

2023年自己创业工作总结(通用10篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

自己创业工作总结篇一

一、工作回顾-我们做了什么

1. 例会：每周的例会，我们积极参加，基本上做到0迟到0请假。我们认真开会，做好会议记录，会场纪律良好，开会气氛活跃，大家都积极地讨论，争取把工作做好。

4. 素质拓展：积极参加校团委学生会每周一次的素质拓展

6. 两代会志愿者：2011年11月17、18号我校举行了 第十二次团代会和第二十六次学代会。我们作为志愿者积极、热情、主动、真诚为两代会服务，受到了学校领导的高度赞扬和评价。我们还被评为了优秀志愿者。

二、工作感想--我们学到了什么

1. 每一次例会，我们严于律己，通过例会我们加强了时间观念，增强了集体观和责任感。

2. 通过很多次活动，让我们学会抓住锻炼自己的机会，让我们充分展示自己。

3. 通过听讲座，参加素质拓展，开阔的自己的视野，提升自我素质，让我们不断改变更新自己的思想。

4. 通过上传文件，搜集信息，丰富的自身就业创业的知识，提高了我们的学习能力。

三、存在的不足：工作量太小，缺少实践的机会。

四。部门招新

就业创业导航站完成2011秋季招新活动，有14位新成员加入的导航站这个大家庭，有两位成员殷萍，赵志颖因为自己是太忙无法兼顾导航站的工作，自动退出了。剩下的12为成员继续在自己的岗位上努力工作。

五、工作设想与展望

就业创业导航站虽然是校团委新设的一个部门，但是它的发展前途是广大的，新新的事物总是朝气蓬勃，欣欣向荣。就业创业导航站不应该只局限在现在的工作方面，应该寻找广阔的发展空间，再为学校学生服务的同时也要提高成中医的品牌含金量，比如：提高在校学生的综合素质，让在校学生明确自己的就业方向 and 前景并做好自己的职业规划，在积极地就业过程中能巧妙地创业。要做好这些，我们要多与企业联系，尤其是新新的有关中医产业的企业，我们可以邀请那些企业的领导人到我们学校做演讲，让我们能接触到更前卫的思想，例如网上卖药材的那个公司。还要就是让本部门的人到相应的公司见习，公司由我们自己找。我觉得双选会是很重要的事，我们部门应该做好关于双选会的一些事情，尤其是在双选会过后，我们要尽可能的拿到在本次双选会上有关于我们学校的就业名单。

一：迎新

作为学生会工作人员之一，我投入到了热闹而且富有挑战性的迎新队伍当中去了。在工作的两天，虽不长，但却留给我深刻的印象。工作内容是提前几个星期就已经布置好的了，

但是临时有了变动，我当天的工作主要是在新生点工作，负责把新生带到报名点解决交学费、登记、购买一卡通的问题。总的来讲，当天的工作中没有出现很大的失误。尽管有些累，整体下来还是有成就感的。在开展工作中我们部门的人员比较顺利地完成了任务。

二：纳新

三：例会

我很喜欢每一次的例会，在那里扬长补短，智慧的思想不断的撞击，因为每一位优秀的人身上都有很多优点，自然每一个成员都是一本使我受益的大书。当全身心的投入每一次学生会的活动时，我感觉到我们是同学的公仆，不论工作的哪一个方面都要考虑到同学的利益，也就是这一句话使我的责任感更强了，组织能力也有了很大的提升。在学生会例会中我们要时刻保持一颗进取心、时刻保持一颗平常心、时刻保持一颗忍耐心、时刻保持一颗中（忠）心。每次例会都是一剂精神良药在工作中督促我们不断的实践，领会，实践。

四：运动会

在去年的运动会中我作为大一新生同时也是学生会干事看到了学院取得出色成绩，今年作为部长和工作人员，看到我们学院再次取得辉煌的成就。在我们几个副本以上的带领下我们部门始终认真做好各项准备，认真分配工作，同时认真总结去年的经验，确保每个环节都不出问题。但从运动会我们仍发现了一些问题，部分部门干事的积极性仍然不够，认为不是自己参加，给自己的相关性不大。我们也认真分析了原因，为下一届运动会留下经验。总的来说，大部分干事还是能够配合其他部门，坚持完成任务。两天的运动会，大家都很认真，都很努力，最终我们也众望所归，取得优秀成绩。

五：校庆

9月26日是我们学校一个重大的日子——49周年校庆。校庆，作为一个学生会的干事部，我们用我们的特色为校庆增添了一份色彩。与此同时，我们又担当了后勤服务人员以及志愿者并跟从院领导签协议。这是很有纪念意义的事。我们给公司领导聊天了解了很多有关就业方面的问题。从侧面作比较，有了提升的认识。

六：挑战杯

“挑战杯”中国大学生创业计划竞赛旨在宣传风险投资理念，传播自主创业意识，激发广大青年学生适应时代要求，勇于创新，勤奋学习，投身实践，努力成为新世纪适应时代要求的复合型骨干人才。它借用风险投资的运作模式，要求参赛者组成优势互补的竞赛小组，围绕一个具有市场前景的技术产品或服务概念，以获得风险投资为目的，完成一份包括企业概述、业务与业务展望、风险因素、投资回报与退出策略、组织管理、财务预测等方面内容的创业计划书，最终通过书面评审和秘密答辩的方式评出获奖者。我们作为挑战杯的协办者，积极鼓动，宣传，以便更多同学参加，展示自己的风采，为我省挑战杯大赛选出优胜者。

通过半学期的工作，我也认识到在学生学生会工作首先就是要明确职责，作为部长应负责部门所有活动的组织，协调，执行工作，即应对所有的活动都有一个整体的把握，要在总体把握的同时，掌握适度原则，不然，部长本身承受了巨大工作压力，还影响了部门内部的团结，所以人员的合理分配非常重要。其次要引领干事正确对待工作和学习，提醒他们不能既因学生会的工作而耽误了学习，也不能以学习为借口逃避工作。平等对待每一个干事，让他们充分发挥自己的才能。分工明确，注重团队精神，是我院学生工作得以长盛不衰的两大法宝，许多任务的出色完成都是因为全体学生干部的通力合作。我们学院学生会所取得的成绩是有目共睹、众口称赞的，但我们也应清楚地看到我们的工作中还存在着许多的不足之处。这就需要在以后的工作中努力拚搏去弥补缺

陷，使学生会不断完善。总之，在学生会工作应该有责任心，要很好的和班级班干部、其他部门工作人员及本部门成员进行良好的沟通交流，这样以便工作更加平稳、快速开展。

以上是我创业部对工作的简要汇报，学生会工作是高校学生工作的重要组成部分，在领导学生、服务学生，真实反映学生的思想动态上，在丰富大学的校园文化生活上，在密切联系沟通广大学生和学校作用上有着重要作用。虽然我们取得了不少的成绩，但不足是必然存在的，而且在以后的工作和学习中，新情况、新问题会不断发生，考验我们这个集体，我们必将克服自身不足，向兄弟院系学习，借鉴兄弟院系优秀工作经验，勇于开拓，持之以恒，不断完善自我、发展自我，全心全意地学生会工作。

经管学院创业部

2011年11月14号

为大力推进建设创新型大学步伐，营造浓厚的校园创新创业氛围，中南大学公共管理学院秉承“崇尚科学，追求真知，锐意创新，迎接挑战”的宗旨，以培养学生创新精神和实践能力为目标，在成立至今短短的三年时间里，通过不断组织学生参加创新创业讲座、报告等系列活动，对创新创业活动项目进行自己资助等方式，鼓励了一大批本科学生积极投身创新创业活动中去。

一、 规范日常管理，完善队伍建设，鼓励大学生投身创新创业活动 为鼓励大学生投身创新创业活动，我院在成立之初便建立了《公共管理学院大学生创新创业制度细则》（见附件1），将学院创新创业工作的日常管理制度化、规范化。在队伍建设方面，学院组成以院长左高山教授、党委副书记赵平副教授为首的学生创新创业专家指导小组。实行“双轨导师制”，在学生自愿选择的基础上聘请学院各系专业老师与优秀研究生作为学生的学业导师和班导师，与导师形成一对

一指导方式，指导学生创新创业活动，对学生进行创新创业教育。通过这种方式，学生不仅从指导老师那里学到了所需的专业知识，更扩展了自身的知识结构，增强了沟通组织能力，培养了创新意识和创业精神，提高了自身的综合素质。

为进一步引导大学生自觉走理论与实践相结合的成才之路，让大学生在实践中受教育、长才干、做贡献，提高大学生分析问题和解决问题的能力，培养应用型和创新型人才，同时为推进当地经济社会的可持续发展，经与株洲攸县石羊塘镇友好协商，学院在当地挂牌建立创新创业实践基地，组织同学参与实践。学院的举措大大鼓励了广大同学，参加创新创业活动的团队越来越多（见附件3）。

三、注重引导培训，指导实地调研，鼓励学生投身创新创业活动。

2015年至今，学院每年都会举行关于创新创业方面的系列讲座和培训，邀请优秀创新创业团队成员对广大学生，特别是低年级学生积极动员引导，并指导实践培训。举办各类创新创业讲座及培训近10场，邀请嘉宾人数近20人次，参加讲座培训的学生达1500多人次（见附件4）。

从原政治学与行政管理学院到现在的公共管理学院，我院涌现出不少十分优秀的创新创业团队，对带动整个创新创业活动有着非常积极的影响。

6□□

2011年度“小榄智造”创业奖励金项目，我院研究生刘然团队的“智源生物科技有限公司”项目和本科生郑越团队的“爱dear商务有限责任公司”项目获得立项资助，我院创业立项再获突破（见附件7）。

在2011年“大学生创新训练计划”立项项目中，我院共有13

项创新项目获得经费立项，其中国家级立项2项，省级立项1项，校级12项（见附件8）。在2015年中南大学“百千万”暑期社会实践立项项目中，我院共有31项项目立项，其中经费立项15项（见附件9）。在2015年中南大学自由探索研究创新基金立项项目中，我院共有4项经费立项（见附件10）。

在学院党政的积极指导和支持下，我院社会学0701班杨楫成创办的长沙市三道电子科技有限公司获2015年长沙市第一批创业富民专项资金资助，获得70000元经费支持。行政管理0902班黄璐在学院老师的指导和关怀下，注册创办了“九川文化有限公司”，成功的迈出了大学生创业的第一步。另外，学院花费大量人力物力建成的社会调研中心也在积极申请校内外的各大创新创业项目。

四、 加强宣传力度，拓宽信息平台，鼓励学生投身创新创业活动。

学院在积极教育指导学生创新创业活动外，还十分重视宣传力度和信息平台的拓宽。为此，学院特别组成创新创业记者团，对学校、学院各类创新创业活动的实时动态进行报道，让广大学生能够在第一时间了解学院在创新创业活动方面取得的成绩，增强学院创新创业的氛围。

另外，学院增设了短信平台、创新创业贴吧、创新创业qq群、创新创业教育人人首页等信息平台，改版研究生刊物《治道》为学院创新创业交流杂志，还在各个班级增设创新创业委员，都是旨在拓宽信息发布和经验交流的平台，使广大学生能够及时了解校内外各类创新创业活动，并积极鼓励学生投身创新创业活动中去（见附件11）。

五、 遇到的问题及建议。

当然，学院在创新创业过程中也遇到了一些问题，主要集中在创业活动上。首先是基础环境的限制。我院在创新教育与

实践方面有着优秀的历史传统和学院氛围，培育出了一大批优秀的创新人才。但是在创业活动方面，学院因受到基础环境的限制，没有在学院当中形成良好的创业氛围，在创业激情的激发和创业团队的培养上因基础环境的影响受到了一定的限制。针对这个问题，学院将在未来的创新创业教育工作中，积极宣传我校优秀创业团队，广泛号召广大学生投身创业活动，争取在学院当中形成良好的创业氛围。

创业的基本理论知识。

再次是资金投入的限制。创业团队对资金要求高，学院因受到活动资金方面的限制，无法形成良好的创业基地，对学生的创业活动进行经费支持。针对这一问题，希望学校能够加强在学院创业基地建设上的经费投入，帮助一些较小的学院建立健全创业激励体系。

最后是培训条件的限制。学院因受到自身专业的限制，没有在创业方面十分有经验的老师作为指导，同时缺少一些必要的培训设备、培训场地和培训材料，无法很好的对学生进行创业方面的教育和指导。针对这一问题，学院将积极联系优秀创业团队来我院讲学，为广大学生答疑解惑，并加大基础设施建设上的投入，建立健全创新培训良性机制。

自己创业工作总结篇二

您好！

xxx是个制度蛮宽松的公司，人事关系也单纯，这一年我工作得非常开心。我和同事之间也相处得很愉快，大家都成为了朋友。王生，相识即是缘分，我很高兴能在深圳认识您。一方面，我非常钦佩您的音响专业知识，另一方面，您是个对父母孝顺，对家庭尽心尽责的人…所以，我不知该如何口头向您提出这个意思，只能诉诸笔端。

我知道，自己的离开可能会对公司的日常运作带来某些不便，但我相信影响不大。毕竟这么一年下来我在xxx的音响事业上并无什么作为，只是做了一些非常简单而基本的办公室工作(何况我脾气还不小，态度也不够好)，外面大把人可以顶替我的位置。您完全可以在深圳的“人才大市场”上找到“又平又靓”的劳动力来接手我现在的事务。您放心，我会将整个工作流程，以及文件夹的内容描述都详细写在清单上，以便下一任助理可以很快接手。

王生，我今年就要满30岁了。常言道“三十而立”，这让我很有紧迫感和危机感。我骨子里原本是个不甘平凡的人，我不希望永远浑浑噩噩过日子，哪怕这份工作多么舒服也好，薪水多么高也好——我一定要在30岁这年开始自己的事业!这是我的决心，并且我也作出了这个决定，真心希望王生您能理解我。毕竟我还年轻，我还没有结婚，我还没有孩子…所以□xxx年，也是我在没有家庭拖累之前最后一个创业的黄金时期了，我不能错过!从6月16号—6月24号，我在广州不是旅游，而是去考察商机。目前，无论是行业领域、代理品牌、员工薪水还是办公场所都已经落实，所以7月1号是一定要回广州的。

在您未找到下一任助理之前，我会认真做好我该做的事情，认真做好工作交接!

此致

敬礼!

吴xx

xxx年10月5日

自己创业工作总结篇三

招商引资作为经济工作的“第一要务”，更作为领导干部实绩考核的重要指标，各村、各单位的主要负责同志要增强招商引资工作的紧迫感和责任感，从即日起，在我乡迅速形成浓烈的招商引资氛围，明确工作目标，落实招商引资措施。经济要实现超常规跨越式发展，必须牢固树立“项目第一”的发展理念，强化要发展就要上项目，上项目就要招商引资的发展意识，要集中时间、集中精力、整合力量克服困难、落实责任、搞好服务，把经济工作的着力点放在大办工业和项目建设上；把项目建设的突破口着眼于招商引资，把工作中心着力于招商引资，确保引进来、留得住、建得快、长得大，通过“全民创业”招商活动的开展，圆满完成全年奋斗目标任务。

要充分认识发展竞争的关键就是大项目、好项目的竞争，既要一手抓大项目、好项目，来带动小项目；又要一手抓软硬环境建设，来服务于项目建设，要依托资源优势拉长硅资源和农副产品加工产业链，提升产业层次。要跳出石湖，依托全县优势，着眼全国乃至放眼全世界，主动走出去，请进来。把亲情、友情、乡情作为招商引资的重要抓手。抓住南方产业转移优惠政策的契机，通过各种渠道与苏南地区主动对接，争取转接一批大项目、好项目落户石湖。强化项目信息统一管理，对获取有价值的项目信息，无论有无洽谈条件，都要与乡招商办公室联系，以便统筹考虑，确保在手线索一个都不流失。

开展“全民创业”招商活动，要求各村、各企事业单位要本着“服务石湖、发展石湖、奉献石湖”的工作理念，视石湖发展为己任，充分挖掘自己的潜能，搜集招商引资信息，大力宣传石湖的投资优势，促成一批客商来石湖考察、投资。这次活动要求参加“全民创业”招商活动的人走出去，请进来，以时不我待的紧迫感和责任感为石湖招商引资工作做贡献。一是要要求每个人至少要提供投资规模在500万元以上且有价值

的项目信息1条，以招商引资实绩来考核各村、企事业单位负责人和机关干部，对招商引资无实绩的单位取消评优资格，对招商引资实绩突出的单位给予物质和精神奖励，真正形成全乡上下思招商，谋发展的浓郁氛围；二是搞好服务，树立服务客商就是服务于经济发展的服务理念，以客商满意不满意、项目建设的快慢来衡量我们服务水准的高低，绝不能因服务不到位而影响招商引资工作和项目建设进度，真正形成一切为了投资者，一切为了项目的建设的服务氛围。

自己创业工作总结篇四

一、政策宣传

为了给创业企业提供有针对性的创业服务，经常与创业企业沟通交流，掌握运营情况、宣传各项优惠政策，包括政策性补贴申报、项目申报、投融资等，全年为在园企业150余人次提供政策、融资等各项咨询。

二、融资服务

协助x家创业企业获得xx银行信用卡共计xx万元。对接xx区青年就业创业服务中心推荐x家女青年创业企业申请女青年创业小额贷款。

对接区就业局和xx街办劳动保障服务中心，对有政策性小额贷款需求的2家创业企业进行指导。

对接xx园区发展中心，筛选、收集整理有融资需求的创业园客户资料，并对经营情况较好、项目有潜力的4家创业企业进行了约谈。

对接团ybc成都办公室，学习ybc中国青年创业国际计划相关理论和案例，积极开展创业服务站建站工作，并向有融资需

求的创业企业进行宣传。

三、政策申报

对接区就业局，协助x家符合条件的创业企业申报创业补贴，共计x万元。开园至今累计有x家创业企业申报到该补助，共计x万元。

对接团区委和工业园管委办，协助x家创业企业申报20xx年税收返还，共计x万余元。

对接团区委，协助创业企业xx公司□xx公司等x家创业企业进行第三批□20xx-20xx年度）市级重点创业企业申报。

四、培训工作

为了让企业更好的了解国家现有优惠政策，丰富创业企业财税知识，提升创业企业各项竞争能力，指导部在服务中心各部门协助下，对接区人事局、区就业局、团区委、区科技局等相关部门，为园区创业企业组织4次政策交流、财税专题、沙盘演练、企业融资等内容的专题培训。

为xx大学有创业意向的创业工程专业12名大学生组织了为期两天的创业实践培训，培训活动包括优惠政策解读、创业成功案例解析等，并邀请创业青年与大学生进行创业座谈。

通过参加科技部门、团等单位举办的项目申报培训、融资培训等进行业务知识学习，会后组织招商部人员学习创业园相关优惠政策、各级科技项目申报信息、银行融资产品情况等。

五、其他创业服务

（一）企业招聘

积极与区人事局、区就业局□xx街道劳动保障部门联系，向创业企业提供大型招聘会、网上招聘、社区招聘等多种招聘形式，为10余家创业企业申请到3次大型招聘会的展位□xx区人才网和xx街办的2处长期招聘位。

（二）企业工商注册及年检

积极对接第三方代办机构，向x家新进企业提供工商注册、税务登记、企业财会等相关咨询。积极对接公司相关部门出具场地证明，协助x家新进企业办理工商注册等手续。

积极对接政府相关部门，为x家创业园企业解决20xx年企业工商年检难题。

（三）创业人员人事代理

积极配合发展区人才交流中心，协助1家创业企业人员办理园区集体户口，享受三年免人事代理费的优惠政策。

（四）创业活动及企业推介

对接区就业局，组织10名创业青年参加由中央电视台《致富经》栏目主办，市农委会、市人社局、市经信委承办的“第二届创业致富榜样评选推介活动——榜样到身边之走进xx”活动。

对接团区委，组织12家创业企业参加由成都市政府和联想控股有限公司共同主办、成都高新区管委会、成都高新区技术创新服务中心承办的联想之星创业大讲堂暨天府创业论坛活动。协助团区委，组织创业企业参加20xx年创业园嘉年华活动，并做好活动现场接待等工作。对接团区委，组织有融资需求的10家创业企业参加由团主办、西财mapcc联合会和美瑞财富系协办的融资推介活动。

对接区科技局，推荐有参展意向的1家创业企业，报名参加由省科技厅指导，清科集团承办的“20xx中国（西部）高新技术产业与金融资本对接推进会”活动。对接区人事局，推荐、指导4名创业企业负责人参加市级创业先进典型人物评选并获得认定。

六、相关单位其他外联工作

接待、企业门牌和指示牌的更新等。还协助团区委整理创业企业基础资料，协助团区委发放创业问卷调查，协助拍摄创业园专题片等。对接银行及第三方服务机构，为创业企业提供集中代理记账、税收申报等财会及法律咨询服务。

七、存在的问题

经过一年的改进，指导部工作较之早期的工作信息脱节、缺少档案等现象有较大改观，现已做到信息报送较为及时，职能职责较为清晰。但是由于专业性不够，工作中还是存在不少问题，对企业项目申报、知识产权申报、企业管理等缺乏经验，对创业企业信息不实现系统、深入的掌握。

人的`眼光不同，思维也不同，所以各行各业都有人在打拼，任何一个行业都有人把它做的很不错。100人创业，只有20人成功，其它人有的摇旗呐喊，有的盲目跟风。电子商务的时代来临了，到处都是开网店，有免费的，也有买货体验的，一年就赚几十万。跟在别人的后边永远追赶上人家，别说你能赚到那么多的钱，如果能赚到30%已经是不少了。

经验可以与有经验的人合作，虽然赚的少，但是损失的也少，减少风险，总比你赔光了好。 第二：要有非一般人的思维，做生意也要讲谋略，你可以看看《商场36计》《处事36计》《老板36计》。

面的。出了事要有人帮你出主意，有时你有人没钱事办不好，

有钱没人事办不了，有钱有人没有好办法事办不快。

作，就是综合人才，综合智慧，综合人脉，综合资金，利用其它人的优势，为自己谋利，同时别人也在赢利。总之，大家是奔着一个方向前进，只要选对路，一直走下去，总会到终点。第六：国家支持的项目好做，比如绿色、健康、环保、节能、垃圾处理、污染处 理、新农村建设等。

第七：现在比较好的行业：

1. 网络服务行业
2. 信息服务行业
3. 就业服务行业
4. 计算机系统和相关行业
5. 文艺及娱乐行业
6. 影视行业
7. 托儿服务行业
8. 教育行业：儿童早期教育、成人 在职教育
9. 房产中介行业
10. 早餐行业
11. 健康食品服务行业
12. 加工批发与服饰行业
13. 汽车后续服务行业
14. 农产品加工行业

15. 网络游戏行业
16. 俱乐部
17. 展会
18. 培训班
19. 家装行业
20. “猎头”公司
21. 风险投资公司
22. 老年人健康服务公司
23. 清洁公司
24. 老年活动中心（可组织老年人从事健身、旅游、健康咨询等活动）
25. 流动快餐工程
26. 婚庆筹备中心
27. 垂钓中心
28. 冷饮吧
29. 科技吧：专利、技术、商标??

第八：简易创业：

1. 洗车行业

2. 婚礼公司
3. 礼品代理
4. 保姆劳务
5. 生态旅游农业园
6. 花卉出租
7. 理发
8. 网络广告
9. 办事处
10. 春节礼品盒
11. 礼品寄售??

第九：创业方向：

1. 大型不如小型
2. 重工不如轻工
3. 做男不如做女
4. 大人不如孩子
5. 综合不如专业
6. 新建不如租赁

第十：将成本控制到每一分钱，将盈利增加到极限。

1. 先小人后君子

2. 己所不欲勿施于人
3. 自己吃点亏，让他人占点便宜
4. 凡事勤立规矩
5. 亲兄弟明算帐
6. 没有过不去的难，只有享不尽的福
7. 让我永远不欠你的
8. 不是一家人不进一家门
9. 包容对方的不足和缺点

第十二：811原则：

这是一个利益分配的原则，按照这个原则：如果生意人赚了十元钱，就要有八元钱给关系户，一元钱分配给身边掌握机密的幕僚们，最后剩余的一元钱才装入自己的口袋。换一句话解释这个原则就是，一个商人赚到十元钱，就有八元钱是用来培养生意场上的利益同盟。由此可以看出，利益同盟也是商人的根本法宝。培养利益同盟的根本理论就是：你认识谁并不重要，关键是你想认识谁以及谁认识你。

第十三：创业实践问题

1. 由于初涉新行业，缺乏系统的经营与管理经验，找不着货源地，经销渠道不畅。人才难觅。
2. 资金短缺，造成缺货少料，员工断薪，使之经常停产停业。
3. 由于接用“二手”陈旧设备或购置了假劣设备，而又不懂、不知或不珍惜设备的保养维护，因而常出故障，造成不合格

产品率高。

4. 为了招揽更多的客户，赊销不当，造成收不抵出，业不抵债。
5. 讲排场、讲义气，附和人情世事、吃喝玩乐，造成个人开支过大而不能节制。
6. 急功近利，基础没打好，即过早扩展业务，造成资金套牢。
7. 态度恶劣，不恪守诚信和职业道德，造成无社会信用。
8. 财务不建账，造成收、支混乱。
9. 暴利经营或制售假冒伪劣商品、违禁商品，自食其果。
10. 投资取向不合理或因利益纷争，造成股东抽资撤股。

1. 业务资源：赚钱的模式是什么；
2. 客户资源：谁来购买；
3. 技术资源：凭什么赢取客户的信赖？
4. 经营管理资源：经营能力如何；
5. 财务资源：是否有足够的启动资金；
6. 行业经验资源：对该行业资讯与常识的积累；
8. 人力资源条件：是否有合适的专业人才。

以上资源创业者也不需要100%的具备，但至少应具备其中一些重要条件，其他条件可以通过市场化方式来获取。创业者如有足够的财务资源，其他资源欠缺也可以弥补；如果有足

够的客户资源，其他资源的欠缺也容易改变。

创业前要认真思考、反复评估、考虑成熟再行动。除了要足够的资源准

备外，心理准备最重要。以下几个方面问题，值得好好思考。

4. 是否有足够的耐心与耐力度过创业期的消耗，估计通过多长时间走过创业瓶颈阶段，自己有多长时间的准备。

5. 创业最大的风险是什么，最坏的结果是什么，我是否能承受？不要只想到乐观的一方面，对风险一定要有充分的心理准备，否则，一碰到现实状况与想象不一样，一下会造成信心动摇。

回答清楚以上问题之后，再决定是否创业不迟。很多创业者的失败，都

是与创业前心理准备不够，匆匆忙忙进行创业，最后失败得一塌糊涂，假如准备不足，条件不具备，晚一点创业也不迟。

第十六：先有业务，再创业

很多人创业是迫于生存的压力，希望赚多点钱，过上较好的生活。因此，

在创业之初，是无所谓事业的，创业选择极具盲目性，为创业而创业，在刚开始创之前，进入什么行业，以什么为盈利模式，都是一片茫然。很多创业者，先将公司注册好了，再考虑业务范畴。

创业者在创业之前，一定要有明确的创业方向，再决定创业。假如，选

一、政策宣传

为了给创业企业提供有针对性的创业服务，经常与创业企业沟通交流，掌握运营情况、宣传各项优惠政策，包括政策性补贴申报、项目申报、投融资等，全年为在园企业150余人次提供政策、融资等各项咨询。

二、融资服务

协助x家创业企业获得xx银行信用卡共计xx万元。对接xx区青年就业创业服务中心推荐x家女青年创业企业申请女青年创业小额贷款。

对接区就业局和xx街办劳动保障服务中心，对有政策性小额贷款需求的2家创业企业进行指导。

对接xx园区发展中心，筛选、收集整理有融资需求的创业园客户资料，并对经营情况较好、项目有潜力的4家创业企业进行了约谈。

对接团ybc成都办公室，学习ybc中国青年创业国际计划相关理论和案例，积极开展创业服务站建站工作，并向有融资需求的创业企业进行宣传。

三、政策申报

对接区就业局，协助x家符合条件的创业企业申报创业补贴，共计x万元。开园至今累计有x家创业企业申报到该补助，共计x万元。对接团区委和工业园管委办，协助x家创业企业申报20xx年税收返还，共计x万余元。

对接团区委，协助创业企业xx公司□xx公司等x家创业企业进行第三批□20xx-20xx年度）市级重点创业企业申报。

四、培训工作

为了让企业更好的了解国家现有优惠政策，丰富创业企业财税知识，提升创业企业各项竞争能力，指导部在服务中心各部门协助下，对接区人事局、区就业局、团区委、区科技局等相关部门，为园区创业企业组织4次政策交流、财税专题、沙盘演练、企业融资等内容的专题培训。

为xx大学有创业意向的创业工程专业12名大学生组织了为期两天的创业实践培训，培训活动包括优惠政策解读、创业成功案例解析等，并邀请创业青年与大学生进行创业座谈。通过参加科技部门、团等单位举办的项目申报培训、融资培训等进行业务知识学习，会后组织招商部人员学习创业园相关优惠政策、各级科技项目申报信息、银行融资产品情况等。

五、其他创业服务

（一）企业招聘

积极与区人事局、区就业局□xx街道劳动保障部门联系，向创业企业提供大型招聘会、网上招聘、社区招聘等多种招聘形式，为10余家创业企业申请到3次大型招聘会的展位□xx区人才网和xx街办的2处长期招聘位。

（二）企业工商注册及年检

积极对接第三方代办机构，向x家新进企业提供工商注册、税务登记、企业财会等相关咨询。积极对接公司相关部门出具场地证明，协助x家新进企业办理工商注册等手续。积极对接政府相关部门，为x家创业园企业解决20xx年企业工商年检难题。

（三）创业人员人事代理

积极配合发展区人才交流中心，协助1家创业企业人员办理园区集体户口，享受三年免人事代理费的优惠政策。

（四）创业活动及企业推介

对接区就业局，组织10名创业青年参加由中央电视台《致富经》栏目主办，市农委会、市人社局、市经信委承办的“第二届创业致富榜样评选推介活动——榜样到身边之走进xx”活动。对接团区委，组织12家创业企业参加由成都市政府和联想控股有限公司共同主办、成都高新区管委会、成都高新区技术创新服务中心承办的联想之星创业大讲堂暨天府创业论坛活动。协助团区委，组织创业企业参加20xx年创业园嘉年华活动，并做好活动现场接待等工作。对接团区委，组织有融资需求的10家创业企业参加由团主办、西财mapcc联合会和美瑞财富系协办的融资推介活动。

对接区科技局，推荐有参展意向的1家创业企业，报名参加由省科技厅指导，清科集团承办的“20xx中国（西部）高新技术产业与金融资本对接推进会”活动。

对接区人事局，推荐、指导4名创业企业负责人参加市级创业先进典型人物评选并获得认定。

六、相关单位其他外联工作

对接区科技局，学习科技重点项目、科技创新基金、申报高新技术企业、高新技术产品申报等业务知识，为创业企业做好咨询工作。协助区科技局相关部门，积极做好园区科协相关工作，及时向中心主任汇报工作进展，并参加园区科协年终总结会，整理参会信息。

协助团区委多次进行领导调研、院校参观等接待工作，包括现场接待、企业门牌和指示牌的更新等。还协助团区委整理创业企业基础资料，协助团区委发放创业问卷调查，协助拍摄创业园专题片等。

对接银行及第三方服务机构，为创业企业提供集中代理记账、

税收申报等财会及法律咨询服务。

七、存在的问题

经过一年的改进，指导部工作较之早期的工作信息脱节、缺少档案等现象有较大改观，现已做到信息报送较为及时，职能职责较为清晰。但是由于专业性不够，工作中还是存在不少问题，对企业项目申报、知识产权申报、企业管理等缺乏经验，对创业企业信息不实现系统、深入的掌握。

20xx年工作计划

20xx年，创业指导部在继续实现现有功能，完成“中心”工作任务的同时，还将加强业务学习，以及与相关部门的联系力度，各方收集信息、资源为我所用，实现快捷的资源渠道、准确的信息来源，为企业提供增值服务打好基础。

自己创业工作总结篇五

x镇失地农民的就业安置直接关系到新县城的建设进度，关系到北川整个社会政治稳定大局，关系到北川的公共社会形象，随着新县城征地拆迁安置工作的开展，团县委在县委、政府的统一安排下，对青年农民的就业培训和创业支持工作高度重视，成立了以书记为组长的永昌镇失地青年农民就业培训领导小组，制定了明确的，具有可操作性的实施方案，为青年农民送知识、送温暖、送工作、送岗位，关心失地农民、服务失地农民，抓住灾后重建的有利时机，就近就地大力开展失地农民就业、再就业与创业培训活动，开阔他们的视野，启发他们的思路，提高失地农民的再就业本领。

为了将此项工作做深、做细，团县委组织志愿者在永昌镇、安昌镇开展了就业创业情况大调查，共计发送就业创业情况调查表3000余份，针对青年农民的基本情况、目前状态、就

业、创业意向、求职渠道、希掌握的就业技能等方面，走村窜户，深入调查，了解和掌握青年农民的实际情况和困难，立足将青年就业创业工作推广下去，切实让老百姓享受到实惠的政策扶持。

由于受到世界范围内金融危机的影响，我国各沿海城市的进出口加工企业受到重创，通过国家各项拉动内需政策，经济正在缓慢复苏，但是仍然造成大量的农民工返乡，就业压力增大。为了适应形势，团县委组织干部职工，认真学习灾后重建各项方针政策，充分发挥群团整合资源的优势，积极发挥其主观能动性，为县委、政府分忧解难。一是网络调查和宣传。认真学习了解国家各部委对市场刺激政策，市场未来发展前景，为了应对金融危机大力推进的各项目和产业。建立北川青年就业创业工作qq群，调动各大中企业的积极性，培养其为灾区做实事，帮助灾区群众重拾信心、重建美好家园的思想。二是市场调查，组织发动全国各地的志愿者在各自所处的城市做好市场调查，针对市场上最需要的技能进行调查，并由团县委进行汇总分析，寻找适合北川灾区群众能力和素质的岗位。

通过前期的市场调查，针对金融危机下，市场对技术工人的需求并且结合北川灾后重建实际，有针对性的开展青年农民技能培训，主要开设了羌绣工艺刺绣班，园林园艺栽培，电焊工，建筑施工人员，市场营销人员、保安等工种，并介绍到省内、山东各大企业，签定用工合同就业上岗。经过开班培训，三月份，使200名失地农民工拥有一种或多种技能，大大增加了社会竞争能力，同时缓解了社会稳定压力，推进了加快建设新县城的步伐。

（一）继续做好永昌镇失地青年农民工的技能培训工作

继续积极认真的完成县委、政府下达的任务，团县委在将在4月内完成培训500名青年农民工的指标，并介绍就业。

（二）加大青年创业项目的宣传和推动工作

根据永昌镇失地青年农民的实际困难，加大青年创业政策的宣传力度，调动广大青年朋友创业的积极性，主动性，团县委将积极争取灾区青年创业特殊的政策，通过成立“北川羌族自治县青年创业促进协会”“ybc青年创业基金，邮政储蓄小额贷款，青年创业大赛、青年创业典型评选表彰等方式对创业青年做好协调服务工作，鼓励自主创业，帮助他们寻找项目，寻找机会，争取创业启动资金，推进征地范围内青年的创业工作。

自己创业工作总结篇六

我可能会在×月份某个你觉得方便的时候离开银行。

作为一名银行行政部工作人员，自从××××年入职以来，我一直都很享受这份工作。转眼快×年过去了，我要重新确定我未来的方向。诚然，论工作环境、团队、压力，甚至个人喜好，我都很满意。但，因为某些的理由，我已经打算辞去这份工作。我已经和朋友约定好一起创业，希望你能早日找到合适的人手接替我的工作。

当然，若你容许的话，我愿意，并且渴望在工余时间，为我们这个团队继续出力，最后，我也不知道可以说什么，只能忠心对你说对不起与谢谢你，并祝愿您和大家能开创出更美好的未来。

×× 敬上

日期

自己创业工作总结篇七

一、成立工作机构，迅速开展工作

于xx年6月4日成立台江县高校毕业生就业创业工作领导小组(台党通〔〕27号),明确县委副书记、县人民政府县长杨昌彪同志任组长,副组长为:县委、县委组织部长游全香同志,县委、县人民政府常务副县长杨伟,县委、县人民政府副县长王刚,县人民政府副县长杨胜刚,成员由有关部门一把手组成,领导小组下设办公室在县人事局,县委组织部副部长、县人事局局长李廷付同志任办公室主任。xx年6月26日抽调县人事局姜利辉、县教育局杨再英、县职中罗顺坤四位同志到县高校毕业生就业创业工作领导小组办公室(简称县毕就办)工作。经县人民政府研究决定:落实“县毕就办”办公地点在县政协一楼,解决“县毕就办”办公经费2万元,相关办公设备器材也已经落实到位。

二、印发高校毕业生就业创业工作实施意见和任务分解方案

xx年6月4日,印发了《中共台江县委台江县人民政府关于进一步加强高校毕业生就业创业工作的实施意见》(台党发〔〕7号文件)、《中共台江县委台江县人民政府关于印发进一步加强高校毕业生就业创业工作实施意见工作任务分解方案的通知》(台党发〔〕8号文件),并召开台江县高校毕业生就业创业工作领导小组会议,就工作任务进行分解,明确各成员单位责任,各成员单位一把手是第一责任人。

三、多渠道帮助高校毕业生就业创业

1、举办首次高校毕业生就业现场招聘会

xx年6月28日,我县毕就办、县人事局、县劳动和社会保障局、县文广局利用周末时间(县城赶集天),联合举办首次“高校毕业生就业现场招聘会”(提供财政供养岗位87个、“一村一名大学生”工程50个岗位,公益性和就业见习岗位60个进行宣传;企业招聘岗位200个,其中本县企业100个岗位,沿海地区企业100个岗位),达到了宣传高校毕业生就业政策的目的和效果。

2、着力引导毕业生到企业就业

为了认真贯彻落实州毕办通【】1号《关于着力鼓励和引导高校毕业生到国有企业及非公有制企业就业工作的有关事项的通知》文件精神，发挥好高校毕业生的就业工作，提高高校毕业生的就业率，做好求职者与用人单位之间的桥梁纽带作用，我县毕就办深入县内各企业走访，掌握企业今年的用人计划及岗位需求。7月2日下午，我县毕就办组织县人事局、县委宣传部、县工商局、县台盘工业园区、县经贸局、县工商联等部门在人事局会议室召开会议，对如何鼓励和引导高校毕业生到国有企业及非公有制企业就业工作作了深入细致的分析。

确定了黔东南全成木屋制造有限公司、台江景琛电子厂、台江县金牛建材有限责任公司等三家企业参加xx年黔东南州“百企招千人”现场招聘。三家企业共提供了132个岗位。

3、70个事业岗位招考工作有序进行

从高校毕业生中公开招聘到事业单位工作人员70名工作于6月开始筹备，7月16日-20日报名资格审核，8月6日考试正在有序进行。本次招考共吸引了1026名高校毕业生。

4、落实见习基地为未就业高校毕业生创造条件

根据申报，县人事局审核，我县拟建立以县民族中学、县民族职业中学、台拱镇民族中学、县农业局、台拱镇中心医院、县医院等6个单位为我县高校毕业生就业创业见习基地。

自己创业工作总结篇八

20xx年，镇党委、镇政府高度重视全民创业工作，把全民创业工作与招商引资、项目建设、发展主导产业等重点工作结合起来，坚持以“创业促就业，就业增收入”的工作思路，

千方百计激活民资，增强群众的创业和就业能力，努力在全镇范围内形成百姓创家业，能人创企业，干部创事业的生动局面，以创业推动发展，以创业带动就业，以创业加快致富，以创业促和谐。今年全镇新增个体工商户48家，新办企业3家，养殖大户3个，农民工回乡创业18人，大中专毕业生2人，引回资金870万元，解决剩余劳动力217人。

一、加大政策上宣传力度，把全民创业优惠政策落到实处。年初，镇上召开返乡农民工座谈会和全民创业工作会，会上学习了全民创业优惠政策，积极引导鼓励返乡农民工回乡创办经济实体，把学到的技术、能力发挥到家乡，当自己的老板，同时在集镇中心点举办了全民创业墙报2起，挂条幅3处，努力把全民创业政策宣传到群众中去。全年享受全民创业贴息贷款9户，48万元，低息贷款31户，175万元。

二、精心组织，加强领导。

为了更进一步加大全民创业工作力度，镇上成立了全民创业工作领导小组，镇长任全民创业工作组组长，全面分管此项工作，副镇长任副组长，成员有工商所所长、农村信用社主任、妇联干部及劳保所全体人员。下设办公室在镇劳动保障所，所长任办公室主任，主抓此项工作。

三、采取主要措施。

1、年初镇上召开经济工作会议时，要求各村引导返乡农民工回乡创业1~2人，并列入全年工作目标任务，纳入年终考核。

2、党镇一把手必须帮扶一个全民创业者创办经济实体。

3、加强全民创业技术职能培训，认真落实全民创业优惠政策。

4、积极主动帮助解决全民创业人员在创业中遇到的困难和问题。

5、召开全民创业工作座谈会，会上创业者做了交流发言，介绍创业经验，表彰先进，进一步调动了全民创业者的积极性。

四、优化创业环境。

通过优化政策环境、服务环境、市场环境以及人文环境，给创业者提供一个良好的创业平台，在全镇大力弘扬“夯实、奋进、发展、和谐”的创业精神，努力把群众的创业欲望释放出来，创业激情迸发出来，创业潜力挖掘出来。

20xx年，我们将更进一步解放思想，开拓进取，加强领导，夯实责任，增强创业意识，努力做好群众创业引导培训，积极营造创业者外部环境，落实创业优惠政策，继续把全民创业工作实施情况纳入目标管理，形成组织有方，工作得力，运转协调，务实高效的工作体系，推动全民创业工程顺利实施。

20xx年12月27日

自己创业工作总结篇九

为配合市劳动就业管理局创业培训指导科对全区、各定点单位20xx年度创业培训工作开展以及创业项目库建设情况了解掌握，现对我校20xx年创业培训所开展的工作做出如下总结。

20xx年我校为促进就业和再就业工作，大力开展创业培训，完善创业培训政策，优化创业环境。为劳动者成功创业提供较好服务，学校与青山区总工会、工商局积极合作，提供整洁舒适、功能齐备的教学环境。同时，为学员配置了饮水机和微波炉，一次性水杯。

近一年来，在市、青山区人社局的大力支持下，经过全校的共同努力，创业培训取得了较好的进展为构建我市和谐社会做出了一定的贡献。

我校创业培训工作所取得的进展得益于以下六点：

创业培训工作开展，受到市人社局、创业培训指导科的关心，市创业培训科郭科长百忙中亲自下区指导，并给出宝贵意见。

青山区人社局帮助我们积极协调各种关系，牵线搭桥，刘局长不厌其烦详尽解读创业培训政策，对我们工作及时跟踪把控。武汉市人社局正确的方针，青山区人社局强大的领导力，对创业培训工作推动起到了决定性作用。为保证我校创业培训能够顺利开班创造了有利的前提条件。

创业培训工作是一项新工作，许多人不了解，尤其对创办你的企业更是知之甚少，为此我校在市人社局及区人社局的大力支持下，和区总工会的帮助下，在青山区各社区里建立良好的关系，在社区工作人员积极推荐下，下岗失业人员和待业人员积极前来参加创业培训。同我校也加强管理及推广力度，与社会组织积极合作在纸质媒体和网络媒体扩大宣传，营造良好的舆论氛围。

在创业培训班开班前，我们阳光职业培训学校联合创业导师积极组织筛选活动，进行学员调查问卷表，并做创业培训课前宣讲。及时到区人社局市人社局，请领导对我校创业推动工作，进行指导监督，及对培训班台账和学员资料进行审批，严格按照开班要求到就业训练中心订购教材。为创业导师，提前为学员安排实惠卫生的午餐。在开班前我校与武汉创业导师团导师反复沟通，征求导师的建议，根据每位学员的特点，制定共性与个性兼具的培训计划，在批班开班过程中不断完善学员创业培训档案，设置每天课程结束时按时收取学员信息反馈表，第二天课前对反馈表做出及时回应的制度。

由于创业培训学员年龄、学历、户籍差异性特点，我们阳光职业培训学校制定出自己独特的管理办法，从一开始学员筛选，就从严把关，配以人性、周到、细致的服务。为学员建立创业项目库，让每个学员和社会各界感受到区人社局创业培训班不糊弄，不欺骗，不应付。

从前期准备到开班，每个环节收集留存文字、图片、语音视频资料，长期留存。

签订学习保证书，开正规收据，收取学习保证金（按求学完后原额退还）授课以“创业培训”统一教学计划时间为准，对于缺课、请假者严格按班规执行，对缺课累计一天以上者，扣发其培训合格证及不同额度学习保证金，对有困难的学员我们实行严爱结合，关心学员的个体，及时帮助学员解决所遇到的困难。

后续服务是创业培训的一个重要环节，我们把后续服务作为创业培训重要工作。在创业班即将结束时，建立一份通讯录，详细记录每名学员、授课教师、培训班管理人员的具体联系方式，形成一个互相联系、相互交流的网络，很多创业具体问题在创业过程中遇到，在学员创办自己的企业时提供必要的团队帮助。提出一次学习，得到一团队支持，一生朋友的培训宗旨。

发挥学校是淘宝大学授牌定点培训机构的优势，增值提供当前社会需求最大最火热的电子商务培训网店培训，让创业培训落地与技能培训结合，受到了学员的热烈欢迎。

为有强烈创业欲望奋发图强的残疾学员，独创远程创业培训教学模式，单独开通yy语音频道，采用语音、图片、文字资料相结合方式，远程与现场同步教学，灵活充满人性，丰富了教学方式，为弱势群体创业提供了难得的学习机会，得到该类学员大力支持，让他们能平等的享受市区创业就业政策。

由于我校创业培训细致非走过场，认真扎实的工作，今年我校创业培训工作取得了社会与区领导的认可。并努力在未来的的创业培训工作中，积极响应市、区创业就业精神，严谨办学、规范管理，再接再厉！

自己创业工作总结篇十

在本学期的学期末，我们开展了为期半个月的创业实训，其目的在于培养我们的自主创业精神，为以后的就业或自主创业打下基础。近几年，大学生毕业数量逐年增多，有相当一部分的大学生在毕业时同时面临着失业，因此，大学生的就业前景依然是不乐观的，大学生的就业前景不乐观，影响到了许多方面的发展。一方面，大学生毕业后找不到工作，另一方面，有些企业的技术性人才仍有大量缺口，形成了需求的不对等性。为此，学校为了培养我们的自主创业精神，更为了我们的发展，特地在本学期末开设了创业实训课程，借以培训我们相关的自主创业知识。

本次实训有5位老师对我们的整个实训过程进行指导，另外，本次的实训主要从项目投资机会分析，项目技术可行性分析，项目地理位置分析，项目经济可行性分析和项目风险性分析等5各方面对自主创业进行相关的知识培训。

在实训开始之初，我们划分了学习小组，通过小组内讨论使小组内成员各有分工，负责不同的方面，分工的主要依据是小组内成员的个人所长，这样做可以使每位成员的才能都得到发挥，这样也能充分调动每位同学的积极性，使小组作业更好更快的完成。

在明确了分工之后，每位成员针对自己所负责的范围展开了相关知识的调查，调查方式多种多样，如，去图书馆查相关资料，通过网络查询到对自己有用的信息。并对这些信息的筛选，找到对我们的研究有用的信息。

我们小组内成员聚在一起，讨论我们的创业计划，小组成员各抒己见，发表各自的看法，相互补充，相互给对方的看法找出不足之处，通过讨论，各成员都得到了进步和提高，通过讨论，最终确立了我们小组的创业计划，创业主题以及小组人员的分工。通过小组内学习，我们可以听到更多的声音，同时也发现了自己的想法所存在的不足之处，加深了我们对课题的了解程度。

我们首先对本次实训所要达到的结果有了一个大致地了解，通过指导老师细心地指导，我们对本次实训的目标有了一个初步的认识，加深了我们对这次实训的认知程度。

实训开始了，我们首先对项目投资机会分析的有关知识进行了学习，我们对所要调查的范围进行了明确，设计并开展了问卷调查，并对调查问卷结果进行分词，的出来我们所需要的结论。通过这部分的学习，让我学习到了生活中时时处处存在无限的商机，在生活中要善于发现周围存在的各种商机，并去好好把握机会，说不定这就是我们人生的第一桶金。在这部分的学习中，我们学到了什么是投资，了解了商业企业的概念。我们确立了项目的主题，并围绕着这个主题进行了讨论，并对本地区的市场经济发展有了一个初步的认识，项目投资机会分析，是本次实训课程的开始，同时也是自主创业所必须经过的重要步骤。

在的形态等，相关知识。学习完这一部分后，让我对开店的地理选址有了了解。如，该从哪些方面去选择一个店铺的位置，怎样处理好与周围相关行业竞争者的关系等。另外，一个好的选址可以带来更多的人流量，提高店铺的人气，直接影响到了店铺的生意，影响到店铺的长久发展。我学会了从哪些方面去考虑店铺的选址，如交通，人员的稠密程度，人流量等因素，并对该区域内人口的分布做了分析，对该区域的发展前景做出了预测，最终确立了我们店铺的位置。

接下来，我们对项目技术可行性进行了分析，在这一部分的

学习中，我们完成了如下目标，完成了店铺平面图的绘制，进行了组织结构的分析，确定了经营产品的价格定价策略，在这一模块的学习中，我觉得比较重要的知识点，一是店铺位置平面图的绘制，包括各个部分的绘制，每个部分的绘制要求我们要认真，考虑问题要全面，尤其是细节方面，更要求我们不能忽视任何细节问题，平面绘图要求我们认真，细心。在绘制平面图时，我不仅学到了相关的画图知识，还学到了环境布置的学问，如色彩搭配，环境人机学，让我学到了很多有用的知识。

正意义上的自主创业。

《创业实训工作总结》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

学习完最后一个模块—项目风险性分析后，我们已经对自主创业开店有了一个完整意义上的了解，做任何事情都存在相应的风险，自己开店也不例外，这里存在的风险主要分为两大类，一类是内部风险，既自己的内部经营，经营是否妥当，关系到了店铺的发展与生存，因此要经营好一个店铺，首先是自己必须掌握相关的经营及管理知识，能够对自己的店铺的发展负责对自己的店铺有一个整体上的把握，能根据现实的经营状况制定下一步的经营计划，并能处理好与顾客之间的关系，更好的发展。

两个星期的实训课程渐渐的接近了尾声，在这一时期的学习中，我学到了很多新的知识，通过对整个过程的学习，让我了解到开店所经过，所必需的经过的步骤，对一个自己所看好的行业进行行业分析，进行店铺选址，在店铺的选址时，所要考虑道德种种因素等。在进行店铺技术可行性分析时，充分考虑顾客的需求，色彩的搭配等因素，在进行经济可行性分析时，应注意成本的控制，其中重要的是对可变资产的控制，只有做好了成本控制，才能有盈利的可能。

本次的实训就这样结束了，但这次实训给我带来了很多的知识，这次的创业实训学到的虽然只是理论层面的知识，但我相信，有了这些理论上的知识，才能在日后的创业中找到一个属于自己的基点，发挥自己的所长，不断地去努力，创造出属于自己的一片天空，虽然有差距，但我会向着这个目标不断前进。

在本学期的5月8号至6月8号，我们开展了为期一个月的创业实训，其目的在于培养我们的自主创业精神，为以后的就业或自主创业打下基础。

近几年，大学生毕业数量逐年增多，有相当一部分的大学生在毕业时同时面临着失业，因此，大学生的就业前景依然是不乐观的，大学生的就业前景不乐观，影响到了许多方面的发展。一方面，大学生毕业后找不到工作，另一方面，有些企业的技术性人才仍有大量缺口，形成了需求的不对等性。为此，学校为了培养我们的自主创业精神，更为了我们的发展，特地在本学期末开设了创业实训课程，借以培训我们相关的自主创业知识。

在培训中，我们进行了一系列的模拟、游戏、实训、调查等仿真模拟实训活动中，使我对创业有了进一步的了解，“创业”这一词并非是我拿钱来投资一项活动，它具有多方面的构架，具有严格的紧密性、计划性、实施性等特性。要想创业成功，要从不同角度去思考问题，对待事物要从利弊方面进行分析，学会怎样缩小弊，来增加创业利润。

在培训中，我们还从公司建立到最后各个环节的实施，开始优化，制定了公司概况，包括公司的成立名称、人员及人员分工，市场调查、竞争调查、环境调查、财务报告，（资产负债表、利润表）等，一步步紧接规划，我终于收获了喜悦，评委老师面对我们的演示，很是满意，这使得公司的模拟实训成功的结束。

这次培训使我懂得了很多，面对事物，视角不同将会出现不同的看待，在社交中，要与他人培养良好的交际关系，在今后的创业中也要有责任心、毅力、恒力、有长远的目标，不断完善自我、提高自我、升华自我。

时间过得真的很快，仿佛昨天我才加入到这个实训课中，可转眼间实训课已经结束了。心中有很多不舍，但更多的是期盼，期盼下次还有这样的机会。

这次实训中我学到了很多很多，了解了创业的流程；体会到了创业的艰辛；学会了如何与队友合作；懂得了从不同的角度看待问题。同时，也在创业里汲取知识；在创业里建立友谊；在创业里学习别人的优点。更重要的是在实训中我一直在成长，这让我在以后拥有了更多的知识和经验来发展自己。

一. 严谨的市场调查和分析。

我们都知道：创业必须要了解市场。要以市场需求为导向，顺应大形式的发展，充分了解消费者的消费倾向和意图，同时也要充分的了解竞争对手，才能赢得顾客。当然，我们要通过市场调查才能获得这些信息，然后通过对这些信息的分析，就可以围绕产品、地点、价格、促销等四大市场营销要素来制定营销计划。因此，创业过程中市场调研和分析是非常重要的，是必不可少的一部分。

二. 创新的创业项目和商业模式。

在我们选择创业项目时不仅要能顺应市场的发展，还要能够推陈出新。但更重要的是要有创新的商业模式，因为对于竞争激烈的传统行业而言，创新的商业模式更占优势。其中，如何在创新的商业模式中找到成本最低的方案是非常重要的因素。所以，我们在创业中要学会如何去创新，如何在创新的基础上制定出最优的方案。

三. 优秀的创业团队。

当然，光有好的创业项目和商业模式仍然不够，优秀的创业团队也是必备的因素。虽然每个人的职位不同，但对企业都有很大的影响，所以我们要团结，要共同努力。而在这次实训中，在老师让我们课前做的游戏中，我深深的体会到：一个团队的团结与合作是多么的重要。所以在创业过程中需要我们共同的努力与合作，也需要我们明白自己的角色和岗位。

总的来说，通过这次实训，真真切切的让我了解到了什么是创业。可以说“只有经历过，才知道其中的滋味。”，这让我对创业最初的观点有了本质性的改变，创业不再是一个简单的过程，它需要知识，需要努力和耐心，需要全方位的考虑，需要解决问题的能力等等。同时，在整个过程中，我也认识到了自身的不足，这提醒我在以后的日子里需要不断地学习，需要不断地提高自身的能力，而我也会为此努力着。