

2023年与家长签订的简单协议书(汇总5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

检验业务工作报告篇一

本人能认真学习党的路线、方针和政策。热爱党的教育事业，热爱本职工作，加强自我修养，做到学高为师、身正为范，热爱学生，真诚对待学生，受到学生的好评。特别是在此期间，我努力地学习政治理论，积极参加学校组织的一系列政治活动，将学到的理论知识切实运用到工作实践中。

这五年，既是我工作成绩突出的五年，更是我不断提高，不断进步的五年。在这五年间，我努力提高自身的业务水平，参加了一系列的学习活动，能力提高很快，已经能较好的完成各项工作任务，胜任本职工作。在此期间，我一是在教学基本功上了有了较大的提升，先后参加了一系列教育教学技术和基本功培训，并获得相应的证书。二是自学了有关专业技术、教科研等方面知识。特别是积极钻研远程教育教学模式改革，探索新的教学方法，有了一定的心得，在我所主要担任历史课，在每次的考试中，均取得了骄人的成绩；同时，我担任的班主任工作，也在各项量化考核中，位居其它班级之首。

几年来，本人在工作中勤勤恳恳，任劳任怨，从没有因为个人的原因而拉下工作，从没有旷工、旷课现象，也没有迟到早退现象。这几年来，教学工作毫不懈怠，教学教务工作也搞得有声有色，多次受到上级主管部门和业务部门的表彰，在我做班主任几年中，我十分注重学生的思想政治工作，坚

持德育为首的原则，取得了一定的成绩，我所代的班级曾获“先进班级”的光荣称号，我也多次受到了学校的表彰。

担任教师以来，我时时处处严格要求自己，在教学、教育等工作上取得了一定的成绩。自己也被评为区教学先进个人，区“巾帼岗位明星”，区优秀教师等光荣称号。

成绩只能代表过去，今后我将再接再厉，争取更好的成绩。

检验业务工作报告篇二

一、加强学习，不断提高政治理论水平和业务素质。

多年来，时时刻刻严格要求自己，加强思想政治学习，努力提高自身素质。由工会性质所决定，工会工作即关系到职工的根本利益，也关系到职工工作、学习和生活福利等方方面面，所以，工会工作既是政策性很强，同时也是事务性很多的一项工作。要做好工会工作，首先就得通过理论关，则必须学习和掌握相关的法律法规，熟悉和掌握工作程序和规律。由此，我结合本职工作，学习了《工会法》等法规和有关工会工作方面的书籍，并积极参加本单位组织的各种政治学习活动，逐渐熟悉本职工作的相关法规政策，通过学习，提高了自身对政策的理解能力，在工作中也能够较好的体现，正确的理解和执行。

二、脚踏实地，认真做好本职工作。

服从领导安排，积极配合领导工作，工作扎实，积极主动，认真完成领导交办的每一项工作。主要有：选拔选手参加友好区工会举办的职工排球赛、全民健身操和歌咏比赛，在单位内积极组织环卫职工开展各项文体活动，如羽毛球，乒乓球，象棋等。丰富了职工的业余文化生活，增加了各个站队团结，协作，勇于向上的精神。缓解职工的身心压力，促进职工的身心健康，做好伤、病及家有丧事的职工的探望，慰

问工作，发放困难职工补助金；遗属慰问金；春节慰问品登记、发放等。搞好每年一次的体检活动，进一步开展对女职工的教育活动，维护女工人生育，保健等特殊权益，做好女工体检及职工安康保险等活动。通过以上活动，使职工有一个温暖的家，使工会真正成为职工倾诉心声、表现才能的场所，从而增加了工会组织的凝聚力。

三、遵纪守法，廉洁自律。

在日常工作中，我能够严格遵守院规章制度，做到不违章、不违纪、不违法，堂堂正正做人，踏踏实实做事。同时，在廉政方面还是从自身做起，加强品质、作风、人格修养，加强培养诚实正直、廉洁奉公的品格以及兢兢业业，忠于职守的工作态度。

四、团结同志，和衷共济。

我始终认为要做好任何一项工作仅靠个人的努力是不够的，需要得到领导以及周边同志帮助和支持。我抱着虚心学习的态度，向同志们学习，因为似是而非，不懂装懂，对自己不益，对工作更不益。在工作实践中，做到不懂就问，不行就学，在认真做好每一项工作同时，也使自己踏实地向前迈进。工会组织是群众的组织，凡事都要站在群众的立场上，才能使大家满意。同时只有充分发挥群众的积极性，尤其是要注意发挥工会骨干分子的作用，才能使工作考虑周到和全面。

回顾几年来的工作，我在思想上、学习上、工作上取得了新的进步，但我也认识到了自己的不足之处，理论知识水平还比较低，工作光凭热情还不够，工作水平还有待进一步提高。今后，我一定发扬优点，克服不足，以“服从领导、团结同志、认真学习、扎实工作”为准则，努力提高自身综合素质，尽职尽责做好工作。

检验业务工作报告篇三

一、加强理论学习，不断提高干部队伍能力水平

一是丰富学习形式，建设学习型党组织。在基层党组织中普遍开展“争创学习型党组织、争当学习型党员”活动，组织党员通过理论宣讲、交流研讨、在线学习等多种形式，深入学习“七一”重要讲话、党的xx届六中全会及省、市第九次党代会精神，学习领会全国和省“两会”精神。开展机关干部赠书活动，共建机关书屋，为机关干部提供良好的学习平台。20xx年6月，市民政局再次荣获书香机关称号，1人获市直机关读书之星称号。

二是“保持党的纯洁性、迎接党的”主题教育成效明显。按照市委关于开展保持党的纯洁性学习教育活动的要求，结合实际，市民政局制定了《**市民政局“保持党的纯洁性，迎接党的”主题教育实践活动方案》（铜民党组[20xx]24号），并安排学习日程，积极创新学习形式，将个人自学、专题辅导和专家讲座等形式相结合，开展学习心得体会交流活动，提高学习质量。以《“保持党的纯洁性、迎接党的”主题教育实践活动学习资料》等特定教材为重点，邀请专家、学者为民政干部职工进行专题辅导，提高他们对相关知识的把握度。同时，组织人员观看《忠诚与背叛》、《苏联亡党亡国20年祭》等电教片，进一步教育引导广大党员干部自觉坚定理想信念、加强党性修养、始终保持共产党员的先进性和纯洁性。在“保持党的纯洁性迎接党的”主题教育实践活动学习心得体会暨首届廉文评比中，我局主要领导撰写的《在落实民政部门职责中保持党的纯洁性》获得二等奖。在优秀党课评比中，获得三等奖。

三是重视队伍培训，不断提高能力水平。以全市“学习日”和周五支部学习为契机，坚持每周五“集中学习日”和日常自学相结合等学习形式，组织党员干部系统学习中国特色社

会主义理论体系，学习现代民政建设所必须的各方面知识。以开设民政讲坛为载体，由局主要领导上党课，邀请市委组织部领导讲授《干部选拔任用监督工作政策法规》，市委党校方培虎教授讲授《领导艺术与方法》，**学院法政系副教授桂兆金讲授《漫谈权力与规则》，让民政干部从理论上不断得到知识的充实和素质的提高。同时制定党务干部轮训工作计划，采取多种培训形式对党务干部、党支部书记和党员进行党务和党的知识培训。将实践工作与党性教育相结合，扎实开展党员分析评议活动，认真落实整改措施，不断提高民政队伍服务基层和群众的能力和水平。

二、开展专项活动，基层组织建设年和创先争优活动全面推进

一是创新载体，深入开展大走访活动。按照领导班子好、党员队伍好、工作机制好、工作业绩好、群众反映好的要求，在各党支部深入开展“五好”支部争创活动。20xx年4月以来，市民政局党组全面开展以“服务在基层、满意在民政”为主题的学雷锋志愿服务活动。每名机关干部负责联系1个社区，要求做到“六个一”，即：牵头或协助社区组建一个社区社会组织；定期每月深入社区或参与社区活动一次、联系帮扶一户困难家庭、指导社区打造或完善一项服务品牌、当一天社区工作者和撰写一篇调查报告。同时，开展以“六访”为主题的建立“五级书记大走访”长效机制的活动，即，走基层，访民政干部作风情况；走一线，访民政政策落实情况；走乡镇，访基层组织建设情况；走社区，访创新发展意见建议；走村户，访特殊群体生产生活情况；走军营、访驻铜部队需求情况。活动开展以来，累计100多人次赴社区走乡村，收集整理各类民意20多项，集中汇报点评工作进展情况，取得了良好效果，得到基层群众的一致肯定。

二是突出“四抓”，提升“四百工程”建设成效。从抓沟通、抓项目、抓学习、抓实事四个方面入手稳步实施“四百工程”项目建设。年初召开了联合党委会议，制订了《市民政

局关于开展“四百工程”巩固提高年活动的计划》，明确了联建工作重点和具体措施。按照“1+1+x”的模式，大力推进联建工作在城乡两个层面双向拓展。在城市，把五松社区纳入“四联四促”联建工作中来，组织五松社区与联建村党组织围绕“加强组织建设、做好群众工作、繁荣城乡文化”开展了联建互动活动。在农村，鼓励联建村党组织积极发挥党员、村致富能人在发展村经济组织和和谐乡村建设中的积极作用。积极实施经济发展项目，指导联建村利用村集体水面资源，发展壮大水产养殖项目，拓宽联建村增收渠道。此外，把培育新型农民作为提高农民自主发展能力的根本举措，协助联建村党组织抓好入党积极分子教育培养工作，落实培养措施，不断丰富联建村党组织活动。今年以来，市民政局主要负责人和分管负责人4次赴联建村听取联建村两委工作情况汇报，共商联建发展措施。局长办公会专题研究为联建村办实事项目如组组通工程提供资金扶持等事项。“七一”前夕，局主要负责人与部分科室负责人与联建村两委开展了城乡党员共上党课、共过组织生活等活动，听取党员意见，共同探讨如何更好地做好村经济社会工作。联合党委组织开展了慰问联建村困难党员、帮助联建村清理环境卫生等活动，实施了困难户救助工程、农村社区建设民生工程，争取和支持联建村资金超过20多万元。

三是着力两个重点，实现基层组织建设全面推进。一方面开展“四联四促”活动，提升区域化党建水平。强化在职党员的“双重”管理，按“一区一品”要求，与驻地社区共同创新党建实践载体和服务平台，提高服务居民能力。在共驻共建活动中，健全完善社区党建工作联席会议制度，做到年初定协议，年中抓共建，年终有考核。另一方面在社会组织开展基层组织建设年活动。根据民政部在全国社会组织开展基层组织建设年活动的方案要求，结合省市有关活动部署，着眼健全组织、扩大覆盖、规范活动和发挥作用，创新在社会组织开展基层组织建设年活动方式，夯实社会组织中的基层组织工作。

四是结合实际，为民服务创先争优。按照省民政厅的统一部署和要求，围绕“真情暖人心，满意在民政”的主题，以“三亮”、“三比”、“三评”和特色创建活动为抓手，以民政系统行风建设示范单位创建为基础，分类指导窗口单位深入开展形式多样的争创活动，切实抓好行风建设。成立全市民政系统窗口单位“为民服务创先争优”活动指导小组，在省民政厅的具体指导下，负责民政系统窗口单位“为民服务创先争优”活动的组织协调工作。全市在窗口单位全面推行“三亮”服务规范，即亮身份职责、亮政策程序、亮服务承诺。**市军体中心、市殡仪馆许智毅分别被省厅表彰为优质服务品牌和优秀服务标兵。

五是全面动员，文明创建各项工作得到落实。按照市文明委和市直机关工委的总体部署，积极组织广大民政干部职工参与了好人推荐投票工作，局属单位市殡仪馆职工张湘生被评为8月份“好人”。全面落实了“包社区、包路段”文明劝导活动，组织开展了赴官塘社区、滨江社区“清洁家园”学雷锋志愿服务活动。在全国城市文明程度指数迎检测评工作期间，局机关大楼显示屏每天滚动宣传创建标语，建立机关廉政文化长廊，局属单位利用宣传栏等宣传阵地广泛宣传创建活动情况，设置道德宣传牌或文明标语，共同营造了浓厚的迎检测评氛围。此外，积极落实“全城大清洗”活动，做好市区300多块路名牌的保洁维护工作，抓好整治不文明丧葬行为、支持社区整治等工作。

六是全员参与，群团和文体工作富有成效。组织青年团员开展开展义务劳动，丰富职工文体活动。组织职工参加“世纪华丰杯”**市20xx年第46届元旦迎春长跑活动，获得男子组第一名；参加全省民政系统首届皖江城市带羽毛球比赛，获得团体第二名；参加全省民政系统第六届乒乓球比赛、市乒乓球个人精英赛等赛事，组织职工参加第九套广播操展示评比活动；牵头组织参加**市20xx年“和谐杯”中国象棋邀请赛，分别获得第六、第七名。

三、明确“四个注重”，窗口单位创建成效显著

一是注重培育。及时印发了全国、省行风建设示范单位创建标准，结合实际制定了具体创建工作计划和要求。以创建首批全国、全省民政系统行风建设示范单位为契机，提升工作标杆。对初步列入名单的候选示范单位采取重点培育的方式，加大工作指导扶持力度，积极打造特色鲜明、管理规范、硬件一流的窗口亮点，充分发挥其示范引导作用。在全市窗口单位中组织开展了“为民服务创先争优”先进集体和个人的申报推荐工作。

二是注重特色。铜官山区在全省民政系统率先建起了首条2881890便民服务热线，吸引了全市195家加盟商加入热线，服务项目涵盖保洁、家电维修等20大类170余项，倾力打造的“315”社区生活服务圈（“三个一刻钟”，即便民服务受理一刻钟，服务抵达一刻钟，服务完成到回访不超过一刻钟），深得广大市民的欢迎。市殡仪馆积极与高校联合开展有效管理课题研究，对殡仪服务流程各环节全部实行微机操作，全员实行职业化管理，顺利通过了质量管理体系、环境管理体系和职业健康安全管理体系三合一体系认证，管理模式更为科学规范，服务水平上了一个新台阶。市儿童福利院在服务模式上不断创新，实现儿童福利机构社会化，最大限度地把儿童机构的资源触角延伸到社会上残疾儿童困难家庭中，促进儿童福利从补缺型向均等化、普惠型转变，开启了面向全市残疾儿童开展托养服务的工作新模式。

三是注重投入。我市各级民政部门通过积极争取和多方筹措资金，逐年加大窗口软硬件建设，先后新建或改扩建了顺安敬老院、老年公寓二期、军休服务中心等一大批民政基础设施建设项目，极大地改善了民政窗口的服务设施和服务环境，拓宽了服务领域和服务项目，有效地提升了窗口的整体形象。与此同时，集市未保中心、救助站、光荣院、儿童福利院、社会福利院和综合服务中心于一体的福利基地项目建设即将完工，必将大大提升我市民政事业的发展后劲。

四是注重整改。采取不定期对窗口单位进行明察暗访的方式，对照创建标准，发现问题，及时提出，责令限期整改到位。同时，坚持开展民主评议行风活动，各窗口单位普遍聘请了行风义务监督员，通过召开座谈会、发放征求意见表、在显著位置设立意见箱、意见簿等方式，广泛征求服务对象和社会各界的意见和建议，做到虚心采纳、及时整改，合力推进行风窗口建设。

回顾今年以来的党建工作，虽然取得一些成绩，但与上级党组织的要求和民政工作自身发展需要之间仍存在一定差距。探索机关党建工作的新思路、新方法、新举措的意识有待于进一步提高；以党建工作推动传统民政向现代民政转变的力度有待进一步加强；以创新创制保障民政工作又好又快发展的干劲有待于进一步提升。下一步，我们将按照上级党组织的要求，以党的精神为指导，以昂扬奋斗的精神状态，全面推进党建各项任务的落实，真正实现以党建工作推动民政改革创新，加大社会建设力度，力促“四个之城”建设，不断开创开创党建工作新局面。

四、关于20xx年党建工作思路

20xx年市民政局党建工作的总体要求是：深入学习贯彻党的精神，全国、全省、全市民政工作会议和市委全会精神，以科学发展观为引领，围绕开展建党92周年纪念活动，继续深化创先争优和“五级书记大走访”活动，大力发展党内民主，继续加强干部队伍建设，扎实推进党风廉政建设，为建设我市“四个之城”，全面落实民政“”规划，积极推进社会建设提供组织保证和人才保障。

(一)加强宣传教育，深入学习宣传贯彻党的精神

一是抓好传达学习。按照省市要求和局党组的部署，高度重视，迅速行动，及时把党的精神传达到全体党员和干部职工。以专题培训、专题报告等形式，组织机关和局属单位干部职

工集中学习精神。

二是抓好学习实践。针对当前民政干部的思想、作风和工作实际，以提高能力、保持党的先进性和纯洁性为主线，以建立创先争优长效机制、推动党员发挥先锋模范作用为抓手，突出为民、服务和清廉实践主题，继续开展好学雷锋志愿活动和“六走六访”大走访活动。学习实践重点是在读书学习、对照检查和整改提高三个方面下功夫。

三是抓好学习交流。局机关党委及时将各类学习资料发送给各支部，各支部要加强对学习宣传贯彻党的精神活动的统筹安排，同时应及时上报学习中取得的好的经验。要充分利用各类媒体，开设学习专栏和专题，全方位、多角度地宣传民政系统学习贯彻党的精神情况，营造浓厚的学习氛围。

(二)开展“三项”活动，浓厚创先争优氛围

一是举办建党92周年纪念活动。按照市委要求，以讲党课、座谈会、主题实践等群众喜闻乐见的活动形式，抓好建党92周年主题系列活动。通过活动，宣传党的光荣历史和丰功伟绩，宣传中国特色社会主义理论体系，宣传党的建设和党组织战斗堡垒作用以及党员先锋模范作用。

二是开展“两先一优”党建表彰活动。根据局党建工作安排，5-6月份对局属党组织进行工作考核，并对先进基层党组织、优秀共产党员、优秀党务工作者进行表彰。同时，好中选优，向上级党组织推荐市级先进基层党组织候选单位和优秀共产党员、优秀党务工作者候选人。

三是进一步深化创先争优活动。围绕推动科学发展，夯实基层党组织，充分激发内在动力，全面推进创先争优活动。在基层党组织中广泛开展党员公开承诺活动，在局机关和局属单位全面推行“三亮”服务规范，即亮身份职责、亮政策程序、亮服务承诺。通过创先争优活动展示先进典型和感人事

迹，激发广大基层党组织和党员干部创业的热情和动力，形成比学习、比工作、比奉献和学先进、赶先进、当先进的浓厚氛围。

(三) 突出主题，进一步加强党的建设

一是进一步巩固专项活动成果。以城乡一体化美好乡村建设为契机，继续开展“四百工程”建设，努力提升共建共享水平。巩固“基层党组织建设年”取得的成果，创新党建工作，让基层党组织成为坚强的战斗堡垒。

二是进一步落实基层党建工作责任制。完善党员领导干部基层党建工作联系点制度，加强对基层党建工作责任制落实情况的督促检查，把抓基层党建工作情况纳入领导班子和领导干部的考核之中。坚持“三会一课”制度，抓好党组织换届和党员发展工作。

三是扎实开展领导点评和民主评议党员工作。领导点评原则上按照党组织隶属关系和领导分工进行，党支部书记负责对本支部党员进行点评，党组书记负责对机关党委书记进行点评，机关党委书记负责对所属党支部书记进行点评，努力做到全覆盖；点评的内容是对开展创先争优活动情况的评价、取得的成绩、存在的问题和努力方向；点评的方式可以结合召开民主生活会、党员民主评议、党员谈心谈话等方式进行。

四是进一步加强党的廉政建设。继续抓好民政廉政风险防控工作，落实党风廉政责任制，做好治本抓源头工作。深化廉政教育，提高党员干部廉洁从政意识。强化监督管理，加强对基建工程项目、民政专项资金使用管理情况、构建权力阳光运行机制各项工作的监督检查，确保权力规范运行。开展学习“满意民政窗口”创建活动，树立民政干部良好形象。

(四) 加强自身建设，提升机关党建工作水平

一是认真履行职能。按照《党章》和《条例》要求，切实加强机关党建工作的领导和指导，充分发挥规划指导、管理监督、协调服务等职能作用，不断提高对基层党组织的服务能力和指导水平。

二是切实转变作风。研究新形势下机关党建工作的新思路、新方法，加强与兄弟单位机关党建工作的联系和交流，学习借鉴兄弟单位的好经验、好做法，推动机关党建工作再上新台阶。

三是注重班子建设。按照“公正、廉洁、实干”的要求，加强干部队伍建设，牢固树立大局意识，服务意识和责任意识，严格执行民主集中制原则。各级党组织班子在干部队伍中要努力形成带头树立政治坚定、本领过硬的形象，奋发进取、开拓创新的形象，实事求是、注重实效的形象和团结协作、艰苦奋斗的形象。

检验业务工作报告篇四

我叫□x年毕业于xx学院应用电子技术专业，大专学历□x年7月参加xx大学函授本科学习，于xx年本科毕业□x年在机电安装一区工作至今□x年1月被公司聘任机电技术员□x年被公司聘任助理工程师，现任机电安装一区技术员。自x年工作以来主要参与施工了济阳矿井、翟镇煤矿、汶上李官集铁矿、泰山盐化工、龙固矿井、鲁新矿井、金黄庄矿井建设工程施工，参与编制李官集副井、济阳主副井二个井筒、鲁新矿井主副风井三个井筒装备施工组织设计，独立设计鲁新风井改绞、金黄庄风井改绞施工图纸，并组织现场施工。

x年参与翟镇煤矿洗选厂重介车间设备及工艺管道安装工程、翟镇煤矿洗选厂动筛车间设备安装工程、华丰煤矿-1100泵房设备安装工程等集团公司重点工程的建设，赢得甲方的一致好评。

x年参与施工济阳主副井井筒装备、济阳提升机设备安装工程，被评为省优工程，并参加“太阳杯”工程的评选。

x年进入龙固矿井施工，作为工区技术骨干，全面参与施工了选煤厂内部动筛车间、压风机房等安装工程，其中跳汰机和振动筛均为国外进口设备，安装精度要求高，工期要求紧，安装后得到建设单位和德国厂家一致好评，选煤厂工程最终被评为国家“鲁班奖”工程。

x年6、7月份在工期紧、任务重、作业条件恶劣的情况下进行了泰山盐化工地面蒸汽管道及工艺管道安装工程的施工，该工程是项目投产的咽喉，工程的施工进度、安装质量好坏直接关系到泰山盐化工的投产时间。面临工作量大，施工人员技术力量薄弱，结合施工现场实际，克服高温天气、运输路线长、施工场所狭窄、多个施工单位交叉作业施工等客观原因，采取切实可行的施工方案，加快施工进度，保证施工质量(避免因小的施工环节考虑不全，将给以后项目投产生产留下安全隐患等不安全因素)。施工中深入施工现场，发现问题及时解决。班前会时群策群力，集思广益，考虑到工程的复杂性，困难的全面性，依靠全体施工人员努力顺利完成了施工任务，保证了盐化工项目的调试及试运行，为项目投产打下了坚实的基础。

x年完成了汶上李官集铁矿主、副井大临设备安装工程、李官集铁矿35kv变电所设备安装以及李官集铁矿压风机房设备安装、副井井筒装备等安装工程。其中参与压风机房压力容器等特种设备的施工，收获颇丰。在施工的过程中掌握了特种设备施工的开工许可的办理程序，施工过程中在工程管理、进度、质量、安全等方面积累了丰富的经验，为以后特种设备安装及改造工程的管理奠定了牢固的基础。

x年完成了泰山盐化工干法乙炔项目钢结构工程的施工任务，施工中克服多专业交叉施工、工期紧、任务重等客观因素，

本着客户就是上帝的施工纲领，积极协调解决工程中与土建、安装、甲方存在的问题，克服潜在的施工困难，按时保质保量的完成了施工任务，赢得甲方好评，为该项目尽快的投产、见效益赢得了宝贵的时间。

x年4月份施工金黄庄风井临时改绞工程，因矿方要求施工工期比较紧，自3月底收到建设单位矿井的基本参数和改绞要求后，积极查阅各种规程和设计手册，及时与矿方沟通，仅用了7天时间将风井临时改绞设计图纸及施工方案汇报给建设单位。金黄庄风井临时改绞工程，是公司成立以来接手施工的第一个独眼井改绞工程，没有成功的经验和方案可以效仿，困难无法预计、突发情况复杂，井筒装备期间必须保证正常提升、排水、通风、供电，四个环节中任何一个不具备都将造成重大安全事故，施工工艺制定时征求全体管理人员和班组长建议，反复推敲，来回论证，确保安全施工。风井改绞期间正值酷暑白天温度高达38℃，很多职工中暑后仍继续坚持工作，作为工地管理人员和技术负责人紧盯施工现场，处理发生应急事件，及时与其他管理人员沟通，修改施工工艺，在计划工期内保质保量将风井临时改绞工程完工，为以后独眼井施工工艺积累了丰富的经验。

施工时盯班上岗掌握第一手原始资料，和工人一起施工，班后整理竣工资料，认真考虑下一步施工方案和方法，克服种种困难后，于9月30号顺利完成标准段施工，10月22号完成井口内套架起吊一次成功，得到了建设单位和监理单位的一致好评。进入冬季后，到处都是冰天雪地，全体人员配戴好棉衣、棉帽等全套防寒用品在室外持续施工时间无法超过3个小时，面临白天零下30℃低温天气，我们喊出“战风雪、斗严寒、科学组织、合理安排，夺取鲁新矿井建设新胜利！”口号，作为管理人员始终战斗到最前线，与施工人员一起冒严寒完成了副井下放罐笼前的准备工作，为年后罐笼一次下放成功奠定了坚实的基础。

x年及xx年独立完成内蒙古鲁新主、副井施工组织设计及大临

设计，并完成风井+661水平改绞设计图纸，获得甲方及监理单位的肯定。在鲁新主井装备工程施工中，担任跟班技术员，工作中完成每一施工工序技术交底，保证施工安装质量。

在实践中积累经验的同时，加强自己的业务能力学习，精通autocad计算机绘图辅助设计，应用在平时的工作学习中。利用大学阶段学到的知识，积极运用到实际工作中，提高劳动效率，改进施工工艺，使自己的专业特长得到了充分的发挥。业余时间专心钻研业务，搞科技创新□qc成果发布。先后参与了x年“龙固煤矿洗煤厂跳汰机安装质量控制”、“协庄西风井井筒梯子间质量控制” qc成果发布□x年《高寒地区加工件质量控制□qc成果发布□xx年《提高主井钢罐道安装质量□qc成果获得中国煤炭建设协会优秀奖。

通过技术创新提高施工效率，不仅创出了较好的经济效益和社会效益，增强了应对危险工程的信心和勇气。通过开展qc小组活动，从中都提高了专业技术水平，真正认识到“质量为本”的意义。

在工作期间勤恳努力，任劳任怨，在工作中充分挖掘自己的潜力□x年被公司选为工区团支部书记，为积极加入中国共产党做好准备。

通过几年的工作实践，积累了现场施工经验，学到了许多专业知识，具备了独立工作的能力，业务水平有了很大的提高。工作之余，加紧学习，熟练掌握自己的专业及涉及的有关科学知识，作到工作中得心应手，精益求精。由于努力工作，顺利的完成了本职工作，取得了一定的成绩。我一定在今后的工作中严格要求自己，再接再厉，勇于承担责任，加强业务学习，提高管理水平，为公司发展作出最大的贡献。

检验业务工作报告篇五

一、在政治思想方面

三、积极做好搬迁的准备工作

四、做好机厂档案室整合工作

五、按时完成文书数据库的修改工作

六、清理库藏档案

七、积极参加党支部及处、室组织的各项活动，按时完成上级交办的各项任务，并得到大家的一致好评。

一年来，我在各项工作中虽然取得了一点成绩，但工作中还有许多不足，希望各位领导和同事多多批评指正，在今后的工作当中，一定努力把各项业务工作做得更好。

检验业务工作报告篇六

一：店面的整体形象就是店铺的“脸面”，要让它每天给顾客干净整洁得体吸引的感觉，从它的前面路过就不想错过的感觉；具体的工作是：开门的第一件事是先站在店铺的外面仔细观察一下整体的感觉和卫生，包括门两侧和门玻璃，自己如果看着舒服了，顾客才会舒服。

二：店铺内部的卫生很重要，展示品和货柜决不能有灰尘，地板要光洁。具体的工作就是每天坚持仔细搞好清洁卫生，让顾客从哪个角度看展示品都有舒心的感觉。擦好地面，给顾客整体的整洁感。

三：产品的摆放要美观，这样会不知觉的提高了产品的档次，还会让顾客一目了然。具体的工作是每天调换产品间的位置

和颜色的搭配，品系的搭配。

暂时就总结这些一天应做的正常工作，觉得还有很多不足，等待学习进步在更进。用心去做每件事，去工作，就会成功的。

检验业务工作报告篇七

20xx年我们公司在北京、上海等展览会和惠聪、发现资源等专业杂志推广后，我公司的xx牌产品已有一定的知名度，国内外的客户对我们的产品都有了一定的认识和了解[]20xx年度老板给销售部定下****万元的销售额，我们销售部完成了全年累计销售总额****万元，产销率95%，货款回收率98%。

产品销售部肩负的是公司全部产品的销售，责任之重大、任务之艰巨，可想而知。建立一支能征善战的高素质的销售队伍对完成公司年度销售任务至关重要。“工欲善其事，必先利其器”，本着提高销售人员综合业务素质这一目标，销售部全体人员必须开展职业技能培训，使销售业务知识得以进一步提高。今年公司添用了网络版速达3000财务管理软件，销售和财务管理可以清晰的及时性反映出来。我们销售人员是在xx市xxxx科技有限公司的培训下学习成长的，所学习的专业知识和公司内部信息都是保密的，大家必须持有职业道德。老板是率领销售部的最高领导者，希望加强对我们员工的监督、批评和专业指导，让我们销售人员学习更多的专业知识，提升技术职能和自我增值[]20xx年我学习了iso内部审核培训和会计专业知识培训，并获得了国家认可的证书。这一年来我们利用学习到的管理知识、方法在我们公司生产管理中充分实践，其显示效果是满意的。

麦克风线材销售是我公司产品销售部工作的重点，销售形势的好坏将直接影响公司经济效益的高低。一年来，产品销售部坚持巩固老市场、培育新市场、发展市场空间、挖掘潜在

市场，利用我公司的品牌著名度带动产品销售，建成了以xx本地为主体，辐射全省乃之全国的销售网络格局。

随着电子产品行业之间日趋严酷的市场竞争局面，信息在市场销售过程中所起的作用越来越重要，信息就是效益。销售部密切关注市场动态，把握商机，向信息要效益，并把市场调研和信息的收集、分析、整理工作制度化、规范化、经常化。产品销售部通过市场调查、业务洽谈、报刊杂志、行业协会以及计算机网络等方式与途径建立了稳定可靠的信息渠道，密切关注行业发展趋势；建立客户档案、厂家档案，努力作好基础信息的收集；要根据市场情况积极派驻业务人员对国内各销售市场动态跟踪把握。

回首一年来，我们销售部全体业务人员吃苦耐劳，积极进取，团结协作取得了良好的销售业绩。成绩属于过去，展望未来，摆在销售部面前的路更长，困难更大，任务更艰巨。我们销售部全体业务人员一致表示，一定要在20xx年发挥工作的积极性、主动性、创造性，履行好本身的岗位职责，全力以赴做好 20xx年度的销售工作，要深入了解电子行业动态，要进一步开拓和巩固国内市场，为公司创造更高的销售业绩。

检验业务工作报告篇八

一、塌实做事，认真履行本职工作 首先自己能从产品知识入手，在了解技术知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，及时的跟进客户并对客户资料进行分析，其次自己经常同其他业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。

二、做好客户联系工作 要经常开发新客户同时要不断的对手中的客户进行归类，把最有可能用到我们产品的客户作为重要的客户，把近期有项目的客户作为重点跟进客户，并根据他们的需求量来分配拜访次数。力求把单子促成，从而达到销售的目的。 分析客户的同时，必须建立自己的客户群。根

据我们产品的特点来找对客户群体是成功的关键。在这半年来我手中所成交的客户里面，有好几个都是对该行业不是很了解，也就是在这个行业上刚刚起步，技术比较薄弱，单子也比较小，但是成功率比较高，价格也可以做得高些。像这样的客户就可以列入主要客户群体里。他们一般都是从别的相关行业转行的或者是新成立接监控项目的部门的，因为他们有这方面的客户资源，有发展的前景，所以如果能维护好这部分客户，往后他们走的量也是比较可观的。每天主动积极的拜访客户，并确保拜访质量，回来后要认真分析信息和总结工作情况，并做好第二天的工作计划。拜访客户是销售的基础，没有拜访就没有销售，而且因为人与人都是有感情的，只有跟客户之间建立了感情基础，提高客户对我们的信任度之后方有机会销售产品给他们。主动协助客户做工作，比如帮忙查找资料，帮忙做方案，做预算，这都是让客户对我们增加信任度的方式之一，也是推我们产品给他们的最好机会。即使当时没有能立刻成交，但是他们会一直记得你的功劳的，往后有用到的都会主动找到我们的。

三、做好售后服务 不管是多好的产品都会有次品，都会有各种各样的问题出现，如此售后就显得尤其重要，做好售后是维护客情的重要手段，是形成再次销售的关键。当客户反应一个问题到我们这里来的时候，我们要第一时间向客户详细了解情况，并尽量找出问题的所在，如果找不出原因的，也不要着急，先稳定客户的情绪，安慰客户，然后再承诺一定能帮他解决问题，让他放心，再把问题跟公司的技术人员反应，然后再找出解决的方案。在我成交的客户里，有反应出现问题的也不少，但是经过协调和帮忙解决以后，大多客户都对我们的服务感到很满意。很多都立刻表示要继续合作，有项目有需要采购的都立刻跟我们联系。

四、坚持学习，人要不断的学习才能进步。首先要学习我们的新产品，我们的产品知识要过关；其次是学习沟通技巧来提高自身的业务能力；再有时间还可以学习一些同行的产品特点，并跟我们的作个比较，从而能了解到我们产品的优势，从而

做到在客户面前扬长避短。

五、多了解行业信息 了解我们的竞争对手我们的同行，了解现在市场上做得比较好的产品，了解行业里的相关政策，这些都是一个优秀的业务员必须时刻都要关心的问题。只有了解了外面的世界才不会成为坐井观天的青蛙，才能对手中掌握的信息做出正确的判断，遇到问题才能随机应变。

六、后半年的计划 在半年销售总结会议上，我的数据跟同部门的同事xx的数据差距很大，她半年的销售额是15万多，回款是8万多，而我只有两万多的销售额，远远的落后了，所以我要在下半年迎头赶上。虽然她比我早一段时间进公司，但是大家面对的同一个人市场，手中也是同样多的客户，这之间的差距只有人与人之间的差距，往后我要多向她和其他同事学习销售技巧，要努力提高自己的销售量，争取赶上他们。我要给自己定一个明确的目标，在后半年里争取做到15万，即每个月要做3万左右。同时要制定一个销售计划，并把任务分配到手中的客户里面，大方向从行业分，小到每一个客户。这样才能每天都明确的知道自己的任务，才能明确自己拜访客户的目的，提高拜访的质量。由于我上半年工作计划做得不详细，拜访客户比较盲目，对产品也不是特别熟悉，以至销量比较少，所有在后半年要改变办法，要努力提高销量，要努力完成公司分配的任务。

最后我要感谢我们的领导和我们同事在上半年对我工作的支持和帮助，希望往后通过大家一起努力，让我们能够在下半年再创佳绩。

检验业务工作报告篇九

本学期我担任的是二年级的教学工作，根据二年级学生的年龄特点及学生的实际情况，我选择了适合学生全面发展的教学内容，并通过创设情境教法，游戏教学等教学方法将教学内容趣味化，使学生在快乐中成长，在快乐中学习。

我的体育教学主要从三点来进行总结，

首先，别重视人体生理机能变化规律在教学过程中的运用，运用这个规律可以减少伤害事故的发生，使学生科学的锻炼身体并健康的成长，在教学过程中培养学生科学锻炼身体的方法。其次、我在教学过程中特别中重视人的认识规律的培养，这样可以使学生尽快的学好技术，形成技能，使体育教师真正实现精讲多练，为体育教学研究科学的方法和组织方法奠定基础。再者、我在教学中特别重视学生的思想教育，利用体育教材的特点结合具体内容，对学生进行思想教育，培养学生的自觉性、组织性、纪律性，集体荣誉感，不怕苦，不怕累，勇敢顽强的精神等，这三点的有机结合会在体育教学工作起到事半功倍的作用。

在开学初我重点抓了广播操和队列队形。因为学生经过一个假期，对广播操有些陌生，如不及时抓紧复习，一养成坏习惯，想纠正就难了，因此，我主要是通过以下几点对广播操和队列队形进行教学的。第一、加强对学生的思想教育，使学生真正认识到做操的重要性和必要性，培养学生重视做操，坚持做操，认真做操的良好习惯。第二、我正确运用示范，示范是体育教学的主要教学方法之一，通过示范能使学生建立正确的动作表象，因此，我要求自己在示范动作中清楚、准确、规范、优美。第三、讲解要少而精，我在广播操教学时的讲解，主要是结合我的示范动作，让学生加深对动作的理解。第四、讲解中口令要清楚、洪亮、准确。第五、纠正错误动作要及时。

检验业务工作报告篇十

主要工作内容（重点说明跟进项目的总数 12 个，分别是：赤岗领事馆外交服务管理大楼项目□***x市综合卫生大楼项目、芭蕾舞团小剧场工程□***x区少年宫工程□***x省审计厅□***x省质量技术监督局办公大楼工程□***x烟草物流配送中心工程

等等。成单 0 个，丢单 0 个。目前跟进项目数量，风管面积 20000 平方米，具体分析等方面)

本月上半月主要是了解公司和产品，寻找有价值的客户资源。并去***x成功开发代理商1家，当月代理商就在***x跟进亚运会的场管项目。另在拜访客户的前期，有些资源客户一但开工，（例如□***x丰田汽车厂房扩能工程），风管基本上已由甲方指定好，即成交率较底。另关于商住楼的项目如何改进和提高。

本月最大的问题是：工程信息方面会出现变化，临时变固的占大多数，虽不影响信心，但会影响效率。因此需改进与提高的地方是：与跑设计院的同事共同分享工程信息，在确定工期前业务员马上跟进，因此可提高工程跟进的质量。因在很多建筑方面，很多工程的甲方需指定，故甲方只会相信设计院的推荐，如少数是因甲方个人问题和资金等方面问题才会自己选择风管。

1、受***x客户邀请，去***x拜访***x

年亚运场管的一些工程（预定时间为一周），重新审视***x周边市场。力争在***x年开工前拿下两个以上重点项目。并提高代理商和本人对拜访工程的质量。

如何改进和提高。

本月最大的问题是：工程信息方面会出现变化，临时变固的占大多数，虽不影响信心，但会影响效率。因此需改进与提高的地方是：与跑设计院的同事共同分享工程信息，在确定工期前业务员马上跟进，因此可提高工程跟进的质量。因在很多建筑方面，很多工程的甲方需指定，故甲方只会相信设计院的推荐，如少数是因甲方个人问题和资金等方面问题才会自己选择风管。

1、受***x客户邀请，去***x拜访***x年亚运场馆的一些工程（预定时间为一周），重新审视***x周边市场。力争在***x年开工前拿下两个以上重点项目。并提高代理商和本人对拜访工程的质量。

2、在***x市市政工程上做文章：在***x年必建项目上关于赤岗另零领事馆服务大楼和***x亚运水乡民俗主题项目上加大拜访次数，力争在年底前达到预定的效果，在***x年也能成交。

3、在***x区已建的项目如少年宫及芭蕾舞小剧团工程上确定其是否成在价值。

4、收集待建项目信息，不在于拜访的个数，在于拜访后能否成交的个数。

5、认真审视市场上的假冒产品，找出其缺点，与明年在竞争项目有好的应对思路。

3、“诚信”问题。同事之间，客户与业务之间，最大的问题在于诚信，如果出差是为了好玩，不如在家理玩！