问题,认真开展批评与自我批评。通过学习,达到了“提高素质,改变形象,推动工作”的目的。

### 二、工作方面:

认真履行出纳岗位职责,恪尽职守,爱岗敬业,团结同志,

严守纪律，踏实工作，受到了领导和同事们的好评。

(一)积极开展日常财务管理工作。

作为财务战线的一名“新兵”，本人始终以“小学生”的心态严格要求自己，虚心学习，不耻下问。工作耐心细致，服务热情主动，收付一丝不苟，编表有条不紊，记账有板有眼，工作任劳任怨，克服了孩子年龄小，学习压力大，工作任务重等困难，顺利完成了年初预算，年终决算，催收租金，申报经费，保障开支等常规性财务工作。由于工作细致，全年未发生现金收付差错。

(二)严格遵守财经纪律和结算管理规定。

年初，本人认真学习财经法律法规，参与完善全院的财务规章和内控制度建设。从加强会计基础工作入手，严格收付程序，细化报账流程，审核票据真伪，防范税务风险，坚持“日清月结”。“看好钱袋子，记好账本子，紧把收付关”。严格执行资金预算管理制度，不挤占、不挪用，保证专款专用。月底，开展自查“回头看”活动，不留问题“死角”。全年未发生“坐支现金”、大额现金结算、私设“小金库”等违反财经纪律的问题。

## 商场出纳工作总结篇三

我店具备的优势主要体现在以下方面：

一，品牌数量及质量方面占据一定的优势，具有较大的品牌聚集效应。

我店经过重大调整，无论在品牌质量与数量方面都得到了很大的提升，调整前品牌数量约为一百二余个，调整后品牌数量约为一百七十余个，销售环比上升50%以上，而目前万家百货品牌数量为一百二十多个。在引进品牌上，注重厂商经营

性质，提高了厂家直营的比例，根据市场定位引进了具有一定品牌知名度，但价格适中的品牌，例如在xx年调整中，新引进的艾哲、玛琪雅朵、衣讯、衣本色、洛漫琪等品牌，销售较好，能够符合本地市场需求，价格适中，且属于厂家直营性质，货源、促销等方面均能够达到要求。我店在品牌知名度方面，也具有一定的优势，例如皮鞋区百丽系统(四家)、女装区普普风、摩卡奴、卡佛连、威丝曼、衣本色，运动区阿迪达斯、李宁、乔丹，床用区戴比尔斯、黛富妮等。

## 二、促销活动的形式更多样化。

xx百货区的促销形式相对比较单一，而我店的促销形式与内容则更多样化。xx年当中，在做好常规促销的同时，开展了一系列的品类促销及文化宣传或促销。六月份围绕世界杯、父亲节、端午节进行相关的促销活动，针对世界杯期间，重点以运动系列开展促销宣传(尤其是对新进品牌)，并设置体育运动静态展区及电视直播区。在父亲节促销期，联系男装，男士皮鞋，皮具进行场外特卖，突出父亲节的主题特色。在10月份开展了“化妆品美容护肤月”，部门相应推出美丽出游. 爱在金秋，送礼无限的主题活动。同时加大营销力度，尝试新的促销方法，例如限时抢购，对销售提升取得了明显的效果。

在文化促销方面，加大主题活动的推广，例如护肤节、欢乐暑期节等。针对暑假期间，推出了“欢乐暑期节”，对童装区进行了气氛布置，模特静态展，童装商品知识长廊等，联合爱德幼儿园共同举办一场儿童服装秀及文艺表演，并进行了宝宝大比拼的亲子活动。在11月份当中，举办了以“我的时尚我做主”为主题的男装时尚装扮竞技活动。同时在圣诞节期间也举行了“快乐圣诞、童梦奇缘”的文艺活动。

## 三、促销活动力度相对更大。

万家百货区的促销活动频率相对要小，除了重大节假日外，

其它时段促销活动较少，甚至有时一个月均无统一促销活动，无法与天虹或我商场相比较。万家百货区近期大型促销活动大都是“买换”的形式，需要凑数，且有尾数，比较容易造成跑单，而我商场的“换倍”因无需凑整，无尾数，实质上折扣力度更大，则顾客更乐于接受。

#### 四、百货特色更加突出。

经过xx年的重大调整，我店百货区的营业面积进一步扩大，百货商场的概念更加突出，品牌数量增加，品牌质量优化，品牌效应得以显现，市场竞争力进一步增强。而目前万家在多数顾客的心中还是大超市的印象，无论购物环境还是品牌组合、重视程度等与我商场均存在一定差异。

## 商场出纳工作总结篇四

今年街道已落实安排土地年度用地指标的项目主要是农居小区：规划总用地面积350亩、总建筑面积46.7万平方米，主要用于解决我街道总支12个村新农村建设的村民住房，可安置村民4600户。该项目原计划为农居小区和西圃村整村拆迁项目的组合。年初以来，方案一直没有完全明确，至今年10月才正式定位为建设农居小区。目前，该项目已落实安排土地指标15亩，土地选址、征用、报批等工作及项目总体修建性详规编制工作已基本完成。当前正在抓紧准备一期项目的环境评、交评及工程招投标等准备工作。为加快工程进度，建议能否简化初步设计阶段程序，直接进入施工图设计阶段，还希望有关部门能给予我们更多的关心和支持。

#### 二、农房“两改”下步计划打算

(2) 农居小区：目前，各项前期工作进展顺利，待总体地块修建性详规经有关部门审定后，我们将着手开始图纸设计，同时加快完成项目环评、交评及工程招投标等准备工作，积极做好项目施工准备。力争12月全面动工建设。

(2) 村改造：村为我街道的城郊村，周围环境优美。该村的新农村改造为梳理式改造，我街道在分管领导的带领下，组织规划、国土、农管会等部门实地考察，现场办公，根据实际情况。各部门都为该村的新农村改造提出了许多确实可行宝贵意见。由于城市规划的变化，该村的编制的村庄规划以不能适应当前的发展。该村现有的建筑质量区块划分比较明显的特点。规划保留了进村道路东面、东北面及村北面沿山部分较新的建筑物，改造了路西侧及村西北部的老式泥墙小屋，可安置节约110户农户居住问题，大大地提高了农村合理集约的利用土地。同时为该村的以后分阶段、分区块改造打下了扎实的基础。

(3) 城村改造：该村原未编制总体村庄规划，现在街道领导的协调和关心下，组织市规划、国土、农管会等相关部门实地调查，经多方分析论证，该村的总体村庄规划编制工作已基本完成。

## 商场出纳工作总结篇五

20\_\_年在全体员工忙碌紧张的工作中又临近岁尾。在上级领导的正确指导下，大大的提高工作效率，同时也提高我个人专业水平，减少了差错事故发生。我加倍努力工作来为公司的发展做出贡献。

一、严格按照公司的财务制度做好出纳工作，保证工作的顺利进行；

二、切实保管好现金，收入、支出明确，凭单据做好账务处理；

三、对现金及时清点，做到账实相符，账账相等；

四、严格按照支票的使用管理使用支票，做好银行存款日记账的登记；

七、严格执行现金管理和结算制度，定期与会计核对现金与账目，发现现金金额不符，做到及时汇报，及时处理。

八、保管好各相关资料，切实保证资料的完整性；

九、认真及时完成公司各领导安排的其他任务。

工作计划

作，在以后的工作中，将加倍努力，克服不足，发扬成绩，忘我工作，为实现新的更高的工作目标而努力奋斗。