

最新机电公司工作报告总结 金融公司实习报告工作报告总结(通用9篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来看看吧。

机电公司工作报告总结篇一

我在首创基金的实习时从7.8开始的，在投资研究部门，首创基金是把投资和研究部门合在一起的，进去的第一感觉就是这个部门的总好多，投资总监_总，基金经理_总，还有研究主管_总。感觉公司对这次实习工作还是很重视的，我们去的第一天就召集所有部门的负责人一起开会认识新员工，还专门针对我们实习生制定了管理制度和一些工作计划。

这次召的7个实习生被分为三个小组，分别是金融工程小组，宏观行业小组和投资策略组。我被分到了专题金融工程小组，带我的就是基金经理_总。_总是一个很低调的人平时很少说话，开会的时候也经常是坐在角落里。_总以前是搞债券的，90年代初拿到澳大利亚新南方威尔士大学金融硕士学位，先后在中银、中信、中金作了10多年，来首创之前是银华基金的基金经理。

过去的第一天_总就跟我说了说实习期间的主要工作安排，主要包括初级股票库的建设，权_和可转债定价。后来做着做着工作就多了一些，再_总的指导下开发了一个企业估值模板，还协助策略小组做了一些_股市股权风险溢价(equityriskpremium)的估计。

先说说初级股票库的建设吧，股票库是基金中的地位还是比较重要的，因为基金投资的所有股票都必须来自于股票库。

初级股票库建设的主要工作是选取一些指标，比如赢利_指标、估值指标、流动_指标，并确定这些指标的量化标准从所有的股票中筛选出合乎这些标准的股票。筛选本身是比较简单的，主要是指标及其量化标准的确定比较困难，当然这些标准我是不能定的，最后还是得由三个总拍板才行，我只是参与了其中的讨论，也提了一些建议。在建设股票库的过程中也看了不少其他基金的选股方法，感觉还是学到了一些东西的。

期权中定价的另一个很重要的因素就是波动率，以前我们使用的一般都是固定的历史波动率，现在在做期权定价过程中，一般用garch模型预测出未来各个时点的波动率，然后将各个时点的波动率结合到二叉数和montecarlo方法中。大家如果对权_和可转债定价比较感兴趣的话可以读一下招商_券的权_中这份研究报告，这份报告在7月的中期投资策略会上得到了很高的评价，里面的东西做得确实很不错。后来这份报告的作者也出差到_来了，有幸跟他聊了一下权_和转债的定价方法，不过他说的一些东西还是没有理解，偶的功力还差得远：在做这部分工作的过程中天天在看书看报告，感觉以前学的东西远远不够，特别是时间序列部分简直就是从零开始。所以建议计量没学好的_d金融公司实习工作报告总结m要补一补，这门课对于做研究工作确实很有帮助，特别是时间序列部分的，我们接触到的大部分数据都是时间序列方面的。

第三项工作是开发企业估值模板，这个模板跟公司的数据库连接在一起，研究员只要输入目标企业的股票代码和对目标企业的一些假设参数就可以得到目标企业的财务预测和估值结果，效率还是蛮高的:)，现在所有研究院都在用这个模板，感觉挺有成就感的，研究员在用的过程中也提出不少建议，这个模板还在不断的改进中。在开发这个模板的过程中顺便把财务报表熟悉了一下，还认识到了e_cel功能的强大。

第四项工作是协助策略小组做了一些_股市股权风险溢价(equityriskpremium)的估计，参与的比较少，主要是提供

一些数据上的支持，同时也参与了一些方法的讨论，现在用的是两种方法，一种是很直观的那市场收益率减去无风险利率，另一个用的红利增长模型，不过效果不怎么好，因为国内企业前几年分红很少，而且增长率的预测比较困难。不过高盛的报告里面好像用的就是后一种方法。erp一直也是高盛报告的一个卖点，他们的结果和市场的相关_很大，不知他们是怎么做出来的。后来还打电话到高盛_跟他们聊erp的做法，但是没有结果。

下面再说说我对基金公司一些感受吧。

总的来说，工作并不是特别累，每天8点半上班，下午5点下班，基本可以做到准时下班，这是我最喜欢的。公司里面的数据资源也很丰富，什么bloomberg、wind、天相还有一些北方之星、红顶之类的，基本上想要的数据都可以找得到，前几天bloomberg还来人给我们做了一些培训，感觉功能就是强大，不过界面不太友好。这边的研究员出差的机会也比较多，主要做一些上市公司的调研工作，来对企业做出更合理的预测。

每个研究员调研回来都得做个报告，听报告是我最喜欢的事情之一，很多研究员会指出不同的问题，提出不同的看法，很开阔视野，每次听他们提出这样或那样的问题，心里总是想对呀，怎么自己没想到，经验还是得靠积累啊。就待遇而言，首创算是比较一般的，可能是没有发基金的缘故吧，没有管理费这一块收入来源，目前主要还是拿股东的钱，估计发了基金以后会好一点，二级研究员估计能够有10k吧。

机电公司工作报告总结篇二

20__年即将过去，经过又一年的物流管理工作，公司的物流工作已进入了稳步发展阶段，同时自我在物流管理方面的潜力也得到了锻炼与提高。

一、物流费用

1、配送费用：随着公司销售量的增长，物流费用的绝对值有所增长，但是物流费用与销售比整体有所下降。

2、仓储费用：销售量的增加，仓库费用也在增加。随着生产规模的不断扩大，公司对原材料的需求也越来越告，进而对仓储的需求也越来越高，因此今年的仓储费用增加，但是与销售额的比值下降的。

二、物流配送

1、物流配送是销售物流中的关键环节之一，配送时间的及时性，货物的安全性是物流配送作业质量的直接表现。在20__年，我部门狠抓到货及时性的考核，严格按照物流流程的有关规定做到及时、准确、高质量的配送。在这种严格的要求下，我部门从上到下都紧张起来，全力做好公司的物流配送，加强配送市场的管理，实施每票货物的跟踪，并把跟踪信息及时反馈到物流经理。每月及时召开回顾会议，对上月出现的问题及时总结。20__年我部门的配送准时到达率__%，运输数据回传及时率__%、回单完备率__%，货物损失率为__。退货时间的及时性也比20__年有提高，大部分退货商品都能在一周内回到。

2、在货物配送中也遇到一些问题：

a□客户单据的签收盖章。

b□配送严重超时导致客户销售损失的弥补问题。

三、仓库管理

1、20__年年各仓库库存超多增加。因为公司生产规模扩大，发展速度很快，因而仓库平均库存大大增加。出入库数量也

增加，如此大的业务量势必给仓库管理带来很大的不便。

2、20__年仓库管理从两方面着手，即仓库日常维护管理和仓库数据信息管理。在仓库日常维护管理方面，要求保管员每日打扫库内卫生，调整仓库货物的堆码，使仓库货物整洁干净，提高仓库面积的使用率。在有条件的状况下，对部分物品，如维修物料、小礼品、宣传单等推广使用货架管理，此刻仓库已在使用货架管理，使用后反映比较好。同时，部门不定时到仓库进行检查，督促保管员加强日常的维护。在数据信息管理方面，要求仓库与统计每日核对库存帐，统计与我司指令下单人员核对每日的指令，仓库每周实物盘点。为了加强库存数据的管理，从__月份开始，每月宝供务必做库存分析。

四、信息系统管理

信息起到连接各物流环节的桥梁作用，如运输信息、配送信息、库存信息、物流市场信息等。运输信息，仅指干线运输，在20__年，经常与总部及__物流公司电话联系货源信息，并把信息反馈到分公司，让分公司掌握货物在途状况，提前安排货物的销售，更有利于销售业务。配送信息，__物流公司每日跟踪货物的配送在途状况，及时把真实的信息反馈到经营部和我那里，这样加强配送在途的跟踪，更能掌握货物配送状况，出现问题后能加快处理速度。库存信息，保证库存的准确性是根本，因此要求__物流公司每日核对库存，使库存实物与电脑帐、手工帐务必一致。准时给分公司发送库存日报表。物流市场信息，这是了解物流市场动态的信息之一，经常搜集有关物流信息，如运输价格、货站经营状况、物流公司状况、国家物流方面的政策法规等。有了这些信息更能使我们调整物流策略，制定物流工作计划。

五、20__年目标

新的一年，我部门的工作目标如下：

目标1：出入库准确率到达__%，控制积压库存，加快资金周转。

目标2：采购货物做到质优价廉，满足客户需要，降低采购成本。

目标3：缩短进货周期，避免航空货运，控制物流成本。

目标4：不断学习物流采购专业知识、加强产品培训、参加相关技术培训。

认真负责是每一个库管员的基本职责，合理控制库存数量，特殊货物采购到货后，及时督促订货人员将货物出库是库管员责无旁贷的工作资料。良好地控制库存的持续水平，使库存既不发生匮乏，也不会发生停工待料以及无法交货的状况，避免存货数量过多而导致资金积压、周转困难和增加利息、进而造成持有成本的负担。

采购成本关系到公司销售利润的增长点，采购质量的好坏直接关系到工程验收的进度、客户满意度。我部门的工作重点是明确采购的工作资料：一是适时适量保证供应；二是保证货物质量；三是费用最省；四是管理协调供应商、管理供应链。我们将会从供应商管理入手，合理评估供应商，产品质量、账期、准时到货、售后服务都是考评的要项，不断推陈出新。

物流成本是大家不太注意的一个隐构成本，往往被忽略不计，其实物流成本占据了货物成本较重份额，利润在此又损失了一部份。提前做出采购计划，合理规划采购项目。《请购单》的填写势在必行，请公司各部门给予配合，型号、规格、需要到货日期、有无特殊要求都需详细填写。避免到货后在库内存放时间过长，影响售后服务。

机电公司工作报告总结篇三

公司安防部年终工作主要是日常行为管理首先，从安防队员的个人表现，礼节礼貌、岗位的要求，日常行为管理和职业道德、思想教育、岗位的值日卫生等。下面由本站小编为大家提供公司安防工作报告总结相关资料，希望大家喜欢。

xx年的安防市场整体表现中规中矩，平静中泛起阵阵漪涟。用海康威视总裁胡扬忠的话来说“xx年整体市场还是有起伏，但最艰难的时期已经过去了”。

从市场角度看，不像往年一样有大鳄在行动，资本市场相对更显保守和理智；从技术角度看，新亮点和具有革命性的新产品、新技术不多，即便是“高清”主题，更多的也是技术完善而非应用突破；值得关注的另一点是，思路与观念的碰撞已经在发生化学反应，传统模拟与数字之间的对峙、传统的封闭与开放的观念比拼，中国安防市场已被“数字”和“开放”锁定大局。尽管xx年没有波澜壮阔，但是却已经给过去的安防三十年的发展画了一个朴实无华的句点，继往开来的xx年有更多的希望值得我们期待。

xx拼搏年，迎战金融危机

最新数据显示，全球经济危机影响将比以往预测更加深刻而且长远地影响着全球监控市场。iims降低其xx年全球模拟和网络视频监控市场增长预期分别到3%和29%。

据国家统计局初步测算，前三季度国内生产总值217817亿元，按可比价格计算，同比增长7.7%，比上半年加快0.6个百分点。分季度看，一季度增长6.1%，二季度增长7.9%，三季度增长8.9%。正如上述数据按季增长的趋势一样，从第三季度、第四季度开始，安防产业在多种因素刺激之下再次大量释放需求。据a&s从上游芯片厂商特威半导体了解，6月开始回单，

7月供货量上爬，8、9、10月订单爆长，其中7、8、9、10月的订单比去年同期上升30%。

综合考虑多种因素，xx年中国安防市场已经从年初的步履维艰走得更为稳健，厂商们也逐渐从迷茫、忧虑转向欣慰、乐观。尤其是与全球安防市场受挫的情况相比，中国市场显出逆势成长的势头，相比xx年，中国安防整体市场经受住全球金融危机的考验，xx年保持约10%的成长幅度。

纵观xx年，ip的应用案例开始增加，仅从网络摄像机逐步攀升的用量就可见一斑，ip的优势不可想象，当平台的附加值逐步得到认可，ip设备价格下降、系统稳定性增强，ip普及势之必然，或许就在xx-xx年ip将进入实质应用阶段。在ip爆发的前夜，更多的ip、it、广电领域企业进入安防或加大力度做安防。

以全球ip监控引领者axis的业绩来看，据安讯士(axis)全球首席执行官ray mauritsson介绍，1月-9月axis全球业务销售额为16.42亿瑞典克郎，视频监控增长为14%。而在中国，大家普遍认为xx年ip市场需求明显增长，xx-xx年将是ip的实质应用年。

经历xx年的休整期，ip的观念和产品迅速得到传播。从产业链上各个环节来看，ip应用已经层层传递开去。从领军企业的表现看，随着明年三星电子将推出全系列130万像素ipc，ip的队伍也更强大；另一方面，目前ip在行业应用已经逐步开花。苏州科达科技有限公司市场推广部经理刘志强举例，教育(80%以上由于信息化的需要)、金融(由于大联网的需要)、平安城市(由于图像整合、安防整合的需要)对基于ip的需求更多。总体来看，xx年行业的发展趋势主要有以下几点：核心技术大pk，芯片处理、高清、智能；ip进一步冲击产业竞争格局，更多新军进入；拉开最完整的网络监控产品线；大联网“战幕”拉开；开放与标准成为ip竞争法则，产业链定位更加清晰；ip设备商

与平台软件商合作上演频繁;3g□公交引爆无线监控热潮;未来ip与数字同在，倾听不同的声音。

公司安防部年终工作总结报告

天时人事日相催，冬至阳生春又来。过去的成绩成为凝固的历史，未来的辉煌还要靠我们用双手去创造。奋斗的20xx年即将落下最后一个音符，春风是寒冬的向往，丰硕是金秋的向往，海岸是风帆的向往。我们在一个充满真诚温馨的家园，一个联系四面八方有着共同美好心愿的心灵港湾。是共同的畅想让我们相识在这里;是喜悦让我们相聚在一起;我们共同走过又一年的终点。

在此，我把安防部一年来的日常行为管理与工作情况回顾总结如下：

一. 安防部的日常管理

1. 日常行为管理

首先，从安防队员的个人表现，礼节礼貌、岗位的要求，日常行为管理和职业道德、思想教育、岗位的值日卫生等，都放在工作上作为重点来抓，每月坚持定期培训、开会，点化思想，把工作上存在问题解决，把工作上做得不到位的地方进行跟进和弥补，回首过去的一年，虽然没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验磨砺。在工作中不断学习、逐步改善，慢慢的提升自身素质与才能。在领导的支持与教导下，在各位同事的密切配合下，爱岗敬业，恪尽职守，较好地完成了自己的本职工作和领导交办的其它工作。

2. 值班行为

我们的外保员能够坚持在岗位上站岗，做好迎、送的礼仪工作。在逢年过节时候，我们的队员没有休假回去和亲人团聚，

而坚守在平凡的工作岗位上按时上岗，保持24小时值班，忠于职守，文明执勤，严格把关，确保厂方安全。对厂区内部要害部位、重点目标实行定期或临时的巡逻警戒，以维护其正常秩序。

(一)正确处理苦与乐，得与失，个人利益和集体利益的关系，坚持甘于奉献，诚实敬业，经过一年来的学习和锤炼，我们在工作上取得一定的进步，细心学习他人长处，改掉自己不足，并虚心向导领、同事请教。

(二)一年来我对自身严格要求，始终把耐得平淡，舍得付出，默默无闻作为自己的准则，始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实，求实脚踏实地埋头苦干上。在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守公司各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，主动接受来自各方面的意见，不断改进工作。压力给我带来了累的感觉，累中也融进了收获的快乐。

三. 查货员的安检情况

a. 查货奖励情况。

在20xx年准确查出卷板标签有错的4卷板加1合板的1宗；漏装余料1卷的1宗；少装尾板1件的2宗；多装4合板的1宗；错装1合板1宗；错装卷板3卷3宗；打错车号码的3宗；规格型号打错的2宗；查出有问题时及时联系相关部门和当事人协同解决妥当处理。仓管员无收回提货证的2宗。

b. 查货处罚情况。

在20xx年仓管员漏装2扎边料和余料1卷，查货员没有查出来的1宗；漏装尾板1件，没有查出来的1宗；错装卷板1卷没有查出来的1宗。

四. 日常事务处理情况

1. 日常主要完成的工作和事项处理跟进情况307宗;2. 打架事件为0宗;3. 突发事故协同处理的1宗;4. 在一期业务员没有办理任何手续, 私拿样板出去, 被当场发现处理的1宗;5. 在二期生产员工没有办理任何手续私拿钢铁出去被发现查获处理的1宗;6. 发现存在有严重性问题上报公司处理的3宗。做好人好事的4宗。

五. 公司治安情况

a.在20xx年度宿舍楼发生员工钱包被偷事件的2宗;

b.在b区发生吊机电缆被偷剪的事件1宗;

c.在c区车间涉及员工赌博事件1宗。

六. 消防维护保养情况

a区的消防管因地面下沉导致很多管道断坏漏水, 如果长期维修下去的成本费用也需要很大的开支, 经公司明智的决定, 将原来a区埋在地下作法;从20xx年12月12日开始整改为明装管。将不合格的设施全面作出整改, 到20xx年01月10号前结束完成。将三个区的消防设施全部配备到位, 处于正常状态, 每月有专人定期检查和保养。

七. 废料清卖统计情况

a.(1).430#/次板/边料/废料磅重是80835kg;(大写: 捌万捌佰叁拾伍公斤)

(2). 304#/有膜废料/;边料/次板磅重是21203kg;(大写: 贰万壹仟贰佰零叁公斤)

(3). 304#/无膜废料/;边料/次板磅重是145730kg;(大写: 壹拾肆万伍仟柒佰叁拾公斤)

(4). 316#/废料/;边料/次板磅重是8779kg;(大写: 捌仟柒佰柒拾玖公斤)

(5). 201#/废料/;边料/次板磅重是158kg;(大写: 壹佰伍拾捌公斤)

b.废纸皮、防水纸、废胶皮、大纸筒、废打包扎带、废铁框之类今年清卖总金额是928603.4元。大写: (元)。

八. 车流和来访情况

1.20xx年度的a区、b区的提货车辆是9788辆, 送货车是2057辆;c区的提货车辆是2371辆, 送货车是695辆;基建工程车辆是1839辆;日杂物资送货车是20xx辆。全年总共进出厂区的车辆是辆(台)。

2. 结合公司情况, 从20xx年12月12日我们开始改变对提、送货的车辆作出合理的控制和把关, 凭提、送货的手续证明, 进入a□b区, 对车辆控制方面的执行力度, 有很大的进步和效果。因为20xx年度的车辆是13090辆(台), 而今年的车辆比去年多了台, 如果我们不采取新的管理防控便会给公司带来一定的负面影响, 所以走这一步是必然的、也是正确的。

3. 来访人员今年是1991人次。

4.20xx年开出的司机餐、客餐是1920份(餐)。而去年开出是1610份(餐)。

九. 工作不足与今后的努力方向

一年来的工作虽然取得了一定的成绩，但也存在一些不足，主要是思想解放程度不够，学习服务上还不够，和有经验的同事比较，还有一定差距，在令后工作中，我一定认真总结经验，克服不足，面对督查事务杂、任务重的工作性质，不怕吃苦，主动找事干，积极适应各种艰苦环境，在繁重的工作中磨炼意志，增长才干，力求把工作做得更好。

20xx新的一年，对自己来说又是新的起点，新的机遇，新的挑战，在今后的的工作中，我会继续努力，多和领导沟通自己在工作中的思想和感受，将来能和同事们和睦相处，像其他人学习，从中克服自己的不足，把工作做的更好，再接再厉，更上一层楼。

感谢你们对我的关怀，感谢你们对我的帮助，感谢你们为我做的一切一切……祝愿你们：合家欢乐，平安幸福，恭祝你们的事业蒸蒸日上！谢谢！

一、公司方面

本人严格遵守公司的各项规章制度，在公司组织的各项活动。会议都积极参与配合，服从公司各项工作安排及部门架构上的条整。

二、工程方面

1、做好自己的本职工作，每日的维护单。安装单严格按照操作流程操作，及时正确的处理各种问题，遇到无法解决的问题及时与上级沟通，处理，按照要求认真填写各类维护单。送货单等信息，做好每日的交接单工作。

2、在各别工程比较长的工程，要急时跟进，尽快发现问题，解决问题。

具体情况如下：

道闸方面：

榄山道闸，工程主要的外判工程，在跟进工程方面，发现几个情况，地笼没有，线材不到位，地感的大小不确定，蓝牙的发放。使用，操作说明等，在安装过程中，带来不便，经后期公司的协调处理，将二个出入口条理得比较好，顺利完成交接工作。

监控方面：

石楼镇综治办监控工程，该工程是将石楼镇几个派出所监控室桥连管理，针对该工程公司召开了专门会议，各部门协调工作，确保工期的时间。开始时比较顺利，后期因桥连出现的一些问题上，经技术部的不停尝试，不停努力，顺利在工期时间内完成，兴幸的我也在该工程上了人生的第一次电视幕墙。

化龙镇各村监控室的整改工程：监控室的整改，更换pnc头及电源插座。室外方面：球罩的老化。污垢，也作出相应清洁的工作，对各别比较突出的进行更换。未整改前，因上述问题上门的次数比较多，整改后。有了明显的改变。

同时也在这些工程中，发现存在的问题，工程前期的工作未到位，具体的设计方案未处理好，协调方面没有做好，下半年，公司架构上条整，一系列相应的制度。工作流程的完善，使工程方面有了相应的改变。

三、不足方面

不够细心，工程中细节的地方不够

不够沟通，各部门的协调。沟通还要加大

不够主动，对不熟悉地方或器材还要努力学习。创新

四、收获方面

收获了团队，一个工程的完成，不敕公司的每一个人

收获了经验，在工程中还要完善，不断创新

收获了感情，感觉到公司的关怀

下半年，公司架构上的条整，让我当上了组长，同时也多了一份责任，时常警惕自己应尽职责，对客户负责也对公司负责。

机电公司工作报告总结篇四

一、提高自身素质，履行自己的职责

今年x月份我步入到__保险公司，从事保险这个陌生的行业。对于一个刚走出校门从事新型行业的毕业生来说，将会面临更大程度上新的挑战 and 考验。为了适应当前工作的需要，就应时刻把学习放在第一位，提高自身综合素质，个性是增强保险方面的知识，做一个真正的保险人。做为办公室一名机要员来说，主要工作就是上传下达、文件管理、档案管理以及零碎的事情，这些看似简单的事情，做起来却需要有足够的耐心，记得第一次拿出文件给领导看时，文件是一遍又一遍修改，一遍又一遍打印，甚至让自身泄气烦躁，但是之后将心比心，公司领导都能够不厌其烦认真对待每一个文件，乃至每一个字，而做为我显然是微不足道的，到达了培养耐心的良好目的。态度决定一切，在工作中我会继续竭尽全力做好自己的事情。

二、执行做好领导交办的任务

做为自身来说，除了做好自己份内的事以外，执行领导交办

的事情当然也是理所当然的。同时我用心配合领导安排的工作，做到腿勤，手勤，嘴勤，不怕苦，不怕累，对工作尽职尽责，尽量替领导分忧，提高了办事效率。

三、在工作中存在的问题

在这一年中，存在着很多不足之处，如在应对千头万绪工作中，未能总结出用心有效、简捷明了的工作方法，缺乏对保险理论与业务知识的深入了解。在今后的工作中，我会更加用心努力提高自己，不断总结经验教训，让自己的不懈努力创造应有的价值。同时，在工作中如有不对的地方，还需领导批评指出。

我深信，在领导干部正确指导和全体员工的共同努力拼搏下，__保险公司会做的更大、更强、更辉煌！

机电公司工作报告总结篇五

xx年1—3月份，当时还属国投新集矿建公司时，完成的工程总量分别为601217元，667024元，716777元，4月份，划拨为**公司时，当月完成的工程总量为1051323元，5月份更是一路飙升到1400000元，仅4月份、5月份二个月就完成了2451323元的工程总量，比第一季度3个月1985018元还多出466305元，其中5月份的工程总量比xx年前二个月总和还多出131759元，相当于3月份的2倍，这也足以说明，机电安装公司成立后，工作量比以前大幅度地增加了，为公司创造的效益也大幅度地增加了，也显示出了划拨入**公司后的强劲势头。

从总体上讲□xx年上半年，**公司机电安装公司共完成机电安装工程总量为5005860元，相当于xx年的1—10月份的工程总量，施工大大小小的机电安装工程97项，比去年同期增加了70

多项，是xx年全年施工工程的2倍多，工程合格率100%，任务计划完成率为423%。

xx年1—5月份，机电安装公司职工工资收入共计3135618，人均5396.53（含个人和社会统筹的五金），全员工效利用率高达171%，比xx年的151%提高了20个百分点。

1、正确处理好安全与生产的关系

事故发生后，机电安装公司狠抓习惯性“三违”，本着“宁可不生产，也不能违章”的原则，切实摆正安全与生产的关系，坚持做到四个“一切”，即一切为了安全，一切服从安全，一切服务安全，一切优先安全，以扎扎实实的工作推动安全生产稳步前进，保障安全生产。

2、加强安全培训，切实增加职工的安全意识

这二起事故的受伤者，都是生产骨干，自身的安全意识很淡薄，为此，机电安装公司加大对生产骨干的培训力度，并充分地利用班前会、班后会、周五安全例会、“一日一题”、“一周一例”等学习时间，向职工积极宣传贯彻公司的安全管理文件精神，并积极开展全员的安全生产法律法规和安全专业知识学习培训活动。从而进一步提高安全管理水平，增强他们的安全意识。

3、加强现场安全管理，层层落实安全责任制，加大处罚力度

凡出事故发生后，机电安装公司切实加强现场的的安全管理，并层地落实安全责任制度，并规定凡出现“三违”的班组，对跟班队长、班长进行严肃的处理和处罚。参与本班作业的职工，按照安全联保、互保的责任，对相关的责任人要进行不同程度地处罚，从而进一步增强职工的安全意识，让从队长到班长、生产骨干、工人都能按章作业。

随着时间的推移，上半年的工作已经告一段落。上半年，复核组再次与货区分离开，在工作中，我们不再是单一的食品库复核组，而是仓管部复核组，也就是说，复核组是集药品、日化、食品库各库的复核组为一体的，由仓管部经理助理直管的团队。

xx年上半年我镇计划生育工作在镇党委、政府的正确领导下，在各部门的配合支持下，在居委计生干部的努力下，紧紧围绕《xx区xx年人口和计生生育工作要点》及xx年目标考核的要求，有条不紊地开展了形式多样的计划生育宣传和服务工作。

林业局xx年上半年工作总结及下半年工作计划xx年，是新一轮绿化广东大行动的攻坚之年。在市委、市政府的正确领导和上级主管部门的大力支持下，我局认真贯彻落实中央、省、xx市有关林业工作会议精神和xx市委、市政府的重大决策部署。

机电公司工作报告总结篇六

一年来，在办公室领导的指导和关怀下，在同志们的支持和帮助下，自己爱岗敬业，恪尽职守，作风务实，思想坚定，认真履行工作职责，较好地完成了工作任务。现将工作情况作以简要汇报。

一、加强学习，提高了政治水平和业务素质

一年来，我利用工作和业余时间系统地学习各个时期党的路线方针政策、“公文写作”等理论知识以及与业务部门相关的政策、法规和条例等。通过学习，进一步提高了政治水平和驾驭实际工作的能力；提高了思想觉悟和执行党的路线、方针、政策的自觉性；提高了对党在新时期的作用和建设有中国特色社会主义的认识。提高了自己的政治敏锐性和洞察

力，牢固树立了正确的世界观、人生观、价值观和荣辱观。

二、恪尽职守，高质量完成本职工作

为了提高写作能力和水平，我经常从报刊杂志以及网络上学习各种文稿的写作手法，掌握时事政策和公司各个时期的工作重点，结合实际，编辑撰写文案。同时，针对上级有关单位部门的要求，编写有关党务、社区、街道、各部委局

（办）、总结、经验材料、领导讲话等文稿。在起草各种材料中，都能够力求掌握第一手素材，保证向领导反映准确信息，为领导及时决策提供可靠依据。在工作中，自己能够经常深入到部门或基层了解情况，起草“党委工作计划”“行政工作计划”、编发“情况简报”。一年来，我起草各种综合材料20余份、文件16份，校审文件40余份，编辑反映公司生产经营情况的简报11期，报送上级有关单位部门材料10余份。

三、注重实践，强化了责任和服务意识

我能够深入单位或部门中调查研究，掌握第一手材料，特别是针对公司开展的挖潜增效活动和实行“计件工资制”工作，能够积极深入到各相关单位或部门进行调研，为公司施政提供参考依据。在日常工作中，密切联系实际，收集有关资料，积极为领导实施工作计划提供可靠依据，当好参谋助手，努力促进公司经营管理、施工生产和企业文化建设健康发展。工作中，积极转变工作作风，增强公仆意识和服务意识，对外来电函、来访人员和办事人员认真接待，积极高效办事，恪守不损害公司利益的宗旨，切实为员工解难，充分发挥桥梁纽带作用。

四、快速反应，完成临时工作和紧急任务

办公室是公司的综合部门，业务和事物较为繁杂。自己能够不分分内分外，加强协作，积极主动承担部门其他工作。不

管部门领导在与不在，都能够严格要求自己，坚守岗位，努力为领导、为部门分忧解难。每次接受领导交办的工作时，都表现为一种“接受任务愉快，完成任务坚决”的工作理念。同时，自己能够以一名老同志、老党员的标准要求自己。既为他们做出榜样，又能够经常帮助他们不断进步。

五、存在不足

一年来，我虽然在工作中取得了一些成绩，但还存在很多问题和不足。一是工作主动性较差；二是处理一些复杂工作关系时还不能得心应手。三是深入基层调查研究还不够。在今后的工作中，我还要继续加强学习，扬长避短，努力实践，力求把工作做的更好。

六、今后的努力方向

在今后的工作中，自己有决心做到：

- 1、努力拓宽自己的知识面，深入学习专业知识和相关法律知识，加强对市场发展走向的了解。
- 2、本着实事求是的原则，做到上情下达、下情上报，真正做好领导的助手和参谋。
- 3、团结一致，勤奋工作，形成良好的工作氛围和积极向上的团队精神。
- 4、不断改进服务水平和工作能力，维护公司利益，积极为公司创造更大的价值，力争取得更大的工作成绩。

机电公司工作报告总结篇七

根据集团制定的__年“1336”总体思和年初工作，监理公司

认真，客观面临形势，提出了__年总体工作目标。全体员工在监理公司经营班子的带领下，迎难而上，顽强拼搏。在依法治企，确保平稳发展，积极开拓市场，加强经营，严格成本控制，狠抓质量，彰显企业文化，构建和谐团队等方面都亮点突出，成绩喜人。特别是百万机组实现历史性突破，树立起了公司发展史上一座新的里程碑。市场开发逆势上扬，经营稳步增长。内部管理日趋完善，精细化程度逐步提高。在建管理有序，安全质量亮点增多。公司于9月下旬的举办了中电建协电力专委会第三届三次会长会议，使“电建”监理效应进一步提升。荣获电网系统750千伏输变电工程竞赛“优胜监理”，公司在输变电领域影响力进一步扩大。热电一期工程获__电力优质工程奖”，为公司开发市场打开了新的局面。__年这些成绩的取得，真是来之不易。

一、20__年工作回顾：

(一) 依法治企成效显著，公司实现平稳发展。

过去的一年，监理公司始终按照集团公司“依法治企年”工作要求，先后编制“依法治企风险点”、“依法治企”“依法治企”，根据风险点清理公司管理制度上的不足，现已罗列出公司需完善的十余项制度，部分制度如《监理公司重大工作集体决策制度》、《监理公司文件审批制度》、《监理公司各项目部现场用品配发办法》正在修订中。在公司层面已经对十九项制度进行清理和完善。同时配合集团公司“三标一体”内审。对三个不符合项及时进行了。并已经顺利通过“三标一体”外审。公司市场开发、经营管理、工程质量、安全进度、服务效益、人才培养等主要指标都迈上了新台阶。公司增加资本作也已顺利完成，资本金由308万增至1168万。为公司的进一步做大做强奠定了基础。

根据集团公司决策，年初理顺了管理公司和监理公司范围，随后的一系列具体工作，如财产分割，对账，人员安排等等，公司都高度重视，投入了大量的精力、物力、财力予以妥善

解决。特别是理顺后大量富余人员都集中在监理公司，给人员安置带来了空前压力，公司顾大局，识大体，千方百计，化解难题，通过近一年的，运作状态良好，为维护集团公司大局稳定做出了应有的贡献。

(二)、市场开发成果丰硕，百万机组实现突破。

过去的一年，公司始终把市场开发作为各项工作的重中之重。积极开拓市场，截止11月底，今年主要投标府谷清川煤电一体化项目电厂二期(21000mw)工程、国电克拉玛依发电有限公司2350mw超临界热电联产机组、神华准东五彩湾2350mw热电项目工程共25个火电项目，已经中标8个火电工程。中标大唐定边风电厂张家山风场一期工程/49□5mw□华能陕西发电有限公司靖边风电场一期(49□5mw)工程等两个风电项目。省公司输变电工程共投四批，中标27个工程。第五批待投。特别值得庆的是，在集团公司的大力支持下，公司通过不懈的努力，实现了1000mw机组工程监理零的突破，多年的终于变为现实。陕西府谷清水川煤电一体化项目电厂二期(21000mw)工程的中标，标志着公司监理业务水平上了一个新台阶，为公司今后承接大容量、高参数的机组奠定了坚实的基础。为企业做大做强和持续发展迈出了新的步伐。

(三)、履行顺利准时，经营收入再创新高。

至11月底，在建和新开工监理项目共有93个，其中火电工程有39个，送变电工程约50个(其中国外1个)、风电工程4个。其中2600mw项目5个(宝二，秦岭，榆横，彬长，神东电塔)□2300mw的项目11个(华电昌吉电厂，鲁能和丰电厂，内蒙京泰电厂，，鸿雁池电厂，内蒙乌斯太电厂，内蒙准能矸电电厂，黄陵矿业电厂，神华郭家湾电厂，大唐灞桥电厂，国电克拉玛依电厂，准东五彩湾电厂)□200mw及以下工程23个。各项目监理工作总体进展顺利。合同履行准时。本年累计新签合同23份，合同金额共计近6000 万元，创历史新高。

公司计划完成经营额5800万元，至11月底已完成5163.55万元，完成年计划5800万元的89%。截止11月底上缴管理费819.4万元，完成年计划980万元的83.6%。实现利润总额73.85万元。

(四)、内部管理日趋完善，精细化程度逐步提高。

1、启动三年发展的编制工作，监理公司把三年规划的编制工作上升到集团公司总体发展的战略高度，从公司基本、面临形势、规划思路和目标、战略重点及步骤、保障等诸方面，全盘规划，突出引领，为奠定监理公司科学发展，和谐发展、跨越发展的大好局面提供了新依据。

2、管理体系方面：由质技部牵头负责，先后对宝热电、秦岭等工程的监理规划、监理月报、台帐等进行审核，并督促其按照管理体系程序要求进行整改，有些项目，由公司本部直接派人协助，既有力地推动了这一方面的工作，同时也加强了本部和现场的沟通，便于发现问题，保证了公司管理体系的运作顺畅。

3、经营管理方面：根据多年积累的管理数据，年初制定了各项目部经营制，下达了费用控制指标，做到成本精细化管理，费用开支从严控制，并按进行分析。监理费用方面要求总监按照合同尽快回收监理费，各项目基本做到全年监理费按期收回，对于已完工程尚未收回的监理费落实到人，并督促其尽快收回，目前公司资金运常。针对公司员工人数增长快的实际，在加大市场开发力度的前提下，坚持开源与节流并重的理念，坚持办一切事。经全体员工共同努力，已全面接近完成全年的各项经营管理指标。

4、财务管理方面：

(1)、按照集团公司对监理项目进行整合的思路，将管理公司账务和监理公司账务进行整合：确认了监理公司收益上交方

案，准备按照上交方案要求，已将物业公司所有账务并入监理公司帐套。

(2)、监理项目整合后，公司组织各职能部门研究各项费用报销制度，在确定好各项费用报销制度后，财务部出通知并专门打电话通知各项目部新的报销制度及一些报销要求，使相关项目过渡平稳，工作衔接。为公司平稳发展提供了强有力的财务保障。

5、人力资源管理方面：

截至目前，监理公司设有国内在建、新建火电项目监理部40个、风电项目监理部3个、送变电项目监理部20余个、国外工程项目部1个。监理公司在岗员工共计627人，其中正式在册员工69人，人事代理74人，员工484人。在人员入口，严格按照《劳动法》进行人员聘用，截至目前共签订聘用合同132份(其中新进人员67人，调动人员65人)，工作155份(其中新进人员58人，调动人员97人)，共签订合同287份。在员工管理方面。建章立制，规范管理，__年新建员工清册、离职员工台帐、新进员工回访台帐、劳动合同台帐等台帐20余个。并定期对在册正式职工及人事代理职工进行绩效考核，今年10月开始，每个月进行绩效打分，进行总的和综合测评。绩效考核结果与绩效工资挂钩，通过绩效考核及时掌握员工工作效果、成绩，真正起到激励作用。

在教育方面，__年办理注册监理师延续注册23人，初始注册3人，2人，变更曾报第二2人；办理注册安全师初始注册4人，继续教育1人；注册造价师继续教育：4人。组织注册类报名：注册监理师：7人，注册造价师：6人，一级建造师14人；安全师：12人。成功申报中电建协行业总监理工程师6人，行业监理工程师14人。__年中电建协行业资格证书换证工作是重点工作之一，换证申报总监理工程师48人，行业监理工程师99人，监理员4人。

机电公司工作报告总结篇八

20__年来我向上，时刻铭记在工作当中可能会出现的问题，这些都是我的本职所在，不管是因为什么我都会好好的去回顾工作，当然在这个过程中我也一向都期望能够得到更多的锻炼，这不仅仅是对工作的一个态度，还有更多的是作为一面__公司的普通员工的职责所在，我坚持着良好的工作意识，一向都在用心细心的去做好细节上头的工作，可是此刻我也能够清楚的认识这一点，仅有告诉自我不断的去创造工作，不断的去努力做好这些细节的事情，才能够让自我提高，因为工作就是需要让自我主动的去接触，作为一名员工我过去一年能够很自豪的说“努力了”，也就过去的一年总结一番。

一、按时完成工作

我是一个时间观念异常明确的人，对待的工作我从来不敢马虎，也能够让自我做到细心用心，此刻我在这个过程中不断的在努力着，我期望自我能够在接下来的工作继续创造更多的价值，这是一种方式，也是对自我的一种锻炼，在工作当中这些对我都尤其重要，我不会忘记了自我的本职工作，过去很长一段时间就是这么过来的，在工作的过程当中我十分在乎进度，上级交待的工作我都会有充分的准备，把工作按时的完成好，这些我都认为是十分好的一个事情，这不仅仅是我工作上头应当去做的，还有更多的是一份自觉，工作是我们每个人都应当重视的事情，此刻我也在一步步的去完成好自我的本职，我相信仅有不断的充实自我按时完成工作，才能坚守住自我的初衷。

二、进取提升自我

一年来我不断的学习，我是渴望掌握更多知识的，过去很长一段时间我都是十分在乎这些，我期望能够让自我不断的积累知识填充自我，学习本身就是一件枯燥的事情，可是我一

下想到能够在这个过程中让自我成长，我就十分满足了，此刻我也不断的在吸取经验，我认为仅有让自我主动的去常识才能够把这些完成到位，一年来我努力的去做好自我的本职工作，实现价值所在，本事是一个十分重要的事情，这是最基本的也是只管重要的，此刻我一向都在不断的提升自我的个人本事，换个角度思考这些往往就能够有不一样的变化，我是经常能够看到这些细节所在的，有很多东西我都在不断的学习，我相信在未来的一年我能够做到更加优秀。

机电公司工作报告总结篇九

一、完成工作方面

1、完善采购制度，降低成本：根据材料采购计划，按时、按需对公司主要产品及辅材进行申购。在请购材料的同时，并把材料的价格信息及时提供给相关技术部门，为产品设计选材提供图纸和成本估价。提高采购员的自身知识及业务水平，保证货比三家，质优价廉的购买到材料，减少工程成本，提高采购效率，提高企业利润。

为降低成本，通过寻找多方供方，做到询价、比价、议价，从中选择物美价廉的供方。

2、与各供应商建设立并保持良好的关系，下半年进一步加强对供应商的管理，对每家来访的供应商进行分析了解，确保每一个合适的供应商的资料不流失，同时也利于采购对供应商信息的掌握，从而进一步扩大市场信息空间。建立合格供应商名录，对供应商进行评价和分板，合格者才具备供应商资格。

3、工作中团结同事，能正确处理好与领导同事之间的关系，保持良好的沟通，充分发挥岗位职责，认真完成各项工作任务，协助相关部门的工作需要，能按照技术部的要求及时与

各供应商进行沟通协调，尽努力按照我司的标准供应产品。

4、上半年的工程订单所需设备均可按时交货，未能及时到货设备也及时向上级反映，并做出相应的处理。供应商供货时也要求其提供必要的资料。

二、采购工作的几点体会

1、公开透明的按采购制度程序办事，在采购前、采购中、采购后的各个环节都主动接受财务及其他部门的监督，有问题将会在第一时间反馈给上级领导。

2、围绕控制成本、采购性价比的产品等方面进行开展工作，采购员在充分了解市场信息的基础上进行询价、比价，注重沟通技巧和谈判策略。

3、加强对供应商的管理协调，合作过程中，采购员必须公正严明，最终为公司选择且具有战略伙伴的供应商。

4、逐步加强对设备及材料的价格信息管理，提高部门采购员的工责任感，下半年采购部将特别注重采购人员的工作分配，保证采购设备及材料信息的有效追踪。在专业知道得到提高的同时，业务素质及责任感非常重要，做一个有责任感的采购员，把好公司的进口关。

三、采购工作上的小要求

对各部门的请购问题上，希望请购部门给采购部一定的采购时间，请购材料时做好请购计划，尽量避免当天请购要求当天要货，或是第二天马上要货。为此将打乱采购员的工作计划，急需的物料有可能会造成价格方面或运费偏高，不利于控制成本。请各部门做好请购物料的计划。

四、工作上的缺点和不足

1、关于凤岗深联设备新装s11-250kva临时变压器工程，由于采购及施工过程中没有及时发现并提供相关的证书和报告，导致在工程验收通电时，出现了低压计量柜不符合标准的问题，给公司造成了极坏的影响，和很大的损失。此类低级错误是完全可以避免的，但是由于采购部的疏忽，给公司带来不必要的影响与麻烦，公司作出任何的处罚都愿意承担。通过这次的教训，今后的采购部工作要求更加完善，在设备进厂前，各种相关资料必须全部到位，后续并要求供应商设备如有任何的变更必须把资料补全。并了解市场的变化，要求各采购对设备要充分了解，避免此类问题再次发生。

2、供应商体系没有完善，对重要的材料/设备没有建立健全的资料库。工作的计划性不强，没有充分了解市场的行情，有关于东莞市变压器方面的变化情况没有掌握到位。部门与部门之间的沟通也未能达到理想的效果。

以上都是采购部现所存在的问题，自身所清楚的问题，我们会一一的克服，有什么做得不对或不到位的，也希望领导及各部门同事多提出你们宝贵的意见和建议，你们都是我们身边的良师益友，有你们支持，我们才可以进步得更快。