

浙江中医药大学自我鉴定(模板5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

浙江中医药大学自我鉴定篇一

一：实习的时间和人数的安排

首先在不打乱正常的营运工作的情况下，总部把我们全体三十六位学生分在了十三个店里学习和工作，实习时间从-x至-。同时在时间上使用的是二班倒的工作制度，这样既保持了时间的合理分配，也使我们能够慢慢适应工作的环境，同时也让我们更好的有时间和精力去学习，去讨论。

二：实习阶段的认识和学习

在刚刚开始工作的几天里。尽快的适应了这里的工作环境，慢慢的融入了这个集体里，在店长的关怀下，真的学习了店里的各个工作制度要求和任务，明白了每位工作员的任务和责任以及他们的工作流程，不断提高了自己的专业知识和水平，以丰富了自己的经验，在此期间主要学习了首先是认识药，了解药的分类，用途和拿药。虽然药品的种类很多，但是药品的摆放时按类别来的，先是注射液，胶囊，片剂，滴丸等的分类，再再次基础上分别按抗生素，心血管，呼吸系统，消化系统，外用，非处方药，计生，医药器材，其他分类。当然取药拿药是最简单也是最重要的一门技术了。在拿药的时候，对不同的年龄，性别和不同程度的人，药的拿取是不同的，特别是小孩和孕妇的用药要特别小心，谨慎。其次在拿药取药的时候，药用礼貌的的态度去接受患者的咨询，了解患者的身体状况，同时向患者详细讲解药品的性质，功

能，用途和用法及注意事项，同时也要尊重患者的主观意见。不同得药陈列的位置，环境不一样。但是有些药品是不同的。比如有些药品适合在一定的温度下，才能保鲜，这类药品就必须放在温度和湿度调好的冰箱里。还有易挥发的药品不能和其他药品放在一起。最重要的是毛利率高的，利润高的药品须放在货架的黄金位置。最后还必须每天给药品保持清洁。使我们锻炼了耐性，认识到了做任何工作都要认真，负责，细心，处理好每一次的营业，了解在药店中每一个职业与药店之间联系的重要性。

三：加强自身学习，提高专业知识和认识

通过这二个星期的学习，不仅学到了很多书本上没有的知识，而且还丰富我们的阅历和积累经验。但是还是使我们认识到自己的学识，能力和阅历还很欠缺，所以在工作中不能掉以轻心，要更加投入，不断的努力学习，书本上的知识是远远不够的，而且理论和实践的相结合才能更好的让我们了解知识，更好的把知识带到现实中，服务大众。而且我们在实习过程中，也是上班的一员，要遵循药店的各项制度规章，不能向在学校里一样。在店里做事情要有所顾虑，你能随心所欲，重要的是秉持一种学习，认真的态度。同时工作不仅需要熟练的专业知识和技巧，还要高尚的职业素质和道德。最后明白了连锁药房和医院的药房不同，医院的药房的药师只需要药师处方发药，而我们连锁药房的顾客大多是对药品认识较少的非专业人士，所以在拿药和取药的时候，要小心，慎重，对每一位顾客负责。

四：存在的问题

由于我们每个人的岗位和工作职责不一样，所以在实习期间会存在一些问题。首先营业员是与人说话和处事的，工作主要是接待顾客，在接待顾客要语气平和，有礼貌。遇到不懂的地方，不能马虎大意，有时候一些顾客买药时说的是非普通话带点口音，一定要注意力集中，不能漏听和防止听错。

其次是理货员，要分别不同药物的药理作用和药性。很好的掌握药物的分类，遇见过期，损坏的药品要统一记下，上报有关负责人。而且注意通道的卫生，脏的话要及时打扫，保持药店清洁的环境。同时每个人都必须集中注意力，小心偷盗，注意刻意的人。

五：建议

一：在一些较大的医药卖场配置保安，防止药品被偷盗现象。

二：在发现药品损坏时，要及时换掉及补充。

三：要时时刻刻保持药品的清洁和卫生。

四：领导要与店员之间常沟通，了解店员的想法。

共2页，当前第2页12

浙江中医药大学自我鉴定篇二

我一直都认为人应该是活到老学到老，所以我对知识、对本专业一丝不苟。在不满足于学好理论课的同时也注重于对各种___的研究。

我在任__期间注重配合学校、学生会其它部门，出色的完成各项宣传工作，促使学校的各种运作更顺利的同时行。对于学校的各种活动我也都热情的参加，在__年__月获__比赛__等奖。

身为学生的我在修好学业的同时也注重于对社会的实践。本着学以致用，自身对这方面有坚实基础和浓厚兴趣的我用一周时间就熟练了之后做出了大量出色的成果，得到同学及老师的一致好评。

本人具有热爱等祖国等的优良传统，积极向上的生活态度和广泛的兴趣爱好，对工作责任心强、勤恳踏实，有较强的组织、宣传能力。

现在想想在大学的这三年中，我对于学习的专注和自身素质的提升做的还是不错的，不过在体育锻炼方面我有待加强。

浙江中医药大学自我鉴定篇三

调剂、复试安排在4月8日-4月13日进行。

4月8日上午：研究生处一志愿考生校内调剂(名单2中的考生务必参加)

4月8日下午：研究生处一志愿考生报到(名单1、名单2中的考生务必参加)

4月12日上午：基础、一临考生体检(名单二考生按调剂后所在学院、专业的安排进行体及复试)

4月13日上午：二临、三临考生体检

请各位考生注意：名单2考生请于4月8日上午8:30准时到18号楼18402教室报到，逾期视为放弃复试资格，4月8日下午不参加研究生处一志愿考生报到的考生视为放弃复试资格。

复试具体内容由各学院安排，详见各学院相关通知。复试结束后请每位考生务必再一次到研究生招生办报到、确认，办理相关手续。否则不予拟录取。定向(有工作单位，在校时和单位不脱离关系，毕业后去原单位工作)的考生必须签定定向协议书，请于复试结束回招生办报到时主动提出签署。

我校一志愿考生复试比例大约为1:1.2差额复试(经校内调剂未足额专业按实际上线考生数复试)。复试差额淘汰的考生请

告知我校研究生招生办并同时通过中国研究生招生信息网调剂至外校。

浙江中医药大学自我鉴定篇四

查看：
专题：

平均分是指所有被录取考生的平均分数。平均分，是考生当年进入高校所平均水平的体现。比较几年的平均分，如果考生都能够处于这个位置，那该考生被录取的可能性在不发生特别意外的情况下是非常大的。可以说，使用好平均分就能很好避免“大小年”的影响。因此，我们在使用分数线时，应将最高分、最低分和平均分结合使用，并特别重视平均分的意义。

下面以某重点大学在北京招生情况为例，计算录取线差如下：

平均录取线差 = $(62+70+69+69+64+58) / 6 = 65$

很显然，根据往年的情况来看，报考此大学平均需要65分的线差，最高的年份需要70分的线差。为保险起见，2009年报考该校还必须根据录取分数区间大小、录取人数在各分数段分布情况留出足够的保险空间，建议考生至少要留10分以上的余地。

湖北中医学院创建于1958年，其前身是成立于1954年的湖北省中医进修学校，是湖北省唯一一所高等中医药本科院校，国家教育部本科教学工作水平合格评估优秀学校。2003年，原湖北中医学院与原湖北药检高等专科学校合并，成立新的湖北中医学院。湖北药检高等专科学校成立于1958年12月，

它的前身是成立于1939年的湖北省立护士职业学校，是全国仅有的一所以药学、医学检验为主干学科的高等专科学校，在药学及医学检验领域具有一定特色与优势。在半个世纪的高等中医药教育实践中，湖北中医学院立足湖北，面向全国，放眼世界，奠定了坚实的办学基础，形成了鲜明的办学特色，积累了丰富的办学经验，已形成“中医中药并举，文理工管相融”的办学格局。

学校办学层次齐全，涵盖本科、硕士、博士生教育；办学类型较为丰富，包括国内普通高校全日制教育、海外留学生教育、成人继续教育、职业技术教育等。学校以本科、研究生教育为主体，以海外留学生教育、成人继续教育、职业技术教育为辅助，形成了“一主三辅”的办学格局。

1、办学规模：学校现有普通高校全日制在校生10689人，其中研究生1120人、本科生8687人、专科生882人。

2、专业结构：学校现有普通本科专业及专业方向24个，涵盖医学、理学、工学、管理学、人文学科5个学科门类。

3、学科及学位点建设：学校现有中医学一级学科博士学位授予权，涵盖12个二级学科博士点；拥有中医学、中药学、药学、中西医结合4个一级学科硕士学位授予权，22个二级学科硕士点。

学校拥有中医内科肾病学1个国家局级重点学科，中医学省级重点一级学科，14个省级重点二级学科。设有中医基础理论、针灸推拿学2个省级优势学科，中医临床基础、中药学2个省级特色学科。

学校现有专任教师675人，兼职教师150人，生师比15.8：1。在专任教师中具有研究生学位的人员为482人，占教师总数的71.4%；其中具有博士学位的人员137人，占教师总数的20.3%。专任教师中具有高级专业技术职务的人员420人，

其中正教授110人。

在现任教师队伍中，有我校创办之初的名医名师，如著名中医学家、全国优秀教师、95岁高龄的李培生教授；著名中医学家、全国“十大国医楷模”李今庸教授；著名中医学家、国家级名老中医田玉美教授。有我校首届中医本科毕业生，现为全国中医学界著名专家学者的张六通、孙国杰、梅国强、涂晋文、陈如泉等教授；有我国首届中医硕士学位获得者、现任国务院学位委员会学科评议组成员、全国优秀教师邱幸凡教授；有现任国务院学位委员会学科评议组成员，我国首届中医研究生、中医基础理论专家周安方教授；有国内知名的中药学专家詹亚华、刘炎文教授和从美国引进的、发表sci源刊论文68篇的国际知名天然药物专家方念伯教授；还有一大批学历层次高、知识结构合理，在全国中医药界颇具影响的中青年专家学者。

我校还聘请中国中医科学院、中国医学科学院、天津中医药大学王永炎、石学敏、陈可冀、肖培根4位院士为我校学术委员会校外委员，聘请天津中医药大学校长张伯礼院士为我校省部共建教育部重点实验室学术委员会主任委员；引进了4位“楚天学者”特聘教授。现有34人享受国务院及湖北省政府特殊津贴，20位省“中青年突出贡献专家”，6人次获全国“五一”劳动奖章、全国劳动模范、全国优秀教师等荣誉称号，9人次获省劳动模范、省优秀教师和优秀教育工作者称号。

学校坚持“中医中药并举，文理工管相融”的学科建设思路，合理调整专业结构与布局，增设社会急需的医学相关类新专业。充分发挥中医中药学科的传统优势，创建专业品牌与特色，中药学、针灸推拿学、中医学、中西医临床医学、医学检验专业、药物制剂6个专业获准为省级品牌专业。中药学、针灸推拿学2个专业入选教育部高等学校特色专业建设点。

加强专业课程和教学团队建设，努力提高教学水平。现有6门

省级精品课程、10门课程获省级优质课程、2个省级教学团队。

提高人才培养质量是加强医学教育工作的核心，人才培养模式改革是提高医学教育质量的关键。学校坚持中医药传统专业改革与创新，不断优化人才培养方案。在长期的办学实践中形成了“院校教育与师承教育结合，班级制与导师制互补”的中医本科人才培养模式。建立了“院校教育中结合师承、课程体系中突出经典、培养计划中强化临床”的人才培养体系；按照“素质高、基础好、经典熟、临床强”的人才培养要求，强化名医名师指导、突出经典教学、跟师临床实践。2007年度，教改项目“中医继承型人才培养模式创新实验区”入选教育部人才培养模式创新实验区建设项目，是首批入选的中医学类6个建设项目之一。

浙江中医药大学自我鉴定篇五

中医药大学毕业实习的同学们，通过实习的工作情况，怎么写自我鉴定表呢。下面由本小编精心整理的中医药大学毕业实习鉴定表范文，希望可以帮到你哦！

在实习期间，我学到了很多实用的知识，我对自己的鉴定如下。

在实习工作期间，我能热情招呼，微笑待客，礼貌谢别。咨询回答专业、耐心、细致，使顾客满意。做事认认真真，从不马虎。

在销售的过程中，顾客购买药品往往是出于某种需求，没有无病乱吃药的人。

那么我在推介药品时就要找出能配合顾客购买需求的药品说

明来，但是说明的内容有时会因药品有多种特性的缘故而繁杂，这就需要我在药品特征中把最影响顾客购买决定的那一点，用最简单、最有效的语言表达出来，使之让顾客能快速的清除明白。

考虑到顾客的专业知识结构，能理解顾客是不能与接受过专业知识训练的自己相比的。我还利用空闲时间，将自己销售的药品多加研究，每种药品至少要总结出三五种销售要点，然后，再视顾客的喜好、需求，选择其中一个要点具体地加以应用，长此以往，我的服务水平就会有很大的提高。

我的实习工作圆满结束，在此感谢药店的师傅和老师们的。今后我一定更加用心地学习更多的药学知识，造福更多的人。

自踏入医学殿堂的那一刻起，我便深刻的认识到，“精医术，懂人文，有理想，能创新”是新时期下的医生所应具备的素质。校训“健康所系，性命相托”时刻提醒我刻苦学习奋发向上。理论学习中，我克己求严，勤奋认真，顺利完成了必修课程。在良师益友的指导帮助下，系统掌握了医学知识，为日后进入临床打下了扎实基础。

作为一名药学专业的学员，只学习书本知识是远远不够的，是不能学以致用的，理论和实践相结合才能把我们所学的知识带给人们，所以，我深入到基层在药品销售岗位接受锻炼。初到药店工作，老同事向我说明了零售药店与医院药房的不同，医院药房的药师只需凭医师处方发药，而零售药店的顾客大多是对药品认识较少的非专业人员，所以，销售人员在对顾客销售药品时，要尽可能的多向顾客说明药品的用途及性能，对每一个顾客负责，我所在的药店经营的有中药、中成药、西药、非药及一部分器械，现将实习学习情况作一个总结鉴定。

一、严守劳动纪律，以员工的标准要求自己

在实习期间，我严格遵守该院的劳动纪律和一切工作管理制度，自觉以医学生规范严格要求约束自己，不畏酷暑，认真工作，基本做到了无差错事故，并在上下班之余主动为到医院就诊的患者义务解答关于科室位置就诊步骤等方面的问答，积极维护了药学院的良好形象；并且理论联系实际，不怕出错、虚心请教，同带教老师共同商量处方方面的问题，进行处方分析，大大扩展了自己的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了实习的真正意义；不仅如此，我们更是认真规范操作技术、熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，积极同带教老师相配合，尽量完善日常实习工作，给各带教老师留下了深刻的印象，并通过实习笔记的方式记录自己在工作中的点点心得，由于我的主动积极，勤快认真以及良好的医患沟通能力，各科室给予的好评。

二、如何做好药品知识及医学知识的学习

药用植物学在中药材鉴定中的应用意义重大。大部分情况我们根本不用理化鉴别的方法，只用植物形态学的鉴别方法就可以鉴定。因为大多植物有其特有的遗传基因，于是能表现出基本稳定的形态特征，这样我们在中药材鉴定中“努力寻找不同因子”就可以鉴定植物类中药材的真伪。例如：小品种中的石楠藤是蔷薇科的植物，而有时采购来的药材表现出：节膨大、有扁节，这是胡椒科的石南藤的特征，这样就明确了只要石楠藤中出以上两种特征就可以断定药材掺伪。顾客在药店购药时，因为感冒会买几种感冒药同时服用；因为胃病会买几种治胃病的药同时服用；因为稍有炎症就会同时服用几种消炎药，这时，我就利用我所学的知识向他们说明感冒药多含有相同的解热镇痛药成分，多药联用有可能会造成重复用药产生药物不良反应，多种抗生素合用有时不但不产生协同作用，而且还会产生药抗，使治疗失败，所以就要提醒他们应该对症下药，不能用这种“大撒网”的方式治疗。这时顾客会非常满意的购买任意一种针对性的药品，而且还会认同这种为顾客着想的做法。

“师傅领进门，修行在个人”，虽然无缘与于老师继续学习下去因为实习即将结束，但是于老师已经将学习方法和工作技巧教于我，今后我一定能在实践中成长为一名中药材鉴定能手。

在药店工作还能学习一些课堂外的东西，比如过桥就是黄连，因为黄连根茎的中段细瘦，状如茎杆，形如小桥，所以称为过桥。当然还有针眼就是半夏，砂眼就是银柴胡等等一些中药的别名，这些都是药店购药的中药处方上学到的知识。

三、如何做好销售服务工作

在销售部是最锻炼与人处事、说话的，我的工作主要是接待顾客、接听电话记录医院及药店采购单，接收传真。

在药店接待顾客时，顾客购买所需药品时候会由于同种药品产地多，所以，向顾客推荐药品时，我首先要了解药品本身的情况，然后做简单的介绍，以提高顾客对销售人员的信任度。

接听电话时要语气平和有礼貌。遇到不懂的地方认真询问，不可以马虎大意，有时候医院的采购说话并非普通话带有口音，尤其是南方口音，那时一定要注意力集中，防止听错或漏听。

在这里我不知不觉地容入了整个团队。当自己的工作干完时主动帮助他人，同时我也得到了别人的好评和关心。

在销售部实习期间我学会了用办公自动化设备，如传真机、复印机等。学校里学习的office软件在这里也得到使用并有所提高，一个人的工作能力是各方面综合知识表现，当今社会竞争越来越激烈，一个人的知识要全面广泛，但在本专业要精益求精，这样才能适应职场的激烈竞争。

通过实习，我对中西药房的工作有了进一步的认识，进一步了解了药库和制剂室的工作任务，在实习过程中我们以踏实的工作作风，勤奋好学的工作态度，虚心向上的学习精神得到了带教老师的一致好评。

实习是步入社会前的预演，实习中的苦与乐都尝尽后发现自己长大了。今后将步入社会参加工作，从北京中医药大学走出的我将牢记“勤求博采，厚德济生”的校训，肩负起中药学工作者的使命和责任。工作对得起职业，做事对得起国家。

共2页，当前第1页12