

应聘柜员工作计划书 柜员工作计划(通用8篇)

在现实生活中，我们常常会面临各种变化和不确定性。计划可以帮助我们应对这些变化和不确定性，使我们能够更好地适应环境和情况的变化。通过制定计划，我们可以更加有条理地进行工作和生活，提高效率和质量。以下是小编收集整理的工作计划书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

应聘柜员工作计划书 柜员工作计划篇一

一、一切以客户为中心是计划的宗旨，做好结算服务工作。

1、我行一直提倡的“首问责任制”、“满时点服务”、“站立服务”、“三声服务”我们将继续执行，并做到每个员工能耐心对待每个顾客，让客户满意。

2、随着金融业之间的竞争加剧，客户对银行的服务要求越来越高，不单单在临柜服务中更体现在我行的服务品种上，除了继续做好公用事业费、税款、财政性收费、交通罚没款**bsp**航空代理等代理结算外，更要做好明年开通的高速公路联网收费业务、开放式基金收购业务、证券业务等多种服务品种，提高我行的竞争能力。

3、主动加强与个人业务的联系，参与个人业务、熟悉个人业务以更好为客户服务。虽然已经上了综合业务系统，但因为各种各样的原因还没有能做到真正的综合，是我营业部工作的一个欠缺。

4、以银行为课堂，明年我们将举办更多的银行结算办法讲座，增加人们的金融知识，让客户多了解银行，贴近银行从而融入到我行业务中。

5、继续做好电话银行、自助银行和网上银行的工作，并向优质客户推广使用网上银行业务。

二、强内控制度管理，防范风险，保证工作质量。

随着近年来金融犯罪案件的增多，促使我们对操作的规范、制度的执行有了更高的要求。

1、督促科技部门对我营业部的电脑接口尽快更换，然后严格按照综合业务系统的要求实行事权划分，一岗一卡，一人一卡，增强制度执行的刚性，提高约束力。

2、进一步强化重要环节和重要岗位的内控外防，着重加强帐户管理(确保我行开户单位的质量)和上门服务。

3、进一步加强会计出纳制度，严格会计出纳制度的执行与检查，规范会计印章和空白重要凭证的使用和保管。

4、重点推行支付密码器的出售工作，保证银企结算资金的安全，进一步提高我行防范外来结算风险的手段。

5、规范业务操作流程，强化总会计日常检查制度以及及时发现隐患，减少差错杜绝结算事故。

6、切实履行对分理处的业务指导与检查。

7、做好会计核算质量的定期考核工作。

三、以人为本提高员工的全面素质。

1、把好进人用人关。使计划明细，且每个员工都有自己的目标，有冲劲。银行业听着很美，其实充满竞争和风险，所以到我营业部需要有一定的心理素质和文化修养。在用人上以员工的能力且要能发挥员工潜能来确定适合的岗位，从而提高员工的积极性。

2、加强业务培训，这也是明年最紧迫的，现已将培训计划上报人事部门，准备对出纳制度、支付结算办法、综合业务系统会计制度、新会计科目等基础知识以及各种新兴业务进行培训。

3、在人员紧张的情况下仍要加强岗位练兵，除了参加明年的技术比武更为了提高员工的业务水平。

4、勤做员工的思想工作，关心鼓励员工，强化员工的心理素质。

5、有计划、有目的地进行岗位轮换，培养每一个员工从单一的操作向混合多能转变。

应聘柜员工作计划书 柜员工作计划篇二

在新的一年里，从“以内控防范优先，加强制度落实”的角度加强客户经理队伍建设[]20xx年，着重抓好一线信贷人员的培训，银行工作计划在第一季度以金融法规、各项制度、经营理念和信贷业务规范化操作程序及要求等内容为重点进行普及培训，在较短时间内培养造就一批政治过硬、品质优良、业务素质高、能适应改革步伐的员工队伍。

定期组织学习金融方针政策和上级文件精神，努力提高政治觉悟和业务素质，增强依法合规经营的自觉性。同时对贷款五级分类等新业务进行专项培训。

在确保新增贷款质量上：

1、加强对各社及信贷员贷款权限的管理，严禁各社及信贷人员发放超权限贷款。

2、加大对跨区贷款、人情贷款、垒大户贷款等违章贷款的查处力度，发现一起，处罚一起。

3、认真开展贷前调查，准确预测贷户收益，确保贷款按期收回。

4、严格执行大额贷款管理制度。

5、严把贷款审批关，严格审查贷款投向是否合法、期限是否合理、利率是否正确、第一责任人是否明确、抵押物是否真实、合法，担保人是否具备担保实力、贷款档案是否齐全等，通过以上措施，确保信贷资产质量逐年提高。

6、全面进行信贷档案统一模式、规范化、标准化管理，实行专柜归档、专人保管，并建立调用登记制度，保证档案的完整性。人员调离或换片，贷款档案应办理移交手续，由交出人、接交人及监交人共同在移交清单上签字，促进全辖信用社的信贷档案管理工作提档升级。

近年来，我社加大信贷产品的创新力度，贷款品种不断增加，信贷服务水平明显提高。但在贷款还款方式和贷款期限的确定上还存在一些不足，为此省联社于20xx年在信贷管理中引入贷款分期还款，以完善信贷服务功能的需要，杜绝部分客户对信贷资金长期占用，风险持续积累、暴露滞后，加大信贷风险的后果。

首先要落实“三查”制度，对银行员工素质加以培训，使每个工作计划详细的基础上并按正确的思路做事。坚持做到防范贷款风险在先，发放贷款在后，每笔贷款都坚持按“三查”的内容、要求、程序认真进行调查、审查和检查，并填写“三查”记录簿，严格考核。报联社审批的贷款都必须有信贷人员的调查报告和信用社的会办记录，都必须换人审查。

其次要落实审贷分离制度，贷款发放实行审贷分离和分级审批的管理制度，各基层信用社贷款必须经审贷小组集体会办审批，大额贷款报联社审贷委员会会办审批，并且规定基层信用社发放贷款不论金额大小，每笔贷款都必须经主持工作

的主任审查、登记、签字后才能发放，坚决杜绝信贷员“一手清”放贷。

第三要加大违规违纪行为的惩处力度，严肃查处违纪违规人员，对因违纪违规等原因造成不良贷款的责任人实行在岗清收、下岗清收等行政处罚，情节严重者，由责任人承担贷款赔偿责任。

1、思想认识不到位，对风险分类的重要性、艰巨性认识不足；

4、风险管理能力不强，未能紧密结合信贷资产不同的风险类别及特点，采取有针对性的强化管理措施等。

对于上述问题□20xx年，我满怀着对金融事业的向往与追求走进了xxxx支行已经一个年头了，在这短短的一年中，我的人生经历了巨大的变化，无论是工作上，学习上，还是思想上都逐渐成熟起来。

在xx支行任职柜员，于20xx年里，我将结合自身工作开展的实际，有计划的报考银行从业资格证的相关科目考试，职称资格考试，针对自身进取不足的实际，自觉提高整体综合素质。

2、结合我社的服务创优工程开展实际情况，不断提升自身专业技能，继续狠抓勤练基本功不放松，不断提高自身综合能力、服务能力和营销能力，有效提升自己的整体综合素质。

3、结合岗位实际，不断探索岗位工作开展的方式、方法，立足实际，着力窗口接触点的“同位”思维，充分理解客户的心态，善于换位思考，积极探索客户维护和服务的方式、方法，并结合当前实际给予有效的开展落实，通过优质服务的开展，不断提升现有客户的忠诚度和诚信度。

4、熟练的掌握各种业务技能特别是计算机操作、财会业务等

技能，努力适应时代发展需要，培养多方面技能，更好的实践为“三农”服务的宗旨，我将通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

重视理论学习，自觉加强相关金融政策及法律法规的学习，构筑牢固理论知识结构，不断提升自身的整体综合素质。

20xx年是我社服务创优工程和精细化工程深入开展的一年，作为一名前台综合柜员，我热爱自己的本职工作，并始终要求自己认真细致的去对待每一项工作，在具体的业务办理过程中，努力做到用心、诚心、信心、耐心、细心的处理每一笔业务，接待每一位客户。以“客户满意、业务发展”为目标，潜心钻研业务技能，把各项金融政策及精神灵活的体现在工作中，树立热忱服务的良好窗口形象，做到来有迎声，问有答声，走有送声，要让每个顾客都高兴而来满意而归。当前的柜台工作使我每天要面对众多的客户，为了给客户提供高效优质的服务，我常常提醒自己“客户就是上帝，理解就是沟通的开始”，在繁忙的工作中，我坚持做好“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，一年来从未出现因个人原因而出现的客户投诉或不满意。

(1) 严格规章制度，把好储蓄柜台直接面对客户的第一道关口。作为一名综合柜员，我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现差错和失误。因此，我不断的提醒自己增强责任心。本着对自己和客户负责的态度，确实做到“规范操作、风险提示、换位思考”，严格要求自己，较好的完成了柜面各项业务。

(2) 坚持原则，做好每一笔看似简单的业务。一线员工的一举一动都时刻体现着信用社的形象，自己的工作质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。一年来，我坚持基层社和联社制定的相关管理制度，对每一笔业务都一丝不苟地认真按照规定操作，从客户办理业务的相关要求；从重空的检查、往来账目的核对到下班后的大额核对登记、

身份证信息核对、账户信息维护，每一个环节我都是仔细审查，没有一丝一毫的懈怠。在具体办理业务时，我做到了“三个必须”，即业务办理条件必须符合政策、相关证件必须是合法原件、客户签字正确无误，并且做到生人熟人一样对待，保证了业务办理的合规、合法。

(3) 提高工作质量，及时准确的做好储蓄基础资料的管理。搞好基础资料的记载、收集、管理，是做好日常工作的重要前提之一，这项工作即繁琐又重要，需要经常加班加点来完成。我坚持做到了当天账务当天处理完毕，全部核对从不过夜。自从我社开始实现柜员制之后，从未出现过因个人疏忽而造成的业务差错。

一年来，在具体的工作开展过程中，我积极主动的做好日常各项工作，结合我社实际，服从领导的安排，团结全体职工为我社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。

(1) 存款任务是关键，为完成我社的存款任务，我充分利用日常工作机会，在业务办理过程中做好存款营销工作。业余时间，利用自身的区域优势，走亲串朋、动员社区的储蓄存款，积极宣传相关的优惠政策、理财技巧等，为壮大信用社实力不遗余力，较好的完成了联社下达的存款任务。

(2) 积极主动的营销信用社的相关新业务和新功能。我立足我社实际，不断强化储蓄营销意识，破除“惧学、惧烦”的思想，认真学习我社新兴业务和新制度规章，如干部贷款、失地农民专项贷款等特色业务，耐心的给客户讲解相关类似业务的相同点和不同点，讲清利弊之所在，提供有利建议，深受客户的好评。

(3) 勤勤恳恳的完成领导交办的其他任务，除做好本职工作外，我还按照领导的安排做好其他工作，如每天的卫生打扫，帐表的装订等，都能够与大家协调好，共同完成任务。

我深知个人的能力是有限的，促进我社的业务发展，需要的是全体同事的共同努力，在提高自身素质的同时，我尤其注重团队精神的发挥，团结好各位同事，确实做到“想别人之所想，急别人之所急”，积极营造团结进取的工作氛围，有效开展好我社的各项工作。

一年来，我能严格遵照联社安全保卫相关要求，严格按照各项制度行事。当班期间能够时刻保持警惕，严格按“三防一保”的要求，熟记防盗防抢防暴预案和报警电话，熟练掌握、使用好各种防范器械。经常检查电路、电话是否正常，防范器械是否处于良好状态，当出现异常情况，能当场处理的当场处理，不能处理的能主动上上级汇报等等。结合自身工作实际，加强凭证、印章管理，从源头上防范案件。不断地增强安全防范意识，认真落实各项防范措施，确实做到“安全保卫从我做起、从身边小事做起”，防微杜渐，把安全工作确实落到了实处。

(1) 学习的积极主动性还不够，因家庭因素、工作开展因素的客观因素的影响，导致存在学习的连续性不足，存在业务素质提高不快，对旧有知识回顾不足的问题，学习效率低的情况。

(2) 创新意识和进取意识不足，在自觉主动学习方面，与年轻大学生相比还存在一定的差距，不能有效的结合自身专业特长和岗位实际进行业务创新或针对岗位需求自觉进行相关考试认证。

(3) 工作方式简单，尚停留在较低层次的任务完成要求上，工作开展的实际效率和效果还有待提高。

我将努力克服自身的不足，在基社信用社领导的带领下，我将立足自身实际，严格服从领导安排，积极开拓进取，不断提高自身综合素质，有效履行岗位职责，当好参谋助手，与全体信用社职工一起，团结一致，为我社经营效益的提高，

为完成20xx年的各项目标任务作出自己的努力。

应聘柜员工作计划书 柜员工作计划篇三

1、定期召开由行长及网点主管参加的内控、制度、风险分析会议，提出业务处理中出现的问题并解决，同时形成会议纪要对一些各网点不规范的业务进行统一落实。

2、会计结算部负责着全行的本外币会计、出纳、资金清算、人民

币结算业务的管理；组织落实相关制度、办法及柜面业务核算和管理；负责人民币结算中间业务的收入；负责综合业务系统参数表的统一管理；负责全行会计凭证的统一管理，包括领取、分发、保管与销毁的管理；负责会计专用印章的领取、分发、回收和销毁工作；负责全辖现金、有价单证等贵重物品保管、调运业务的管理。这些业务的每一个环节都存在着风险点，要求我们按照制度规定加强对每一个环节的控制。

3、加强对全行所有网点在制度执行及业务操作中的监督检查工作，并落实专人负责，发现问题及时提出并督促对问题的整改落实情况，定期通报会计结算部的检查结果并跟踪落实，杜绝同样问题在网点的二次发生。

1、继续执行柜员绩效考核机制，经过20xx年的绩效考核对我行的临柜人员产生了一定的积极作用□20xx年我们将更好地利用这一个考核机制，让更多的柜员参加到这个考核中来，以提高柜员的工作主动性与责任心。

2、对在我们检查中发现的问题除进行通报处理外，我们将继续执行对临柜人员的经济处罚手段，以及差错人员的业务学习与考试。促使柜员重视业务差错的发生，努力减少差错。

3、有罚有奖，按照全行临柜人员的差错考核情况，对全年无

差错及工作表现好的柜员进行奖励，以促进柜员的工作积极性。

4、定期、准确、及时地向市分行会计结算部上报各种会计结算报表。

应聘柜员工作计划书 柜员工作计划篇四

首先，要清楚的了解我行成立的背景、意义和发展目标，清楚我行的市场定位，明白我行的主要目标客户群。只有明白了大方针，才能准确找到自己的工作重点，清楚自己的工作方向，这样才能有的放矢，达到事半功倍的效果，使自身发展与全行发展相契合。因为只有在整体上了解自己工作岗位所处的大环境，才能帮助自己迅速找到自己的位置，更快的适应工作，提高工作效率。如果自己根本不清楚自己的工作大环境，不知道单位给予我们的期望，只是一味的做自己认为对的事情，那么自己做的也许一点价值也没有甚至有时候还会有反作用。

其次，在开始工作之前以及在工作中，要先对我行的整个机构设置以及部门职责等有一定的了解，因为各个部门之间的工作是相互联系的，是一个整体。工作不是独立的，它与其他部门、同事的工作是相互影响、相互作用的。比如说在做柜台工作时，出了要清楚自己的工作性质以外，也要了解一下会计工作，这样才能明白操作流程为什么要这样走，有助于提高业务技能，同时迅速接受自己不熟悉的业务，也清楚了票据、重要凭证等哪些地方是不允许有错误的等等。还有，当你在工作中遇到问题或者有疑惑的时候，就知道应该向谁寻求帮助能够达到自己想要的结果，增加了有效沟通的机率。

再者，要不断加强理论政治学习，充实自己的头脑，使思想更进一步的成熟进步，这并不是做表面功夫说场面话。因为理论是实践的基石，思想是行动的指引。每个人的思想是在不断变化，而且受外在因素影响的，它有一个不断发展的过

程。你的思想会决定你的行动，你的价值观、人生观会左右你对待人和事的态度，同样会改变你思考问题的高度、层面以及角度。

第一要全面熟悉各项业务，了解各种业务的工作流程，清楚自己的工作职责，对自己有一个准确的定位，找到自己所处的位置。在工作的过程中，不断提高自己的业务技能，提高自己的效率，争取用最短的时间的服务为客户办理每一项业务。平时休息中，也要不断的提高自己的基础技能素质。第二要设定目标，对自己要有阶段性的目标规划。有目标才会有动力，有目标才会有进步。短期内是把业务熟悉，提高操作速度，同时不断加强业务学习；今年报名参加会计从业资格考试，明年争取把剩下的三门银行从业资格考试通过；同时长期上，不断学习会计、金融等知识，考取相应等级会计教师资格证、理财规划师资格证等。

应聘柜员工作计划书 柜员工作计划篇五

一、参加培训，完善自身

我作为银行的柜台服务人员，我所作出的一言一行都价格影响到客户对银行的印象，我的个人形象也是可以代表着银行，所以我必须要保证自己各方面的能力都符合银行对职员的要求，个人形象是符合一个银行职员的，那么我最高的提升方式，就是参加银行针对员工的培训，从说话、服饰、仪态、工作态度众多的方面来对我进行提升，我一定是在五月份参加银行的培训的，这是我在工作上有所进步的重要一步。

二、制定目标，督促自己

1、把银行的每一行业务都做到倒背如流，不会在客户需要办理业务的时候，还需要其他人的帮助，这样我就会养成依赖别人的思想，对我来说没有一丝的好处。

2、点钞的能力要得以加强的，要是我没记错的话，在去年年末的年会上举行了一次点钞大赛，我是所有柜员当中用时最长的那个。这就足以证明我在这方面的能力是有多差了，别人都可以做到比点钞机都快了，而我呢，我要意识到自己跟别人的差距，然后慢慢的追上去。

3、在给客户办理业务的时候，我希望我只会越来越快，尽自己所能保证在最短的时间里面给客户办理好一项业务，但是要保证过程当中没有忽略的步骤，在追求时间的时候，我也要保证工作的质量，这样只会让我这个窗口累积越来越多的客户。

有了目标，我在工作当中才会有动力，有了动力工作就不难完成。

三、分析形势，确定工作方向

一个优秀的银行柜员要能够根据当前社会、金融方面的走向，知道自己应该给客户推荐哪方面的业务，这样无疑是可以增加自己对银行的贡献的，并且还可以做到远超其他同事们，成为银行内柜员的佼佼者，在这个月我势必是要做出点成绩出来的，但是那我就得确定自己的工作发展方面，这样才能突出自己的工作重心，让领导更加直观的看到自己的出色表现。

应聘柜员工作计划书 柜员工作计划篇六

尊敬的领导：

您好！

感谢你能在百忙之中垂阅的我的求职信！贵银行的良好形象和

员工素质吸引着我这位即将毕业的学生，我很愿意能为贵公司效一份微薄之力!我是来某学校的某专业应届毕业生。以下，我对自己进行一个简单的自我介绍。

我是来某学校的某专业应届毕业生。21世纪是一个充满挑战的时代，您一定需要充满热情，有能力，有责任心的跨世纪人才。因此，我愿以诚恳和负责的态度把自己推荐给您，并真诚希望成为贵单位的一员。在投简历前我对贵银行进行了一些基本的了解。中国工商银行成立于1984年1月1日。是中国最大的商业银行之一，是中国五大银行之一，世界五百强企业之一，上市公司，拥有中国最大的客户群。作为一名将结束学业步入社会的学生，我有信心接受社会的考验和来自自身的挑战。我在校期间学习努力认真，严格要求自己，尊敬师长，积极参加学校组织的各类活动，与老师同学和睦相处，能说一口流利地英语，还在自学国际金融专业相关课程。我始终坚持“修德、博学、求实、创新”的治学态度，对知识努力钻研，在广博的基础上力求精益求精，形成了较为完备的知识结构。同时我还积极锻炼自己的动手实践能力，具有独立思考、解决问题的能力 and 团结协作精神。在业余我有计划的扩大自己的知识面，紧跟时代步伐。此外，根据银行的特性。我深知，在银行工作，完全依赖于计算机。因此，在学校期间，我积极拓展知识面，熟悉计算机操作，掌握了autocad,3dmax等制图软件，以及windows[]office[]等其他各种常用软件。以求在工作中立于不败之地。

我很希望能到贵银行去工作，使自己所学的理论知识与实践相结合，让自己的人生能有一个质的飞跃。我相信贵银行的整体形象，管理方式，工作氛围会更加吸引我，是我心目中所追求的理想目标。因而我很自信的向您承诺：选择我，您绝不会后悔!

随信附上个人求职简历，期待与您的面谈。最后谢谢您能在百忙之中给予我的关注。恭候您的佳音!

此致

敬礼

求职自荐人：

尊敬的领导：您好！

我是深圳科技大学国际金融专业的应届大学毕业生，我非常诚挚的向您递上我的个人求职自信心，我的求职意向是：金融，统计方面，财务会计行业！本次希望应聘建设银行柜员职位，感谢您在百忙之中抽出宝贵的时间来阅读我的简历求职信。

我叫张玉婷，怀着对建设银行的尊重与向往，我真挚地写了这封求职信，向您展示一个完全真实的我。大学四年以来，我一直刻苦学习，勤奋钻研。经过老师的精心培养和个人努力，我系统地掌握了法律学科的专业知识，获得了全国大学生英语知识竞赛一等奖、国家助学金以及学院励志奖学金。在金融学本科毕业的同时，也顺利地拿到了外语专业双学士学位。

理论联系实际是很重要的。在校期间我积极参加社团活动，寒暑假参加了组织的扶贫家教活动并获得了家长们的好评，接受了广州日报社的采访与报道。大二时，凭借着自身对金融方面知识的爱好与学习，经过学校老师的推荐，我从深圳招商银行的兼职招聘中脱颖而出，进行了为期整整一年的兼职工作。兼职结束后我又顺利地通过了民生银行广州分行的招聘考试（点钞4分钟16把，计算器3分钟100道题），顺利地成为了广州支行营业部的全柜员。

本人性格开朗、为人诚恳、乐观向上、活泼自信，具有团队合作精神，兼一定的组织能力；喜欢帮助别人，具有较强的沟通能力及人际交往能力；在校期间担任宣传委员，工作方

面积极进取，认真敬业，有责任心，善于总结归纳，做事有条不紊；学习能力较强，拥有较强的适应能力和创新精神，具有一定的统计专业基础及金融专业基础。

希望贵银行能给我一个发展的平台，我会好好珍惜它，为实现自己的人生价值而奋斗，最重要的是为贵银行事业的发展增砖添瓦。

最后，祝建设银行事业欣欣向荣、业绩蒸蒸日上，也祝您身体健康健康、万事如意！

此致

敬礼！

尊敬的领导：

您好！

万分感谢贵银行提供了这个宝贵的工作机会！作为众多求职者中的一员，本人非常有幸参与贵行2015年应届大学生综合柜员岗招聘，我首先祝愿贵工行业绩蒸蒸日上！农业银行的良好形象和员工素质吸引着我这位即将毕业的学生，我很愿意能为你们银行效一份微薄之力！我是一名2015年应届本科毕业生，现应聘贵银行综合柜员岗位，在大学期间以优异的成绩完成了金融基础知识学习，非常感谢领导阅读我的求职信，并给我这次自己介绍与展示机会。

我是来自广东金融学院的应届毕业生。在校期间学习努力认真，积极参加学校组织的各类活动，与老师同学和睦相处，能说一口流利地英语。在业余时间我通常会通过各种途径去找能够让自己得到锻炼的各种工作。

我很希望能到你们银行去工作，使自己所学的理论知识与实

践相结合，让自己的人生能有一个质的飞跃。我相信你们的整体形象，管理方式，工作氛围会更加吸引我，是我心目中所追求的理想目标。我在此诚恳的请求您能够给我一次机会，让我展示我的能力。

在个人性格特点方面，因为本身我自己的性格是非常随和的，而且善于和人沟通，能够很快的融入新的环境与团队。由于本人特别喜欢学习新的知识并运用于实际，所以很擅长于接受新事物并且善于钻研。对于新的挑战有很大的兴趣，并且不怕困难，能够很快在挑战与压力的环境中快速适应。在大学期间曾经参加过几次实习工作，让我的工作及沟通技巧有很大的提升，加之自己的性格开朗所以每次的实习中都能够与团队中的每一位成员融洽的相处并没有发生过摩擦，而且对于团队队友之间的摩擦还可以起到缓解的作用，所以我相信我可以很好的融入团队并且协助团队更好的完成任务。

我深刻的理解银行是个金融服务行业，为客户提供优质的金融服务是员工的基本要求，本人具有良好的服务意识和服务态度，我非常适合从事银行服务行业，我必将牢记行业使命，努力为客户提供最优质的银行服务。

随信附上个人简历，期待与您的面谈。最后谢谢您能在百忙之中给予我的关注。

此致

敬礼！

自荐人□XX-X

XX-XX年XX月XX日

尊敬的贵银行领导：

你好!

我很高兴，很幸运，很荣幸能有机会向贵银行投简历，你们能在百忙之中能阅读我的个人求职自荐信，我心情倍感振奋。我毕业于xx学院，将在xx年7月走出校园，迈向社会，开始人生新的旅途之际。攻读国际经济与贸易专业，在大学的四年里，我努力夯实自己的专业基础知识，四年内连续获得校内三等奖学金、二等奖学金、光华二等奖学金;同时，我利用课余时间广泛地涉猎了大量书籍，参加各种技能培训，不但充实了自己，也培养了自己多方面的技能。更重要的是，严谨的学风和端正的学习态度塑造了我朴实、稳重的性格特点。

xx年1月，我由学校推荐，进入xx银行实习;3月，通过公开竞争，我被聘用到了xx银行;5月，被分配到xx支行参加工作。在支行，主要负责支行日常数据报表统计、利息催收等工作，并协助主办客户经理办理信贷业务，并能独立撰写信贷调查报告。工作中，由于我性格开朗，和身边同事能融洽相处，并且学习华夏银行呼和浩特分行老创业团队的敬业精神和奉献精神，踏实肯干，工作认真细致，受到了领导的好评[]xx年6月，担任了支行团支部组织委员一职。

工作之余，我喜欢读书、写作、绘画，并且热衷于游泳、钓鱼等运动，我工作时专注的耐力就是从钓鱼中培养出来的。

希望贵银行能给我一次展现自我的机会，如有幸加入贵银行，我定会全力以赴投入到工作当中!

此致

敬礼!

自荐人:

2015.10.16

应聘柜员工作计划书 柜员工作计划篇七

今天能够在这里参加面试，我感到非常荣幸。我叫xx□即将毕业于xx大学xxx专业。大学期间我表现优秀，曾多次获得奖学金，三好学生，十佳歌手，优秀毕业生等称号。

在xx年暑假，我曾在进行暑期社会实践。我的主要工作是在社区服务中心做一些档案整理，组织社区小朋友参加一些小活动等。在20xx年的暑假，我在xx当一名导购员，可能您会觉得奇怪，为什么不找些更好的或者符合自己专业的工作呢，其实正是这个经历让我学会了很多。导购员的工作很辛苦，每天上班时间非常长，而且只能站着，这不仅让我学会了吃苦耐劳，也提高了与人沟通的能力，同时培养了良好的服务的意识。

我很有责任感。我在大学期间当了三年的副班长，负责班级考勤的工作。当同学迟到或者旷课的时，我都会不厌其烦的给他们打电话，因此我也成为了我们班几位男生每天的闹钟。很多人认为这个工作吃力不讨好，的确这个工作不轻松，但是我跟同学们的关系却处理的非常好，没有同学因为我的公正无私对我有不满，甚至在几个学期的班级同学互评中，我的得分是最高的。

同时我态度严谨、认真，有耐心。银行柜员的工作通常比较琐碎，每天要面对各式各样的人，我的优点是能够把琐碎的事情专心致志的做好。

我非常热爱这份工作，并且我相信我能够做好，希望面试官们能够认可我，给我这个机会，谢谢。

应聘柜员工作计划书 柜员工作计划篇八

针对我个人工作时不太稳定的态度，我计划在今年的工作中，要把自己的工作态度稳定在平和上进这一层面，这样的话也

不会因为过于积极或者过于消极与实际工作的情况影响自己的情绪，进而打击我的工作积极性，保持平和，保持上进，在今年的工作中一定可以为我带来良好的状态的！

20xx年我在柜员业务方面成绩还不错，但在做今年计划的时候，我认为还不够，我还得更加上心去优化我的柜员服务，让自己的柜员业务得到长足的发展，也让自己的柜员业务得到我行储蓄的客户的肯定。针对这个方面，我打算积极参加我行的培训，学习如何去拓展业务，如何去完成服务。

关于银行的制度方面，我以为我做的还可以，但在今年的工作中，我还可以更加认真一点执行起来，甚至希望自己能够在工作中帮助我行完善银行的制度。无规矩不成方圆，我相信只有制度越来越完善，越来越人性化，我们在银行的工作也就会越来越让自己感到舒心。在工作中有一个舒心的状态，比什么鸡汤良药都要好！

关于在我行的人际关系方面，我认为我今年还是得努把力了。因为个人是内向的性格，不是很喜欢去与同事打交道，与客户打交道是没有什么问题，但是让我去与同事交流工作或者生活，我还是有些不好意思。我争取在今年的工作中，克服好这一点，让自己不再那么害羞。我相信在工作中有一个积极良好的沟通氛围，可以让工作得到更好的展开，也让人在工作中会更加舒心。

以上的四个方面就是我在今年的工作中想要完善的四个方面，也就是我所谓的工作计划了。我知道，计划赶不上变化，但有这样一个简单工作方向指引的话，我今年的工作一定可以有一个好的大的变化的！希望今年的工作能够带给我不一样的一年，希望今年的自己是越来越好的自己，也希望今年我行能够越来越兴旺！