

# 2023年农村三基建设意思 农村支部建设 调研报告(汇总7篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 商业工作汇报篇一

### 一、明确企业入库纳统的时间节点

#### （一）审核时间

2019年企业入库纳统年度审核工作分两批次进行，月度审核分一批次进行。

1. 第一批年度审核。2019年11月5日前，各乡镇（含街道、开发区，下同）在10月定报调查单位库的基础上，完成第一批拟纳入、退出以及主要信息发生变更的年报调查单位的申报审核，目前此项工作已处于收尾阶段。

2. 第二批年度审核。2019年12月15日前，各乡镇在11月定报调查单位库的基础上，补充上报“四下升四上”及新开业年报调查单位。

3. 2月份月度审核。2020年1月5日前，各乡镇在12月定报和2019年年报调查单位库的基础上，上报“四下升四上”及新开业年报调查单位。

#### （二）审核范围

规模以上工业法人单位，限额以上批发和零售业法人单位，

限额以上住宿和餐饮业法人单位，规模以上服务业法人单位，非批发和零售业法人单位附营的限额以上批发和零售业产业活动单位，非住宿和餐饮业法人单位附营的限额以上住宿和餐饮业产业活动单位。

年度审核和月度审核范围均不含建筑业、房地产开发经营业法人单位。

### （三）审核类型

#### 1. 第一批年度审核

（1）拟纳入的调查单位。新开业（投产）单位，“四下升四上”单位，专业变更需纳入单位，辖区变更（跨省）需纳入单位。

（2）变更主要信息的调查单位。组织机构代码发生变更单位、单位详细名称发生变更单位。

（3）退出的调查单位。“四上转四下”单位，破产、注（吊）销单位，专业变更需退出单位，辖区变更（跨省）需退出单位，单位界定错误需退出单位，停业（歇业）单位，其他原因需退出单位。

#### 2. 第二批年度审核

拟纳入调查单位。新开业（投产）单位、“四下升四上”单位。

#### 3. 2月份月度审核

（1）拟纳入的调查单位。新开业（投产）单位，因改制“四下升四上”单位，重新注册、合并或拆分产生的新调查单位，停业（歇业）恢复运营单位（限工业、批发和零售业、住宿

和餐饮业、服务业单位申报）。

（2）退出的调查单位。因改制、重新注册、合并或拆分退出的调查单位，“四上转四下”需退出单位，破产、注（吊）销需退出单位，单位界定错误需退出单位，停业（歇业）需退出单位，其他原因需退出单位。

## 二、当前入库纳统工作进展情况

从当前入库纳统工作进展情况看，全县2019年年报需退出企业195家，其中工业136家、建筑业3家、房地产业8家、批发零售业32家、住宿餐饮业2家、服务业14家，当前入库纳统企业仅13家，其中工业7家（东蒙镇4家、薛庄镇3家）、批发零售1家（费城街道）、房地产5家（县直），新增企业数量远远低于退出企业数量。当前第一批年度审核工作已接近尾声，各乡镇要对照县统计局反馈的准“四上”企业后备库，利用第一批年度审核和第二批年度审核之间的时间，逐一核查，及时、准确、完整的报送企业升规纳统资料。

## 三、企业升规纳统工作要求

当前依法统计要求日益严格，中央、省、市领导对统计数据质量重视程度日益提高，在实事求是、依法统计的前提下，入库纳统工作已成为拉动经济增长的“新引擎”，各级、各有关部门要根据《临沂市人民政府办公室关于进一步做好企业升规纳统工作的通知》（临政办发〔2019〕9号）（以下简称《通知》）要求，按照“党委政府全面领导、纳统主体实施、统计部门业务指导、行业部门分工负责、企业依法规范报表”的工作模式，各司其职，密切配合，形成合力，全面如实反映全县经济社会发展现状。

（一）统一思想认识，全面认真核查。“四上”企业是准确反映经济社会发展实际的主要数据来源，其数量、规模和结构决定了一个地区的经济实力和发展方向，当前入库纳统工

作也是国家统计大督查的一项重点工作，各级、各有关部门要充分认识当前形势下开展企业升规纳统工作的重要性，提高认识，高度重视，统筹推进。本着实事求是的原则，严格执行“五级联审”，县统计局要对企业申报材料的完整性、规范性和行业划分的准确性、数据的一致性等进行全面审核，并按要求逐级报审，切实做到“假的一个都不要，真的一个不能少”。

（二）加强组织领导，落实主体责任。各乡镇是企业升规纳统工作的直接责任人，要履职尽责、主动作为、精心培育，根据县统计局下发的准“四上”企业名录库，认真填写2019年费县企业入库纳统情况核实表（详情见附件），并将核实表盖章后报送县统计局。各乡镇要高度重视入库纳统工作，制定相应的纳统工作计划，把符合统计标准的“四上”企业一个不少的纳入到统计范畴中，对反应迟缓、工作不力，影响全县纳统工作进度的，将对主要负责人进行约谈，并在全县范围内进行通报。

（三）增强政策引导，建立激励扶持机制。各级各部门在制定落实政策上要优先扶持“四上”企业，对效益好、配合程度高的企业，县发改、工信、商务、住建、财政等有关部门要在资金分配、政策措施上给予倾斜。有关部门要对进入“四上”企业和列入“准四上”培育库的后备企业，在项目资金、财政支持、资源配置、专项申报、公共服务、荣誉评定等方面给予重点倾斜扶持和奖励激励，采取有效措施帮助企业解决发展中遇到的资金、土地、用电、拆迁等实际问题，助力企业做大做强、转型升级、提质增效。

（四）细化目标责任，加强督查考核。要强化目标引领，将升规纳统工作列入县年度经济社会发展综合考核，列入对相关职能部门的年度绩效考核，定期进行督查考核通报。加强对企业升规纳统工作的宣传引导，努力形成良好的推进机制和舆论氛围，保证企业培育和升规纳统工作实效。

（本资料仅供参考，请以正式文本为准）

## 商业工作汇报篇二

行政人事部.

做出完善的年会策划案（年会由总结表彰、领导讲话、文艺节目表演、抽奖四个环节构成），明确了年会期间各小组的具体工作内容，考虑比较周全，分工比较详细，为年会的举办提供了具体工作指导。

会场布置组对于年会相关背景板设计、年会场地内外的布置、所有年会所需物品的采购，对年会成功举办起到了至关重要的作用，并较大程度的提升了年会档次。

文艺节目组为年会的文艺节目表演环节提供了丰富又有创意的节目表演，节目表演人员的积极、热情、踊跃为节目的筹备减轻很多压力，而精彩的文艺节目表演不仅提高了年会整个质量、同时丰富了整个年会内容。

迎宾组/礼仪组的四位美女是年会的一道美丽风景线，她们的身影使得整个年会锦上添花。

年会的音乐播放、游戏、抽奖三个环节的配合都较为顺利，虽有小错误不断，但无伤大雅，未出现大的纰漏。后勤组、礼仪组积极配合工作，保证了节目的有序进行。主持人表现不俗，虽不是专业主持或播音，但节目的衔接较为流畅。

文艺节目组节目的选择的比较符合公司员工的审美标准，使观众享受到了一场视听盛宴，使现场气氛屡屡达到高潮。

节目结束后组织全体员工进行了合影留念，很有纪念意义。节目表演结束后，自由发挥时间让现场又一次达到互动表演的高潮。

年会期间所有经费的支出及核算较为精细和负责（详情如下表）：年会时间安排较合理，未出现让员工看表演饿肚子的情况。

收集了晚会的照片和对本次年会的录像工作安排。

## 商业工作汇报篇三

### 1、语言交流技巧方面：

(1)与用户对话时，应仔细推敲，讲话要严谨，要讲究艺术。多用“请”，使语气更缓和；向用户致歉时尽量用“对不起”，不用“抱歉”，这样显得更真诚；遇到用户打来电话向我们问候说“您好”时，尽量不要再说回应“您好”，可以用“请问您需要什么帮助”来代替；如需请用户讲话时，可以用“您请讲”而不要用“您说”；不要跟用户说简称，讲话要完整规范，不要出现“漏保、招商、农业、工商”等词，或出现一些病句及倒装句。语速要适宜，遇有老人或听力不太好的用户，应适当提高音量并放慢语速。

(2)在用户电卡出现问题需要修卡时，应先向用户致歉，介绍网点时，可以特意声明“您稍等，我帮您找一个最近的网点”，并向用户解释清楚造成此现象的原因，提醒用户以后插卡输电尽量时间长一些，以避免发生此类情况，使用户感到我们对待工作是负责任的，从而能体谅并配合我们的工作，减少不必要的争端；接到用户因故障停电来电话询问时，要先向用户致歉，并表明“保证您用电是我们的责任，出现故障我们肯定会马上处理，尽快恢复供电，减少停电给您带来的不便”；因各家银行24小时购电网点使用的不全是‘一卡通’，其名称各不相同，答复用户时不应一概而论，可以说‘银行交易卡’。

(3)接听电话时要认真，注意听用户讲的每一句话，全面分析用户反映的问题，找出关键，分清造成事件发生的责任部

门，尽快使用户的问题得到解决；该讲清的一定要向用户讲清楚，不要以命令的口吻要求用户去做什么，也不要随便承诺或答复用户一些不确定性和要求，讲话不能过于罗嗦，避免使用户产生厌烦情绪，要换位思考，设身处地的为用户着想；与用户对话时，要占据主动位置，不要光凭经验，讲话过于随意，并要注意答复用户时要留有余地，给自己留后路。

## 2、业务及问题处理方面：

### (1) 新建小区，咨询有关临时转正式用电问题：

可以这样解释：因小区整体工程未完，开发商又不能等所有工程竣工后再出售商品房，所以只能完工一栋出售一栋，期间不具备转成正式供电条件，所以暂时用施工用电向居民供电。工程竣工，并不是指整栋楼的完工，而是指该小区工程的整体竣工，包括：煤气、上下水、电、小区的附属设施等，在其竣工报告上盖有相关单位的竣工意见及公章，只有盖齐了，才是真正的竣工，才能到电力公司办理相关手续。

### (2) 关于卡表退费问题：

可以这样解释：如属整体拆迁或电卡与楼道灯电卡弄混的情况一般都可以办理退费，其它情况原则上不予办理，但用户如有特殊原因可直接与相应属地网点联系询问。

### (3) 关于石景山校表问题：

如遇到石景山区用户想校验电表的话，可以解释：因校表部门是周一至周五行政时间上班，如用户上午报修一般当天就能安排处理，可以向用户解释清楚，以免造成用户误会。其它城区此类工作一般不能当天安排，如用户报修几天后未处理要求催办时，可以请用户直接与各公司卡表校验部门联系约时。

(4)当用户反映电表表内开关合不上时，一定要给用户核实电量，不管新表旧表，因电表零度会自动掉闸，不输入电量的话开关也是合不上的，但这种情况属于正常现象，请用户购电即可。如经核实不属上述情况就须请用户断开室内所有电器及漏电开关试试。因为家用电器及线路很有可能导致线路短路，从而使表内开关掉闸或合不上，只有将有问题的线路断开后合表内开关，才能准确判断表内开关是否出现故障。但要记住尽量不要让用户试插插座，因线路短路可能会造成打火，会有一定危险。

(5)关于询问计划检修停电范围的问题：

可以这样解释：因为电力公司的线路是错综复杂的，具体是否包括用户所在区域无法立即帮您确定。我们向社会公告相关信息只是给附近居民作为参考，做个提醒，具体可以向房产单位确定一下，因为您既然住在这个小区，作为物业或产权单位就有责任和义务保证您的煤、电、水、气等公用设施的使用。

<

## 商业工作汇报篇四

### 目录

1. 明确项目定位及招商绩效，公司审批的各阶段，招商政策方案（租金价格、招商优惠期等），明确商业物业服务内容及物业费标准等。
2. 平面图，包括项目规划图、商铺户型图
3. 商铺面积表，招商出租表

### 二、来访推介招租阶段

1. 接待 当客户来访时，招商人员应脸带微笑主动上前问好，请教客户姓名及需要什么帮助。

2. 介绍 指引客户到沙盘区，介绍外围情况，现在所处的位置，方向方位，周边配套等。

3. 填写来《来访登记表》当客户有意洽谈时，引领客户到洽谈区，并填写《来访登记表》介绍商铺的基本情况，面积，租金，优惠政策，商街定位，同时了解客户的需求及想法。

4. 现场介绍 引领客户到现场看铺，并带好商铺钥匙，资料夹（户型图、商铺面积表）结合商铺的现况和周边特征，按照客户的经营业态，应全面的介绍商铺情况，包括交房时间、交房标准，水电暖、物业费、《物业服务标准和制度》等。5. 洽谈 再次到洽谈区，桌面应放好平面图、招商手册、计算器等物品，询问客户对项目商铺的印象，充分了解客户的经营能力，租期，投入情况等等，在两位以上的来访客户中，应分辨出决策人。

1. 无意向，但可以长期跟进，形成合作 2. 有意向，可直接签合同

**a类：** 全国连锁性质以上成熟品牌商户

**b类：** 地区性质本地成熟品牌商户和经营的连锁商户

7. 工作总结在每天或每周有主管召开工作会议，根据《来访登记表》检查招商情况，并采取相应措施。

### 三、意向签约阶段

1. 上报《签约意向协议书》 当客户有意签约，双方达成初步意向时，应明确客户的经营项目、意向位置、租金政策等信息，填写《签约意向协议书》，并上报部门负责人，待部门

负责人审核。

2. 交纳保证金和客服监管引领客户携带《签约意向协议书》到客户服务部签字确认，到财务交纳定金，并完成盖章，《签约意向协议书》一式四份，客户一份，财务一份，商业管理部一份，客户服务部一份。
3. 准备正式签约资料客户在一周内依据《签约意向协议书》准备租金，装修方案等资料，并告知客户上下水改造，电路改造，门头牌匾等规范以及《物业服务标准和制度》和收费标准。
4. 审批装修方案 部门负责人结合物业人员意见审批装修方案，并在三天内答复客户。

#### 四、正式签约阶段

租金，完成盖章。

五、商户装修入驻阶段（由物业公司制定详细的管理规定，主要负责，商业管理部予以配合）

1. 办理手续 商户签订正式合同后，由招商员引导商户到物业公司提交装修方案并办理《物业协议》《装修协议》《服务费用约定》等手续，以及交纳装修押金、垃圾清运费、施工管理费。
3. 装修跟进 商户进行装修时期，产生的问题，物业公司需要和商业管理部沟通后，再行协商处理。
4. 装修验收 商户装修完毕后，申请物业公司进行验收，验收通过后退还装修押金。（备注：装修押金的退换必须经过商业管理部和物业部的同时签字，确认装修符合标准后方可退换。）

## 简要流程图

### 六、商户退租流程

正常退租：合同期满，不再续签。商户应提前60天提出退租书面申请。招商人员根据实际情况办理正常退租手续，收回合同，商户撤租时按照要求归还租赁房屋，经商业管理部验收后，该商户可以撤租，商铺撤租三个月后，如未出现后续问题，可按规定退还质量信誉保证金。

商户违规被清退：如商铺经营过程中发生严重违反我公司规定，被我公司清退的，由招商人员填写商户清退报告，上报公司执行清退程序，并扣除商户全部质量信誉保证金。

## 商业工作汇报篇五

根据国资治贿办[2011]1号文件和治理商业贿赂工作的实施细则内容，我司要求严格按照工程建设领域治理商业贿赂工作安排开展此项工作，以进一步净化、规范建筑市场，确保工程设计施工管理和投标过程的公平、公正、公开，惩治违反公平竞争、规避竞价或虚假竞价、违法违规转包分包、串通贿赂评委等不正当交易行为，在公司范围内开展治理工程建设领域商业贿赂的专项工作。经过公司各部门的自纠自查工作，截至目前为止，经过自查，工程领域尚未出现任何商业贿赂或违纪违法事件，基本建设工程项目的开展基本处于受控状态。

（一）领导重视，在总经理的牵头下，各部门负责人带头自纠自查，严格控制工作中的每一个环节，不给商业贿赂以可乘之机。

（二）加强理论学习，提高思想认识，对于集团公司开展的治理商业贿赂专项工作，我司一直比较重视，首先，各部门加强了自身理论认识学习，深刻领会开展治理商业贿赂的意

义以及必要性和紧迫性，充分认识到自觉增强预防、抵制商业贿赂意识，从思想上牢固树立拒腐蚀永不沾的防线。

理商业贿赂是促进集团公司建设工程市场有序健康发展，也是保持工程管理建设过程中公开、公平、公正原则的必然举措。使大家明白在实际的工作中应该注意哪些事项，从思想上绷紧“拒腐蚀于不沾”这根弦。

（三）认真开展自查自纠工作，在治理商业贿赂自查自纠阶段，本公司各部门基本都能按照有关文件规定开展工作，并能按照要求及时进行专项治理工作总结，自查的内容有：是否按照公司的管理规定进行投标，有无违反公司管理规定擅自签订外包合同的行为；是否存在肢解工程规避工程投标的行为；是否存在签订虚假合同套取、挪用、侵占现金和履行合同不规范造成公司经济损失的行为；工程分包合同手续是否规范齐全，是否存在先操作运行，事后、事中补签合同的行为；是否存在贿赂招标单位相关人员以取得中标资格的行为。截止到目前，自查公司主要工程项目，所有被查项目都能够严格按照公司基建供方管理办法规定执行，没有出现上述的任何不正当行为，签订的工程分包合同，严格按公司相关规定办理申报审批，工程分包合同书全部使用标准文本。

总之，通过治理商业贿赂专项工作的开展，使本公司在工程建设领域的廉政建设工作得到逐步的完善和规范，使我们的工作有一个高的起点、严的制度，使基建管理岗位人员从思想上和行为上有了目标和行为准则，在集团公司正确领导下，公司在工程项目管理方面的工作将会有一个好的开端和较好的结果。

## 商业工作汇报篇六

残疾人在社会上是一个弱视群体，他们在生活、工作学习、语言交流、行走都需要他人的帮助，他们渴望别人的关心、他人的关爱、更多人的理解。对于在学校上学的残疾儿童更

是应该受到关心、关爱，他们中有肢体残疾、有视力残疾、还有听力和智力残疾，他们虽身体有残疾，但是意志坚强，在学校对残疾儿童的帮助、旗残联和旗民政对其家庭的帮扶、嘉道理慈善基金会大力支持下，我乡6—15周岁适龄11名残疾儿童中除一个脑瘫（重度残疾）之外，其他10人全部入学正在接受九年义务教育。

生活、学习充满了信心，对他们树立正确的人生观起着积极的作用。

学校在对于全纳教育这方面也是非常的重视，教育局也多次下达各种通知，要求各学校要做好残疾儿童的随班就读工作，并与各学校签定目标责任书，将各校的全纳教育纳入到年终考核中，对于全纳教育我校也是高度重视，在学校开学之前就组织全乡的老师下到全乡各村屯入户，逐户调查0—18周岁残疾儿童，并录入微机存档，并针对6—15周岁的适龄残疾儿童做好动员上学工作，将适龄残疾儿童也纳入到正常的教学工作中，学校还多次的召开领导班子会，商讨从学校的角度如何对在校的残疾学生进行更好、更细心的照顾，学校还在每学期班主任安排上侧重对残疾儿童的考虑，选用有爱心、有责任心、工作能力强的老师来担任残疾儿童的班主任。班主任更是从每个残疾儿童的实际考虑，将视力、听力有残疾的学生安排到班级第一排，尽可能的减少残疾学生由于听不清或看不见所带来的不便。

极地组织学生以各种形式帮助随班就读儿童，班主任选择在学习上优秀、生活中有爱心的学生成立互助小组，在另一层面上对残疾儿童在学习、课间、上放学时进行帮助，使正常学生和残疾学生成为合作的伙伴，达到共同学习、共同生活、共同参与的效果，老师和学生要侧重教给残疾儿童学习和生活的方法，他们更早的融入到学校环境和社会环境中来，减少残疾儿童及其家长的后顾之忧。

学校还不定期的开展宣传动员工作，广泛深入的开展特殊教

育活动，校长带领广大老师学习《中共中央国务院关于促进残疾人事业发展的意见》，使全校每一位老师都了解特殊教育，都来关心残疾人，同时学校还利用主题班会、板报对学生进行宣传。学校还在各村屯书写永久性标语等形式在社会进行宣传，使全社会形成尊重残疾人，关爱弱势群体的氛围。

学校还组建特殊教育领导小组，每学期举行1—2次例会。确定我校随班就读规划，制订随班就读各项政策；每月举行教研活动，学校安排分管领导负责随班就读学生个人档案建立，随读生学籍管理及定期检查工作，本校随班就读教师考评及奖励。

特殊教育对于普通教师来说是一个全新的领域，而特殊教育又有很强的专业性和技术性。如果缺乏必要的特殊教育知识，随班就读的质量就很难得到保证。因此必须对普通教育教师进行特殊教育理论及技能的培训。普通教育教师掌握必须的特殊教育知识、形成一定的特殊教育能力能使随班就读的孩子真正受益，保证随班就读工作不流于形式。从而保证基础教育质量的全面提高。普通教育教师掌握一定的特殊教育方法和技巧不仅能应用于特殊儿童身上，也能应用于普通儿童身上。从而达到全面提高全体学生学习效果的目的。因此我校还针对各班级存在随班就读的残疾儿童情况，学校还定期对部分老师进行全纳教育的培训，使我们广大老师能对残疾儿童进行更好的教育，更多的关爱，从而使我乡在校的残疾儿童能够念的起学、能够在一种愉悦的心情下念完九年义务教育，并在有关部门的帮助下学到一门实用的技术，争取在以后的生活中能够一技在手，能够自食其力，为家庭分忧，为社会分忧，做社会上一个有用之人。

古迹中心校

10□10□30

## 商业工作汇报篇七

裴梅镇地处万年县东南部，素有贡米之乡、革命摇篮之美称，锦黄线穿境而过，皖赣线横贯东西。全镇国土面积为152.6平方公里，下辖12个行政村，人口2.3万人。拥有耕地29425亩，林地16.4万亩。有小(一)型水库4座，小(二)型水库6座，山塘46座，拦水坝75座。多年平均降雨量为1789.5毫米，4—6月降水量占全年总降雨量的47.8%，汛期4—9月份降雨量占全年总降雨量的68.5%。

各位领导：

### 二、认真做好汛前准备工作，做到有备无患

我镇为山洪灾害重点防治区。为做好“防大汛、抗大灾、抢大险”准备工作，对防汛抗旱工作做出早安排，完善裴梅镇防汛抗旱工作预案，调整充实防汛抗旱指挥部成员，进一步全面落实以主要领导为核心的防汛责任制，做到思想到位，措施落实，并完善村级防治预案，责任落实到人，切实做到认识到位，组织到位，责任到位，措施到位，以确保安全渡汛。

1、落实防汛责任制。镇防汛指挥机构和防汛指挥成员已调整到位，严格落实以行政首长负责制为核心的各项防汛责任制，各行政村水库已落实了镇领导班子成员，并已召开防汛工作会议，签订防汛责任状，对今年的防汛工作进行了全面部署。

2、组建防汛抢险队伍。镇防办组建了40余人的突击抢险队伍，每村按照计划组建抢险队伍。全镇4座小一、6座小二型水库，14名安全管理员已全部完成了选聘续聘，全部上岗到位开展汛期巡查值守报汛工作。

3、编制和完善防汛预案。为有效应对突发事件，根据水利工程渡汛方案的编审程序和要求，完成了水库等水工程渡汛方

案的编制并如期下达执行。进一步完善了山洪灾害危险区居民移转方案和跨汛期施工、破堤破坝等工程的度汛方案。

4、清理水库及周边环境。为了做好防大汛、抗大洪的准备，要求各村组织劳力对各行政村水库进行三清；对水库堤坝上的杂草进行清理以便观察堤坝是否存在渗水；对水库溢洪道进行清理以便在大的降雨情况下泄洪；对水库的平管前方的冲积泥沙进行清理以便排洪。

5、防办对安全员的管理。防办接上级通知强降雨时立即以电话形式通知安全员，要求加强对水库进行巡查并报告情况。全面开展防汛检查，对检查中发现的问题逐一下达整改通知，限期整改到位。进入汛期，实行24小时值班，领导带班制，确保讯息畅通，真正做到了“事事有人员，处处责任明”。

6、各村严格按照镇防办调度渡汛，确保调度执行到位。并对安全员进行巡查等业务知识培训，强调执行调度的重要性。

7、积极配合大港桥中型水库防汛工作。

8、对险工险段争取“三清三快”即险情查清、报告讲清、信号认清；发现快、报告快、处理快。

### 三、完善制度建设，加强督查落实

#### 1、行政首长责任制

镇长为我镇辖区防汛第一行政责任人及主要职责。各村主任为辖区防汛第一行政责任人。

#### 2、防办主要工作职责

我镇防办的主要工作职责。要加强对水库进行巡查并报告情况。

### 3、防汛值班制度

值班员职责和带班领导职责、值班时间、值班纪律、交接制度等。

### 4、小型水库巡查制度

小型水库安全管理巡查报汛条件、时间、内容、方法及需注意事项。

### 5、信息报送制度

水旱灾害统计及工程险情、防汛信息制度和要求。

### 6、组织储备防汛物资，发放山洪灾害避险明白卡。

## 四、加快对已开工的水利工程建设扫尾进度

抓住当前天晴有利时机，在确保质量的前提下，对我镇已开工的大港桥东西干道、燕窝、杨家水库的除险加固进行扫尾，力争在主汛期来临前，全面完工。

## 商业工作汇报篇八

伴随着新年钟声的临近，我们依依惜别了紧张、忙碌的x年，满怀热情和期待的迎来了光明灿烂、充满希望和激情的x年。

1)销售工作最基本的顾客维护量太少。记载的贵宾顾客有626个，其中有389个老贵宾今年一年没消费过，加上办过贵宾就来消费一次的概括为100个，从上面的数字上看我们基本的维护工作没有做好。没能及时的了解贵宾不来的原因。导致销售量也不是太理想。

2)沟通不够深入。员工销售在与顾客沟通的过程中，没能把我们产品的价值十分清晰的介绍给顾客，只是意味的在纠结价位提升，没能说出产品的价值。也没了解顾客的真正想法和购买意图;对顾客提出的疑义没能及时给予完美的解答。

3)工作每天/每月没有一个明确的目标和详细的计划。没有养成一个写工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，从而引发销售工作没有一个统一的管理，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

4)对店面要求也不严格，特别是门岗这块，站岗不及时，在员工面前缺少说服力，没有起到号召力的作用。工作责任心和工作计划性不强，这些问题都是下一步需要尽快改进的。

5)因为个人不够勤快、没有严格要求自己，所以没有好好的关注库存销量。22店从5.1开业到9月份女裤一直占比都比较高，73%，男裤只占27%，后来意味的要求提高男裤比例，这样想着同样也在提高销量，结果在这后来的几个月男裤是提上去了女裤却在一直下降，这是自己不关注库存销售导致的，现在就开始改进这一系列的问题。以上是自己做的好的及不好的和需要改进的问题，望领导给予监督，帮助和提宝贵意见。

## 商业工作汇报篇九

长沙市农业局 2010年6月23日

全国农技中心、省农业厅、省植保站高度重视我市农作物病虫害专业化统防统治工作，各级领导多次来长沙指导、调研，对专业化统防统治工作提出了新的更高的要求。市委、市政府着眼于农业生产、生态及粮食安全，将专业化统防统治作为农业工作重点大力推进。通过扶持引导、市场竞争，我市涌现出一批规模化专业化统防统治服务组织，形成良性竞争格局，专业化统防统治发展呈现蓬勃生机。

## 一、工作措施

1 请“阳光工程”培训指标3000人，加强对专业化统防统治培训工作的支持；多次向市委、市政府主管领导汇报情况，争取到市政府专项资金118万元，市、县政府扶持资金共计195万元。

2、以机制创新为突破点，坚持不懈探索市场运作模式。一是巩固完善“宁乡模式”。“宁乡模式”仍然是我市专业化统防统治的主导模式，由合作总社、乡镇分社、村级服务站、机防队形成的组织结构更加稳固和严密。宁乡兆丰农作物病虫害防治专业合作社、阳光农作物病虫害防治专业合作社等服务组织运行良好，业务能力和服务质量进一步提升。二是引入公司化运作模式。在市、县两级的支持下，以长沙双红农业科技有限公司为代表的公司化运作模式取得突破，在激烈的行业竞争中显现出巨大发展潜力。今年该公司将业务从岳麓区拓展到宁乡、望城、长沙、浏阳四县（市），服务网络遍布4县1区41个乡镇，已投入资金400多万元，培训机手1900人，新购担架式喷雾机95台，背负式喷雾机1700台，签订承包合同30余万亩。此外，望城隆平格塘种粮专业合作社、长沙万家春优质稻专业合作社等公司+种粮大户型的专业组织也逐步扩大发展起来。三是加强规范化管理。市、县专业化统防统治领导小组进一步修订完善了《专业化统防统治管理制度》、《机防队服务公约》、《收费标准》、《损失赔偿标准》、《防治防效标准》等规范性文件，并督促、帮助服务组织在人员、物资、财务等方面建立健全规章制度，重点抓好村级服务站、队建设和机手管理，为实行全程规范化、精细化管理奠定基础。

2 化统防统治工作进行跟踪报道。二是组织协调到位。在市领导小组的统一指挥下，各县（市）组织召开专业化统防统治服务组织负责人会议及乡镇负责人会议，抓好工作动员，协调相关事宜。在各乡镇政府的支持和推动下，专业化统防统治服务组织在全市召开乡镇级会议52场次，村级会议308场

次，落实与机手、农民的服务合同。三是农民培训到位。由各乡镇组织农民参加培训，县植保站技术人员进行讲解，全市已举办农民培训153场，共培训5000多人，着重解释说明合同订立规程、法律效力及“收费、防治、赔偿”三个标准，以提高农民的认识水平，避免不必要的纠纷，为提升专业化统防统治的群众满意度创造条件。

4、以业务培训为中心点，积极主动延伸技术服务手臂。一是提高专业机手的业务素质。从4月份开始，我市结合“阳光工程”、“新型农民培训工程”、“农民田间学校”等，开展了全面、系统的机手培训工作。市、县农业局和阳光工程办进行衔接，争取专业化统防统治培训指标，由各县植保站负责授课，服务组织安排机手参加培训。已组织机手培训79期，共培训机手4884人。培训后安排机手考试，考核合格持证上岗。二是增强服务组织的技术力量。我们除了为主要服务组织设立专门的病虫监测点，开展针对性服务外，还以提高服务组织业务水平为目标，努力帮助服务组织培训技术骨干。目前已进行技术干部培训8期，培训600多人，培训侧重病虫系统监测、大田调查、测报防治、防效调查等植保技术。三是扩充技术服务的具体内容。我局对水稻病虫专业化统防统治用药进行统一招标，组织服务组织直接从中标厂商采购质优价廉的大包装农药。同时，充分发挥县植保站和乡镇农技站的技术服务功能，不仅为服务组织提供及时准确的病虫情报和防治信息，还进一步加强田块分类指导，坚持达标防治、分田施治，合理安排各服务区的普治、挑治和兼治，并对防效不达标的田块予以及时补治。

## 二、工作成效

### 1、培育了一批规模化服务组织。

今年我市专业化统防统治服务组织的资金投入、运营规模、服务能力都有大幅提高。上半年全市累计投入专业化统防统治资金2355万元，其中政府投入595万元，专业化统防统治服

务组织投入1760余万元，占总投资的75%，是去年同期的2.5倍。目前注册资金在50万元以上服务组织有8家，日服务能力在2000亩以上的有13家。这13家组织共有村级服务站、队729个，机手7120人，拥有担架式喷雾机1477台，背负式喷雾机4979台，承揽了全市95%以上的全程承包服务面积。宁乡兆丰农作物病虫害防治专业合作社和长沙双红农业科技有限公司是其中规模最大的两家，目前已签订的合同面积均在20万亩以上。

## 2、扩大了全程承包服务面积。

今年上半年已签订全程承包服务合同72.5万亩，比去年增加近50%，其中水稻65.8万亩，果树4.2万亩，烟草1.2万亩，蔬菜1万亩，瓜类0.3万亩。到目前为止，全市已完成防治面积71.9万亩次，其中防治水稻病虫55.7万亩次，主要防治对象为稻水象甲、二化螟（兼治稻飞虱、稻纵卷叶螟），经调查，防治效果在90%以上。此外，防治烟草病虫3.6万亩次，柑橘实蝇6.3万亩次，蔬菜害虫2万亩次，梨树、桃树病虫3.4万亩次，西瓜病虫0.9万亩次。

## 3、收获了良好的经济社会效益。

4 给出了好评，随着服务面积的扩大，机手日收入可达100元，最高超过200元。

## 三、存在问题

1、一方面，目前市面上的药械由于自身设计的缺陷，普遍存在喷枪雾化程度差、不按比例泵水、泵药等问题，达不到专业化统防统治对药械的要求；另一方面，施药器械生产厂商的维护维修服务跟不上，不能满足服务组织的需求。

2、机手的学习和培训任务重，劳动强度大，他们与服务组织之间是劳务关系，没有稳定的收入，因此如何留住机手，增

强机手队伍的战斗力和凝聚力是困扰专业化统防统治的一大难题。

3、传统的农药经营方式与专业化统防统治存在冲突，出现了部分农资经销商阻碍农作物病虫害专业化统防统治发展的问题，将经销商融入专业化服务组织是一个较长的过程。

1、巩固服务组织与农民的互惠关系，推动专业化统防统治稳步发展。

一方面进一步完善服务组织的规范化管理。服务组织应根据自身的服务能力签订承包合同，不能盲目贪大求面，要加强专业化统防统治全过程的细节管理，保证服务质量，确保无责任事故发生。另一方面加强对农民的教育培训，不仅要提高农民对专业化统防统治的接受度，还要让农民认可承包合同中各项条款，如“收费、防治、赔偿”标准等，从而规范其经济行为与合同相一致，避免造成纠纷产生不良社会影响。

2、引导服务组织开展农业生产全程服务，破解稳定机手的难题。

5 服务，重点扶持这一服务领域的龙头企业，最终将机手转变为企业职工。

3、依托农业部“百千万工程”示范项目，建设县域专业化统防统治示范样板。

宁乡县是全国专业化统防统治100个示范县之一，今年已签订全程承包服务合同54万亩，完成防治面积53.5万亩次，水稻的专业化统防统治覆盖率超过60%，在全省乃至全国处于领先地位。我市将进一步加大支持力度，鼓励宁乡县在市场化运作、人员培训、专业化统防统治保险等方面进行有益尝试和探索，努力建设一个县域专业化统防统治示范样板。

4、结合农业标准化生产示范基地创建工作，打造专业化统防统治精品工程。

今年我市投入1000万元建设了30个标准化蔬菜、水稻、茶园、果园生产示范基地，标准化创建示范面积达8.23万亩。利用标准化生产示范基地创建的优质平台，全力抓好项目对接，提升对蔬菜、水果、茶叶等作物的服务能力，实现专业化统防统治、绿色控防及测土配方施肥在标准化生产示范基地的全覆盖。