

最新岗位述职工作报告(通用10篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

岗位述职工作报告篇一

本人一贯以来思想积极上进，政治立场坚定。能认真学习理论，努力实践“三个代表”的重要思想，坚持党的四项基本原则，拥护改革开放，拥护党的各项路线方针政策，自觉遵守国家的各项政策法令，全面贯彻党的教育方针。遵纪守法，严于律己，以身作则，为人师表，教书育人；能忠诚党和人民的教育事业，注意加强师德修养，做学生的表率，有强烈的事业心和高度的工作责任感，爱岗敬业，乐于为山区教育事业做出自己无私的奉献，并在教书育人中做出了颇为显著的成绩。

在教学方面，我一直是担任语文的教学工作，为了适应当前的教学改革，我认真钻研教学大纲和教材，熟悉教材内容，把握教学的重点和难点，认真上好每一节课；主动承担公开课、试验课；还能密切注意所教学科的教研和中考信息，掌握教研动态，学习新观念、新理论。在课堂教学时，我面向全体学生，因材施教，既加强对差生的转化，又注意对优生的培养，提高学生的整体素质。为了优化课堂教学，切实提高学生素质，我深入研究新时期的教学思想，积极探究语文教学方法。在教学时不要求学生死记硬背简单的结论，反复机械地模仿例题，而是重视解题思路分析，积极创设变式问题的情境，进行一题多变的训练，启发学生从不同角度去思考问题，从而锻炼了学生的思维能力。在多年的教学中，我已逐步形成了自己的教学风格，积累了丰富的教学经验，能运用普通话流利地上课，每年承担一次以上的公开课，并取得很好的教学

效果，深受师生好评，胜任初一到初三语文科循环教学工作。历年来，我出色地完成了各项教学任务，所任教的班级语文成绩的合格率和优秀率均在同校班级的前列。针对学生语文素质不平衡的现象，我遵循“因材施教”的教学原则，进行分层次备课，分层次教学，采取个别辅导，既让优生“吃得饱”，又使差生“消得了”。

多年来，我努力搞好教学工作，积极实施素质教育，重视培养学生创新意识和动手能力。每一个学年开始，自己都愉快地服从学校领导的工作安排，一心扑在教学工作上，潜心研究教材教法，虚心学习，取长补短，精心备课、上课，向四十五分钟要质量。勤下班辅导学生，细心批改作业，发现问题及时解决。同时充分调动学生的学习积极性，激发学生的学习兴趣，减轻学生过重的课业负担。正由于自己一直以来都能勤教、乐教、善教。因此，任职以来，自己所担任的班级语文科教学都取得喜人的成绩。我所教的班级语文科合格率、优秀率每年都分别达到97%和50%以上。

历年来，我一直担任班主任工作，无论接手的是差班还是好班，都是一如既往地做好工作。作为班主任，我还讲究班主任的方法和艺术，做到严、勤、细、巧与爱，使所担任的班级形成勤奋、拼搏、向上的良好班风。

我积极深入学生中去，与学生交朋友，全面了解学生情况及时发现和解决问题，并经常进行家访，和家长相互配合，有的放矢地对学生进行思想品德教育。对待学生我一直坚持“以爱为本，严格要求”，从没有因一己私利而偏待学生，更不敢因自己一丝懒惰而耽误学生前程。对自己严格要求，身先示范。因此，深得学生的喜爱与家长的尊敬。当班主任时，自己积极抓好班风建设，努力转化后进生，牢记“教书育人”之宗旨。作为一名班主任，我深深懂得：班主任是一个教学班的组织者和领导者，班主任的工作直接影响着学生在德、智、体、美、劳等各方面的健康成长，影响着他们一生的道路。每当新学年接过一个新班，我都根据本班学生的

实际情况及学校对班级管理的要求，组织学生学习《中学生日常行为规范》和《中学生守则》，从思想上、行为上规范每一位学生的日常生活学习行为。自己还坚持“勤”字开头，做到早操勤跟班，早读勤巡班，平时勤下班，使班风建设得到加强。

我在班主任的工作中，除了注意抓好班风建设外，还十分注意加强后进生的教育转化工作。我对那些思想纪律、学习成绩较差的后进生从不歧视，而更加关心爱护他们，积极想方设法转变他们。我经常找他们拉家常，谈人生、叙理想、讲前途，和风细雨地动之以情、晓之以理，以满腔热情去温暖他们的心田。我和学生成了知心朋友，教导他们形成了爱学习、守纪律、敬老师的好风气。例如至xx学年的黄剑同学，刚开学时抽烟，上课迟到和讲话，无心向学，经常会违反学校的纪律。但我看到其特长是爱打篮球，体育成绩好，还有一定的管理和组织能力，我以此为突破口，多次教育和跟踪辅导，经常和他谈心，对他进行家访。后来黄剑同学进步很快，成绩逐步提高，并在xx年参加中考考上了重点高中。我班后进生的转化成绩显著，转化率为95%以上。我每年担任班主任的班德育合格率为100%、优秀率为85%以上。如至xx学年崔金媛同学和雷洪梅同学分别被评为“云浮市三好学生”，“云浮市优秀班干部”。我精心培养了李燕苹、陈松昌等优秀生82人，还转化后进生何兴、张大勇等27人。因此，自己多年来所带的班班风正、学风浓，师生关系融洽，班级管理井然有序，班级凝聚力强，多次被学校评为“文明班”和“先进班集体”。在xx年本人还被评为“罗定市菴滨镇优秀班主任”。

岗位述职工作报告篇二

大家好！我叫xx□现任一告班班长，一年的工作即将接近尾声，我就今年主要工作及下一步工作思路和目标，作如下报告。

作为班长负责本班日常生产、安全工作，随时掌握生产、安全动态；对主要设备、系统的运行情况进行重点了解，发现问题应及时并如实上报，在平时工作中，能够实事求是，一切从实际出发，以身作则，做到工作讲原则、讲制度、讲大局，踏踏实实，尽心尽力干好本职工作。

1、作为班长，首先要有自律性。正确对待自己的错误和职工的批评。要求职工做到的自己必须认真做到，杜绝“三违”现象发生。

2、班前会强调的生产情况必须详细，清楚，并根据上一班的生产情况对本班的生产任务做出一定的暂行指标及注意事项！班后对本班的安全生产情况做一总结！

岗位描述是帮助员工快速了解岗位设置的窗口，因此我们必须熟记、熟知并掌握岗位操作技能。

此致

敬礼！

XXX

20xx年xx月xx日

岗位述职报告篇三

大家好！

转眼间半年的时间就过去了，今天能够站在这个讲台上参加这次就职演讲，我要感谢在座的各位领导，各位同事，是大家给我人生中为数不多的一次机遇！同时我想我要抓住这次机遇，在任代法标销售经理一职的半年中公司领导不断的帮助我也教会了我在这个岗位上应该做的工作，今天我鼓足勇

气站在台上接受各位领导的检阅。

我叫xx今年xx岁，20××年10月我加入xx这个大家庭，从事销售工作至今，今天我就职演讲的岗位是销售经理。

各位领导各位同事随着汽车产业的迅猛发展，在国内进口车市场近几年也是被消费者认同的一类车系，据官方统计20××年上半年整个进口车市场的销售共计39万台，同比增长33.7%，而国产合资品牌上半年销售共计932.52万辆，同比增长3.35%。从数据上可以看出进口车在国内有着更为宽阔的市场前景，对于本品牌来讲今年整个全年的销量是去年全年销量的一倍。证明在xx是有着较好市场基础的，但是客户群体还是有局限性我认为只是宣传力度不够大。当然广告的投资要和销量是成正比的。所以要找出最有效的宣传途径，这样才能真正做到广而告之兴商家。

我认为要做好销售经理应当具备以下几个方面。

作为部门经理，要想作好本职工作，首先必须在思想上与公司保持高度的一致。我始终认为，只有认真执行公司章程，服从公司领导，才能排除一切干扰，战胜一切困难，干好管理工作。为此我认真学习公司文件精神并在实际工作中不断加以实践，实事求是，公平公开。在工作中，我坚决贯彻执行集团和公司领导的各项指示、规定。时刻不放松学习，始终使自己的思想跟得上公司的发展。

虽然之前我没有太多的工作经历，但是在公司领导的帮助下也让我明白，作为一名公司中层领导，必须要能做到恪尽职守，认真履行自己的职责，积极协调各部门的关系。认真落实公司要求，实行公开、管理。在工作中，积极向领导反映员工的意见和建议。关心下属。

很多销售经理在工作中遇到困难的时候，不是积极地面对，而是会有大量的抱怨出来：什么公司的产品价格高了，市场

容量小了，消费者不接受了，公司的促销力度没有竞争对手大了，各部门之间的工作效率缓慢了，公司的制度与机制不贴近市场了等等。可是孰不知，这样的抱怨，往往会给自己本人和下属带来很多负面的影响，影响大家的工作积极性，造成工作的效率下降、人心涣散，各项工作都无法开展。所以说，在任何时候，销售经理都不能抱怨。要有饱满的工作热情和一个积极的心态来面对工作中的困难，面对问题，同时要给下属营造一个遇到问题去积极解决的工作环境。

资源有的人说了，资源就是人、财、物。对的，但是也不全对。

其实在做区域市场时，销售经理所拥有的资源很多的：

高品质的产品；强大的品牌号召力；比较完善的层级销售网络；专业级的经销商；销售队伍良好地执行力；客户对公司及品牌的忠诚度；销售经理广泛的人脉关系；工作能力强，对公司忠诚度高的下属等等。

而把这些资源用好了，销售经理就如虎添翼了，当然在工作的时候也会事半功倍了。

在即将进入的20××年里我的工作计划安排如下：

同时，切实的做到任务合理分解，车型明确细分，认真分析市场做好阶段性的市场调研，从中找到更多更有利的切入点进行有目的销售，有想法的销售，不能再以守株待兔的形式进行销售，要有创新思维，相信随着新年的来临，新车型的上市能够给市场带来更多的亮点和奇迹。

进口车销售不同于合资品牌，作为销售顾问，不但要有着较好的素质同时，涉及的知识面也要更宽更广，在与客户交流中要主动寻找话题，所培训也是中重点工作之一，不但要培训业务知识，周边产品也要有所了解，特别是一些奢侈品牌

也要有系统的培训，当然培训的模式是以一个专业老师进行的，但是我认为应当打破常规分配给每一个销售顾问，让每一个人都能站在讲台上总结自己所学习的知识，这样一来不但能够提高个人的能力，同时学习起来也会更有效果。

20××年是不平凡的一年，通过全体销售人员的共同努力，销售工作取得了全面胜利，各项经营指标均创历史新高。在面对成绩欢欣鼓舞的同时，我们也清醒地看到我们在营销工作及售后服务工作中的诸多不足，尤其在市场开拓的创新上，精品服务的理念上，还大有潜力可挖。同时还要提高我们对市场变化的快速反应能力。为此，面对20××年，销售一定会充分发挥团队合作精神，群策群力，紧紧围绕“服务管理”这个主旨，将“品牌营销”、“服务营销”和“文化营销”三者紧密结合，确保公司20××年公司各项工作的顺利完成。

岗位述职工作报告篇四

今天，县委考核组来我局考核xx年度各项工作目标完成情况。首先，我代表领导班子及全体干部职工表示热烈的欢迎和衷心的感谢！下面，我就xx年度各项工作完成情况做一简要汇报，不妥之处，请批评指正。

xx年，我县非公经济实体已发展到2x3家，其中乡镇企业1x8家，中小企业x9家。工业企业以硅铁、碳化硅和铸钢为主体，行业涉及化工冶炼、铸钢铸造、建筑建材、餐饮服务、农副产品加工、交通运输、商贸流通、种植养殖、休闲旅游和综合开发等领域。非公经济产值在20万元以上的企业192家，100万元以上x家，500万元以上x家，1000万元以上x家，5000万元以上x家，一亿元以上的x家。今年共完成乡镇企业总产值x亿元，同比增长x%□完成营业收入x亿元，同比增长x%□上缴国家税金x万元，同比增长x%□实现增加值x万元，同比增长x%□完成中小企业总产值x亿元，同比增长x%□

实现利润总额x亿元，同比增长x%□上缴国家税金x亿元，同比增长x%□完成非公经济总产值x亿元，同比增长x%□完成营业收入x亿元，同比增长x%□上缴国家税金x万元，同比增长x%□实现增加值x亿元，同比增长x%□

xx年主要完成的工作：

今年以来，我们进一步加强领导，依法引导、保护和规范乡镇企业中小企业和非公经济的发展。一是继续实行了县级领导联系骨干企业制度，及时解决企业在发展中遇到的困难和问题。二是县上先后制定出台了《关于加快永靖工业园区建设的意见》和《关于加快刘家峡经济开发区建设的实施意见》等扶持乡镇企业中小企业和非公经济发展的政策和措施，按照“政策规划，市场引导，企业运作，社会开发”的方针，全力实施“工业强县”战略，把区域经济建设成引领全县经济发展的增长点和重要的支撑点。三是认真听取社会各界对发展乡镇企业的好建议和好做法，先后办理了四件人大代表和政协委员的建议和提案，创造了更加宽松的企业发展环境。

自xx年开展“万企联村、助建新农村”活动以来，我县这项工作进展顺利。目前已成功对接的企业、示范村有4对。盐锅峡铸钢厂今年新吸纳盐锅峡镇党川村剩余劳动力x多人，人均月工资达1x0元；x铸钢有限责任公司为x村新农村建设投资x多万元，帮助该村的村委会建立党员学习园地，购买学习书籍。同时捐款x万元，帮助黄茨村小学维修校舍x间，补修围墙x米；永靖西河硅锰冶炼有限责任公司为西河镇白川村投资x万元，参与了红-王-白道路工程建设和通乡油路工程建设，为该村建设沼气池10座□x建筑工程总公司一公司为盐锅峡镇盐集村小学投资x多万元，修建了校园基础设施，维修校舍24间，购置桌椅60套，整修学校自来水管道的x米，还无偿提供该校50名贫困学生的校服、书费等。为农民增加收入，加快脱贫致富步伐，建设社会主义新农村起到了积极作用。

xx年，我县共有在建工业项目x个，其中1x万元以上的12个，总投资达x亿元。储备项目x个。台商投资兴建的xx美利亚奥生物科技有限公司年产x万吨玉米淀粉□x万吨变性淀粉、3万吨聚乳酸分阶段建设项目进展顺利，其中3万吨聚乳酸项目已于去年底全部完工，今年3月份完成了设备安装调试，并投入了生产□x万吨玉米淀粉生产线已完成主体，设备安装就序。投资x亿元的扶川电站和x亿元的白川电站完成投资80%。刘家峡经济开发区投资近6x0多万元的110kv变电所已于6月份动工建设，目前土建工程全部完工，投资x亿元的x变电所正在开展前期工作，目前，区内共有来自黑龙江、广东等地13家企业入驻，其中1家已建成投产，8家正在建设当中□x碳化硅有限责任公司、瑞德硅业有限责任公司、盛旺硅业有限责任公司□x湖硅业有限公司争取xx年元月份建成投产。入驻的x家企业计划固定资产投资x万元，现已完成投资x万元□xx年，我县企业加大资金争取力度，共有五家企业获得国家技术改造财政补贴资金x万元。这些项目的实施，有效缓解了我县乡镇企业中小企业发展资金严重不足的矛盾，增加了投入力度，积蓄了发展后劲。在项目建设中，我们有针对性的筛选储备一批大项目、好项目，今年我局出资x万元，聘请x省轻纺工业设计院，完成了刘家峡经济开发区道路工程、排水工程、场地开发整理工程和防洪工程四个科研报告书。计划总投资x亿元。

一是加强高新技术产业化进程，大力发展高新技术和应用高新技术改造传统产业，形成一些高新技术企业；二是积极支持县重点优势企业，通过技术创新和技术投入，形成一批具有自主知识产权，高附加值，高技术含量的名牌产品和专利技术。产品的市场占有率比重有较大提高。三是培育企业技术中心，推动产学研联合，鼓励和支持企业针对存在的技术、工艺难题与高等院校及科研院所合作，破解技术难题，开展产、学、研对接；四是强化企业的质量管理意识□xx年有x家企业通过iso9000质量标准认证；五是建立一支素质较高的技

术创新队伍，建立完善人才激励机制，引进和培育人才250人，并注重优秀科技人员的培养和现有科技人员的再教育，培养出了一支具有专业知识的工程技师和技术工人队伍，特别是培养适应市场经济需要具有现代科技知识的干部队伍和新一代企业家。

今年以来，我县建筑施工企业呈现出了高效、优质、文明、安全的良好局面。xx建筑工程总公司获得房屋建筑施工总承包一级资质后又获得园林古建筑一级资质，水利水电叁级资质，通过了iso14001环境管理体系及28001职业健康体系认证。并制作完成了古典画册。xx年在全省范围内参加房屋建筑及园林、文物修缮、水利水电工程招标1x项，完成施工总产值x亿元，上缴国家税金x万元，永靖建筑工程总公司今年共签订房建及小型维修工程施工合同x项，完成施工总产值x亿元，上缴国家税金x万元。目前正在申报承装电力设施许可证。

在发展工业的过程中，我县虽然拥有资源丰富，地理位置好的优势，但也遇到了土地资源紧缺和工业用电紧张的难题，对此县上积极应对迎难而上，开创性的采取了削山造地和集中建设供电设施的两大举措来解决问题。刘家峡经济开发区经过两年的开发建设，共完成基础设施建设投资3x万元，基本完成了“四通一平”工程。目前已完成削山造地1x0亩，完成主干道x公里，建设公路桥梁2座，完成排水防洪工程2.2公里，完成上水及供水管网7公里，为了改善开发区环境档次，在主干道及宜林地带进行了绿化，共栽植侧柏x株，国槐x株，并配套绿化管道x公里，投资达x万元；建成移动通讯塔x座和电信光缆，开发区办公楼完成了基础工程。

我局紧紧围绕企业发展需求，逐步探索完善了由政府主导、社会参与的企业社会化服务体系建设。选派了四名科技特派员深入企业，积极为企业提供服务。组织成立了“x传统铸造经济合作组织”。对王氏铸造传统工艺的进一步发展有了很大的推动作用，成为了带动x古两村乃至全县经济发展

的优胜特色产业。狠抓了安全生产工作。由分管副县长带队，在安监、环保、消防等部门的配合下对冶炼、化工、砂石料厂、建筑行业等危险部位进行了检查整顿，签订《乡镇企业安全生产责任书》x余份，对查出的x处薄弱环节和隐患，督促企业认真排查，限期整治。对企业的流动人口计划生育对象进行大排查，今年以来共督促x多名农民工办理了婚育证明等计生资料。对企业用工人员进行保障合法权益的知识指导。xx年绝大多数企业职工签订了劳动合同，获得了劳保用品，企业能够自觉承担维护稳定和禁止毒品的社会责任。开展了民族团结创建活动，我局确定金发集团公司、古典一分公司和源翔碳化硅厂为民族团结创建先进企业，总结出了许多典型经验，为全县企业树立了榜样。

xx年初，国际金融危机的动荡，给我县中小企业带来了巨大的影响，企业生存面临着严重的挑战。由于钢材价格下跌，许多钢厂亏本经营，甚至停业，导致原材料之一的碳化硅产品用量减少，使我县59家企业停产近4个月。为应对经济形势，2月份，我局邀请x大学经济学院、x州节能监察中心的专家就金融危机造成的影响、国家出台的政策措施，怎样正确面对金融危机等方面进行了培训，鼓励全县企业家克服困难，树立信心，在“金融危机”中赢得主动，同时我们积极采取措施，推动企业转变发展方式，引导企业强化管理，向管理要效益，鼓励企业自主创新，靠科技求发展，取得了良好的效果。到今年年底，我县工业经济在省上一系列扩大内需，促进增长政策的影响下，出现了初步回暖和整体向好的发展势头，行业增长速度不断上升，经济效益明显好转。

xx年我们认真贯彻落实中央和省州关于反腐倡廉的`决策部署，不断推进反腐倡廉教育和建设。首先制订完善了《廉政守则》等一系列规章制度，加强职工思想政治素质建设，坚定理想信念，增强宗旨意识，大局意识，责任意识，我局干部职工没有出现任何违纪违规现象，其次，进一步加强作风建设，始终保持谦虚谨慎、奋发有为的精神状态，恪尽职守、严格

遵守各项纪律，成为反腐倡廉的实践者和维护者。再次我们把以人为本，关注民生贯彻到反腐倡廉建设中，着力解决涉及群众利益的问题，特别是在刘家峡经济开发区征地补偿工作中不怕苦、不怕累，多次上门做耐心细致的工作，解决村民提出的各种矛盾，先后处理土地纠纷20多起，在开发中对认识模糊、行为过激的农户，我们严格遵守法律法规按照一定的司法程序办事，化解了许多突出矛盾，有效维护了群众的切身利益。

xx年，我局积极开展深入学习实践科学发展观活动。一是精心组织，及时成立领导小组，制定实施方案，认真遵照县委的总体部署和每一阶段的工作任务，边学习、边查摆，以科学发展观促工作，以工作成效看科学发展观，使我局深入学习实践科学发展观活动取得了显著成效。二是建章立制，加强干部管理。我局由于特殊原因，有机关工作人员、建筑工地室外工作人员，对此决定分别进行考核和管理，今年以来共修改完善各项制度x个，保障了各项工作的顺利开展。三是加强党组织建设，充分发挥核心作用。利用“七一”建党节，召开了全体党员大会。党总支表彰奖励了x名优秀党员和2个优秀党支部。今年共发展新党员8名。四是领导班子重视每月一次的中心组和全局干部职工每周星期二的学习制度，学理论、学政策，广泛开展批评与自我批评。目前我局党总支正在精心安排四家非公经济组织参加第三批深入学习实践科学发展观活动。

xx年虽然我局各项工作取得了一定的成绩，但与新形势、新任务和上级部门的要求相比，还有很大差距，特别是在当前工业经济持续回升的基础还不稳定的情况下，不能把回升向好看作是根本好转，要充分认识到存在的许多问题和不足。

1、企业运行困难，经济增长减缓。金融危机对我县中小企业带来了巨大的影响和冲击，主要是冶炼企业产品出口萎缩；价格处于低位运行。

2、企业融资困难，发展资金不足。由于我县中小企业自身规模小、实力弱、积累少、稳定性差、信用度低等因素，普遍感到融资困难。

3、企业管理水平低，市场竞争力不强。我县企业社会统筹、医疗保险等方面的社会保障工作跟不上，难以吸纳和留住高水平管理者和专业技术人才，懂管理和善于开拓市场的营销人员十分匮乏，使企业在市场竞争中处于被动。

4、优惠政策得不到落实。县上制定的一些扶持发展非公有制经济的政策是宽松的，但含金量不高，软性的多，硬性的少，便于企业和相关部门操作的具体细则没有跟上，政策的效能没有充分发挥出来。

5、收费部门多，名目繁杂。有相当一部分企业反映，收费部门多，且名目繁杂。应当肯定，有些收费是国家明确规定的，但一些收费标准和收费票据不尽规范和合理，在一定程度上对乡镇企业中小企业特别是新办企业造成了经济负担。

1、以全面建设小康社会为目标，明确新任务、探索新思路。要深刻认识乡镇企业中小企业和非公经济在全面建设小康社会中的地位和作用，坚持发展这一主题不动摇。要创新发展思路 and 措施，大兴调查研究之风，深入开展乡镇企业中小企业和非公经济发展新形势、新情况、新特点的调查研究，准确把握发展的挑战和机遇，特别为乡镇企业在农村的发展和中小企业在参与农村发展改革中实现相互促进，共同发展开辟新的领域。要继续开展“万企联村，助建新农村”活动□xx年将确定x家企业和x个示范村结对，通过典型示范，促进新农村建设活动的深入开发。

2、突出项目建设，增强企业发展后劲。要按照“发展抓项目、改革抓创新”的要求，把加快发展的切入点放在项目建设上，以项目建设统揽乡镇企业中小企业和非公经济发展的全局。对重点建设项目进行跟踪督促检查，强化协调服务，定期不

定期地进行宣传通报。要抓好项目的筛选论证工作，充实乡镇企业项目库，努力做到建设一批、储备一批，论证一批。要把工业的发展放在优先的、主导的位置，改造一批产品有销路的企业，抓好新建项目的达产达标，不断培育新的工业增长点。要重点发展农产品加工业，不断提高农产品加工的深度和精度，并积极发展农产品的储藏、保鲜、运销等流通类龙头企业。

3、全方位扩大开放，进一步加大招商引资力度。继续以项目签约为重点，组织、动员和协调大批企业家走出去，广泛推介合作项目，寻找合作伙伴，千方百计引进资金，引进技术，引进人才，争取更大的经贸洽谈成果。要积极上报项目，争取国家、省、州各种政策性扶持资金和民间资金，为企业多渠道筹资，计划争取国家财政补贴资金项目2个，贴息资金项目2个。

4、围绕工业强县战略，做大做强支柱产业。明年，我们将依据国家产业政策和市场需求，重点发展具有鲜明地方特色和比较优势的产业，走“专、精、深、优、新”的路子。要立足农业资源优势，利用我县百合、红枣、草莓、花椒、蔬菜、瓜果、水产品、畜产品等，促进农业产业化发展。要依托旅游资源，大力发展旅游服务业。要实施中小企业成长工程，进一步扶优扶强，把中型企业做大，把小型企业做多，力争xx年新增营业收入5000万以上的企业x户，一亿元的x户，同时围绕打造石化工业、铸钢制造以及新材料等基地建设；要抓点带面。计划在建筑、铸钢、铸造、化工、冶炼等重点行业分别确定1—2户企业，重点扶持，重点培养，使其成为本行业、本系统的样板企业，取得经验全面推广。

5、加快园区建设，提升服务功能。要继续做好开发区基础设施建设□xx年继续对开发区内的荒山荒坡进行土地开发，计划新开发土地5x亩，将区内现有的x公里主干道和x公里厂区道路进行路基加固，完善道路两旁排水设施，按照开发区总体规划，对西沟段x公里主干道尽快开工建设。在现有工程的基

础上续建排水防洪石墙x公里。计划从刘家峡库区架设一条5公里的供水管道，来满足开发区的工业用水。同时早计划，早行动，尽快立项建设x变电站。要继续加大招商引资力度，制定和出台开发区招商引资优惠政策，积极动员更多的企业入驻园区。要筹建开通x经济开发区招商引资网。并计划在开发区与兰刘公里交界处修建一处300米的招商引资广告牌，重点宣传入驻企业及招商政策。

6、推进科技创新，加快企业技术进步。要积极实施品牌战略，推进企业的科技进步与科技创新。计划帮助x户企业开展iso9000系列质量体系认证。要开展创建“科技进步示范企业”活动，计划引导和帮助x户企业成立研发中心，逐步建立自己的技术创新体系，提高产品的科技含量。要树立品牌意识。对在同行业中质量上乘、科技含量高、开发能力居领先水平的产品进行评选，确定出县级品牌产品上报州级、省级名牌产品，提高产品质量和市场竞争能力。计划推荐1家铸钢企业的产品进入全省名牌产品行业。

7、围绕企业需求，加快企业服务体系的建设。要用足、用活、用好国家和省、州扶持发展乡镇企业中小企业和非公经济的各项方针政策，进一步加强与金融机构的合作，举办银企对接活动，加大向银行等金融机构的中介力度，搭建融资服务平台。大力扶持信用担保机构的建立和发展，按照政府支持、市场运作、形式多样的原则，对担保机构统一规范、统一标准、统一资金，同时积极落实企业信用担保机构免征营业税的优惠政策。要开展企业综合治理，重点抓好企业的安全生产及环保工作，尤其要防止特大安全事故的发生，确保全县乡镇企业中小企业和非公经济健康有序发展。

8、巩固科学发展观成果，搞好部门自身建设。要认真开展一次学习实践活动“回头看”，对应当解决而未解决的问题集中整治。要抓好局机关党的建设和干部队伍建设，教育和引导全局干部职工不断掌握新思想，学习新知识，增强发展意

识、机遇意识、项目意识、环境意识。要切实转变职能，教育和引导干部职工牢固树立服务意识，强化对乡镇企业中小企业和非公经济的协调服务。要坚持依法行政、依法兴企，强化干部职工的法制教育培训工作，建立健全行政执法责任制和执法监督机制，保护和促进企业的持续健康发展。要建立健全机关各项工作制度，全面推行政务公开，加强党风廉政建设，规范工作秩序，简化工作程序，提高办事效率，把我局建设成为廉洁高效的政府机关。

岗位述职报告篇五

您好！

20--年对于我来讲是成长的一年、奋斗的一年、学习的一年、是感恩的一年；首先要感谢敦敦教诲的领导，感谢团结上进的同事帮助鼓励，感谢在我沮丧时鼓励我给我打气相信我的同事，感谢那些给我微笑，接纳我和五洲产品的合作者，因为他们的帮助、认可、信任、鼓励才能使我更加乐于我的工作，更加热爱我的工作。

1、--市场全年任务完成情况。20--年，我负责--地区的销售工作，该地区全年销售-万元，完成全年指标-%，比去年同期增加了-万元增长率为-%。与去年相比原老经销商的销量都有所增长，开发的新客户销售也基本稳定，20--年新客户销售额有望，有较大突破。

2、重新捋顺销售网络。在原有的销售网络的基础上，精耕细作。以各经销商为中心，从一个一个市场入手，同经销商编织--产品的销售网络，通过我们的努力，和每个经销商细致沟通，耐心做工作，明确各家经销商经销区域范围，做到不重复，不恶意串货，逐一解决售后服务等各项问题，终于让经销商重拾了销售五洲产品的信心。

3、开发空白市场。---地区三个地区20--年底只有6家经销商，

能够正常发货的只有4家，空白县市过多，能正常销售的太少。20--年年初我对空白区域进行重新调研，结合区域生活用纸消费习惯，制定了详细的市场开发方案，寻找合适目标客户，有针对性宣传销售产品。经过一年的努力，全年共开发新客户6家，终端连锁超市1家。

4、组织今年的销售工作。积极宣传公司各项售政策及淡储旺销政策，--区域今年销售量比20--年增加了800万以上。淡储旺销政策是我们公司产品率先把经销商的库房占满，使其不能再储备其他公司的产品，旺季到来，经销商优先销售的都是我们公司的产品，大大提升了公司的销量，甚至一些品种出现断货。如果发货及时的话，今年销量还能提高一块。

5、做好--区域各月市场销售分析工作，落实回款进度并向公司领导汇报各月完成情况，对当月的销售工作进行总结分析并根据当月的销售情况及结合全年销售任务做好下月销售计划。

6、每月至少一次与本区域重点客户一起分析市场销售过程中存在的问题，对这些问题及时给予解决，并与客户分析竞争对手，商讨提高市场占有率的办法，将有价值的观点和方法及时反馈给上级领导。

7、积极参与并协助上级领导做好一些销售政策的和流程的制定，并对实施情况进行跟踪落实，做好内勤工作的协助和指导。

1、我们销售工作做得不细、对市场的了解分析不到位，面对市场的激烈竞争反映不够迅速，使我们失去一部分市场。

2、市场串货监管不到位。由于今年销售政策的改变，各家经销商的销售压力比较大，较去年相比个别区域出现串货情况。虽然今年我们对串货问题组织讨论过，但工作还没有做到位，串货问题继续存在，这样对我们产品经销负面影响都很大，

对经销商的信心打击比较大。我们销售人员在信息收集、反馈方面做得也不够全面，有的区域能提供信息协助防止串货，而有的区域搜集不到。这说明我们业务人员的业务能力还需更快更好的提高。

3、--市场网络规划不好，二三级市场进货渠道比较乱，市场规范不到位，随意销售现象比较严重。

1、加强市场推广、宣传力度。在巩固现有的市场份额基础上，加强市场渗透，运用各种有效促销方式或商务手段，确保市场的占有率；制定市场宣传策略，监督广告投放，实施多媒体传播计划，制定并实施销售活动方案。

2、健全营销网络。完善客户资料的建立、保存和分类管理，负责客户情况收集、调查，20--年消灭--省--市。

3、做好业务人员培训、交流工作，进一步完善销售管理工作。20--年我们要对任务进行落实，做到目标明确、责任到人，保证预期目标的实现，同时会加大销售人员的引进及整合，对新进的人员进行全面的培训，使更多的优秀年轻人加入到我们这个销售团队中来。

4、服从大局，团结协作。在日常工作中，做好销售经理助理的本职工作，努力完成公司领导布置的各项工作，积极为其他同事的工作创造良好的氛围和环境，互相尊重、互相配合。同时，勇于开展批评和自我批评，对其他同事的缺点和错误及时地指出，并督促改正；对自己在工作上的失误也能努力纠正、主动承担责任。20--年我仍会和所有销售人员一道努力拼搏，力争20--年公司生活用纸销量增长-%，为实现公司生活用纸销售总额为-亿元的目标而奋斗。

岗位述职工作报告篇六

一年来，墨江县民宗局在县委、县政府的坚强领导下，在上

级主管部门的精心指导帮助下，以邓小平理论、“三个代表”重要思想和科学发展观为指导，深入学习贯彻党的十八届三中、四中全会精神，紧紧围绕县委、政府的中心工作，牢牢把握各民族“共同团结奋斗、共同繁荣发展”的民族工作主题，加强和创新民族宗教事务管理，把党的群众路线教育实践活动与民族宗教工作结合起来，以解决群众最关心、最直接、最现实的利益问题为出发点，妥善解决民族宗教领域热点难点问题，促进我县民族宗教工作健康稳步深入开展。

一、民族工作

(一) 坚持抓好民族政策、法规宣传工作。

深入开展“一法两规定”的宣传教育工作。“一法两规定”的贯彻实施，对于保障少数民族合法权益，巩固和发展社会主义民族关系，加强民族团结，维护社会稳定，促进我县经济社会的发展具有重要的意义。一是我局利用民族节日、赶集天和“民族团结进步宣传月活动”的契机，联合县司法局、610办深入联珠、坝溜、雅邑、龙坝、新安、孟弄等10个乡镇开展宣传活动11场次，大力开展党的民族理论、民族政策和民族法律法规以及民族基本知识的宣传教育，发放宣传资料5000余份。

二是认真落实党的民族政策，为人民群众提供政策服务。一年来办理民族成分变更106份170人。三是严格落实好民族宗教工作目标管理责任制。召开全县民族宗教工作会议，与15个乡镇人民政府签订了《墨江县民族团结进步边疆繁荣稳定示范区建设20__年目标管理责任书》，通过签订目标管理责任书，进一步强化各级政府的责任。四是认真开展民族宗教矛盾纠纷排查化解工作。发现问题及时处理，把矛盾和问题化解在萌芽状态，使矛盾和问题不升级不扩大，维护好民族团结、宗教和顺、社会稳定的良好局面。

(二) 民族经济工作扎实有

民族经济工作是民族工作的重中之重，为切实加快民族地区经济发展，提高少数民族群众的生产生活水平，我局在调查研究、听取群众意见的基础上，积极向省、市、县争取各类项目资金，并抓好项目资金的落实，确保项目发挥优良效果。20__至20__年，上级下达墨江县民宗局实施的项目21个，资金共计564万元。其中：中央资金458万元，包括少数民族发展资金410万元(整村推进120万元，示范村建设140万元，“3121”工程50万元，特色村寨100万元)，解决少数民族特殊困难资金29万元，项目管理费12万元，电脑农业7万元。市级资金106万元(包括少数民族发展资金38万元，机动金10万元，“3121”工程市级配套资金50万元,项目管理费8万元)。

1. 扶持人口较少民族发展工作有新进展。

墨江人口较少民族布朗族、普米族主要集中在景星、新抚、通关、文武4个镇，按照云南省《扶持人口较少民族发展(20__-20__)》的要求，围绕人口较少民族聚居建制村基本实现“五通十有”，人口较少民族聚居区基本实现“一减少、二达到、三提升”的目标，分别实施了新抚镇京平村竜巴、下孔会、路的、老赵、帮卡、寨头整村推进，文武镇安益村大荒田组整村推进，完成上级财政投资150万元。实现道路硬化8140平方米，民房改造118户，活动场地建设2块1200平方米，购文化室配套设施1套。

2. 示范区示范点创建有新突破。

扎实推进民族团结进步边疆繁荣稳定示范区建设，按照重点突破、以点带面、形成经验、示范全县的示范点创建要求，围绕实施民族经济发展示范、实施民生改善保障示范、实施民族文化示范等创建示范点的十大主要目标，结合墨江实际，突出民生改善保障示范、实施民族关系和谐示范。上级财政投资170万元。完成了龙坝镇勐里村坡的组、那哈乡牛红村上计特组民族团结示范村建设项目，联珠镇碧溪村那雷组“3121”工程，联珠镇曼坪村岩子营组特色村寨建设正在

实施。完成道路硬化6000平方米，房屋亮化140户，养猪100头，示范户建设34户，建人畜饮水工程式件主管长5千米，改厕126户，排污沟建设3.2千米，安装路灯10盏，安居房建设8户，修缮21户，建公厕1间20平方米。

3. 积极帮助解决少数民族特殊困难。

抓住扶持较少民族发展和民族团结进步创建活动的民族经济工作主题，为少数民族群众谋利益、谋幸福。年内向上级财政争取资金44万元，重点实施了鱼塘镇挖鲁村石头寨村内道路硬化、文武镇马甫村小江边市场建设，龙坝镇竜巴村去除组道文化室建设等六项工程，完成道路硬化4600平方米，道路改扩建4千米，文化室建设1间80平方米，极大地解决了当地群众赶街难、行路难、缺少文化娱乐场所等问题。

(三) 民族文化不断弘扬

少数民族文化的挖掘、研究、传承和保护。是民族宗教部门工作重点之一，20__年，民族文化工作取得了显著成绩。一是民族体育取得佳绩。根据普政办发〔20__〕50号文件精神，认真组团参加普洱市在江城县举办的第三届少数民族传统体育运动会。墨江团参加了运动会所设9个大项78个小项和3个表演项目的所有比赛，参赛规模创历史新高。经过激烈拼搏，我县代表团最终荣获9县1区1校奖牌总数第一、金牌总数第二的好成绩，分别是金牌15枚、银牌12枚、铜牌19枚，奖牌总数46枚。

二是民族教育长足发展。认真落实党的教育方针和民族政策，关心少数民族(布朗族、瑶族)学生学习情况。做好优秀少数民族学生到省级学校就读的宣传和推荐准备工作。20__年秋季，推荐9名学生到省级学校就读，其中，推荐2名学生到云南师范大学附属中学就读高中，推荐7名到云南民族中学就读(6名高中生、1名初中生)。20__年，创建6所市级民族团结教育示范学校(龙坝中学、龙坝小学、景星中学、景星小学、

孟弄中学、孟弄小学)。

三是民族文化广泛宣传。努力做好县内以哈尼族为主的少数民族优秀传统文化的抢救、挖掘、收集和整理工作;做好省市两级文化项目的申报实施工作,完成省级申报传统文化项目一项《孟弄彝族文化概略》,申报金额15万元,批准资金6万元;申报市级少数民族文化抢救保护项目一项《哈尼鼓村:克曼》,申报金额15万元,待审批。认真完成内部季刊——《哈尼文化研究》4期的编辑出版;积极参与我县举办的各类节庆活动,认真完成县委、政府安排的各项节庆活动任务。

四是文化成果可喜可贺。一是启动《墨江哈尼族支系文化实证丛书》第二批成果撰写工作,并于11月底顺利出版《支系文化实证丛书》之《文化变迁与社会适应——墨江哈尼族白宏支系文化实证》、《文化变迁与社会适应——墨江哈尼族阿木支系文化实证》2本书。二是对联珠镇曼坪村岩子营石头寨的典型文化进行深度调查,收集、整理后撰写成了《中国哈尼族最后的石头寨:岩子营》图书,并将于年底顺利出版。三是顺利完成《墨江哈尼族文化丛书》(共3本,即《血缘的青藤》、《墨江哈尼文化论文选萃》,再版《墨江哈尼文化概论》)的出版发行工作。

五是加强学术交流,为民族文化研究搭建更好更高的平台。11月25日至27日,由墨江县哈尼学会主办,县民宗局哈尼文化研究所承办的“墨江哈尼族自治县成立35周年哈尼文化学术交流大会暨《哈尼文化丛书》首发式”在墨江县举办,邀请省市县哈尼族和研究哈尼文化的专家学者60多人参加学术交流大会,大会收到专家学者提交的论文30多篇。通过与会人员的共同努力,学术交流会取得了预期成效,为加强墨江少数民族文化的繁荣发展吸收了良好的意见建议。

二、宗教工作

(一)做好宗教政策法规宣传工作

在全县宗教活动场所和信教群众中认真做好党和国家的宗教政策法规的宣传工作。根据《普洱市民族宗教事务局关于20__年开展以“发挥正能量，共筑中国梦”为主题的宗教政策法规学习月活动的通知》（普民宗发〔20__〕42号）精神，制定《墨江县民族宗教事务局关于20__年开展以“发挥正能量共筑中国梦”为主题的宗教政策法规学习月活动实施方案》，开展学习月活动。利用赶集天在县城开展宣传2次，到龙坝、通关、孟弄等乡（镇）开展宣传5次，共发放宣传单4000份，结合开展群众路线教育实践活动，深入雅邑镇大梁子教堂、景星镇香规教堂等开展民族宗教政策法规、以及如何识别和抵御邪教渗透等知识宣传教育培训5次，受教育的信徒群众1300多人。

（二）抓好领导干部学习培训工作县民宗局。

年内，我县5名党政领导干部和宗教工作干部在市委统战部的带领下，到甘肃、宁夏等省（区）考察学习，并做好跨省市宗教联络工作；选派2名宗教领导干部分别参加省民宗委举办的回族地区经济社会发展研讨会和云南省规范管理清真寺经文班学习培训会；组织伊斯兰教管事和阿訇参加省、市委统战部举办的培训会2期4人；组织各乡（镇）民族宗教专（兼）职干部、三自爱委会班子成员、县民宗局班子成员、各股室负责人等民族宗教政策法规知识培训会1期30多人；组织三自爱委会成员参加省“两会”举办的全省《圣经》知识交流讲道会1名；举办全县教职人员培训会2期268人，培训会邀请云南省神学院牧师前来讲课，县委统战部、民宗局和公安局国保大队等部门有关人员分别作了宗教政策法规和防范邪教渗透等知识宣讲。

（三）加强宗教事务管理工作。

我局在宗教工作上始终坚持党的宗教工作基本方针，积极引导宗教与社会主义社会相适应。一是进一步开展宗教工作调研，在县委、政府的重视和帮助下，今年年初完成了全县范

围内的民族宗教工作调研，进一步了解掌握了我县的民族宗教人士，宗教活动堂点、信教群众和教职人员情况，为下一步工作开展提供了详实的数据。二是充分发挥宗教界爱国人士的积极作用，在春节期间，我局召开“墨江县宗教界人士迎春座谈会”，看望慰问宗教界爱国人士，慰问信教困难户。三是认真开展以“教风”为主题的和谐寺观教堂创建活动。

抓好《宗教活动管理制度》、《宗教活动场所管理人员制度》等六项制度在宗教场所的上墙与落实工作。四是认真开展规范管理他郎清真寺经文班工作。20__年3月10日，在省委、市委的高度重视和正确领导下，通过各级党委、各有关职能部门的努力和联动应对下，于5月21日、6月26日、9月19日先后分三批次送返，共劝返15名学生(省内2名，省外13名)和1名阿訇。

五是加强对宗教事务的规范管理。对宗教活动场所的设立、合并、分立、终止或者变更登记内容等进行依法审核和登记备案，今年年初，制定了《墨江哈尼族自治县在宗教场所内改建或者新建建筑物审批实施细则》。指导、帮助宗教活动场所建立健全民主管理组织，对经宗教团体认定的宗教教职人员进行备案管理。与相关部门协调配合，认真做好宗教方面的防渗透和打击邪教工作。六是争取项目资金，帮助宗教活动场所改善基础设施建设。今年向上级部门争取修缮城关教堂项目1个，向县财政争取资金，安排修缮6处活动场所。目前，修缮工程正在实施中。

三、加强民情联系，切实为民办实事

一是搞好机关党组织和在职党员到社区“双报到”为民服务群众活动。按照县直部门工委的安排部署，20__年7月，墨江县民宗局党支部与联珠镇新发社区党总支开展“共驻共建”活动。全局19名党员共建立53户民情联系户，适时开展民情恳谈、为民办实事好事等活动。今年，共投入10.9万元资金，帮助新发社区群众解决实际困难。其中，投入1万元，开展科

技培训1期;投资5万元,扶持养猪示范户5户;投资0.9万元,扶持大棚蔬菜种植;投资4万元,扶持刺五加规模化种植10户。

四是加强调研力度。没有调查就没有发言权,在不断变化的新形势下,面对墨江黑树林地区出现的新情况、新问题,为掌握第一手资料,20__年,我局专门成立调研组深入黑树林地区开展调研,并形成《墨江县“黑树林地区”经济社会发展现状、问题及对策》的调研报告。结合墨江县黑树林地区当前存在的困难和问题,拨付3万元开展当地矛盾纠纷排查工作,确保黑树林地区的生产安全和社会和谐稳定。五是加强信访工作的解访力度。20__年,我局拨付共计86万元的县级民族宗教工作资金,解决涉及墨江县15个乡镇的34起来信来访问题(以申请居多),主要帮助解决少数民族群众生产生活困难的问题和信教群众信教困难的突出问题。

四、存在问题

(一)深入基层调查研究不够,工作思路不够明晰。

(二)对项目实施监管力度不够到位,至使有的项目进度缓慢,质量不够理想。

(三)在争取领导、协调部门方面力度还不够,致使工作发展不够平衡,一些工作中的难点问题迟迟得不到解决。

(四)工作经费投入有限,双语教学、民族文化走进课堂、民族古籍抢救保护及民族团结进步边疆繁荣稳定示范区创建活动等工作推进力度不大。

(五)有个别党员干部思想松懈,群众路线意识不够强,服务意识淡薄。

五、20__年工作计划

针对工作总结中发现的问题，结合我局实际，特提出如下工作计划：

(一)加强自身建设，建立严格的监督约束机制。教育引导广大党员干部积极投身党的群众路线教育实践活动，深入基层一线开展调查研究，倾听民众的意愿和要求。通过监督与教育引导相结合，切实转变工作作风，进一步增强干部“一切为了群众，一切依靠群众”，“从群众中来，到群众中去”的思想观念，为推动教育实践活动深入开展奠定思想基础。

(二)加强对少数民族发展项目资金管理，抓好示范点创建工程。严格按照少数民族发展资金管理使用的有关规定和要求，加强项目建设管理工作，确保少数民族发展项目经费按期投入使用并按质按量完工，大力改善民族地区的各项基础设施建设。进一步加大对基础设施的支持力度，引导民族聚居村、组调整产业结构，鼓励发展特色种植业、养殖业，兴办具有民族特色的餐饮服务业和加工企业，促进少数民族聚居地区经济又好又快发展。

(三)积极引导宗教与社会主义社会相适应。倡导“保护、管理、引导、服务”的宗教工作理念，深入开展“教风建设年”、“宗教政策法规学习月”、“宗教慈善周”活动和“和谐寺观教堂”创建活动。积极引导宗教界开展创建模范宗教活动场所活动，帮助宗教团体、宗教活动场所发展自养事业。充分调动宗教积极因素，引导宗教界融入社会，积极开展各种公益活动，使之成为小康社会建设和构建社会主义和谐社会的重要力量，为党的群众路线教育实践活动深入开展和民族地区经济社会发展作出更大的贡献。

(四)抓好民族教育、民族文化和民族体育工作，推动少数民族和民族地区社会事业不断发展。加强民族教育工作调研，认真贯彻落实少数民族教育政策；进一步做好民族文化的抢救保护工作，努力推出文化精品，加强《哈尼文化研究》办刊质量。

(五)完成上级交办的其他工作。

岗位述职工作报告篇七

您好！

首先对于自己在过去的一年取得的成绩也是非常有信心的，我也知道在这方面我自己可以接触到更多工作，做好述职是非常重要的，作为一名x的员工，我很清楚自己接下来应该朝着什么方向发展，是对此也是有着非常明确的方向，作为x的一名员工，我有着非常强烈的责任感，对于这一点我始终都是在认真的维持好状态，在这方面我当然是可以接触到更多的东西，在这一点上面我也是做的比较认真的，平时在工作当中我总是在认真的.提高自己的能力，虚心的和周围的同时学习好，在这个过程当中我对自己也是很有信心的，在这一点上面我还是感触很深刻的，我知道这对我个人能力也是一个很不错的提高。

在此述职之际，我也是深刻的感受到了自身能力的提高，在这方面我也是很有信心的，我知道在这一点上面我真切的体会到了自己各方面职责，在此述职之际，我保持好自己的原则，我清楚的意识到了工作当中自己要朝着什么方向发展，在这个过程当中，我一直都能够做出一些成绩来，在此之际，我还是应该要对自己各方面认真的一点，现在我还是做出了一些成绩来，我知道这对我个人能力也是一个非常不错的提高，我也相信在这一点上面，我能够做的更好一点，在接下来的工作当中我会继续落实好相关的职责，在这方面我还是可以保持好的状态的，也感激公司对我的信任，在这一点上面我对自己还是很有信心的，在这个过程当中我也一定会让自己得到更多的锻炼。

我希望自己可以在新的一年当中，继续在这个岗位上面做出更好成绩，这也一直都是我目标，我会坚持做的更好的，也希望能够学习到更多的东西，为公司争取更多的利益，做出

相关的调整，努力成为一名优秀的员工，有什么需要改正的地方，我也一定会认真的去改正。

此致

敬礼！

岗位述职报告篇八

20xx年，是总行规范管理深化年。在行领导的正确领导下，我与稽核部一班人一道，紧密围绕全行工作中心，严格按总分行和市行领导关于加强内部控制的有关指示精神开展工作，以防范风险、堵塞漏洞、提高管理水平为落脚点，稳步开展稽核检查工作。年度内累计完成各项稽核检查21项，其中常规稽核8项，内控综合评价7项，离任稽核5项，专项稽核1项；稽核报告累计提出问题和整改要求各111个，针对被检查单位管理相对薄弱方面提出稽核建议43条；全年完成稽核工作量达267日。

自20xx年稽核部成立以来，今年，我行新领导班子对稽核工作给予了超过以往任何一年的高度重视。从行领导组织分工一把手亲自主抓稽核工作，增加专职稽核人员配备，到修订中层干部年终考评办法，明确稽核部不列入考评范围，再到委以稽核部以重任，将稽核部作为xx支行规范管理深化年和窗口单位规范化服务达标□xx支行内控工作等牵头单位，并将内控委员会办公室设于稽核部，多方面给予了稽核人员充分的独立性，确保稽核人员全身心投入工作并获取较高工作质量。

在今年的稽核检查过程中，主管行领导多次亲临一线，组织部署稽核工作，参加与被稽核单位意见交流，组织落实各级稽核整改方案，并将稽核部收集整理稽核情况和建议列入内控工作会议发言内容，作重点强调等等，主管行领导对稽核工作的高度重视，使我们感到没有理由不将全身心投入到

工作之中，没有理由不将工作干好；各营业单位也普遍提升了对稽核检查的认识程度，能够认真对待并积极配合稽核工作，对稽核提出的问题能够及时整改、落实到位，并普遍表示愿意接受稽核部经常性的检查。

为贴近全行工作重心，年度内每逢总行内控管理相关文件下发，我都先行一步，认真学习和领会，并结合我行实际组织部内人员对重点内容和网点相对薄弱方面进行学习和讨论，讲解有关业务环节的检查方法，引导部门其他人员把握重点、明确方向，进而达到提高现场稽核工作效率的效果。如□20xx年2月份，总行下发了《银行主要风险环节及防范措施》后，经逐条学习、对照和讨论，我们在进入现场之前，便有真对性的准备了调阅资料并拟定了调阅清单，对营业网点普遍存在的银企对帐、系统内往来资金对帐、各级行领导授信签批印模管理等方面存在的问题，及时进行揭示和正确引导，并对其提出明确整改要求，同时引申提出对未达帐项换人勾挑核对、以及按央行新颁布的结算账户管理办法强化账户真实性检查等稽核建议，为确保银企资金核算安全作出了我们的努力。

为提高稽核人员的政策、业务水平，我部多次与沈阳市审计局联系，使我行专、兼职稽核员19人全部参加了由沈阳市审计局举办的内审人员脱产专业培训班，对内部审计相关法律法规，以及内部审计实务标准等内容进行了系统学习，并全员通过了考核，获得了国家内部审计协会颁发的岗位资格证书，使我行内审人员的专业化水平得到了普遍提高。

随着部门人员和工作量的双重增加，在20xx年度工作开展过程中，为使大家在一个和谐的工作环境下充分展示和发挥个人业务专长，在今年的稽核检查过程中，我们充分利用现场稽核和撰写稽核报告的时间，有针对性的结合实际学习总行新编制度汇编有关内容，并在内部就有关问题进行讨论和意见交流，努力营造内部较为浓烈的学习和业务研讨氛围，新员工短时间内熟悉情况并进入角色，老员工吸取并补充新员

工的专业优势，部门全员相互弥补专业缺陷，岗位技能得到均衡提升，在内部形成了互帮互学、共同提高、自然和谐的良好局面。

今年，我们在做好规范管理深化年活动牵头组织工作的同时，根据总行《银行主要风险环节及防范措施□□□20xx年内控综合评价实施办法》的要求，把信贷业务和财会业务等方面的各风险环节作为切入点，结合相关的金融政策、金融法规、业务操作规程及各项管理制度，采取抽查方式对各城区支行和有关部室进行了常规稽核和内控综合评价；对部分工作岗位变动人员进行了离任稽核。

鉴于稽核部处于内控监管第三道防线，而且又主要采取抽查的检查方式，因此，为确保稽核工作收到实效，有效行使稽核人员的岗位职责，我们在日常实施的稽核检查工作中，一方面在年初围绕上级行的年度稽核工作部署，紧密结合xx支行的实际情况，周密制定本部的稽核工作实施方案，并于每次进入现场之前，紧紧抓住风险点，有计划的拟定稽核资料调阅清单，尽可能的使检查业务覆盖面更加广泛，避免留有死角。另一方面，在稽核报告中针对检查出的问题逐一提出整改要求，并将相关制度规定作明确描述，使基层行处能够更直接的掌握相关业务操作规则，更加心悦诚服的接受稽核意见并及时进行整改，这样，既保证了稽核整改的实际效果，又在推动内控监管第一道防线发挥作用方面作出了有益的尝试。

为进一步扩大稽核工作成果，在日常稽核检查工作中，我们紧紧围绕规范管理深化年主题，密切关注监管政策变化，把握行业动态，针对各营业网点管理相对薄弱和容易忽视的风险环节提出了稽核建议，并结合新修订的制度规定，对相关管理工作给予重点强调和提示，同时研究和探索新的工作思路，通过采取将检查情况和相关信息向相关管理部室反馈，并与之达成一致意见的方式，加强横向信息交流，进而达到使职能管理部门的业务督导更具针对性，填补部分监管真空，

推动了第二道防线的联动。

现核对清单只保留十天，按照总行会计档案管理有关规定，我们又提出了对核对清单要按档案管理办法长期保管，每到一处我们都提出上述要求，建议统一打印并留存312资金往来交易流水文本，编制余额调节表换人核对并签章证明，这一做法也得到计财部的认可，并且已得以贯彻落实。

又如，检查中我们发现有的支行发生的应收未收借贷利息未纳入表内“14101应收借贷利息”和“501利息收入”科目核算，造成会计报表数据缺失。经了解，系由于20xx年8月份信贷系统上线移行时，由于当时14101科目无余额，故未作移行操作处理，致使以后发生的借贷应收未收利息无法自动进入系统核算，会计报表也就不能完整反映该行资产收益情况。我们对被检单位及时提出尽快与计财部和科技部联系，商榷切实可行的办法，弥补纰漏，得到了相关部门的配合，使问题得以解决。

检查营业网点柜员重要空白凭证的管理时，了解到因手工帐簿取消的调整，柜员重要空白凭证登记簿已取消，每日营业终了网点仅凭打印的“表外凭证库存明细表”换人核对结存数量，却对柜员重要空白凭证的使用情况未作任何检查核对。我们及时提出建议，提示各网点每日不但打印“表外凭证库存明细表”，还要打印“重要空白凭证使用报表”，对空白重要凭证的使用与结存两方面内容全面进行勾挑核对，并做好相关检查登记，明确责任人，避免因疏于对重要空白凭证实际使用情况的检查核对而出现风险。

去年，我部通过检查提出了各网点会计人员用于核对借贷印鉴真实性的各级行领导授信业务签批印模空缺的问题，得到了行领导的高度重视，在行领导的协调下问题得到了解决。今年检查发现，由于工作变动，有些印模已不再适用并增加了新的签批印模，而各营业网点的部分授信签字印模未按业务种类分别详细登记适用范围、启用日期、注销日期，更新

不及时，印模管理混乱，不便于会计人员核对，使借贷和票据出账环节潜在风险隐患。鉴于此情况，我们建议各营业网点向计财部反映，与授信管理部协调，及时更新各级负责人授信出账签字印模，同时也要求会计人员根据印模的适用范围严格审查，规避风险。

20xx年9月1日开始实施的《人民币银行结算帐户管理办法》第六十二条规定，银行应对已开立的单位银行结算帐户实行年检制，检查开立的银行结算帐户的合规性，核实开户资料的真实性；同时总行在《内控综合评价指标评定标准》中对帐户管理也有新规定，要求每季度检查帐户的开立、变更和撤销情况并记录，对此我部及时进行提示性建议，建议各营业网点对此项工作应引起足够重视，及时进行跟踪检查，确保开户资料的真实性、完整性和合法性。

20xx年度，我们始终不忘服务全局的工作宗旨，合理分工，协调运作，尽管人员较少，但都力争安排专门力量协助工作。

按照行领导工作部署，会同办公室，对照总行下发的窗口单位规范化服务标准，采取全员出动、逐一巡回走访、召开专门会议、对照检查等方式，督促营业单位落实整改，不留任何死角。扎实而有效的工作换来了可喜的成果，在今年总行飞行检查组对我行进行的检查验收工作中，我们在全员、全程陪同过程中，及时发现并协调扣分偏差，使我行六家全部被检标兵单位和达标单位，均顺利通过检查验收，规范化服务工作迈上了新的台阶。

一是从年初“优质服务百日大赛”开始，对窗口规范化服务进行了连续深抓落实，制定活动规划、组织对照检查、及时与上级有关部门沟通，汇报阶段工作进展情况，为年底总行验收时xx支行全部验收合格作出了良好的铺垫。

二是按照银监局统一部署，协调组织全行“三法”宣传活动，制定活动方案、逐一走访落实、上报活动总结，为“三法”

知识在全行范围内的普及作出了积极的努力。

三是积极参与、策划、组织行里的重大活动：六周年行庆、职工运动会、中层干部拓展训练、金融系统足球比赛、一线员工职称计算机英语考试、职工摄影展及职工dv作品展等，对围绕支行业务发展为中心的各项工作开展起到了积极的促进作用，对活跃职工的业余文化生活、增强团队精神起到了较好的推进作用。

五是按行领导工作安排，利用近一个月的时间，完成了xx支行制度汇编工作。

六是牵头组织全行员工参加分行统一举办的内控知识测试，并通过举行行内复赛的方式，选拔成绩优异者参加分行决赛，选派的三人代表队获得了分行个人成绩前三名和团体第一名的好成绩。

回顾过去的工作历程，随着时间的推移，稽核工作得到了更为广泛的理解和支持，我们部门与全行各部门日益协调、相得益彰，这让我感到欣慰和鼓舞，同时也让我感到责任的重大。在今后的工作中，我会更加努力，带好稽核部一班人，顾全整体，尽职尽责，脚踏实地，皆尽全力。

20xx□1□9

岗位述职工作报告篇九

大家好！

一年来，我认真学习信贷知识，阅读相关书籍，经过不懈努力，逐渐掌握基本的财务知识和信贷业务技能，第一时间熟悉总行新业务的流程，由于在信贷岗位上时间不长，很多信贷知识没有接触到，因此每次上级行组织的相关培训都积极参加，同时工作之余翻阅相关信贷书籍，增加自己的“知识

库”，通过上网查阅，及时掌握国家相关产业政策，降低因国家宏观调控产生的信贷风险。

我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够积极主动，认真遵守各项规章制度，能够及时完成领导交给的工作任务。作为支行的信贷经理，我深感自己肩上担子的分量，稍有疏忽就有可能造成信贷风险。因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心。我深知信贷资产的质量事关邢台银行经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。在贷前调查，我坚持贷款的“三查”制度和总行制定的信贷管理制度，结合贷款新规，对每一笔贷款都一丝不苟地认真调查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；从库存的检查、往来账目的核对到房屋和设备的实地考察；从资产负债情况的计算、产销量和利润的分析到经营项目现金净流量的研究、贷款风险度的测定，直至提出贷与不贷的理由，每一个环节我都仔细调查，没有一丝一毫的懈怠。

在贷后检查，我每月不定期到企业仓库和企业抵押物处进行检查，及时了解产品行情，掌握原料的进价和产成品的销售价格，分析企业当月盈利情况及在我支行的现金流入流出情况，撰写调查报告并定期上报上级行。

回顾一年的工作，自己感到仍有不少不足之处，一是业务素质提高不快，对贷款风险把控还不成熟；二是只满足自身任务的完成，工作开拓不够大胆，在管理方面经验尚浅。

在新的一年里，我将努力克服自身的不足，在领导和同事的帮助下，认真学习，努力提高自身素质，积极开拓，履行工作职责，服从领导，当好参谋助手，与全体员工一起，团结一致，为我行经营效益的提高，为完成20____年的各项任务目标做出自己应有的贡献。

谢谢大家!

述职人：_____

20____年____月____日

岗位述职工作报告篇十

工作以来，我始终以高度的责任感和事业心来完成本职工作，把以往的实践经验应用在工作中，严于律己，克尽职守；团结同事，积极沟通工作中存在的问题。不断地提高自己的工作能力，立足本职工作。

前期参与整理了公司管理规定中的《收、发文管理办法》、《档案管理办法》、《印章管理办法》。通过整理这些管理办法，进一步深刻的对日常工作开展的流程和要求。

在处理公司收、发文时，合理、准确地整理文件内容摘要，并按公司收、发文标准进行排版打印、传阅到相关领导、部门，并做好后期回执工作和存档工作。

范。

在处理综合事务方面，当接到会议通知时，及时请示、确认参会领导，会议前提醒，并提前做好相关准备工作，会将整理的会议内容，按领导要求传阅并存档。公司组织的会议，做好会议的通知、会前准备、会议资料存档工作。领导出差，做好出差登记和差旅费用报销。按文件类型上传各类发文、周会议经要，并做好存档。按时上报部门周总结、部门考勤表。完成部门领导和公司领导交派的其它各项临时性工作。

二、学习情况及个人存在的不足：

能进入公司，让我倍感荣幸，尤其是能和这么多高学历、高

职称的同事在一起工作，给我增加了无形的动力，我会用积极的心态去改变，在完成本职工作的同时，还要多学习、多总结，让自己从多方面进步。现在工作已步入正轨，总结自身还有很多的不足，需要不断学习和提高，一是，面对处理临时性工作时，工作思路不够清晰，问题考虑得不周全，很多工作处理得还不够完善；二是，档案管理方面，档案材料的整理、归档、借阅工作流程还不够全面；这些都有待于在今后的工作中加以改进。

三、工作目标及承诺

1、在今后的工作中，我将更加努力，争取把工作做实、做细、做在前面。注重学习新的业务知识，善于解决工作中存在的难点、热点问题。

2、积极参与公司组织的各项活动，遵守公司的各项管理规定。加强与同事

间的沟通、学习，配合，切实提高工作效率和质量。

3、不断提高自身的安全、环保意识，认真学习安全知识，做到“想安全、懂安全、会安全、能安全”。

四、具体思路和措施

1、全面提高自己在处理收、发文的文书整理质量，认真做好传阅、发送、存档工作。

2、按照公司《档案管理办法》进一步做好档案资料的整理、归档，尽量保持存档资料的完整，以备查阅。

3、加强学习，通过学习来提高自身的综合素质，在遇到问题时，以全局的高度，从整体利益看待问题，解决问题。

各位领导、同事们你们好： 2012年7月我通过了煤电公司的招聘，光荣的成为了孔庄煤矿风井队大家庭中的一员。这里对我来说并不陌生，我从小在这里长大，在这里接受教育，如今又回到煤电公司，就是希望能尽自己的一份力量，给它带来一股新鲜的血液，让这个生我养我培育我的企业焕发更多青春朝气。

新的工作、新的环境，对我来说又是一次新的考验，我的心情激动又紧张，激动的是自己即将为这片热土奉献自己的一份力量；紧张的是自己能否适应，今后能否顺利的开展工作。如今，我已经参加工作八个月了，在领导和同事们的关系和帮助下，我逐渐融入工作，并按照各级组织的工作思路、目标、任务，立足本职，勤奋努力、拼搏向上，积极展开工作。以下是我的述职报告，请各位领导和同事予以批评指教。

一、积极调整心态，快速实现角色转变

到工作现场和职工们交谈学习，努力提高自己的业务能力从而更好的开展工作。

二、加强理论学习，不断提高充实自己。 作为一名见习技术员，我意识到在自己做好本职工作的前提下，还需不断充电。这一年来，我不断的在理论和实践上提高自己的业务能力。在平时的工作之余，认真学习三大规程和岗位责任制，积极参加特殊工种的培训中去。并深入学习了公司和矿下发的一号文件精神等相关政策法规。利用电视、网络、报纸、远程教育等多种途径不断充实自己，提高自己的业务能力。

三、坚持实践，积极投身到现场

只有积极投身到现场，才能更加了解设备的运行情况以及工作状态；只有投身到现场，才能在不断的和老工人的交谈中学习到更多经验；也只有投身到现场才能真正做好技术工作，为以后解决技术难题，对机电设备技术革新、改造，和做好

职工的技术培训工作打下良好的基础。

四、立足本职工作，勤奋努力做事 参加工作的八个月来，在领导和同事们的关心和帮助下现在的我已经可以比较熟练的开展自己的本职工作。

以后的查找翻阅提供便利。

2、做好组织编制规程和安全技术措施，并传达贯彻实施。参与反风演习及更换电机等安全技术措施的编制工作，并贯彻实施到现场中去，保证按措施开展工作，确保职工的安全操作。

3、负责抓好本队职工教育培训。开展针对本队职工的教育培训工作，不断的组织职工对操作规程、三大规程以及公司和矿里下发的各类文件进行学习，并定期进行考试，保证职工的技能知识过硬。

4、完成领导交办的其他工作。回顾近八个月的工作，我取得了一些新的进步。但我也深刻认识到自己还存在实际经验欠缺等问题。我要在今后的工作中严格要自己，不断加强实践锻炼，克服缺点，弥补不足；加强学习，不断提高自己的综合素质积极沟通，多向领导及同事请教；加强与工人沟通，学习他们的经验，更好的做好本职工作，发扬优点，改正缺点，为公司的发展尽自己一份力量。

发现问题 更要解决问题

尊敬的各位领导、亲爱的同事们：

大家好！

很高兴今天能和大家聚在一起，相互交流，共同进步。自从入职以来，我不断感受到公司整个团队的激情和欢乐，现在

回想起来，能进入xx公司、进入xx项目，真是我莫大的荣幸。同时，在这段时间的工作生活当中，我也积累并总结了一些经验和不足。

“物有本末，事有终始，知所先后，则近道矣。”事物在运转中各有其规律，我们的工作和生活也一样。如果说工作是横亘在我们眼前的问题，那么我们的任务之一就是去发现这些问题，其为工作之“本”；任务之二就是要解决问题，其为工作之“末”。本末不可倒置更不可孤立，要掌握工作的规律并圆满完成工作，需要在实践中不断地学习和探索——发现问题，更要解决问题。

自从入职以来，我逐渐熟悉了xx部的工作流程，培养了结合现场实际的变通能力，并进一步拓展了专业知识。总的说来，有得有失。

一、工作情况

根据xxx工作上的部署，针对xx□xx做了以下工作：

（一）协助推动xxx工作 1. 协助部门经理先后与xx□xx□xx等八家xxx单位进行了现场踏勘和初步交流，并撰写会议备忘材料。完成设计任务书的修改，并配合xx部进行设计合同评审。2. 协同xx公司完成xxx审批工作，并对xxx进行督促。

（二）完成xx方案及施工图设计

在公司相关领导的意见指导下，完成xxx方案及施工图的设计工作，现已将施工图报xx政府（指挥部、建设局、计量单位及政府相关领导）审批，并移交工程部组织施工。

二、学习情况

除了在工作中积累的实践经验外,借助xx公司阅览室及其他可用资源,我阅读和学习了《活法》、《干法》、《园冶》、《从概念到形式》、《设计结合自然》、《定位当代景观设计学》、《景观:文化、生态与感知》、《明朝那些事儿》、《大学》、《国富论》、《如何阅读一本书》等文化、设计、历史及经济书籍。同时,积极对所学知识进行总结,为xx公司□xx□□□xxx□投稿,其中入职感想□xxx□已被□xx□收录。同时利用所学专业知识和部门经理组织和撰写“xxx”的培训课材料。通过这段时间的学习,我熟悉了公司的企业文化和xx项目的概况,增长了专业知识也拓宽了思维。同时,我也树立了在工作中践行xx的观念,以积极奋进的态度不断鞭策自己,以科学的世界观和人生观指导工作、完善人格。

三、思想情况

(一) 努力并创造性地工作

在这一段时间的工作中,我略微感觉到一些同事和合作单位很喜欢提出问题,但很少去实际解决问题,或者并不为促进问题的解决而积极努力,显得比较麻木。因此很多问题受到积压,导致该及时完成的工作延误甚至出错。

其实,对于个人来说很多问题可能比较难解决,但对于一个强大的团队来说很多问题都是可以轻松解决的。公司有多方面的人才,也就有来自各方面的解决问题需要的智慧。很多人在发现问题方面都是比较有经验的,因此其实我们的工作之“本”常常容易被找到。关键在于每个人努力将自己的智慧发挥出来,为问题的解决出自己能出的那一份力,在公司的有效组织下,解决问题也就势如破竹。这样,我们的工作之“末”也不难求。

但是现实情况告诉我们,一些人只关注自己分内的工作,其他可能与自己有关但不属于自己负责的工作就自觉或不自觉

地无暇顾及了。换句话说就是有限制性地工作，工作上产生了一些盲点，从而很难将自己的智慧全面发挥出来。还记得xx董事长在新员工的第一堂课上给大家分享过一个经验，就是要创造性地工作，懂得办差和办事的区别，这样才能快速成长。的确，不充分发挥自己的智慧，创造性地工作，就只能在工作原点打转，工作不能高效、圆满完成，个人甚至集体也不能充分成长。稻盛和夫在《活法》、《干法》中不断强调，对工作要“付出不亚于任何人的努力”，这就是我们要不断追求的境界。所以不光要会发现问题，更要能充分发挥自己的智慧解决问题。

（二）积极乐观地生活

生活就像一面镜子，反映出我们的自身状态，而这种状态又由我们自己营造。自从参加工作以来，我时常听到一些朋友辞职或者想要辞职的消息。每当我与这些朋友聊天的时候总能感受到他们的苦恼：生活的理想与现实的反差带来的巨大失落感，俗话说就是理想很丰满现实很骨感。我想，这就在生活中发现了很多问题，但又未能得到解决，于是只能辞职——把自己给解决掉了。或许辞职也是解决问题的一种方式，但我个人认为这并不是解决问题的最佳方式。

我是个比较乐观的人，但当我试着用上述朋友们的思路去想问题时，我感觉自己也很苦恼。于是我突然觉得，自己不能用消极的心态去看待生活，否则，生活回馈给我们的会是更大的消极。相反，我们应该积极乐观地面对生活，如果我们抱有梦想，那就更应该积极乐观、自信满满地去生活、去奋斗。但过度的乐观是愚昧的，我们也必须要有危机感。“生于忧患，死于安乐”，真正具有忧患意识的人也是在生活最具有主动性的人，并且永远不为世俗所惑，也从不会陷入消极懈怠的泥潭。我们应该在生活中找到自己的兴趣点，就像在忙碌的工作中找到自己的精神支柱一样，我们对生活充满了兴趣和热爱，我们也就对工作充满了希望和激情。

正所谓“君子无所不用其极”，人的一生时间短暂，无论做什么都应该抓紧时间尽情地发挥自己才能。当我们在生活中发现问题时，更要发挥主观能动性解决这些问题。

四、存在的不足及其分析

通过这段时间与各工作线条的领导、同事，以及专业同仁的一些交流，并结合自身工作情况，我发现，自己专业知识及实践的深度和广度还不足以充分满足自己的工作需求（例如：在与各xxx单位交流的过程中对xxx的理解还比较生涩；在设计xx方案和施工图时，一些工程材料、施工手法和过程了解还不甚全面）。工作中的沟通经验也还不足。因此还需不断的学习和提高。在这段过程中，我十分感谢我的导师xx经理对我关心和教导，她敏锐的洞察力和诙谐的处世方法，无不给予我点醒和鼓励。

《礼记》中说：“学然后知不足，教然后知困。知不足，然后能自反也；知困，然后能自强也。”工作中的种种感性认识总能从不同角度反应我的各种状态，通过对这些认识的提炼，也总能给我理性的启发。追求工作完美的过程，也是自我完善的过程。因此，不断的学习和实践，就是就解决我目前存在的不足的方法和途径。

五、2013年工作学习计划

（一）工作计划

1. 完成xxx设计及其选定工作，并对方案及施工过程进行管控；
2. 对xxx施工进行技术把关。

（二）学习计划

尊敬的领导、同事和远道而来的朋友们：

晚上好

首先感谢领导们给我这次机会，让我们青年人畅所欲言，由于我来的时间比较短，在座的可能还不认识我，我先做一下自我介绍，我叫xxx□毕业于滨州学院中文系，是今年的事业编人员，来到陈官乡进行基层锻炼，为此我感到十分的荣幸。

现在我在工业办办公室进行基层锻炼，负责日常工作和企业方面的相关工作，下面我做以下工作汇报。

到的现金交给相关人员。

二、下一步工作计划

尽职尽责的完成自己的本职工作，及时完成领导分配的任务，不拖沓，做到当日的工作当日完成。不断向工业部门的领导和前辈多多学习，接触不曾接触过的工作，解决之前搞不清楚的地方，彻底把问题弄明白，不能得过且过，这不仅是对自己负责、对大家负责也是对人民负责。

建议如下：

1、给我们创造更多的和企业交流的机会，以利于我们更好地开展工作。现在我们开展工作只是单纯的依靠电话来完成各项工作，由于很多企业办事员不认识我们，对我们的工作不是很配合，如果我们双方很熟悉的话，他们协助我们完成各项工作的积极性应该更高。

2、对我们外地人员而言，我深切感受到生活的单调和住房的拥挤。下班之后对我们外地人员来说不是来办公室上上网，就是洗衣服蹲在宿舍无事可干。好几个人挤在一个小屋里，有些事情确实不方便，比如我孩子还不到两周岁，我很想和他生活在一块就是没地方住，附近也租不到合适的房子。

此致

尊敬的各位领导，各位同事：

一、履职情况：

思想上，积极参加政治学习，我始终坚持用科学发展观指导自己的学习、工作和生活实践，时刻牢记自己是一名共产党员，无时不刻地用党员的标准来规范自己的言行，积极参加党内民主生活，认真贯彻落实科学发展观，将学习创先争优活动中感悟到的心得用于实际工作中，工作积极主动，勤奋努力，尽职尽责，在平凡的岗位上作出力所能及的贡献，取得了明显的成效。

工作上，本人能忠于职守，严于律己，工作勤恳，严格执行各项规章制度，积极响应有关号召，在本职范围内积极开展各项工作。我在许多工作流程的细节上想点子、找方法，在符合有关规章制度的前提下简化流程、提高效率，更好地完成工作要求。

学习上，自从参加工作以来，我从没有放弃学习理论知识和业务知识。工作之余，我没有满足于现状，继续学习，取得了一定成绩。通过不断的学习，丰富了投融资和项目管理等方面知识，积累了一定的理论水平。学习理论的同时，明确要更加钻研业务，把学到的融会到工作中去，使业务水平不断提高。

二、存在的主要问题

五个月以来，我也清醒地认识到工作存在的不足，表现在：

- 1、与领导及同事们的协作、交流缺乏主动性，由此也给相关工作的顺利开展带来一定影响。

- 2、工作时间短，工作经验不足，没有建立有效的工作方法。
- 3、个别工作做的不够细致，偶尔会出现协调不足。
- 2、对工程知识的掌握度较低,这直接影响到相应的工作质量;
- 3、工作细心度不够,经常在小问题上出现错漏;
- 4、办事效率不够快,对领导的意图领会不够到位等。

虽然我在工作中还存在一些不足，但自己决心认真提高业务、工作水平，为公司做大做强，贡献自己应该贡献的力量。我应努力做到：第一，加强学习，拓宽知识面。第二，本着实事求是的原则，做到上情下达、下情上报；做好领导的助手。

三、今后设想

学习新的知识，掌握新的技巧，适应周围环境的变化，提高自己的履岗能力，把自己培养成一个业务全面的合格员工，更好地规划自己的职业生涯，是我所努力的目标。当然，在一些细节的处理上还存在一定的欠缺，我会在今后的工作、学习中磨练自己，在领导和同事的指导帮助中提升自己，发扬长处，弥补不足。

在今后的工作中，我将努力把自己培养成一个爱岗敬业、素质高、适应性强、有独立能力、充满朝气、富有理想的复合型人才。“人生的价值在于奉献”在未来前进的道路上，我将凭着自己对,,的激情和热情，为我热爱的..事业继续奉献我的热血、智慧和青春。