

# 2023年外联部的工作总结 外联部工作总结 (模板9篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 外联部的工作总结 外联部工作总结篇一

1、新学期开始，纳新工作正在进行中，我们会认真做好新成员的招募和培训的工作，为外联部将来更好的发展打下基础。培训的过程中会多给新人实践锻炼、自我思考和做决定的机会，同时也会给每个新干事印发一份普遍适用的外联工作教程，供他们参考学习，在培训过程中会认真总结出自己以往在工作中的经验和教训，避免新人多走过去自己的弯路、死路。

2、同时，我部还会努力做好部门的内部规章制度建设。外联的制度建设是迫切的必须的，只有这样才能保证外联的持续性和可发展性。

3、纳新完成后，由干事自行结伴分成若干组，定组长，明确组内的分工，在初期开展组与组之间的策划书写作竞赛，提高干事们的策划书写作水平。

4、创新外联方式，规定每组定向熟悉一家企业，(例百脑汇、时代、赛博、颐高等)，并与此企业建立长期的联系，鼓励组员与对方企划部工作人员长期联系交流。

5、部门的考勤工作也是需要我们共同努力的。一个人做好不难，但要让个部门的人一起做好那就不是件容易的事。一个

人每一次迟到、每一次的缺勤都会影响整个部门的成绩。所以，本学期我们必须在考勤方面严格要求干事，不能让这些事情再影响到我们的部门。

6、建立评优制度，每次外联工作结束后，对表现突出的干事予以表扬和鼓励，提高部员工作的积极性。

## 二、中期外联工作

本学期的主题活动较多且活动安排紧凑，“金牌主持人大赛”、“宿舍文化月”、“感动天中人物评选”、“元旦晚会”。因此给我们的外联机会和任务自然也就增加了。

1、做好一次活动的策划。与多大家交流、多关注身边(例天大，南大，医科大等)各式各样的宣传活动，让我们做出的外联策划更加的新颖、更能吸引商家的注意。

2、与过去有过交流的商家保持联系，通过过去的了解和经验试图再他们身上再次寻求合作的机会。保持良好的合作关系，努力建立长期的可持续性的合作机制。

3、拓展外联的方式，尝试挖掘出新的商家(例中国联通)、寻找新的商机。为外联工作增添更多的机会和可能。

4、尝试借助外联这个平台与校外的公益组织，环保组织，慈善组织联系，让同学们服务于社会，让同学们受助于社会，丰富同学们的精神文化生活。

5、鼓励干事们交流工作中的经验和收获，互相学习，共同进步。

6、做好赞助后期的信息反馈工作，学校与商家合作应该是双赢的，我们要为学校负责，为商家负责。

### 三、后期的总结

每一次工作的结束都是在为下一次工作的开始做准备，一次工作中或多或少所收获的信息和经验都是宝贵的，所以我们要学会在工作中的总结与交流。

- 1、总结失败或成功的原因，从中吸取经验与教训。
- 2、理清每次的外联方向与对象，避免无头苍蝇似的乱撞。
- 3、与队友交流彼此的经验，讨论各自存在的问题。

外联工作是一个精细复杂的工作，面对的对象是复杂的，所作的事情是琐碎的，需要极大的耐心及极大的热诚，在新学期我部将会尽可能发挥自身作用，做好天中与企业之间的桥梁，与有可能成为合作伙伴的各企业，事业单位做好沟通与交流，争取在与之建立良好的合作关系，为天中各大活动提供物资所需，努力为同学们创造好的精神文化氛围，保证活动的完善与到位。争取在本学期与其他部门协作共同为天中的发展做出更大的贡献！

### 外联部的工作总结 外联部工作总结篇二

9. 联系往届外联部的师兄师姐，建立长期联络，向他们学习相关的经验，如开展交流会、讲座等。并争取与他们所建立的老客户建立联系及相关合作，以优良的作风及高效的工作建立良好的信誉，达成长久的合作关系。

相信在外联部的经历将成为我人生中的一笔宝贵的财富，我会尽自己的努力去干好这份工作。希望外联部的成员们齐心协力，在部长的带领下，出色地完成每一项任务。

## 外联部的工作总结 外联部工作总结篇三

日子如同白驹过隙，回首间，一年的学生会生活即将消逝。循着记忆的流河，我开始追思着我历程的点滴，激动过、开心过，也迷茫过、痛苦过，不论得失与成败，这点点滴滴共同见证着我的成长，是我一生不可缺失的财富。

这一学期，我们部门举办了许多的活动，如新生演讲赛，辩论赛等等，有失败也有成功，我们每个人都收获了很多的东西，取得各自的进步。每个人的付出与收获，换来了我们学院学生工作的新发展。我很幸运在学生会学习部副部的位子上为学院的各项工作的建设出一份力。可以说这么说：这一学期是累的一学期，忙的一学期，收获的一学期，难忘的一学期。

在开学初，我们引来了每一次新学年学生会的头等大事——干事招新。在我，小七，夏秋冬的面试下，我们最终招了6个新干事，为我们部门，为我们学院学生会注入了新鲜的血液。

这学期的第二个活动，就是新老生交流会，我有幸成为了放ppt的人，配合夏秋冬的主持，开始很紧张，后来在这么多可爱的学弟学妹提出的问题中渐渐放松了下来。这次新老生交流会的目的就是构建一个新生与老生、新生与新生互相交流、展现自我的平台、创造一次让他们提前感受大学生活点点滴滴的机会、解答新生们在入学时最渴望了解的大学生活中的各类问题、让新生们有从老生的经验中找到更适合自己的学习方法，让以后的学习更有目的性、让新生们在以后的学习、生活和工作中有个学习的榜样。虽然最后交流会圆满成功，但是其中还存在着很多的不足：由于新生对我们学生会的嘉宾们不是很熟悉，导致开场时有些怯场，不敢踊跃地将心中的疑问问出来。但随着提问的人越来越多，气氛也变得活跃起来了；在交流会还没开始我们准备的期间，出了些问题，说明我们的准备不得当。

接下来的便是我们部门的主要活动之一——新生演讲赛。新生演讲赛是为了丰富我们大学生的业余生活，为新生搭建一个展示自我，超越自我的舞台，尽情大会参赛选手自生风采和演讲才能二举办，因此得到了广大新生的积极响应。在举办活动之前，本部门已经做了大量的准本工作并进行了宣传，使同学们都了解到此次活动的目的以及参加此次活动的意义。在此次的准备工作中，我们也碰到了一些困难，如规则制定，演讲时的要求等，但是我们并没有任由困难就这样存在，而是大家一起努力的去解决困难。通过此次比赛，我们看出了工作中的很多不足之处，由于刚接手，对我们工作的熟悉程度还不够完全，很多的准备也不怎么充分，甚至出现了错误，相信经过这次比赛我们学会了很多，也看出了自己的不足之处。

辩论赛——我们部门另外一个主要活动，一场唇枪舌剑的战役打响了。吸取了演讲赛的教训，我们部门从报名到比赛过程中都做好了相应的准备，但是仍出现了不足之处，比如评委方面出现的情况，我们考虑的不周到。而且我和小七有幸成为了院辩论赛复赛的主席，虽然可能不如夏秋冬好，但是，我们迈出了第一步，相信以后会更好。在最后我们选出了6为选手代表体育学院参加校赛。在比赛中，我们选手都表现的相当出色，成功以本次新生辩论赛冠军联赛四强的头衔进军决赛。接下来，希望我们学院的辩论队能取得更好的成绩。

这学期的最后一件事情，就是全国英语大赛，我们部门负责通知我们学院的学生积极的报名参加。

回顾即将过去的这一学期，我们深深的感到：每一项活动的顺利进行，均离不开学生会各部门及各各学生的大力支持及配合。

同时，作为一名学习部的副部长，我不仅代表我们这一部门，而是整个学生会的缩影，但自生还是有很多的不足和缺点，有待进一步完善，提高。

总之，有这样一个团队，使我在大学里不断的展示自我，提升自我。希望在今后的工作中吸取经验教训，通过全部门成员的共同奋斗拼搏，将工作做的更好！

## 外联部的工作总结 外联部工作总结篇四

一我部共有部员16人，为了加强部员之间相互学习交流，提高部员工作能力，更好的为系里服务，我们决定，根据每个部员不同的家庭背景，地区分布，性格特点和突出才能，将部员分为四组，每次以小组的方式出去拉赞助，以便提高各商家与我部合作的机率，增加资金及物品的支持。

二这学期我部已和银行合作两次，取得了银行的资金支持，为了成功完成合作目标，我部要求全体学生会干部及干事办卡，为了避免不满，保持学生会成员之间的和谐关系，以便日后更好的争取广大学生会成员的支持与帮助，我部决定明年上半年不在与银行合作办卡业务，积极寻找新的赞助商。

三为了加强我部部长与部员之间的合作，为我部工作能更好的开展，我部于每周四召开工作例会，其目的主要有：1.各部员将作出上周总结2.分配下周各小组的任务3.每位部员提出更好的意见和建议4.我们将采取一些好的意见和建议，积极改进和完善我部工作内容。

四培养部员洞察力，让部员经常出去，发现新开业的店铺，以宣传为合作基础，加强与他们的'合作。我部将以拉条幅发传单出宣传板的形式完成合作项目，寻求对方资金的支持。

五积极加强以卖书籍服装鞋类及体育用品等为主的促销点和折扣店的合作。让他们到学校来出售商品，以收取场地费。

六让部员充分利用自己的人脉关系，发挥自身优势，加强与其他高效或商家的合作，让其为我系提供支持，或是饮料，服饰租借，节目表演……为毕业生晚会做准备。

七极强与各系学生会，校学生会以及社团的交流合作。取长补短吸取先进经验。共同举办大型活动，丰富全校师生的课余文化生活，提高我系知名度和影响力。

以上是我部大致的工作计划，希望领导指出计划的不足，并提出宝贵的意见和建议，我们将积极采取上级意见，完善工作计划，努力完成工作目标，为我系争光添彩！

## 外联部的工作总结 外联部工作总结篇五

(1)、建立一个系统的外联部工作规章、例会制度、干事分工和培训计划为今后工作的顺利开展奠定基础；开展部内联谊和干事培训，让干事在精神面貌和能力水平上不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是机械工程学院的一份子，有义务为机械工程学院服务，做出自己的贡献。

(2)、在部门内部倡导和建立“活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意”部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有所创意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满“家”的浓意的集体。对待所有人，与他人交流沟通，都拿起自己最大的诚意。对商家、老师、同学的承诺在行动时，要对学院有意义，学会奉献。

(3)、外联部的工作应是长期性、持续性的。在平时就要密切注意一些与同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家共同需要和利益所在，为今后拉赞助提供信息和依据。

(4)、发展与其他高校的友好关系，大力宣传我院的活动，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我院，把我院的特色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间联系交流的目的。

(5)、对外要形成规范化、正规化、详细化且有本院特色的合作方式，在激烈竞争的“外联市场”中抢占先机，争取为学院作出更大贡献。

xx机械工程学院

学生会外联部xx年12月14日

## 外联部的工作总结 外联部工作总结篇六

确了自己的责任和义务，为其今后的工作进行了具体细化，明确了主要负责人和责任人，为外联部今后各项工作顺利进行打下了基础。

九月份开学后期：

为了迎接十一黄金周和中秋节假期的到来以及开学之后的各项工作的进行，我外联部为其成员在假期的工作、学习以及假期和来回途中的安全及各种注意事项进行了指导和督促，消除了许多潜在的隐患，为其成员假期的顺利度过和开学后各项工作的展开打下了坚实的基础。

在这个月里我外联部每次按时去参加学生会组织的各项活动。每次例会时，认真向会员传达上级的精神，并安排工作计划。风风雨雨，我外联部走完了开学后的第一个月，在今后的工作中，我外联部一定能再再厉，再创佳绩。

二一二年九月

## 外联部的工作总结 外联部工作总结篇七

随着期末的临近，学生会的工作也已接近尾声。本学期的工作是忙碌的，大家一起跑兼职，拉赞助，平时常交流经验，并且多次开展部内与部门间的联谊活动。汗水与欢笑是大家

工作中的主旋律，乐观、热情与创造力是推动部门工作不断进步的动力，在工作中得到锻炼，在共事中收获友谊，在一点一滴中我们凝聚成团结、高效、奋进的整体。

## 外联部的亮点

### 1、例会

例会严肃而不失活泼的气氛一直是外联部的特色。由于外联工作的特殊性，交流、讨论、分享成了必不可少的部分。与商家协商、谈判需要技巧、经验和热情。每每进入这个互动环节，气氛就活跃起来了，已经拉到商家的干事会主动向大家介绍自己的经验和感受；正与某个商家处在谈判中的干事会积极与部长联系，并认真请教一些困扰自己的问题；还没有与商家取得谈判机会的干事也不甘示弱，他们仍充满信心地参与大家的讨论，积蓄能量，准备“后来居上”。

另外，例会的纪律非常严格。若要请假，必需在例会开始之前完成；若三次例会无故旷到，则开除出外联部。

在这里，没有所谓“官大一级压死人”的作风，有的只是融洽的氛围、和谐的空气。

### 2、作风

文艺晚会前夕，帮忙布置会场，外联干事随叫随到；晚会之时，所有外联部成员忙碌于后台，被分配的都是最有难度的工作，但外联干事任劳任怨；其他部门组织一些活动需要帮助，外联干事更是义不容辞——这就是外联部的肯干精神。

尽管已尽心尽力，但还是没有为迎新足球赛跑到饮用水的赞助，而时间只剩最后一天。放弃？那就是部门的耻辱！外联部没有坐以待毙，仍是拾起工作激情，走出校园，寻找商家。终于，“黄天不负苦心人”，饮用水有了着落，在迎新足球

赛来临的前一天下午——这就是外联部的永不言弃。

愚者等待机会，勇者争取机会，智者创造机会。

我们首先自己会认真努力的做工作上的勇者和智者，并以自己的主观能动性带动周围的人一起做好学生会的各项活动。

其实优秀是一种习惯。

这个学期我们的第一个任务就是“五一”的学生兼职。为了能为同学们提供尽量多的、安全可靠的兼职信息，让大家能够在长假期间参与到社会实践中来，我们全体分头行动，在食品、餐饮、服饰、家电等领域都与商家有过联系，最终成功的与李宁、康师傅两商家取得了合作。过程中，我放先在学校范围内写招聘启示，并对有兼职意象的同学进行初试，之后带初试通过的去公司参加复试，令人欣喜的是大部分同学都得到了兼职的机会，商家也表示合作的很愉快，这是双赢的结果。我们已经保留了商家的信息，期待以后的合作。同时我们也有一些不足：首先，我们的工作开展的有些晚，当我们联系上一些商家时，他们的招募工作已开始或接近尾声了，我们应吸取教训，接下来有暑假的兼职的事务，我们应从6月份就开始着手联络，早作准备，知己知彼，百战百胜。其次是我们在初试时应果断的把不合乎公司定的标准的同学推掉，这一方面为公司的复试提供便利，另一方面，带到公司去的同学能有比较高的录取率是对我院学生工作的肯定，十分有助于我们在学校范围内扩大影响与日后的兼职招募工作的开展。以前有的学生会遇到过这样的问题：由于几乎将所有参加初试的同学都带去参加复试了，致使录取率较低，之后不少同学打电话去询问情况，甚至怀疑此次与公司方合作的可信度，影响很不好。我们部门此次随未遇到此类问题，但应在往后的工作中多加注意。

一，院级活动的赞助是我们部门本学期的工作重点，涉及了互联网知识竞赛，校排球赛以及“非唱不可”k歌比赛。对于

活动的赞助，我有几点经验：第一，要根据活动的内容确定要争取的商家，例如，互联网知识竞赛，可以联络社会上的网络教育学院，因为活动的内容接近于他们所要推广的项目，有利于宣传效果的最大化与其品牌的推广。

二，前期好好了解他们要宣传的内容是否是安全可靠、真实的，防止诈骗、传销等不法性质的活动走入校园。

## 外联部的工作总结 外联部工作总结篇八

伴随新年的到来，这学期的工作已圆满结束，回首本学期走过的路，苦涩与欢欣并存，得意与失意同在。现将本学期的工作总结如下，希望能以此为镜进一步认识自己，完善自我，并提高自身的工作能力，去应对新一学期的工作挑战！

工作即做人，因为人的本质，只能在工作中才能展现；人的潜能，只有在工作中才能开发；人的能力，只有在工作中才能发挥；人的成就，只有在工作中才能取得；人的梦想，只有在工作中才能实现！可想而知，一个人的工作水平与其做人的水平是相辅相成的和相得益彰的。

在我的工作中，作为广播台外联部干事，我有很多体会，总结如下：

我加入学生会以来一直抱着学习的态度，党展开工作后，发觉我不仅要学习，还要懂得，懂得如何去应对一切突发事件，虽然在工作中遇到诸多困难，但这并不影响我对工作的热情。因为在思想上，我来学生会的第一目的是学习和懂得！有时候会觉得工作有点辛苦，但我是时刻记得哥哥说的：干事就是要干事情，加入学生会就是要负起责任，肯吃亏的笨蛋才是最能学到东西的聪明蛋！所以……我毫不犹豫的选择了做肯吃亏的笨蛋，只为了学到更多的东西，让自己蜕变成一只人人都夸的聪明蛋！

这给了我信心的倍增感。后来部长把我们分成几组，很莫名的把我选为组长，于是，我告诉自己，既然是大众选的，那么我一定尽最大的努力干好，绝不负众望！我很认真的工作，为了筹备主持人大赛的活动经费，我和组员都很积极地到街口拉赞助，一次次的打击，让我这个组长很丧气“无言以对”，但有两个部长、梅英、水彬、育彪……他们的鼓励，我再次从重新树立信心，带着组员向前冲，我们真诚的撒出我们的热情，虽然收获不大，但我也和俊豪成功拉到一家理发店的赞助。俊豪挺厉害的，在他的身上我学到了什么叫“经心思索”才不会“误失良机”！

12月3号的主持人大赛和12月28号的天马集团15年华庆特邀周华健来演唱的晚会，因为被选上舞蹈演员之一，每天都要训练，一边忙训练，一边忙主持人大赛的任务。记得12月3号那天，从早上10:00在舞蹈室训练到12:00，就立刻回到工作岗位忙到下午2:00, 3:00又到舞蹈室训练直到晚上7:30，正好是主持人大赛开始的时间，于是我立刻又回到我的工作岗位上，应酬广医学院的嘉宾幸好他们对我的招待挺满意的，随后愉快地把他们送走后，就一直待在会场直到晚会结束，搞完卫生，收拾场地后，回到宿舍12:15，天气有点冷，但是紧密的工作时间，让我忘记了冷、忘记了我还没吃饭、忘记了劳累……回到宿舍洗完不太热的热水澡，躺下发觉我睡不着，也许工作的顺利吧、回想这段时间，偷偷的给自己鼓掌，然后给自己加油！

原来我真的可以，当所有的人都叫我女强人的时候，他们是否了解背后的努力？呵呵！再次给自己加加油！棒棒的强女人！！

。每次活动我都有争取（当然也是大众评选的）当队长或是组长，每次例会我都有上台发言，（虽然经常气到台长，但台长的大量，给予了我放肆的勇气，希望台长原谅我的淘气），每次开会做结尾总结或是开篇者……发觉勇气不是天生的，而是后天慢慢累积的！！

经过这一学期的短暂工作，我学会了要有坚持不懈、永不言弃的两种韧劲，才能战胜突如其来的困难，才能克服消极和彷徨的情绪，才能更有自信的走出去！除此之外还需要一股投入的情怀，满腔热忱地工作，因为满腔热忱是一股不可抗拒的力量，足以克服一切障碍和不如意。

最后，要感谢台长的大量，副台的谅解，还有两位部长的点拨及培养，还有部门的所有成员，我们都是一家人，一群很有上进心的同胞，希望大家下学期能够再接再厉，迎难而上，在工作上更出色！！

## 外联部的工作总结 外联部工作总结篇九

### 一、做好协助

1、协助学院的各个部门搞好各种工作,保障院内其他部门开展活动所需的场地,物品以及服装等需要。此项还需要根据学院的活动计划针对不同的活动做出更详细的内容安排.比如说文艺部即将举办的“院十佳歌手大赛”,我们外联部会积极与文艺部配合,做好资金等的筹备工作,一同将比赛做的完美。

3、要加强与院内其他部门的联系和交流,从而在工作上更好的相互配合,共同为同学服务。

### 二、扩大影响

### 三、加强联系

1、我们部门要寻求潜在的赞助商,来支持和能与赞助学院的各种活动,使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作,打出学院品牌,树立我们学校在社会上的良好形象是很有帮助的。

2、做好实践基地的初步工作,建立完善的客户资料档案,维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作,它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难,但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义,我们会把重心放在此项工作上,加强与外界的联系。

#### 四、部门的内部工作

1制定完整的部门规章制度,并要求部门人员严格遵守其制度。例如,外出联系工作,应先制定工作计划,工作结束归校后,亦及时作总结、汇报,决不私下联系任何活动。

#### 2、对本部部员的定期培训活动

活动内容:理论加实践,让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流,同时也会提供各种机会给部门成员锻炼。

以上是我们对外联部的策划、构思,其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法,务真,务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位,各部门搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。相信在我们外联部的积极努力下,我们外联部的工作一定会更好,我们学校的未来一定会更加的美好。