

最新足浴城工作计划和总结(大全7篇)

计划是提高工作与学习效率的一个前提。做好一个完整的工作计划,才能使工作与学习更加有效的快速的完成。通过制定计划,我们可以更加有条理地进行工作和生活,提高效率和质量。下面是小编带来的优秀计划范文,希望大家能够喜欢!

足浴城工作计划和总结篇一

江左镇中心学校 二〇一一年十月十日

全镇教育督导工作成立以中心学校专业成员和人大代表、政协委员、各中小学校长、村委干部、退休老教师、老领导等为成员的教育督导队伍,每学期开学召开本年度督导工作专题会议,制定了《江左镇教育督导工作实施意见》等工作制度和全年工作目标。引领并指导全镇教育规划,促使全镇教育工作不断发展壮大。督导组每月初召开一次会议,研究教育部门的困难和实际问题,设立台账,指定专人负责。实施解决方案,认真履行教育督导职能。全镇教育督导制度进一步完善,督导队伍建设不断加强。

首先全镇教育督导工作干部,认真学习领会[xxx中央][xxx关于推进社会主义新农村建设的若干意见]等文件精神,积极组织学习《教育法》、《教师法》等教育法规、政策。进一步增强了依法治教,依法行政意识,督导专干业务能力不断增强,为全镇教育发展创设了持续、健康、和谐的外部环境,使全镇教育督导工作在法制化、规范化、制度化轨道上快速发展。

在教育督导实践中,积极推动政府履行教育职责,落实教育优先发展的战略地位。2011年全镇以教育优先发展为导向,按照教育规划和上级要求,积极筹措教育经费,改善办学条件。认真督导落实全镇中小学布局调整和村镇幼儿园建设。

今年，我镇特别投资20余万元，按照全镇“学前教育三年计划”在原江左一中校园基础上建设江左镇中心幼儿园；按照全镇中小学布局调整规划投资近500万元建设江左镇初级中学，配套学生住宿楼、餐厅等。极大提高了全镇初中教育水平。同时不断加大各中小学校的设施改善工作，整合资金近100万余元，改善全镇亮点学校和窗口学校校园环境、教师办公条件，努力为师生创造优美、安全、卫生、和谐的教育环境。

按照全镇学前教育三年行动计划的通知精神，积极实施幼儿教育，督导组积极协调镇政府和各村委，落实全镇幼儿三年规划，改善各村办学校幼儿园办班能力，努力办好四大学校寄宿幼儿班。为幼儿入园提供更优条件，满足家长需求。今年15个行政村学校接收幼儿园学生，其中乔村、刘楼、中心幼儿园三所幼儿园为寄宿幼儿园，入园率为，全镇教育改革发展迈出了有力的第一步。同时，加强中小学教育工作督导，全面促进中小学教育水平提高，教育质量综合排全县第三名。

中心学校督导工作中一直十分重视学生的交通安全，努力杜绝事故发生。中心学校和中小学领导给予了高度重视，帮助学校制定安全责任制，重申交通安全的重要性，防止各类交通事故发生。以学前教育管理为重点，大力开展校车管理。定期组织公安交警同志为学校、幼儿园接送车年检和服务，签到安全责任书和校车管理规则，确保校车接送车辆安全、有序运行，同时加大学校周边环境治理和整顿，建立安全、卫生、稳定的教育环境秩序，确保全镇教育工作和谐发展。

足浴城工作计划和总结篇二

地址:宜章经济开发区创新创业园第一栋。

公司简介:宜章骏涛实业有限公司属于大型知名玩具企业——骏达（佛冈）玩具公司全资子公司，主要生产塑胶玩具，电子、动漫玩具。出口欧美市场，是国际知名零售企业，如迪士尼，沃尔玛，环球影视等主要供应商。现投产之际，诚邀广

大英才加盟。

一. 装配主管 1名

二. 装配组长 10名

主管 1名

5名

五. 仓管 3名

六. 行政人事助理1名

工程师 1名

八. 保安员 1名

九. 注塑技工 2名

十. 喷油技工 2名

十一. 移印技工 3名

十二. 普通操作工 600名

以上管理职位需相关工作经验，具体电话咨询预约面试。

足浴城工作计划和总结篇三

时间匆匆，飞快流逝，我已经在“欧迪娱乐世界”愉快的度过了一个春秋。工作着并快乐着——是我的一贯准则，我希望在这里我能将我的快乐带给顾客感染同事。

在这里我学到并且提倡如何搞好优质服务，必须掌握七大要

素：

1、微笑

在ktv日常经营过程中，要求每一位员工对待客人，都要报以真诚的微笑，它应该是不受时间、地点和情绪等因素影响，也不受条件限制。微笑是最生动、最简洁、最直接的欢迎词。

2、精通

要求员工对自己所从事工作的每个方面都要精通，并尽可能地做到完美。员工应熟悉自己的业务工作和各项制度，提高服务技能和技巧。“千里之行，始于足下”，要想使自己精通业务，必须上好培训课，并在实际操作中不断地总结经验，取长补短，做到一专多能，在服务时才能游刃有余，这对提高ktv的服务质量和工作效率、降低成本、增强竞争力都具有重要作用。

3、准备

要随时准备好为客人服务。也就是说，仅有服务意识是不够的，必须要有事先的准备。准备包括思想准备和行为准备，作为该准备的必须提前做好。如在客人到达之前，把所有准备工作作好，处于一种随时可以为他们服务的状态，而不会手忙脚乱。

4、重视

就是要把每一位客人都视为“上帝”看待而不怠慢客人。员工有时容易忽视这一环节，甚至产生消极服务现象。这是因为员工看他们穿戴随便，消费较低，感觉没有什么派头等表面现象而产生的。而现实生活中，往往越有钱的人，对穿戴方面都特别随便，这是因为他们自信；而衣服根本不能代表财富的多少。我们在这一环节上，千万不能以貌取人，而忽略

细微服务，要重视和善待每一个客人，让他们心甘情愿地消费。我们应当记住“客人是我们的‘衣食父母’”。

5、细腻

主要表现于服务中的善于观察，揣摸客人心理，预测客人需要，并及时提供服务，甚至在客人未提出要求之前我们就能替客人做到，使客人倍感亲切，这就是我们所讲的超前意识。

6、创造

为客人创造温馨的气氛，关键在于强调服务前的环境布置，友善态度等等，掌握客人的嗜好和特点，为客人营造“家”的感觉，让客人觉得住在ktv就像回到家里一样。

7、真诚

热情好客是中华民族的美德。当客人离开时，员工应发自内心的、并通过适当的语言真诚邀请客人再次光临，以给客人留下深刻的印象。现在的竞争是服务的竞争，质量的竞争，特别ktv业尤为激烈。服务的重要性是不言而喻的，我们必须运用各种优质服务，形成自身的服务优势，以期其在激烈的市场竞争中创造更高的客人满意度，使ktv立于不败之地！

每个职业都需要讲求团队精神，在快乐迪也一样。生意比较忙时，同事间都能互相谅解并齐心分担遇到的麻烦。平时也有遇到比较刁钻的顾客，一人有难，其他同事也会及时上去调节纷争，使情形不再恶劣。每个人员分工明确、工作积极，真正在行动上做到了一个好汉三个帮的效果。

平时，我也会和顾客谈天，了解他们所喜欢的歌曲并推荐新曲让顾客满意而归。这样就多了几个回头客，让顾客推荐朋友提高了消费率。之后我也会做一些小结，这样日积月累，使我的服务更能为顾客所接受和喜欢。

作为一名服务人员，也会碰到一些挫折和无奈。有些人会觉得小小的一名后勤人员是微不足道的，有些人认为我这个职业是低下而不为人尊重的，可是我要说的是：条条道路通罗马，我为服务别人而快乐，我为能在这里工作而幸福！我为这个集体工作而自豪。我认为我的职业就像一个表，表面转动的时针能给大家带来时间和欢乐，而里面转动的微小的零部件则是大家难以看到的，但却是必不可少的。

当然学无止境，学到还得运用到以后的工作中，希望领导能多加督促，同事能互相学习，在以后的工作中提高服务效率，努力做到一名优秀的服务工作人员。让顾客在“欧迪娱乐世界”感受到不一般的快乐！

足浴城工作计划和总结篇四

教育就是帮助人养成良好的习惯，良好的习惯是终身享用不尽的财富。为培养学生良好的行为习惯，我会利用班队课和晨会时间让学生学习我校提出的每月一事“习惯主题训练和综合素养培养”的内容，结合学生年龄特点，开展文明语言、文明行为等活动。通过学习教育学生从身边小事做起，养成文明、有礼貌、爱师长、爱学习、互相友爱等行为习惯，树立人人争做合格小学生的意识。加强学生队伍的管理，包括排队做操、排队上、下楼、排队放学、排队集会等。培养学生良好的学习习惯，包括课前的准备、上课集中精神听讲、自觉完成作业等。

二、循循善诱，做好问题生的转化工作

(一)充分尊重爱护学生，不能伤害学生的自尊和自信，因为只有对学生发自内心真挚的爱，才能给他们以鼓舞，才能使他们感到无比的温暖，才能点燃学生追求上进、成为优秀生

的希望之火。

(二)要注意表扬和批评的艺术。对学生宽容但不放纵，严格但不苛刻，这很重要，学习能力差的孩子，他们往往看不到自己的优点和长处，容易自卑，孤立封闭自我。这就要求我们善于抓住他们的闪光点，让学生体会愉悦成功感和被人尊重的感觉，从而产生上进的源动力。

(三)要为学习能力差的孩子创造良好的环境和氛围。可以和班内任课老师及一些优秀生协调配合，让他们多关心、指导，帮助他们战胜自我、突破自我、重塑自我。同时，取得家长的理解、信任和支持，做好坚强的后盾。

三、认真上好每一节德育课

积极参加每星期的德育教研活动，精心设计好每一个主题班队会，上好每一节德育课，让学生在具体的情景、真实的活动过程中，潜移默化地自我教育，自我管理，自我规范，以达到良好的效果。

四、协调与家长的关系，开好家长会

孩子的进步，集体的成长，离不开教师，也离不开家长。在校外，我会经常和家长联系，交流学生的思想和学习情况。对学生的优缺点不夸大，也不缩小，采取与家长共同研究和商讨的态度，争取和家长配合，推动家庭和校外教育，促进学生德、智、体全面发展。在家长会中与家长可以教育的心得、心中的疑惑，学生也可以说说自己学习的心得、自己的感受，做到人人互动。

五、确立班集体的奋斗目标

班集体的共同奋斗目标，是班集体的理想和前进的方向，班集体如果没有共同追求的奋斗目标，就会失去前进的动力。

所以，一个良好的班集体应该有一个集体的奋斗目标。本学期我班的目标就是争做“阳光班级”。因为我班是七色光中队，所以我会努力使班级里的每一名孩子都成为有爱心，责任心，互助心的“阳光天使”。努力将“一班一品”变成为我们二年一班的品牌。

六、加强班干部的培养

班级管理光靠班主任一人来管理是不够的，而班干部却是班级管理的小助手。这学期我仍将采取班干部竞争上岗，让每个班干的潜能都得到充分的挖掘，培养做事认真有责任心的人，使他们学会学习，学会生活，学会合作和学会管理。齐心协力搞好工作，建立一个积极向上，朝气蓬勃的班集体。

七、其他方面

新的学期，新的起点。我仍将会用心去和学生交流，用欣赏的眼光寻找孩子身上的每一处闪光点。我相信，只要关爱孩子，尊重孩子，宽容孩子，我们就能找到开启学生心灵的钥匙。

一、指导思想：

二、班级概况及基本目标

本班共有69名学生，女生35名，男生34名。每个孩子都活泼可爱，有着很强的上进心和集体荣誉感。但是由于年龄小，自制能力差，时常不能控制自己，上课时爱随便说话或者做小动作，男生在这方面明显不足。很多行为习惯有待进一步培养。学习方面已经有了一定的学习习惯，大部分学生能较自觉完成学习任务，个别学生缺乏主动性，书写有待于加强。本学期我班的基本目标是：建立一支有进取心、管理能力较强的班干部队伍，全体同学都能树立明确的学习目的，形成良好的学习风气；培养学生良好的行为规范，弘扬正气，逐步形成守纪、进取、勤奋的班风。继续抓好学生的常规教育，

强化《小学生日常行为规范》的落实，培养学生良好的行为习惯。师生中进行赏识教育，老师赏识学生，让学生学会赏识自己，赏识他人。积极配合学校、少先队的各种活动，开展丰富多彩的中队活动，培养学生强烈的责任感、班级荣誉感，以及自我约束，自我管理的能力。

三、基本措施和做法：

(一)常规教育方面

1、利用班会时间，加强学生的德育教育。升旗结束后，对上周的情况进行总结。使学生懂得做人的道理，培养其爱国主义情感。同时，让学生在各种活动和劳动中学会合作，学会生活。对于学生的书写读的姿势，在课堂上随时提醒与帮助。

(二)班级纪律方面

1、课堂纪律

严格遵守课堂“四管”（管住眼看老师，管住口不说话，管住心认真听，管住手不乱动），如果有违反纪律的现象，由课代表记录。

2、课间纪律

课间是学生轻松休息的时间，良好的课间纪律将会给整个校园带来活跃而轻松的气氛。然而，丰富多彩的课间活动，就是解决课间纪律乱的法宝。同时，随时提醒学生要注意的危险活动和场地，寓教于乐。

(三)卫生方面

讲究卫生很重要。俗话说，病从口入。讲卫生，既能使身体健康，又能养成良好的生活习惯，还能创设一个良好的学习

环境。

个人卫生：每周一检查个人卫生，平时抽查，要求衣着整洁，桌屉干净，物品整齐。

(四) 班干部的培养方面

班级管理光靠班主任一人来管理是不够的，班干部是班级管理的小助手。这学期我将采取班干部竞争上岗制及班干部轮流工作制，使班级管理再上新台阶，让每个孩子的潜能都得到充分的挖掘，培养有个性的人，使孩子们学会学习，学会生活，学会合作和学会管理。

(五) 家校结合，分类施教

1、对学习后进生，每节课都要提问，作业中有错要单独进行辅导，与家长联系，共同帮助提高学习兴趣。

2、对行为后进生，发现闪光点要大力表扬，树立信心，在老师和家长共同督促下改进。越是表现差的方面，越要让其引起重视，比如当班干部。

3、经常保持与学生家长联系，使学校教育和家庭教育有机地结合起来。

足浴城工作计划和总结篇五

一、加强理论知识学习提升思想素养

一是学习实践科学发展观活动，进一步了解了科学发展观的真正内涵，切实加强了自身理论素养。二是在“创先争优”的活动中学习践行“敢于负责、敢于碰硬、敢于创新”的“三敢”精神，写出了“三敢”精神的学习体会，并在工作中积极进行“三敢”精神的实践。三是坚持参加每月11日

的社区党员学习日活动，学习党的路线、方针、政策及文件精神。四是赴霞云岭堂上村参观了没有^{^v^}就没有新中国纪念馆，再一次受到了革命传统教育；五是在中国^{^v^}成立xx周年到来之际，认真收看并学习了胡.锦.涛^{^v^}在庆祝中国^{^v^}成立94周年大会上的讲话。

二、学习践行“三敢”精神，在社区工作中进行创先争优实践

(一)敢于负责，认真履行岗位职责完成各项社区工作

“上面千条线，下面一根针”，社区工作是连接党和政府与人民群众的纽带，上要做好各级党委和政府交待的任务，下要维护好，实现好人民群众的根本利益。这样的地位和工作性质，决定了社区工作要面对的是最广大的人民群众，处理的是纷繁复杂的事情，解决的是人民群众最关心最急迫的事情，讲求的是助人为乐的奉献精神。在平常的工作中，面对纷繁复杂的工作，不管是谁家漏水断电，还是写信息做月刊等，都要敢于担当，不怕麻烦，不能出现推诿扯皮，敷衍了事的态度和行为。此外，社区工作突发性强，工作任务不确定，在做好平常的工作时，还要认真、及时、高质量的完成社区领导交派的临时任务。在这半年的时间了，通过践行“三敢”精神，我主要做了一下几方面的工作：一是及时清理积雪，方便居民出行；二是清扫落叶，维护社区环境卫生；三是和社区的领导一起进行节后走访，慰问社区的老干部、老党员；四是参加“两会”期间的执勤巡逻，维护了社区的安全稳定；五是组织开展了民进进社区端午节联欢活动，社区居民在一起包粽子品粽子，一片祥和喜庆的气氛；六是参加了房山区迎接建党94周年“永远跟党走”文艺演出，用一首首红色经典歌曲表达了炽热的爱党爱国之情；七是参加拱辰街道“文明交通”演讲比赛喜获第二名，并代表拱辰街道参加良乡地区交通队“文明交通”演讲比赛再次荣获二等奖。八是在建党xx周年到来之际，走访慰问了社区有病在身的老党

员，给他们送去了社区党支部的关怀和问候；九是在建党94周年来临之际，组织社区居民为生活困难的老党员捐款，自己也献出了一份绵薄之力。

(二)敢于碰硬，直面和解决社区工作中的难题难事。

(三)敢于创新，敢于运用新思维、新制度解决新问题

社区工作涉及的范围越来越广，面对的新情况、新问题越来越多，这就要求我们要不断地创新，要敢于创新，善于运用新思维、新理论，从实践中探索、总结，以适应新情况新要求。对于创新，我在社区工作中还没有进行实践。随着社区工作队伍的不断扩大，结合社区前段时间工作中出现的一些不足，我向社区的领导提出了社区干部队伍创新管理方面看法和建言。如提出用制度管理队伍、用奖惩激励员工、用交心换取人心等，尤其是社区的各项制度建立和完善方面提出了自己的想法和(20xx最新调度员工作总结)建议，受到了社区领导的表扬及采纳。我想在今后的的工作中，还要继续发扬“三敢”精神，争取为社区建设做出更大的贡献。

三、总结经验加强学习不断提高工作水平

(一)、进一步提高职业素质和能力

一是学习助理社会工作师方面的教材，进一步掌握了社区工作的主要内容、工作方法，注意事项等；二是参加了在首都体育学院举行的国家社会体育指导员健身操项目培训，顺利通过考核并喜获国家一级证书。

(二)、不断提升公文写作水平。

在社区领导的耐心帮助指导下，我通过写会议记录、工作总结、消息、通讯、通知等文体，写作能力得到一定程度的提高。在4月14日的《房山报》上，我写的一篇通讯得以发表，

给我很大的鼓励。当然还存在许多不足，还需要在今后的工作中继续加强锻炼。

(三) 积极增强做人处事的能力。

在社区领导和同事的言传身教下，通过多看、多听、多学、多做，我逐步建立自己的做人处事观：要办事，先做人。做人要正直、诚信、好学、力行；做事要严格、灵活、及时、高效。

当然这一年的工作中，我还存在着很多不足：一是理论知识和工作实践不能有效结合，二是工作经验不足，主动性有待加强；三是工作效率不高，时效性差。在今后的工作中，我会进一步学习践行科学发展观，积极开展创先争优的实践工作，不断总结工作经验，争取把社区工作做好，为和谐社区建设贡献自己的力量。

四、20xx年下半年工作计划

(三) 利用业余时间学习与行政管理、社区工作等相关的知识；

(四) 注重与领导、同事之间的交流，同大家一起创造融洽、积极向上的工作氛围。

在今后的工作中，我还需要继续努力，不断进行创先争优实践，不断加强自我修养，不断践行“三敢”精神，在工作中认清自己的位置，在生活中不断提升自己的修养，让自己在工作中更有魄力，让社区居民对自己更加信赖，让领导更加放心，争取为和谐社区建设做出新的更大的贡献。

足浴城工作计划和总结篇六

学校建有200米标准跑道和田径场地一个，标准篮球场两个；专用教室齐全，建有物理仪器、实验室，化学生物仪器、实

验室。微机室、多媒体教室、卫星接收室、光盘播放室、图书阅览室、体育器材室、美术室、音乐室、劳技室齐全，均在正常使用，教学仪器、实验器材、音体美器材按标准配备，图书12803册，生均达31册。

两年教学班共112人，九年级三个教学班共123人。

学校具有明确的办学思想，在县教育局、乡党委政府和社会各界的关心支持下，全校师生坚持以“求实、求新、求是、求真”作为校训，树立“团结、友爱、好学、上进”的校风，打造“呕心育桃李，沥血铸师魂”的教风，培养“探索求真，刻苦创新”的学风，使教育教学质量不断提高，近年来，我校以深化教育改革，全面实施素质教育，扎实推进新课程改革为契机，构建“德育为首，教学为主，素质为重，育人为本”的育人模式，不断提升办学效益。

学校遵照《邯郸市中小学教师职业道德规范》和《永年县教育局教学管理长效机制》要求，强化领导班子和教师队伍建设，不断完善各项管理制度，制定了《辛庄堡中学教师职业素养考核办法》、《教学常规管理细则》；根据《永年县教育局关于教师绩效工资的实施意见》，学校建立了《辛庄堡中学教职工绩效工资实施方案》和《专任教师绩效工资考核细则》，《班主任工作要求及绩效工资考核规定》、《教学管理人员职责》等一系列制度和各项工作措施，不断规范教师队伍管理，以制度来约束，以绩效促发展，充分地调动了教职工的工作积极性。

促进教师更新教育教学观念，提高创新能力，积极实施素质教育，扎实推进新课程改革。为使各项工作富有成效，学校每学期积极开展行风评议活动，民主开展优秀教师、师德标兵和优秀班主任评选活动，树立典型，从德、能、勤、绩等方面对教师进行全面考核，在教师中形成人人争先，人人争优的局面，全体教师能为人师表，廉洁从教，无违纪现象，无任何形式侮辱、体罚、变相体罚学生现象。

学校重视法制和安全教育，加大校园及周边综合整治力度，定期向学生举办法制及安全教育讲座，学校层层落实安全责任制，由政教处牵头，各班主任通过各种渠道形式多样地对学生进行安全和法制教育，在校内布置有安全警示标语，向学生印发有关饮食卫生、防汛防雷、交通安全、游泳安全等宣传教育材料，努力排除安全隐患，坚决杜绝安全事故发生，三年来，学校安全事故率实现了零的目标。

加强校园文化建设，努力营造健康文明的德育环境，以校园宣传栏、班级板报、校园广播站等为宣传阵地，坚持每周一早晨的举行升国旗仪式，坚持国旗下讲话，加强思想品德教育，在重大节日及纪念日开展主题鲜明的征文比赛、演讲比赛、拔河比赛、篮球比赛等丰富多彩的文体活动，促进德育和各项文体艺术等工作的健康开展，学校讲文明、树正气的良好风尚蔚然形成。

思路，有效地提高了教师课程实施的能力，采取“点面结合，以点带面，全面铺开”的方法，各学科围绕学校的总体方案，把理论与实践相结合，努力探索，深入开展课改活动。本学期我校把江苏省洋思中学所倡导的“先学后教，当堂训练”作为课堂改革的尝试模式，我们在学习过程中强调：一要进一步提高思想认识，把推行以“尝试教学法”为主线的课堂教学改革作为本学期教学工作要求；二要强化纪律和责任观念，每名教师必须以提高课堂教学效果为目的，以践行尝试教学为手段，以提高学生质量检测的及格率为目标，全面打造高效课堂；三要强化领导管理，由教务处加大对各教研组成员的业务考核和监督力度，确保尝试教学思想贯穿于各个教学环节，并突出以课堂为主渠道的改革主体，目前各学科教师正在积极推行，并在教学上已收到良好的效果。

(2)、为全面落实学校的教学发展规划，我们每学期制定切实可行的教学工作计划，工作目标明确，措施得力，各项考核制度健全、科学，各项检查、考核到位、认真。校领导班子坚持每月召开一次教学工作专题会议，每周定时检查教师

备课，间周检查学生作业，学校领导深入课堂听课，认真指导教学工作，及时反馈听课意见，各教研组积极开展说讲评等各类教研活动，学科教研活动做到每次活动有主题、有主持、有记录，有总结，校领导和教务处主任按时参加并指导。

学质量有较大提高，中考报考率、毕业率及考上高一级学校学生数逐年呈上升趋势，多位学生被评为县级“三好学生”或“优秀学生干部”，学生参加县级学科竞赛成绩名列前茅，并多次获文体、理科竞赛等各类奖项，学校连续三年荣获由县政府和教育局颁发的“中考进步奖”。

在改善办学条件上，我校一方面主动争取政府部门拨款解决实际困难，另一方面严格执行上级规定的财物纪律，决不违规收费，严格财务管理制度，实行校务公开，增加透明度。本学期学校新购置了一套一体化印刷机、打印机等办公设备，大大提高了办公效率，同时学校投入5万多元烫制了所有房顶，投资3万多元添置了教学仪器、图书和音体美等器材，投入6万多元进一步绿化、美化了校园，学校办学条件日益得到改善。

虽然经过全校师生的辛勤努力，我校教育教学工作取得了一定的成绩，但我们还是以高度的责任感和使命感认真审视自己的工作，及时发现不同程度的差距，并积极采取相应的整改措施。

运动场地需要进一步规范，校园硬化、绿化和美化标准有待进一步提高，学校计划通过各种渠道，取得政府、社会的支持，分步实施，逐项落实，努力改善办学条件。

长并没有深刻理解素质教育的深层内涵，望子成龙心切，应试教育思想影响依然严重，我校将加强宣传力度，充分利用各种渠道与学生家长取得经常性联络，提高群众的思想觉悟和家庭教育的科学性。

文档为doc格式

足浴城工作计划和总结篇七

xxx月份已经过去，在这一个月的时间中我通过努力的工作，也有了一点收获，我感觉有必要对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把以后的工作做的更好。下面我对这一个月的工作进行简要的总结。我是今年xxx月一号来到劲霸男装专卖店工作的，在进入贵店之前我有过女装的销售经验，仅凭对销售工作的热情，而缺乏男装行业销售经验和行业知识。为了迅速融入到劲霸男装这个销售团队中来，到店之后，一切从零开始，一边学习劲霸男装品牌的知识，一边摸索市场，遇到销售和服装方面的难点和问题，我经常请教店长和其他有经验的同事，一起寻求解决问题的方案，在对一些比较难缠的客人研究针对性策略，取得了良好的效果。现在我逐渐可以清晰、流利的应对客人所提到的各种问题，准确的把握客人的需要，良好的与客人沟通，因此对市场的认识也有一个比较透明的掌握。在不断的学习劲霸男装品牌知识和积累经验的同时，自己的能力，销售水平都比以前有了一个较大幅度的提高。同时也存在不少的缺点：对于男装市场销售了解的还不够深入，对劲霸男装的技术问题掌握的过度薄弱(如：质地，如何清洗熨烫等)，不能十分清晰的向客户解释，对于一些大的问题不能快速拿出一个很好的解决方法。在与客人的沟通过程中，过分的依赖和相信客人。

在下月工作计划中下面的几项工作作为主要的工作重点：

- 1、在店长的带领下，团结店友，和大家建立一个相对稳定的销售团队：销售人才是最宝贵的资源，一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是我们店的根本。在以后的工作中建立一个xxx具有杀伤力的团队是我和我们所有的导购员的主要目标。

2、严格遵守销售制度：完善的销售管理制度是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。这是我们在下个月完成十七万营业额的前提。我坚决服从店内的各项规章制度。

3、养成发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯：养成发现问题，总结问题目的在于提高我自身的综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，把我的销售能力提高到一个新的档次。

4、销售目标：我的销售目标最基本的是做到天天有售货的单子。根据店内下达的销售任务，坚决完成店内下达的十七万的营业额任务，打好年底的硬仗，和大家把任务根据具体情况分解到每周，每日；以每周，每日的销售目标分解到我们每个导购员身上，完成各个时间段的销售任务。并争取在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

我认为我们劲霸男装专卖店的发展是与全体员工综合素质，店长的指导方针，团队的建设是分不开的。建立一支良好的销售团队和有一个好的工作模式与工作环境是工作的关键。