

最新教师调动申请书格式从县城调动到市里(模板5篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。相信许多人会觉得总结很难写？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

种植业工作总结篇一

七月，是一年中的酷暑。在本月中，除了经历自然气候给予的炎热以外，仓库也发生了很大的人事变动。这都是我的工作没做好而造成的。针对上月所出现的问题，我们大家也都提高了警惕性，不断地总结经验教训，不断地完善我们的日常工作习惯，尽量把失误降低为零。

现在，我把本月中已经在做的和今后将要做到的概括如下：

- 1) 领料：车间领料按每日下达的日计划单领料，仓库应与erp中bom表中的物料仔细核对后才能领出。领料单每月装订妥善保存以便查询。车间需补料时，要有生产部长签名方可领出。
- 2) 到货入库：现在，在仓库中所有到货材料均在到料的二小时内清点完毕，然后我登入到货登记，并记上相应的计划单号，以便品质部看到。除辅料外，所有材料均需品质部判定合格后入库，我会在入库单上标明相应的计划单号以便查询，入库单联存根在今后我会按所注明的计划单号排列装订，在月底时做好目录汇总表。
- 3) 外加工：本月的生产主要是围绕着外加工而开展工作的。通过与诚赢的对账，让我知道了以前在工作上的失误的给今天带来了严重的后果。因此，在现在的外加工中，所有的来

料单、退料单，补料单均仔细核对、双方互签、统一保管。到今天为止，外加工领料已达20次，基本上都是蒋晓岚出去领料非常辛苦，时常要到很晚才回来，有一次甚至到了一点多钟。这无疑给我们仓库增加了压力。再加上人手不够，新到的人员对产品不熟透，电脑根本就不会。但不管有多辛苦，压力有多重，做好工作是最重要的。在外加工仓库人员出外领料时，应仔细核对数量、型号，以避免错发、少发，以免使生产无法正常进行。所有外加工到货材料我均在清点一遍后做入电脑账，未到材料及生产需补数的材料我会及时登入。

4) 库存 \square 32w螺旋管有5778只是短灯丝，生产上一直没有用，时间一长也无形中增加了损耗。

另外，由于本月台风较多，有几次雨也下得很大，在仓库里有两处渗水，有几处漏得比较大。在天气晴好时，需要维修一下。在六月份的内部审核中，我们出现了五项问题，针对这一情况，在下个月中我们会努力纠正，把工作做好。

种植业工作总结篇二

结合我校今年的工作思路：加强关爱力度，提高师生素质，实施精细化管理，提高育人质量。特别把实施精细化管理放在了重中之重的地位。所以在今年的管理上，我的底线是安全，要求是精细，精细到他们的一言一行，精细到他们的衣食住行。

1、衣

由于一年级大多都是六、七岁的孩子，对卫生观念很弱，所以我经常告诉他们，要做干净的小白兔，不做不讲卫生的小花猫，你是不是个讲卫生的孩子，你的衣服会告诉老师的，如果到了换洗衣服的时候，督促他们每个人都必须换，并且一一检查，对有些藏在柜子里的脏衣服，我也要把它们找出来，做到身上常穿净衣服，柜子不留脏衣服。

在夏季时，都容易出汗，学校专门安排了洗衣课，起先，我有些低估孩子，觉得这么小的孩子肯定洗不了，可是试了一次，我在旁边边给她们讲，边做示范，发现有些发黑的衣服竟然被她们的小手洗得干干净净，真的让我对她们刮目相看。接着几次的洗衣课，孩子已经完全学会给自己洗衣服了，先洗衣领，再洗衣袖，最后搓胸襟，我想他们自己劳动洗的衣服穿在身上，会更加爱惜吧！

由于每个季节不同，对孩子的添减衣服也要十分在意，天冷了及时加，天热了按时减，让他们的身体尽量不受委屈。

2、食

每天三次的餐厅吃饭，不管是进出餐厅，还是吃饭情况，那种齐刷刷的阵势都让人拍案叫绝，而这种效果的背后必然有我们努力的结果，在班会上我们认真学习《文明安全用餐制度》以及《礼仪制度》，并给他们讲各种蔬菜的营养，让他们从小就认识到吃饭也是一种大学问，把那些文明用语、用餐顺序以及突发情况都耐心地讲给孩子，再让他们付诸行动，养成文明用餐的良好习惯。

种植业工作总结篇三

大家好！

我叫□xx年出生，初中文化□^v^党员，现任龙山村支委、计生专干。根据政府工作安排，现将本人一年来学习、工作情况做好如下述职，请予以评议。

一、学习思想情况

一年来，我认真学习^v^理论，“三个代表”重要思想，党的xx大、xx大会议精神以及计划生育方案法律法规，学习党在农村的路线、方针、政策，通过学习和参加第二批党员先

进性教育。“小学教”等一系列活动，增强了党性，正确树立了自己的世界观、人生观和价值观，为更好地开展工作奠定了坚实基础。

二、本职工作情况

一年来，我村顺利通过了县计划生育检查，工作上能积极完成上级布置的各项工作，协助村两委搞好中心工作，热心于计划生育事业。

我村是合并村，本人主要负责计划生育工作。计划生育工作情况，软件资料多、工作量大，在政府和计生办的领导下，在村支两委配合下，在广大党员村民组长支持下。我村每年都要正常为已开始育教妇女开展四次查环查孕工作，对50周岁以下育龄妇女每年都上门进行四次健康访视，对已怀孕妇女每月上门进行随访对应落实手术对象，我及时与她们取得联系，要求她们坚决执行计划生育改革。在期内该上访的上了环，该结扎的结了扎。计生奖扶、特扶已在我村全面实施。

在流动人口管理方面，由于我村外出务工、经商人员较多，这给计划生育管理带来了很大的难度，例如我村今年就出了几例政策外生育及早孕、早育现象。现已按照国家计生政策进行了处置。

三、存在的不足和今后努力的方向

一年来，在各级领导和在座各位及广大村民的帮助、支持下，虽然取得了一些成绩，但存在着很多的不足。主要是自身学习还需加强，自身素质有更进一步提高，计生业务知识，掌握了不全高活动人口管理存在的漏洞，开拓创新意识不强等。在今后工作中需要上级领导的协助，靠在做各位及广大村民支持和村两委同志协助，我将认真做好计划生育工作推向新台阶。

以上述职不妥之处，请各位领导、同志们批评指正。

谢谢大家。

述职人：

20xx年xx月xx日

种植业工作总结篇四

回首20xx—20xx年，是播种期望的一年，也是收获硕果的一年，在上级领导的正确指导下，在公司各部门的通力配合下，在我们xxx全体同仁的共同努力下，取得了可观的成绩。

作为一名店长我深感到职责的重大，多年来的工作经验，让我明白了这样一个道理：对于一个经济效益好的零售店来说，一是要有一个专业的管理者；二是要有良好的专业知识做后盾；三是要有一套良好的管理制度。用心去观察，用心去与顾客交流，你就能够做好。

具体归纳为以下几点：

- 1、认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。
- 2、做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的进取性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的团体。
- 3、经过各种渠道了解同业信息，了解顾客的购物心理，做到知己知彼，心中有数，有的放矢，使我们的工作更具针对性，从而避免所以而带来的不必要的损失。

4、以身作则，做员工的表率。不断的向员工灌输企业文化，教育员工有全局意识，做事情要从公司整体利益出发。

5、靠周到而细致的服务去吸引顾客。发挥所有员工的主动性和创作性，使员工从被动的“让我干”到进取的“我要干”。为了给顾客创造一个良好的购物环境，为公司创作更多的销售业绩，带领员工在以下几方面做好本职工作。首先，做好每一天的清洁工作，为顾客营造一个舒心的购物环境；其次，进取主动的为顾客服务，尽可能的满足消费者需求；要不断强化服务意识，并以发自内心的微笑和礼貌的礼貌用语，使顾客满意的离开本店。

6、处理好部门间的合作、上下级之间的工作协作，少一些牢骚，多一些热情，客观的去看待工作中的问题，并以进取的态度去解决。

此刻，门店的管理正在逐步走向数据化、科学化，管理手段的提升，对店长提出了新的工作要求，熟练的业务将帮忙我们实现各项营运指标。新的一年开始了，成绩只能代表过去。我将以更精湛熟练的业务治理好我们华东店。

1、加强日常管理，异常是抓好基础工作的管理；

2、对内加大员工的培训力度，全面提高员工的整体素质；

3、树立对公司高度忠诚，爱岗敬业，顾全大局，一切为公司着想，为公司全面提升经济效益增砖添瓦。

4、加强和各部门、各兄弟公司的团结协作，创造最良好、无间的工作环境，去掉不和谐的音符，发挥员工最大的工作热情，逐步成为一个最优秀的团队。

总结这一年来的工作，有艰辛，有喜悦，有收获，也有感慨。我相信公司领导的正确引导之下，门店的业绩将与公司的发

展蒸蒸日上。

种植业工作总结篇五

双湾镇的日光温室产业发展比较早，蔬菜产业经过多少年的发展已经逐渐停滞导致退化，产业结构调整势在必行，今年在区科技局大力支持下，通过协商，最后确定在九个井、天生炕、许家沟三村栽植日光温室早春茬红提葡萄70座，通过一年的技术指导与农户自身的努力，葡萄目前长势喜人，来年进入挂过期。目前早春茬葡萄的市场行情还是比较可观的，通过栽植早春茬红提葡萄，不但客观上调整了产业结构，在主观上也增加了农民收入。

从双湾镇农民整体现状看，文化程度普遍偏低，年龄偏大，其基本素质已与现代农业很不相适应。他们接受运用农业新技术、新科学的能力较差，与推进农业科技革命不相适应；市场意识、商品意识薄弱，与市场经济发展不相适应。因此开展农民培训和科技服务活动十分重要。

（一）依托单位优势，扩大工作开展面。

由于本人从事财政工作，对其他方面的知识有所欠缺，因此本人充分利用单位的人才资源，扩大工作开展面，促进农业产业全面发展。下派期间，本人积极协助项目承担单位完成花生、杨梅、萝卜、生姜等项目结题工作，开展红辣椒等项目的试验和基地建设工作，这些工作一方面给农村农业产业加强科技指导，提高农户的素质，另一方面增加了科研院所与农村的合作机会，提高了科技人员的业务和服务水平。

（二）科技培训和服务。

根据农民对不同技术的需求，多次聘请市区有关专家下乡举办培训班和现场指导，及时排忧解难，把先进的技术和经验传授给农民，帮助他们解决目前农业生产上遇到的一系列难

题，取得了良好的效果。活动结束后，农户们主动向专家们索取联系方式，以便在今后的生产实践中能及时得到专家们技术上的指导。

经过一年多的工作，深感科技^v^是一项错综复杂的技术工作，对我来说是一个崭新的任务，一个挑战、一个机遇，是我成长道路上不可或缺的“加油站”。在工作中我学到了很多，大大提高了自身的业务水平。接下来我将投入更多的精力，把下一步的工作做好。

随着双湾镇基础设施建设的加强，提升专业合作组织水平，加强品牌建设刻不容缓，本人开展工作以来，配合科技局工作，深入田间指导，丰富农民科技知识，帮助村里种植大户和产业带头人成立农村专业合作社，提高农业生产规模化、标准化水平。另外，想方设法为双湾镇引进一些特色项目，促进农民增收。

在科技^v^任期的一年里，把党和国家有关农业政策、法规、农业科技知识、管理经验和市场信息，通过有目的，有针对性的宣传引导，传播到农村，传播给农民，培养农民的市场意识、商品意识，树立大农业和创新意识，帮助农户组建农业专业合作社，为农产品的效益转化提供平台。

种植业工作总结篇六

在公司领导的带领下，我们进取努力与有关部门建立起良好的协作关系，使我们的仓储及炼化项目得到了进取的进展，充分保障了我们项目的前期工作有效得力。

为有效推进项目，我们编制了“新建工程报批项目表”和“工程报批事项进度表”，使工程报批工作能够按计划进行。根据预期的项目进行情景，分别编制了仓储库区工程和码头工程实施进度计划，为下一步工程项目的实施做好准备。建立了计算机内部网络，实现了企业内的资源共享，并且部

门之间能够实现无纸化办公，提高了办公效率。

为做好码头、库区施工单位的招投标工作，经过了解股份公司的内部要求，我们对贴合资质要求的施工单位进行了初步筛选，参与人员经过填写“技术交流记录表”对施工单位有了进一步的了解，为以后的施工招标做好准备。及时将项目建设进展情景及项目推进中存在的问题与有关部门进行沟通，进取与有关部门配合寻求解决问题的办法，并多次向相关部门发函发文，为推进项目做出了贡献。

自施工单位正式进入施工现场后，我部门定时派人到现场监督xx情景，针对发现的问题及时上报公司领导及发函给某某进行协商。其中，原有库区内的排洪沟问题、施工便道问题及xx护岸的石料料源等问题，经与xx的多次协调均得到圆满解决。邀请了某某进行了座谈，就下一步与施工相关的问题进行了协商。其中，码头栈桥施工道路问题□xx答应进行两条道路方案的比较工作，尽快开展先期工作；新规划的排洪沟立即着手进行修建工作；地基强夯处理所需的土方量将协助解决；新增仓储用地将在近期开标动工。

部门人员进取主动参与对项目环境评估报告、安评报告初稿的审查，对发现的问题、错误及时反馈给技术部门，为环评报告的顺利经过做出了必须的贡献。针对技术部门提出的相关设计方面需要的技术资料，经联系相关职能部门取得资料后，都给予了及时答复。进取配合其他部门进行项目相关的论证审查会，如工程可研报告审查会、环评报告审查会、码头通航论证会等，为会议的顺利召开和报告的审查经过献计献策。

我们相信在公司各级领导的关怀和指导下，工程项目部全体员工将会更好的完成本职工作，为公司下一步发展供给有力的保障。

种植业工作总结篇七

二、加强宣传、营造氛围。

农业科技推广是传统农业向现代农业转变的机制创新，为争取社会各界对农业科技推广的支持，使全社会特别是广大农民更多地了解和积极参与农业科技推广工程，采取黑板报、标语等多种形式宣传农业科技推广工作，宣传农业科学技术，宣传面向市场的现代农业生产技术—玉米无公害高产栽培技术、玉米肥团育苗、小苗定向移栽，水稻高产栽培技术、水稻旱育秧，带药定向移栽。大蒜高产无公害栽培技术、洋芋无公害栽培技术等，化学除草等取得了较好的效果。

三、精心选择高素质科技示范户。

农业科技推广在我镇以种植业为主，科技示范户理所当然的要有一定的种植水平，同时要有较强的号召力和影响力，能够将先进的农业科技在周边群众中推广开来，经过综合考虑，分别在麻园子村、石岭子村、钟楼坪村、土垭子村、万家岭村、太堡寺村、马家湾村选择了10户素质较高的农户，作为科技示范户。对10户示范户进行挨家挨户走访，详细了解各农户的基本情况，了解他们对农业生产技术的需求，摸清当地耕作制度，并登记示范户的相关信息，收集他们对农技推广工作的各种意见、建议。同时做好宣传工作，加强科技示范户对农业科技推广工作的了解。要求每户示范户带动20户辐射户，全面带动7个村的所有农户学科学技术、。

四、狠抓水稻病虫害的综合防治：今年水稻象甲虫的调查，跑片所有田块，认真查找，加大力度宣传各防治；采取了(1)农业防治 注意铲除田边、沟边杂草，春耕沤田时多耕多耙，使土中蛰伏的成、幼虫浮到水面上，再把虫涝起深埋或烧毁。

(2)在稻象甲为害严重的地区，已见稻叶受害时，喷洒50%杀螟松乳油800倍液或90%晶体敌百虫600倍液，或667m²用40%

甲基异柳磷乳油100ml或40%水胺硫磷乳油100ml对水喷雾。每667m²也可用40%甲基异柳乳油175ml配制成毒土撒施在稻田里，药后10天防效高达96%。此外每667m²还可用3%喃丹颗粒剂3kg□撒入田间，还可结合耕田，排干田水，然后撒石灰或茶子饼粉40-50kg□达到了很好的效果。

五、狠抓茶叶军配虫的综合防治；

六、入户指导方式灵活多样

农业科技推广的关键在于入户，培训指导，传授技术，推广各项农业新技术到田到户。为提高专业技术水平、入户指导技能和示范户农民的科技素质。我根据技术指导方案和农民的需求，在农业生产关键环节(如备耕、播种、田间管理、病虫害多发期等)，到每个示范户家中开展技术指导、培训和信息服务，与联系户保持电话联系，确保技术和信息服务通畅。

总之，一年来，通过自己的努力，对我镇农村及农户对农业技术推广的应用普及率达85%，名农户对我的肯定让我更有信心搞好本质工作，来年我将努力工作，加强实践，积累经验，学以致用，把自己所学的知识运用于实践，全心全意为人民服务。严格要求自己，为发展我镇高产、优质、高效、生态农业作贡献。

种植业工作总结篇八

近期学习了“标杆管理在生产中的运用”应用课件，产生了一些想法和启示，并且进一步转变了我的管理思路，开拓了我的管理视野，使我感触良多，受益匪浅。

何为标杆管理?从课件中我知道了它是一种系统方法，是通过与行业内外优秀企业的最佳表现和最佳实践进行比较，从中找出差距，制定措施，持续改进。我个人理解的标杆管理是这样的，其重点是“标杆”两个字，标是标准、目标，杆是

旗帜，标杆是大家要达到的目标，是企业前进的原动力和正能量。

开展标杆管理的作用是通过标杆管理为我们打开一扇窗子，真正面向市场，在行业竞争中认识自己，能够帮助我们明确目标，系统地改进工作，同时帮助我们不断学习，持续改进。集百家之长，修炼自己，与最优秀企业中最优秀的单元进行比较，从而确定和了解自己的优势与劣势，进而制定各种方式、方法和制度进行改进和提升。

“标杆管理在生产中的运用”教会我们要做好标杆管理工作要把握好以下几个步骤的工作。

一、确认标杆管理的目标和范围。依据公司整体战略目标，将其进行细化和分解，从而确定各车间、各工段、各班组以及每个员工的目标，使我们每个人都能明确自己应该干什么，从而让目标更切合实际、更具体。

二、确定比较目标也就是确定标杆。标杆目标的确定可以分为内部和外部，也可以说成是横向和纵向比较，就是找出能够为本单元提供值得借鉴的公司、部门和个人，所选的目标不一定比本单元整体好，可能其某一个点或部分中的数据，或所采用的方式、方法存在值得我们借鉴的价值，那么其就一定可以作为我们的目标，进行比较。

三、成立小组制定计划，收集与分析需要比较的数据，进而确定标杆管理的内容。这其中分析工作是所有各步工作的重要基础和关键，只有将分析工作做实、做细，确定分析的最佳切入点，才能落实好标杆管理工作，标杆的寻找包括调查、收集、分析、以及与自身进行比较从而确定标杆指标。

四、制定方案，实施和改进。实施标杆管理的核心我认为应该放在“改进”上面，从营造一种标杆管理的氛围开始，让我们各单元都能明确自己所处的位置，确定与标杆的差距，

自觉进行学习和改进，从而促进整体目标的达成。

作做好。从而促进我们生产经营工作，提高利润率，提升企业竞争力。

种植业工作总结篇九

乙方：_____

本农产品种植委托管理合同由上列各方于_____年____月____日在_____订立(本合同适用于_____地区引种_____株以上、建立成规模种植基地_____亩以上的客户)。

双方经协商一致，达成农产品种植委托管理合同，合同如下：

第一条甲方向乙方提供二年嫁接种苗共_____株、其中_____株、_____株、_____株，单价_____元，总价_____元，_____提货。

第二条甲方每年举办三次技术班，乙方可选派_____人免费参加。培训内容包括：栽种、育苗、剪枝、病虫害防治、田间管理、加工等。食宿、交通由乙方自理。

第三条甲方设专家热线，由著名专家免费提供技术咨询。

第四条乙方有重大技术难题，甲方可派专家现场免费指导解决。差旅费由乙方承担。

第五条技术服务费：每亩_____元/年。年技术服务费合同签订时即付。合同期限：_____年，自_____年____月____日至_____年____月____日。

第六条陈述和保证

6.1 甲方的陈述和保证。甲方向各方陈述和保证如下：

- (1) 品种纯正；
- (2) 苗株平均80公分；
- (3) 检疫手续齐全；
- (4) 均系二年生秋季嫁接种苗；
- (5) 按技术规范种植，成活率80%以上；
- (6) 包三年挂果、五年盛果。
- (7) 其是一家依法设立并有效存续的有限责任公司；
- (9) 本合同自签定之日起对其构成有约束力的义务。

6.2 乙方的陈述和保证。乙方向各方陈述和保证如下：

- (1) 其是一家依法设立并有效存续的有限责任公司；
- (3) 本合同自签定之日起对其构成有约束力的义务。

第七条 违约责任

7.1 甲方的责任

(1) 如甲方未能履行保证义务，乙方有权要求索赔。不符前四项，由甲方按种苗价的一倍予以补偿；不符第五项，由甲方按缺苗实数补齐_____ %额(乙方以死苗株为据)。不符第五项，如确因甲方过错，甲方每亩一次性赔偿_____元。

(2) 如果甲方违反其在本合同中所作的陈述、保证或其他义务，而使乙方遭受损失，则乙方有权要求甲方予以赔偿。

7.2乙方的责任

(2)如果乙方违反其在本合同中所作的陈述、保证或其他义务，而使甲方遭受损失，则甲方有权要求乙方予以赔偿。

第八条保密

一方对因本次农产品种植技术服务而获知的另一方的商业秘密负有保密义务，不得向有关其他第三方泄露，但中国现行法律、法规另有规定的或经另一方书面同意的除外。

第九条补充与变更

本合同可根据各方意见进行书面修改或补充，由此形成的补充协议，与合同具有相同法律效力。

第十条不可抗力

任何一方因有不可抗力致使全部或部分不能履行本合同或迟延履行本合同，应自不可抗力事件发生之日起三日内，将事件情况以书面形式通知另一方，并自事件发生之日起三十日内，向另一方提交导致其全部或部分不能履行或迟延履行的证明。

第十一条争议的解决

本合同适用中华人民共和国有关法律，受中华人民共和国法律管辖。

本合同各方当事人对本合同有关条款的解释或履行发生争议时，应通过友好协商的方式予以解决。如果经协商未达成书面协议，则任何一方当事人均有权向有管辖权的人民法院提起诉讼。

第十二条生效条件

本合同自双方的法定代表人或其授权代理人在本合同上签字并加盖公章之日起生效。各方应在合同正本上加盖骑缝章。

本合同一式_____份，具有相同法律效力。各方当事人各执_____份，其他用于履行相关法律手续。

甲方(盖章)： _____

代表人(签字)： _____

甲方技术代表(签字)： _____

乙方(盖章)： _____

代表人(签字)： _____

乙方技术代表(签字)： _____