

最新畜牧业保险公司 保险协会监事会工作报告(优秀5篇)

在当下这个社会中，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

畜牧业保险公司 保险协会监事会工作报告篇一

一、一年来监事会工作的简要回顾。

一年来，公司监事会以20xx年度股东会精神为指导，紧紧围绕生产经营、改革发展的稳定大局，全面贯彻落实公司三届三次董事会、三届二次股东会所确定的各项工作部署和工作奋斗目标，在事关公司重大决策、原则、立场上，监事会始终能够正确认识和分析公司面临的新形势、新任务、新要求，站在全力维护公司改革与发展全局利益的高度，站在维护全体股东和广大员工合法权益的立场上，以召开监事会工作会议，深入部室、车间、班组、生产一线调查了解等多种形式，征集股东和员工的合理化建议和意见，以高度负责的主人翁责任感和严谨细致的工作作风，向公司董事会及时反馈收集的各类信息及情况，并对董事会工作提出诚恳的批评意见和合理化建议。

距事会成员在参加董事会召开的会议，及其他会议时，对事关公司改革发展、转变经营方式等各项重大决策，旗帜鲜明、立场踞定，予以全力支持，全力维护公司来之不易的大好形势，积极主动谏言献策，及时提出意见和建议，为提升董事会在重大决策方面的民主化、科学化、规范化水平，做出了积极的努力。监事会认真履行工作职责，依照法律和工作程序对生产经营等各项工作进行监督，为公司重大决策和奋斗目标的顺利实施以及贯彻落实提供了有力的保障。监事会成

员团结一致，密切协同配合，经常保持信息沟通，做到收集反馈意见渠道畅通。同时，进一步强化了责任意识、大局意识，在各自不同的生产岗位上，带头争当执行公司各项规章制度的模范，全身心投入到大干生产任务的高潮中，以身作则，率先垂范，以不断争创新的生产、工作成绩的实际行动，有力促进了监事会各项工作的顺利进行。

二、大力提高参政议政的能力，深入基层，结合实际，为顺利实现全面建设的奋斗目标，争做新贡献。

20xx年度股东会召开以来，监事会成员在忠实履行工作职责的同时，不断强化自身素质锻炼和提高，以高度的责任感和使命感，把切实维护股东和员工的合法权益作为监事会的工作重点认真做好。监事会监事长通过列席董事会会议，积极主动谏言献策，千方百计为顺利推动生产经营等各项工作不断取得新成绩保驾护航。监事会始终坚持正确行使监督权力，将监督工作有机融入生产经营等各项工作中，严格按照工作职责和程序，认真办理、协调解决股东提案，有力促进了公司各项工作不断迈出新步伐。

距事会认为：一年来，公司董事会解放思想、创新思路，发扬民主，集思广益，做出了一系列重大决策和各项奋斗目标是完全正确的。20xx年是公司发展史上不平凡的一年，在董事长xxx的带领下，董事会一班人坚持原则，秉公办事，采取重大事项民主讨论，广泛征求意见，使得20xx年公司全年工作没有因为重大决策失误，给公司及股东，员工带来不应有的损失，董事长xxx同志更是谨慎行事，勤勉做人，为公司全体员工做出了好榜样。董事会逐步完善、建立健全的工作制度和措施，是完全符合生产经营等各项实际工作的。在董事会的强力领导下，全体股东和广大员工共同辛勤劳动、团结拼搏，取得了生产经营、改革与发展的应有业绩，全体xxx倍感欣慰。监事会在以后的工作中将不遗余力、全力以赴、全方位支持董事会的工作。监事会按照工作职能，积极参与对公

司财务运营工作的监督审查。监事会认为：公司财务工作严格依法办事、制度健全、数据准确、程序规范，客观、公正、真实的反映了公司的财务状况和生产经营实绩。监事会认为：在董事会的正确领导下，各位董事、经理层组成人员能够以公司大局利益为重，恪尽职守、认真负责，使公司生产经营工作取得了一定成绩，两个文明建设工作有了新的进步，为公司20xx年经济工作实现新的更大发展提供了有利的发展空间。

各位股东，一年来，公司监事会严格履行《公司法》赋予的权利和义务，做到切实维护股东权益，全力推动公司改革与发展不断向前迈进，忠实履行工作职责，做了一些有益的工作，但距公司确定的各项奋斗目标和工作要求、全体股东和广大员工的期望还有很大差距，思想上对监事会工作重视程度不够，履职尽责方面做的很不到位，工作经历，经验都有待提高。我们将在今后的工作中，认真贯彻落实好董事会的各项工作部署，不断加强监事会的自身建设和监事会成员综合素质的提高，解放思想、创新工作思路、转变工作作风，加大监督检查工作力度，认真负责，扎实的做好监事会的各项工作，为实现公司经济新的更大发展作出应有的贡献；为公司顺利转型及三步走战略的实现保驾护航。

三、监事会20xx年的主要工作思路。

1. 紧紧围绕公司20xx年度股东会确定的各项工作奋斗目标和工作任务，围绕中心，服务大局，解放思想，坚定信心，积极主动、认真负责做好各项工作。要不断提高工作质量，积极发挥主观能动性，主动谏言献策，为顺利实现公司20xx年转型升级和各项奋斗目标，努力营造奋发有为、开拓创新的浓厚发展氛围。

2. 严格依照《公司法》和《公司章程》依法照章办事。为进一步规范公司的各项规章制度，提出意见和建议，要通过列席董事会会议，定期召开监事会会议等有效途径，就全体股

东、广大员工普遍关心的热点、难点问题，进行认真的调查研究，及时向董事会提出意见和合理化建议。对公司的重大决策、生产经营管理、财务管理等方面的工作，充分发挥好监事会的监督、保证职能和作用，促进公司决策程序的科学化、民主化、规范化，推动公司经济平稳较快发展。

3. 积极主动协助、配合董事会做好股东提案、督办工作，切实维护好全体股东和广大员工的合法权益。

4. 坚持定期检查财务工作，认真听取生产经营，企业管理等各项工作的汇报，及时提出整改意见和合理化建议，推动各项工作健康、有序、高效的运行。

5. 大力加强监事会的思想、组织、作风建设，努力提高监事会的履职能力、监督、议政工作水平，促进监事会工作创新能力的提高，增强监督检查的效果，认真履行好监事会的工作职能，为促进生产经营、加快改革与发展步伐起到保驾护航作用。监事会诚恳希望全体股东、广大员工对监事会的工作提出宝贵意见。

各位股东、列席代表[]20xx年度股东会提出了20xx年及今后一个时期的宏伟战略发展奋斗目标和主要工作任务。让我们在公司党委、董事会的坚强领导下，以党的及xx届三中全会精神为强劲动力，认真贯彻本次股东会议宗旨，统一思想、提振信心、凝心聚力、团结拼搏，以高度的主人翁责任感和紧迫感，全身心投入到公司转型升级及各项工作任务中，为全力实现20xx年的各项奋斗目标，胜利实现全面建设新xx的历史重任而努力奋斗。

畜牧业保险公司 保险协会监事会工作报告篇二

蛟河市位于吉林省东部，长白山西麓，松花湖畔，幅员面积6429平方公里，人口47万。是全省7个中国优秀旅游城市之一，中国最佳文化生态旅游城市，全国休闲农业与乡村旅游

示范市，拥有三个国家级森林公园，拉法山国家森林公园是国家4a级景区，中国最具影响力的国家森林公园；苏尔哈湖湾度假区被评为省4星级乡村旅游示范点；黄松甸镇食用菌观光区被评为省银穗级乡村旅游示范点；“蛟河红叶”是吉林省秋季旅游的代表品牌，红叶旅游节更是中国节庆30年著名品牌。20xx年蛟河市被评为省级乡村旅游示范市，庆岭镇被评为省级乡村旅游示范镇，漂河镇富江村被评为省级乡村旅游示范村。近年来，蛟河市围绕丰富的旅游资源和产业优势，以加快乡村旅游发展建设为切入点，打造具有蛟河特色的“生态旅游”品牌，有力地推动了全市旅游产业的纵深发展。

蛟河市是一个自然风光优美、历史文化悠久、民族风情浓郁、生态环境良好的旅游胜地，尤其是农业产业化、农业现代化、乡野风光、民俗文化、民族特色十分鲜明而富有强烈的吸引力。在近年来的旅游发展过程中，伴随着全市旅游业的快速增长与发展，蛟河市积极探索和实践发展乡村旅游的路子，乡村旅游已初具规模。20xx年，全市共接待游客75.35万人次，旅游总收入3.36亿元。其中乡村旅游共接待游客36.3万人次，占全市总接待人数的48.1%，乡村旅游总收入1.97亿元，占全年总收入的58.6%。乡村旅游点达到258家，其中规模以上22家；从业人员达1.75万人，其中，农民为1.12万人，占从业人数的64%；农民人均从乡村旅游业获得收入3160元，收益率达34.6%。乡村旅游成为农民增收致富的重要途径之一。

（一）政府主导，科学分工，全面开发乡村旅游建设。

一是坚持“政府主导、部门协作、农民主体、社会参与”的乡村旅游发展战略，成立了乡村旅游产业发展领导小组，市长任组长，分管农业和旅游工作的市委、市政府领导任副组长，各乡镇街（区）、农业、旅游、文化、建设、卫计、工商、交通等相关部门为成员，办公室设在旅游办，负责日常工作。建立联席会议制度，定期研究新情况、解决新问题、探索新路子。各部门充分发挥职能优势，协调配合，分工协作，形成了上下联动、齐抓共管，合力推进乡村旅游发展的良好局

面。二是加大投入，多元筹措乡村旅游发展资金。市委、市政府采取了一系列措施，落实中央出台的扶持农业发展和新农村建设的税费优惠政策，向上争取省、市的相关资金支持。积极吸取民间资本，采取独资、合资、合作等方式投资乡村旅游项目。鼓励农民以土地入股，或以自有房产、果园、林场等参与乡村旅游的开发建设。通过“政府支持一块、企业投入一块、招商引资引进一块、全民创业增加一块”的投入模式，有力地推动了乡村旅游产业发展。四是突出“田园乡野”特色，打造乡村旅游品牌。积极顺应都市市民倾向亲近自然、热衷假日短途旅游的休闲趋向及消费心理，突出乡村旅游的“农味儿”，形成了“一带、三区、七个特色小镇”的休闲旅游空间布局体系。三是以高端生态产品拉动乡村旅游开发，蛟河市坚持打造高端旅游产品，强势推动品牌旅游景区建设，培育出“关东奇山”拉法山、“秋天童话”红叶谷、“森林浴场”庆岭、“小长白山”老爷岭、“关东九寨”冰湖沟、白石山国家森林公园、红叶岭国家森林公园、苏尔哈湖湾度假区、金蟾岛风景区、爱林度假渔港、松花湖滨湖区等22处较具影响的观光采风品牌旅游区。随着乡村旅游的多元化和品牌化发展，蛟河市推出了四季乡村美食项目。即：春品开江鱼，夏食农家菜，秋尝野山珍，冬吃年猪宴，形成了资源山水互动，游客远近皆往，人气冬夏皆旺的休闲观光圣地。

(二) 科学定位，合理规划，推进乡村旅游快速发展

蛟河从休闲农业和乡村旅游实际出发，在充分调研论证和探讨的基础上，因地制宜地确立乡村旅游发展的目标任务，科学制定了《蛟河全域旅游发展规划》、《蛟河市旅游总体规划》、《拉法山国家森林公园总体规划》、《白石山国家森林公园总体规划》、《红叶岭国家森林公园总体规划》，配套完成了《蛟河市乡村旅游发展规划》、《插树岭乡村旅游发展规划》。在总体规划的指导下，编制实施详细规划，并主动与城乡建设规划、农业发展规划、新农村建设规划以及交通、土地等专项规划对接。规划在空间布局上实现“一带、

三区、七个特色小镇”。 “一带”即以国家长吉图开发开放先导区建设为契机，以拉法山、白石山、红叶岭三个国家级森林公园为核心，打造长吉图森林生态文化旅游带，发展生态文化旅游产品，为吉长两市提供休闲度假产品。 “三区”即打造以拉法山、蛟河新区为核心的养生康体文化旅游区(温泉、登山健身);以松花湖为核心的休闲度假文化旅游区(金蟾岛、额赫岛、滨湖度假区);以拉新战役、国共谈判、韩恩高级农业合作社为核心的经典红色旅游区。 “七个特色小镇”即打造以插树岭为核心的关东民俗风情小镇;以窝集口为核心的农家生活体验小镇;以庆岭鱼街为核心的特色美食小镇;以黄松甸食用菌基地为核心的长白山特产小镇;以新站长白山酒业为核心的葡萄酒文化小镇;以乌林乡为核心的朝鲜族民俗文化风情小镇;以富江村为核心的最美传统村落建设。

(三) 强化政策扶持，优化发展环境，助推乡村旅游发展

自20xx年以来，蛟河市先后出台了《蛟河市乡村旅游优惠政策》、《蛟河市关于鼓励支持旅游创业的若干政策》、《关于深入开展全民创业教育实践活动的安排意见》、《关于支持鼓励下岗从业人员创业促就业的优惠政策》、《加快蛟河旅游产业发展的意见》、《蛟河市旅游专项资金扶持奖励办法》。通过这些政策，为休闲旅游创业降低收费标准20余项，废除收费项目6项，为创业者减负3000余万元，共为乡村创业个体工商户提供政府扶持贴息小额贷款4.6亿元。从事乡村旅游创业个体工商户享受3年返税，极大地调动了乡村旅游创业者的积极性，促进了乡村旅游的快速发展。

(四) 健全工作体系，完善管理机制，提升乡村旅游服务水平

制定了《蛟河市乡村旅游管理制度》等八项制度，加强对乡村旅游管理。采取市、乡、村三级联动机制，围绕信息服务、创业辅导、融资担保、教育培训等为企业提供优质服务。加强对乡村旅游经营户经营行为的规范管理，推进乡村旅游的标准化建设和规范化管理，协调旅游、土地、林业、消防、

公安、交通等多部门共同为乡村旅游企业服务，形成各相关部门共同扶持、联合管理的工作机制，保证了乡村旅游的健康有序发展。

(五)加强基础设施建设，完善旅游设施，为乡村旅游发展提供基本保障

蛟河是四通八达的交通要地，地处东北亚经济圈核心地带、东北三省轴心位置、长吉图开发开放先导区中间节点，京图和哈图两条铁路、长珲高速、高铁、302国道、省道榆江公路贯穿全境。随着国家长吉图战略的深入实施，蛟河市全境纳入长吉图开发开放先导区，吉珲铁路客运专线建成通车，蛟河并入省城一小时经济圈、吉林市半小时经济圈，成为吉长两市“后花园”，初步形成了连接三省一区的交通网络。加强了城市供水、供电、通信、道路、公共交通、道路标识牌、停车场、卫生厕所、污水和垃圾处理等城市基础设施建设；把农村基础设施建设作为重点，近三年全市累计投入整治资金2.1亿元，植绿化树432万株，栽花种草美化面积610万平方米，修建围墙17820延长米，改厕880座，建垃圾站132个、垃圾填埋点29个，安装路灯720盏，修建文化广场9.2万平方米。20xx年，全市实现农村泥草房改造1647户。

重点建设了以庆岭鱼街、插树岭、窝集口、富江、黄松甸等为主的乡村旅游基础设施和配套服务设施；拉法山旅游景区管理有限公司共投入资金3亿元，重点开发了拉法山、庆岭、红叶谷、老爷岭、冰湖沟等景区，建设了拉法山宾馆、红叶谷宾馆两个星级宾馆；吸引域外资金1.7亿元，建成了关东第一漂、插树岭峡谷漂流、高速蛟河服务区庆岭活鱼村、长白山酒业山葡萄观光园等旅游项目；结合“全民创业”活动，制定了鼓励和扶持的优惠政策，催生黄松甸食用菌旅游购物市场、松花湖渔家乐度假区、插树岭农家小院、苏尔哈湖湾度假区、爱林度假渔港、富江花海景区等乡村旅游项目的建成。

(六)创新发展模式，全面推进乡村旅游开发

结合实际，创新发展思路，积极探索实践，采取有效的对策和措施，形成了不同的发展模式，促进了蛟河市乡村旅游健康快速地发展。

1. 景区带动型模式

景区带动型模式，是以目前已经建设完备的重点旅游景区为核心，把旅游景区的部分服务功能分离出来，吸引和指导周边乡村的农民参与旅游接待和服务，从而带动农民脱贫致富。拉法山国家森林公园红叶谷、拉法山、冰湖沟、老爷岭景区，带动了庆岭镇解放村、庆岭村，松江镇爱林村、临江村，拉法街十八垧地村、拉法村上千户农民直接参与接待和服务。

2. 乡村组织型模式

乡村组织型模式，是以具有丰富旅游资源、交通进入条件较好、又有一定经济发展基础的乡村为依托，通过乡镇(街道)政府有组织地引导农民经营户，按照统一规划和建设的要求，发展旅游接待设施和配套服务，促进乡村旅游发展的模式。如松江镇插树岭村、庆岭镇活鱼街等。

3. 公司加农户型模式

公司加农户型模式，是对具有旅游特色的乡镇，通过引进有经济实力和市场营销能力的企业，进行公共基础设施建设和环境改善，指导村镇居民开发住宿、餐饮接待设施，组织村民开展民族风情、文化旅游活动，形成具有浓郁特色和吸引力的乡村旅游产品，吸引和招徕县内外、省内外乃至国内外旅游者。如黄松甸镇花园村、伟光村，白石山镇富强村、夹皮沟村等。

4. 综合开发型模式

综合开发型模式，是乡村旅游资源丰富的乡镇，由政府主导

进行乡村旅游的规划设计，投入资金建设和改善公共基础设施，开发核心景区景点，吸引社会资金投入建设旅游接待服务设施，引导城乡居民参与旅游接待服务，促进乡村旅游的快速发展，如松江镇等。

(七) 多点营销，打造乡村旅游品牌

1、节庆活动营销

举办中国吉林长白山红叶旅游节。自20xx年起，连续举办了15届中国吉林长白山红叶旅游节，蛟河红叶成为吉林省秋季旅游的代表品牌，红叶旅游节被评为中国节庆活动30年著名品牌，并被列入中国旅游节庆活动名录。15届红叶旅游节期间，累计接待游客780多万人次，累计直接旅游收入14.2亿元。红叶旅游节新增就业13000多人次，培育旅游村屯10余个。

举办窝集口采摘节。窝集口村位于蛟河市天岗镇境内，窝集为满语，意为森林之地。史载康熙皇帝曾东游到此，欣然吟诗《阅窝稽》。央视热播的电视剧《种啥得啥》于此拍摄。窝集口村有果园280公顷，年产果品4950吨；窝集口煎饼是省内名牌，有2个煎饼加工厂，20余家规模加工户，年加工煎饼700余吨。每年9月，在此举办吉林蛟河窝集口采摘节，主要活动有：果园观赏、果品采摘、农村生活体验、农家风味品尝等。

举办插树岭关东民俗旅游节。插树岭位于蛟河市松江镇境内、红叶谷景区沿线，因中央电视台热播的电视剧《插树岭》在此拍摄而闻名。主要旅游项目：插树岭峡谷漂流、关东大院民俗展示、《插树岭》拍摄地参观、农家乐体验(在农家吃、住、游，体验淳朴农村生活)。现有26户农家乐接待户，可同时接待2300人左右。每年9月，在此举办插树岭关东民俗旅游节，开展关东民俗婚礼、关东民居生活体验等各种主题活动。

举办黄松甸食用菌特产旅游节。黄松甸镇位于蛟河市东100公

里、长白山脉威虎岭下，幅员面积623平方公里。该镇利用得天独厚的资源优势发展食用菌产业，建设农业生态园，该农业生态园是全省最大的食用菌科技示范园，是东北地区最大的食用菌生产、销售集散地□20xx年被中国食用菌协会授予“中国黑木耳之乡”称号□20xx年，黑木耳种植技艺被列入吉林市非物质文化遗产名录□20xx年，该地年发展食用菌8.46亿袋，生产食用菌2万余吨□20xx年开始举办食用菌特产旅游节，以农业观光、食用菌科普、采摘、食用菌农家宴、食用菌特产品购物为主题活动，每年吸引了大批国内外游客，通过食用菌产业拉动，旅游带动，该镇97%的农户已经走向现代农业与乡村旅游的道路。

2、旅行社营销

坚持“精品营销”、“诚信营销”和“情感营销”相结合。每年组织旅游企业，分四个季度外出到珲春、延吉、吉林、长春、哈尔滨、大庆、松原、四平、辽源、沈阳、等东北主要客源市场，与当地旅行社对接，开展系列营销活动，目前，我市已于350多家旅行社建立了合作关系。

3、展会及主题活动营销

积极参加国内外各类旅游交易会、博览会、发布会、推介会等活动，利用一切机会展示蛟河乡村旅游资源、旅游产品和旅游形象。

蛟河市在发展乡村旅游的过程中，不仅探索和创造发展乡村旅游的典型模式，丰富旅游产品内容，合理引导消费，推动假日旅游的发展；而且通过发展乡村旅游，对带动农业、农村经济发展，促进贫困地区群众脱贫致富，促进社会主义新农村建设，推动当地经济社会发展都起到积极的作用。

畜牧业保险公司 保险协会监事会工作报告篇三

按照《通知》精神，我局立即召开专题会议进行安排部署。会上，会议传达了《通知》精神，并将任务逐一分解，明确责任，落实任务。同时，成立医疗保险基金自查整改工作领导小组，局长任组长，副局长任副组长，相关各股室负责人为成员。各股室结合自身实际情况，制定了自查计划和整改方案，重点围绕医疗保险基金的征缴、管理和支付等方面，认真开展自查和整改工作。

我局在开展城镇职工基本医疗保险的收支未使用现金收支方式，在城镇居民待遇支付方面已实行由银行批量代发结算。

我局开设医保基金收入户和支出户，与开户银行签订了对账制度和批量支付协议。收入户已签订pos刷卡消费协议。建立了银行对账制度，按月进行对账。

（一）设立财务管理股室，配备具有专业技术水平的管理人员，建立健全统计台账，加强财务管理，做到日清月结。

（二）、严格执行医疗保险基金会计制度，规范会计核算，做到社会保险基金会计报表编报及时、数字真实、内容完整、说明清楚、手续齐备。努力做好医疗基金的计划、控制、核算、分析和考核工作，如实反映基金收支状况。

（二）建立了内部控制制度，在基金征缴和支付方面建立了部门间相互监督机制，统筹股与基金股每天核对应收款项与开出的票据，保证了票款账相符。

为规范和加强医疗保险基金的管理使用，我们认真贯彻执行国家有关法律法规，进一步健全了财务管理制度，实行“收支”两条线，对征收的各项医疗保险费均单独核算，分开管理，专款专用，按照规定设立医保基金收入户、零余额账户支出户和财政专户；严格执行“收支两条线”管理制度，基

金实行统一管理，管用分离，专款专用，征缴的医保基金直接进入财政专户；基金支出由中心报县财政审批，批准后由县财政局从财政专户拨到零余额基金支出户支出；不发生侵吞、截留、挤占挪用医保基金行为，没有医疗保险基金之间相互串用问题。

畜牧业保险公司 保险协会监事会工作报告篇四

自20xx年7月7日来到我们公司，已有三个多月。在这三个月里，分别在科室，跟硫化机车间主任，硫化车间实习实干，并写下了实习报告。通过这三个多月的实习，我对公司的情况有了一定的了解，对产品的生产有了一定的了解。在这三个月里，看到公司生产有序，公司逐渐壮大，感觉自己的选择是没错的。同时也准备好了用自己的知识，为公司的发展尽一份力量，希望我的这篇机车间实习报告可以给大家提供参考范例。

在硫化车间实干的这一个月里，我的收获非常大。在这一个月里，我积极和王胜主任沟通，在这一个月里多接触一些模具，多生产一些产品，遇到一些问题积极思考，在王主任的帮助下将遇到的问题进行分析，找到解决问题的方法。例如，在生产的过程中，常遇到产品起癩现象，影响产品的外观，严重的会使产品不合格，造成浪费。经过了解，这种现象主要是硫化时有气体没能排出造成的。解决的办法是多回几次模放放气，并在起癩处放少量胶，这样能大大减少起癩现象。

在科室，跟硫化机车间主任实习期间，我努力了解我们的生产情况，学习一些解决问题的方法，同时积极去干一些力所能及的事情，为领导多分担一些事务。在这期间，看到领导们每遇到事情都不怕脏，不怕累，起到一个带头作用，让我很佩服，也为自己树立了榜样。

在实习过程中，我也发现了一些问题，我们在生产过程中对硫化工艺没有要求，在生产的时候大多是靠经验对温度，时

间进行控制，这对产品的稳定性没有保障。硫化的三要素硫化时间，硫化压力，硫化温度决定硫化产品的质量。

第一，我们要想发展，需要我们努力提高产品质量，以提高我们在同行业中的竞争力。我们在生产过程中要逐渐对硫化工艺进行控制，以生产出产品质量更加稳定的产品。

第二，通过交流我了解到，炼胶受天气的影响比较大，例如，我们加工的管子胶，胶方中的石蜡规定放0.7份，在夏天放到0.4~0.5份的时候，胶料已经不容易从胶车上拉下来，如果按照胶方中的量，胶可能粘在胶管上，很难扒下来，而到冬天的时候，加到0.7份的时候，胶料太硬，车间在生产的时候很不好用，往往要加到0.9~1份。

第三，我们的胶方在调试或有新胶方时，缺少跟踪，缺少完善，往往在某些时候严格按照胶方加出的胶，车间反映不好用，我们又缺少专门从事胶方调试的人，而只能靠炼胶工人自己调试，这样不利于公司长期发展。

虽然自己已经毕业两年，但对橡胶深入的生产还不够，对生产的知识了解不多。我会努力学习，用我的知识为公司的发展尽自己的一份力量。来到我们这里，已经三个月了，望公司领导对我的表现作出评价，若有机会，我希望公司领导多多帮助，我会在领导的带领下随公司的发展一起成长。

畜牧业保险公司 保险协会监事会工作报告篇五

离毕业只有3个月时间不到了，想起还没正式的接触过实际销售，所以本次实习的目的，就在于通过理论与实际的结合，进一步培养自己的业务水平、与人相处的技巧、团队协作精神、待人处事的能力等，尤其是观察、分析和解决问题的实际工作能力，以便提高自己的实践能力和综合素质，希望能帮助自己以后更加顺利地融入社会，投入到自己的工作中。

大家都知道，大学学校的生活学习环境和社会的工作实际环境是存在巨大的差距的，学校主要专注于培养学生的学习能力和专业技能，而社会呢，主要专注于员工的专业知识和业务能力。

要适应社会的生存要求，除了要加强课堂上的理论知识外，还必须亲自接触社会参加工作实践，通过对社会工作的了解指导课堂学习。实际体会一般公司职员的基本素质要求，以培养自己的适应能力、组织能力、协调能力和分析解决实际问题的工作能力。

实习在帮助应届毕业生从校园走向社会起到了非常重要的作用，因此要给予高度的重视。通过实习，让自己找出自身状况与社会实际需要的差距，并在以后的学习期间及时补充相关知识，为求职与正式工作做好充分的知识、能力准备，从而缩短从校园走向社会的心理适应期。

二、实习内容

本次我们实习的内容其实就是手机销售人员，学习公司的企业文化、销售技巧、团队协作精神、礼仪等各方面的知识。凭着对本公司产品的了解和与其它公司产品的对比，突出本公司产品的优点和公司的良好信誉，积极开拓客户源，向顾客推销产品，并尽量推销系列产品，完成公司分配的任务。

三、实习总结或体会

20xx年3月13日到4月13日，我在通讯有限公司进行了为期四个星期的实习。这期间公司的同事给予了我热情的指导和帮助，而我也虚心向他们请教学习，把大学所学的知识加以运用，在理论运用于实践的同时，也在实践中更加深刻地理解了以前没有理解透彻的知识。经过这些天的实习，我对公司也有了更深刻的了解，也初步熟悉了销售员的实际操作步骤。更重要的是，这是我踏入社会的第一步，虽然只有四个星期

的时间，但是也让我看到了自己的很多欠缺，让我深知出身社会，还需要很多学校里学不到的能力。

我简单的介绍以一下的实习单位：本公司位于长沙市开服区，是一家以销售化手机为主的私营销售公司。虽然它的规模不大，只有10几个员工，只有三个营业点，但它却是顾客值得信赖的公司，一直以来在社会上都有很好的口碑。本公司本着始终贯彻执行 顾客的满意是我们永恒的追求 为质量方针。

本公司现和多家生产型的厂家直接代理产品，并由专人对来料产品进行质量检验，如发现产品不良现象可全数退还给厂家，公司一直坚持 以人为本 的企业经营原则：为科研开发，市场营销，经营管理等领域的高素质人才创造宽松的环境；注重基层员工业务素质的培训，以 加强责任管理，提高品牌意识 为宗旨对员工进行培训。通过对员工的有效激励来充分发挥他们的主动性、积极性和创造性，以最大限度地挖掘员工的潜能，来更好的实现个人目标和企业目标的契合。公司主营产品或服务：手机；手机卡；手机配件；手机维修等。这公司的经营理念是：质量和服务是经营的重中之重、把顾客放在第一位。由于有良好的质量加服务，本公司已建立了良好的业务关系。

虽然已经是大四毕业班的，但对于实际社会工作还是茫茫然的，毕竟书本上的只是一个概念，具体操作并没有教你。难得的实习机会，我想把它做好。在这段时间学会了一些比较琐碎的事情，但确实体会到了工作的辛酸，觉得自己在学校所学的专业知识严重不足，不能适应激烈的工作要求，像那些实际操作性极强的工作，我们这些刚出来没什么工作经验，而且本身就没好好学学校的专业课的人来说，根本无法和那些老手相竞争，有时候感觉确实无从下手。虽然说这只是个销售手机的公司，但在这实习期间，我从培训到商品的整理以及到产品的现场营销等，都全身心的投入到工作中去。

实习对我来说是个既熟悉又陌生的字眼，因为我十几年的学

生生涯也经历过很多的实习，但这次却又是那么的与众不同。它将全面检验我各方面的能力：学习、生活、心理、身体、思想等等。就像是一块试金石，检验我能否将所学理论知识用到实践中去。关系到我将来能否顺利的立足于这个充满挑战的社会，也是我建立信心的关键所在，所以，我四个多星期里我还是有不少的收获。实习结束后有必要好好总结一下。

这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。

我们的肩上开始扛着民事责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。