

# 2023年银行纪检员任职表态发言(模板9篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 银行纪检员任职表态发言篇一

尊敬的各位领导、各位同事：你们好！

我曾在座右铭中这样写到：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行业务的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

我竞聘的理由及优势是：

- 1、有长时间的基层工作实践，丰富的社会阅历，从事岗位多，业务知识比较全面。对于这点，通过我上面的简单介绍，相信各位评委一定有所了解。但我深信一点：时间、社会和平凡的工作最能锻炼人、培养人，它使我有理智、有激情、更有高度的工作责任心。

- 2、工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于广西工学院计算机应用专业，经济师。于99年参加农行工作，分别从事过会

计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、机构业务部经理助理和副经理等岗位工作。

3、思想端正，有良好的人生观、处世观，能善解人意，甘于奉献。20\_\_年经县行党委认真考察、考核，我被组织接受为光荣的中国共产党预备党员，并如期转正，成为一名正式党员。日常工作中，我也是严格以党员标准要求自己，廉洁奉公，助人为乐；坚持正义，敢于同坏人、坏事作斗争。

三是代理保险业务累计实现保费收入超3.5亿、手续费收入达1545万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位；四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，通过银商通系统留存存款达6.6亿元，比未创新前多增近6亿元；五是第三方存管实现4.3万户，托管资金近4亿，捆绑银行卡4.3万张，新增签约账户连续两年于同业，逐步缩小与工行的差距；六是“五险一金”归集额达到35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

5、勤奋好学，积极进取。工作中，我认真地学习领会上级行制定的各项规章制度，以学习合规文化为契机，严格贯彻执行，杜绝出现违规、违纪行为。工作之余，培养自学能力，1996年通过自学考试，取得山东经济学院金融专业专科学历，20\_\_年参加开放式高等教育，取得中国政法大学法学专业本科学历；1998年通过了经济师资格考试，并于20\_\_年被县行正式聘用；20\_\_年参加国家企业法律顾问资格考试，顺利取得执业资格，并在20\_\_年山东省国资委举办的继续教育中被评为“优秀学员”。这些成绩的取得，得益于县行领导的支持。他激发了我积极进取的工作热情，也为我日后更好开展工作奠定坚实基础。

6、荣誉颇丰。我曾荣获总行20\_\_-20\_\_年度代理保险业务“创利名星”称号、区分行20\_\_年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行20\_\_年度“营销之星”称号、银商通业

务创新奖、计价考核办法创新奖，20\_\_年又喜获某某大学商业新锐奖。第四，有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。第五、有较强的组织、协调及业务策划、拓展、营销能力。

一是能协调好上下级之间、机关与基层一线之间、农行与客户之间的关系；

二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的关系；

三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深挖掘的关系。

7、有多年的管理经验，能服从大局、服从领导。自20\_\_年4月以来，一直从事副职工作，一方面认真的履行岗位职责，切实抓好自身主要业务和分管工作，以身作则，严以律己；另一方面，积极地当好主任的参谋、助手，及时办理领导交办的各项工作。能识大局、识时务，服从领导，协同作战，圆满的完成县行分配的任务。

8、有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。

二是利用银行与租赁公司的业务合作关系，拓展银赁通业务，预计将可发放贷款近40亿元。如此多的创新项目，是他们推动着我一如继往地向前进。

金融知识，并于今年7月份考取了某某大学金融财务mba以弥补自己的不足之处。

假如我竞聘成功，对党要忠诚、对农行要感恩，以实际行动化作对农行事业的不懈追求。无论竞聘成功与否，我将严格按照“爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作”的标准不断完善自己，用“想得更大一点，做得更实一点、管

得更细一点”的标准要求自己，积极开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩银行竞聘演讲稿范文。

我没有辉煌过去，但我将把握好现在和将来。这次若能竞聘成功，我将以此为新的起点，在以后的工作当中，励精图治，立足本职，钻研业务，勤奋工作。在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。胜固可喜，败亦无悔！请大家多监督我，我一定不会让大家失望的！

总之，一句话，“重在参与”。既然行党委英明决策，搭建了公开、公正、公平的竞聘舞台，我一定要积极的争取。无论结果如何，我都要衷心感谢各位评委的大力支持和帮助。我会一如既往，继续努力工作。演讲结束，再次衷心的感谢各位评委！

## 银行纪检员任职表态发言篇二

大家好，我非常荣幸能够在这里和大家一起体会竞争上岗的感受，下面我介绍一下本人的一些基本情况：我叫，今年x岁，副主任医师。10年前开始任内4科副主任，是本地区呼吸病学科带头人之一，开平市防治“非典”专家小组成员，全国《2000-e课题》临床科研协作中心理事会理事。曾先后荣获“医生竞争上岗演讲”、“开平市先进工作者”等光荣称号。

1980年，我毕业于广东医学院临床医学专业，当一名白求恩式的好医生是我一生追求的崇高理想。20多年来我把尽好医生的职责当成自己的神圣使命，兢兢业业热爱本职工作，时时处处发扬救死扶伤的人道主义精神。我始终认为“患者的需要就是我的职责”，医生和患者的关系不应该是金钱关系、买卖关系，当医生最重要是有崇高的医德。

20多年的实践，使我具有了丰富的经验和独立处理疑难复杂

问题的能力，有全面与系统的业务理论知识和诊疗技术。特别在呼吸内科临床工作中起到领导的作用：主持创建呼吸病重症监护室以及呼吸实验室，开展经纤支镜肺活检、肺泡灌洗术、球囊止血、异物摘除、经纤支镜诱导气管插管等高新技术，开展无创或有创及无创序贯治疗方法治疗各种呼吸衰竭，填补了本地区空白。通过不断了解国内外专业发展新动向，接受新知识，推广应用新技能，使呼吸内科的专科建设有较大的发展，诊疗水平有较大的提高，成为本地区本医院的重点科室。在去年抗击“非典”中，作为开平市防治“非典”专家小组成员之一，我无惧被传染的可能，无私奉献，迎难而上，认真排查“医生竞聘述职报告”病人，为开平市防治“非典”工作取得了阶段性重大胜利作出了应有的贡献。

我先后主持开展多项地市科研项目，3项填补地区空白并获开平市科技进步奖，5项获开平市卫生科技成果奖。我撰写了20多篇专业论文在国家级、省市级医学杂志发表或学术会议上交流。今年，我主持开展的江门市科研项目《开平市城市人口支气管哮喘患病率的流行病学调查》，通过了江门市科技局成果鉴定，达省(地区)先进水平，获专家们一致好评。

中层管理工作是医院管理的关键环节。94年我任内4科副主任以后，具有开拓和进取精神，坚持以身作则，以科室集体为重，切切实实掌握实际情况，保证医疗质量。带领全科人员搞好医疗、教学、预防、科研、宣传教育等工作。同时，通过言传身教，着力培养业务骨干，优化技术梯队，不断提高专科整体诊疗水平。

内4科主要致力于呼吸系统疾病的临床治疗工作。今天，我参加内4科主任的竞争上岗，我自信自己有足够的专业水平基础和良好的组织管理能力能胜任此职。

下面是我的工作思路，请各位领导、同事们批评指正。

第一方面：坚持以服务为核心，切实提高医疗服务质量

## 1、加强医务人员的思想教育，转变服务观念，改善服务态度。

开展多层次的职业道德思想教育，让大家认识到，随着医疗市场竞争的日趋激烈，病人对医院和医生的选择自由度将越来越大，病人可以没有你这一间医院，但我们医院却不能没有病人，增强了大家的危机感和竞争意识，转变观念，变“病人求我服务”为“医生竞争上岗演讲”。使大家树立起服务至上、病人第一的思想，坚持以病人为中心，真正做到“诊治一个病人、奉献一份爱心、结交一个朋友”。围绕“一切为了病人、一切方便病人、一切服务于病人”的宗旨，想病人之所想，不断推出便民利民为民的措施，千方百计把方便让给病人，把实惠送给病人。

## 2、提高法律意识，规范职业行为

随着人民群众维权意识的不断增强，医疗投诉也日益增多。《关于医疗事故处理条例》的颁布，使医务人员面临严峻的医疗形势的考验。因此，必须教育医务人员增强法律意识，严守职业道德。做到一切医疗行为必须严格遵守操作规程，避免医疗差错事故、减少医疗纠纷发生。

## 3、严格落实规章制度和约束机制，强化内部管理，实行医德监督

### 第二方面：加强重点学科建设创建技术一流科室

#### 1、坚持科技创新提升学科整体技术水平。

呼吸内科经过多年的建设，专科诊治水平得到不断提高，治疗手段、设备不断增多，技术人员梯队组合亦较为合理。在肺心病的诊断、临床综合治疗和预后因素观察等方面形成了自己特色的系列研究。在慢性阻塞性肺疾病并肺动脉高压血流动力学与临床联系，慢性缺氧性肺动脉高压血管内皮损伤及acei对其防治研究竞争上岗演讲稿，呼吸衰竭氧动力监测

及治疗，心脏受体特征、信号传导和功能研究方面达到了地  
市先进水平。在此基础上，我们还要积极学习，大胆探索，  
不断开展医疗新技术、新业务。

今后呼吸内科发展方向：

临床工作方面：加强呼吸重症监护病房的建设，重点针对呼  
吸衰竭治疗，尤其是提高肺心病合并多脏器功能损害的抢救  
水平。

科研工作方面：重点围绕呼吸衰竭、肺心病防治进行系列研  
究。

(1) 内皮素受体拮抗剂防治缺氧性肺动脉高压的研究：针对内  
皮素在缺氧性肺动脉高压发病中的重要作用，开展内皮素受  
体拮抗剂的研究，为临床治疗肺心病寻找出新的药物，课题  
预期能达到国内先进水平。

(2) 一氧化氮防治缺氧性肺动脉高压作用机理研究：一氧化氮  
作为内皮舒张因子，直接舒张肺血管和抑制血管平滑肌的增  
殖作用，在缺氧性肺动脉高压发病中有重要作用，通过吸入  
一氧化氮和静脉或口服提供一氧化氮前体药治疗肺动脉高压  
的研究，为临床治疗肺动脉高压提供新的手段，预期研究达  
到国内领先水平。

(3) 肺循环结构重建的研究：肺血管重构在缺氧性肺动脉高压  
发病中起重要作用，通过对肺血管平滑肌细胞增殖和凋亡的  
研究探寻肺血管重构的机理，为肺心病的防治寻求新手段。

(4) 呼吸道感染系列研究：开展肺部细菌感染的快速诊断为重  
点，进行细菌耐药、特殊病原体抗体和dna监测等系列研究。

## 银行纪检员任职表态发言篇三

大家上午好/下午好!大家好!首先感谢大家给我提供了这样一个展示自我、公平竞争的机会。大哲学家苏格拉底曾经说过：“世界上最快乐的事，莫过于为理想而奋斗。”今天，我正是为了追求与农行共发展、在勤奋工作中实现人生价值的理想，才走上了这个挑战自我的讲台，参加农业银行分行机关副科级干部竞聘报告。此刻，我最想说的一句话是：请相信，我能行!

先做一下自我介绍。

第一，我具有较好的综合素质。我自入行工作以来，认真贯彻执行党的路线、方针、政策，认真贯彻落实我行各项规章制度，严格执行上级行各项指示、决定，努力树立良好的职业操守，爱岗敬业，求真务实，开拓进取，诚实守信，遵章守纪，廉洁自律，作风正派，坚持原则。在日常工作中努力做到勤勉尽职，不断增强工作积极性、主动性和责任心，同时积极学习掌握各项新业务知识和经营管理理论，不断提升自己的经营管理水平和综合素质。

第二，我具有丰富的基层工作经验。社会是一所大学校，基层更是人生历练的熔炉，它在人的成长历程中有着举足轻重的作用。我在基层摸爬滚打\*年，有着丰富的基层工作经验，让我对基层工作更加熟悉，对如何开展基层工作有着自己的认识。同时，基层的锤炼，还形成了我钢一样的坚毅性格、令行禁止的执行意识和雷厉风行的工作作风。“大雪压青松，青松挺且直”，我能够不畏困难，不惧压力，敢于承担繁重的工作任务，快速高效，尽善尽美地做好工作，不达目的，绝不轻言放弃。

第三，我具有较强的工作能力。我具有较强的管理、沟通和组织协调能力。我通过强化内部管理，提升了队伍的凝聚力和战斗力，把所带的员工管理地井井有条。在业务上，我在



主动钻研业务、不断提高工作质量的同时，还能够积极协调各方面的关系，为做好工作奠定了良好的人际关系基础。7月份到客户部工作以来，经过大家的共同努力，共向市行申报了多笔楼盘按揭贷款，金额\*\*万元。由于成绩突出，近几年来我个人曾多次受到上级行表彰，曾多次获得先进个人□20xx年及20xx年在支行机构综合评比中均名列前茅，荣获“先进单位”表彰。

第一，摆正位置，转变角色到位。作为一名副科级干部，既是上级的“二传手”，又是分管工作的“主攻手”，我将履行好协助、协调、协作的职责，不折不扣地完成领导交给的工作任务。一是以强烈的配合意识当好助手。揽事不揽权，到位不越位。二是要充分发挥主观能动性，以热情的参与意识当好参谋。结合上级的要求和分管的工作，摸实情、找差距，及时提出新思路、新办法、献计献策。三是要以爱己之心爱人，以真诚之心凝聚人。和其他同事等距离相处，政治上帮助，业务上支持，生活上关心，认真听取他们的意见和建议，运用激励机制和人格的力量影响和带动员工，充分调动他们的积极性和创造性。

第二，提高服务意识，全力服务“三农”。在国家的金融战略布局中，农行是联结城乡的重要纽带，所以，我们要充分利用和把握城乡联动的市场结构特点，通过以城市带动乡村，着力支持城乡、区域协调发展，把农行的传统优势发挥出来，变成现实的优势。因此，服务“三农”是农行工作的重点，也是今后工作的出发点和落脚点。我们既要面向“三农”把服务工作做精做细，为农业、农村、农民做好全方位的服务；还要面向大客户，通过制定差异化服务策略，大力宣传农行产品，拓展市场，树立农行独特的品牌。

第三，强化职能管理，狠抓制度落实。管理也能出效益，通过科学的管理，目前我行业务人员的能量大都释放出来，推动了我行工作发展。我认为，在股改完成后，管理工作还需要加强，还要创新。为此，工作中我将积极加大督导力度，

真正发挥员工的工作积极性。严格按照上级行文件规定，履行检查监督职能，保证各项规章制度能够得到贯彻落实。与此同时，还要制定科学的管理规定，完成现有考核制度，强化岗位考核，使所有职工各守其职、各尽其责，做到奖惩分明，调动全员的积极性和创造性。

第四，加强学习，不断充实自我、完善自我。当今时代是一个学习的时代，一个不学习的人终将被时代所淘汰。工作中，我不断地学习，不断地提高自身素质。首先，我要认真学习科学发展观的重要思想，并认真研读“十七”大报告精神，做一个永不褪色的共产党员。其次，要研读各种法律法规书籍，进一步提高遵纪守法意识。再次，有针对性的学习金融管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和专业技能，努力做到以用促学，学以致用。

最后，我想说的是，请大家给我一份信任，我将还大家一份精彩！当然，不论此次竞聘成功与否，我都会以平常心态对待，因为我深知，只有最优秀的人走上这一岗位，才是对工作的最大负责，个人的成败是微不足道的，工作的进步才是我们的最终追求。因而，不论结果如何，我将一如既往地做好自己的本职工作，无怨无悔！

谢谢大家！

## 银行纪检员任职表态发言篇四

大家好！

我是来自xx学院服装10—1班的靳x[]今天我要竞选的职务是纪检部部长一职。

自大学以来，我担任班级干部管理班级的各项事务，并且与同学们相处融洽，能积极完成老师和学院分配的任务，但一直未能参加学生会工作是我大学三年多以来的一个遗憾，当

知道今年11月我们学院将举行“双代会”时，我就认为这是我的一次机会，一次难得的锻机会。

今天我站在这，竞选这个职位，是因为我了解纪检部在我们学院工作的重要性，无论是班级内部还是各个班级都要有严格的纪律观念。而它就是是学校这个“小社会”的执法部门。作为学校，如果没有校纪，整个学校就会陷入一种无序的状态，同学们的学习、生活就不能正常进行。

我竞选纪检部部长这一职务我认为自己的优势在于：

三、自我约束能力强，自从大一以来我可以合理分配学习和工作的时间，现在担任班长一职，在第二届新疆服装设计大赛中荣获优秀奖，在今年举办的“红绿蓝杯”第二届中国高校纺织品花形设计大赛中荣获数码印花织物花形组优胜奖。成绩在班级名列前茅，今年以91分名列班级第一，荣获国家励志奖学金。可能大家会担心我没有纪检部工作经验是我参加竞选的一个劣势，首先，我在班内就担任班长并负责考勤工作，而且我相信因为没有经验，我可以在很好的锻炼了自己的同时，会更加端正自己与大家互相学习的态度，多了一种担当，并能以普通身份主动交流，有利工作的开展！

所以，我今天才来竞选纪检部部长一职，请老师同学们相信我、支持我，给我一个机会。如果今天竞选成功我会用自己的实际行动来答谢老师、同学对我的信任并证明为大家服务的决心和热情。即使失败了，我也会不会气馁，做好每一件我作为学生的任务。

我的演讲完毕，谢谢！

## 银行纪检员任职表态发言篇五

我叫\_\_\_\_，现年25岁，中共党员，毕业于\_\_\_\_大学。感谢领导给我这次机会让我面对机遇，迎接挑战。

一是有严于律己、诚信为本的工作作风。我信奉诚实待人的处世之道。始终以“老老实实做人，勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志。在工作中，廉洁自律，与客户既做知心朋友，又保持一定的距离，为人处事的作风得到领导和同志们的充分肯定。

二是工作能力强。在近两年的工作中，积极主动，始终坚持“学以致用”的原则，努力把学到的知识应用到实际工作中去，取得了较好的成绩。在领导同事们的帮助下，开拓思路，积极探索收回不良贷了款的有效方法。一年半的时间收回贷了款420万元，占前任客户经理放贷额的50%；参加清收竞赛，清收不良贷了款及利息共计68.3万元。

其一，正确理解领导决策意图，认真落实执行到位。对上做好领导的左膀右臂，充分发挥参谋助手作用，认真领会把握领导指示，深刻理解指示精髓，将安排的工作落实到位；对下积极组织带领本科室同事，创新方式，周密运作，最大限度地发挥主观能动性，使部署的各项工作任务得到圆满完成。

其二，摆正位置，理顺关系，服务全局。面对管理和被管理的双重角色，时刻找准自己的位置，知晓分寸，弄清楚该干什么和不该干什么。理顺科室与主管领导、科室与科室、科室与同事、科室与自己、科室与外协单位之间的多层管理关系，做到不越位、不错位、不失位。坚持“三多三少”，即多一点谦虚、少一点盛气，多一点自励、少一点自负，多一点奉献、少一点抱怨的原则。牢固树立服从意识、甘当配角意识，以健康向上的心态、饱满的工作热情，服务于领导、服务于组织、服务于集体。

其三，敬业爱岗，尽职尽责。牢记为民服务宗旨，遵循求真务实原则，发扬踏实耐劳精神，以争取“零误差”为工作目标，不断充电，丰富熟知业务知识，培育良好职业素养，通晓业务操作技能，立足本岗本职，勤勤恳恳谋事，扎扎实实做人。工作上即当指挥员，又当战斗员，即谨慎冷静，又尝

试创新，做实干型、智慧型的中层干部。始终坚持没有最好，只有更好，让领导省心、放心，干出较佳的工作业绩。

无论竞聘成功与否，我都会以更加饱满的热情、扎实的工作、务实的作风，提高自身素质，在自己的岗位上做出更大的贡献。

谢谢大家！

## 银行纪检员任职表态发言篇六

大家下午好！

加入农行这个温暖的大家庭已经x个年头了，今天站在这里，我一方面感到非常荣幸，另一方面感到无限感慨，因为我人生最美好的青春年华都是在这里度过的。正是出于对农行深厚的感情和对自己能力的自信，今天，我勇敢地走上竞聘演讲台，积极参与会计主管的竞聘。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天；是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺炼中更加理性与成熟。

得好、表现突出的人员奖励工作积分，不能完成工作任务甚至出现差错的人员要扣分，以积分的多少体现每个人工作质量的好坏。随时公布积分情况，做到公平、公正、公开。定期按积分情况进行考核，实现良性竞争，调动起人员的工作积极性。其次要做好人员的培训和学习工作。主要采取两种学习方式，基础会计制度和技能的学习以自学为主，重要会计制度和新业务的学习以集中培训为主，定期对学习情况进行考核，考核成绩会影响工作积分，努力创造良好的学习氛围。采取轮岗等方式，为柜员学习综合业务知识创造条件，

从而提高柜台人员的整体素质，为做好工作打好人员基矗最后要注意在工作中一定要按制度办事，杜绝违规操作业务，利用支行会计工作从零开始的有利条件，按规范做好帐务组织和帐务处理，从开业之初就搭建好高新支行会计工作的良好框架，为支行会计工作的达标创优创造有利条件。

第一、在宣传上，我认为要组织好柜台宣传工作，使柜台成为我行对外宣传的桥头堡，在宣传中要有针对性，如针对该区企业科技含量高的特点，大力宣传网上银行，积极推荐客户使用网上银行办理业务。为增强宣传效果，争取在营业厅设置网上银行宣传台，安装一台电脑模拟网上银行操作，使客户在办理柜台业务时，能够亲身体会我行网上银行方便快捷的优势，同时这个布置也有利于树立我行高科技银行的品牌形象。另外宣传工作要走出柜台。该区的电脑城经常举办一些大型活动，要结合这些活动，组织现场开卡，现场办理网上银行等，相信一定会取得良好的效果。

第二、在日常服务方面，要严格按规范化服务和服务的标准进行考核，提高服务效率，在一般情况下每个柜台前等待办理业务的客户不能超过两名。每个柜员在工作中都要做到微笑服务，热情服务，不能仅仅满足做一个办理业务的机器，而要变被动服务为主动服务，努力为客户排忧解难，为不同客户提供个性化服务。支行会计柜台的服务宗旨是后台为前台服务，所有人为客户服务，力争在客户心目中树立我行精品银行的形象。

第三、支持和鼓励会计人员走出柜台找客户，挖掘所有潜在的客户资源，对吸存工作做得好的人员予以奖励，增加工作积分，做到全员面向市常。

第四、要充分利用新系统大前置、大集中的'特点，努力收集各种会计信息，做好分析工作，寻找我行的市场定位，研究切实可行的市场开发策略，为行领导的决策提供参考，为支行的业务开拓提供帮助，扩大会计服务的深度。

总之我的会计经理工作宗旨就是时刻牢记四个立行的经营方针，团结全体工作人员，做好内部管理与控制，安全规范地处理业务，防范风险，控制风险，为支行的业务发展保驾护航，积极开展营销工作，不断提高服务质量，推行会计人员客户经理化，使支行的柜台成为管理严格、业务规范、营销有力的柜台。

谢谢大家！

## 银行纪检员任职表态发言篇七

大家好！

记得有这样一句名言，‘自由意味着责任’。做为农行人，我们每个人身上都扛着无比艰巨的责任！今年\_月\_\_日，中国\_\_银行股份有限公司正式挂牌；从这一天起，\_\_站到了发展从未有过的一个新高度，开始了一个史无前例的新里程！从这一天起，用行动，用汗水，为农行铸就一座光亮闪耀的里程碑，便是\_\_人在新的历史时期的神圣使命与责任！

今天的我，便是为责任而来！与同志们励精图治，创新发展，坚持科学发展观，创新经营机制，凝聚核心竞争力，为\_\_发展的里程碑，刻上一段耀眼的辉煌！

下面介绍一下本人的基本情况。我出生于19\_\_年7月，19\_\_年12月参加\_\_工作，20\_\_年参加民革组织，大学学历，先后在\_\_担任出纳、会计、综合柜员。\_\_年底，我通过竞聘上岗，成为现江南支行负责人。

### 一、竞聘理由

1、我志存高远，希望实现人生价值的亮丽。根据市分行提出20\_\_年以支行支行副行长竞聘演讲稿价值创造为核心，加快业务发展为主题的工作会议精神，我行也积极响应市分行

的号召，作为农行一员的我更是要与农行的荣辱与发展心连心、共命运。要为农行在同业里立于不败之地，更为农行自身的加快发展，早日实现存、贷款及中间业务收入三大目标而努力。为此，我要发挥自己的特长，诠释和展示人生价值。我想我是有这个能力和信心实现农行事业与人生价值的双赢。

2、我有较好的组织管理能力和大量拓展客户拓展市场的营销经验。我勇于接受新事物、乐于迎接新挑战、善于抓住新机遇。担任江南负责人6年多，通过考核办法的制定，调动了员工的积极性，本网点也从一人营销转变为全员积极营销的良好氛围。人多力量大，从此江南支行迅速发展壮大，在资源少而竞争白热化的江南区块，各项业务发展在江南同业中均遥遥。存款总量从\_\_年底1000万增加到目前的28000多万元。国际结算量也从\_\_年底48万美元增加到08年底3267万美元。所在网点被评为市分行先进单位和外币储蓄十佳。本人也被省分行评为储蓄超亿元先进个人。

3、我有较好的社会基础和人脉资源。我作为银行负责人，工作中也与政府各部门、企事业单位广泛联系，建立了亲密友好的人脉网络，这些，都使我在营销存款等方面，具有难以比拟的优势。

4、我具有丰富的银行工作经验和能力，可以更好的开展以后的工作。有人说，经历是一笔宝贵的财富，我入行后，工行支行副行长竞聘稿先后从事过很多岗位的工作，不同岗位的工作经历使我积累了不同的能力，在担任每个岗位期间，我都取得了较好的成绩，特别是在我担任江南支行负责人职务期间，我拓宽了思路、开阔了眼界，增强了大局观念，积累了丰富的营销经验，各项能力得到了淋漓尽致的发挥，政治素质得到不断提高，为今后开展工作奠定坚实的基础。

因而，如果我有幸获得各位的信任与支持，走上副行长的岗位，我愿竭尽所能，呕心沥血，为我行的发展，为我们自身



的前途命运做出积极贡献!

## 二、工作目标和措施

第一，要竭尽全力抓好存、贷款等各项业务的营销工作。

1、我将发挥自身优势，协助行长做好对公存款的营销。作为副行长，不仅要切实配合、支持行长的工作，当好行长的参谋助手，还将积极发挥自己的社会关系，及时走访对公客户，摸清客户存款结构，更好地维护和拓展对公存款。投入更大的工作热情和工作能力，协助行长做好对公存款工作。

2、利用本地资源，大力做好个人存款的营销。青田是的侨乡和石雕之乡，本地资源优势是外汇多。因而，我将打好“侨牌”，从深入开发归侨资源与大企业客户资源做起，走出银行，作好现有大客户跟踪走访工作，达到稳定现有客户;另一方面，通过各种渠道收集存款信息，不断发掘市场潜力，开发优质客户，把吸存工作真正做大。集中全行的人力、物力、财支行副行长竞聘上岗演讲稿力，加大个人存款的营销力度，尽早取得我行应有的市场份额。另外，我将充分发挥惠农卡及农户小额贷款授信等个人消费贷款优势，把目标放在政府事业单位正式职工、有实力的个体工商户等优质资产客户的身上，同时带动代发工资、储蓄存款等负债业务的增长。

3、加强客户营销服务工作，加快客户结构调整。引导营销人员将主要精力集中在能为本行带来更多利润的客户身上，扩大网点的盈利空间。网点要注重对原有客户和新客户的客户关系管理，通过各种方式了解客户信息，全面提高客户维护水平。根据客户需要积极开发差异化、个性化服务，为vip客户提供绿色通道、提醒服务、节日慰问、个人理财建议等vip服务，增强对客户的吸引力与凝聚力，从而提高优质客户群体占比，开辟储蓄存款新增长点。

4、维护做好个性化，差异化产品组合，力求在同业竞争中占得头筹。将对我行金融产品进行认真分析、筛选，将金融产品组合为“标准化产品、组合化产品、量身定做产品”等三个层次，推出不同的组合套餐。同时，我还将组织成立理财规划方案分析小组，筛选部分重点高端客户，为其量身定做理财规划方案，树立口碑，以点带面，逐步拓宽范围，为高端客户提供增值服务，从而推动各类金融产品的发展。

5、积极发展经营性贷款，增强我行客户忠诚度。一是每周至少研究一次贷款营销工作，落实营销方案的执行情况，及时解决贷款营销工作存在的问题，坚决防止和杜绝从业人员不作为的现象。二是抓好惠农贷款业务发展。对周边农村进行逐一梳理，对每个村进行再排查，建立信息库，选择资信状况好的农办企业积极主动营销，提供优质服务，争取建设银行支行副行长竞聘演讲稿大资源。三是塑造“对客户优质快捷、对自己精细严格”的要求，把方便让给客户、把辛苦留给自己的业务形象。

6、积极发展信用卡业务，尽快占领信用卡市场。不断加强卡业务风险控制。在用卡营销过程中，可借机宣传营销电话银行、手机银行、电子银行等多种金融服务工具，使一些客户足不出户将能够享受农行提供的现代金融服务。

第二、要尽快建立一支优秀的营销队伍。

1、要加快网点转型，把多余的人员充实到营销队伍中来。优化劳动组合，节余人员通过内部考试、考评，择优上岗。按高柜、低柜、客户经理等不同能力与岗位要求，充实到不同的队伍。比如，客户经理要注重他的业务能力、与客户沟通能力、要性格外向，有事业心和责任心。

2、制定客户经理考核办法，从任职条件，到工作职责/级别设置/工作制度/营销范围/收入与奖励，以及考核管理，全面系统地加以约束和规范。以贷款营销/贷款质量/利息收入/客

户综合评价等多个方面进行量化考核，以上年贷款余额为基数分项考核，确定客户经理的收入、晋级，限度调动客户经理营销积极性。通过奖勤罚懒，量化考核，克服干多干少、干与不干一个样的现状。变被动为主动，充份发挥客户经理主观能动性及其个人才能的积极性。

3、建立营销网络，聘请并建立海内外营销队伍。通过发聘书/定期召开座谈会/提供信息(客户资源信息)/反馈服务建议等方面着手。

4、加强对营销人员的培训，尽快提高业务综合素质。一方面是营销理论、实践的培训，另一方面是形势教育，认清企业发展方向等，营销员在对我行发展大计有了较深刻的认识后，才能把握营销的方向，提高营销技巧和工作技巧。然后可以敦请专业人士进行培训，从产品的培训——到责任心培训——到营销技巧培训——到跟踪服务培训即后续服务，联系制度等，通过工商银行支行副行长竞聘报告系统的体验式和情景练习相结合的培训模式，从心态、方法和行动能力等多方面对受训人员进行提高，进而把我们客户经理团队训练成作战能力超强的“狼”型团队。

另外，建立适应市场经济的营销员激励机制

一是从体制上形成柜台营销与柜台外营销两大系列。从业务拓展的难度上建立柜台营销与柜台外营销两大系列，在分配上体现多劳多得。二是建立营销员持证上岗制度，使得营销员工作成为人人向往的岗位，要适当提高营销员的进入门槛，确保营销队伍的整体素质的提高。三是建立营销员档案，对营销员实行全面的跟踪。根据营销业绩对营销员进行考核。激发营销员工作的积极性，促进营销队伍整体素质不断地提高。四是探索多种形式的分配方式，如大胆试行底薪加提成方式。在分配上，改革现有的分配方式，可以采取多种形式的分配，形成以业绩论英雄的局面。真正实现绩效挂钩，个人利益与企业利益紧密结合。五是营销员优秀分子提拔到

各级管理部门。建立营销员晋级制度，对于营销员中的优秀分子，优先提拔到各级管理岗位。

各位领导，各位同事，洋洋洒洒数千言，或许未能尽述我对作好今后工作的诸多设想，然而却足以表达我对事业的执著和对农行的热爱。我有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功，我必将以更大的干劲迎接挑战，超越自我，在新的工作岗位上用行动诠释我今天的话语，以百倍的信心和努力，为事业的发展贡献自己的力量，向各位领导二类支行行长竞聘演讲稿和同事们交上一份满意的答卷！如果竞聘失败，我也不会失落和难过，我将向成功的同志学习，找差距，查不足，励精图治，创新发展，与各位携手共创我行新辉煌！

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 银行纪检员任职表态发言篇八

尊敬的各位领导、各位同事：你们好！

我曾在座右铭中这样写到：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

我竞聘的理由及优势是：

- 1、有长时间的基层工作实践，丰富的社会阅历，从事岗位多，

业务知识比较全面。对于这点，通过我上面的简单介绍，相信各位评委一定有所了解。但我深信一点：时间、社会和平凡的工作最能锻炼人、培养人，它使我有理智、有激情、更有高度的工作责任心。

2、工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于广西工学院计算机应用专业，经济师。于99年参加农行工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、机构业务部经理助理和副经理等岗位工作。

3、思想端正，有良好的人生观、处世观，能善解人意，甘于奉献。20\_\_年经县行党委认真考察、考核，我被组织接受为光荣的中国共产党预备党员，并如期转正，成为一名正式党员。日常工作中，我也是严格以党员标准要求自己，廉洁奉公，助人为乐；坚持正义，敢于同坏人、坏事作斗争。

三是代理保险业务累计实现保费收入超3.5亿、手续费收入达1545万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位；四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，通过银商通系统留存存款达6.6亿元，比未创新前多增近6亿元；五是第三方存管实现4.3万户，托管资金近4亿，捆绑银行卡4.3万张，新增签约账户连续两年于同业，逐步缩小与工行的差距；六是“五险一金”归集额达到35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

5、勤奋好学，积极进取。工作中，我认真地学习领会上级行制定的各项规章制度，以学习合规文化为契机，严格贯彻执行，杜绝出现违规、违纪行为。工作之余，培养自学能力，1996年通过自学考试，取得山东经济学院金融专业专科学历，20\_\_年参加开放式高等教育，取得中国政法大学法学专业本科学历；1998年通过了经济师资格考试，并于20\_\_年被县行正式聘用；20\_\_年参加国家企业法律顾问资格考试，顺利取得执业资格，并在20\_\_年山东省国资委举办的继续教育中

被评为“优秀学员”。这些成绩的取得，得益于县行领导的支持。他激发了我积极进取的工作热情，也为我日后更好开展工作奠定坚实基础。

6、荣誉颇丰。我曾荣获总行20\_\_-20\_\_年度代理保险业务“创利名星”称号、区分行20\_\_年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行20\_\_年度“营销之星”称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖，20\_\_年又喜获某某大学商业新锐奖。第四，有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。第五、有较强的组织、协调及业务策划、拓展、营销能力。

二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的关系；

三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深挖掘的关系。

7、有多年的管理经验，能服从大局、服从领导。自20\_\_年4月以来，一直从事副职工作，一方面认真的履行岗位职责，切实抓好自身主要业务和分管工作，以身作则，严以律己；另一方面，积极地当好主任的参谋、助手，及时办理领导交办的各项工作。能识大局、识时务，服从领导，协同作战，圆满的完成县行分配的任务。

8、有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。

二是利用银行与租赁公司的业务合作关系，拓展银赁通业务，预计将可发放贷款近40亿元。如此多的创新项目，是他们推动着我一如继往地向前进。

金融知识，并于今年7月份考取了某某大学金融财务mba□以弥补自己的不足之处。

假如我竞聘成功，对党要忠诚、对农行要感恩，以实际行动化作对农行业业的不懈追求。无论竞聘成功与否，我将严格按照“爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作”的标准不断完善自己，用“想得更大一点，做得更实一点、管得更细一点”的标准要求自己，积极开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩银行竞聘演讲稿范文。

我没有辉煌过去，但我将把握好现在和将来。这次若能竞聘成功，我将以此为新的起点，在以后的工作当中，励精图治，立足本职，钻研业务，勤奋工作。在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。胜固可喜，败亦无悔！请大家多监督我，我一定不会让大家失望的！

总之，一句话，“重在参与”。既然行党委英明决策，搭建了公开、公正、公平的竞聘舞台，我一定要积极的争取。无论结果如何，我都要衷心感谢各位评委的大力支持和帮助。我会一如既往，继续努力工作。演讲结束，再次衷心的感谢各位评委！

## 银行纪检员任职表态发言篇九

大家好！

感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会。

我的优势：

一是工作经历丰富。

二是改革面前有股“闯劲”。

三是业务方面有股“钻劲”。

假如有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，我将迅速找准自己的位置，尽快进入主角，认真履行责。

一要率先垂范。

二要抓大放小。

三要自我激励。

四要尊重同事。详细做好三个方面：

一是作职工的贴心人。

二是正确把握鼓励与批评。

三是持续正确的用人原则。

五要加强学习。学习的资料主要三方面：

一是学习金融知识。

二是学习相关知识。

三是学习政治理论。

各位领导、同志们，上述几点是我对支行工作的思索，只要我能聘上，我会为此卖力。但假如我竞聘不上，也请领导和同志们放心，我会一如既往地干好本职工作，为公司的发展添砖加瓦，用心工作。

谢谢！