

分组讨论工作报告记录(精选6篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

分组讨论工作报告记录篇一

在全省上下深入贯彻落实xx届五中全会、省委八届十一次全会和中央、省委经济工作会议精神，奋力推进中原崛起、河南振兴和中原经济区建设的关键时期，省委召开这次宣传部长会议，非常重要、非常及时，充分体现了省委对宣传思想工作的高度重视。今天上午，我们一起聆听了孔部长报告，孔部长的讲话符合我省宣传工作的实际，点中了要害，突出了重点，指明了方向，对全省今后的宣传思想工作具有重要的指导作用。

宣传思想工作是党和国家工作的重要组成部分，关系党和国家工作全局，关系改革和经济社会发展大局，关系国家长治久安，在中国特色社会主义事业全局中具有重要地位，有着不可替代的作用。近年来，商丘宣传工作在省委宣传部的领导指导下，以科学发展观为统领，以创先争优为动力，紧紧围绕全盛全市工作大局，唱响主旋律，打好主动仗，为商丘经济社会又好又快发展提供了强大的思想保证、舆论支持、精神动力和文化氛围。

今年是中国共-产-党成立90周年，是实施“十二五”规划的开局之年。结合全国宣传部长会议精神和商丘实际，我们已经初步理出了今年宣传思想工作的总体思路，即：贯穿一条主线，突出两个重点，实现三个突破，营造四个氛围。贯穿一条主线：就是认真学习好、宣传好党的xx大和xx届五中全会精神、中央经济工作会议精神，积极推进商丘加快发展。

突出两个重点：就是进一步加快发展、壮大文化产业，积极推进文化名城建设；进一步加大对文明创建力度，力争进入省级文明城市行列。实现三个突破：就是实施体制改革推进工程，在改革创新上实现新突破；实施文化品牌培育工程，在打造“民权画虎村”、夏邑宫灯(村)、永城书法(村)等特色文化品牌上实现新突破；实施文化创新工程，在文化精品创作和文化产业发展上实现新突破。营造四个氛围：就是大力营造解放思想、振奋精神、加快发展的良好氛围；大力营造勤奋创业、奋力跨越的良好氛围；大力营造改革开放、开拓创新的良好氛围；大力营造科学发展、共建和谐的良好氛围。下一步，我们将结合学习贯彻这次省委宣传部长会议精神，进一步理清思路，明确任务，突出重点，狠抓落实，努力开创商丘宣传思想文化工作新局面。

1、加大全省宣传思想文化人才的培训力度，有计划有步骤、多层次多渠道地对宣传文化系统干部进行培训，建设学习型、创新型、实用型宣传队伍，造就一批宣传思想文化领域方面的行家里手、拔尖人才和领军人物。

2、加强市县乡各级主要领导干部和各级宣传干部的舆论引导能力培训，定期举行由市县乡主要领导和宣传干部参加的培训班，提高各级领导干部处置突发新闻事件和应对媒体的能力。

3、各级宣传部门应积极“走出去”，搭建省外平台，巧借外力，“借船出海”，切实搞好外宣工作。要热情地邀请外界媒体进行采访报道，实现资源共享、合作、双赢，从而进一步提高河南的知名度和美誉度。

4、建议由省委宣传部牵头，加强全省宣传战线的联络和交流，建立健全舆情信息沟通、整合和共享机制，实现舆情信息的互联、互通和互动操作。

5、建立健全市县宣传干部双重管理机制，参照组织、纪检部

门的做法，市县两级宣传部部长、副部长的任免应事先书面征求上一级党委宣传部门的意见。

6、加强新闻宣传管理和舆论监督，加大对新闻“四假”的打击力度，遏制媒体、网络低俗、庸俗、媚俗之风，严格控制影响河南形象的负面报道。

7、进一步贯彻落实xx届五中全会精神，加大对文化体制改革综合试点市的支持力度，建立设施齐全、产品丰富、机制健全的公共文化服务体系，逐步把文化产业培育成国民经济的支柱产业。

8、建议省委宣传部对全省各地市的宣传思想文化工作加强指导和调研，帮助我们理清思路、查找问题、改进工作，更好地开创宣传思想文化各项工作新局面。

分组讨论工作报告记录篇二

销售对于许多人来说，是一份赚钱的工作，虽然辛苦了一些，但是终究还是能够体现出自己的价值。下面是小编整理的销售个人工作报告范文，欢迎阅读！

20xx年的工作顺利结束了，我在公司的海外销售部工作，一年来工作也算是勤勤恳恳，将自己的工作完全的做好了，公司的海外销售在金融危机的影响下，没有出现像往年一样的全面发展的情况，这也不完全是公司的问题，经济危机的形势使很多人的购买力和欲望降到了最低点。不过x年的工作还是有很多地方值得总结的。

一、改善与计划：

a.产品的开发

1. 每个业务员要每月提供一个要开发的产品的建议。如被采

用，或一定金额的奖励，与此刺激业务员多与客户沟通，积极获取产品开发的信息。

2. 独立开发，多与产品设计公司合作，开发系列产品。

3. 对模仿的产品的开发，一定要避开专利才能开发。

4. 对产品包装要统一风格，建立统一标识，建立品牌，这对外销合内销都有好处。

b. 销售业务

1. 由于人民币还不断升值，对我们行业的冲击会越来越大。在营业额方面，不能要求太高，保持x年xx月xx日万/月较为理想，盈利方面保证就可以了。

2. 出口的环境恶劣，更要做好客户的服务和维护工作。客户的服务和维护，这是x年出口部要重点培训的内容。

3. 要降低赠品订单和oem/odm的比例过大，要大力开发适合日本城[jumbo] cainz home[沃尔玛]的产品，只有这些公司会给我们提供持久稳定的订单，赠品的订单是可遇不可求的。旱涝不均，对工厂来说，不是好事。

4. 列出重点客户，对这些客户执行vip客户待遇，在产品的开发，订单货期，礼品的派送的都优先出来。

5. 建立定期与买手通电话的制度，要求业务要积极和买手沟通，了解客户的真实意图和他们的计划，以配合他们，扩大营业额。

c. 人员配置

1. 加强对新人的培训，让他们有良好的销售技巧和有敬业精

神，如果真的容不进这个团队，要坚决辞退。

2. 在搬出广州后，要招一名会日文的业务。

3. 多举办业务间的交流会，让他们交流经验，缩小参差的水平。

4. 定期单独对每个业务进行沟通，了解其的心态，稳定团队。

5. 鼓励业务在业余时间进修，包括日文，销售技巧等，公司能给他们一定比例的报销。

6. 参加一些拓展活动，让他们更有团队精神。

d. 与工厂的合作

1. 对工厂的指示要清楚，让工厂严格按照销售部的指示生产，打样。

2. 多和工厂的主管沟通，让他们了解销售的工作，乐意配合销售部的工作。

3. 为配合工厂的生产进度，我部要设立一个客户资料提供和确认表，内容包括包装物料的确，麦头，设计稿等。

4. 延长交货期，工厂有充足的生产世间。(促销单除外)。

二、不足和挑战：

a.产品的开发

1. 未能提供有效的产品开发的方向给工厂。

2. 现行的产品开发是在市场看到好的产品，买回来模仿/抄袭，对该产品专利不理解，这样的风险大，有可能开发的产

品，没客户敢买/卖。

3. 现行的产品包装较差，设计风格不统一，无法突出我们的品牌特点。

4. 客户的地域划分较杂，也无法针对特定的单一市场作一个市场的产品开发，也无法一款产品适合所有市场。

b. 销售业务

1. 总的来说，出口部的销售业绩比去年会减少，主要体现在年初一二月份的开局和年中的xx月份不好，订单数量不足。订单量的不稳定，严重影响全年的销售业绩。

2. 外部的政策和政治环境对销售业绩影响重大，如人民币在xx年已累计升值7%，出口退税由11% 改为5%，工人的工资也大幅升了，这都影响了产品的定价，做成我们的价格体系不稳定，直接影响客户的下单意愿。按零售的定价规例[fob价的3到8倍，当产品fob单价升5%，零售价要升15%到40%，这样大的升幅，对产品的销量是影响巨大的。

3. 美泰事件也对客户对中国制造有戒心加上所有的塑料产品要提供sgs证，不论对客户或工厂都是一种负担。短期内下单的意愿减少。但事后证明，这是利好，客户不敢压价太甚，他们也会找规模大的规范的工厂合作，赚安全的钱。

4. 赠品的订单比例过大，常规订单的比例越来越小[oem/odm的订单比例过大，自主开发的产品比例越来越小，模仿/抄袭的产品多，遇到专利的问题也多，对销售的区域有限制，影响销售量。

c. 人员配置

1. nico 作为我老业务，她的离开对我们有一定的影响，具体

的影响要在明年初才能体现。

2. 目前人员配置是够用的，只是有点青黄不接的感觉，老的业务负荷过重，新的上手慢，帮不了太多忙。还有新的人性格和老的业务差异太大，较难平衡。
3. 新人的敬业精神不足。
4. 业务员的业务水平参差不齐，整体影响团队的业绩。
5. 日本做为我厂的最重要市场，我们欠缺一名日语业务。
6. 我们有开周会，提供了业务之间的交流平台，对新的业务也提供培训，但总体效果不理想。

d. 与工厂的合作

1. 总体是勉强可以，细致的地方不够。如与工厂各部门的沟通不到位，技巧欠缺，引起误会。
2. 客户品质的要求和产品的生产工艺的详细情况不了解，做成不良品多，有单没利润的现象多。
3. 工厂对样板的重视不够，做成对客户失信时，业务情绪不稳定。
4. 模具的模期未能按时完成，客户投诉频繁，影响业务的积极性。

x年是一个艰苦的一年，人民币持续升值，劳动力成本的大幅提高，能源租金的价格要提高，政策正大力鼓励促进内需的市场。这都是我们出口部要面对的困难。我们要苦练内功，真正提高服务水平，加以优质的产品，我们才能打赢这场硬仗。

x年的公司海外销售工作时历年以来发展最慢的一年，所以我们一定要看清当前的形势，在充分的了解到海外市场的前景后再做出相应的对策和计划，这样对公司的发展无疑是最有利的。作为公司的普通工作人员，我一定会看到当前的形势，我相信在公司海外销售部全体员工的集体努力下，我们的工作一定会越来越好！

不知不觉中20xx年已接近尾声，加入国华房地产发展有限公司公司已大半年时间，这短短的大半年学习工作中，我懂得了很多知识和经验20xx是房地产不平凡的一年，越是在这样艰难的市场环境下，越是能锻炼我们的业务能力，更让自己的人生经历了一份激动，一份喜悦，一份悲伤，最重要的是增加了一份人生的阅历。可以说从一个对房地产“一无所知”的门外人来说，这半年的时间里，收获颇多，非常感谢公司的每一位领导和同仁的帮助和指导，现在已能独立完成本职工作，现将今年工作做以下几方面总结。

一、学习方面

学习，永无止境，这是我人生中的第一份正式工作，以前学生时代做过一些兼职销售工作，以为看似和房地产有关，其实我对房产方面的知识不是很了解，甚至可以说是一无所知。来到这个项目的时候，对于新的环境，新的事物都比较陌生，在公司领导的帮助下，我很快了解到公司的性质及房地产市场，通过努力的学习明白了置业顾问的真正内涵以及职责，并且深深的喜欢上了这份工作，同时也意识到自己的选择是对的。

二、心态方面

刚进公司的时候，我们开始了半个月的系统培训，开始觉得有点无聊甚至枯燥。但一段时间之后，回头再来看这些内容真的有不不一样的感触。感觉我们的真的是收获颇丰。心境也越来越平静，更加趋于成熟。在公司领导的耐心指导和帮助

下，我渐渐懂得了心态决定一切的道理。想想工作在销售一线，感触最深的就是，保持一颗良好的心态很重要，因为我们每天面对形形色色的人和物，要学会控制好自己的情绪，要以一颗平稳的、宽容的、积极的心态去面对工作和生活。

三、专业知识和技巧

在培训专业知识和销售技巧的那段时间，由于初次接触这类知识，如建筑知识，所以觉的非常乏味，每天都会不停的背诵，相互演练，由于面对考核，我可是下足了功夫。终于功夫不负有心人，我从接电话接客户的措手不及到现在的得心应手，都充分证明了这些是何等的重要性。当时确实感觉到苦过累过，现在回过头来想一下，进步要克服最大的困难就是自己，虽然当时苦累，我们不照样坚持下来了吗？当然这份成长与公司领导的帮助关心是息息相关的，这样的工作氛围也是我进步的重要原因。在工作之余我还会去学习一些实时房地产专业知识和技巧，这样才能与时俱进，才不会被时代所淘汰。

四、细节决定成败

从接客户的第一个电话起，所有的称呼，电话礼仪都要做到位。来访客户，从一不起眼的动作到最基本的礼貌，无处不透露出公司的形象，都在于细节。看似简单的工作，其实更需要细心和耐心，在整个工作当中，不管是主管强调还是提供各类资料，总之让我们从生疏到熟练。在平时的工作当中，两位专案也给了我很多建议和帮助，及时的化解了一个个问题，从一切的措手不及到得心应手，都是一个一个脚印走出来的，这些进步的前提涵盖了我们的努力与心酸。有时缺乏耐心，对于一些问题较多或说话比较冲的客户往往会针锋相对。

其实，对于这种客户可能采用迂回、或以柔克刚的方式更加有效，所以，今后要收敛脾气，增加耐心，使客户感觉更加

贴心，才会有更多信任。对客户关切不够。有一些客户，需要销售人员的时时关切，否则，他们有问题可能不会找你询问，而是自己去找别人打听或自己瞎琢磨，这样，我们就会对他的成交丧失主动权。所以，以后我要加强与客户的联络，时时关切，通过询问引出他们心中的问题，再委婉解决，这样不但可以掌握先机，操控全局，而且还可以增加与客户之间的感情，增加客带的机率。

五、展望未来

20xx这一年是最有意义最有价值最有收获的一年，但不管有多精彩，他已是昨天它即将成为历史。未来在以后的日子中，我会在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技能，此外还要广泛的了解整个房地产市场的动态，走在市场的最前沿，。俗话说“客户是上帝”，接好来访和来电的客户是我义不容辞的义务，在客户心理树立良好的公司形象，这里的工作环境令我十分满意，领导的关爱以及工作条件的不断改善给了我工作的动力。同事之间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感。所以我也会全力以赴的做好本职工作，让自己有更多收获的同时也使自己变的更加强壮。

总之，在这短短半年工作时间内，我虽然取得了一点成绩与进步，但离领导的要求尚有一定的差距。

(一)、依据20xx年销售情况和市场变化，自己计划将工作重点放在中重点类客户群。

(二)、针对购买力不足的客户群中，寻找有实力客户，以扩大销售渠道。

(三)、为积极配合其他销售人员和工作人员，做好销售的宣传的造势。

(四)、自己在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能

及销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质，为企业的再发展奠定人力资源基础。

(五)、加强自己思想建设，增强全局意识、增强责任感、增强服务意识、增强团队意识。积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我最大的能力减轻领导的压力。

(六)制订学习计划□

做房地产市场中介是需要根据市场不停的变化局面，不断调整经营思路的工作，学习对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。工业知识、营销知识、部门管理等相关厂房的知识都是我要掌握的内容，知己知彼，方能百战不殆(在这方面还希望公司给与我们业务人员支持)。

(七)、为确保完成全年销售任务，自己平时就积极搜集信息并及时汇总，力争在新区域开发市场，以扩大产品市场占有率。

今后我将进一步加强学习、踏实工作，充分发挥个人所长，扬长补短，做一名合格的销售人员，能够在日益激烈的市场竞争中占有一席之地，为公司再创佳绩做出应有的贡献!!!

毕业离开校园一景半年了，在这半年里，我终于知道了什么是竞争，什么是社会现实，找一份好的工作时多么的难了。在先实习了半年，结果半年工作下来，我知道了太多、太多，我想我可以出一本书了，我可把什么酸甜苦辣都吃了。

离开校园之前我还有着一丝的侥幸，希冀自己能够找到一份还不错的工作，可是现实的打架就是如此的厉害，我不得不低下曾经高昂的头颅，我要从最底层干起了。

步入社会我知道什么是辛苦，步入社会我知道什么是节约，步入社会我知道什么是生活。

离开学校生活已经有近半年，起初是怀着一颗兴奋的心走出学校，而现在是拖着疲惫的身躯回到家里，理想与现实总是有差别，这是我离开学校前能够想到的，可是它们之间差距如此之大是我没有预料到的。踏出校门就意味着要靠自己养活自己，不再是家人手中的宝贝，工作中太多的麻烦事会让你无数次想到放弃，可是现实是：没人再无缘无故的给你生活费了。也只能一个人学会忍受，正如《教父》里面考利昂老头子说的：要学会认识这个世界突如其来的侮辱。

做好一名销售人员我所总结的心得：

1、嘴要甜、脸要厚，不要担心被保安赶出大门毕竟他们也是在工作，第一次赶你是不认识，第二次赶你是出于无奈，第三次赶你是无语，可是四次、五次大家都认识了也就不存在赶与不赶了。吃闭门羹是正常的事，倘若你是业主，遇上业务员起初也是关门避之，可是热情的业务员是换来业主的信任。

2、掌握扎实的业务知识，比如：公司发展、产品特点 and 价格。只有掌握了扎实的业务知识在外与客户交流才回感到底气十足，才会令你有十足把握做成生意。

3、态度决定一切，只有放下浮躁的情绪才能全身心的投入到工作，才会以最积极的态度去面对工作。

销售是一项锻炼人脸皮和嘴皮的工作，虽然我从小到大就是性格开朗、嘴皮乖巧、脸皮甚厚，可是做起真正的销售工作我才明白什么是“艰辛”。每日骑着自行车在小区中穿行，一不注意还会被保安请出大门，突如其来的还会是业主无理的赶人出门。在每天的工作中我会想到放弃，几乎每天清晨起床都会有一种辞职的冲动。

我问自己学到了什么，我问自己明白了什么。是的，现在不是讲索取的时候，我只不过是一张白纸，刚入社会的我有什么资本去索取呢。于是，我摆正自己不平衡的心态重新投入到工作中，以一颗容忍一切的心去面对突如其来的打击。在一次次闭门羹后我给自己在手机上留下一句话：微笑每一天。态度决定一切是真理，当然只是对我个人而言。

现在的我虽然已经非常的疲倦了，可是我想还是需要继续工作下去，没有工作就等于没饭吃，那样的生活是最悲惨的了，社会主义是不养闲人的，按劳分配是最公平的了。要不中国13亿人只要有百分之一的年轻人不工作，那我们的国家经济发展就无从说起了。

以后我的路途该怎么样，我也没有底，我还在实习工作中，公司对我也无所谓，想辞我很简单，我的业务能力暂时也不强，我只能再做更多的工作了，生活要继续，工作就无止境，我会努力的！

分组讨论工作报告记录篇三

在第十六届人大第一次全体会议上，王某同志代表a县第十五届人民政府作了县人民工作报告。

报告回顾了过去一年全县各级干部群众开拓进取、真抓实干的工作历程；肯定了我县在促进经济增长和社会事业进步方面取得的可喜成绩；分析了现阶段在经济和发展中面临的困难和问题。

明确了今后紧紧围绕我县“十二五”规划确定的“1234”发展构想，大力弘扬a精神，立足“富民、强县”两大主题，强化“项目带动、产业强基、城镇推进”三大支撑，做强“优质果品、精品洋芋、绿色畜牧、生态旅游”四大产业，突出把a梯田作为推动发展的战略品牌，把梯田综合开发作为跨越发

展的主攻方向，把城乡建设作为加快发展的重要载体，把投资拉动作为统筹发展的主要动力，把改善民生作为和谐发展的根本任务，坚定信心，提振精神，狠抓落实，奋力开创我县“十二五”科学发展的新局面。

政府工作做得很好、报告写得很实！我认为报告立意高远，主题鲜明，思路清晰，目标明确，催人奋进。

在报告回顾过去几年的工作中，我总结了以下几个特点：

一是“实”。报告全面客观总结了政府过去几年的工作，内容全面又精炼，数据详实不夸大。

12.5%，达到6917万元，其中地方财政收入增长16.1%，达到4760万元；规模以上工业增加值增长16.1%，达到1.95亿元；社会消费品零售总额增长15.4%，达到9.9亿元；城镇居民人均可支配收入增长12.3%，达到14100元；农民人均纯收入增长14.5%，达到2980元；人口自增率控制在7.5%以内；单位生产总值能耗下降3%。

三是“好”。经济社会发展过程中，我们不但追求速度，更要求质量，实现了又好又快的发展目标。众多民生工程的实施，使人民群众享受的公共服务越来越周到，幸福指数越来越高。

四是“稳”。过去的几年，国家大事多、喜事多，新疆维稳的形势一度十分紧张，县委、政府采取了一系列积极有效的措施，保持了社会的持续稳定，使群众都能安居乐业。

五是“诚”。报告中专列篇幅总结了过去几年工作的经验，明确指出了存在的不足，体现了我们的政府是一个诚信的政府，一个有勇气、有责任、有担当的政府。

在今后五年的工作的论述中，我认为，发展、民生、作风是

今后五年政府工作的核心内容，有三个方面的内容贯穿报告全文，统揽报告全篇。下面，我就这三个方面谈谈自己的感受和想法。

《报告》第二部分共九个方面，其中有七个方面讲发展问题。如“围绕产业强县，加快新型工业化进程”中提出的全力打造全疆第二大环保型钢铁产业基地，工业增加值突破68亿元。“围绕农牧民增收，加快社会主义新农村建设”中的以农牧业增收为核心，大力发展现代畜牧业、高效种植业，积极发展以劳务创收为主的农村二、三产业。到20xx年，第一产业增加值达到31.86亿元。强化基础设施建设，着力改善民生，尤其是提出的以建设“伊犁河谷次中心城市”为目标，以提高城镇承载力和人口聚集力为重点，高起点定位、高水平规划、高标准建设、高效能管理，到20xx年，县中心城区规模达到20平方公里、10万人以上，打造“生态、宜居、旅游、民俗、文化、智能”的现代化城市的目标，立意高远、鼓舞人心。这些方面的目标措施既符合科学发展观的要求，又是推动我县经济又好又快发展的良策。

《报告》结合新源实际，从小的方面上看，有两个方面是直接阐述民生问题的。从大的方面看，第二部分有八个方面指向改善民生，如优先发展教育事业、加快发展医疗卫生事业、不断健全社会保障体系等等。以上方面都涉及教育、医疗、住房、就业和社会保障等与老百姓生活密切相关的各个方面，涵盖了全县人民最关心、最直接、最现实的利益问题，是保障和改善民生的重点工作。制定的具体措施，体现了县政府庄重承诺、自我加压的魄力，引领着全县干群的努力方向，鼓舞着我们执政为民、倾心民生的热情和信心。

目标再好、思路再清，需要好的作风去执行、去实现。《报告》未雨绸缪，在部署工作，提出目标的同时，把“围绕提升能力，加强政府自身建设”也摆在重要位置，专列篇幅去阐述，去强调。如积极开展“六五”普法教育，深入开展政务公开，规范权力运行，进一步增强责任意识、创新意识和

服务意识，强化自律意识，恪守廉洁从政等。

总之，《报告》为我县今后五年经济社会发展勾勒出宏伟而美好的蓝图，充分体现了县政府领导落实党的十七大和十七届四中、五中全会精神的信心和决心，凸显出县政府加快发展、执政为民的理念，《报告》符合民意、深得民心，需要我们在工作中认真加以贯彻落实，齐心协力将蓝图变为现实。

我的发言就到这，谢谢大家！

分组讨论工作报告记录篇四

国土资源管理要更加积极地参与宏观调控，就有必要进一步夯实基础工作，为决策提供更加科学、准确、客观的依据。

一是要建立基础数据工作队伍稳定的长效的可持续机制，对有关承担基础数据收集、整理、分析、研究的单位不要随意进行职能调整，以保持工作的连续性，避免因职能调整而带来的巨大浪费。

二是应建立重大专项与标准、规范生产挂钩机制。“十二五”期间，国土资源部将实施一批重大专项，要通过这些专项的实施形成一批标准规范，推动行业进步与发展。

三是要建立数据及时更新机制。目前，国土资源系统每年都要实施一批各类项目，部应明确有关项目结束后，应及时将项目数据特别是本底数据汇交到有关部门，以及时更新。

“十二五”期间，经研院承担了矿产资源综合利用项目的组织实施工作。按这一思路，经研院计划借鉴危机矿山项目的经验，先对全国xxxx座大矿山进行综合利用潜力调查，建立相关数据库，为部制定矿产资源综合利用的相关政策提供依据。

国家测绘局副局长王春峰——探索提高测绘服务水平和保障能力的新路子

“xxx”期间，测绘重大项目进展迅速，测绘事业机构更完善，数字中国建设取得重要突破，测绘科技创新和化建设取得系列成果，测绘公共服务不断深化，服务于国土资源管理工作的能力获得极大提高。

国家测绘局将顺应现代测绘发展的趋势和要求，进一步拓展测绘公共服务内容，以“天地图”为抓手，推进其完善和应用，建设国家地理信息公共服务平台，加快建设数字中国，大力开展地理国情监测，大力推动地理信息产业发展。同时，我们将不断拓宽服务领域，推进测绘成果和基础地理信息资源在国土资源管理工作得到广泛、深入应用；不断深化部、局合作，实现测绘与国土资源管理工作的双赢，探索为国土资源管理和经济社会发展提供更直接、更有效、更便捷的测绘保障服务的新路子。我们将充分利用先进的测绘技术和丰富的地理信息资源，更好地服务国土资源管理，极大地促进测绘与国土资源管理工作的有机衔接，为国土资源管理工作提供及时、有效的支持和保障。

山西省国土资源厅厅长李建功——落实节约优先战略 加大执法监察力度

一方面，落实节约优先战略，提升国土资源管理水平。在土地利用方面，倡导“以亩产论英雄”，建立完善单位土地投资强度和行业gdp产出标准，强化各级政府的节地责任和考核，引导各级政府把精力放在节约集约用地上，把工夫下在土地的二次开发利用上。在矿产资源方面，建立完善优势资源向优势企业配置的政策机制，慎重审批资源开发项目，优化矿产开发格局，提高矿业集中度和规模效益，促进循环经济发展。另一方面，加大执法监察力度，进一步健全执法监察和联合执法，努力构建防范在先、发现及时、制止有效、查处到位的执法监察新格局。按照国土资源部的安排部署，

以“敢于碰硬，不怕得罪人”的精神，坚持日常监管与专项打击相结合，坚决遏制违法行为，严肃查处和公开曝光违法案件。此外，将以人为本，继续加强业务培训和廉政教育，扎实推进创先争优活动，加强干部队伍建设。

怎样把这些矛盾进行梳理，从制度设计层面来解决问题？徐绍史部长提出的顶层设计、综合协调、统筹考虑是很好的解决问题的思路。国土资源管理要在总体平衡和重点支持之间找出解决矛盾的出口，精细化管理、差别化管理理念的提出，非常合乎时宜，但最关键的，是要在实际工作中把这些科学的管理理念体现出来，落到实处。

国土资源部执法监察局局长李建勤——管理要精于“疏”善于“堵”

遏制国土资源违法违规行爲，光堵是堵不住的，必须“疏”“堵”结合。作为管理者，我们要精于“疏”善于“堵”。

河南省地矿局局长唐全国——高举“两面旗帜”积极开展地质找矿工作

徐绍史部长的工作报告对“十二五”时期的工作要求很清晰。河南省地矿局将围绕两面旗帜——“xx8”目标和地质找矿新机制，积极开展地质找矿工作，在河南省建设中原经济区的大局中，在基础地质、矿产地质、环境地质等方面发挥应有的作用。

河南省人口过亿，资源消耗巨大，资源保障任务很重。作为河南省地质找矿四大主力军中规模最大的一支队伍，河南省地矿局的找矿任务更重。为此，河南省地矿局一方面要种好“责任田”，即保质保量完成政府下达的找矿任务，一方面要种点“自留地”，也就是经营好自有矿业权和合作矿业权——这是地勘单位实现经济跨越式发展的重头戏。近几年，

我们通过和大企业合作，采用“一个集中，两个快速”的措施，即通过市场集中要素，快速实现找矿突破和资源转化，产生了很大的效益。但是，在找矿目标、机制、责任人、主力军都已确定的情况下，找矿的主战场在哪里？河南省矿业权设置密密麻麻□xxxx个矿业权非常分散，很难形成大的勘探区。这是实现“xx8”目标的一大掣肘因素。

关于“走出去”，目前，河南省地矿局在xx个国家拥有矿业权，其中两个铝土矿，资源量已经达到xx亿吨。特别是河南省极缺的资源，需要通过在国外找矿来予以弥补。但“走出去”还是比较难，希望部里能够给予更多支持。

地勘单位将坚定走企业化改革之路，但地勘单位不可能摇身一变就能变成市场主体，而是既要积极又要稳妥，根据各个地勘局不同情况，找到适合自己的改革形式和操作方案。河南省地矿局已经找出了一条适合自己的路子——变改为建，先立后破，即地勘单位出资兴办企业，企业集团做起来后，再谈地勘单位的分流、改革。通过这样的方式，很快几十亿元的资产就能来。今年就可以进来xx多个亿。在矿产资源需求非常旺盛的阶段，我们将抓住时机，尽量把改革往前推。

山东省国土资源厅厅长徐景颜——创新思维要上升到制度化成果

现在的关键是要把创新思维上升到制度化成果上去，保证国土资源工作在法制的轨道上健康有序运行。这些年，巡查制度、执法队伍都建立起来了，但为什么违法用地压下去又弹回来？关键是制度上没有多少变化，没有治本之策。

改革肯定是有风险的。除了“增减挂钩”，我们还有很多没有推出来的改革，如果一露头就打回去，体制机制不可能有变化，再好的思路也很难到达行政环节，解决不了实际问题。所以，经过评估认准了的改革，方向就不能动摇，还要主动掌握话语权，营造氛围，形成合力去推动。

贵州省国土资源厅厅长朱立军——当好地质找矿第一责任人

在省国土资源厅层面，怎么做好地质找矿第一责任人？我提出六句话的思路：准确定位，统筹协调，创新机制，打造平台，优化环境，培育主体。

省国土资源厅作为政府管理部门，首先自身要定好位，理顺关系，同时发挥综合协调能力，统筹全省地质找矿工作。新机制现在已经提出来了，那么怎么激发地勘单位的积极性、培育主体？部长、副部长都说要给地勘单位配探矿权，贵州正在这样做，而且取得了很好的成效。通过给地勘单位配探矿权，地勘单位以智力和技术找到了矿，把探矿权转让出去得到了资金。像xx6队一个探矿权转让得了xx亿元，1亿元用来壮大队伍□xx亿元投资组建新的矿产公司，进行矿产资源后续开发。这是很成功的例子，地勘单位壮大了实力，走上了可持续发展的路子。

黑龙江省地勘局局长徐飞鹏——从发展角度谋划管地、管矿

大发展、快发展仍是我国的主旋律，我们还是应该从发展的角度谋划如何管地、管矿。现在，国土资源部门面临的压力是空前的，但越是在这个时候，上面腰越要撑得硬点，下面越要互相抱团。

而面临的矛盾和问题，只能通过改革创新来解决。具体来说，指标方面，不要大家一年都围着指标转，建设用地指标应该有知情选择，年度之间可以调剂。另外，要建立异地用地占补平衡新机制。像黑龙江土地多，属于欠发达地区，和上海、江浙一样要求显然不行。比如，上海的建设用地指标没有了，黑龙江可以占补平衡，但要给黑龙江补偿。补偿到位了，即使没有建工厂，保护耕地也能让大家富裕起来。国家应该有新机制，通过调剂，让建工厂能致富、种粮食也不吃亏。只有这样，才能提高保护耕地的积极性，避免全国都搞雷同建设。

四川省国土资源厅厅长宋光齐——在总结部署中提高

过去的岁月，国民经济发展经历了种种困难，国土资源工作面临的形势既困难又复杂，还具有不确定性。但在这五年中，我们也取得了很多的成就，这体现在国土资源事业的发展上，体现在对推进经济社会又好又快发展所起到的重大作用上。经济社会发展、人民生活质量改善，也包含了国土资源人的重大贡献，作为参与者和见证者，我们也为此感到自豪。

这次部对xx年及未来五年工作的部署，体现了两个显著特点：一是突出改革，从土地管理制度改革，到行政审批制度、征地制度、资源的市场化配置改革等，都逐项作了部署；二是关注基层，把基层在国土资源管理中的地位、作用等，作了科学定位，更加注重基层单位的建设。

规范用地重在转变管理模式

青岛市从三个方面抓执行力和服务，收到很好效果□xx年我们向全市人民汇报工作，并让老百姓评议，我们局的执行力和服务在全市群众的评分中成绩优秀。青岛市国土资源和房屋管理局的具体做法：一是处级以上干部直接为企业服务，领导干部当联络员，效果很好；二是深入区市政府，主动上门了解情况，提前制止违法用地；三是对历史遗留问题进行梳理。

在转变管理方式上，例行督查的实施，标志着土地管理工作的重大转变。通过对用地过程的一步步督查，严格约束了地方政府的行为，对规范用地起到很好的效果。

云南省国土资源厅厅长和自兴——高起点谋求新发展

去年一年来，我们的国土资源管理工作为云南省的发展提供了坚实的保障。

比如在土地整理上，虽然云南xx%是山区，这几年新增耕

地xx0来万亩。特别是后备资源的开发，仅兴滇富边这个项目就可增地xx万亩，目前正在xx个边境县启动。再加上盘活存量，加大力度支持，未来发展的空间还很大。过去的一年还有一个亮点，就是国土资源部门组织抗旱打井，在地方树立了国土人的形象。过去有人认为，国土资源部门只会批地。

作为矿产资源大省，去年云南省的地质找矿成果如何？去年一年，初步探明3个超大型矿，还有一些前景很好的矿。更可喜的是，我们找矿的资金渠道、法律法规的完善、资源配置等方面，正在理顺。现在选出xx个靶区，我们拿出6亿元，几家大公司配套投入，预计投入xx亿元，云南有信心3年内找到3万亿价值的矿。

欠发达地区要高起点发展。要多探矿，而采矿，要向大企业集中。

在新疆，近几年国土资源大调查的找矿成果表现为，找到6个大资源基地：一个是阿尔金山的祁曼塔格铜铁为主的基地；第二个是罗布泊的钾盐，现在年产xx0万吨，正在立项扩建到年产xx0万吨硫酸钾基地，是我国重要钾盐供给基地；三是以东天山土屋铜矿和彩霞山铅锌矿为代表的大型有色金属供给基地；四是乌拉根铅锌矿，现在达到xx0万吨储量，有望过千万吨；五是阿吾勒铁矿，现在xx亿吨储量；六是大型砂岩铀矿。国土资源大调查为国家提供了这些大型资源供给基地。现(好范文站推荐：)在这些基地雏形有了，部和自治区要进一步加大力度，加快投入，国家资金和社会资金拧在一起，尽快形成产能。

今天上午，在区委三届十次全委（扩大）会议上，我们共同听取了区委张书记代表区委常委会所作的工作报告。我感到，这是一份实事求是、鼓舞干劲、富有时代精神的报告。

它的实事求是，就是立足于我们甘州的区情实际、发展现状

和奋斗目标，客观实在地回顾总结了过去一年我们在生态建设、招商引资、特色产业、商贸物流、社会事业、党的建设等方面取得的成绩；就是秉承党的十八大、十八届三中全会以及省、市有关会议精神，汇集全面深化改革的一系列新思想、新论断，为甘州区在新的一年里、新的发展阶段，如何进一步开拓创新、坚定信心、加快发展，提出了具体的要求，罗列了工作的重点，指明了奋斗的方向。让我们深切感受到，所谈、所思、所议、所抓、所做，就是我们甘州的事业，就是与我们甘州人民生活息息相关的工作。

它的鼓舞干劲，就是通过对过去一年的工作梳理回顾，通过对取得成绩的总结提炼，让全区干部实实在在地感受到一年辛劳付出收获的硕果与回报，深切感受到在区委、政府正确领导下，全区各行各业、各个领域发生的日新月异的崭新变化，从而对甘州的今天心生自豪感、对甘州的明天充满自信心！就是面对新的发展形势，面对全面深化改革的新课题，积极谋篇布局，顺势而为，量力而行，在精心培育壮大首位产业、加快推进滨河新区建设、发展现代农业等方面求创新、求突破，进一步提质升级，绘就了更加美好的奋斗蓝图。让人感到目标清晰明确、所选路径精准、落实措施得力，行有方向，干有抓手！

它的富有时代精神，就是通篇贯穿着深化改革的主线，洋溢着深化改革的时代气息，吹响了甘州深化改革的号角；就是能够用深化改革的勇气和魄力审视我们走过的路，剖析我们工作中存在的不足，不回避出现的矛盾和问题；就是立足长远发展、持续发展、科学发展的战略眼光来认真审视深化改革的一系列重大问题，并以此来指导、谋划、推进全区各项工作的落实。其中，我感受最为强烈的是报告中频频出现的“加快”一词，这让我深切地感受到区委、政府对新的一年各方面工作的期许，也深深感受到区委、政府对各部门履职尽责的担当要求。

作为一名部门负责人，和其他部门的同志一样，在学习这份

报告时，总是热切希望从字里行间能够更多地看到关于自己所从事行业、分管领域方面的话语和表述。但在这样一个事关全局的会议和报告中，对方方方面面的期许都讲到、点到、说到，既不现实也不可能。任何时候，工作都会有中心、有重点、有侧重，不会面面俱到、均衡发力。所以，找到了不必异常亢奋，找不到也不必无端气馁。我们作为一个新成立的部门，贯彻落实好这次会议精神，就是要立足自身实际，在区委、政府大的布局谋篇中，找准自己的位置，找到自己的发力点，以有为争取有位，以生存开拓发展。具体讲，就是在完善组织机构的基础上，认真履行部门职责，在湿地生态恢复与保护管理中勇于创新、务实作为，有效遏制乱垦滥开等破坏湿地资源的势头，为加快生态建设、发展生态经济发挥部门应有的作用！

第三篇：在分组讨论政府工作报告时的发言 分组讨论政府工作报告 报告回顾了过去五年全市各级干部群众开拓进取、真抓实干的工作历程，概括全面，实事求是；肯定了我市在促进经济增长和社会事业进步方面取得的可喜成绩；分析了现阶段在经济和发展中面临的困难和问题。对今后五年的主要工作任务和今年的预期目标，表述明确，所提出的方针、措施切实可行，洋溢着继续对内改革、对外开放和积极创新的精神。报告进一步明确了今后我市坚定不移致力于“四大一高”战略的工作前景和信心。通过《政府工作报告》让人看到三门峡的未来发展充满希望。

我认为报告立意高远，主题鲜明，思路清晰，目标明确，催人奋进。

在报告回顾过去几年的工作中，我总结了以下几个特点：一是“实”。报告全面客观总结了政府过去几年的工作，内容全面又精炼，数据详实不夸大。

二是“快”。我市近几年来经济社会发展成绩喜人，gdp增长幅度大，人民生活条件改善明显，三淅高速公路的开工建设，

市文体中心的建成，国家检验检疫的运行等重点项目的实施，都充分体现了我市经济发展速度。

三是“好”。经济社会发展过程中，实现了又好又快的发展目标。众多民生工程的实施，使人民群众享受的公共服务越来越周到，幸福指数越来越高。

四是“稳”。过去的几年，国家大事多、喜事多，维稳形势一度十分紧张，市政府采取了一系列积极有效的措施，保持了社会的持续稳定，使群众都能安居乐业。

五是“诚”。报告中专列篇幅总结了过去几年工作的经验，明确指出了存在的不足，体现了我们的政府是一个诚信的政府，一个有勇气、有责任、有担当的政府。

在今后五年的工作的论述中，我认为，发展、民生、作风是今后五年政府工作的核心内容，有三个方面的内容贯穿报告全文，统揽报告全篇。下面，我就这三个方面谈谈自己的感受和想法。

一、发展是重点，继续推动经济快速发展

《报告》提出的“四大一高”战略，打造“创新开放、富裕文明、平安和谐、生态宜居”的现代化城市的目标，立意高远、鼓舞人心。这些方面的目标措施既符合科学发展观的要求，又是推动我市经济又好又快发展的良策。

二、民生是核心，凸显政府执政为民理念

报告中提到改善民生，如发展教育事业、发展医疗事业、健全社会保障体系等。以上方面都涉及与老百姓生活密切相关的各个方面，涵盖了全市人民最关心、最直接、最现实的利益问题，是保障和改善民生的重点工作。特别是提出的今年为民再办xx件实事符合市情、体贴民意、关乎民生，体现了

市政府庄重承诺、自我加压的魄力，引领着全市干部群众的方向，鼓舞着我们执政为民、倾心民生的热情和信心。

三、作风是保障，确保工作目标圆满实现

目标再好、思路再清，需要好的作风去执行、去实现。《报告》未雨绸缪，在部署工作，提出目标的同时，把“围绕提升能力，加强政府自身建设”也摆在重要位置，深入开展政务公开，规范权力运行，进一步增强责任意识、创新意识和服务意识，强化自律意识，恪守廉洁从政等。

总之，《报告》为我市今后五年经济社会发展勾勒出宏伟而美好的蓝图，充分体现了市政府领导落实党的十七大和十七届四中、五中、六中全会精神的信心和决心，凸显出市政府加快发展、执政为民的理念，《报告》符合民意、深得民心，需要我们在工作中认真加以贯彻落实，齐心协力将蓝图变为现实。

我的发言就到这，谢谢大家！

第四篇：在分组讨论政府工作报告时的发言 分组讨论政府工作报告（政府工作报告）

在第十六届人民代表大会第一次全体会议上，莫拉力·阿不都满金同志代表新源县第十五届人府作了县人民政府工作报告。

报告回顾了过去四年全县各族干部群众开拓进取、真抓实干的工作历程；肯定了我县在促进经济增长和社会事业进步方面取得的可喜成绩；分析了现阶段在工业、农业、畜牧业的改革和发展中面临的困难和问题。

明确了今后五年将进一步加快新型工业化、农牧业现代化、新型城镇化进程，在调整经济结构、转变发展方式、深化改

革、保障民生等方面开拓创新、科学跨越，推动县域经济社会发展的总体思路；提出了强化基础设施建设、加快新型工业化进程以及新农村建设等九个方面的举措。

现在，我们对这个报告进行审议，请大家踊跃发言。各代表开始发言。

张书记总结发言：

政府工作做得很好、报告写得很实！我认为报告立意高远，主题鲜明，思路清晰，目标明确，催人奋进。在报告回顾过去几年的工作中，我总结了以下几个特点：一是“实”。报告全面客观总结了政府过去几年的工作，内容全面又精炼，数据详实不夸大。

二是“快”。我县近几年来经济社会发展成绩喜人，gdp突破xx亿，城镇居民可支配收入达到xxxx0元，农牧民人均纯收入达到xxxx元，全县各项重要经济指标增幅基本都超过一倍；基础设施建设力度大、速度快，每位群众都能切身感受到我们的新源每天都有新变化，越变越美丽。

三是“好”。经济社会发展过程中，我们不但追求速度，更要求质量，实现了又好又快的发展目标。众多民生工程的实施，使人民群众享受的公共服务越来越周到，幸福指数越来越高。

四是“稳”。过去的几年，国家大事多、喜事多，新疆维稳的形势一度十分紧张，县委、政府采取了一系列积极有效的措施，保持了社会的持续稳定，使群众都能安居乐业。

五是“诚”。报告中专列篇幅总结了过去几年工作的经验，明确指出了存在的不足，体现了我们的政府是一个诚信的政府，一个有勇气、有责任、有担当的政府。

在今后五年的工作的论述中，我认为，发展、民生、作风是今后五年政府工作的核心内容，有三个方面的内容贯穿报告全文，统揽报告全篇。下面，我就这三个方面谈谈自己的感受和想法。

一、发展是重点，继续推动经济快速发展

《报告》第二部分共九个方面，其中有七个方面讲发展问题。如“围绕产业强县，加快新型工业化进程”中提出的全力打造全疆第二大型钢铁产业基地，工业增加值突破xx亿元。“围绕农牧民增收，加快社会主义新农村建设”中的以农牧业增收为核心，大力发展现代畜牧业、高效种植业，积极发展以劳务创收为主的农村二、三产业。到xxxx年，第一产业增加值达到xxxx亿元。强化基础设施建设，着力改善民生，尤其是提出的以建设“伊犁河谷次中心城市”为目标，以提高城镇承载力和人口聚集力为重点，高起点定位、高水平规划、高标准建设、高效能管理，到xxxx年，县中心城区规模达到xx平方公里□xx万人以上，打造“生态、宜居、旅游、民俗、文化、智能”的现代化城市的目标，立意高远、鼓舞人心。这些方面的目标措施既符合科学发展观的要求，又是推动我县经济又好又快发展的良策。

二、民生是核心，凸显政府执政为民理念

《报告》结合新源实际，从小的方面上看，有两个方面是直接阐述民生问题的。从大的方面看，第二部分有八个方面指向改善民生，如优先发展教育事业、加快发展医疗卫生事业、不断健全社会保障体系等等。以上方面都涉及教育、医疗、住房、就业和社会保障等与老百姓生活密切相关的各个方面，涵盖了全县人民最关心、最直接、最现实的利益问题，是保障和改善民生的重点工作。制定的具体措施，体现了县政府庄重承诺、自我加压的魄力，引领着全县干群的努力方向，鼓舞着我们执政为民、倾心民生的热情和信心。

三、作风是保障，确保工作目标圆满实现

展政务公开，规范权力运行，进一步增强责任意识、创新意识和
服务意思，强化自律意识，恪守廉洁从政等。

总之，《报告》为我县今后五年经济社会发展勾勒出宏伟而美好的蓝图，充分体现了县政府领导落实党的十七大和十七届四中、五中全会精神的信心和决心，凸显出县政府加快发展、执政为民的理念，《报告》符合民意、深得民心，需要我们在工作中认真加以贯彻落实，齐心协力将蓝图变为现实。我的发言就到这，谢谢大家！

第：在分组讨论政府工作报告时的发言 分组讨论政府工作报告

在第十六届人大会第一次全体会议上，王某同志代表a县第十五届人民政府作了县人民政府工作报告。

报告回顾了过去一年全县各级干部群众开拓进取、真抓实干的工作历程；肯定了我县在促进经济增长和社会事业进步方面取得的可喜成绩；分析了现阶段在经济和发展中面临的困难和问题。

明确了今后紧紧围绕我县“十二五”规划确定的“xxxx”发展构想，大力弘扬a精神，立足“富民、强县”两大主题，强化“项目带动、产业强基、城镇推进”三大支撑，做强“优质果品、精品洋芋、绿色畜牧、生态旅游”四大产业，突出把a梯田作为推动发展的战略品牌，把梯田综合开发作为跨越发展的主攻方向，把城乡建设作为加快发展的重要载体，把投资拉动作为统筹发展的主要动力，把改善民生作为和谐发展的根本任务，坚定信心，提振精神，狠抓落实，奋力开创我县“十二五”科学发展的新局面。

政府工作做得很好、报告写得很实！我认为报告立意高远，

主题鲜明，思路清晰，目标明确，催人奋进。

在报告回顾过去几年的工作中，我总结了以下几个特点：一是“实”。报告全面客观总结了政府过去几年的工作，内容全面又精炼，数据详实不夸大。

xx5%□达到xxxx万元，其中地方财政收入增长xx1%□达到xxxx万元；规模以上工业增加值增长xx1%□达到xx5亿元；社会消费品零售总额增长xx4%□达到xx亿元；城镇居民人均可支配收入增长xx3%□达到xxxx0元；农民人均纯收入增长xx5%□达到xxxx元；人口自增率控制在xx‰以内；单位生产总值能耗下降3%。

三是“好”。经济社会发展过程中，我们不但追求速度，更要求质量，实现了又好又快的发展目标。众多民生工程的实施，使人民群众享受的公共服务越来越周到，幸福指数越来越高。

四是“稳”。过去的几年，国家大事多、喜事多，新疆维稳的形势一度十分紧张，县委、政府采取了一系列积极有效的措施，保持了社会的持续稳定，使群众都能安居乐业。

五是“诚”。报告中专列篇幅总结了过去几年工作的经验，明确指出了存在的不足，体现了我们的政府是一个诚信的政府，一个有勇气、有责任、有担当的政府。

在今后五年的工作的论述中，我认为，发展、民生、作风是今后五年政府工作的核心内容，有三个方面的内容贯穿报告全文，统揽报告全篇。下面，我就这三个方面谈谈自己的感受和想法。

一、发展是重点，继续推动经济快速发展

《报告》第二部分共九个方面，其中有七个方面讲发展问题。

如“围绕产业强县，加快新型工业化进程”中提出的全力打造全疆第二大环保型钢铁产业基地，工业增加值突破xx亿元。

“围绕农牧民增收，加快社会主义新农村建设”中的以农牧业增收为核心，大力发展现代畜牧业、高效种植业，积极发展以劳务创收为主的农村二、三产业。到xxxx年，第一产业增加值达到xxxx亿元。强化基础设施建设，着力改善民生，尤其是提出的以建设“伊犁河谷次中心城市”为目标，以提高城镇承载力和人口聚集力为重点，高起点定位、高水平规划、高标准建设、高效能管理，到xxxx年，县中心城区规模达到xx平方公里□xx万人以上，打造“生态、宜居、旅游、民俗、文化、智能”的现代化城市的目标，立意高远、鼓舞人心。这些方面的目标措施既符合科学发展观的要求，又是推动我县经济又好又快发展的良策。

二、民生是核心，凸显政府执政为民理念

《报告》结合新源实际，从小的方面上看，有两个方面是直接阐述民生问题的。从大的方面看，第二部分有八个方面指向改善民生，如优先发展教育事业、加快发展医疗卫生事业、不断健全社会保障体系等等。以上方面都涉及教育、医疗、住房、就业和社会保障等与老百姓生活密切相关的各个方面，涵盖了全县人民最关心、最直接、最现实的利益问题，是保障和改善民生的重点工作。制定的具体措施，体现了县政府庄重承诺、自我加压的魄力，引领着全县干群的努力方向，鼓舞着我们执政为民、倾心民生的热情和信心。

三、作风是保障，确保工作目标圆满实现

展政务公开，规范权力运行，进一步增强责任意识、创新意识和服

务意识，强化自律意识，恪守廉洁从政等。总之，《报告》为我县今后五年经济社会发展勾勒出宏伟而美好的蓝图，充分体现了县政府领导落实党的十七大和十七届四中、五中全会精神的信心和决心，凸显出县政府加快发展、执政

为民的理念，《报告》符合民意、深得民心，需要我们在工作中认真加以贯彻落实，齐心协力将蓝图变为现实。

我的发言就到这，谢谢大家！

分组讨论工作报告记录篇五

- （一）坚持发展为要，着力增强资金组织动能。
- （二）坚持服务为本，全力提升支农支小质效。
- （三）坚持质效为重，全面激发创新驱动活力。
- （四）坚持风控为上，切实筑牢稳健发展屏障。
- （五）坚持党建为纲，坚决强化高质量发展根基。