

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会(通用9篇)

心得体会对个人的成长和发展具有重要意义，可以帮助个人更好地理解 and 领悟所经历的事物，发现自身的不足和问题，提高实践能力和解决问题的能力，促进与他人的交流和分享。我们应该重视心得体会，将其作为一种宝贵的财富，不断积累和分享。那么下面我就给大家讲一讲心得体会怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会篇一

幼儿园教育是教育的基础阶段。幼儿作为发展中的人，有权利知道他所处的环境状况，有义务成为美好环境的缔造者和维护者。因而，从幼儿开始，实施环保教育，使他们具备环保的意识与习惯是十分必要的。

幼儿对事物的认识大部分是通过环境的潜移默化作用和影响获得的。试想想，如果一个幼儿园果皮乱扔，到处是脏水、垃圾，家长、老师熟视无睹，孩子耳闻目睹，长大后又怎么会成为一个爱护自然、爱护环境的人呢？所以，要对幼儿进行环保教育，必须充分发挥环境教育的作用，两者相互渗透，即在进行各项环境创设时要处处考虑安排环保教育的内容，而进行环保教育时，要充分利用幼儿园周围的环境，发挥其特殊作用。

幼儿的特点是年龄小，生活经验少，好奇多问，活泼好动。而我们进行环境布置时往往容易以成人的观点代替幼儿的观点，以成人的眼光代替幼儿的眼光，特别是在环保教育时，如果只讲大道理，孩子们难以理解，收不到教育效果。

环境创设如何适应幼儿环保教育的特点呢？

（一）要以幼儿的生活经验为出发点。环境布置要让幼儿易于理解，所以，设计时要图文并茂，以画为主，并且运用各种材料，特别是废旧材料。如设计墙报《创建绿色乐园》，就用了挂历纸、旧竹签、棉花等多种材料，使用浅显易懂的图案，力求做到色彩丰富、图文并茂来吸引幼儿。设计环保教育内容应该以幼儿熟悉的小草、小花和喜闻乐见的动物为主，这样容易使幼儿产生亲切感，达到宣传教育的目的。

幼儿活泼好动，老师可带领幼儿到设置的生态环境中亲自栽种植物、喂养小动物。又如在课室环境布置中，可让幼儿一起利用各种废旧材料参与制作，这样，幼儿在操作中学习，产生兴趣，自然而然地增强了环保的意识。

（三）要以幼儿的情感为出发点。环保教育要在幼儿面前显现最美好的画卷，让幼儿置身于最美丽的情境之中，从而培养和激发幼儿热爱世界、热爱大自然的美好情感。特别是创设环境时，应以各种手段提高其艺术性，让幼儿生活在充满自然、和谐色彩的世界里，将来长大才懂得去爱、去保护环境。

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会篇二

近年来，我校克服种种困难，在短时间内，从全市的“拖尾校”一举发展为全国知名的“品牌校”，这在河北乃至全国尚属首例。激情创业正当时，齐谋发展建新功。当前，正逢学校发展的关键时期，“如何进一步提升自己”、“如何为学校发展做出更大的贡献”、“如何跟上学校发展的步伐”，成为每一个二中人不断思考的问题。为广泛听取广大教工的意见建议，进一步激发大家的工作热情，我校在全校范围内开展了“学校大发展，我该怎么办”的大讨论活动。全体二中人以学校的发展大局为重，凝心聚力，畅所欲言。他们积极地参与到活动中来，为学校的再发展、再跨越献言献策，决心为学校的大发展、再跨越贡献自己的力量。现选登部分教师的“讨论心得”，让大家走进二中团队，聆听二中人内

心深处的告白，体味二中人如火的创业激情和炽热的教育情怀。

教师于宗慧

目标鼓舞人心，蓝图催人奋进。新学期的学校中层领导例会上，校领导班子为我们描绘了学校未来发展的美好蓝图。作为一个二中老教师，我更加深刻地体会到“学校发展，我的责任”这句话的深刻内涵。面对学校发展的大好机遇，面临新的教育任务对我们提出的挑战，我感到重任在肩，征途漫漫。不过，二中团队是一支英雄的团队，更是一支屡创教育奇迹的团队，站在新的起点，我们定会背好行装，大步向前，号令所指，所向披靡。

学校发展，我的'责任，需要不断强化竞争意识。面对当今社会激烈的竞争，我们每个人只有把自己的发展建立在学校发展这一平台之上，靠集体的力量和智慧来推动学校发展，才能更好地实现个人目标。作为二中的一名普通教师，我们要把学校作为实现人生价值和奉献社会的平台，把为学生服务的态度、质量、效果作为衡量自己人生价值的尺度。荀子说：“凡百事之成也必在敬之，其败也必在慢之；故敬胜怠则吉，怠胜敬则灭。”工作岗位即为擂台，切磋，积累经验；竞争，赢得成就。

学校发展，我的责任，要有良好的奉献心态。每个人都要积极适应形势变化，调整心态，不怨天尤人、不牢骚满腹，只为成功找方法，不为失败找理由。老教师学高资深、经验丰富，这就意味着要担当责任，意味着带头，意味着示范，意味着榜样，意味着传承，意味着呕心沥血、甘当人梯；年轻教师才思敏捷、精力充沛，那就意味着要承担义务，意味着先锋，意味着主动，意味着虚心，意味着学习，意味着一代新人胜旧人。我们每一个人都要充满信心、满怀激情对待学校，最重要的还要从提高自身素质做起。俗话说：活到老学到老。在工作中不断学习，在学习中不断提高。同时，还要

具有创新意识、效率意识、进取精神、科学精神，并切实做到依法执教，努力使自己成为一个学习型、创新型教师。

学校发展，我的责任，要有合作共赢意识。要树立“校兴我荣、校衰我耻”的荣誉观和集体观，强化团队精神和敬业意识，在学校大发展中与学科组老师形成一股合力，为学校发展谋一策、出一力。“学校发展，人人有责”，我们要主动承担责任，进一步增强责任心和事业心。修炼师德，教书育人。充分发扬干事创业的精神、求真务实的态度，少说话，多做事，在平凡的岗位上做出不平凡的贡献。越是关键时刻，越是要踏实工作；越是困难时期，越是要鼓足干劲。雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。只要我们努力干好工作，赢得学生的爱戴，赢得家长的信赖，就能实现自身价值，就能为学校的大发展做贡献。

学校发展，我的责任，要从身边的小事做起。作为一名普通教师，就是要从设计好每一个教案、上好每一堂课、批改好每一次作业的点滴做起。小事见精神，只有做好每一件小事，最终才能成就大事。捡起一张废纸，美化一片校园；随手关灯，节约一度电；关起流水的龙头，节省一分钱。积少成多办大事。人人视校如家、人人爱校如家，把个人利益融入学校整体利益中去，学校就会发展，学校也一定会发展。

海阔凭鱼跃，天高任鸟飞。学校已经为我们搭建好了搏击的舞台，让我们八仙过海、各显神通。“学校发展我受益，我与学校共奋进”，让我们用满腔的热情、渊博的知识、冲天的干劲去拼搏、去奋斗，让二中实现新的大跨越、大发展，抒写更加绚烂的教育传奇。

首先，作为一名语文老师，我认为要努力使自己成为一个博学多才的“杂家”。我要不断丰富自己的阅历，并积极寻找能引起学生心灵共鸣的切入点。在对新知识追求的过程中，不断增加自己的知识储备，不断完善自己的知识结构，这样才能夯实自己的文化基础。只有“博观而约取”，才能“厚

积而薄发”，才能最终促进师生共同发展。

其次，要善于反思。叶澜说：“一个教师写一辈子的教案不一定成为名师；如果一个教师写三年反思，则可能成为名师。”教学没有最好，只有更好。反思型的老师追求的教学是完美的教学，我要不断反思教学行为及方法，自觉体验其中的乐趣。

再次，要加强交流。与同事间的交流，不仅限于交流成功的喜悦，更应该交流的是失败的困惑，这样才可以寻求到解决问题更有效的方法。

总之，我们每天都会遇到新的问题，都需要我们去反思、去发现、去研究、去解决。“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，作为一名普通教师，更要在反思中成长、在学习中提高、在研究中寻找乐趣。让今天超越昨天，让明天超越今天，超越永无止境！

近年来，随着办学实力的不断攀升，我校已发展成为全国名校。身为二中人，我感到无比骄傲和自豪。此次，学校上下开展的大讨论活动，也引发了自己的深入思考。身为二中人，要立足岗位做贡献，为学校的再次腾飞贡献自己的一份力量。

身为一名二中教师，我深深了解学校从全市拖尾校到全国明星校跨越的艰辛。成绩的取得和学校领导的科学决策分不开，和老师们的超常付出分不开，和二中的超越精神分不开。当前学校发展面临新机遇，也面临新挑战，学校要发展，需要每一位老师的努力。作为一名高三教师，面对肩上的责任，面对学生家长的期望，我要加倍努力，全力做好本职工作。

目前正处于备考的关键期，在班级管理方面不容有丝毫懈怠。我要求自己平时研究学生要深入、指导学生备考要科学、班级管理方法要创新。在班级管理中，讲究管理艺术，构建和谐师生关系；在班级管理中，更加注重人文关怀，关注班

级中每个学生的成长；在班级管理中，抓好各项常规，以严格科学的管理促进班级的整体进步。

在教学工作中，我要求自己认真地研究教学大纲、研究试题、研究学生，积极把握备考方向。在课堂教学中，我要针对学生实际，制定详细教学措施，真正做到让学生快乐学习、快乐收获。在授课方式上，我要认真贯彻学校关于新课改的思想，不搞形式，注重实效，真正培养学生主体意识，激发学生兴趣，提高课堂效率。

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会篇三

一、第四季度工作总结

1、销售任务的完成

1) 第三季度车系一共卖了282台，我个人卖了115台，其中赛宝19台，路宝15台，赛马21台，占车系总数的18%。

2) 根据办公厅的销售安排，每个员工轮流飞到__，我在那里一共接待了113个有效客户，其中6个已经售出。对竞争对手的有力打击。

2、销售总结和分析

1) 诱导言语。在销售岗位上，首先我要提两个人，一个是办公室林主任，一个是销售部王经理。我非常感谢他们对我工作的帮助。我在接触汽车销售的时候，非常缺乏汽车知识和销售知识，所以工作很难入门。前两个月在王主任和莫经理的带领下谈判分析客户情况，所以遇到销售上比较难谈的客户，或者比较比较模式的优势时，总是会想到他们。也正是因为他们在销售技巧和谈判方面的帮助，以及之前的经验，我才能够8月份独立工作，整个学习过程可以说是两位领导言传身教的结果。

2) 职业心态的调整

推销员的一天应该从早上睁开眼睛开始。每天早上，我从自己欢快激进的闹钟中醒来，然后以一种充满活力和快乐的心态迎接一天的工作。如果我比别人经验少，那么我比别人诚实；如果我的单子没有别人多，那我就伺候别人。

5) 重点客户开发。这里我想说：我们要把b类的客户当成a类，这样我们比别人多一个a类，多一个a类就多一个机会。拜访，每周至少拜访客户三次。我觉得攻击客户和设定目标是一样的。首先要专心做客户。只有这样，我们才能取得成果。重点客户批了之后，我就把精力转移给第二个重点客户。

6) 自己工作中的缺点：

在销售工作中，也有急于成交的情况，不仅影响了自己销售业务的发展，也打击了自己的自信心。我想我会在以后的工作中摒弃这些不良做法，积极学习和咨询老业务员的业务知识，尽快提高自己的销售技能。

二、下季度工作

在公司的发展过程中，我认为要成为一名合格的业务员，首先要调整好自己的思路，与公司统一思想 and 目标，明确公司的发展方向，才能充分融入公司的发展，才能更有序的开展工作。

首先从理念上：我要和公司保持一致的经营理念 and 理念，和公司高层统一目标和认识，协助公司推进企业文化建设。

二、在业务上：了解客户的信息 service、爱好、家庭情况等。，挖掘客户需求，搞好客户关系，随时掌握信息，力争第四季度比第三季度翻一番。

最后，希望公司下一季度的业绩更加辉煌！

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会篇四

新化是蚩尤故里，是梅山文化的发祥地，其地域广阔，资源丰富，交通便利，人口众多，在区域经济社会发展中扮演着越来越重要的角色。着眼新化自身发展的同时，如何有利地推动娄底经济向前发展，站在商务工作的角度，谈几点建议。

充分利用国家的惠民政策。拉动内需，扩大消费是有效应对金融危机影响，保持我国经济平稳发展的重大举措。在发展经济的宏观决策过程中，要用足用活国家的惠民政策，并不断开拓农村市场，全面铺开“家电下乡”、“汽摩下乡”、“家电、汽车以旧换新”等工作。要完善流通体系，持续推进“万村千乡工程”，加快配送中心建设，搞好“一网多用”工作，充分发挥市场在商品集散、信息采集、价格传导，市场调控等方面的功能，发展鲜活农产品冷链物流，加快农超对接步伐。

不断提高消费服务档次和水平。要精心组织各种促销活动。引导居民消费向商品消费和服务消费并重转变，大力发展便利早餐、家政服务、保健养生、美容美发等便民服务业，以及文化娱乐、体育健身等生活质量型消费。引导高消费群体的消费留在当地，避免这部分需求外溢。

大力发展旅游业，充分借力“世界溶洞极品”梅山龙宫、“梯田王国”紫鹊界梯田、“三湘明珠”大熊山森林公园、“江南峡谷第一漂”油溪河漂流、“湘中千岛湖”苏溪湖、“洞天福地”奉家桃花源、“宗教圣地”古台山等旅游景点，挖掘蚩尤故里、梅山文化、梅山武术、新化山歌等旅游品牌，将新化打造成成长株潭新型城市的后花园。

要加速推进城镇化。推进城镇化是扩大内需，调整结构的重

要抓手，是保持经济平稳较快发展的重要引擎；是打破城乡二元结构，促进城乡一体化发展的必经之路。我县农业人口很多，农业和农村发展相对滞后，资源配置和基础设施严重不足，消费水平整体偏低，推进城镇化，尽早实现把新化建设成为集山水、宜居、生态、旅游于一体的区域性中心城市，让人民群众共同享受城市文明的成果，共同推动经济社会的发展。

坚定不移实行“引进来”战略。切实抓住当前沿海、沿边以及国外企业向内陆迁移，国家经济政策向中西部倾斜的有利时机，依托本地区优势，本着“有利于优化产业结构，有利于节能减排，有利于促进社会就业”的原则。“让一切有投资愿望的人找到投资机会！让一切有合作意向的人找到合作伙伴！让一切有创业能力的人找到创业途径”。确保招商引资取得实效，确保承接产业转移全方位进行。

着力构筑服务环境优势平台，“筑巢引凤”。依法灵活运用土地、税收等优惠政策，加快工业园区建设，四年建设一批标准化厂房，切实优化环境，大力发展加工贸易，积极承接高新技术企业和有技术、有品牌、有市场的知名企业，坚持承接产业转移与推动产业结构优化升级有机结合，优先承接先进制造业，知识技术密集型产业。

坚定不移实行“走出去”战略。要全力打造几个战略产业，如我县的电子陶瓷，使其形成强大的规模及品牌优势，出占领了国际国内两个市场。同时要利用中国—东盟自由贸易区的契机，鼓励企业走进东南亚，并努力开发中东、非洲及南美市场。

加大商贸市场体系建设力度。逐步建设市级中心市场、次中心城市市场、县级市场、中心城镇市场及农村市场体系网络；构建批发、直营、零售的销售形式；着力推动步行街建设；规划建设旅游购物市场。

加快物流园建设步伐。着手规范现有物流运输企业，建立现代标准的物流中心，着力对城区现有物流企业进行规范管理。目前，紧紧抓住新化将成为我国东西部地区的交通枢纽和中转站的有利时机，投资10亿元，开发建设好物流园。园区内要建设大型标准化仓储基地、配送仓库、大型货物堆场、运输车队、集装箱中转站、铁路专用线，要把新化物流园建设成为货物运输、信息交流、餐饮住宿服务齐全的县级一流物流中心。“十二·五”期间，初步构建布局合理、技术先进、节能环保、便捷高效、安全有序并具有较强竞争力的现代物流服务体系。

近年来，作为网络化的新型经济活动的电子商务，正以迅猛的速度发展，已经成为主要发达国家增强经济竞争实力，赢得全球资源配置优势的有效手段。“十二·五”期间，我们有着发展电子商务的战略机遇期，抓住机遇，加快发展电子商务，是贯彻落实科学发展观，以信息化带动工业化，以工业化促进信息化，走新型工业化道路的客观要求和必然选择。

现在，电子商务与产业发展深度融合，加速形成经济竞争新态势。电子商务广泛深入地渗到生产、流通、消费等各个领域，改变着传统经营管理模式和生产组织形态，正在突破国家和地区的局限，影响着世界范围内的产业结构调整 and 资源配置，加速了全球化经济进程。

电子商务服务业的蓬勃发展，逐步成为我国国民经济新的增长点。技术创新加速社会专业化分工，为电子商务服务提供了广阔的发展空间。基于网络的交易服务，业务外包服务，信息技术外包服务规模逐渐扩大，模式不断创新。网络消费文化逐步形成，面向消费者的电子商务服务范围不断拓宽，网上消费服务模式日渐丰富。电子商务服务业正成为新的经济增长点。推动经济社会活动向集约化、高效率、高效益、可持续方向发展。

“十二·五”期间，我国国民经济将保持快速增长，经济总

量持续扩大，为电子商务发展提供了坚实的基础和广阔的市场空间，随着全面建设小康社会进程的加快，市场经济体制进一步完善，推进经济增长方式转变和结构调整的力度继续加大，对发展电子商务的需求更加强劲。

全球范围内资源、市场、技术、人才的国际竞争能力愈加激烈，进一步激发了企业应用电子商务的主动性和积极性。我们要大力发展电子商务，把发展电子商务作为降低成本、增加效益的重要举措，为企业和消费者创造更多的贸易机会。

加强商务综合行政执法。“十二·五”期间要把商务综合执法工作落到实处，让群众吃上“放心肉”、“放心早餐”、“放心菜”、喝上“放心酒”、用上“放心油”。严厉打击私屠滥宰市场以及销售注水肉和病害肉等违法行为，严格检疫检验制度，规划定点屠宰市场；加大对宾馆、市场、超市、餐饮业等的稽查力度，按照食品安全有关条例严格管理，严厉打击“物价乱”和哄抬物价的违法、违规行为；加强酒类管理，对全县各批发企业、名酒店铺、商场超市等场所进行专项检查，消除监管“盲点”，杜绝管理漏洞，严禁不合格酒产品进入市场；打击成品油超范围经营、以次充好等违规行为，取缔无证经营，关闭存在安全隐患的加油站（点），保障成品油市场安全稳定运营。从而切实转变商务管理职能，履行市场管理监管职责，维护市场秩序，保障消费者和企业的合法权益。

加快诚信市场建设。信用是商务活动的基本准则，是企业的立业之本和生命线，加快市场信用建设是规范市场的基本制度，只有提高企业的信用建设，建立诚信体系，才能消除各种不诚信和违法违规的事情，从而推动经济社会的和谐发展。因此，要建立行业的信用评价机制，进一步规范市场秩序，加快信用体系建设的部署，以改善商务诚信环境，促进信用交易为目标，以加强商业信用文化建设为基础，以完善信用制度为核心，以建设信用基础知识系统、发展信用服务业为手段，全面加快商务领域的信用建设。

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会篇五

当下如何高质量发展？这就需要自身打破阻碍高质量发展的传统观念、思维模式和路径依赖，真正做到以思想大解放引领发展高质量。

推动高质量发展，思想是行动的先导，这就要求身为党务工作者的我必须学懂弄通做实党的十九大精神，积极对照要求，弄明白什么是高质量、查明白与高质量的差距、想明白达到高质量的思路方法举措，立足新时代、胸怀大格局、树立高标准、追求高质量、实现高水平。为此我必须全面查找思想观念、工作作风、思路举措等方面存在的差距和不足，找准问题的深层次根源，才能实现思路眼界的与时俱进，招法举措的创新突破，工作成效才能不断提升。

当前本人工作存在的最大问题，依然表现为：一是对“解放思想推动高质量发展”学习不到位、了解不深；其二是没有系统性思维，不能够把握规律性，在高质量发展和自身党务工作之间，找不到内在联系和切入点。不知道如何将本职工作的政治优势转化为发展优势，发挥党务工作的职能优势还不明显。

存在问题原因剖析来看，由于自身学习不够、认识层面不高，不能以创新的思路、有效的措施促进本职工作进步。推动高质量发展，推动工作落实是重要切入点。在今后工作中要切实增强全局意识、协同意识，着眼于“走之前、作表率”。要积极响应号召，组织发动，使自己思想和行动进一步统一到高质量发展的部署安排上来，以更加积极的姿态主动投身到本职工作中去，挑大梁当标杆，走前列当先锋。

思想认识上，要让本职的党务工作成为本单位政治核心，发挥政治引领作用，通过党务工作形式和载体，宣传贯彻好中央和省市以及水务集团关于解放思想、深化改革，推动高质量发展方面的部署，深入思考如何锻造优良作风，着力解决

工作标准不高、开放意识不够、大局观不强、工作能力不足、担当意识缺乏、干事激情不足等突出问题，对“解放思想、追赶超越、争当先锋，推动高质量发展”的深刻认识和理
解要深入、透彻，积极配合领导号召并推动党员进一步解放思想，切实找准本职工作的正确方位，给本单位的党群工作营造
一个浓厚的氛围，让党员们认识到凝聚争当先锋的思想共识。

认识上，党组织是推动高质量发展的先锋军。党务工作要坚持向中心聚焦、为大局聚力，搞好本职工作谋划，抓实工作
举措；积极响应号召，认真完成上级交代的各项任务，使本单位党员思想和行动进一步统一到高质量发展的部署安排上
来，在立足本职岗位建功立业的同时，以更加积极的姿态主动投身到企业服务等工作中，在助力水务事业发展中献礼献
策。

三是不断完善自身上，要让党成为提升自我能力的训练营。除了政治过硬外，更加注重提高自身各项本领。尤以提
高“八大本领”打造载体为主。自己要主动学习、敢于创新、不懂就问。可以通过教育培训、党课、调查研讨等活动使自
身素质更加完善。接受来自领导和同志们多方批评和建议，毕竟从事党务工作时间尚短，需要磨练的地方还很多。

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会篇六

加入_公司也有三个月时间了，回想起来时间过得还挺快的，从鑫帮来到_感觉两个公司的工作模式有蛮大差异。不论是产
品的专业知识还是管理与工作氛围都有很大区别。前一个月都感觉自己没有进入状态，找不到方向，每天都不知道要做
些什么事，在_领导的几次会议上，经过相互讨论与发言提建议，针对具体细节问题找出解决方案，。通过公司对专业知
识的培训与操作，这才让我找到了方向感，慢慢融入到了这种工作环境与工作模式，后面的工作时间里我每天都过得很
充实，从打样与接待客户是陆续不断，虽然附出的劳动没有

得到结果，很多次对我的打击也不小，但我相信，付出总会有回报的。努力了就会有希望，不努力就一定不会有希望。成功是给有准备的人。

销售心得：

- 1、不要轻易反驳客户。先聆听客户的需求。就算有意见与自己不和也要委婉的反驳，对客户予以肯定态度，学会赞美客户。
- 2、向客户请教。要做到不耻下问。不要不懂装懂。虚心听取客户的要求与他们所做的工艺。
- 3、实事求是。针对不同的客户才能实事求是。
- 4、知己知彼，扬长避短。

做为一名合格的销售人员首先要对自己所售产品非常熟悉了解，了解自己产品的优点与缺点，适合哪些行业，客户群体是哪些，才能更好的向客户展示自己与产品的专业性，才能迎得客户的关注与信任。当然对竞争对手也不要忽略。要有针对性的了解对手产品的优势与劣势；才能对症下药，用我们的优势战胜客户的劣势，比如我们设备在精度与速度方面就略胜同行，这就是我们的优势所在，在与客户介绍产品时尽量多介绍自家产品的优势。缺点方面尽量少提，但是设备本身存在的缺点与不足，也就是该设备在所有同行中必不可少的缺点与不足可以适当的向客户说清楚，毕竟没有十全十美的东西。总说自己的产品有多好，别人也不会全信。同行中存在的缺点与不足也不要恶意去攻击与批判，要引导客户去分析判断，建议客户通过实地考察。

- 5、勤奋与自信；与客户交谈时声音要宏量，注意语气，语速。
- 6、站在客户的角度提问题，分别有渐进式与问候式。想客户

之所想，急客户之所急。

7、取得客户信任，要从朋友做起，情感沟通。关心客户，学会感情投资。

8、应变能力要强，反映要敏捷，为了兴趣做事。

9、相互信任，销售产品先要销售自己，认同产品，先人品后产品。

10、注意仪表仪态，礼貌待人，文明用语。

11、心态平衡，不要急于求成，熟话说：心如波澜，面如湖水。

12、让客户先痛后痒。

13、不在客户面前诋毁同行，揭同行的短。

14、学会进退战略。

工作总结：

一、认真学习，努力提高

因为所学专业与工作不对口，工作初期遇到一些困难，但这不是理由，我必须要大量学习行业的相关知识，及销售人员的相关知识，才能在时代的不断发展变化中，不被淘汰，而我们所做的工作也在随时代的不断变化而变化，要适应工作需要，唯一的方式就是加强学习。

二、脚踏实地，努力工作

我深知网络销售是一个工作非常繁杂、任务比较重的工作。作为电子商务员，不论在工作安排还是在处理问题时，都得

慎重考虑，做到能独挡一面，所有这些都是电子商务不可推卸的职责。要做一名合格的网络营销员，首先要熟悉业务知识，进入角色。有一定的承受压力能力，勤奋努力，一步一个脚印，注意细节问题。其次是认真对待本职工作和领导交办的每一件事。认真对待，及时办理，不拖延、不误事、不敷衍。

三、存在问题

通过一段时间的工作，我也清醒地看到自己还存在许多不足，主要是：一、针对意向客户没有做到及时跟踪与回访，所以在以后的工作中要将客户的意向度分门别类，做好标记，定期回访，以防遗忘客户资料。二、由于能力有限，对一些事情的处理还不太妥当。要加强认真学习销售员的规范。

总之，在工作中，我通过不断学习和不断摸索，收获非常大，我坚信工作只要用心努力去做，就一定能够做好。

回首20_，展望20_!祝_在新的一年里生意兴隆，财源滚滚!也祝我自己在在新的一年里业绩飚升!

销售人员高质量心得体会（篇4）

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会篇七

近日，由中国红十字会总会事业发展中心主办的曜阳“智慧党建”启动仪式在国际老年公寓举行。活动现场，老年公寓的党员以一首《再唱山歌给党听》的合唱，展现了新时代老年人的新风貌。

近年来，我国民营养老机构迅猛发展。民政部统计数据显示，截至2017年9月，我国已经注册登记的养老机构达2.8万余家，

民营养老机构1.25万余家。中国红十字会总会事业发展中心主任江丹认为，加强党建工作是引领民营养老机构稳步发展的重要保证，开展智慧党建工作，不只是贯彻落实中央要求，更是从实际出发，解决百姓生活中切实存在的问题。

“智慧党建即结合传统党建工作和互联网理念，采用移动互联网技术将党建管理、组织生活、学习教育、互动交流等元素整合的信息管理平台。”中国红十字会总会事业发展中心副主任吴昂坪介绍，它提供了一种全新的党建学习培训理念和管理方式，主要体现在：通过统一规范的数据采集标准，建立对区域资源发挥引导、整合作用的党建大数据；集“信息发布、理论宣传、在线学习、交流互动、党务活动”五大类功能，“移动党校、智能党务、组织管理”三大类业务服务于一体的手机党建移动社区；构建自上而下网络学习体系的移动党校，以及智能党务和组织管理。

在如何实现、落实养老机构党建工作上，发展中心不断探索，创建了“曜阳联盟党建”品牌，并联合湖南省红十字会在湖南做好以长沙青松老年公寓为示范的“曜阳养老联盟”党建试点工作，推广和完善曜阳党建“5+x”标准化工作模式。“5”即班子建设好、党员队伍好、基础保障好、作用发挥好、综合评价好□“x”即基层的特色工作，为推动社会养老组织党的建设探索新的实施路径，形成基层党建工作先进典型和特色品牌。

为落实“5+x”标准化工作模式，发展中心采取了四步走措施。第一步是摸清底数情况，按照属地管辖原则，湖南省各级红十字会联合辖区街道（乡镇），全面摸清红十字会重点支持和加入“曜阳养老联盟”的279家养老机构名称、地址、负责人、职工人数等基本情况，以及党组织和党员信息等党建工作基本情况，建立工作台账。第二步是根据养老机构基本情况，对照“5+x”的建设标准，逐一形成党建工作指导方案。第三步是开展入住老党员、员工党员、志愿者党员的分类管理，

促进先锋模范作用发挥。最后一步是将示范点建设推进中形成的经验做法及时总结梳理，形成标准化的党建工作模式，在中国红十字会总会事业发展中心直属实体单位和全国的红十字养老联盟成员单位推广。

同时，发展中心设立了“五个一工程”的工作目标——建1个曜阳联盟党建信息网，每年新增10个基层党支部，实现100家养老机构党组织和党员网上工作互动，推选1000名优秀党员，为所辖养老机构及老人做10000件好事。目前，已有500家养老机构可通过由事业发展中心根据“两新”组织的党建特点搭建的曜阳联盟党建信息网实现信息互通。

事业发展中心党建专干汪亮说，事业发展中心正在按照“党建工作引领养老服务”的工作思路，把党在新社会组织的组织覆盖、工作覆盖作为一项基础性、长期性工作，通过思想认识、组织保障、制度措施和工作融合“四到位”，确保党的组织和党的工作“两个覆盖”。

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会篇八

23、加快实现区域交通一体化。

制定实施城市副中心及周边地区综合交通一体化提升规划，提升互联互通水平。推进轨道上的京津冀建设，22号线（平谷线）、京唐城际铁路等一批线路加快实现通车运行。加快打通交通堵点，重点推进厂通路、姚家园路东延、石小路、通宝路等一批跨界道路建设，推进武兴路拓宽升级。优化进出北三县的公交线路，共建区域快速公交走廊，加强轨道交通接驳换乘，便利群众快速通行。加速交通服务同城化，推动检查站优化设置，完成白庙、兴各庄检查站公交专用通道设置，提升进出京通行效率。

24、共抓生态环境大保护。

着力扩大区域生态容量，加快落实潮白河国家森林公园规划方案，实现开工建设，形成可进入、可体验的大尺度绿色生态空间。完善跨区域河流环境治理联席会议机制，加强跨界地区联合执法，加大沿河截污力度，全面消除入河点源污染。建立健全区域大气环境监测预警和联合督查机制，逐步统一区域生态环境标准体系和绿色环保施工标准，按照“以点带面、区域协同、量化管理、严格标准”原则，合力实施控车节油、散煤污染、挥发性有机物综合治理。协同推进区域碳达峰碳中和工作，优化调整区域能源结构，抓好重点领域节能减排，加强碳捕集等领域科技合作，开展林业碳汇体制机制研究，增强区域碳汇能力。

25、推进产业协同分工与联动发展。

坚持政府引导、市场运作、合作共建，推动深化产业分工与协作，在更大范围延伸布局创新链、产业链、供应链，共同打造跨区域产业协同发展示范区。落实产业功能定位，城市副中心重点围绕前沿技术研发环节、科技创新服务环节进行布局，与北三县地区在中试孵化环节、制造环节和配套服务环节加强协同。合作共建产业园区，支持北三县承接都市制造服务产业，深化产业协同分工与联动发展。办好项目推介洽谈会，鼓励在京企业以市场化方式参与北三县开发建设。

26、统筹推进公共服务资源共享。

共同培育北三县区域性医疗养老服务功能，推动北京养老服务项目向北三县等周边地区延伸布局，统一养老标准，落实跨区域养老机构补贴等鼓励支持政策。引导北京优质医疗卫生资源向北三县纵深布局，推进朝阳医院、天坛医院、首都儿科研究所附属儿童医院、北京中医医院等对口支持三河市相关医院，友谊医院通州院区、潞河医院、通州区妇幼保健院等医院与北三县现有医疗机构建立技术支持机制。逐步实现跨区域双向转诊、同级医院检查检验结果互认，建立区域医疗卫生资源共享平台，推进跨省异地就医联网直接结算工

作，提升异地就医结算便利度。加强教育合作，采取合作办学、远程教育、建立分校等形式深化城市副中心与北三县教育交流合作，支持大厂回族自治县承接中国人民大学的研发孵化和融合创新功能，鼓励北京优质职业教育资源向北三县布局。推进大型文体设施共建共享，共同承办和推进重大体育赛事活动，促进地区间文化交流。与北三县探索住房合作机制，支持北三县盘活存量土地、合理利用增量土地，合作建设保障性租赁住房，解决搬迁至城市副中心的党政机关和企事业单位职工区域职住平衡问题。

27、支撑现代化首都都市圈建设。

落实现代化首都都市圈分工方案，深化通武廊产业合作，增强对周边地区辐射带动作用，以点带圈，协同联动，示范引领“通勤圈”一体化发展。建立健全交通规划对接机制，完善高效便捷的区域交通网络，持续推进一批跨市域道路建设。提升产业协作水平，充分发挥园区示范引领作用，建立中关村通州园、廊坊开发区、武清开发区等重点园区协调对接机制，搭建跨区域产业合作平台。以旅游市场一体化为方向，推进通武廊三地旅游资源整合，鼓励旅游市场主体开展合作，共同打造京津冀区域的特色旅游名片。加快通武廊三地公共服务统筹发展，深化教育、医疗卫生异地合作，建成一批服务三地群众的高水平教育、医疗机构。

高质量工作的意义 幼儿园高质量教育心得体会篇九

学校领导让我做一个提高数学教学质量的经验介绍，其实坐在这里，我真的是忐忑不安，经验实在谈不上，只能把这几年来在教学中的一些做法和大家交流一下，如当不妥之处，还请大家多多批评指正！

在自己的学习生涯，我就偏爱数学，这份喜爱让我获得了不少荣誉。因此，我深知，要让孩子们学好数学，得让他们喜欢上数学，要喜欢上我的数学课，当然首先得先喜欢上我这

个人。正所谓“亲其师，信其道”。于是，我努力营造一种宽松、和谐、平等、民主的教学氛围。在我的课堂上，孩子们是自由的，他们畅所欲言，无所顾忌。在我的眼里，错误成为探索者的骄傲，差异是同学间学习的资源。

现在二（5）班的楼品成妈妈一见面，就会给我提起刚上一年级那会儿的事。这位妈妈自己是个高中老师，平时也很细心，每天都会与儿子聊学校里的事，那天她问儿子有没有受到老师表扬？儿子非常开心地说卢老师表扬了他，是因为他回答错误了。她妈妈一头雾水，便打电话询问我是否有这事？我如实地告诉她：在分析了错误原因后，我的确当着全班孩子的面表扬了他敢于提出自己的想法，并感谢他，提醒了我们其他同学不会再犯同样的错误。我想这样一来，我们师生之间的心理距离刹那间缩短了，无意间提高了孩子们课堂上质疑问难的积极性和主动性。

同时，学习中又少不了自信，有了自信，他才勇于去探索其中的奥秘，克服学习中遇到的种种困难。因此，课堂上，我努力捕捉孩子们的闪光点，为他们每一次精彩的发言喝彩，为他们提出的一个又一个问题而赞叹，让他们觉得自己的数学学得不错，很受老师的赏识。每届一年级新生接班时，总有几个家长会跟我说发现孩子的数学可能会有问题，数学反应不够快。每当这时，我都会跟他们说：“一定要对自己的孩子充满希望，千万不能在孩子面前说他数学不行。这样的暗示只会让他对数学学习失去信心。只要你认为他行，他就真的行。”当然，也有个别学习中确有困难的，那也只能是自己心中有数，而不能显露于色。

在班级管理，我们经常听到“抓两头促中间”或“抓中间促两头”的观点，但我努力实践着两头与中间的学生一起抓。

班级里的数学学习，少不了优等生的带动，而优等生的挖掘，则需要老师的有意引领。在课堂上，我努力做一个旁听者，尽可能让他们充当小老师的角色，在一次次的阐述分析中，

语言的组织更具条理化清晰化，对问题的理解更深刻更透彻。作业中，提高对他们的要求，一般不允许粗心的错误在他们的作业中呈现，面批时，如果发现这样的错误，我都不会指出，请他检查后再改，直至没有错误。而作业优胜的评比、免做等奖励措施的实施，自认为很大程度上也是对优等生的促进。

中等学生常常是被忽视的一个占班级多数学生的群体。他们既不冒尖，又不落后。其实在这些中等生里有一大部分同学通过自己的努力，和老师家长的鼓励，帮助提升到优等生的行列一点问题也没有，他们缺少的只不过是信心和机会。课堂上，尽管他们很少有精彩回答的瞬间，但我都会把重新阐述同伴发言的机会给他们，并毫不吝啬地送上一句：听得真认真，会听的孩子一定是会学习的；解题时，尽管他们拿不出最出色的解题方法，但当他们极其耐心地一个一个凑出答案时，我会再送上一句：这也是一种不错的方法，老师非常佩服你！

而班中极个别的学困生，我并不强调他们在思维上的创新，更追求在基础知识上的扎实掌握。对于他们，如果等到作业错误时再给予补习，那只会花费更多时间，若是到学期结束时，那就几乎是零。所以，很多时候，在新课结束时我都不忙着布置课堂作业，而是先安排基础知识过关。针对本节课所学的知识点出几个题，每个孩子独立完成。

目的就在于及时了解孩子课堂学习的效果。通过观察孩子解题的过程，在与他们单独的交谈中，第一时间了解孩子真实的想法，为学生的错误准确把脉，及时、有针对地进行补救，把孩子的这个错误抹杀在萌芽状态，不致于在其它作业时蔓延开来。而面对作业中出现的错误，我也习惯于给孩子们逐个单独订正，尽管两个班的作业订正会占去我们很多时间，但我一直坚持着这么做，在我看来，这样既可以给其他做对的孩子更多自由支配的时间，同时也能把对学困生的辅导真正落到实处。