

最新规培生结业总结(实用10篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

规培生结业总结篇一

一、增强党性锻炼，提高政治理论素养

一是加强马克思主义理论修养。加强马克思主义理论修养最根本的是用邓小平理论武装头脑。因为，邓小平理论是当代中国的马克思主义，是马克思主义在中国发展的新阶段。用邓小平理论武装头脑是理论修养的根本任务。所以，共产党员要坚持不懈地刻苦学习邓小平理论，完整准确地把握邓小平理论的科学体系和精髓，紧紧把握邓小平理论的基本理论。在学习的过程中，一定要理论联系实际，旨在提高运用邓小平理论解决问题的能力。

二是坚定共产主义理想。共产主义理想是共产党员的精神支柱。这是因为：为共产主义理想奋斗终身是共产党员的本质特征；共产主义理想是符合社会发展规律的科学理想；建设有中国特色的社会主义是现阶段中国各族人民的共同理想；坚定共产主义理想是党性修养的重要内容。所以，共产党员任何时候都要坚定共产主义理想。党的性质决定了共产党员必须树立共产主义理想，执政党的地位要求共产党员必须坚定共产主义理想和信念，新时期共产党员更需要坚定共产主义理想和信念。我们要把远大理想同现实任务结合起来，坚定不移地走有中国特色社会主义道路。要澄清模糊认识，牢固树立共产主义理想，在改革开放和社会主义现代化建设中建功立业。

三是树立正确的世界观、人生观和价值观。马克思主义世界观是最科学的世界观。马克思主义世界观是共产党人认识世界改造世界的强大思想武器。因此，共产党员要牢固树立马克思主义的世界观、人生观和价值观。在改造客观世界的同时改造自己的主观世界。正确处理好三种关系：党性原则与商品经济原则的关系；集体利益和个人利益的关系；无私奉献与有偿服务的关系。

四是坚持全心全意为人民服务的宗旨。全心全意为人民服务是党性的集中体现，共产党员要努力实践党的宗旨，做好人民的公仆。全心全意为人民服务是党的根本宗旨，是共产党人一切行动的出发点和落脚点，在社会主义市场经济条件下更要坚持党的宗旨。要实践党的宗旨，就要坚持党的基本路线，坚持党的群众路线，坚持对党负责与对人民负责的一致性。只有树立马克思主义的权力观，正确运用手中的权力，自觉接受人民群众的监督，努力提高为人民服务的本领，才能真正成为人民的公仆。

五是加强党的作风修养。党性是与党风密切联系着的，执政党的党风问题是关系党的生死存亡问题，在新的历史条件下共产党员必须继承发扬党的优良传统和作风，特别是“三大作风”。自觉做到廉洁自律，不断增强拒腐防变的能力。

七是加强科学文化知识和专业知识修养。努力提高科学文化知识和专业知识，提高执政水平是当代共产党人的历史责任，因此我们要加强科学文化知识和专业知识修养，这是建设中国特色社会主义的需要和实现党的最终奋斗目标的需要。我们要站在时代的前列，学习新知识，增加新本领，要有认真学习的自觉性和紧迫感，要刻苦学习、讲究实效，要努力提高知识创新能力和技术创新能力。

二、按“三个代表”做人

党校的党性教育，随着我们本科班的毕业而已结束，但作了

一名党员今后的党性锻炼和自我教育远没有结束。我们要按照要求，真正当好“三个代表”，用“三个代表”作为每一个党员行动的准则和纲领。“三个代表”重要思想是对马克思主义的建党理论的重大发展，是我们党始终保持先进性，提高执政水平和执政能力，立于不败之地的思想保证，也是我们今后继续开展党性教育和党性锻炼的主要内容。我们要深刻理解“三个代表”思想的现实和深远的内涵。

“三个代表”的第一个代表是：“代表中国先进生产力的发展要求”。生产力是一个整体概念，它表现在很多方面、很多领域，生产力的发展是一个新陈代谢的过程。随着时代的演变，一部分生产力发展了、进步了，而另一部分生产力却停业了、落后了，落后必然被先进所替代。共产党员是无产阶级的先锋队员，无论什么时候，都是先进生产力的代表者，因而我们要不断调整和提高思想认识。具体地说，就是要正确对待和处理计划经济向市场经济转轨时期，出现了诸类减员增效、资源配置调整、机制改革等现象和下岗待业、企业破产、精简机构等问题，充分估计商品经济市场机制给企业和每个劳动者带来的外在竞争压力，把握因压力同时可能带来的获取利润的内在动力。还要不断适应这种变化，调整个人心态和提高自身素质，不断在改造客观世界的同时，改造主观世界，弘扬科学的态度和创新精神，在新技术新知识即新生产力不断涌来的大潮中，学会接纳和搏击。

“三个代表”的第二个代表是：“代表中国先进文化的前进方向”。什么是先进文化？先进文化就是崇高的信仰和全新的观念，就是精神文明和物质文明的有机结合。先进文化源于中华民族优秀的文化传统，包括良好的道德修养、完善的人格情操、提升的人生境界。怎样才能实现这一目标呢？作为一名共产党员就是要做有理想、有道德、有文化、有纪律的“四有新人”，在社会主义“两个文明”建设中建功立业。做一个有抱负有大志，踏实苦干、乐于奉献的跨世纪新人；做一个不计名利和得失，不被灯红酒绿所迷惑的坚强革命战士；

做一个有道德良知、遵纪守法的现代公民。

“三个代表”第三个代表是：“代表最广大人民的根本利益”。这是共产党的根本宗旨，是无产阶级的阶级基础。群众利益就是阶级利益，党的一切工作都是为人民谋利益的。人民群众对我们党的工作拥护不拥护、满意不满意、响应不响应，在于我们党的工作的根本出发点是否从人民群众中来，到人民群众中去，这也是党风的具体体现。我们党在几十年的奋斗历程中，逐步形成了理论联系实际、密切联系群众、批评和自我批评三大作风，这是我们党的生命线、胜利线，是我们党战胜一切困难险阻的法宝。加强党风建设，根本的是坚持全心全意为人民服务的宗旨，充分发挥党密切联系群众的优良作风。实现人民群众利益的代表，作为一个共产党员，心中要装有群众，谋事要时刻想着群众，倾听群众心声和意见，真正代表群众，和群众打成一片。只有这样，群众才会拥护你、支持你，我们党才会永远战无不胜。

以上是我在党校的党性锻炼总结，的确要写的内容很多，但千言万语归纳一句：感谢党校这二年多来对我的教育，感谢老师给我传授了许多知识。党校学习生涯结束了，但人生的学习永不会结束。一日入校，学伴终身！

规培生结业总结篇二

本人xxx...x年4月毕业于xx大学xx专业，获工学硕士学位，毕业后分配到广东省建筑科学研究院结构研究所，从事结构工程理论研究与检测工作...x年12月获得建筑工程检测工程师资格...x年1月受聘。

一、主持或主要参加80多项结构检测试验

二、主持完成20多项路桥检测试验

xx年xx月，主持完成xxxx软土地基监测：占地21万多平方米，

地质条件复杂。经过测试软土地基的分层沉降□xxx等技术指标控制软土地基的加固效果，为甲方节省100多天的工期，受到甲方的好评。

xx年xx月，在xxxx挡墙(坍塌)检测鉴定工程中，采用探地雷达测试了西枝江挡墙沿线的河床深度，发现xxxx现象，经过综合分析，得出了挡墙坍塌主要是由于河水的冲刷作用使挡墙墙前土体产生很多流失，从而导致抵抗挡墙滑移的被动土压力显著减小而造成的。这一结论为该工程的事故原因分析和加固处理供给了重要依据。

三、科研和规范编制工作

在规范编制方面，由广东省建筑科学研究院xxx所主要负责的广东省标准□xx检测技术标准》和□xx工程质量检验评定标准》正在紧张的编制过程中，本人作为这两部标准的主要参加人为标准编制提出了哪些建设性意见为两部标准的编制作出了贡献。

...x年1月至今，本人作为主编单位的主要人员之一参加了广东省标准□xxxx检测鉴定技术标准》的编制工作，主要负责“xx安全性鉴定”和“xxx结构安全性检测鉴定方法”等2个章节资料的编写工作，参与“xxx”等章节资料的编写工作。目前编制组已经召开了5次工作会议，这一规范已经完成了征求意见稿的征求意见工作。

四、论文发表与参加继续教育

五、指导和培养新人

指导xxx□xxx助理工程师等人进行xx检测操作□xx试验操作等技术工作;指导本科毕业生xxx硕士研究生xxx等人进行xx检测、计算分析以及鉴定报告编写等技术工作;指导硕士研究

生xxx□xxx等人进行建筑地基基础检测鉴定工作;以上人员目前已能独立完成工作，成为该岗位上的能手。

六、参与部门检测管理工作

七、结束语

(本人在专业技术方面还存在哪些不足，还需要加强哪些方面的学习和锻炼。

最终，衷心感激各位专家、评委在百忙之中审查本人的工作汇报，期望各位专家在本人今后的工作中继续给予指导和帮忙。

规培生结业总结篇三

大多数销售人员没有问正确类型的问题，即使他们在打推销电话之前就事先准备好了问题，但大多数人没有事先准备，销售人员需要对客户进行购买流程的理解。然后，销售人员需要将其销售流程和客户的购买流程相匹配。做到这一点后，当他们就最可行的解决达成一致时，销售人员就开始和客户密切接触。

规划推销电话今天的大多数公司缺乏一个定义明确的销售过程。很少有能让客户提供强有力承诺的有文件记载的销售实践。因此，销售人员没有正确地计划推销电话。

例如，每个电话都应该以客户同意去做会将销售过程向前推进的事情的某种承诺作为结束。

提出正确的问题大多数销售人员没有问正确类型的问题，即使他们在打推销电话之前就事先准备好了问题，但大多数人没有事先准备。提问技巧很糟糕的影响是巨大的。这会导致

拖延和反对，提供不正确解决方案的糟糕演示，没有区别于竞争对手，以及错失销售机会等形式的阻力。

商业头脑如果你要帮助你的客户变得更加成功，你需要了解企业通常如何运行，你的客户的行业如何运作，你的客户如何实现其市场目标，以及贵公司的产品如何才能帮助他们更好的服务于他们自己的客户。没有业务技巧，你就永远不具备销售所需要的信誉。

积极倾听积极倾听很重要，专业人士常因一直对自己及其产品喋喋不休，而错过了重要的线索和信息。更为重要的是闭上你的嘴，让客户说话。销售技巧培训心得分享说，你应该引导谈话，然后倾听和正确的消化吸收，我们了解到很多客户真正需要什么，以使你能正确定位你的产品。

提出有意义的解决方案大部分销售人员声称这是他们最擅长的技能。事实上，作为经理，我们倾向于雇佣“能说会道”之人。在现实中，当谈到做演示，质量远比数量重要。当销售人员针对先前商定的需求，将重点放在呈现具体的解决方案上时，他们很少失败。

获得承诺如果你真正思考这一点，聘用销售人员的唯一原因就是为获得客户的承诺。然而，当问及这一问题时，大多数销售人员承认这是其最薄弱的技能。研究表明，将近三分之二的销售人员在推销电话中未能要求承诺。任何有效的销售培训计划必须对这个问题有可靠的解决方案。

管理你的情绪销售人员向自身解释其成功和失败的原因的方式至关重要。形成一种风格，将逆境看作是暂时和独立的，建立心理抗冲击力、情感韧性和耐性，以便从挫折中振作起来，并在适当的时候积极主动。

规培生结业总结篇四

1、整体设计目标。教材的编写依据是学生学习的客观规律，充分体现不同年龄段和不同水平的学习特点和学习需要。教学内容和教学要求体现了循序渐进的原则，由易到难、从简单到复杂逐步过渡。教学目标是课堂教学的核心和灵魂，是课堂教学的根本出发点和归宿，教学目标设计的有效性是上好课的关键。所以教学目标的设计不能形式化，从学生的实际情况出发，有层次性；活动目标的设计不过于模式化，要贴近学生的实际生活，从学生的学习兴趣出发，为他们以后的继续学习奠定基础。

2、课例打磨，提高教研能力和教学预见性。通过对课例反复地打磨，对经典课例和现实课例进行细致的分析，与教师之间的研究讨论，联系已有的教学经验，不断地反思，修正自身的教学理念和设计，提高教学的预见性，从而提高教学质量，完成教学任务。

3、丰富课堂内容，培养学生自主合作探究式学习。教学中，实现教学资源的合理化配置，克服体育器材、环境等多方面因素的影响，丰富体育课堂内容，使学生在自主合作探究中学习。

时代要求教师对教育事业有一种强烈的使命感和责任感，兢兢业业，恪尽职守，心无旁骛，专心致志地把教书育人的工作做好，以积极的态度去从事教育活动，争取做个学生心目中好老师。通过这次研修培训，开阔了视野，解除了困惑，新的教育理念为我以后工作指明了方向。

时光如流水，回忆这段远程研修的日子，感慨颇多。在这片属于我们的天空里，我聆听了各位专家学者们的精彩阐释和真知灼见，在线与各位同仁激烈讨论，倾听一线教师的无数心声，同时也让我有幸结识了许许多多的同行，领略了他们的风采。在网络研修的日子里，每天观看视频、阅读文本、

完成作业、撰写反思、发表评论、浏览简报……所有的这些已成为我每天生活的一部分。研修让我真正意识到自己的渺小与孤陋寡闻，意识到了自己如同井底之蛙。

远程研修为我们一线教师的'交流搭建了一个很好的平台，在这里我们可以畅所欲言，解惑释疑。在这段学习生活中，我每天累并快乐着……因为，我收获了知识，更收获了友情。通过研修，我全面提升自己的基本素养和业务综合能力，对于个人今后的发展起到了积极的促进作用，对教育教学工作也有了一种新的理解。在平常的教学中，最让我感到困惑的是如何在一堂课中兼顾层次不同的每个学生，虽说我也很注意分层教学，但实践起来是很难的。照顾到层次高的学生，稍差一点的学生就自己玩自己的了，原因是反正听不懂；而照顾到差一点的学生时，部分优生就开始有一搭没一搭的听，甚至有些人开始做无关学习的事。

些。

远程研修培训，这是我人生历程中一段含义深刻的文化旅程。我通过课程作业反思了以往和展望即将启动的教学改革；通过网上探讨寻找到了思想的沉淀和共鸣。没有震动就没有觉醒；没有反思就没有进步。新的课程理念、新的教学方法、新的评价体系都使自己对信息技术课堂教学与教研工作不得不重新审视和重新思考。在今后的工作中，我将克服惰性、力求勤奋；克服无计划、力求有计划；通过各种学习，要力求解决教学中的实际问题，促进自己的健康成长，切实提高教学能力和业务水平，使自身稳步提高。

在今后的工作中，我将更加努力工作，为自身修养的提高而不懈努力。网络研修是良师益友，是提高教育教学的水平的一大基石。我坚信：我研修、我进步、我快乐！

规培生结业总结篇五

一年的时间如白驹过隙，转眼间已步入20xx年。回顾过去的这段日子，我在医院、教育处及各科室领导和老师们的关心与帮助下顺利完成了一年轮转的基本工作任务，取得了一些的成绩，并且在思想觉悟等方面有了进一步的提高，同时也存在许多不足，现将这一阶段的思想、学习和工作等情况作一总结，促使自己在来年的规培学习中取得更大的进步。

一、努力学习，不断提高自身的业务素质

在工作中，我把[实践”作为检验理论的标准，工作中的点点滴滴，使我越来越深刻地认识到在当今残酷的社会竞争中，知识更新的必要性，而对于我们医生来说更是如此，现实驱使着我，抓紧一切可以利用的时间努力学习，以适应日趋激烈的竞争，从而更好地胜任本职工作，否则，终究要被现实所淘汰。医生年度考核个人总结。我根据工作中实际情况，努力用理论指导实践，以客观事实为依据，解决自己在工作中遇到的问题。希望将来回首自己所做的工作时不因碌碌无为而后悔，不因虚度年华而羞愧。

二、恪尽职守，踏实工作

从我踏入神圣的医学学府开始，我就暗暗宣誓：[我志愿献身医学，恪守医德，刻苦钻研，孜孜不倦，精益求精，全面发展。为祖国医药卫生事业的发展和人类身心健康尽一点微薄之力”。今天，我不断的努力着。所从事的基层医疗工作，更使我深深的体会到，作为一名基层医疗工作者，肩负的责任和应尽的职责。按照分工，摆正位置，严格遵守职责，积极完成本职工作。尊敬老师、虚心求教、团结同志、诚恳待人，脚踏实地，忠于职守、勤奋工作，一步一个脚印，认认真真工作，更好的服务于民众，完成一名基层医疗工作者应尽的职责。

三、患者至上，热情服务

在患者住院的诊疗工作中，在任何时候，我都关爱每一位就诊的患者，做到认真检查、细心治疗，合理收费。在新型农村合作医疗的诊疗中，严格按照新型农村合作医疗就诊规则，开展住院的诊疗工作。热情接待每一位患者，对来诊病人能够耐心解释，细致的检查，热情的服务，尽量让病人痛苦而来，满意而归。同时，严格要求自己，坚持以工作为重，兢兢业业，任劳任怨，树立自身良好的医德和公众形象。坚持把工作献给社会，把爱心捧给患者，尽快让患者康复，尽快让家人安心。

一、在自己主观思想上希望多深入多了解，以便能全面服务患者，在工作中也努力争取去做，但在某种程度上却给自己和他人造成了不利的影响，在今后需要也必须注意讲究方法。

二、在工作态度和方法上还需要更加扎实，更加细致，把原则性和灵活性很好地结合起来，提高工作质量。提高工作效率。

三、在工作中，我时常感到能力和知识的欠缺，需要进一步提高各种业务素质和理论水平，提高诊疗水平和综合素质，使自己圆满出色地完成本职工作。

一年来，我认为自己在思想、业务及理论知识上有了明显提高，这些进步都是各位老师对我的支持和指导的结果，在今后的的工作中，我希望能够发挥自身特长，弥补自身不足之处，精益求精，严格执行各种工作制度、诊疗常规和操作规程，一丝不苟接待并认真负责地处理每一位患者，在程度上避免误诊、漏诊，争取创造更好的工作成绩，全身心的投入到医疗服务工作中。

规培生结业总结篇六

经过党校的学习培训，学员们有什么心得体会呢?下面是小编为大家收集整理入党结业自我总结，欢迎大家阅读。

根据市委组织部的统一安排，x月10日至16日，我有幸参加了为期7天的第十期青年干部培训班理论学习。分别学习了《产业转型升级》、《社会管理创新》、《领导干部创新思维培养与创新能力提升》、《新形势下党风廉政建设及典型案例分析》等理论课程，让我进一步开阔了视野，拓展了思路，使自己的理论基础、法律法规、党性修养等方面的知识有了一定程度的提高，给我的启发很深，受益匪浅。

一、在理论学习上有新进步

开班动员会上，何部长给我们上了一堂生动的课，谈了“七要、七不要”，勉励我们要不辜负组织期望，认真学习。当第一天晚上到徐州后，第一眼看到“中国矿业大学”字样时，心中油然激动起来，走进矿大校园，仿佛又回到了学生时代，重温课堂的感觉。每一堂课都认真听、认真记，感觉新鲜的东西很多，课堂上手写累了，笔芯用完了，却没有一点疲劳感。想到组织上为我们精心设计的课题，适用、适时、适口，真是“量身定做”，用心良苦。晚上，精彩的班级活动汉字听写大赛，平常很熟悉的字，一下子变得陌生了，感觉要学的东西太多了。要适应和跟上现代社会的发展，唯一的办法就是与时俱进，不断学习，不断进步。培训班上老师们的讲解语言朴实、言简意赅、深入浅出、形象生动，教导我们如何定位人生，如何成长，分析了当前形势以及今后的工作思路，使我感到启发很大，受益匪浅。进一步认识到了学习的重要性和迫切性;认识到中青年干部要加强学习，接受新思维、新举措，以创新的思维应对竞争挑战;认识到加强学习，是我们进一步提高工作能力的需要。只有通过加强学习，才能了解和掌握先进的理念和方法，取他人之长补己之短，不负组

织重望，完成党委政府的各项工作。当然，学海无涯，通过为期几天的学习是远远不够的，但专家、教授给我们的学习启示将指引我今后的学习生涯，坚定了我终身学习的志向。

二、在学以致用上有新举措

“学而不思则罔 思而不学则殆”，“千里之行，始于足下”。我们学习是为了指导工作，我们是中青班学员，将来走向全市的各个领域，当年周恩来“大江歌罢掉头东，邃密群科济世穷”。今天我们外出学习是为了取经回家，更好地服务于家乡建设。

一方面要把学到的知识与工作结合起来。事业是干出来的，人才是锻炼出来的，要勇于实践，不仅要打好理论功底，同时还应当经常深入实际，勇于实践，刻苦磨炼自己。青年干部大多实践经验不足，党性锻炼不够，因此，要把实践当作最好的课堂，在实践中不断学习和摸索，在实践中逐步得到提高。要立足岗位，忠于职守，从小事做起，知难而进，敢闯敢拼，锲而不舍，敢于创新，取得成绩不沾沾自喜，遇到挫折不萎缩退却；要有脚踏实地、埋头苦干的务实作风，一切从实际出发，干一件事像一件事，成一件事，不断提高实际工作能力。在民政工作中，经常遇到群众来访，有的群众一坐就是半天，我只有苦口婆心地耐心讲解，把政策讲给他们听，有时自己想想也觉得累，听了胡琼教授讲的《群众工作方法沟通艺术》，感觉相见非常及时，对于我在平时工作中与来访群众的沟通和交流有非常好的指导意义。在听了《领导科学和艺术》一课后，作为基层民政一线的主要负责人，想想说的都对呀！一下子茅塞顿开，思绪万千。在对办公室人员和有关村的管理上，应进一步细化工作目标，强化考核奖惩，结合人性化管理，努力打造一支群众满意的工作队伍。

另一方面要与自己的道德品质结合起来，堂堂正正做人。对于一个青年干部来说，如何做人？值得深思。结合党的群众路线教育实践活动和本次培训班的学习，对照自身缺点，查摆

问题，认真进行改正，培训班上通过《党风廉政建设及典型案例分析》的学习，让我更加坚定了正确的世界观、人生观和价值观。一要作风正派。沉稳和成熟，加强修养，树立正气，端正作风，排除私心杂念和外来的各种不利影响及诱惑，廉洁从政。二要胸襟广阔。善于团结人，同事之间友好和谐相处，营造一个青年干部健康成长的良好工作环境。三要谦虚谨慎。作为刚刚走上工作岗位的青年干部，需要学习的东西很多，一定要谦虚谨慎，多向身边同志请教，在周围同志的帮助指导下使自己各方面素质不断提高和完善，使自己少走点弯路。学习是为了应用，学用结合、学以致用，是贯彻党的群众路线教育实践活动的基本要求。只有与实际紧密联系，才能发挥对实践的指导、推动作用，充分实现自身的价值和意义。思前想后，更加坚定了我为群众服务的干劲。

三、在党性修养上有新提高

几天的理论学习后，15日上午课程安排参观“淮海战役纪念馆”。走进纪念馆，一种庄严肃穆、无比敬仰的情感油然而生，全班同学在庄严高大的纪念碑前重温入党誓词。随后认真参观了淮海战役纪念馆，淮海战役是三大战役中歼敌数量最多，政治影响最大、战争样式最复杂的战役。看到国共两党的力量悬殊对比，装备天壤之别，但最后取得胜利的是伟大的共产党。正如纪念馆结束语所讲的：“密切联系群众是党的最大优势，脱离群众是党的最大危险。”淮海战役的胜利证明，赢得人民信任，我们党就能无往而不胜；得到人民支持，我们党就能克服任何艰难险阻。共产党员应该把维护和实现人民的利益放在首位，要牢固树立全心全意为人民服务的思想，树立为党为人民无私奉献的精神。深入实际，联系群众，倾听群众意见，想群众之所想，急群众之所急，同群众建立起水乳交融的关系。

群众是我们的衣食父母，习说过“先在泥土裏深根百丈，再到高天上际会风云”。这话强调的不是“际会风云”，但必须“深根百丈”，没有“深根百丈”的观念，“际会风云”将

变成无源之水，无土之木。我们学什么、做什么，都是为了老百姓，为人民服务的宗旨意识一定不能丢，按照一个党员干部的标准严格要求自己。一起参加学习的有本科生、研究生，有省委选调生，都成了同学，我感到非常荣幸，我是来自基层的农村干部，今后要倍加努力，农村天地锻炼人、吸引人，让我有为党和人民的事业大展拳脚的好机会，要不怕吃苦，服从组织分工，坚定了我心系群众的信念。

以上是本人在兴化市第十期青年干部培训班上的学习感受，将在此基础上完成各项学习任务，不辜负领导对我的期望，将此次所学、所思、所获运用到工作中，努力工作，不断学习，用业绩来回报组织的培养，用才智来答谢领导的信任，用不懈的努力争取更大的进步。

一、增强党性锻炼，提高政治理论素养

一是加强马克思主义理论修养。加强马克思主义理论修养最根本的是用邓小平理论武装头脑。因为，邓小平理论是当代中国的马克思主义，是马克思主义在中国发展的新阶段。用邓小平理论武装头脑是理论修养的根本任务。所以，共产党员要坚持不懈地刻苦学习邓小平理论，完整准确地把握邓小平科学的科学体系和精髓，紧紧把握邓小平理论的基本理论。在学习的过程中，一定要理论联系实际，旨在提高运用邓小平理论解决问题的能力。

二是坚定共产主义理想。共产主义理想是共产党员的精神支柱。这是因为：为共产主义理想奋斗终身是共产党员的本质特征；共产主义理想是符合社会发展规律的科学理想；建设有中国特色的社会主义是现阶段中国各族人民的共同理想；坚定共产主义理想是党性修养的重要内容。所以，共产党员任何时候都要坚定共产主义理想。党的性质决定了共产党员必须树立共产主义理想，执政党的地位要求共产党员必须坚定共产主义理想和信念，新时期共产党员更需要坚定共产主义理想和信念。我们要把远大理想同现实任务结合起来，坚定不

移地走有中国特色社会主义道路。要澄清模糊认识，牢固树立共产主义理想，在改革开放和社会主义现代化建设中建功立业。

三是树立正确的世界观、人生观和价值观。马克思主义世界观是最科学的世界观。马克思主义世界观是共产党人认识世界改造世界的强大思想武器。因此，共产党员要牢固树立马克思主义的世界观、人生观和价值观。在改造客观世界的同时改造自己的主观世界。正确处理好三种关系：党性原则与商品经济原则的关系；集体利益和个人利益的关系；无私奉献与有偿服务的关系。

四是坚持全心全意为人民服务的宗旨。全心全意为人民服务是党性的集中体现，共产党员要努力实践党的宗旨，做好人民的公仆。全心全意为人民服务是党的根本宗旨，是共产党人一切行动的出发点和落脚点，在社会主义市场经济条件下更要坚持党的宗旨。要实践党的宗旨，就要坚持党的基本路线，坚持党的群众路线，坚持对党负责与对人民负责的一致性。只有树立马克思主义的权力观，正确运用手中的权力，自觉接受人民群众的监督，努力提高为人民服务的本领，才能真正成为人民的公仆。

五是加强党的作风修养。党性是与党风密切联系着的，执政党的党风问题是关系党的生死存亡问题，在新的历史条件下共产党员必须继承发扬党的优良传统和作风，特别是“三大作风”。自觉做到廉洁自律，不断增强拒腐防变的能力。

七是加强科学文化知识和专业知识修养。努力提高科学文化知识和专业知识，提高执政水平是当代共产党人的历史责任，因此我们要加强科学文化知识和专业知识修养，这是建设有中国特色社会主义的需要和实现党的最终奋斗目标的需要。我们要站在时代的前列，学习新知识，增加新本领，要有认真学习的自觉性和紧迫感，要刻苦学习、讲究实效，要努力提高知识创新能力和技术创新能力。

二、按“三个代表”做人

党校的党性教育，随着我们本科班的毕业而已结束，但作了一名党员今后的党性锻炼和自我教育远没有结束。我们要按照要求，真正当好“三个代表”，用“三个代表”作为每一个党员行动的准则和纲领。“三个代表”重要思想是对马克思主义的建党理论的重大发展，是我们党永远保持先进性，提高执政水平和执政能力，立于不败之地的思想保证，也是我们今后继续开展党性教育和党性锻炼的主要内容。我们要深刻理解“三个代表”思想的现实和深远的内涵。

“三个代表”的第一个代表是：“代表中国先进生产力的发展要求”。生产力是一个整体概念，它表现在很多方面、很多领域，生产力的发展是一个新陈代谢的过程。随着时代的演变，一部分生产力发展了、进步了，而另一部分生产力却停业了、落后了，落后必然被先进所替代。共产党员是无产阶级的先锋队员，无论什么时候，都是先进生产力的代表者，因而我们要不断调整和提高思想认识。具体地说，就是要正确对待和处理计划经济向市场经济转轨时期，出现了诸类减员增效、资源配置调整、机制改革等现象和下岗待业、企业破产、精简机构等问题，充分估计商品经济市场机制给企业和每个劳动者带来的外在竞争压力，把握因压力同时可能带来的获取利润的内在动力。还要不断适应这种变化，调整个人心态和提高自身素质，不断在改造客观世界的同时，改造主观世界，弘扬科学的态度和创新精神，在新技术新知识即新生产力不断涌来的大潮中，学会接纳和搏击。

“三个代表”的第二个代表是：“代表中国先进文化的前进方向”。什么是先进文化？先进文化就是崇高的信仰和全新的观念，就是精神文明和物质文明的有机结合。先进文化源于中华民族优秀的文化传统，包括良好的道德修养、完善的人格情操、提升的人生境界。怎样才能实现这一目标呢？作为一名共产党员就是要做有理想、有道德、有文化、有纪律的

“四有新人”，在社会主义“两个文明”建设中建功立业。做一个有抱负有大志，踏实苦干、乐于奉献的跨世纪新人；做一个不计名利和得失，不被灯红酒绿所迷惑的坚强革命战士；做一个有道德良知、遵纪守法的现代公民。

“三个代表”第三个代表是：“代表最广大人民的根本利益”。这是共产党的根本宗旨，是无产阶级的阶级基础。群众利益就是阶级利益，党的一切工作都是为人民谋利益的。人民群众对我们党的工作拥护不拥护、满意不满意、响应不响应，在于我们党的工作的根本出发点是否从人民群众中来，到人民群众中去，这也是党风的具体体现。我们党在几十年的奋斗历程中，逐步形成了理论联系实际、密切联系群众、批评和自我批评三大作风，这是我们党的生命线、胜利线，是我们党战胜一切困难险阻的法宝。加强党风建设，根本的是坚持全心全意为人民服务的宗旨，充分发挥党密切联系群众的优良作风。实现人民群众利益的代表，作为一个共产党员，心中要装有群众，谋事要时刻想着群众，倾听群众心声和意见，真正代表群众，和群众打成一片。只有这样，群众才会拥护你、支持你，我们党才会永远战无不胜。

以上是我在党校的党性锻炼总结，的确要写的内容很多，但千言万语归纳一句：感谢党校这二年多来对我的教育，感谢老师给我传授了许多知识。党校学习生涯结束了，但人生的学习永不会结束。一日入校，学伴终身！

很荣幸能够参加十月份的党校党课培训，也十分珍惜这次学习计划。党课不仅提高了我的思想素质水平，对我将来的道路也产生了极大的影响。这次党课让我认识到在中国这片土地上中国共产党所代表的重大意义。各位老师对党的详尽的介绍，独到的见解，也让我对党有了更深刻的认识。此次党课坚定了我加入中国共产党的决心，我要积极追求入党，树立坚定的共产主义理想信念，为成为一名合格的党员而努力。

党课第一讲的内容是讲党的性质和宗旨，了解党的性质和宗

旨是申请入党的必修课，是端正入党动机的前提条件，是立志为共产主义事业奋斗终身的必须前提，努力做合格共产党员就从这里开始。

党的性质反映了党的特征，党性是一个立场问题，党性并不等于阶级性。中国共产党，是中国工人阶级的先进的有组织的部队，是它的阶级组织的最高形式。中国共产党代表中国民族与中国人民的利益。它在现阶段为实现中国的新民主主义制度而奋斗，它的最终目的，是在中国实现共产主义制度。中国共产党以马克思列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想作为自己的行动指南。

革命导师列宁就指出：“严格的党性是高度发展的阶级斗争的同行者和结果。”党性要求在对事要做任何估计时，都必须直率而公开地站到一定社会集团的立场上。”这就要求共产党员立场要坚定，旗帜要鲜明，要坚信共产主义。

党课的第二节课给我留下了深刻的印象。老师生动地介绍了中国从建党到现在的历史，特别是在听到老一辈党员为了心中的信念坚持不懈，不顾肉体的苦痛，不顾前方的阻拦，坚定的战斗时，我颇受震动。我意识到，党员们心中的信念才是力量的源泉。

由老一辈的事迹我也认识到，在为共产主义奋斗的道路上，决不可能是一帆坦途，也许将面临着可以预料和不可预料的种种困难。共产党员的先进性不是天生具备的，而是在不断地学习、不断地实践的过程中，通过不断地总结和提高思想境界，才形成的。共产党员只有通过努力学习文化，学习科学技术，才能具备建设社会主义的业务能力；只有通过学习政治理论，用马列主义、毛泽东思想以及邓小平理论武装自己的头脑，才能具有正确的世界观、人生观、价值观，具备卓越的领导能力，防腐拒变的能力，战胜困难，逃离困境。

之后的几节课让我对党的认识加深了，也让我意识到了自己的不足。通过这次党校学习，我对端正入党动机的重要性，也有了更深一层面的认识。只有具备正确的入党动机，将来入党后才能很好的履行党员义务，才能全身心地投入到党的事业中去，才能经受住党组织的考验，才能做到真正意义上的思想上入党，才能坚持共产主义。成为一名合格的党员没有之前想象的那么简单。

为此，我将会从以下几个方面来完善自己，向合格的党员看齐：

二、坚定共产主义信念，认真学习通过开展班级工作进行实践锻炼，“实践出真知”，要通过实践活动，来加深对党和共产主义事业的认识，强化正确的入党动机。

三、认真学习科学文化知识。新世纪，新发展，勇于创新。只有多掌握一些科学知识，才能适应市场经济发展的需要，才能做时代的主人，为国家，党组织奉献一份力量。

四、要向周围的同学们学习，不攀比，不气馁。

作为一名新时代的大学生，虽然现在的我还是有着许多的不足，在面对社会时也显得有些无知与茫然无措，但是，经过这一次的党课培训，我开始在完善自身对于党，对于社会的各个方面的认知与领悟。

记得老师课上说，当初第一次中国共产党会议时的参会人员只有少部分人坚持了下来。中国共产党员们的信念是我们热爱党，追随党的理由。通过这次党校学习，使我对党的基本知识和理论有了比较系统而全面的理解，使我思想觉悟上有了更深一层次提高，使我更加渴望早日加入党组织。通过这次党课学习，我明白了成为一名正式党员是不容易的，它所要求的不仅仅是一个人的理论知识是否牢固，更为重要的是，一个正式党员的身上要有着令人信服的思想品质与理想

信念。记得今后，我会更加认真地学习党的理论知识，积极靠拢党组织，以身边党员同志为榜样，在日常工作中，不去计较个人得失，真正做到无私奉献。虽然入党相对于得到的，更多的将是付出，我要求入党，决不是一时的冲动，而是一名积极要求进步的大学生期望接受更高更困难的考验。此外，我会不断提高自己的知识水平和业务能力，以便更好地做好本职工作。我要把自己的世界观、价值观和人生观提高到一个新的境界。尽管我现在离党员的标准还有一段距离，但我会时刻以党员的标准要求自己，学习党的指导思想，为成为一名合格的党员而不懈奋斗。

规培生结业总结篇七

时光流逝，在繁忙的工作中不知不觉就要走完。下面是本站小编精心为大家带来的业务工作总结，欢迎阅读。更多业务工作总结相关内容请关注本站工作总结栏目！

业务工作总结【一】

时光流逝，在繁忙的工作中不知不觉我们就要走完2018而迎来2018年。我是今年4月份加入xx大家庭的，回顾在xx的这半年的工作、生活历程，作为xx销售团队中的一员业务上取得了一定的成绩，并且和团队内其他同事建立起信任、合作、默契的团队关系。虽然未能完成公司制定的区域销售目标，但却朝着公司制定的目标努力迈进，当然未能完成是因为存在不少的问题，为了给来年工作提供更好的规划，我在此将本年度接收工作以来的情况进行总结并制定2018年的工作计划。

述职部分

在我们xx环保节能电器有限公司里，我的职位是镇区业务，

说到底就是负责xx在东莞市所下辖的6个镇(大郎、东坑、桥头、企石、横沥、常平)的直营销售与协助代理商做好代管区域市场维护这方面的工作。从今年四月进入xx开始，我逐渐认识到作为一家成功运作的销售公司，除了拥有一批敬业忠诚团结进取积极主动能吃苦耐劳的销售人员，还需要一个高素质，英明果断，能把控市场起伏敢于决断的领导团队。这点，也是xx团队能够不断发展、壮大的因素之一吧。

从刚加入xx到8月，我是负责另外一个区域的工作，对于过去种种，这里就不做多提。8月份因工作区域调动，我来到了常平，刚来时我第一步做的工作是，对整个区域进行摸底，对区域内各个经销商(合作客户以及待合作客户)分布情况了解清楚，其次了解合作客户在合作中有没什么问题或建议，能否在自身能力范围内解决;未合作客户没有合作的原因是什么，以及确定后续有没有合作的可能，在接手以后的近四个月中，我所负责的区域业务基本上呈上升趋势。各渠道门店年度销量大部分是上升的，并且综合电器业务方面，在两个镇上新开了门店。

当然也有一家店面销量下滑，我总结了一下原因、经验，争取在来年的工作中扭转这一下降趋势。这其中直营区桥头、企石、横沥三个镇的销售业绩增长比较明显，当然这也离不开前任业务对市场良好的维护以及进入销售旺季的原因。而在电器三大类品种燃热、电热，厨具当中，厨具的销量最大，其次是电热，燃热最低。当然销量最大的厨具，在各个镇、店面的销量差异比较大。在企石、横沥二镇的一些店铺，有的厨具销量多大6个单位，而有的销量为0。这说明在一部分地区，对厨具的潜在消费需求有待于下一步在2018年，就可以大力开发。这将是我们来年提高销售量的有力增长点。说到美的大家最熟悉的可能是它品牌下的其它产品，厨房电器和热水器对于美的来说算是后起之秀。而我们xx做的就是在这颗大树下，拓张其在热水器、厨房电器领域的业务。

总结部分

总结回首这走过的半年，我认为自己的工作通过自己认真的态度，不管是在市场方面还是个人能力方面都有所提升。

纵观xx面对的厨具、热水器行业，呈现出城市市场深挖高端产品潜力，农村市场需求将放量的趋势。而我主要负责农村或城镇的业务。厨电产业属于传统行业，竞争较为激烈，加上近年来国家对于房地产调控政策的出台，导致购置全套家电的需求降低，导致厨电市场增速放缓。不过随着人们对生活水平的追求不断提高，新型厨房电器逐渐被人们所接受，加之上个世纪九十年代大规模普及的燃气灶、油烟机、微波炉等产品经过数年的使用已经面临更新换代。

近几年随着国家的家电下乡、节能补贴等政策的出台，农村家电市场需求呈现放量式增长态势，特别是厨电产品，尚处于开发初期，像消毒柜、电烤箱、油烟机等产品才刚刚开始在农村地区普及，未来有很大的增长空间。正因为农村市场待开发，更需要厨电厂商抓住细分市场的机遇，推出适合农村地区使用的操作简便、性价比高的产品，推进农村用户对现代厨房电器的认知，促进市场的进一步扩大。

为此，整体厨房这一产业将成为我国厨电行业下一阶段的另一热点。另一方面，以洗碗机、净水设备、榨汁机为代表的新型厨房电器，目前仅仅是在高端消费市场有所建树，但整体市场的辐射以及用户拥有率还很低，未来出点生产企业应抓住厨房电器更新换代的契机，加快新型产品概念的推广，特别是与整体厨房的搭配或许能够极大的加速新型厨电产品的普及。未来，随着消费者口口相传的口碑效应，以及厂家的持续推动，各类新型厨房电器将不断进入消费者的家庭。

总之，我认为乡村市场的家电潜力还是非常大的，热度不减。

很荣幸能与各位同事共同进步，我也在大家的身上学到不少

的知识。半年以来我心中最大的感受便是要做一名合格的销售人员不难，但要做一名优秀的销售人员就不那么简单了。我认为：一名好的销售人员不仅要为人谦和正直，对事业认真兢兢业业。而且在思想政治上、业务能力上更要专研。我，作为一名年轻的销售员需要学习的东西还很多很多。所以我很感谢公司能让我在11月份有机会去到美的工厂总部参加美的全国旗舰店的一个培训，让我学习到了系统化的产品知识培训，顺带参观了美的现代化的宏伟壮观的生产流水线，更是有幸见识到芜湖总部的ka系统终端物料摆设及出样陈列标准化所带来的视觉享受，对于我今后工作的开展有着莫大的帮助。

明年规划

通过这半年的工作，我很幸运学到了不少东西，业务上也努力做了一些成绩。但这还远远不够，尤其在新市场开发方面上还显得稚嫩。我将在未来继续多学，多思、多试努力把工作的更好。

我计划

- 1、维护市场：目前现有网点还有一定的潜力待挖掘，大都有上升的空间，通过近几个月的努力，后续发力很强的客户也不少，如桥头光明、企石晶典、华声系统店等客户，相对起以往的数据，有明显的增涨。
- 2、除维护现有合作客户以外，明年加大对大郎、东坑等镇的业务开展，同时争取在其他几个镇增加新开店铺，当然主要精力是放在区域内公司产品相辐射对比较薄弱的地方，如建材城，橱柜店以及地标卖场，目前进展缓慢。
- 3、这样进一步拓张市场。此外对于销量较小的燃热这一部分，要加大宣传和渠道建设。努力争取2018年的整体销量会有一个大大的提升。因为从13年来看，在电器三大类品种燃热、

电热，厨具当中，厨具的销量最大，其次是电热，燃热最低。当然销量最大的厨具，在各个镇、店面的销量差异比较大。

3、不但如此，还要进一步改善和渠道店铺之间的美好合作关系，强化xx在我负责区域内的业务影响力。

业务工作总结【二】

一、业务拓展

业务三部共有代理人32人，一年来在公司领导的关心支持下和大家的共同努力下，我部在个人代理业务上取得不错的成绩，截止到11月30日第一营业部业务三部创造了车险保费*万，非车险保费*万的佳绩，提前*个月完成中支下达的保费任务。

出现一定的困难，面对激烈的市场竞争，我们没有放弃努力，通过与上级部门沟通、统一认识，努力增员，并且让业务人员充分了解公司的经营目标以及公司的经营状况。我们把稳固车险，拓展新车市场作为业务工作的重中之重，在抓业务数量的基础上，坚决丢弃屡保屡亏的“垃圾”业务。与此同时我们和汽车销售商建立友好合作关系，请他们帮助我们收集、提供新车信息，对潜在的新业务、新市场做到心中有数，充分把握市场主动，填补了因竞争等客观原因带来的业务不稳定因素。大家团结一心，终于使个人代理业务取得突破性发展。

回顾一年的工作，我部各项工作虽然取得了一定的成绩，完成了公司下达的各项指标任务，但工作中仍然存在着一些问题，如有效人力不足，销售产能低下。对此，我们也认真分析了原因，只有不断提高业务人员队伍的整体素质水平，才能拓展到更多更优质的业务。在今后的工作中，我们会抓住各种学习和培训的机会，促进个人代理团队自身素质的不断提高，为公司的持续、稳定发展打下扎实的基础。

二、财务收付工作

除了业务拓展外，我还兼做第一营业部的财务收付工作，我积极配合上级部门工作，在日常工作中能够认真严格的按照上级公司《财务管理规定》，积极有效的开展工作，严格把关，认真审核，做好每天的日结工作和每个月的手续费对帐与支付工作，并及时送交相关主管部门。

三、加强专业知识的学习

从事财险工作，只有不断的加强对专业知识的学习，才能打造出具有持续竞争力的队伍。我通过日常工作积累，发现自己的不足，利用业余时间学习公司条款，增强对保险意义和功能的领悟，平时我还会向出单人员和理赔人员学习请教，掌握了保险投保、承保和理赔的一般流程，以及一般单证的领用与使用。

一年来，我凭着对保险事业的热爱，竭尽全力来履行自己的工作和岗位职责，努力按上级领导的要求做好各方面工作，取得了一定的成绩，也取得领导和同事的好评。回首一年过来，在对取得成绩欣慰的同时，也发现了自己在很多方面还有待提高。但我有信心和决心在今后的工作中努力查找差距，勇敢地克服缺点和不足，进一步提高自身综合素质，把该做的工作做实、做好。

业务工作总结【三】

近一周来，随着气温的回升。万物复苏，大地春暖花开。我们红蜻蜓专卖店的销售工作也随着温度的转暖，开始了紧张而有序的辛勤与忙碌。

古语有云：磨刀不误砍柴工。就是放在今天的社会工作中，也深刻的指引和提示着我们。要在进取工作的基础上，先找准思想方向，即要有着明确意识感观和积极的工作态度，

方能付诸于努力工作的实践之中。使之事半功倍，取得良好业绩。

回顾这一周来，自己的工作情况，扪心自问，坦言总结。在诸多方面还存在有不足。因此，更要及时强化自己的工作思想，端正意识，提高专卖销售工作的方法技能与业务水平。

首先，在不足点方面，从自身原因总结。我认为自己还一定程度的存在有欠缺强力说服顾客，打动其购买心理的技巧。

作为我们红蜻蜓专卖店的一名销售人员，我们的首要目标就是架起一坐连接我们的商品与顾客的桥梁。为公司创造商业效绩。在这个方向的指导下，怎样用销售的技巧与语言来打动顾客的心，激发起购买欲望，就显得尤为重要。因此，在以后的销售工作中，我必须努力提高强化说服顾客，打动其购买心理的技巧。同时做到理论与实践相结合，不断为下一阶段工作积累宝贵经验。

其次，注意自己销售工作中的细节，谨记销售理论中顾客就是上帝这一至理名言。用自己真诚的微笑，清晰的语言，细致的推介，体贴的服务去征服和打动消费者的心。让所有来到我们红蜻蜓专卖店的顾客都乘兴而来，满意而去。树立起我们红蜻蜓专卖店工作人员的优质精神风貌，更树立起我们红蜻蜓的优质品牌。

再次，要深化自己的工作业务。熟悉每一款鞋的货号，大小，颜色，价位。做到烂熟于心。学会面对不同的顾客，采用不同的推介技巧。力争让每一位顾客都能买到自己称心如意的商品，更力争增加销售数量，提高销售业绩。

最后，端正好自己心态。其心态的调整使我更加明白，不论做任何事，务必竭尽全力。这种精神的有无，可以决定一个人日后事业上的成功或失败，而我们的专卖销售工作中更是如此。如果一个人领悟了通过全力工作来免除工作中的辛劳

的秘诀，那么他就掌握了达到成功的原理。倘若能处处以主动，努力的精神来工作，那么无论在怎样的销售岗位上都能丰富自己人生的经历。

总之，通过理论上对自己这一周的工作总结，还发现有很多的不足之处。同时也为自己积累下了日后销售工作的经验。梳理了思路，明确了方向。在未来的工作中，我将更以公司的专卖经营理念为坐标，将自己的工作能力和公司的具体环境相互融合，利用自己精力充沛，辛勤肯干的优势，努力接受业务培训，学习业务知识和提高销售意识。扎实进取，努力工作，为公司的发展尽自己绵薄之力！

规培生结业总结篇八

很荣幸能够参加十月份的党校党课培训，也十分珍惜这次学习计划。党课不仅提高了我的思想素质水平，对我将来的道路也产生了极大的影响。这次党课让我认识到在中国这片土地上中国共产党所代表的重大意义。各位老师对党的详尽的介绍，独到的见解，也让我对党有了更深刻的认识。此次党课坚定了我加入中国共产党的决心，我要积极追求入党，树立坚定的共产主义理想信念，为成为一名合格的党员而努力。

党课第一讲的内容是讲党的性质和宗旨，了解党的性质和宗旨是申请入党的必修课，是端正入党动机的前提条件，是立志为共产主义事业奋斗终身的必须前提，努力做合格共产党员就从这里开始。

党的性质反映了党的特征，党性是一个立场问题，党性并不等于阶级性。中国共产党，是中国工人阶级的先进的有组织的部队，是它的阶级组织的最高形式。中国共产党代表中国民族与中国人民的利益。它在现阶段为实现中国的新民主主义制度而奋斗，它的最终目的，是在中国实现共产主义制度。中国共产党以马克思列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论和”

三个代表”重要思想作为自己的行动指南。

革命导师列宁就指出：“严格的党性是高度发展的阶级斗争的同行者和结果。”党性要求在对事要做任何估计时，都必须直率而公开地站到一定社会集团的立场上。”这就要求共产党员立场要坚定，旗帜要鲜明，要坚信共产主义。

党课的第二节课给我留下了深刻的印象。老师生动地介绍了中国从建党到现在的历史，特别是在听到老一辈党员为了心中的信念坚持不懈，不顾肉体的苦痛，不顾前方的阻拦，坚定的战斗时，我颇受震动。我意识到，党员们心中的信念才是力量的源泉。

由老一辈的事迹我也认识到，在为共产主义奋斗的道路上，决不可能是一帆坦途，也许将面临着可以预料和不可预料的种种困难。共产党员的先进性不是天生具备的，而是在不断地学习、不断地实践的过程中，通过不断地总结和提高自我的思想境界，才形成的。共产党员只有通过努力学习文化，学习科学技术，才能具备建设社会主义的业务能力；只有通过学习政治理论，用马列主义、毛泽东思想以及邓小平理论武装自己的头脑，才能具有正确的世界观、人生观、价值观，具备卓越的领导能力，防腐拒变的能力，战胜困难，逃离困境。

之后的几节课让我对党的认识加深了，也让我意识到了自己的不足。通过这次党校学习，我对端正入党动机的重要性，也有了更深一层面的认识。只有具备正确的入党动机，将来入党后才能很好的履行党员义务，才能全身心地投入到党的事业中去，才能经受住党组织的考验，才能做到真正意义上的思想上入党，才能坚持共产主义。成为一名合格的党员没有之前想象的那么简单。

为此，我将会从以下几个方面来完善自己，向合格的党员看齐：

二、坚定共产主义信念，认真学习通过开展班级工作进行实践锻炼，“实践出真知”，要通过实践活动，来加深对党和共产主义事业的认识，强化正确的入党动机。

三、认真学习科学文化知识。新世纪，新发展，勇于创新。只有多掌握一些科学知识，才能适应市场经济发展的需要，才能做时代的主人，为国家，党组织奉献一份力量。

四、要向周围的同学们学习，不攀比，不气馁。

作为一名新时代的大学生，虽然现在的我还是有着许多的不足，在面对社会时也显得有些无知与茫然无措，但是，经过这一次的党课培训，我开始在完善自身对于党，对于社会的各个方面的认知与领悟。

记得老师课上说，当初第一次中国共产党会议时的参会人员只有少部分人坚持了下来。中国共产党员们的信念是我们热爱党，追随党的理由。通过这次党校学习，使我对党的基本知识和理论有了比较系统而全面的理解，使我思想觉悟上有了更深一层次的提高，使我更加渴望早日加入党组织。通过这次党课学习，我明白了成为一名正式党员是不容易的，它所要求的不仅仅是一个人的理论知识是否牢固，更为重要的是，一个正式党员的身上要有着令人信服的思想品质与理想信念。记得今后，我会更加认真地学习党的理论知识，积极靠拢党组织，以身边党员同志为榜样，在日常工作中，不去计较个人得失，真正做到无私奉献。虽然入党相对于得到的，更多的将是付出，我要求入党，决不是一时的冲动，而是一名积极要求进步的大学生期望接受更高更困难的考验。此外，我会不断提高自己的知识水平和业务能力，以便更好地做好本职工作。我要把自己的世界观、价值观和人生观提高到一个新的境界。尽管我现在离党员的标准还有一段距离，但我会时刻以党员的标准要求自己，学习党的指导思想，为成为一名合格的党员而不懈奋斗。

规培生结业总结篇九

下午好!

在乡政府的关心和乡武装部支持下，全体师生共同努力下，我校xx级新生军训即将圆满结束。在这短短的6天时间里，同学们在倾盆大雨下，迈着矫健的步伐，喊着响亮的口号，以顽强的意志和坚定的信念认真做好每一个动作，用自己的毅力和信念磨练了坚强的意志，初步形成了良好的作风。在此对全体受训同学圆满完成军训任务表示亲切的问候!

1、下面请学生代表发言，掌声欢迎。

今天的结业典礼十分成功，各个连队严整的军容、刚健的步伐、飒爽的英姿、精彩的表演，给人以振奋，给人以力量，给人以希望，展示了第八届新生无限生机与活力，对此我们感到非常满意。

下面宣布第八届军训优秀学员及先进连名单：优秀学员名单：

一连：……

二连：……

三连：……

四连：……

五连：……

六连：……

先进连队：六连, 五连

请以上同学和连队到前面来领奖，让我们以热烈的掌声向在军训中涌现出来的优秀学员表示热烈的祝贺！

同学们，军训工作时间紧，任务重，责任大，能够取得成功与班主任和值班老师们扎实有效的思想工作和全身心的投入分不开的，在6天的军训中，无论在操场上，还是在宿舍里、教室中，我们到处都能看到老师们忙碌的身影。在此让我们以热烈的掌声对老师们的敬业精神辛勤劳动表示衷心的感谢！

下面请xx中学校长对这次军训作总结发言，掌声欢迎。

最后，祝7位教官工作顺利，再立新功！祝各位老师身体健康，平安幸福！祝同学们不断进步，创造辉煌！