

最新唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结(精选9篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结篇一

暑假第一次留在武汉进行实习，有幸能够来到世纪联众保险代理公司接受了一个月的锻炼，直接深入到社会职场中，与客户面对面的接触与交流，一方面把自身所学知识与实践直接相结合，另一方面又学到了许多学校里所学不到的经验与教训，从而使自身对自身有了更加全面的了解，因为自身学的是金融进入保险有些不情愿，但是一个暑假的实习结束，自身觉得其实这样的经历才是自身最想要的！

7月13号正式来到汉口世纪联众，老总热情的接待我们，然后我就被安排到了卡单部实习，”卡单”这个概念是第一次接触，其实就是短期意外险的另一种说法，这是最先让我觉得新鲜的东西。然后开始学习如何填写保单，第一天就填错了几张保单，发现自身原来是这么粗心，好在公司对我们都非常宽容，让我非常感动。这时明白了什么是宽容！

接下来的几天我就一直在卡单部实习，每天每天要背卡单产品的信息，哪家保险公司有哪些产品，保障额度多少，适合哪些职业种类，适合那些人群，有哪些是拒保的职业……一下子记这么多东西，感觉头都有点大，但是要接待客户的话，必须要记住，所以每天都告诉自身要加油！这时明白了要永远

对自身有信心!

在卡单最紧张的一天是第一次坐到前台正式接待客户，登帐、填单子、收费每一步都要认真细致，但是当天客户来的非常多，对还不熟练的我来说，简直有点力不从心，虽然很认真的去做，还是出了好多错误，幸亏有师傅帮忙善后，才不致于有太大损失，这一天让我深刻的感觉到业务熟练的必要性和重要性!稳重的重要性从这里开始发掘!

每一天都在接触着形形色色的客户，他们中的大多数都是热情而且宽容的，但是也有一些要求非常严格甚至是苛刻的客户，他们要求特别苛刻，一不小心就把他们的得罪了，这些人真是让人疲于应付，但是你还是克制自身的情绪，继续为他们耐心服务，这种情况还是为我们上了实实在在的一堂余人交流课!交流真的是一门艺术，幸亏自身明白的不是太晚!

再后来到车险部进行实习，幸运的是刚好赶上公司培训新的员工，我就跟他们一起学起了车险算费，这里的学习不像在学校里的学习一样理论性那么强，这里注重的是实际操作能力，这里面有很多都是公司的老员工通过长期工作总结下来的经验，在实际工作中非常有用，因此感觉特别宝贵!等我们“黄浦三期”学员毕业时，公司朱总专门给我们讲了一下午的保险市场的发展现状及公司准则和公司的未来发展等，为我们描绘了一个美好的愿景，让我们在以后的工作中既不至于太盲目，也不至于没有动力!

公司现在与中国石化合作在很多加油站点开了一些车险的直销网点，这在全国乃至全世界都是一个创新，而且在公司良好的管理方式的运作下，正在有条不紊的开展，让人感觉到创新的力量!真的非常佩服老总的头脑!这在我们以前接触保险的时候根本就没有想过的事情，想不到竟然在市场上悄然萌发，并展现出强大的生命力，真是震撼在以后的学习中告诉自身一定要懂得活学活用，读死书，死读书竟会变得没有

未来!

自身在世纪联众的每一天更多的是在发现自身，加速自身的成长，但是这种锻炼也是要付出代价的，自身每天早上挤公交从武昌到汉口，下午在从武昌到汉口，每天这么轮回!搞到自身现在看到汽车都有点晕，好在还知道坚持!坚持去发现美好的东西，学习有用的知识，虽然有点苦，但是痛并快乐着!

唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结篇二

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我能力培养的一个重要方式，因此对于我们在校大学生来说，能在寒假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、了解社会，提高自我能力的重要的机会。作为大二的学生，社会实践也不能停留在大一时期的那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应在结合我们实际情况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。我觉得我们在进行社会实践之前应该有一个明确的目标，为自己制定一个切实可行的计划。应注重实践的过程，从过程中锻炼自己、提高能力。

因此，为了更好的了解社会，锻炼自己，感受社会就业的现状，体验一下工作的乐趣，这学期的假期我根据时间及自己的实际情况在假期期间找了一份促销的工作，虽然仅有10多天时间，但我觉得受益匪浅，基本上达到了自己的目的。短短的工作让我体会到了就业的力，自己能力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的无比快乐，一种在学校自由天地无法体会到的残酷竞争的“愉悦”。

促销是一种很好的工作体验，通过人与人的沟通，可以了解一些跟我们专业相关的知识，比如不过的人过春节的习惯习俗，春节期间的旅游计划等等。我的促销工作主要是促销电器。

促销前的短暂培训，了解电器的，名称、性能、型号、价格行情等方面的知识，面对顾客时的语言组织，仪容仪表等。接下来就是正式的工作。每天早上8：30开始上班，到达指定地点后做好准备工作，摆好宣传资料，礼品赠品，然后调整好心态迎接顾客。每天工作7个小时，在下午工作完后还有个必须的程序——一天的工作总结。经理、主管及促销员一起讨论一天促销工作中的战果及存在的问题。

一、要有良好的专业素质

当我们促销一种产品时，首先我们必须对产品的相关知识及厂商的具体情况要有一个明确的认识，大量的相关知识的贮备可以使我们在促销过程中面对顾客的一系列问题，通过自己的介绍可以使顾客了解产品的一些具体问题，能使客明明白白的消费。

二、要有良好的语言表达能力及与陌生人交流的能力

促销是促销员跟顾客以产品为媒介的一种陌生的交流，所以语言表达必须合理得当，说话要有条理同时应让他人感觉你的亲和力。要通过自己层次清醒的说明，把产品介绍给顾客。同时要用自己的魅力吸引顾客，让他们通过自己来了解产品。另外在面对具体问题时我们应保持良好的心态，不能自乱手脚、语无伦次。

三、要有良好的心理素质及受挫折的心态

促销每天会面对社会上的形形色色的人，由于每个人的道德修养及素质的不同，会使工作中遇到很多问题。比如有的顾客会用各种方式刁难你，此时你必须保持良好的心态，不能跟顾客发生不愉快的事。有时候一天的工作可能收获不大，这时候我们不应气馁，要学会自我调节、自我鼓励，及时的自我总结，自我提高。

四、要有吃苦耐劳的精神，要坚持不懈。

促销是一种比较枯燥的工作，每天站着用一个笑脸面对不同的顾客，这生活需要我们坚持，要让自己在烈烈炎日下磨练。

不管做什么事，态度决定一切。

做一项服务工作，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。只要你有一个服务于他人的态度，你就会得到他人的肯定及帮助，用自己的热情去换取他人的舒心。

明确目标，合理的设计规划自己。

我们现在要根据自己的实际情况合理的为自己规划，找到自己的发展道路。要通过社会实践切身的了解自己的专业，而不是一味的抱怨。要循序渐进的提高自己的能力，锻炼自己让自己成为社会优秀的人才为社会服务。

短暂的促销工作的结束让我在劳累中得到快乐，在汗水中得到磨练，我觉得自己的能力有了一定的提高，达到了自己预定的目标，残酷的社会就业压力让我不在感到恐惧，我想，只要我们有能力有信心我们一定会创造一个属于自己的乐园。

唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结篇三

通过家访、来访等形式主要走访了入学考试成绩偏弱的学生。帮助家长及孩子本人对初中生活充满信心。通过家访发现班级特殊学生比较多。排查出家庭极其特殊的学生一人。新学期的书只要免费的课本，学校统一订的每学科一本的教辅不订。家长的理由是不需要订，不该订，学习资料应该学校免费提供等，夫妻观点一致，思想上难以沟通。辗转联系到这

个学生的小学班主任，了解到孩子的父亲毕业于名牌大学，但现在夫妻俩都不工作，家里没什么经济来源，劝着办低保也觉得丢面子不办理。另有一个低保家庭，父母离异，妈妈在外地，一年见不上孩子几面。女孩由爸爸抚养，爸爸年纪较大，没有工作，对孩子的学习，对家庭教育也不重视。关心的是孩子上学的各种费用是否可以减免。和20xx届学生相比独生子女家庭大幅减少，绝大多数是二孩儿家庭，家里有弟弟妹妹，这些变化都会给班级工作带来新的课题。

建立了班级群及班级家长交流群。成立了以孙翊桐家长为家委会主任的班级家长委员会，下设财务，学习等各部门。财务部顺利完成了校服的收费工作。宣传部申请了班级公众号，发布了三次内容，宣传了班级在假期内组织的“十个一”亲子活动。

假期中除了布置常规的作业，做好初小衔接之外，布置了爸爸妈妈和孩子一起设计班徽的任务。结合学校、班级的育人理念，对班级的美好期许寄托在设计图中，并用文字来解释班徽的设计理念。这项任务完成的过程也是一次家庭中亲子交流的过程。把学生的设计进行汇总后，通过小程序进行了网上投票，最终选出了班级的班徽。

开学班级要快速正式运转起来，需要成立班委，学习共同体，所以利用假期学生及家长也对此进行了酝酿。

尽管班情有些特殊情况，但本着问题即课题的意识，在假期工作的基础上，希望新学期班级工作顺利稳步开展，建设一个团结、积极、向上的班集体。

唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结篇四

在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。招聘会上的大字报都总写着“有经验者优

先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了常州金联金属制品有限公司，开始了我这个假期的社会实习。实习，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实习，那么所学的就等于零。理论应该与实习相结合。另一方面，实习可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实习中学习，从学习中实习。

1、接待实习

第一印象服务的实习前台最能表现公司的形象，由于客户对公司第一印象非要求前台工作人员必须面带微笑，让客户常重要，怎样给客户美好的第一印象呢？一看到你就感觉亲切和热情，有种宾至如归的感觉！其实我认为这个并不是很困难，因为笑想想开心的事情就能笑了，但是要一整天都保持这样的微笑就不是一件易事了。记得我刚入职实习的时候笑容非常的不自然，用我同事的话讲就是把嘴角的肉拼命地往两边扯，是扯皮而不是笑。为此我向店里的微笑天使请教了。她告诉我笑得自然、灿烂是需要技巧的。首先要自信，只有自信你的笑容才能透出阳光的味道，才能自然。其次，想象。可以想想自己开心的事情。

2、电话与客户交流

(1) 要有甘做仆人的心态。人都习惯于以自我为中心，然而，当你面对客户的时候，你必须从自我为中心的位子上走下来，多一点仆人的意识，这是优质服务的前提。尤其是我们这些天之骄子，只有把自己的架子放下才能往上爬。当然这里

的“仆人”是要做一位自信的仆人，而不是萎萎缩缩的感觉低人一等的传统仆人。

(2) 热情接待你的客户，服务是面对面与客户交往的过程，需要热情周到。热情是自我形象的推销，表现出对客户态度的尊重，是一种最直接的感染力。

(3) 个性化服务个性化服务最能打动客户。

3、产品销售

在这期间，我深深了解到，一个产品的质量对于销售是多么的重要。好的产品可以吸引回头客，在令使用者满意的同时，也能让厂家具有成就感，而劣质产品不但不能赢得尊重，反而会让厂家销售越来越低，最终举步维艰。

在实习的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是队我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实习中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结篇五

能够认真贯彻党的基本路线及方针政策，遵纪守法，认真学习《传染病防治法》、《食品卫生安全法》及《母婴保健法》等专业法律知识；爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心，积极主动地学习专业知识，工作态度端正，认真负责。

二、专业知识与工作能力

在这一年里认真学习传染病防治、预防接种、母婴保健等理论知识，在学习理论知识的同时还加强计算机操作，能熟练地使用疾病预防控制系统、妇幼卫生信息直报系统、儿童预防接种系统、出生医学证明系统、社区卫生服务等系统。并随时对某些系统进行维护。积极参加各级培训，遇到问题虚心向上级和同事请教。通过努力学习和摸索实践，熟悉了相关工作，明确了工作的程序、方向，提高了工作能力，在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路，能够顺利的开展工作并熟练圆满地完成本职工作。

三、具体工作及完成情况

（一）卫生监督

1、学校卫生监督

在本年度先后与公卫科长张照鹏在开学，节假日，及大型活动时到小学校及幼儿园进行多次公共卫生监督。保障了学校师生的健康。

（二）预防接种

1、疫苗保管及领发

负责对疫苗的领取保管和分发，详细分发各类疫苗并做好疫

苗生产厂家、批号，效期及出入库登记。

2、计划免疫工作

每月逢周六、日共12天对儿童预防接种对象，进行通知。督促其到乡卫生院进行疫苗接种。

（三）妇女保健及儿童保健

1、妇女保健工作：认真搜集孕产妇基本资料，详细登记及上墙后并录入我村卫生服务系统。严格筛查高危孕妇。

2、儿童保健工作：认真搜集儿童出生资料，掌握流动儿童情况。对我村出生儿童按公共卫生服务规范进行体检并录入我村卫生服务系统。

3、妇女病查治及小儿“四病”的防治：大力配合保健院开展的妇女病查治工作。认真做好小儿“四病”的防治工作。登记并上报。

4、艾滋病^{□^v^□}乙肝检测与防治：针对此项工作主要是大力宣传，严密筛查。指导检验室进行检测和咨询。12月1日对艾滋病进行了多样化的宣传。并开展了咨询活动。

（四）健康教育与知识宣传

每月对慢性病、妇幼保健、疾病预防、计划免疫及特别卫生宣传日进行各类健康知识进行宣传。并开展宣传活动。全年办板报12期30版。

（五）上报各类报表

每月每季度认真收集疾病控制、妇幼卫生、医疗卫生改革、基本公共卫生服务等各类报表。对报表进行逐一审核，反馈

错误信息后再修改、汇总并负责上报。

总结本年度的工作，尽管做出了一些成绩，但由于工作繁杂，还有很多方面存在着不足。个别工作做的不够完善还经常迟到，这有待于在今后的工作中加以改进。在今后的工作中，我将认真学习各项卫生政策及医院规章制度，努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平，为单位的发展做出更大的贡献。

唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结篇六

本学期，我担任八年级三班的英语教学工作。虽然从事中学英语教学已经十六年了，这期间也积累了一定的教学方法，但随着课改的不断深入，随着国家对素质教育的全面推进，如何在新形势下从教与学两方面双管齐下搞好教育教学工作，一直是我不断努力的方向、动力与目标。这期间，虽然“苦在其身”，但也“乐在其心”！为使今后的教学工作再上新台阶，现对本学期的教学工作做一总结。

认真阅读各种教科参考书，既备教材，教法，又要充分考虑学生的适应能力及前期有关知识点。结合学生的实际和教材的内容，既要考虑知识的纵向联系，又要考虑新知识的横向衔接；既要突出重点，又要突出难点；既要体现完整的教学过程，又要注意好各个环节的过渡自然。

《英语课程标准》提出“让学生在教师的指导下，通过感知、体验、实践、参与和合作等方式，实现任务的目标，感受成功。”为此，每次上课之初，在简单总结了上节课的知识要点后，我都通过做游戏、英语智力测验、唱英语歌等多种不同的形式来激发学生的学习兴趣，让学生从一开始就对新知识产生兴趣，精力集中。

每节课结束前的三至五分钟，我都坚持把本节课的知识要点概括讲述一遍，把最重要的知识浓缩成一句话，或者编成一句

顺口流，便于学生记忆。单元结束之后，同样把本单元的知识要点打包，便于学生消化吸收。

学无止境，艺不压身。在教学的同时，我时时虚心向资深教师请教，与同事探讨，不断加强业务学习，用心收集各种教学资料，时常听录音纠正自己的语音语调。

总之，领导的信任，使我精力充沛；同事的帮助，使我干劲十足；学生的渴求，使我信心倍增。本学期以来，尽管单位内部相比，取得了一定的学科成绩，但走出学校，放眼全市还有很大的差距。下步，我会更加努力地填补不足，改进方法，积极开发和有效利用课程资源，力争取得更好的学科成绩，为学校争光，以金晖为荣。

唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结篇七

1、寒假开始前，分别召开了教工会议、班主任会议、班会。明确各自的工作任务，落实到位；同时，学生放假前全校各班开了家长会，集中向家长说明寒假中学生应注意事项，同时学校向全体学生家长发了一份《寒假致家长一封信》，使学生家长明确学校寒假工作的指导思想、要求、安排，并请家长配合学校，关心、指导、教育好孩子的寒假生活。

2、放假前向全校师生进行了一次寒假安全教育、法制教育等及寒假生活工作布置，特别要求各班主任对学生强化安全意识(交通、饮食卫生、用电、用气安全，防盗、防窃安全，春节期间燃放烟花爆竹安全等)，提高学生的自我保护能力，防止意外事故发生。同时各班主任组织上好一堂寒假生活指导课，使学生明确今年寒假生活的主题、要求、安排。目前，我校师生已经全部安全返校。

3、对全体师生进行了一次勤俭节约教育。勤俭节约是中华民族的传统美德，即使春节是中华民族的传统节日，学校也没有发放任何福利待遇。创造了一种“轻轻松松”过大年的氛

围。教育本校教职工要严格遵守师德规范“六不准”；“道自微而生，祸自微而成”。勤俭意识的培育，必须从细微之处抓起，从点滴小事抓起。教育学生要养成节约的好习惯，崇尚勤俭节约，反对铺张浪费，能省则省。穿衣简单舒适就好，坚决杜绝讲名牌，搞攀比。

为了拓展学生的视野，培养学生的社会实践能力，以及自我教育、自我管理的能力，学校积极引导学生在寒假期间开展了以“践行社会主义核心价值观”为主题的一系列有意义的寒假活动，通过活动引导学生深刻领会社会主义核心价值观内涵，并约束自己自觉践行，健康生活，快乐成长。

1、“今天我当家”春节感恩主题活动。

春节是中华民族的传统节日，我们加强传统美德教育，鼓励学生为父母、长辈制作新年礼物，培养学生关心父母、孝顺长辈、感恩社会的意识，真实表达自己的感恩与祝福之情。我们要求学生把假期春节生活感悟以作文的形式上交到政教处，学校已陆续收到了各班的优秀作文。

2、“做时间的主人”。

要求学生学会自我管理，子午约束，自我保护。要养成良好生活习惯，有节制的看电视、玩手机。父母不在家时，要学会自我管理。学习文化知识，锻炼身体。在学习上，要对已学知识的复习和新课预习相结合，认真完成寒假作业。每天要抽出一定时间，锻炼自己的身体。

3、“春节送祝福”活动。

要求学生在春节之际，同学之间、师生之间，用手机短信或微信，或打电话的形式相互传送新春祝福。用温暖美丽的语言架起心灵的彩虹桥，彼此之间送去冬日的温暖。

4、“家访活动”。

放假前各班主任对本班学生进行了家访，针对外地学生，班主任在假期通过电话与家长取得联系进行沟通，并对学生的假期作业及实践活动进行全面的了解，并

针对个别学生进行了辅导。

5、以“我的穆棱，我的家”为主题，制作一期手抄报。围绕爱祖国，爱家乡，爱校园，爱班级等主题内容，精心制作一期手抄报，把自己的美丽的畅想和深深的祝福用绚丽的色彩描绘出来。

学校加强了假期值班护校工作，注意防火、防盗，确保学校校舍和财产安全；加强门卫管理和夜间巡逻，严防火灾、盗窃和其他突发事件发生，确保学校财产安全。

在放假前夕及春节之际，我校后勤人员对学校及周边进行了全面彻底的安全大检查。由于我们的安全工作做得认真细致到位，所以没有发现安全隐患。

按照统一安排部署，我校进一步加强干部和教师队伍的教育与管理，在假期中还对全校教师进行集中学习，并对教师进行师德师风教育和法制教育，进一步提高教师队伍的职业道德修养和法制意识，树立正确的价值观；增强教书育人、为人师表、无私奉献的自觉性和主动性。每位教师在假期针对自己读了一本专业书籍，并完成了读书笔记。

总之，我校师生在寒假通过积极开展各项活动，从各方面让自己得到锻炼，得到提高，收获不小。开阔了眼界、增长了见识、放松了身心、展现了风采，增强了团队活动意识，学校也将在今后的假期中继续开展丰富的有利于学生们成长的综合实践活动。以上是对20xx年寒假工作的小结。新的工作正在向我们招手，我们将继续努力，不断创新，再创佳绩。

唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结篇八

一、始终不渝地抓好组织建设，为物质文明建设提供有力支持

- 1、认真组织党员和村两委成员学习两会精神和党的十八届三中全会精神，提高两委成员的思想水平，从而促进我村全面工作的顺利开展。
- 2、加强对“两委”换届后干部的培养和监督，突出抓好思想作风建设，规范村两委工作，增强领导班子的整体功能。
- 3、加强对党员的教育管理，严格遵守《党章》规定及党内各项规章制度。定期开展党员会议，提高全村党员干部素质，夯实了党在农村中的最高地位。
- 4、加强作风建设。带头执行党风廉政建设责任制。采取多种形式的廉政教育活动，落实群众监督机制，使基层干部组织纪律观念和工作作风有了明显改观，廉洁自律意识明显增强。
- 5、加强后备干部及入党积极分子的选拔和培养，严格选拔思想觉悟高、年轻有为的同志，提高其思想修养，使其成为优秀后备力量。

二、大力发展社会事业，为经济建设发展夯实基础

- 1、村两委在不断加强自身思想政治建设和作风建设同时，不断增强大局意识、政策观念和法律观念，正确树立全心全意为人民服务的思想。转变思想方式，改进工作方法，结合本村实际情况，确立积极发展思路。
- 2、完善防洪池安全防护设施，完善文化硬件设施，规划新农村建设，积极招商引资等。

三、实行村务公开，加强民主管理

充分完善各项管理制度，进一步落实村务、财务、民主管理、群众监督制度，增强工作透明度，各项工作有章可循，有法可依，做到职责分明，积极有效的开展工作。

四、深入群众，全心全意为人民服务。

7月份，面对突发其来的洪涝灾害，在乡领导干部的陪同下，我们支村委干部不分昼夜，逐户排查了解每一户的受灾情况，全村四百多户，我们几乎每天排查一到两次，对于隐患严重的重点户，我们更是每天不少于3次，时刻掌握情况，努力劝其投亲靠友搬离危房，对无亲无友的村民，村委积极为他们寻找安置点。为了村民，每一位支村委干部都能不辞辛苦，任劳任怨，我感到很骄傲、很温暖。

各位领导、同志们，我在平凡的岗位上做了自己应该做的事，取得了一定成绩，这点成绩是上级领导支持帮助的结果，是全体群众、党员、干部共同努力的结果。但同时，我也清醒地看到我村在基层党建、经济发展过程中还存在一些问题。一是集体经济基础薄弱，发展进度比较缓慢。二是招商引资的力度不够，缺乏更多的主动权，软件环境有待进一步改善。三是干部的工作作风需更进一步的加强，工作中还存在没有解决的遗留问题。我会始终保持戒骄戒躁、谦虚谨慎的作风，继续发扬优点，不断完善自己，始终与党委保持高度一致，结合村情实际，创造性地开展工作，力争取得更大的进步。

唐山假期工作总结汇报 大学生假期工作总结篇九

今年寒假，我x公司应聘上了服务员这一职业，并进行了为期一个月的实践工作。作为一名大学生，第一次参加工作，进行社会实践，与社会零距离接触，虽然时间短暂，但感触颇多。在这一个月中，我增长了见识，让自己的性情得到了磨练，增强了韧性，没有卑微的工作，只有卑微的心态。

寒假工作兼职了27天，回望过去，时间过得真快，自己竟然能熬过来，就这样一个月了，可过程却异常艰难，特别是最后几天，简直度日如年。其实任何事，过程中的感觉都是漫长的，时间仿佛停滞不前，每天都盼着那个点下班，天天面对同样的事，无聊，辛苦，可事后回望，也不过如此。任何

人都是从平凡的岗位做起，重复是在所难免的事，哪个工作又不重复呢，要用心，有所获，贵在坚持。原来，只要我们坚持下来，一切艰难困苦不过尔尔，没有什么大不了的，坚持就是胜利，挺过来，任何事都显得那么渺小，甚至苍白，不值一提。

刚开始，那是与世隔绝的日子，从早忙到晚，几乎没有多余的时间去关注外面的世界。没有报纸，没有新闻，天天背菜谱，背价格，站岗，迎客。后来，我认识到，我们获取信息的渠道有很多，不仅仅限于报纸，电视。每个人，或者说每个顾客都是活生生的`新闻直播，从他们的穿着，你可以了解最新的时尚潮流，从他们的言谈，你可以了解最新的新闻资讯。世界上没有封闭的新闻，只有封闭的嘴巴，只要你会交流，会沟通，没有什么事你会不知道。

在做这个工作时，因为以前从未接触过，什么都不懂，一问三不知，眼看着别人忙前忙后，自己只能傻傻的站在旁边干看着，帮不上忙，最怕的是帮倒忙，别人烦，自己也烦，恨这样的自己。所谓师父领进门，修行靠个人，这话一点不假，师父没有义务为你的错误负责，也没有义务对你倾囊相授，他有他的脾气，修为在个人，很多时候需要我们自己慢慢探索。

任何一个人进入任何一家公司，都是从新员工起步，一个公司的工作流程并不是从一开始就能掌握跟了解，必须多向别人学习，三人行，必有我师，善于观察，看别人怎么做，而不是等别人来告诉你怎么做，不要依靠任何人，相信自己，最最重要的是相信自己能搞定。勤动手，勤动口，不断琢磨，不断学习和不断积累，吃得苦中苦，方为人上人，宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，相信自己，依靠自己。

在这个小小的餐饮店，你会发现，人没有三六九等，但顾客的素质却参差不齐，说话要注意措辞，素质是自己的，借不到，别人也强加不了。在交往中，如果我们不能去改变什么，

我们就要采用各种方法去适应。要知道，他们的出现和存在是为了让你了解，原来世界上有这种人，而幸好，你不是这种人。

许多人说娱乐圈是个大染缸，各形各色的人都有，其实餐饮业又何尝不是呢，或者说，又有哪个行业不是呢，无论是什么地方，什么样的人都会有，大家为了工作，为了生活，为了不同的目的走到一起，每个人都有自己的思想，个性，脾气，要想与他们搞好关系，需要许多技巧，为人处世之道在于隐忍，少说话，多做事，管好自己，尽量不做有损他人利益的事。我信奉人之初，性本善，也不否认人都是自私，关键在于如何把握一个度。不可忽视，小觑身边的任何一个人，无论是什么时候，任何情况，都要真诚对人，热诚待人，不要求别人有所回报，只要求自己问心无愧，只要自己是真诚的，我们的心就会是殷实的。

这一个月的社会实践生活让整日呆在象牙塔的我，尝到了社会的现实，生活的不易，或许，这种真切的体会，才是最宝贵的收获。