

两会安全隐患排查工作总结(通用9篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

度信用社工作总结篇一

大家好！

一年里我能够加强自身爱岗敬业意识的培养，进一步增强工作的责任心、事业心，以主人翁的精神热爱本职工作，做到“干一行、爱一行、专一行”，牢固树立“社兴我兴、社衰我衰”的工作意识，全身心地投入工作；能够牢固树立“客户至上”的服务理念，时刻把文明优质服务作为衡量各项工作的标准来严格要求自己，自觉接受广大客户监督，定期开展批评与自我批评，力求做一名合格的信合人；在领导和同事们的悉心关怀和教导下，通过自身的不懈努力，各方面都取得了一定的进步，现在也能够比较圆满的完成了本年度的工作任务，同时在思想觉悟等方面也有了一定的提高。

在担任会计工作时，能够认真做好组织和领导安排的每一项工作，积极学习会计核算及其他各种业务，积极组织资金，提高资金营运效益。办理会计事务严格按照资金性质、业务特点和核算要求进行准确地分析判断并及时处理账务，确保账务处理达到“五无”，账户处理达到“六相符”的基本要求，在目前的工作岗位上，能够不断的去学习，积累经验，经过自己的努力，具备了一定的工作能力，能够从容的接待储户的咨询，在业务技能、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高，我热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够采取

积极主动，能够积极参加单位组织的各项业务培训，认真遵守社里的规章制度，保证出勤，能够及时完成制定的工作任务，达到了预期的效果，同时在工作中学习了许多的知识，也锻炼了自己，经过一年的不懈努力，使工作水平有了很大的进步，为信用社做出了应有的贡献，并且有效的利用业余时间。

一年来，我不断地增强安全防范意识，值班守库期间能够认真落实各项防范措施，熟记防盗防抢防暴预案，熟练掌握、使用好各种防范器械，经常检查电话是否正常，防范器械性能是否处于良好状态，当出现异常情况，能当场处理的当场处理，不能处理的能主动向上级汇报，能够时刻保持清醒的头脑，增强安全防范意识，并确保值班守库二十四小时不失控，保护信用社的财产安全。

银行属于服务行业，“团结他人，与人为善”一直是我待人的准则，工作使我每天要面对众多的客户，为此，我常常提醒自己“善待别人，便是善待自己”，在繁忙的工作中，我仍然坚持做好“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，遇到蛮不讲理的客户，我也试着去包容和理解他，最终也得到了客户的理解和尊重，工作中，能够团结同事，和睦相处，相互学习、相互促进；在生活中，互相帮助，互相关心，共同创造和谐的氛围。同时，不断地进行自我定位，更新观念，提高服务意识，增强服务水平。

总结一年的工作，虽然有了一定的进步和成绩，但在一些方面也存在着不足。比如，有创造性的工作思路还不是很多，个别工作还不是做的很完善，对金融财会知识了解不够等，但我相信在新的一年里，在上级领导的关心和持下，在同事的热情帮助下，我必定会把工作做得更稳更好，争取在新的一年里会有更好的成绩，还要认真学习和贯彻党和国家的政策、方针、路线，努力使思想觉悟和工作效率全面上水平，为我们信用社实现跨越式发展做出应有的贡献。

工作总结的结构形式是什么？它的内容又包括哪些？

年终总结（含综合性总结）或专题总结，其标题通常采用两种写法，一种是发文单位名称+时间+文种，如《铜仁地区烟草专卖局20xx年工作总结》；另一种是采用新闻标题的形式，如松桃县大兴访送部的卷烟零售户诚信等级管理专题总结：《客户争等级，诚信稳销量》。

正文一般分为如下三部分表述：

这是总结的开头部分，叫前言或小引，用来交代总结的缘由，或对总结的内容、范围、目的作限定，对所做的工作或过程作扼要的概述、评估。这部分文字篇幅不宜过长，只作概括说明，不展开分析、评议。

这部分是总结的主体，在第一部分概述情况之后展开分述。有的用小标题分别阐明成绩与问题、做法与体会或者成绩与缺点。如果不是这样，就无法让人抓住要领。专题性的总结，也可以提炼出几条经验，以起到醒目、明了。运用这种方法要注意各部分之间的关系。各部分既有相对的独立性，又有密切的内在联系，使之形成合力，共同说明基本经验。

这是总结的结尾部分。它是在上一部分总结出经验教训之后，根据已经取得的成绩和新形势、新任务的要求，提出今后的设法、打算，成为新一年制订计划的依据。内容包括应如何发扬成绩，克服存在问题及明确今后的努力方向。也可以展望未来，得出新的奋斗目标。

度信用社工作总结篇二

每到年底，年终总结必不可少。作为一个忙忙碌碌的银行人，写出一份如实反映一年工作的年终总结真是让人头疼。怎么写好银行年终总结？有没有一个好的格式、模板甚至最好是范文可以参考？别着急了！写好年终总结，应届毕业生小编

给你总结支招，希望以下内容整理对你有所帮助。

一、理清思路，抓住重点。

（一）今年初，我们便确立以支农为重点，以效益为中心为本年的工作目标，围绕工作目标，我们详细的布置了各个工作岗位的工作职责，同时制定了一系列的小立法，运用这些小立法，把目标和任务细化到每个人，通过这些内控制度的建设，加之每个职工的勤奋工作，一年来我们xx信用社各项业务进一步得到了健康有序的发展。

（二）截至11月31日，各项存款余额达12738万元，较年初净增2400万元，增幅为188%。不良贷款清收余额15万元，较年初降低25万元。全面完成了联社下达的全年各项任务计划。

二、积极组织存款，不断壮大资金实力。

（一）广泛宣传，积极吸储，进一步提升市场占有率。吸收资金是信用社经营的基础工作，也是我们赖以生存的根本。近年来，面对竞争不断加大的存款市场环境（年初新增邮政储蓄银行），我社始终将存款组织工作作为一项最基础的工作来抓，积极倡导“在竞争中求生存、在竞争中求发展”的经营理念，采取“巩固农村、拓展城镇”的组织资金战略，以“争市场、争总量、增人均存款”为着力点，以农村和城镇居民为切入点，以责任管理和强化考核为支撑点，大力拓展存款市场。

（二）优服务、上水平、增效果。“人”是竞争和业务发展的根本。员工综合素质的高低直接影响到经营质量的好坏，员工素质的提升，必然会使农村信用社服务质量更能上档次、上水平。为此，我们坚持以人为本，积极抓牢人员的教育和培训工作，坚持不定期组织员工学习金融政策和业务知识，观看相关讲座，通过这些学习与培训，逐步提高了员工的政治和业务素质。同时我们要求每名员工从举手投足

到着装服饰、到服务质量；再到业务操作速度等诸多方面进行规范化，使员工规范文明办公，进而提高了全社员工的文明优质服务水平。

（三）加强与外围资金市场的沟通，我们xx支行所辖2个居委会，26个自然村，现有人口4万余人，其中长年外出务工人员1万多人，是全区有名的外出务工大乡和湖北省重点扶贫开发乡镇。由于所辖区整体经济发展水平还不是很高，如果没有到位的服务，显然我们是很难在竞争激烈的金融大市场上生存的。为此，我们全体职工充分的利用各自的人脉资源，与党政军群的各行各业进行了广泛的沟通和联系，多角度的捕捉各种资金信息，积极拓展新的存款资源。今年，我们大力推行“50”客户亲朋存款信息网工程，以小聚多，逐步壮大资金实力。截至11月底，各项存款余额达12738万元，较年初净增2400万元，为我社各项业务的开展提供了充足的资金保证。

（四）为进一步强化网点建设，我们率先在营业大厅外安装了atm自动取款机，这个服务硬件的增加，不但满足了广大跨行存取款客户的需要，也为我们社争取了一部分资金客户。

三、调整结构，加强管理，进一步优化贷款质量。

（一）今年以来，我社积极投身社会主义新农村建设，依据辖区农村经济结构发展的新特点，合理确定信贷投向，积极开拓服务领域，进一步优化了贷款结构，促进了贷款的安全稳步增长。为方便农户，切实简化了贷款手续，提高办公效率，从而更加有力地支持“三农”。我社在信贷支农的过程中，不断丰富服务内涵，强化贷款管理，进一步提高了服务质量。伴随着“阳光信贷”工程，加强完善了信贷超市的软硬件环境，实行了信贷集中办公，实现了贷款一站式服务。同时，我们认真贯彻落实限时办结、阳光操作服务承诺，以优质服务创品牌，使办理贷款过程更加公开、透明、快捷、方便。其次，发挥我社点多面广、信息灵活的优势，为贷户

提供各种资源信息，特别是项目、技术、市场、销售等信息，使部分贷户大大受益。还有，我们着重加强贷款检查，坚持贷前调查、贷中审查、贷后检查的“三查”制度，实行“商户联保”制度，确保了发放的贷款质量和支农效果。

（二）大力发放小额农户贷款，有效提高支农效果。围绕xx乡政府确定的经济工作重心，适时调整信贷结构，确定支农框架，同时，把农户小额贷款和农民农业生产贷款作为我行重点支持的贷款对象，对入股社员用于农业生产上的贷款实行优先办理、简化信贷手续、执行优惠利率等政策。

（三）拓宽信贷支持渠道，积极支持地方经济发展。大力清收不良贷款，优化信贷资产存量。采取盘活存量、优化增量、行政清收等措施，积极行动。首先，加大责任追究力度。其次，加大对到期贷款的收回力度。在确保新增贷款质量的基础上，加大到期贷款的清收力度。至11月末，共收回到期贷款万元，收回率达%。现金盘活不良贷款万元，不良贷款占比降至%，较年初下降了个百分点。通过以上措施的实行，我社贷款业务平稳发展，贷款质量进一步得到了优化。截至11月底，各项贷款余额达万元，累计投放贷款万元，较年初增加万元，占各项贷款净增额的%。

四、安全创建工作环境

随着市场经济的进一步深入，社会治安也越来越复杂化。相对于金融系统而言，资金安全就显的特别的重要，为此，我行今年着重加大了安全保卫工作力度。认真落实安全保卫责任制，且与各个岗位签订了安全保卫目标责任书，使每个职工都认识到做：安全保卫工作是大家的事，所以我们都应该齐抓共管。从而大大提高了整体防范能力。还有我们也加大安全检查监督的频率，定期或不定期对各个储蓄所进行安全保卫检查，对存在的安全隐患和问题，及时进行了整改和处理，有效预防和消除了隐患，进而确保了全年安全经营无事故。

成绩的取得只能代表过去，新的征途将升起新的希望，我们xx支行全体员工有信心也有能力在新的一年里在联社的正确领导下克难攻坚，为咸农商行的再次辉煌而努力工作。

度信用社工作总结篇三

一直以来，学习各种金融法律、法规，通过不断学习，使自身的思想理论素养得到了进一步的完善，思想上牢固树立了全心全意为人民服务的人生观、价值观。勤勉的精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。一年以来，我在行动上自觉实践农村信用社为“三农”服务的宗旨，用满腔热情积极、认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项金融法律、法规以及单位的各项规章制度，认真履行“三防一保”职责，自觉按规章制度操作，平时生活中团结同志、作风正派，自觉抵制各种不良风气的侵蚀。

xx年自己的工作岗位主要是综合柜员。首先业务知识和工作能力方面，能够不断的去学习，积累经验，经过自己的努力，具备了较强的工作能力，能够从容的接待储户的咨询。在业务技能、组织管理、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高，在工作中，按照储蓄业务的操作规程，把最方便最可行的方法运用在业务操作上，以客户需要为主。

其次在工作态度和勤奋敬业方面。热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务，把党和国家的金融政策及精神灵活的体现在工作中，在工作中能够采取积极主动，能够积极参加单位组织的各项业务培训，认真遵守各项规章制度，保证出勤，有效的利用工作时间。实行综合柜员制后，我们以严格的规章制度来约束自己，促进自己。通过学习内控制度，进一步的完善了储蓄业务各方面的管理。随着信用社内部分工的越来越细化，我们临柜人员的分工也越来越细。在今年的工作里，我得到了实质性的学习和进步，

在业务操作上更加严密。建立客户信息;开立个人结算账户;大额现金支取,我都严格按照上级及人民银行的要求,请客户提供相关手续和收集所需要的资料;在结算上我严格遵守结算制度做到“谁的钱入谁的帐,由谁支配,信用社不垫款”;在账务上我坚持做到“五无,六相符”的会计制度,认真履行好记账员的职责。

还有就是工作的数量、质量、效益和贡献。能够及时完成制定的工作任务,达到了预期的效果,在储蓄工作中,都能保质、保量的完成社里交给的各项工作任务,对营业部分配的各项任务都能保值保量完成。同时在工作中学习了许多的知识,也锻炼了自己,经过一年的不懈努力,使工作水平有了长足的进步,为信用联社营业部的发展做出了应有的贡献。

一年的工作里,虽然有了一定的进步和成绩,但在一些方面也存在着不足。如:有创造性的工作思路还不是很多,个别工作还不是做的很完善,需要继续学习更多的业务知识和生活常识,扩大自己的知识面。这有待于在今后的工作中加以改进,因为现在我调换了工作岗位,面对一个新的工作岗位,和日益更新的业务只有不断的学习与提高才能跟上信用社发展的形式。

辞旧迎新,抚往思今。过去的一年各项工作开展得扎实有效,为我今后的工作打下了坚实的基础。在新的一年里,我将抢抓机遇,乘胜前进,努力开创一个充满活力,具有时代气息的景象,推动我的各项工作向更高的层次迈进。

度信用社工作总结篇四

信用社因其组织体系与结算渠道等因素的制约,信贷产品单一,信贷营销的目标狭窄,这与我社资金运营效益最大化目标形成现实矛盾。因此,我社把信贷发展作为第一要务。确立了“五指并拢,合力出击”的信贷营销思路。即:确立以高收益、大规模、前景明、信誉优的四类个体私营业主为信

贷营销对象，以信用、担保为贷款方式的信贷发展思路。

较之信用社，其它金融机构有着低利率、多产品、优品牌的竞争优势。但也有着手续繁琐，受理周期较长的不足。因此，我在办理信贷业务时，着力一个“勤”字，突出一个“快”字，奉献一个“诚”字，打造岔路口信用社信贷业务高效、快捷、真诚的核心竞争力。20xx年单日最高发放贷款笔，金额万元。我自觉更换经营理念，改变工作作风，制订信贷优质服务承诺表，根据权限，把每一笔业务受理，调查，文本，答复时限公示给客户，以双赢而不是帮助的姿态接洽客户。一年以来，我社优质信贷客户零流失，累计吸引他行优质客户个，共计投放贷款万元，实现综合效益万元。

1、以学习、实践加总结的方式促业务素质提高。信贷工作制度多，知识面广，接触的人杂，要实现规范操作，善于识别客户，就必须勤奋不辍的在学中干，在干中学，不断归纳总结，确保信贷资金的安全性与效益性。作为一个年轻的信贷员，我“求知如掘玉，求知如采蜜”，不做经验主义者，内练修养，外练基本功。在全年的历次信贷检查中，我社的资产质量与信贷文本都得了检查领导的肯定。 2、加强职业操守学习促道德净化。信贷工作是信用社的生命线，信贷员肩负着树品牌，保安全，创利润的光荣使命。在日常工作中，我以信贷规则为依据，以职业道德为准绳，严把客户准入关，做到了不伸手，不张口，不乱跑。

信贷工作虽然追求效益性，但前题是确保安全性。我社虽然有发展的迫切需要，但不是盲目扩张，而是有效发展。因此在信贷业务中，无论是贷前，贷中还是贷后，我都不折不扣的按程序，按制度办事。不图简化，不搞逆程序，把规范操作落实到客户每签的一个字上，每盖的一个章上，每提供的一份资料上。在年的信贷经历中，我感觉到在业务上必须把发展与有效的关系、在营销中必须把优势与劣势的关系、在品牌创建上必须把客户与信用社的关系理顺。才可能正视现状，把握未来，为信用社创造一个宽松的发展环境。在今后

的工作中，我将力争做到脑子活一点，手脚勤一点，理由少一点，不让差错在我手里发生，不让客户在我手里流失，不让品牌在我手里抹黑。

度信用社工作总结篇五

时代在前进，社会在发展，只有建设一支高素质的职工队伍，才能在竞争日趋激烈的金融行业中生存和发展。而提高队伍素质的基本途径就是持之以恒地坚持学习政治、业务知识。为此，我们按照联社及筱村镇党委、镇政府的安排部署，多次组织全体员工结合实际开展学习教育活动，学习的主要内容是：《安全》、《储蓄》、《信贷》、《会计》、《出纳》，还经常组织员工学习业务部门文件、报刊杂志和金融法规政策。学教活动开展得有声有色，做到有安排，有总结。通过开展这些活动，提高了信用社干部职工的党纪、政纪、法纪观念和业务技能水平，使干部职工在思想观念上有了明显提高，政治上有了明显进步，纪律上有了明显增强，人人自觉遵纪守法，勤政廉洁，以优质的服务态度，促进信用社工作稳健运行。

信用社是一个窗口行业。我社肩负着服务“一镇四乡”的“三农”工作。我们在优质文明服务中坚持“服务兴社，文明兴业”的发展方针，积极开展了树立良好公众形象等文明活动。一是规范使用文明用语，特别是电话文明用语。二是对老客户、大客户实行主任接待制，在服务工作中摸索出“以情感人，以智启人，以贷助人”的服务理念（即以真情感动人，以帮助出点子启发人，以适当的贷款扶助人）。三是改善、美化营业部大楼及各分社营业室、办公室，改善服务环境。在各个营业网点营业室、办公室添置了椅子、沙发、老花镜等便民设施，并将各项文明制度、文明服务承诺、文明用语、利率牌、文明岗位监督台等服务内容全部装饰上墙，方便了客户，警示了员工；室内、走廊、办公室摆设了工艺盆景花卉。营造了一个美观、优雅、整洁、温馨的服务环境，树立了良好的服务形象。四是健全社内各项管理制度，

用制度管理人，约束人，做到了上班有考勤，请假有登记，办事有记载，学习有记录，考评有兑现，工作有条理。经过这些工作的努力，塑造了我社的良好形象，受到了社会各界的普遍赞誉。

虽然近年来我社的存款总量在不断的增加，但由于我社支持面广，现有的资金仍难满足贷款资金需求量，尤其是春耕时期农民资金需要量大，而全社资金实力和信贷力量都相对不足。为了保证广大农户不误农时，我社及时向信用联社调剂350万元资金用于支农生产，同时还组织人员，深入村间田头调查农业生产情况，了解支农的侧重点。截止12月，我社累计发放贷款6098万元，其中累计发放农业贷款5626万元，发放农户贷款累放数占比为92、26%，支持农户7529户，支持面达58%以上，基本上解决农户急需的春耕夏播农业生产资金，对农业和农村经济的发展起到了积极的推动作用。

根据今年我县信用社改革成立一级法人相关文件的精神和县信用合作联社改革筹建工作小组的部署。我社对14029、44的老股金进行了清退，共清退6547户，计12524、21元。对无法清退的924户，计1505、23元，进行了打包处理。募集自然人股份286xx元，募集职工股396000元。有力的支持了改革工作的进展。

xx年，我社根据县联社及有关部门的工作部署，全面落实了各项安全防范、综合治理措施，消除了各种安全隐患，确保了本社安全无事故发生。

为了提高防范能力，经县联社同意，今年我们对购入的综合大楼进行了装修，并在8月份搬入营业，还对新山分社的营业场进行了装修，安装了防弹玻璃，对东洋社进行了必要的改良，拆换旧线路、安装了防盗门。本社的安全防范能力将得到根本改善。从而进一步提高了本社防御能力。

总之，回顾一年来，本社的工作取得了较好的成绩，已基本

上完成了工作任务，但是在工作中，我社仍存在许多需要亟待解决的问题。如存款不稳定、资金面不充裕、清收原基金会贷款难以及信贷管理等问题。因此xx年的工作重点是：一是继续加大揽储力度，提高存款总量；二是继续加大清收和盘活不良资产的力度。三是加强对到期贷款的管理，进一步提高收息率，努力降低月均不良贷款占比，提高资金的利用率。四是搞好农贷调查工作，为春耕生产资金做准备。五是加强对核销贷款的管理，改变传统思想观念，下达催收核销贷款任务指标到各信贷员，并与个人效益奖挂钩；六是继续严格控制费用支出，确保完成xx年的工作任务。

融行业的工作有了更为详尽而深刻的了解。我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实习的真正目的。在金融市场激烈竞争的今天，信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的，我们要在以后的工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习、不断积累。遇到不懂的地方，自己要虚心请教他人，并做好笔记认真地去理解分析。除了要加强自己的理论素质和专业水平外，我们还要了解到现在的社会需要智商高，情商更高的人才，这也是为什么很多名校出来的高材生反而不如三流学校出来的人混得好的原因，因此我们要全面发展自己，完善自己，才能不被淘汰。与银行员工的相处中，我也学到了待人、处事的方式，这些日子的实习是我用金钱买不到的机会，无论从工作、学习、做人上，我都有很大的收获。我知道今后的日子我还将面对更多的挑战，我会更加努力向前迈进的！

度信用社工作总结篇六

xx年本寨分社按照镇宁联社的统一安排和部署，确保各项贷款指标的完成，截至到xx年12月23日，我社完成贷款投

放1.22千万元，有余额的贷款0.99千万元，共572笔。其中，短期和中长期农户贷款投放（1231科目和1241科目）共计266万元；农户小额信用贷款投放（1246科目）588万元，抵押农户贷款投放（1251科目）60万元，涉农农户贷款达总贷款额的94%以上□xx年开局之年，其中，本寨乡以本寨村、岩下村、跳花村和六国村四个村占比较重，本寨村公投放203笔贷款，金额肆佰柒拾陆万叁仟元；岩下村70笔，投放金额柒拾伍万捌仟元；跳花村35笔，伍拾陆万伍仟元；陆国62笔，壹佰零伍万壹仟元。四个村贷款达柒佰壹拾叁万柒仟元，占我社xx年度贷款总量的72%。

xx年我社的贷款规模任务数是在166万的基础上增加500万，既达到666万的贷款量，我社完成年度贷款率的150%。

在0.99仟万规模的基础上，我社截止到xx年12月23日共完成51.12万元的利息收入，共计发生笔数825笔。按照联社完成47万利息收入的总要求基础上，超额完成4.12万元，完成计划率达109%，现利息收入还在稳步增收中。

其他中间业务收入方面，总计收入9700元，完成银联信合卡发卡量500张。以上基数为我联社的总体增资创收做出盈利性的基础性数据工作。

存款是银行生存和发展的必备有机血液。由于我社成立时间短，本寨乡在镇宁县内无任何经济型企业，存款业务主要靠当地农户为主。我网点大量在所辖区域内显著的墙面上大量张贴宣传标语，如‘有钱存入信用社、放在家中不安全’等墙体宣传，贴近农户，同时利用日常如村工作的时间，吃农家饭、走农村泥泞小路、座农家小凳、与老百姓亲切交流，告诉农户存款方式、好处，推心置腹，让老百姓把日常生活中点滴的钱存入信用社。目前本寨分社定期存款达109.5万余元，活期存款达763万余元。

积极加强对公存蓄业务，在政府对公存款业务中下足功夫。

我社于xx年5月18日将本寨乡政府对公帐户顺利开入我社，目前本寨乡政府在我社有活期对公存款288万元，日常周转顺利。

本寨乡辖区内19个行政村，4000余户，1.8万余人口，属典型卡斯特地貌，山多地少，人口分布不均匀。目前我网点以跳花村为突破口，按照信用工程创建文件精神，积极组织建档、评级、授信，现跳花村204户农户建档面达100%、农户贷款面达36.75%、信用农户贷款面达97.67%，不良贷款率在5%以下，于11月份报联社农村业务部审批完毕，达到信用村评定条件。现已将跳花村信用村批复资料报送县有关部门审批中。

针对联社总体工作要求，我社对全乡19个行政村进行建档、评级和授信工作等基础性工作，目前已对跳花、大营、通洞、梁家湾、台榜、陆国村等6个村进行了软件资料方面的照相资产调查，以及电子数据的整理。本寨分社在完成其他业务日常开展有序进行的情况下，逐步推进红坪村等各村建档、评级工作，力争做稳、做扎实。

针对金融危机的影响，我所辖乡返乡农民工回到家乡后，有自己开办家庭类创业工作室的想法——把外面看到、学习到的技术带回家乡，变成创业项目、发展地方经济。但普遍这类返乡创业者身边只有技术和人员，最缺少的是创业资金。我网点灵活处理各项申请，在接到申请时都第一时间内及时处理，深入调查，通过评估了解申请人创业项目的可行性、风险系数、回收效果等最终给出发放的具体金额和年限。目前我网点共投放的创业项目中，产业涉及服装加工（产品批发到广西省玉林市）、木料竹子深加工、特色养殖鱼类（野生河鱼）、支持六国村村民发展镇宁县畜牧草地中心的特色养牛业，以及特色酒类批发（马奶酒）、酿酒产业、废旧回收、餐馆经营等多项创业项目，目前各创业者既贷款户手中的项目有序发展中，并按期结息，无拖欠行为。

xx年贵州发生了百年难遇的旱情，我本寨乡本来就是缺少乡，加上旱情，使得农民朋友的日常生活和生产发展无形中遭受

了雪上加霜的打击，例如本寨乡关山村50年建造的水池从来没有干过，这次的旱情使得这口井每天最多只能提供3担饮用水，全村百余户村民和牲畜的饮水成为最大问题。安顺市委书记陈坚等市委领导多次到达本寨进行调查，给出指导意见。

农村信用社的发展离不开可亲的农民朋友、我们不仅支持农户的经济发展，同样也深爱这片滋养信用社发展的热土。我网点员工及时配合联社的爱心送水车，多次和联社理事长、监事长等下到本寨、关山、大营、陆国、通洞等多个村寨，往返送水多次，惠及上千农户和家庭的饮水问题，上万人次的生产发展，旱情得到一定的缓解。

联社为社会尽义务，献爱心，主导倡议‘信合爱心基金’的成立。我网点员工积极捐款，为爱心事业做出自我力所能及的贡献。贵州百年难遇的旱情发生，网点员工积极参与抗旱保民捐款等公益事业活动。

在日常如村工作中□xx年，我社共协助江龙社清收不良贷款125笔，挽回不良贷款金额1293757元、控制了不良贷款率，确保了我镇宁联社资产的保值增值□xx年，我网点365天日常业务经营和安全保卫工作，无一例不安全责任事故□xx年，我网点向央行成功申请500万支农再贷款，为本寨18000余户农户惠及金融发展赢的了资金准备。

xx年是奠基的一年，是自信的一年、是成长的一年。我们相信，在社会金融的大发展环境下，在三农的春风沐浴下，在联社各领导班子的正确指导下□xx年本寨分社又将迎来一个新的发展起点。

度信用社工作总结篇七

一、加强理论学习，提高自身综合素质。

为适应新形势的发展需要，不断加强自身修养。一是利用业

业余时间认真学习金融业务知识，认真学习联社下发的各种文件、资料，使之能够融会贯通，学以致用，提高业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力。立足干中学，学中干，学中用，不断地充实和提高自己的业务技能和管理能力。二是学习法律知识和各项规章制度，强化自身的法律意识，加强思想道德建设，提高职业修养，树立正确的人生观和价值观；能够加强自身爱岗敬业意识的培养，进一步增强工作的责任心、事业心，我能够积极配合其他同事工作，以主人翁的精神热爱本职工作，做到“干一行、爱一行、专一行”，牢固树立“社兴我兴、社衰我耻”的工作意识，全身心地投入工作；时刻把文明优质服务作为衡量各项工作的标准来严格要求自己，力求做一名合格的信合员工；积极参加联社举行的各种学习、培训活动，认真做好学习笔记，并在实际工作中加以运用；为更好地适应工作奠定良好的基础。

二、恪守规章制度，履行岗位职责。

一是踏踏实实的做好本职工作。我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。在工作中认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。严格执行规章制度，把好信贷资金收放的第一道关口；二是坚持信贷原则，严格按照信贷业务流程处理账务。我深知：信贷资金收放工作事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现信贷风险；因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心，提高工作质量，尽心尽职做好各项工作。

三、团结奋进，共同营造良好的工作环境。

“团结他人，与人为善”一直是我待人的准则。在工作中，能够团结同事，和睦相处，相互学习、相互促进；在生活中，

互相帮助，互相关心，共同创造和谐的氛围。同时，不断地进行自我定位，更新观念，与同事们能搞好团结，服从领导的安排，积极主动的做好其他工作，为全社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。

四、工作中存在的不足

回顾一年的工作，自己感到仍有不足之处，主要表现在以下几个方面：

（一）与同事配合不够默契，处理问题的方法简单。

（二）业务能力方面提高不快，法律知识较少，还需要努力学习。

（三）自己所做工作与其他同行相比还有差距，特别是财会知识和文字材料写作还需要进一步提高。

五、下步工作计划

20xx年，我将认真弥补自身不足，认真学习业务知识，提高自身素质，履行工作职责，服从领导，当好领导的助手。首先加强与领导、同事之间的沟通与理解；其次转变思想观念，及时了解掌握信用社财务工作中存在问题的艰巨性、复杂性和多样性。认真学习金融财会知识，提高财会业务能力。认真学习法律知识和各项规章制度，力求工作有所突破，为完成20xx年的各项目标任务，为xx县农村信用合作联社的发展，做出自己应有的贡献。

总之，一年来，在领导和同事们的关心帮助下，我的各个方面都有了很大的进步，业务能力也得到了较大程度的提高，虽然在有些方面还存在着很多不足，如对金融财会等业务知识掌握不够，对信用社改革有待作进一步的认识等，但我相信，在领导的正确领导和同事们的关心帮助下，我必定会把

工作做得更好。

度信用社工作总结篇八

1、品德素质修养和职业道德方面。能够认真学习信用社相关法律和政策，具有为农村信用社工作服好务的意识。能遵纪守法，忠于职守、廉洁奉公、遵守职业道德和社会公德。

2、业务知识和工作能力方面。在目前的工作岗位上，能够不断的去学习，积累经验，经过自己的努力，具备了一定的工作能力，能够从容的接待储户的咨询。在业务技能、组织管理、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

3、工作态度和勤奋敬业方面。热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务，把金融政策及精神灵活的体现在工作中，在工作中能够采取积极主动，能够积极参加单位组织的各项业务培训，认真遵守区行的规章制度，保证出勤，有效的利用工作时间。

4、工作的数量、质量、效益和贡献。能够及时完成制定的工作任务，达到了预期的效果，在储蓄工作中，都能保质、保量的完成社里交给的各项工作任务，同时在工作中学习了许多的知识，也锻炼了自己，经过一年的不懈努力，使工作水平有了长足的进步，为五三储蓄所做出了应有的贡献。

总结一年的工作，虽然有了一定的进步和成绩，但在一些方面也存在着不足。比如，有创造性的工作思路还不是很多，个别工作还不是做的很完善，这有待于在今后的工作中加以改进。在新的一年里，要努力使工作效率更高，为我们信用社实现快速发展做出大的贡献。

度信用社工作总结篇九

一、严格规范管理，确保持续发展

一是持续加强党风廉政建设工作。我社认真组织员工学习会议精神，落实省、市、县联社的有关规定，带领全社学好中央“八项规定”，转变员工思想作风，扎实开展工作。根据联社要求，我社认真学习、贯彻落实联社党委、纪委有关党风廉政建设和纪检查等文件精神，与员工层层签订了党风廉政建设责任书。全面开展了包括“九种人”、“八小时以外”、“三股歪风”等的自查自纠，开展了民主生活会和民主评议政风行风工作，保证了全社干部职工的清正廉洁，实现了全社员工队伍素质、形象和作风的不断改善。

二是持续深入开展案件防范工作。一方面组织员工观看“反腐倡廉”教育片，极大地增强了员工遵纪守法的自觉性，激发了员工遵纪守法的热情，提高了工作中的自律意识；另一方面持续开展案件防范“回头看”工作，进一步增强了全社员工对操作风险及案件的防范意识，为信用社的可持续发展打下了坚实的基础。

二、优化内部服务，加强文化建设

一是以中间业务为突破，拉近社农距离。今年，我社继续加强代发粮食直补、退耕还林、低保等各种财政补贴款，全年累计代理发放各种补贴x余万元，涉及客户x多户。通过开展各种代理业务，拉近了与当地老百姓的距离，赢得了广泛的赞誉。同时我社也加强pos的维护力度，通过调研、考察，撤销5台pos机，留存两户pos机。pos机的安装不仅方便了老百姓，也增加了宣传信用社的途径，更是为中间业务的收入提供了新的增长点。

二是以重大活动为契机，展示信合风貌。我社鼓励员工积极参加联社组织的各项活动，培育员工的集体感、荣誉感、凝

聚力、向心力。组织员工参与开展了“双节黄金期，信合送祝福”宣传活动，联社“”职工书法绘画大赛，“3.15”消费者权益日宣传，“喜刷卡，大奖等你拿”活动□xx乡庙会宣传，“强我体魄、扬我社威”首届职工运动会，“杯”篮球比赛等活动。通过本网点宣传的开展和参与联社的各项活动，既展示了员工的精神面貌，又全面地展示了信用社的发展成果。

三是以新闻简报为载体，宣传信合事业。今年，我社把宣传报道做为一项重要工作来抓，为提升信用社社会知名度起到了积极作用。目前，累计向联社部室报送信息简报60余篇次，在省级报刊发表文章2篇，市级报刊发表文章1篇，联社简报发表3篇。

三、巩固发展成果，扎实开展各项工作

在总结成绩的同时，我也发现了工作中仍存在不少的问题和不足，主要表现在：一是储蓄存款增势不强，存款稳定性问题仍然存在。一方面是月末冲时点，另一方面是存款波动较大；二是涉农贷款投放达不到年初目标，上半年我社累计投放贷款xx万元，除去提前归还贷款和到期归还贷款，贷款净投放xx万元，远远低于年初任务目标；三是不良贷款清降缓慢，主要表现在员工信心不足，不良贷款由于历史原因，借冒名贷款占比较大，清收难度也大，导致信贷员产生畏难情绪。

针对以上存在的问题和不足，在下一步工作中我将找措施，鼓干劲，团结全员员工，积极进取，克难攻坚，争取圆满完成20xx年度经营发展目标。

一是立足服务三农，做好各项业务工作

1、加大资金组织力度。在巩固存款客户，稳定存款规模的基础上，确保辖区内专业合作社在我社开立公户，资金不外流；确保贷款户资金归社，做好贷款客户的跟踪服务工作，尽力

将贷款客户存款归社。

2、做好支农贷款营销。尽量满足农民传统种植信贷需求，积极支持种养殖大户发展，重点支持烟叶种植、核桃种植、苹果种植、牛羊猪养殖，扶持、培育一批农村专业合作社。

3、加强信贷资产管理。努力改善信贷资产质量，降低不良贷款率，防范和化解风险。采取有效措施，重点抓好内部员工、不良贷款钉子户的清收工作。

二是采取综合措施，加快员工队伍素质

加强员工政治思想教育，正向激励引导员工奋发向上。通过开展“民主评议政风行风工作”和“员工动态行为排查”活动，严格遵守“八项新规”，廉洁自律，着力克服端“铁饭碗”、吃“大锅饭”思想。通过开展创新、创先、创优、讲奉献的“三创一讲”、推行优质服务承诺活动，注意发现、树立和宣传我社先进典型，评选服务明星、优秀信贷员，培养员工竞争意识和创造思维，激活员工创造力。

三是加强安全建设，严防各类案件发生

加强对员工的安全形势教育。组织员工认真学习案件通报，增强忧患意识和责任感、紧迫感，树立安全无小事的思想，克服麻痹大意和侥幸心理，切实提高防范意识，筑牢安全防范的“堤坝”。教育员工认真执行规章制度，规范操作流程，坚持按规定办理业务，严禁违规操作，从源头上杜绝操作风险。