

# 2023年观察的范围教学设计获奖(通用5篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

## 村主任工作报告 村主任年终总结篇一

我是刘营镇石家村陈立洪，现任村主任，自担任村主任以来，在镇党委、政府的领导下，在本村“两委班子”成员的积极配合下，带领全村群众，始终坚持以“认真、细致、踏实、求实”的工作理念来开展本村的各项工作，壮大集体经济，改变村容村貌，提高生活质量，使全村经济快速发展。为了在以后的工作中，扬长避短，继续发挥自身的长处，弥补自己的短处，更好的把工作做好，现承诺以下几点，请党组织和广大党员群众监督指正。

### 一、努力做好本职工作

作为村委会主任，主要是负责行政村里的日常事务，积极配合村党支部开展村里工作，服从服务于班子集体工作的目标，团结带领村委会成员在党支部的领导下管理村务。工作中本着公平、公开、透明的原则，耐心做好村内各项工作，一心一意为全村村民谋幸福。

### 二、加强自身学习，努力提高思想素质和业务水平

作为一名村主任，我深感责任大，因此，坚持把学习作为提高素质，完善自我的首要任务。坚持学以致用，要加强党的方针政策和政治理论的学习，不断提高理论功底和政策水平。进一步坚定理想信念，增强认真贯彻落实党的基本理论、基

本路线的自觉性，强化立党为公、执政为民的理念。二是加强法律法规学习。坚持把和自己履行职责相关的法律法规知识作为学习重点。三要在实践中学习，向身边的干部群众学习。对工作中遇到的一些棘手或吃不准的问题，坚持向党委早请示、早通气，遇事敢于碰硬，不推诿扯皮，有效提高工作效率和驾驭全局的能力。

### 三、狠抓惠民服务，全心全意为民办好实事

- 1、进一步努力协调土地增值问题，帮助村民增加收入。
- 2、加大基础设施建设力度，修复自来水，修建水渠，修复村间道路着力改善农村生活和生产设施。
- 3、坚持“四议两公开”制度，做一些合乎民情的有益事业，。
- 4、帮助村民贷款，帮助农民购买优良籽种、化肥。
- 5、作好发展规划，搞好农业产业结构的调整
- 6、积极做好远程教育工作的。利用远程教育网络设备对村民进行指导培训，帮助村民掌握致富技术，增强法制意识，提升村民的整体素质。

在今后工作中进一步团结全村人民努力实践重要思想，树立牢固的为人民服务的观念，做好每一步，争取在新的一年里为群众排忧解难。让办事处领导放心，让群众满意。

## 村主任工作报告 村主任年终总结篇二

作为一名老干部护理组长，我意识到要做好护理工作，必须提高思想认识，突出一个口号，即“先做老干部的亲人，后作老干部的护士”。为此，我充分认识到：老干部是党和国家的宝贵财富，他们为人民辛勤工作了一辈子，从岗位上退

下来后，理应受到重视和尊敬，我们要为他们提供优质护理服务。在护理老干部工作中，先做老干部的亲人，就是要以儿女之心、晚辈之情服务好老干部，让老干部感到温暖温馨；后作老干部的护士，就是要全面做好护理工作，让老干部称心满意；把努力为老干部服务的工作落实到自己的实际行动中。

要护理好老干部，靠我护理组长一个人是不行的，必须依靠大家的力量，共同做好护理工作，提高优质护理水平。因此，我要加强团队管理，增强团队的凝聚力和战斗力，着重做好三方面工作：一是加强政治思想教育，提高全体护士的政治思想觉悟，能够按照保健所的工作精神和工作部署，全面做好护理工作。二是加强业务培训，提高护士的业务素质，使护士能够提高护理工作的效率和质量。三是树立服务意识，大力开展特色优质护理工作，进一步为老干部提供优质护理服务，提高老干部对护理工作的满意度，树立保健所的良好社会声誉。

我要树立质量意识，带领护士认真学习“护理管理、护理质量、质量控制”等方面知识，提高护士的质量意识，按要求做好护理工作，确保护理工作规范化和标准化。我要强化护理安全意识，组织护士学习安全管理知识，提高护士的防范和控制能力，进一步提高护理安全水平。与此同时，我要加强护理工作缺陷和安全隐患的检查，制定防范、改进措施，确保不发生护理安全事故，切实保障护理安全。

各位领导，同志们□20xx年我带领全体护士，刻苦勤奋、认真努力工作，虽然完成了全部护理工作任务，没有发生护理安全事故，取得良好成绩，但是与保健所的工作要求和广大老干部的殷切期望相比，还是存在一定的不足之处。今后，我要加强学习，提高自身思想素质和业务技能，全面做好护理工作，进一步提高工作效率和工作质量，切实让老干部满意。

我的述职报告完了，谢谢大家！

# 村主任工作报告 村主任年终总结篇三

一、工作方面，明确职责，积极协助村两委落实好各项工作目标。今年主要做了以下几项具体工作。

(一)深入组织学习创先争优活动。按照镇党委政府的要求，按照上年度创先争优实施方案的安排和部署，组织村在家党员学习和开展好创先争优活动，掌握中央至省、市、县、镇创先争优活动的最新动态，努力开展好穿线争优实践活动，同时配合包村干部做好创先争优软件资料等。

(二)镇党委政府的换届工作。今年6月至8月，我村积极配合镇党委政府开展换届工作，按照要求，民主、公平、公正的推选出夏学元等11名镇党代会代表，马统学等6民镇人代会代表，以及马德胜等两名县人代会代表，确保换届工作的正常进行。

(三)新农村建设的各项工作。

1、\_\_剧院、敬老院、村委会的拆迁工作，同时新建四层商贸住宅楼一栋，由于开工迟，现主体已竣工，封顶工作预计明年七月初完成，同时计划于明年完成村委会综合办公楼的修建。

2、配合镇党委、政府及水管处完成了分水闸至加油站暗渠的铺设任务，以及人饮工程的测量及主管道进村工作。

3、完成16双孢菇大棚的搭建工作，并于七月初完成10座棚的进料，由于天气和地质原因，有6座棚坍塌，其余4座于九月初发挥经济效益。

4、积极配合镇党委政府，完成了\_\_等70户的农村危旧房改造，房屋已装修入住，按照要求，所有资料均已上报。

1、“低保”工作。我村低保工作于去年第四季度停发，并重新评定。村两委班子换届后，我积极与班子成员、各社社长沟通，按社下队进行评定，有各社村民集体评议本社“低保”，确保“低保”工作公平、公正、公开。

2、退耕还林补植补造工作。于今年五月，完成了东西山2468亩退耕还林地的沙棘补植补造工作，同时按照县林业局和镇党委政府的安排，于七月初对沙棘白眉天蛾等病虫害进行了喷药防治。

3、合作医疗工作。按派出所在册户籍，我村共636户，总人口2100人，16岁及以下共347人，50岁以上553人，17至50岁共1200人，17岁以上学生和常年外出务工人员约960，且有150人外出务工3年以上未回家。由于我村青壮年劳动力常年外出的现状，给我村合作医疗的收缴带来很大困难，经过两周的突击，截止12月14日共有1929人缴清。

#### (五)城乡居民社会养老保险调查摸底和录入工作

这项工作时间紧、任务繁重、工作量大，村两委班子连同各社社长，积极配合镇包村专干开展此项工作。在工作分工明确、责任明确及大家的共同努力下，于两周内完成了我村20\_\_多人的调查摸底和1198人的系统录入工作。

(六)矛盾纠纷调解工作。年初至今，村两委积极配合镇司法所，对我村存在的各种矛盾纠纷进行调解，成功调解了任建军等几起重大车祸事故纠纷，在村上 and 镇党委政府的共同努力下，\_\_矛盾纠纷调解真正做到了小事不出村、大事不出镇。

## 二、工作体会

(一)工作枯燥乏味，且牵头万绪，必须在工作中探索学习，在学习中积累经验。作为一名村干部，我们首先要树立正确的为群众服务的意识，端正工作态度，凡事事必亲力亲为，

这样以来，才能有助于提高我们为民服务的能力，同时对今后遇到问题解决问题积累了宝贵的经验。

(二)工作与学习要互相兼顾。我作为一名村干部，工作上要尽职尽责，积极完成上级下达的各项任务，努力为群众办好事、解难事。在工作之余，要加强对农村政策法规、农村实用技术、党建基本知识、农村工作方法等方面的学习，以利于提高工作质量和效率。

三、明年工作目标。

- 1、将村两委班子紧密团结起来，认真做好\_\_\_新农村建设中确定的各项工作任务。
- 2、积极配合镇党委政府，认真做好上级党委政府所交付的各项工作。
- 3、协助村委班子做好我村产业结构调整，力争促进农民增收。
- 4、时刻以党员的标准要求自己，时刻接受群众的监督，用心为群众服务，解决好群众中存在的各种问题。
- 5、力争完成商贸住宅楼工程全面竣工，同时力争使26座双孢菇大棚全部发挥经济效益。

回顾一年来的工作，我虽然取得了一些成绩，但离镇党委政府的要求还有一些差距和不足，我将力争在新的一年里，团结奋斗，扎实工作，力争取得更好地成绩！

## **村主任工作报告 村主任年终总结篇四**

1、做好党组织建设。今年共发展新党员两名，组织党员集体学习十次，利用学习实践科学发展观活动，在党员中开展了批评与自我批评活动，大大提高了党员的思想觉悟，强了党

支部的执政能力。

2、实行了“支部+协会+党员示范户”的经济发展模式，成立“x协会”一个，建立党组织科技示范基地一个，并实现了挂牌管理，评选党员示范户两户，红星党员一名，真正使党支部成为经济发展的领导者和示范者。

3、突出抓好“升级晋档，科学发展”工作，坚持村干部坐班制度。

(1)抓经济发展，促农民增收。

再次，积极扶持劳务输出，全方位安排闲散劳力就业。今年，全村劳务输出共x人，x人次，人均出收入x元。利用x公路修复工程，安排闲散劳力就业x余人次，共创收x万余元。加上粮食等农副产品收入，今年全村人均纯收入已达x元。达到了四类村升三类村的经济指标要求。

(2)坚持干部坐班制度。做到了全年有工作计划，每月有工作安排，每周做好工作任务分配。并进行月小结、季度小评、年终总评，使整个村务工作任务明确，条理清楚。

按照乡政府的安排，我村从20x年3月开始到20x年11月结束全乡第一个完成了x改革任务。经过宣传动员业务培训、勘界确权、勾图填表、审核录入、建档发证、自查验收、总结验收等五个阶段的大量工作。

同时，在乡政府的统一安排下首先在我村示范建立了标准化计生服务室，建立健全了各种计划生育规章制度。规范了各种档案管理，明确了计划生育职责要求，优化了计生服务环境。

主要完成了五项工程：完成了x公里x改造的架线扫尾和新一组变压器的架设工程。在全村彻底完成了x改造任务，增大了

输出功率，确保全村足量、稳定用电。

确保了群众场面与公路接轨。落实了五十户“四改一建”工程。在全村规划修建沼气x个，现正在紧张的施工之中，计划在年内完成沼气池主体工程。

安全稳定是全村发展的基本保证，为此，我们主要从以下几个方面，保障了全村安全稳定：一是大力宣传，增加干群的安全意识，我们逢会必讲安全，为全村x户，送平安创建宣传卡x份，让每个群众都知道平安创建的重要性和五个目标，以增强他们的安全意识，形成人人讲安全，事事求安全的局面。

一是，实行平安创建包片负责制度，村两委会成员每人包抓一个组的平安创建工作，使平安创建工作不留死角。二是加强对农用车的管理，村两委会和农用车主签订了安全责任合同，严禁农用车载人，并对每辆农用车指定一名两委会班子成员负责管理。随时提醒车主遵守安全职责。三是随时调处矛盾，每季度都要进行一次矛盾排查，做到了随时发现，随时调处。

## 村主任工作报告 村主任年终总结篇五

### 一、强化理论学习，提升自身综合素质

20\_年来，我坚持做到按照党和国家的金融方针政策和有关规章制度的要求，不断规范经营行为；认真学习和贯彻上级文件精神，在管理中求生存，在竞争中求发展。同时，为不断提高自身的理论水平和管理水平，制定了详细的学习计划，坚持学习金融理论和农村信用社改革的有关政策文件，使理论水平领导能力明显提高。做到了知识更新业务更新，做到了学有所用，正确应用科学发展观知道业务工作开展。一是积极进取，把出色地完成本职工作作为检验自己思想作风的具体要求，把工作成果的好与差作为检验自己对理论理解和认知程度的标准；二是努力提高业务水平和操作能力。我不断的

总结经验，并积极与身边的同事交流沟通，努力使自己在尽短的时间内熟悉新的工作环境和内容。

## 二、坚持求实创新，做好各项业务工作

在日常的工作中，我能从自身工作实际出发，以良好的大局意识创新意识和责任意识，投入到工作当中去；以优质的服务，面对客户；以努力的工作来汇报领导对我的信任。坚持科学的态度和脚踏实地的精神，兢兢业业地做好各项工作。

1. 建立客户档案信息。我经常深入了解自己负责的\_公司的客户，掌握客户第一手资料，搜集整理客户信息，建立和维护完整的客户档案信息。
2. 建立重点企业和个人信用服务体系。我经常与企业重点客户人员保持良好的个人关系。
3. 做好存款营销工作。
4. 积极开展贷款营销。

## 三、切实严于律己，树立自身良好形象

在金融行业从事客户经理岗位，接触的都是各行各业的成功人士，难免遇到形形色色的经济诱惑。面对这些，我都巧妙地化解开来，洁身自好，保持了一名优秀客户经理的本色，树立了行业典范。通过专业诚信的优质服务，越来越多的个人客户使自己的资产得到了更合理的配置，达到更有效的增值保值。许多客户曾经多次表示送给我礼品或现金以表达感激之情，有的甚至直接把礼品或购物卡送到了我手里。面对这种情况，我没有直接回绝客户的好意，但我与客户另外单独约了见面时间，将礼品不露声色地，原封不动地归还给客户，然后耐心地向客户解释了我行的政策制度，并对客户对自己的赞赏表示衷心的感谢。经过我妥善的处理，这些客户

不但都主动收回了自己的礼品，而且对我比以前更加信任，更加尊敬了。这些小小的“插曲”没有影响到我与客户之间的感情，反而使我与客户的关系更加和谐了。许多客户都会真诚地说，我是他们可信赖的人！

#### 四、下步工作思路

客户经理是对外服务的窗口，是支行对外的形象。个人素质的高低直接就反映我行的服务水平，我清楚自身还有很多不足，比如遇到困难容易产生急躁情绪，综合协调能力有待提高，工作经验有待丰富，工作系统性不够强等等。今后我将努力做到以下几点，希望领导和同事们对我进行监督指导。

1. 强化团队意识，树立集体观念。团队精神是一个集体凝聚力战斗力的集中体现。任何一件事情的完成都需要集体智慧的结合，拥有一支强有力的团队，就没有克服不了的艰难险阻。一只筷子是非常容易被折断的，但十只筷子就很难被折断，毕竟一个人的力量是有限的。所以，作为一名客户经理一定要团结一心，以百倍的努力，高昂的激情，积极投身\_行改革发展中去，重塑\_队伍的崭新形象，打造一流的员工队伍。
2. 努力精益求精，全面服务客户。一位学者说：真正的优质服务是发自内心的自觉行为，而不是对规章条例的机械遵循。为此，我们要进一步提高服务质量，争创服务品牌，用优质服务吸引广大客户，有效提高了顾客满意度。
3. 加大营销力度，做好贷款工作。在维护好老客户的同时，要挖掘新资源，如黄金客户\_公司等，在贷款方面找到新的突破口。