

2023年城投公司工作报告 城投公司个人工作总结(优秀7篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

城投公司工作报告篇一

20xx年，面对重重困难和压力，我公司紧紧围绕民计民生、重点工程建设和中心任务，全面铺开，克难奋进，最终实现了项目建设有力推进，基础设施资金有效保障，资源经营空间有序拓展，城建融资和综合整治的有机结合，较好地完成了各项工作。

（一）筹融资

1—11月累计筹融资199712万元，其中银行贷款70480万元，基金投资14500万元，借款91800万元，土地收入7814万元，归集城建资金3815万元，各专项资金收入6963万元，收回各类借款4340万元。

（二）城市资源经营

1、土地经营：全年报批395.3亩，出让172.88亩。

2、其他城市资源经营：截至11月，共完成经营收入727万元。现固化经营项目由加油（气）站、城市户外广告、出租车、木材市场、混凝土搅拌站的经营权出让，以及地下管网普查成果转化和中燃公司投资收益组成。

（三）项目建设

续建项目：

1累计完成项目总投资约14059万元，其中投资前期工作1400万元、征地拆迁10029万元、建安工程2630万元。

2、保障性住房□20xx年原计划在梓山湖片区棚户区改造完成货币安置900户，在金银山片区棚户区改造完成实物安置600户。但为配合万达广场、海洋城和其他基础设施建设及相关土地开发，我公司调整了原计划，对上述项目因征地拆迁而产生的安置户全部采用货币补偿的方式改造1500户，改造面积60000平米，预计总投资42000万元。该项工作已于年初启动，现已全部完成，所拆除的土地已储备并挂牌出让。

3、益阳出入境检验检疫综合实验楼。该项目是市委、市政府为推进益阳市外向型经济发展，提高开放水平和企业报检通关效率，降低企业成本的重点工程项目，位于迎宾路以南、石竹路东侧，净用地面积15亩，总建筑面积约9595平米，其中主楼7934平米，辅楼1661平米，层数为6层，总投资5000万元□20xx年10月完成主体工程□20xx年10月完成装饰装修；现正在进行实验室的设施配套工程。

4、资江两岸建设项目。已拆迁房屋、仓库约3.5万平米，收购土地200余亩，共支付征地拆迁资金9500万元，已安置拆迁户217户。

新建项目：

1、采取融资加项目总承包的模式推进资阳区白马山延伸线项目、资阳公园项目、青龙洲湿地公园项目和一江两岸风光带一期项目建设。今年5月18日，市政府与中建五局签订了合作建设中心城区基础设施项目的框架协议，以融资加项目总承包模式推进白马山延伸线、资阳公园、一江两岸风光带项目一期工程和青龙洲湿地公园4个项目，总投资约9亿元。市政府授权我公司作为以上项目业主建设投资单位，并明确市住

建局作为白马山延伸线项目实施建设管理单位、资阳区政府作为资阳公园项目实施建设管理单位。我公司作为一江两岸风光带项目一期工程和青龙洲湿地公园实施建设管理单位，已与中建五局落实白马山延伸线项目融资方案。

2、垃圾制气发电项目□20xx年完成了填埋气利用技术方案比选，确定采用沼气发电的方式对填埋气体进行综合利用，装机3台526kw燃气发电机组，可发电10年，年均发电量820万kw□总投资估算在2000万元左右，9月完成了招投标工作，12月初可动工建设。

3、毛家塘城中村改造项目。毛家塘村地处益阳大道两厢，总面积约4平方公里，辖14个村民小组，共1200余户，3280人。纳入本次城中村改造村村民1300人，拆迁村民房屋13.5万平方米，以及团圆路西侧5栋有产权证房屋0.85万平方米，安置基地建设用地65亩，腾空可出让土地452亩；新建安置房10.4万平方米，完成团山路、秀峰路等基础设施配套建设；涉及本次改造的村民1300人纳入社保。目前该项目已完成土地报批、交行项目贷款审批工作，基本完成房屋拆迁、丈量摸底等工作；待安置方案审批同意后，正式启动征地、拆迁和安置建设工作。

（四）市本级基础设施建设投资

截至10月底，我公司配合市住建局已完成市本级基础设施建设投资39217万元。

（五）“一江三路”整治为配合“一江三路”综合整治工作的开展，我公司成立了领导小组，制定了工作方案，下拨专项费用近300万元，在人、财、物各方面全面保障，使整治工作一直保持了在城投公司“有地位、有资金、有专人负责”的良好局面，为全面推进4个方面的任务创造了有利条件。

公益广告宣传工作：

2、投入20多万元，城际干道的站亭112块耐力板进行了更换，对城际干道的益阳界址牌进行了修复。

资江南岸大禹广场至三桥沿江风光带的整治工作：

1、清运砂石7万多吨、垃圾1万多方；

2、在已征收土地上树立禁止标语标牌、建围挡，并派人对已征收的土地进行巡查，防止反弹。

中心城区4个预拌混凝土搅拌站的入园搬迁工作：根据市政府关于开展“一江三路”综合整治通告的要求，在今年10月底前要完成中心城区4个预拌混凝土搅拌站的入园搬迁工作（恒昌站搬迁到兰溪预拌混凝土工业园，益工站搬迁到谢林港预拌混凝土工业园，昌华站搬迁到小洲垸预拌混凝土工业园，青龙站搬迁到长春预拌混凝土工业园）。根据实际拆迁情况，目前急需安置2个拆除站入园（益工站、昌华站），为此我司专题报告市政府，对原规划定点进行调规。经彭市长批示，由规划局拿出具体意见，现已通过规划例会，已定新增搅拌场安置点为原市水泥厂宗地，现会议纪要正在走报批程序，一旦会议纪要出台，将在1个月内安置到位。

资江两座宝塔的美化和亮化的设计工作：已委托设计单位对资江两岸三台塔和斗魁塔进行了夜景亮化设计，并报送市政府。经市政府相关领导指示，两塔亮化考虑与资江两岸夜景亮化与桥梁亮化同步实施，资江两岸夜景亮化设计已委托上海市政设计总院设计，近期将向市政府专题汇报。

（六）转型发展情况

《国务院关于加强地方政府性债务管理的意见》（国发[20xx]43号）下发后，贷款难、融资难已成现实。全国多地政府融资平台正纷纷聚力转型工作。我公司顺势而为，抓住政策“喘息期”，根据客观形势积极主动地变革现状，一

方面剥离原平台和统代建职能；另一方面增加新的符合政策要求且可持续发展的业务平台，首选是与国开益阳城市发展基金合作，联手成立一个与我公司平行、完全市场化的一个公司——益阳银城资产经营有限责任公司，从而解决后续筹融资的主体资格问题。为此，我公司于7月20日向市委、市政府上报了《关于组建益阳银城资产经营有限责任公司的建议方案》，请求政府同意将水务投、行资公司“连人带物”一并划入我公司，以便为组建新公司夯实好基础。目前，该方案已经得到市委、市政府的批准，我公司正在办理接管手续，力争12月份完成新公司的组建。

（一）融资

3、通过长沙银行城市发展基金完成融资10亿元。

（二）项目建设

2、完成垃圾制气发电项目和工艺美术馆项目建设；按照既定建设计划，完成已开工保障性安居工程的建设任务。

（三）城市资源经营

1、完成土地收储1000亩，出让300亩；

2、完成其他城市资源资产经营收益6000万元。

城投公司工作报告篇二

1、贷款1.5亿用于德昌高速挂线土地平整。为了确保政府城市建设资金的需求，县政府研究决定由我城投公司对德昌高速挂线土地平整进行项目包装，以此为融资主体向县农业发展银行贷款1.5亿。县政府主要领导对此高度重视，并专门召集财政、农业发展银行、审计局等单位就贷款事宜召开了协调会，会议强调各单位一定要配合城投公司完善好县农业发

展银行的资料和评审工作。在县领导支持和相关单位的配合下，我公司通过了农业发展银行的资料和信用评审，1.5亿融资资金已于2月28日到位。

2、求真务实，加强作风建设。今年上半年在全县范围内如火如荼地开展了“五新解放思想”、“风险岗位廉能工作管理”和“治慵治懒治散”专项活动，城投公司根据县委、县政府的统一部署，结合公司实际制订了切实可行的实施方案，精心部署，扎实推进。为了强化思想教育，统一认识，深入提高全体员工对加强作风建设的重要性和必要性的认识，通过召开动员大会，设置宣传栏和学习园地，广泛宣传，深入发动。认认真真开展三个专题教育，切实提高干部员工的思想认识。通过“五新解放思想”等专项活动，公司干部职工进一步更新了观念，优化了作风，提高了工作效率，使公司上下形成了一种积极向上，奋发有为的良好氛围。

3、污水支管网项目建设工作。我县的污水处理配套管网一期建设已完成，根据省有关加快完善支管网排水管网建设的文件精神，我县要完善和筹备污水二期支管网建设，县委、县政府研究确定由城投公司来承担配套管网二期支管网项目的建设任务。公司经班子研究决定由副经理赵鸣宇专门负责完善二期支管网项目前期筹备工作，开发部从中配合。截止目前，我县二期支管网由省规划设计院进行初步设计，并已按时间节点完成了可研、立项批复、地勘及测绘，现正在进行项目招投标，预计10月底开工建设□xxxx年4月完成污水二期支管网建设。

4、县水产公司资产收购及收购资产贷款工作。为了解决县国有企业改制困难，按照县政府决定意见，我公司积极协调县水产局，将位于大街（原老县政府东侧）原属县水产供销公司的国有资产进行收购，收购资产向银行县支行申请贷款350万元，城投公司负责按期归还该笔贷款及本息。

1、加快一期管网项目的结算工作，争取在年底完成。

2、加快二期支管网项目招投标的进度，争取在10月底进入项目施工阶段。

3、以“五新解放思想”、“风险岗位廉能工作管理”和“治慵治懒治散”专项活动为契机，继续强化内部管理，健全各项规章制度，完善约束和激励机制，优化工作作风，加强学习，提高员工素质，努力打造一支作风正、业务精、高效能的员工队伍。

4、高标准完成上级领导交办的各项工作任务。

在县委、县政府的正确领导和各部门的通力协助下，城投公司一定争取二期支管网项目早日开工和建成，为县的污水治理再添砖加瓦。

城投公司工作报告篇三

根据中心作重点和整体安排及思路，在领导指导下、以及各财务人员的大力支持下，完成了各项财务工作任务，确保工作有序、较好地履行了会计职能，为保证中心财务工作顺利进展发挥了积极的作用我简单的做了一个个人总结。

一、完成的主要工作：

1、及时准确的完成各月记帐、结帐和账务处理工作，及时准确地填报市各类月度、季度、年终统计报表，按时向各部门报送。

完成了税务申报与缴纳，以及往来银行间的业务和各种日常费用的缴纳。

2、以认真的态度积极参加西安市财政局集中所得税培训，做好财务软件记账及系统的维护。

3、对各类会计档案，进行了分类、装订、归档。

二、加强学习，注重提升个人修养和综合素质

1、通过报纸杂志、电脑网络和电视新闻等媒体，加强政治思想和品德修养。

2、认真学习财经方面的各项规定，自觉按照国家的财经政策和程序办事。

始终把工作放在严谨、细致、扎实、求实上，脚踏实地工作。

4、不断改进学习方法，讲求学习效果，“在工作中学习，在学习中工作”，坚持学以致用，注重融会贯通，理论联系实际，用新的知识、新的思维和新的启示，巩固和丰富综合知识，使自身综合能力不断得到提高。

三、存在的不足

尽管我们圆满完成了今年的各项工作任务，但必须看到工作存在的不足：

1、理论水平不高，当前社会会计知识和业务更新换代比较快，缺乏对新的业务知识和会计法规的系统学习，导致了会计基础知识和会计基础工作缺乏，影响来工作水平的提高。

2、忙于应付事务性工作多，深入探讨、思考、认认真真的研究条件及财务管理办法、工作制度少，工作有广度，没深度。

3、只干工作，不善于总结，所以有些工作费力气大，但与收效不成比例，事倍功半的现象时有发生，今后要逐步学习用科学的方法，善总结、勤思考，逐步达到事半功倍的效果。

四、严格履行会计岗位职责，扎实做好本职工作

1、不断学习、更新知识、转变观念、完善自我，跟上时代发展的步伐。

2、善于总结，提出自己的意见和建议，为领导决策提供准确依据，不断提高单位管理水平和经济效益。

总结经验，建立健全良好的工作机制。

城投公司财务述职报告篇3

城投公司工作报告篇四

今年以来，在县委、县政府的正确领导xx县招商局的精心指导下，我镇紧密结合产业发展和自然资源实际，围绕“加快镇域经济突破发展”这一主题，深入贯彻落实党的十八大、十八届四中、五中全会xx县政府办《关于进一步加大招商引资力度促进投资的通知》（略政办发〔2015〕76号）文件精神，多渠道多方位开展招商引资工作，较好的完成了本年度招商工作。

按照“一把手亲自抓，分管领导具体抓，干部群众齐参与”的原则，我镇把招商引资工作作为一项重要任务来抓并纳入全年工作计划。完善了由镇长为组长，副镇长为副组长，镇有关站所负责人为成员的招商引资工作领导小组，领导小组下设办公室，由分管领导兼任办公室主任，招商信息员负责日常具体事务办理，并抽调专人做好招商引资资料的收集、整理、上报工作。

在经济新常态下，不断加强政策解读与宣传，积极研究对策，广泛搜集线索项目，主动与项目方对接，开展有针对性的招商活动。按照县政府下达的目标任务，全镇形成合力，准确把握镇情，力争在农业生物和特色农业方面有所突破。

按照县上要求，健全了一个项目、一名领导、一套班子、一套方案、一抓到底的“五个一”跟踪服务工作机制，切实转变工作作风。全镇上下树立招商服务意识，加强与县级部门之间的协调配合，完善服务机制，提高服务质量，为投资商提供一个良好、诚信、和谐的投资环境。按照“洽谈一个、引进一个、成功一个”的要求，结合我镇实际，拓宽招商渠道和信息，落实专人联系产业项目，对企业实行服务包干，协调办理手续，帮助解决生产经营中的困难和矛盾。对在建、新开工项目进行跟踪管理，一方面做好协调服务，建立项目跟踪台帐，随时掌握项目进度；另一方面积极与各上级部门协调，帮助解决项目开工建设过程中存在的具体问题和困难，保证施工顺畅。同时，加紧督促即将开工项目，促使其早日开工。

及时把握市场动态，捕捉最新信息，立足市场需求，支持、鼓励、引导本镇群众创业。在镇政府、村两委的支持和帮助下，我镇村村民罗彬对生物质颗粒燃料项目的市场前景进行了充分的考察调研和详细的资金预算，形成分析报告。我镇已将建设生物质颗粒燃料加工厂列为招商引资项目，计划总投资30—35万元，其中建厂成本15—20万，设备成本15万，在原村纸板厂的旧址上建立新厂，生产车间面积100—150m²，原材料存放不露天场地面积200m²，成品储存车间50—100m²，配套办公室、休息室、厨房等约8间，每间15—20m²。力争以此为契机，推动建立政府引导、村组支持、农户创业的“镇村组”三级创业机制，帮助广大群众致富增收。

我镇始终把招商引资工作与特色产业的培育发展联系在一起，在筛选确定项目的同时充分考虑项目的发展潜力和后劲，做到有目的、有规划、循序渐进。通过对陕西略阳科铭农业发展有限公司《农业综合开发建设项目可行性研究报告》的深入分析，充分调研、反复研讨，并结合镇域特色农业实际，决定将标准化香菇种植基地作为我镇招商引资项目，计划总投资2682万元，其中固定资产投资2217万元，流动资金465万元，建设香菇标准化生产基地500亩，加工中心10亩、食用菌

研究与开发中心20亩。不断寻求可以带动群众发展的环保产业、优势产业、高效产业，将招商引资项目与产业发展、农民增收紧紧联系在一起，确保招商招商工作的长远性、实效性。

2016年，我镇将继续紧紧围绕镇域经济发展思路，加大招商工作力度，认真督促落实生物质颗粒燃料加工和标准化香菇种植基地两个招商项目，确保招商工作再上新阶，推动我镇经济发展，带领群众增收致富。

城投公司工作报告篇五

20xx年以来，我公司在市委、市政府的关心支持和市住建局的领导下，全体同志齐心协力、脚踏实地，紧紧围绕公司发展这个中心，以加快我市城市建设发展为己任，拓展思路、锐意进取，为我市城市建设和经济发展做出了积极贡献。

按照年初制定的工作计划，我公司积极开展、落实工作。具体是：

1、圆满完成第八期户外广告经营权拍卖工作。

经过一段时期对开源大道东段、解放大道、乐山大道、文明大道等路段进行的基础资料资源调查、摸底，积极协调和配合相关部门清理及整合到期广告资源，并精心组织于20xx年10月28日进行了公开拍卖，拍卖成交金额为2401.1万元，圆满完成该项工作。

2、完成城区内靖宇广场及新建游园户外广告设施设计方案。为进一步宣传我市精神文明建设，根据政府要求，对城区内现在广告、公园、游园设置户外广告设施，并发布公益广告，我公司组织人员对各现场进行实地考察，并根据现场情况设计户外广告设计方案，目前该方案已经上报。

3、完成了城区支干道户外广告经营权拍卖前期调查工作及对城区内现在户外广告塔基本情况进行调查摸底。

(1)、为了合理有序地开发利用城市地下空间资源，规范我市中心城区地下弱电管网的建设管理和运营，根据我市驻政办[20xx]1号文精神，结合我市实际，我公司组织人员配合住建局，参与起草了《驻马店市中心城区弱电管网建设管理和运营实施细则办法》（征求意见稿）；并根据我市中心城区弱电管网分布现状，组织人员与市政设计处积极配合，共同绘制出《驻马店市中心城区弱电管网分布平面位置图》。

(2)、根据我市驻政办[20xx]1号文精神要求，为进一步推进我市弱电管网运营管理工作，保障新建道路弱电入地改造工作顺利进行[20xx]年3月至6月，我公司组织人员摸排巡查财政已建及新建道路总长23580米，弱电管网管线总长144736米。共完成对驿城大道、东源路、蔡州路、前进路、工业二路、汝河大道、滨河北路、纬一支路、纬七路等14条道路弱电管线现况摸底，并针对验收工作中出现的问题进行讨论，并撰写《汝河大道（驿城大道——白桥路）弱电管网验收情况问题总结》和《对弱电管网建设的几点意见和要求》上报住建局。为下一步工作决策提供依据。

[3][20xx]年7月26日，我公司弱电部配合住建局办公室，向驿城区人民政府、经济开发区、产业集聚区管委会，中国联通驻马店分公司等17家单位送达关于《驻马店市中心城区弱电管网建设管理和运营实施细则办法》（征求意见稿），并及时收集反馈意见，为下一步市政府召开弱电管网协调会做好铺垫工作。

(1) 进一步规范公司的财务收支行为，提高会计信息资料，完善财务制度，从而逐步提高会计信息的质量，为领导决策和管理者进行财务分析提供可靠、有用的信息。

(2) 对20xx年城市基础设施建设项目的融资工作进行前期准

备工作。

城投公司根据社会发展及经济形势发展，在做好本职工作的同时，根据公司现实情况，结合借鉴其他地市城投公司的经验，在确保国有资产保值增值的情况下，采取股份制，合作及代理等运营模式上报董事会批准，成立二级运营公司，即为公司拓展了业务也增加了员工的就业岗位。天中川豫汽车贸易有限公司于20xx年6月29日正式挂牌开业；同时驻马店市天中太阳能光热工程有限公司也于20xx年11月份成功注册。这即是城投公司自主创新、拓展经营成立的独立核算、自负盈亏的二级分公司，也以此带动城投公司现有人员创新、创效、与时俱进的团队合作精神，更为城投公司的今后发展，运营奠定了基础。

（1）广告：

1、协调和配合相关部门做好20xx年户外广告经营权到期的道路广告的清理、准备工作和城区支干道路广告经营权的调查摸底和拍卖工作。

2、做好游园广告经营权拍卖准备工作。

在明年的工作中，对市区内新建及已建成的游园进行摸底调查，对每个游园的广告牌定位及广告形式进行确认，提高游园内广告牌档次，分期分批对游园的广告经营权进行拍卖。

在市中心城区的靖宇广场也将正式交付使用，该广场由于位置城市中心区，地位繁华商业街区，广告商业价值潜力巨大，要集中一切力量对该广场的广场牌形式广告牌的安装地点进行调研、考察，争取在该游园内发布的户外广告成为驻马店的精品广告范本。以此推动广告经营业务从无形资产到有形资产的工作向前迈进和提升。

（2）弱电：

1、根据驻政办〔20xx〕1号文精神，积极配合住建局做好我市弱电管网协调会议的筹备工作，争取市政府关于弱电管网协调会的尽快召开，争取《驻马店市中心城区弱电管网建设管理和运营实施细则办法》尽快出台；结合市住建局、规划局20xx年的市政道路建设规划细则，做好我市地下弱电管网道路敷设总体年度规划。

2、针对我市道路弱电管网管理监督缺失，各通信运营单位私自偷穿、乱穿线缆现象屡禁不止，组织成立弱电管网巡线班，分时间周期，路段分包到人，实施责任追究制，杜绝私自穿线，为弱电管网的运营管理营造良好环境。

3、组织人员参与弱电管网施工建设，积极学习施工建设所需各项业务技能知识，通过网络、传媒等手段，联络管网建设所需建材和器材的供应商，寻求质优价廉的产品供应厂商，为下一步开展弱电管网施工建设做好准备工作。

4、做好我市地下弱电管网道路敷设总体规划。组织人员积极与移动、联通、电信、广电局等有关单位联系，获取各运营单位对弱电管网的基本需求，组织人员积极寻找市中心城区居民集中、管网需求量大的中小路段，采取分割分段，有效稳步滚动的开展弱电管网施工建设。

（3）多种经营

1、在做好公司现有工作的同时，加强二级公司的经营管理，使公司能良好、有序的发展，更好的实现自我盈利，带动总公司发展。

2、坚持多元化发展道路，抓好老业务，开展新业务，积极寻找合适的合作伙伴，形成城投公司自身的产业链，让公司实现自我造血循环发展。

3、加强人才的发现、引进和培训，做好一切准备，在机遇到

来之际，抓住机遇，一步一个脚印，踏踏实实向前走。

城投公司在董事会和经理班子英明、正确的领导下，在公司各部门员工的团结奋斗，不懈努力下，正在以崭新的面貌、良好的状态、扎实的作风，逐步走向正规、健康的发展道路。

城投公司工作报告篇六

各部门同事的大力支持配合下，财务部以强烈的责任心和敬业精神，出色完成了财务部各项日常工作，较好地配合了各分公司及合作方的业务工作，及时准确地为公司领导、有关政府部门提供财务数据。当然，在完成工作的同时还存在着一些不足。

下面向公司领导汇报一下财务部20__年度的工作：

一、公司本部的财务管理和财务核算工作

(一)作为职能工作部门，合理控制成本费用，以“认真、严谨、细致”的精神，有效地发挥企业内部监督管理职能是我们工作的重中之重。20__年财务部在成本控制方面比往年有了一定的提高，随着公司业务的不断拓展，新增项目前期投入较大，成本费用也随之增加，每月的日常办公消耗用品和办公设备是一笔不小的开支，财务部积极主动配合公司行政部门，在采购工作中严格把关，成本控制方面取得了一定成效。

(二)20__年度，财务部的日常会计核算工作具体如下：

1、在借款、费用报销、报销审核、收付款等环节中，我们坚持原则、严格遵照公司的财务管理制度，把一些不合理的借款和费用报销拒之门外。

2、在凭证审核环节中，我们认真审核每一张凭证，坚决杜绝

不符合要求的票据，不把问题带到下个环节。

3、每月核算100多人的工资是财务部最为繁重的工作，除了计算发放工资外，我们还要为新入职员工说明工资构成及公司相关规定，这就要求财务人员必须耐心细致，尽量做到少出差错或不出差错。

经过努力，公司每月基本上能准时发放工资。

4、按时完成公司的纳税申报、发票购买和管理、台帐登记工作。

5、完成各政府相关部门下达的工作：公司的工商年检、会计师事务所的财务审计、对统计局的季度申报等。

6、催收款项是财务部门最为重要的工作。

由于受其他原因影响，工程款的催收难度也有所增加，虽然我们尽了很大努力，也取得一定的成效，但却不是很理想。

总之，随着公司业务的不不断扩大，20__年度财务部工作量越来越大，财务人员的人数并没有相应增加。但我们能够分清轻重缓急，有序地开展各项工作。一年来，我们完成了财务部的日常核算工作，并及时提供了各项准确有效的财务数据，基本上满足了公司各部门及外部有关单位对我部的财务要求。

二、分公司及合作方的财务核算工作

(一)跟进收取各分公司的款项，在经营部的帮助下，基本上能够按照协议准时收取各分公司的款项。

本年度，由于a分部的业务量增大□b分公司□c分公司和d分公司等的部分业务转到总公司开具发票、收退合作款，大大增加了我们的工作量。比如□a分部的年产值比20__年增长

了50%;对b□c和d三个分公司20__年的开具发票、合作款的收取跟进、核算退回、投标保证金的支付收取等工作，财务部做了全力配合。

(二)今年合作方的业务量也比往年有较大的增加，这部分的利润占公司的利润比重较高。同样，对合作方的开具发票、工程款的收取跟进、核算退回，投标保证金的支付收取等工作，财务部也全力予以配合完成，工作态度和工作效率得到了合作方的充分肯定。

三、不足和有待改善的地方

一年中，财务部尚有应做而未做、应做好而未做好的工作，比如在资产实物性管理的建章建卡方面，在各项管理费用的控制上，在规范财务核算程序、统一财务管理表格方面，在更及时准确地向公司领导提供财务数据、实施财务分析等方面。在财务工作中我们也发现公司的一些基础管理工作比较薄弱;日常成本费用支出比较随意;这些应是20__年财务管理要着重思考和解决的问题。

作为财务人员，我们在公司加强管理、规范经济行为、提高企业竞争力等方面还应尽更大的努力。我们将不断地总结和反省，不断地鞭策自己，加强学习，以适应时代和企业的发展，与各位共同进步，与公司共同成长。

城投公司财务述职报告篇2

城投公司工作报告篇七

xxxx年，x县招商引资工作在市商务局指导和县委、县政府的领导下，紧紧围绕家具、食品、装备制造三大主导产业，不断创新招商方式，着力优化投资环境，深入开展大招商活动，

较好地完成了各项工作任务。

全县新签约亿元以上项目xx个，新开工亿元以上项目xx个（投资x—x亿元的项目xx个；投资x—xx亿元的项目xx个；投资xx亿元以上的项目x个），项目落地率xx%□

亿元，占市定目标xxx亿元的xxx%□实际利用省外资金xx亿元，占市定目标xx.x亿元的xxx%□实际利用境外资金xxxx万美元，占市定目标xxxx万美元的xxx.x%□

1、县委书记：引进投资xx亿元的凯麒源蜂窝科技产业基地项目，位于县产业集聚区，主要建设铝箔板新型标准化厂房、综合研发办公楼及员工宿舍楼等，新上全自动蜂窝纸板（纸芯）生产线和蜂窝墙体生产线。

2、县长：引进投资xx亿元的x新世纪门业产业园项目，位于县产业集聚区，主要建设钢木门生产线、钢质防火门生产线、实木复合门生产线、门配生产设备等。

3、主管副县长：引进投资x亿元的年产xx万吨金玉油脂项目，位于县产业集聚区，主要从事植物油生产、销售。集中攻坚行动以来，新签约落地亿元以上项目x个，新签约开工亿元以上项目xx个。

（一）招大引强，突出产业招商。

紧紧围绕主导产业，绘制了产业链图谱和招商图谱，锁定长三角红木家具、珠三角高档家具、京津冀钢木家具和闽东南食品等几个特色产业板块。重点引进了一批纵向链接、横向配套的项目，努力在“产业链条完善、配套体系完备、产业门类齐全、产业特色突出”上下功夫。家具产业按照“大项目要规模，小项目要品牌”的总要求，县四大班子整合力量，全力攻坚，主要领导亲自率团登门拜访，促成了一批旗舰型

项目相继签约或投建□x蓝鸟家具项目、华日实木家具项目正积极洽谈、推进，大汉食品底料及菜品配送项目、金鹰家私项目□x美松爱家项目顺利签约，“板式家具亚洲第一品牌”全友家私项目及投资xx亿元的x家具进出口商会申新泰富国际商贸城项目正式开工建设。

双虎家私项目、好风景家私项目已投产，凯麒源蜂窝科技、金太阳彩印包装□x门业等配套项目相继签约并开工。食品产业围绕行业xxx强企业开展招商，带动食品产业优化升级。雨润食品□x味博生物、丰源肉鸡屠宰、桃园建民、金玉油脂、建省食品等x个大品牌食品项目先后竣工投产。装备制造业立足培育新的经济增长点，着力引进占地少、投资大、产品附加值高的项目。瑞油石化、三友机械、阳光防腐等一批新型机械制造项目先后落地，增强了县域经济的支撑能力。

（二）创新机制，强力推进招商。

一是突出大员上阵招商。县主要领导带头参与招商活动，拜访重要客商，推进重大项目□x个招商主体单位党政正职，严格落实“二分之一”工作法□xx个乡镇成立招商分局，乡镇党委书记任分局局长，亲自带头外出招商，真正走出去，请进来；要求主体单位“一把手”每月外出招商不少于x天，每年引进一个固定资产投资亿元以上工业项目入驻县产业集聚区。抽调骨干人员组成xx支招商小分队，在x□珠三角、长三角□x等地开展驻地招商。积极参加国家、省、市组织的各类招商活动，先后参与了“x市龙文化文化节”和“第八届中国中部投资贸易博览会”、“第五届中国食品添加剂、配料及健康天然原料展览会”□“x市与苏商座谈联谊会”□“xxxx年首届中国亲商大会”，以及港澳经贸活动、日韩国际贸易交流会等节会活动对接项目。

二是建立招商项目评审制度。实行招商项目预审、集体会审、核查三项制度，改变以往“大呼隆”的招商方式，推行精细

化招商、定点招商、定向招商，切实提高招商实效。首先，招商项目由县招商局对招商主体单位的意向项目进行预审；项目签约后，由县招商引资指挥部、发改委召集相关部门，对签约项目进行集体会审，审核项目用地、投资强度、优惠政策等内容，解决项目落地有关问题；项目建成投产后，由审计部门牵头，会同发改、财政、统计、监察等部门，核查项目业主的合同履约情况，提出优惠政策兑现意见。

三是完善奖惩激励机制。县政府对招商引资工作实行动态考核，重奖重罚，县财政列支xxx万元专项资金，设签约奖、开工奖、投产奖三个奖项，依次核发奖金。开工奖，每新开工（以基础出正负零为准）一个固定资产投资x亿元□x亿元□xx亿元及以上工业项目，分别给予受奖对象x万元□xx万元□xx万元奖励；投产奖，每新投产一个固定资产投资x亿元□x亿元□xx亿元及以上工业项目，分别给予受奖对象xx万元□xx万元□xxx万元奖励。对引荐人的奖励由引进单位从奖励资金中支配，奖励额度由引进单位自定。

没有落实招商引资“二分之一”工作法、招商成效较差的单位，对第一责任人全县通报批评，完不成年度任务的，实行一票否决，取消其年终综合评先评优资格□x月份，县政府对xx镇、县招商局分别奖励现金xx万元。通过重奖，全县上下招商积极性空前高涨。

四是强化跟踪问效。实行台账管理，招商局对各单位对接的招商项目，全部列入台账管理系统，跟踪问效，动态记录项目洽谈进展情况。同时，推行月报告制度，县政府主要领导采取个别座谈、召开会议等形式，每月听取一次招商工作专题汇报，及时掌握项目对接洽谈、建设内容等情况，营造大招商、大开放的浓厚氛围。

（三）加大投入，优化发展环境。

一是强化平台建设，提升承载力。坚持政府主导，社会参与，全年累计融资xx.x亿元，投入县产业集聚区平台建设，先后建成文化路、建设路等区内道路xx条，形成了四纵十横的道路网络；架设高压线路xx.x公里、通信线路xx.x公里、供气管线x公里；日供x万吨水厂、第一污水处理厂、垃圾处理场建成投用，第二污水处理厂主体完工，集聚区承载能力明显增强。

二是做大中心城区，以城促产。围绕产城一体发展，累计投入资金xx亿元，“修路、增绿、建园、治水”，完善城市功能，提升城市品位。濮清快速通道提升□x路建设及绿化、明月湖公园建设、数字化城管、县城集中供热项目等，成为全县乃至全市城市建设的亮点。同时，坚持县产业集聚区和城市建设同步进行，实现了县产业集聚区和城区路网、电力、供排水、通讯资源共享，绿化、亮化工程一体推进。县集聚区职工公寓楼、展览馆、廉租房竣工投用；县医院病房楼主体封顶，县公安局业务用房竣工投用；文化路幼儿园、人民路小学等工程顺利启动。县域中心城市的吸附力和承载力明显增强。

三是努力破解瓶颈制约，保障到位。土地和资金是制约招商项目建设的最大瓶颈，这是一个共性问题，推进项目建设，让项目早日产生效益，关键是破解土地、资金瓶颈制约。在破解土地制约方面，我们坚持“有限指标保重点，一般项目靠挖潜”，加强砖瓦窑、工矿废弃地整治，实施城乡建设用地增减挂钩，置换成建设用地指标。严把建设用地预审关，控制项目用地规模，强化对投资强度、容积率等指标的控制，提高土地利用率。在破解资金制约方面，县政府组建了县建投公司，把政府优质资产装入建投公司，不断加大融资力度，有效缓解了瓶颈制约。

（四）强化服务，营造亲商氛围。

一是成立招商引资指挥部。县委常委、县委办公室主任任政委，主管工业副县长为指挥长，发挥总协调作用，全力支持、服务、保障招商项目建设，形成强大工作合力。

二是推行项目“保姆式”服务。落实项目“四个一”工作分包机制，从项目的前期运作、建设，到企业运营投产的后续服务，都明确一名县级领导，跟进一个县直部门，组建一套服务班子，建立一本项目台账，实施保姆式服务。在项目推进过程中，坚持“四会联动”，即早餐会、午餐会、调度会、联席会，以及现场办公、台账管理、专项督查等推进机制。台账细化到每周、每天，现场办公在岗情况纳入督查范围，强力推进项目建设。

三是优化投资环境。对入驻县产业集聚区项目实行联审联批，限时办结。建立环境案件快速反应机制，组建了县产业集聚区派出所、纪检监察室，加强企业经营和周边环境治理，使县产业集聚区成为“零干扰特区”，确保引进的项目顺利落地，并及早达产达效。

（一）明确招商方向，拓宽招商领域。

突出主导产业招商，在强化闽东南休闲食品、高档家具、江浙红木家具、东北实木家具、京津冀钢木、酒店办公家具等板块招商的基础上，拉长产业链条，培育产业集群。家具产业重点引进油漆、五金、物流等配套项目；食品产业突出招大引强，着力引进国际、国内知名品牌企业，带动食品产业优化升级；着力围绕轻型机械制造产业招商，培育新的经济增长点；在突出二产招商的基础上，强化一、三产业招商，着力引进现代农业项目，多渠道增加农民收入；着力引进商贸服务业，完善城市功能，提升城市品位。

（二）集约利用土地，提高招商质量。

严格落实项目审核评定三项制度，强化税收贡献率、投资强

度、生态环保、科技含量、产业关联度等指标的硬性约束，确保优质招商项目进得来、留得住、发展得好。同时，提高土地利用集约化水平，按照“优质项目保供给，一般项目靠挖掘”的总体要求，统筹合理配置土地资源，缓解用地压力，提高土地使用效率。

（三）强化激励奖惩机制。

完善对招商主体单位以奖代补政策，加大对招商主体招商环节的奖励力度，完善项目签约奖、开工奖、投产奖等考核措施，同时，对不能完成目标的招商主体惩处措施严格化。重大项目招引实行“一事一议”。突出乡（镇）的招商主体作用，加强乡镇招商分局机构建设，定期对基层招商队伍进行培训，提高招商队伍业务水平，督促乡（镇）更多的以小分队形势走出去。

（四）以活动为主线抓好外出招商。

组织好长三角、珠三角、环渤海等地驻地招商活动和中博会、厦洽会等重要节会的参会工作，以会促签。协助乡（镇）围绕重要节会活动做好充分招商准备工作，做到目的明确，有的放矢。

（五）提高服务质量，抓好以商招商。

深入开展“外来企业大回访”活动，协同县集聚区、相关乡镇为引进项目提供全方位服务，围绕重点在谈的华润啤酒项目、蓝鸟家具项目，促使项目早日签约；对已签约金鹰家私、美松爱家家私、大汉食品、民安防护门等重点项目建立服务台账，确保项目早日开工；开展以商招商，让更多投资者了解、走进、投资、继续加强同省家具进出口商会、家具协会、家具行业协会、省食品行业协会、食品工业协会、家协等有关商协会的互动合作，发挥商协会优势，深挖行业资源，增强招商引资实效性。