

# 审核软件代理合同(实用9篇)

随着人们对法律的了解日益加深，越来越多事情需要用到合同，它也是减少和防止发生争议的重要措施。那么大家知道正规的合同书怎么写吗？下面我就给大家讲一讲优秀的合同该怎么写，我们一起来了解一下吧。

## 最新审核软件代理合同精选篇一

乙方：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_科技有限公司(以下简称甲方)

和\_\_\_\_\_公司(以下简称乙方)。本着互惠互利的原则，通过友好协商，同意在\_\_\_\_\_省区域合作，授权为\_\_\_\_\_软件在\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_市/县的总代理(独家)，特订立本合同。

合作经营的目的是：采用科学的经营管理方法推广“\_\_\_\_\_”软件，提高服务水平，使合作各方获得满意的经济效益。在合作所属区域内建立完善的\_\_\_\_\_软件销售及技术服务体系。由乙方负责所属区域内的\_\_\_\_\_软件的市场销售工作并协助甲方做好产品售后技术服务工作。

1. 甲方提供的产品具有合法版权，符合一般软件产品所应具有易操作、易使用、无瑕疵等特点。
2. 乙方应尊重甲方的软件著作权，不得有对甲方软件进行解密、复制等行为。
3. 甲方应向乙方提供必要的技术支持，对乙方的有关人员进行培训和技术指导。
4. 在甲乙双方合作关系存续期间，乙方应就得到的与双方公司有关的信息予以保密，属于保密范畴的信息包括：产品结

算价格、销售计划、客户清单、财务信息、技术信息、展会信息等，以上信息未经双方协商许可，乙方不得向第三方泄密。

5. 专业代理商必须保证推广产品品牌的唯一性，即在同类软件类中只(代理□oem)推广\_\_\_\_\_软件。同时保证杜绝跨区域串货销售和恶意竞价等损害渠道体系正常健康秩序的行为。

6. 签定合同起乙方需交\_\_\_\_\_元代理押金(做为货款)。

1. 甲方为乙方提供\_\_\_\_\_系列软件，双方根据市场推广情况按如下表进行结算，其中结算价是按甲方的统一市场报价百分比。

2. 乙方使用\_\_\_\_\_科技有限公司\_\_\_\_\_省办事处的名义从事一切有关销售\_\_\_\_\_软件的合法商业活动。乙方负责此软件在\_\_\_\_\_省范围内的推广工作，甲乙双方携手努力，树立“\_\_\_\_\_”的良好形象。甲方不在省范围内直接进行产品销售活动。

3. 货款支付：在甲乙双方合作期限内，乙方保证验货后90天内一次性结清货款现款。

4. 产品提供：在合同期内甲方确认接到乙方当次订单后，在3个工作日内提供相应的合格产品；同时，开具产品销售全额发票。

甲方在软件开发上，保证在资金、人力、物力上的投入，以确保甲方产品的技术领先优势，新产品上市后及时将新产品的相关资料提供给乙方。为了使产品符合用户特殊要求，甲方可按照乙方(或直接用户)要求对产品进行调整和修改，详细费用标准由双方协商。乙方应及时反馈用户对产品的意见和建议。请参见《软件再开发管理办法》。

乙方应配备专人负责甲方产品的策划、销售和技术支持。甲方负责前期对乙方人员的产品的技术性能、特点，为乙方提供详细的安装、使用及培训资料，保证乙方能独立使用和推广该产品。甲方在\_\_\_\_\_及当地定期举行高级培训班，对乙方的销售人员和技术人员进行营销技巧、技术维护等方面的培训。甲方在\_\_\_\_\_成立技术支持中心，负责为乙方提供技术咨询及技术服务。详细请参见《\_\_\_\_\_对外技术服务培训准则》。

1. 用户在使用甲方提供的产品过程中出现因软件本身程序错误而造成的质量问题，甲方将积极配合乙方进行相应的改动，达到用户的使用要求。
2. 乙方不按本约定期限、数额支付甲方应付货款，延付部分按每日2‰计算违约金，直至结清为止。

产品升级时，版本性升级时，甲方将免费提供升级服务；非版本性升级时，甲方将提供全套新产品，收回老产品，并收取产品的差价(或升级费)，具体操作见届时发布的升级办法。乙方有责任协助甲方对所售产品提供售后服务和技术支持，如遇到无法解决的问题，有义务和责任将甲方指定的技术支持中心或\_\_\_\_\_公司技术部联系方式向用户提供。直接用户的产品的维修及维护请参考《软件售后服务办法》。

1. 协议自双方签字之日起，有效期为一年。
2. 未尽事宜甲乙双方应积极协商解决。
3. 本协议一式两份，由\_\_\_\_\_科技有限公司制定，甲乙双方各执一份，签章生效，具有同等法律效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_

## 最新审核软件代理合同精选篇二

1、乙方接受甲方委托，负责就各种装饰工程项目，引荐甲方参加该项目的装饰工作，向甲方提供该工程项目的重要信息，并最终促成甲方与建设单位签订该工程项目的专业承包施工合同。

2、“居间成功”是指完成本条所列全部委托事项，甲方签约合同成功。

3、甲方不得越过乙方私自与建设单位签订合同，否则视为违约，按照双方约定居间费用的双倍支付给乙方。

4、若甲方采用其他资质签署合同，需提前告知乙方，并在“居间成功”后同样支付乙方居间费用。

1、乙方必须向甲方提供有关工程项目的装饰信息，并有义务协助甲方对工程项目进行实地考察。

2、乙方承诺向甲方提供的相关工程项目的信息真实可靠。如果能够达成施工合同，那么在甲方的工程施工过程中，乙方仍有义务负责协调好甲方与建设单位的关系。

3、乙方应保证工程项目真实可靠、各种施工手续齐全，并能够正常施工。

4、乙方在甲方参与洽谈期间，应尽到作为居间人的谨慎和诚实义务，协助甲方做好谈判工作。

1、甲方负责提供资质证书、营业执照等相关资料；负责合同的起草。

2、如果居间成功，则由甲方负责全面履行和建设单位的所签订的专业施工合同。甲方与履行施工合同而产生的权利与义

务，与乙方无关。

3、如果居间成功，则甲方应按本合同约定，向乙方支付居间报酬。

1、居间费用暂定为装饰施工合同金额的\_\_\_\_\_%(若建设单位不能接受甲方报价，出现价格调整情况下，乙方的居间费也相应作出调整;具体提成比例甲乙双方另行协商，根据具体项目签署《单项居间合同》)。居间费用暂定为工程结算造价金额的\_\_\_\_\_ %作为酬金。

2、居间成功后，在甲方每次收到建设单位拨付工程款后\_\_\_\_\_个工作日内，按建设单位拨款同等比例进行计算支付乙方居间费。如果未及时支付，则按未支付金额的\_\_\_\_\_ %向乙方承担违约金。

3、甲方可以转账或现金的方式支付。乙方领取本合同报酬时，须向甲方开收据凭证。

居间费用是指乙方为完成委托事项实际支付的必用费用和劳务费用等。乙方无论是否完成本合同所包含的委托事项，乙方同意全部自行承担居间活动费用。

甲乙双方均应充分保守本协议所涉及的商业秘密。

1、本合同签字生效后生效。

2、甲乙双方协议解除合同或有其他法定事项时，本合同终止。

如果发生合同争议，双方协商解决;协商不成，双方同意提交合同签订地仲裁委员会仲裁。

1、乙方不得将本合同委托事项进行转委托。

2、本合同一式两份，双方各持一份，双方签字盖章后生效。

甲方：\_\_\_\_\_ (盖章) 乙  
方：\_\_\_\_\_ (盖章)

## 最新审核软件代理合同精选篇三

拍卖人：\_\_\_\_\_

### 第一条 拍卖标的

委托人自愿委托拍卖人依法拍卖如下标的（详见附件二拍卖标的清单）：\_\_\_\_\_。

委托人保证对拍卖标的拥有无争议的所有权（处分权），并根据拍卖人的要求提供拍卖标的有关证和资料（详见附件一），说明知道或应当知道的拍卖标的瑕疵。

### 第二条 拍卖期限及地点

拍卖人应于本合同有效期内于\_\_\_\_\_举办的拍卖会上对本合同所载拍卖标的进行拍卖。

### 第三条 拍卖标的的交付（转移）及其时间、方式

拍卖标的的经拍卖成交的，由\_\_\_\_\_将标的交付（转移）买受人。

若拍卖标的的由拍卖人交付（转移）买受人，委托人应于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前将本合同所载拍卖标的的交付拍卖人，交付后保管费用由\_\_\_\_\_承担。

### 第四条 佣金、费用及其支付的方式、期限

拍卖标的的经拍卖成交的，委托人应向拍卖人支付成交价\_\_\_\_\_ %的佣金，支付方式为\_\_\_\_\_。

拍卖标的未成交的，委托人应向拍卖人支付如下费用：\_\_\_\_\_，合计人民币\_\_\_\_\_。

### 第五条价款的支付方式及期限

拍卖标的经拍卖成交的，拍卖人应在拍卖标的物完全转移买受人之日起\_\_\_\_\_日内，将拍卖成交价款支付给委托人，支付方式为\_\_\_\_\_。

### 第六条拍卖标的的撤回

委托人在拍卖开始前撤回拍卖标的的，应当向拍卖人支付如下费用：\_\_\_\_\_。

### 第七条保密约定

拍卖人应当对委托人的\_\_\_\_\_进行保密（1、身份：2、保留价）。

### 第八条违约责任

1、拍卖人保管不善造成拍卖标的毁损、灭失的，应该参照该标的保留价予以赔偿。

2□\_\_\_\_\_

### 第九条其他约定

1□\_\_\_\_\_

2□\_\_\_\_\_

3□\_\_\_\_\_

4□\_\_\_\_\_

## 第十条争议解决方式

1、向\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁；

2、向\_\_\_\_\_人 民法院起诉。

第十一条本合同自签订之日起生效，有效期至\_\_\_\_\_止。

第十二条未尽事宜，可依照拍卖规则。拍卖规则与本合同不一致之处，以本合同为准。

本合同一式三份，委托人、拍卖人、工商行政管理机关备案各一份。

委托人（盖章）：\_\_\_\_\_

拍卖人（盖章）：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_

证照号码：\_\_\_\_\_

证照号码：\_\_\_\_\_

委托代理人：\_\_\_\_\_

委托代理人：\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_



电话： \_\_\_\_\_

电话： \_\_\_\_\_

开户银行： \_\_\_\_\_

开户银行： \_\_\_\_\_

帐号： \_\_\_\_\_

帐号： \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点： \_\_\_\_\_

签订地点： \_\_\_\_\_

## **最新审核软件代理合同精选篇四**

住址：

法定代表人：

传真：

乙方：

住址：

法定代表人：

传真：

\_\_\_\_\_节能服务有限公司（甲方）是具有国家\*改委节能服务公司注册备案资格。公司以合同能源管理等模式，为用能客户提供节能咨询诊断、评估改造等服务，并与用能客户共享节能效益。

\_\_\_\_\_科技有限公司是一个集科研开发、生产经营、技术服务、系统集成于一体的高新技术企业，以节能环保为主营业务。

双方本着“合作、共赢”的原则，就共同发展长期合作事宜达成本协议。

## 一、合作目标

1、甲方在电力需求管理领域的客户资源、销售平台与乙方在节能环保领域先进的产品和应用方案可以形成优势互补。确立双方战略合作伙伴关系，以互利共赢为合作目标，为客户提供先进的系统解决方案。

2、通过甲、乙双方的战略合作和资源互补。加强合作联盟的市场竞争力，扩大市场占有率和社会影响力，创造更好的经济效益和社会效应。

## 二、合作范围

1、市场领域：国内市场。

2、项目领域

包括但不限于：节能变压器、电机变频节能、企业（建筑）能耗监测与治理、新能源应用等项目。随着双方合作关系的不断深入，双方可以拓展其他项目领域的合作，以补充协议为准。

### 三、政策依托

在国家相关政策导向和支持下，觅得市场契机，主要依托以下政策法规：

国家\*改委、能源局等六部委发布的《电力需求侧管理办法》<sup>1</sup>及办公厅发布的《关于加快推行合同能源管理促进节能服务产业发展的意见》。

国家\*改委发布的《合同能源管理项目财政奖励资金管理暂行办法》。

国家\*改委、工信部发布的《节能产品惠民工程高效节能配电变压器推广实施细则》。

### 四、合作条款

- 1、在同等质量标准和技术标准、价格和商务等方面的优势不低于其他同类厂商的前提下，甲方优先选择乙方作为项目的合作伙伴，并在一定范围内共享客户或第三方资源。相关事宜视具体项目再行友好协商。
- 2、甲方在其选用乙方产品或技术方案的项目手册或宣传文件上注明乙方品牌，并标注甲方logo
- 3、在双方合作的项目中，乙方要给予甲方提供充分的技术支持（包括技术交流、方案制作、应标书的编写、技术协议的签订等），必要的时候，可以以甲方的身份参与客户的技术、商务交流活动。
- 4、甲、乙双方主动-创造合作机会和条件，共同维护双方权益。在合作领域内积极向客户宣传、推广双方的品牌、产品及行业解决方案。

5、根据合作的需要，甲、乙双方定期交叉举行产品培训和市场培训，提高双方对彼此的认知，培训时间由双方人员共同确定。

6、甲、乙双方将合作常态化，成立合作团队并指定团队负责人，对合作的进展状况及时沟通并迅速解决差异。

7、加强合作双方的企业文化交流，包括高层互访和必要的市场活动等。

## 五、排他条款

甲、乙双方的战略合作具有排他性，对于双方已确认并达成共识的合作项目，任何一方不得与第三方开展合作。

## 六、保密条款

甲、乙双方不得向第三方泄漏所获得的对方（包括其子公司、控股公司和分支机构）相关的技术资料、商业资料及负有保密义务的信息。其中技术资料包括（但不限于）技术方案、工程设计、检测报告、技术文档等。商业资料包括（但不限于）双方洽谈的项目进展情况、签署的任何文件，包括合同、协议、备忘录、客户信息、采购资料、定价政策、财务资料、各类计划等。

本条规定的保密义务在本协议终止后3年内仍然有效。

## 七、知识产权

甲、乙双方的产品或技术方案具有知识产权，未经对方书面许可，在本协议书的有效期内以及本协议终止以后，双方（包括其附属企业）均不得单独或以合作、合营或合伙的形式在任何地区冒仿、生产或销售对方的产品或技术方案。本协议框架下，双方通过合作产生的全新知识产权，双方根据

项目的实际情况，另行约定知识产权的所有权。

## 八、协议的有效期、续签和终止

- 1、本协议有效期为\_\_\_\_\_年，于双方授权代表签字并盖章之日起生效。
- 2、在本协议到期之前，如双方没有就续签事宜达成一致，本协议于到期日自然终止。
- 3、本协议终止不影响双方在协议终止前按照本协议已经各自签订的销售合同效力，上述合同继续有效直至其履行完毕。

## 九、争议解决

- 1、与本协议相关的一切事宜，包括协议的成立、变更、解释以及争端的解决适用^v^的法律法规。
- 2、在执行本协议过程中如发生争议或因本协议引起或与本协议有关而发生争议，双方应首先通过友好协商加以解决。协商解决不了的，可诉至\_\_\_\_\_人民法院。
- 3、未尽事宜，双方可另行签署补充协议，补充协议自双方代表签字并盖公章生效。如补充协议与本协议冲突，按时间顺序，以后补充协议的规定为准。
- 4、本协议需双方协商一致，方可以书面形式修改。
- 5、本协议一式\_\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

法定代表人签字：

乙方：

法定代表人签字:

## 最新审核软件代理合同精选篇五

乙方:\_\_\_\_\_公司

根据及有关法律,经\*乙双方友好协商,一致同意按下列条款签订本合同:

### 第一条:工程概况

1、工程名称:\_\_\_\_\_维修合同

2、工程地点:\_\_\_\_\_

3、承包方式:包工包料(\*方认质认价)

1、本合同工期为\_\_\_\_\_天

2、工程总造价:\_\_\_\_\_元整,大写:\_\_\_\_\_整。本合同签订生效后,乙方制作安装完工后,待\*方验收合格,无扣减事项后,\_\_\_\_\_天内\*方以支票方式付全款,乙方需出具由税务局监制的有效\*。

### 第三条:双方责任及义务

1、乙方必须按照设计图纸及\*方的要求保质、保量的进行施工,如工程质量不符合相关规定,乙方负责无偿修理或返工,否则将赔偿\*方的一切损失。

2、乙方必须按双方约定的时间完工,如发生不可抗力因素,工期顺延。否则,视为违约,并赔偿\*方工程总造价\_\_\_\_\_%的违约金。

3、使用过程中，如出现质量问题，乙方在得到\*方通知后应及时负责维修。

#### 第四条:违约责任

1、乙方采购的材料必须保\*质量，且是符合设计要求的合格产品。否则，应及时、免费按照\*方要求更换并赔偿\*方的损失。

2、合同纠纷解决方式:法院起诉。

本合同正本一式四份，\*方执三份，乙方执一份，均具有同等效力，本合同自签订之日起生效。

\*方:\_\_\_\_\_公司

乙方:\_\_\_\_\_公司

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 最新审核软件代理合同精选篇六

承包人(全称):

一、工程概况

工程名称:

工程地点:

工程规模:

工程立项批准文号:

二、承包范围

承包范围：

### 三、合同价款

金额(大写)： 元(人民币) 小写： 元，其中，安全防护、文明施工措施费为：(大写)： 元(人民币) 小写： 元。

### 四、合同工期

合同工期： 日历天

计划开工日期： 年 月 日

计划竣工日期： 年 月 日。

### 五、质量标准

工程质量标准：合格。

### 六、合同文件

本协议书与下列文件一起构成合同文件：

1. 中标通知书；
2. 投标函及其附录；
3. 已标价的工程量清单(含暂估价的材料和工程设备损耗率表)；
4. 合同条款专用部分；
5. 合同条款通用部分；
6. 技术标准和要求；



## 7. 合同图纸。

双方在本合同履行中所共同签署或认可的符合现行法律、法规、规章及规范性文件，且符合本合同实质性约定的指令、洽商、纪要或同类性质的文件，均构成合同文件的有效补充。

七、承包人承诺按照本合同约定进行施工、竣工并在缺陷责任期内对工程缺陷承担维修责任。

八、发包人承诺按照本合同约定的条件、期限和方式向承包人支付合同价款。

## 九、合同生效

合同订立时间： 年 月 日

合同订立地点：

双方约定 后本合同生效。

发包人：（盖章） 承包人：（盖章）

住所： 住所：

法定代表人：（签字或盖章） 法定代表人：（签字或盖章）

或委托代理人：（签字或盖章） 或委托代理人：（签字或盖章）

## 最新审核软件代理合同精选篇七

甲方将按照本条的规定向乙方支付合同价款。

第一期付款(签订合同付款)

甲方将在本合同签订后的三个工作日内，在收到乙方提交开

发所需要的相关资料文件后向乙方支付相当于本合同总价40% 的合同价款，即人民币 2800 元（大写：人民币 贰仟捌佰元 元整）

### 第二期付款(上线付款)

甲方将在应用软件开发完成及测试合格后的十个工作日内向乙方签发测试合格许可，如果不合格需提供相关的修改意见和方案。超过十个工作日没有提交修改意见，默认合格签收。甲方将在签发测试合格许可后的十个工作日内向乙方支付相当于本合同总价 的合同价款，即人民币 元（大写：人民币 元整）

### 第三期付款（验收付款）

（大写：人民币 元整）。

合同各方因执行本合同所发生的银行费用及与支付有关的其它费用均由各方分别承担。

### 乙方单位信息

对公账户：

单位名称：

开 户 行：

账 号：

支付宝账户：

企业支付宝：

如果乙方的开户银行和/或帐号发生变更，乙方应在本合同规

定的甲方相关付款期限十五（15）日前，以书面的形式通知甲方此种变更。如因乙方未及时通知或通知有误而影响甲方支付合同款项，甲方将不承担因该等情形造成的逾期付款的任何责任。

若根据本合同规定，乙方应支付违约金和/或承担赔偿责任，则甲方有权从上述任何一笔付款中扣除相关金额。

## 最新审核软件代理合同精选篇八

乙方：

- 1、甲方保证其为依法存在、有权签订本协议的软件所有人。
- 2、甲方保证其提供产品具有合法的知识产权。
- 3、乙方保证其经营活动的真实、合法及有效性。
- 4、乙方因本合同项下的经销活动同第三人发生的任何经济纠纷由乙方承担责任，与甲方无关。

甲方指定乙方为其发房软件系列产品的同时作为该产品在该区域的销售服务中心。乙方有权在上述地区内设立分支机构或其他分销商。

本协议有效期为年。自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。合同期内每年营业额不达人民币甲方有权收回代理权(每年营业额是从上一年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日到次年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日之间的软件销售总收入)，如乙方达到本协议规定目标，甲方在该区域优先选择乙方作为下一个协议期间的区域总代理。

- 1、甲方对全国市场实行等级制的价格体系，在乙方代理区域，发房软件的发行版本为目前甲方开发的所有版本(即：职业

版、专业版)，如果乙方要申请开通企业版，双方协商后确定。合同期限内新开发的所有版本，以供乙方更有力的开发市场。

2、发房软件专业版在乙方区域的统一销售价为元/月/帐号。其他版本均按照甲方全国统一销售价执行。

3、乙方必须按照以上价格统一向顾客售卖产品，不得私自变价销售。价格变动或执行任何活动必需先向甲方书面申请并获审核后才能执行，否则甲方有权收回代理权。

为了保证双方的投资利益，甲乙双方共同投资来开发乙方代理区域。

## 最新审核软件代理合同精选篇九

本文介绍一类特殊的销售合同——软件销售代理合同范本。  
代理销售：指软件权利受让人被许可行使展示、销<sup>v</sup>产品的权利，代理销售包括代销或经销。

### 一、定义：

除非本合同的条款或者内容中另有规定，下列名词具有如下意义：

1、软件产品：指已进行商品化工作的、公开发表过的、且甲方作为权利人能够进行授权销售并能够提供技术支持和服务的软件。

2、代理销售：指软件权利受让人被许可行使展示、销<sup>v</sup>产品的权利，代理销售包括代销或经销。

3、知识产权：指依据中国有关法律和国际条约规定权利人所享有的专利权、版权（著作权）、商标权、商业信誉和商业秘密权。

4、技术支持：应软件用户的要求，为用户解决软件应用过程中产生的各种技术问题；应乙方要求，为乙方培训销售、技术人员，使上述人员掌握技术支持、销售等服务中所需要的技术知识。

6、补充协议及指主合同的补救条款或从合同等，与主合同具有同样的效力。

二、授权销售代理的产品本合同有效期间，甲方作为权利人合法授权乙方代理销售的软件产品为：软件，软件版本： .

三、合同期限及授权销售地区1、本合同期限为2006年月日至年月日止。

2、甲方授权乙方为上述产品的独家总销售代理商，销售区域为全国。

四、关于甲方甲方是独立法人，拥有软件的完全知识产权。甲方向乙方出具公司相关资料。

五、关于乙方1、乙方是具有独立民事能力的公司。乙方向甲方提供营业执照等文件资料。