2023年工作计划性不足案例分析(模板5篇)

做任何工作都应改有个计划,以明确目的,避免盲目性,使工作循序渐进,有条不紊。计划怎么写才能发挥它最大的作用呢?这里给大家分享一些最新的计划书范文,方便大家学习。

工作计划性不足案例分析篇一

深入学习^v^中央[]^v^[]关于进一步加强和改进未成年人思想道德建设的若干意见》、《公民道德建设实施纲要》及《学校德育工作计划》、《少先队辅导员纲要》,对少年儿童提出的勤奋学习、快乐生活、全面发展的要求,以德育为核心,以培养创新精神和实践能力为重点,以体验教育为基本途径,围绕抓落实、促规范、创特色改进作风,创新观念,狠抓养成教育,以爱国主义教育为主线,以少先队活动为载体,全面开展丰富多彩的少先队活动,使少年儿童在少先队组织中健康成长,全面提高少年儿童的综合素质,继续把我校的少先队工作推上一个新的台阶。

二、工作重点:

- (一)、抓好队员的思想道德教育,继续加强行为规范的养成教育。
- 1、提高少先队员思想素质。认真贯彻执行《公民道德建设实施纲要》和《少先队辅导员纲要》,切实加强少年儿童思想道德教育。以爱国主义为龙头,继续对队员进行爱国主义、集体主义、社会主义的思想教育,从大事着眼、小事着手,从做人与做事的角度,从新世纪对人才要求的高度,抓紧、抓实行为养成教育,通过全面落实新《中小学生守则》、《小学生日常行为规范》,努力把基本的做人与做事的道理

转化为少年儿童的内在品质,培养队员爱生活、爱学习、爱集体、爱他人、爱家乡,从小争做好公民。

- 2、强化行为习惯养成教育。以常规检查为抓手,进一步强化队员的行为习惯教育。加强小干部队伍建设,加强对常规检查人员和少先队大队部委员的教育与培训,充分发挥其监督和示范作用,每日检查,每天公布,每周小结,引导全校队员养成良好的行为习惯。
- 3、加强队员基础文明教育。利用晨会课、班队课和日常的课堂教学对队员的礼仪、生活、学习的日常行为进行教育,使之形成良好的行为习惯。我们把基本道德规范概括为三别即向粗鲁告别、向陋习告别、向坏事告别;四带即把礼仪带进校园、把微笑带给同学、把孝敬带给长辈、把谦让带向社会;五无即地面无痰迹、室内无纸屑、桌凳无刻画、墙壁无脚印、出言无脏话。
- (二)、积极开展各项活动,深化少先队素质教育。
- 1、抓好辅导员队伍的建设,在品格修养、知识能力、教育教学上下功夫,塑造一支凝聚力强、战斗力旺盛的队伍。
- 2、加强校园文化建设,结合本学期的重大节日开展好各项活动,从而提高队员素质。
- 3、扎实推进少先队基础设施建设,促使自身建设上新台阶。 坚持做好少先队的各项常规工作,促使少先队组织充满活力。 坚持软件建设和硬件建设并举,着力加强少先队自身建设, 在深化主题教育活动的同时,基础建设得到切实加强。
- 1)、规范每周一升旗仪式。每周一全体师生集中学校大操场, 肃立在庄严的五星红旗下,在雄壮的国歌声中聆听热情又精 彩的国旗下的讲话和少先队员演讲,使队员受到一次又一次 的教育。

- 2)、开展优秀班集体评比活动,成立红领巾志愿者,课间十分钟检查督促队员的一言一行,在学习区(教室、走廊、楼梯)讲文明,讲礼貌,检查校园的洁、齐、美,使校园文明之花常开。
- 3)、继续开展主题手抄报活动。学校教导处统一规定主题,由队员自己组稿、版面设计、书写,既起到宣传教育作用,更培养队员的能力。让板报、队角布置成为我校少先队工作的一道亮丽的风景线。
- (三)、探索个体心理的完美化,培养队员的健康心。

未来社会是一个快节奏、多竞争、大压力的社会,我们的队员能否在这种环境中保持一种良好的心理状态,不仅关系到能否成功,甚至关系到能否健康地生存。我们要重视心理健康的教育,有心事可以找辅导员老师。希望队员能以良好的心态笑对生活,增强自信,学会关心,学会合作。

- 三、主要工作安排:
- 三月份: 守规则、重安全, 做行为文明的好队员。
- 1、寒假实践活动总结,制定新学期少先队工作计划,做好开学典礼工作。
- 2、重新规范、落实常规评比检查细则,组织检查人员进行培训并开展工作。
- 3、学雷锋活动:通过介绍雷锋人物、讲述雷锋故事,学习雷锋精神等一系列活动,配合感恩教育,教育队员以为他人、为集体、为社会为主题做一件好事,培养队员的服务意识。

四月份: 讲英雄、学英雄, 做热爱祖国的好队员。

- 1、结合清明节,开展革命传统教育:开展春游综合实践活动扫墓,结合看革命影片,读革命书籍,讲革命故事,开主题班会,学革命精神开展系列主题活动。
- 2、爱国卫生月活动: 班际间开展爱国卫生警句、格言创作比赛。
- 3、读书格言书签设计比赛:设计自己钟爱的书签样式,写上自己喜欢的勤勉读书的座右铭。

五月份: 尽义务、爱劳动, 做热爱劳动的好队员。

- 1、热爱劳动教育:庆祝五一国际劳动节,开展我是劳动小能手教育实践活动。
- 2、迎六一节大型庆祝活动筹备。
- 六、七月份: 勤思考、乐探究, 做爱学习、有方法的好队员。
- 1、庆祝六一国际儿童节活动。
- 2、开展世界环境保护日活动和科普宣传周活动。

工作计划性不足案例分析篇二

- 一、坚持理论学习
- 1、认真学习党的*报告和*章,坚持个人自学为主,保证二周一次的政治学习时间,做到有计划、有内容、有实效,从而树立正确的人生观、世界观和价值观。
- 2、改进学风,理论联系实际。
- 3、努力学习新课程标准,新《义务教育法》《素质教育观念

- 提要》、《尊重教育读本》,不断提高自己的教育教学水*。
- 二、认真对待党内生活,按时参加^v^三会一课^v^活动
- 1、要求自己^v^先学一步、多学一点、学深一点^v^□围绕 政治理论、科技知识、业务知识、研究课题等系统内容,结 合市局^v^学知树提^v^活动和学校^v^党员达标争优^v^ 活动活动认真思考,精心制定学习计划,制定个人读书计划, 力争成为学习型党员教师,努力提高自身的党性修养和觉悟, 让自己真正做到从思想上入党。
- 2、认真遵守学习的规章制度,不迟到,不早退;*时按时缴纳党费,经常与入党积极分子联系,吸引更多的进步青年向党组织靠拢,及时完成党组织交给的任务,做好先锋模范作用。
- 3、做好党务、团内工作。充分发挥共青团在学校德育和思想政治教育中的作用,不断开展道德实践活动,青年志愿者活动,充分发挥青年团员的模范骨干作用和青年突击队作用。及时向团员青年们宣传将党的基本知识、方针政策、时政等,不断增强团员学生的先进意识;认真做好学校党务资料的积累和整理工作等。
- 三、积极参加党风廉政教育和纪律作风教育
- 1、学习贯彻*,坚定理想信念,坚持党的宗旨,保持党员队伍的先进性和纯洁性。
- 2、*时做到遵守党纪国法,教育面向全体学生,给予后进生更多的关注,帮助提高成绩;不体罚变相体罚学生,坚持与社会不良现象作斗争。
- 四、充分发挥先进作用,争做一面旗帜
- *时我用^v^一滴水可以折射出太阳的光辉^v^来警醒自己,

踏实进取、认真谨慎,忠于职守、尽职尽责,遵纪守法、廉洁自律,努力发挥党员的先锋模范作用,以吃苦在前、享乐在后和对自己负责、对学校负责、对学生负责、对党负责的态度对待每一项工作,树立大局意识、服务意识、使命意识,时刻牢记自己是一名光荣的员,努力把^v^办人民满意学校^v^的宗旨体现在每个细节中;以改进工作作风、讲求工作方法、注重工作效率、提高工作质量为目标,积极努力,较好地完成了各项工作任务。

- 1、立足自己的工作岗位,积极开展党员服务等活动,凸显自己作为一名党员的先锋模范作用,根据支部的具体安排和工作要求,认真履行职责,努力提高工作效率和质量。
- 2、认真钻研新课程改革,努力更新教育理念,积极探索小班化教学模式,收益匪浅。
- 3、关心有困难的群众和学生。在条件允许的情况下,资助经济条件相对贫困的学生,帮助他们完成学业。对学习上有困难的后进生进行无偿的辅导和帮教。争取早日提高他们的学习能力,将来升入满意的高中。
- 4、虚心听取他人的建议和批评,不断完善自己的工作,注重自己在群众中的影响,引导正确的舆论导向,做好团结,稳定工作,定期和群众以及领导交流,不断提高大家对自己的认同度。

五、存在的不足

一年来,虽然我在思想、工作等方面都有一定的提高,但与优秀党员的标准、与党和人民的要求都还存在很大差距,今后,我会更加努力,认真学习,深入思考,勤奋工作,让自己的党性修养不断提高、认识不断升华,为人民服务的本领不断增强,积极向优秀党员教师的标准靠拢,围绕学校的创建为目标,以办人民满意学校为出发点,为实现学校的快速

发展, 创建一流的学校而奋斗。

工作计划性不足案例分析篇三

1、理论学习,提升认知水平:

《上海幼儿园办园质量评价指南》

关注点:根据主题核心经验关键点,挖掘指南中相关理论和表现行为进行分析。

《幼儿园培养幼儿学习主动性现状、问题及对策研究》—— 王静

关注点:不同组织形式中有学习主动性表现和分析,教师层面的影响因素分析(教育观念、支持手段),学习主动性培养策略。

《嘿!这里有个洞洞》(西湖儿童研究)

关注: 从单一空间走向多重时空, 从技能学习到深度学习

《倾听,让每一个幼儿的精彩被看到》

关注: 一对一倾听的类型、目的、读懂后的支持

《协商式家园互动模式的建构》

关注:价值、意义、三方支持策略

2、实践研讨,积累有效策略:

交流研讨:级组教师通过对《上海幼儿园办园质量评价指南》、《幼儿园培养幼儿学习主动性现状、问题及对策研究》 及相关案例的学习和研讨。在一日活动中,如何如何捕捉和 把握本班幼儿生活中感兴趣的问题,驱动幼儿主动学习。

观摩研讨:级组教师就一日生活中观察识别展开研讨。采用"线上线下有机结合、优势互补",运用"互助式教研"、"解惑式教研"、"微格式教研"等丰富的形式。从有效观察、有效识别和驱动幼儿主动学习展开研讨,梳理和积累驱动幼儿主动学习的有效策略。

3、努力尝试,提升指导能力:

级组教师通过"小班生活自我服务—自己进餐内容点"家园协商式互动的实践研讨。运用"儿童视角"来找出问题、厘清问题,注重倾听幼儿、凸显幼儿的主体地位,关注家长解决问题的过程性引导,让过程影响结果从而实现真正的家园协商式共育。梳理和积累有效策略,提升教师因人而异落实协商式家园共育有效性。

4、三位一体,保教联动:

在每次教研活动前,预留出十分钟时间,邀请卫生保健沈老师、小班两位保育员共同参与"保教对话",借助卫生保健沈老师的专业特长,共同梳理、反思,保教工作中存在的问题与困惑,不断积累收获与经验,共同推动保教联动。

5、教学论坛, 评选交流:

工作计划性不足案例分析篇四

我们的八年级x班是一个团结、向上、活泼的班集体,并培养了一批班干部和课代表,认真负责的值日班长和小组长,成为老师工作的好帮手;日常各方面检查成绩很好,要继续保持。但也存在不少问题。个别组长能力有待提高。

班级前十名的同学成绩稳定,并能自觉、主动地学习。其他

同学有上进心,能在比、学、帮、超中不断前进,在期末考试中取得了很大的进步,但也有些同学缺少适当的方法和持之以恒的学习品质。学习较吃力的学生数量的增加是我们下学期一定要避免的问题。他们普遍基础薄弱,信心不足,上进心不强,问题较突出。

- (1)作业收发制度:课代表在教室最前的几张桌坐下,同学们一进教室就交作业,杜绝抄袭现象,作业统一收齐后,于课前交给各科老师,如实上报作业的完成情况,并由学习委员xx记录,上。
- (2)课堂管理:每天的值日班长要认真负责,记录好一天的主动积极学习,消极对待学习,上课不认真听讲,上课干扰课堂纪律,自习说话等等,并且每天一总结,对于工作认真负责的要及时表扬。
- (3)班干部管理:培养和利用好学生干部。班长、班委、团支部成员及各科课代表和各组组长分工明确,责任到人,并形成制度,使班级工作能按部就班的完成。充分发动小组活动,培养自觉性,制度奖惩制度,激励同学们各方面发展。

八年级下学期是学生在思想方面极容易出现问题的时候。部分学生压力不足,容易放松,而部分后进生则由于功课变难,而开始放弃努力,这些都不利于学生成长和班级的管理工作,因此思想教育工作必须时刻注意。

- (1)尽可能多的利用自习、课间等多观察学生的一举一动,随时关注每个学生的思想波动和成绩起伏。
- (2)多向各位任课老师了解学生上其他科目时的状态,以便于 更全面的了解学生,而不是只看他的言语和在班主任面前的 表现。
- (3)利用好班会,对学生加强思想教育,但要注意避免单纯的

说教,尽可能寻找适当话题,引发学生的,让学生参与,以 期受到更好的教育效果。尽量做到班会不盲目,学生堂堂有 收获。

- (4)通过家长会、家校通、单个电话联系等多种方式取得与家长的联系与沟通,了解学生在家情况,并及时反馈学生在校情况。同时通过面谈、家长会上部分家长的介绍等方法对家长的教育方式提出建议和帮助。双方配合,以达到的教育效果。
- (1)通过班会、个别谈话等方式进一步端正学生的,提高学习兴趣。
- (2)通过开学之初对学习目标、竞争伙伴的选择,使学生树立较高目标和竞争意识,以增加学生的学习动力。
- (3)在班内开展多种形式的竞赛,增强学生的紧迫感,形成"比、学、赶、帮、超"的良好的学习氛围。
- (4)让学生重视每一次小测验,并在测验后,帮助学生分析成绩,更重要的是分析差距与原因,以便尽可查漏补缺。
- (5)常与任课老师联系,了解各科情况,并尽量抽时间帮各科老师抓紧知识的落实工作。
- (6)常与家长联系,请家长配合平日作业完成情况,起码督促背诵。

的各项工作已经紧锣密鼓的展开了,我将针对上学期的情况进行进一步完善,并查漏补缺,尽量做好班主任的每项工作,带领十一班的全体同学,继续进步,争创佳绩。

工作计划性不足案例分析篇五

计划性拜访是最要的服务策略,体现了公司 业务人员与众不同 业务人员与众不同、出色的营销管理文化。

按事先设计的路线拜访售点可确保合理安排时间,不遗漏客户。

全面掌握路线上的客户情况,确保不断货。

定期拜访客户有助于发展客情关系。

帮助你有组织有计划的拜访并节约时间。

帮助你成为真正的客户经营顾问。

让你有个满意的工作成绩。

每日工作流程表

查阅上次拜访的记录,发现的问题 机会/ 计划,确定当天拜访的客户,及期望达成的目及计划行程安排。预计可能的销售困难,确认销售思路,可能的,方案。检查销售文件夹,确认销售工具是否齐全。在早晨充满信心地开始拜访。

每日工作流程表

遵循8个拜访步骤进行专业销售拜访,着重于公司周/月季度业务工作力争在每次拜访中达成。与客户建立良好关系,树立专业,可信形 象。与理货员,促销员及其他现场人员有效协调。及时准确记录相关客户、竞争和市场信息。

每日工作流程表

处理销售行政事务,完成所有的记录和报告。回顾当天的业绩与目标的对比。回顾公司周/月季业务重点达成情况设定第二天的拜访计划;设定第二天的拜访计划;和客户拜访目标。为第二天的拜访准备所需的销售工具。

otc市场终端的工作步骤

1、制定走访计划