

最新邮政支局长下半年工作计划 邮政支局长工作总结(大全5篇)

计划是一种为了实现特定目标而制定的有条理的行动方案。通过制定计划，我们可以将时间、有限的资源分配给不同的任务，并设定合理的限制。这样，我们就能够提高工作效率。下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

邮政支局长下半年工作计划 邮政支局长工作总结篇一

光阴似箭，时间过得真快，转眼间20nn年就过去了一半。站在今年的中点坐标上思前想后，总结上半年，规划下半年。

一、上半年工作的简要回顾

对照年初本支局与县邮局签订的责任状和邮务类万元，物流万元以上的业务经营目标，基本实现了时间过半，任务过半。

1、经常抓，抓经常，报刊收订的业务量不断增长。半年里新增报刊流转额万元，其中《楚天金报》14份，2月底的全县报刊发行会上，支局长张学兵就完成了全年流转额计划的105%这一亮点，作过典型发言。

2、重点抓，抓重点，在三条邮路上挖掘潜力。一是被称为市线的大河镇城区，是大河邮局的半壁江山。原是局长张学兵亲自负责的标兵邮路、示范邮路。在局长脱产抓全面之后，精心选择出责任心很强的洪仁祥接替，洪仁祥注重在发展订户上挖掘潜力，继续保持了红旗不倒的态势。二是挖掘县五中校园市场的潜力，已经意向性开发邮资封，个性化邮票目标已经完成。三是利用四祖寺的对外影响资源，进行挖潜，半年里，四祖寺的函件稳步上升。

3、协调抓，抓协调。“激情邮路竞赛”带动了物流业务的扩大。3月中旬和6月初，我支局两次召开职工会，以“激情邮路竞赛”为主题，发动职工招揽物流业务。对种田大户上门推销化肥、农药。局长张学兵不仅亲自与投递员一起上门促销，而且协调邮政三农专卖店与投递员的关系，做到坐店经营与上门推销同时紧抓不放，还协调各行政村领导与业务大户的关系，为物流寻求市常在支局长的协调下，吴妹牛、吴锦鹏等投递员做物流业务的业绩突出。

4、抓全面，全面抓，整体推进各项工作。除抓好以上工作外，支局立足全面发展，还抓了平面管理、职工作作风等工作。在平面管理上，营业室做到窗明几净，物件、用品整齐有序，分发室及支局院内卫生整洁。在职工作作风上，要求全体职工着装上岗，出满勤，当日邮件，当日妥投完毕，避免用户上访，尽可能做到零投诉。

上做得不够，不仅不习惯或不喜欢着装，还有出班不够准点的情况。三是在克服困难上做得不够，职工普遍畏难，特别是在物流经营方面，难以化压力为动力。

这些问题存在的根本原因有两点：一是在主观上，职工对企业化管理的观念还不适应，除基本工资外，很少拿到依据经营业绩确定的活工资。而每月500多元基本工资又太低，职工因此而缺乏信心，只求往前混，缺乏进取心。二是在客观上，物流经营的大宗产品——化肥、农药，比市场价高出太多，任凭职工宣传其质量，说得天花乱坠，农户就是不想要高价格的农资。

二、下半年工作的打算

1、继续抓三项常规性工作。即：报刊常年收订，以支局内平面管理为主要内容的对外形象，职工作作风整顿。

2、在邮务上挖掘潜力。计划在县五中发展邮资封业务，力争

达到1万枚，收入16000元，计划在12月份前推销邮政贺卡2万多份。

3、突破物质经营难点。对职工采取定期或不定期结帐的办法，督促完成阶段性的销售任务。

第一部分上半年工作回顾

一、主要指标完成情况

1、收入情况

我所全年收入计划为万元，截止6月末完成收入万元，同比增长%，增幅列地区第三，完成年计划的5%，列地区第二，与形象进度相差个百分点，绝对值差万元。三大板块业务除信贷未完成计划外，个人业务、公司业务收入均完成收入计划。其中个人业务收入计划万元，截止6月末完成万元，完成年计划的%，同比增长%；公司业务收入计划为万元，截止6月末完成万元，完成年计划的万元，同比增长万元；信贷业务收入全年计划为万元，截止6月末完成万元，完成年计划的%，同比去年下降%。

二、重点业务发展情况

截止到6月末

储蓄余额达到万元，比上年增长万元，完成年度净增计划(年计划净增万元)的%；平均余额达到万元，比上年增加万元，完成年度计划的%，活期比例%，%，比上年末增长4%。

公司存款到达额为万，完成年计划%，日均余额为万元，完成年计划的%。

累计发放贷款万元，其中小额贷款笔，款额万元；商务贷款笔，

款额万元;按揭贷款1笔, 万元;质押贷款4笔, 款额万元, 贷款全部结余万元。全部逾期率%, 其中小额逾期率%, 十天以上逾期率%。

3、具体做法

财政、社保等主要部门加强联系沟通, 上下联动, 跟踪服务, 并充分发挥能人效益, 全方位营销, 员工提供信息, 行内派人攻关, 保证了公司余额的稳步增长;上半年我行信贷业务呈现了贷款结余稳步上升, 贷款逾期率逐渐下降的良好发展势头。上半年我行加大了信贷业务宣传力度, 通过在供求世界、超市大屏幕等宣传媒体宣传信贷业务外, 还印制了大量信贷宣传单, 由信贷员以扫街的形式积极宣传信贷业务, 我行于4月11日在镇成立贷款区域中心, 截至6月30日, 区域中心累计受理贷款业务笔, 共计放款万元, 取得了预期效果。

二、坚持从严制行, 强化企业内部管理。

邮政支局长下半年工作计划 邮政支局长工作总结篇二

一、立足县域经济, 大力发展便民邮政事业以来, 在县委、县政府和上级邮政部门的正确领导下, 我局充分发挥邮政品牌、信誉和以及点多面广的网络优势, 一直致力于地方经济的发展和满足全县人民的用邮需求。

(一) 邮政服务三农深入人心, 成效明显

近年来, 从中央到地方, 各级政府均高度重视邮政服务三农工作, 中央一号文件连续6年鼓励和支持邮政服务“三农”的宏观政策和6月25日张德江副在青岛邮政服务三农现场会专题讲话, 对邮政服务三农工作提出具体的工作要求, 也为植根商河大地上的县邮政局服务地方经济指明了方向。我们的送科技下乡活动自开办以来, 至今已经坚持了6年, 年年受到农

民朋友的欢迎，我们推出了“科技+文化+产品”的全新组合下乡模式，用农民喜闻乐见的大戏台的形式把丰富的知识、向上的文化，质量过硬的产品送到农民朋友身边。为进一步方便广大人民群众，从自起县邮政局在全县农村开展了创建三农服务站的惠民系列工程，把服务点建到百姓身边，把质优价廉的农资产品送到田间地头，截止目前累计建成三农服务站点400余个，辐射全县962个村庄，使广大农民朋友足不出村便可选择适宜的农资产品通过多年来的一系列送科技下乡活动，倾情打造了“连锁经营+配送到户+科技服务”的全新邮政服务三农新模式。与此同时，我们还充分利用邮政的大流通优势，帮助商河农民朋友向城市输送蔬菜等农副产品，积极打造邮政反哺农民的“绿色通道”，仅两年多时间，便成功向济南等城市输送商河蔬菜6000余箱，成功打造了“送农民急需的农资产品到户，送商河农副产品进城”的双向邮政物流模式。

(二)提升服务能力，新农保发放工作有条不紊

最大的惠农工程--新农保发放工作全面铺开，这一工作直接涉及全县近9万人，发放工作繁琐而细致，具有点多面广的邮政义不容辞的担负起了这一责任。由于业务量大、时间集中，对邮政网点的服务能力带来极大的挑战。但面对困难，我们讲政治、顾大局，全体人员不等不靠，克服一切困难，圆满完成县委县政府交付的这一光荣又艰巨的任务。我们一方面通过向上级邮政部门积极汇报争取，不计成本的为每个支局增配了新农保专柜及相应的设备、人员；一方面组织人员加班加点的进行数据整理、存折打印发放等相关工作。截止目前，我们累计发放参保人员近100万户次，累计发放金额3000万余元，由于措施得力、服务到位，发放工作紧张有序，有条不紊，政府满意，百姓认可。

(三)以便民服务站为依托，服务网络进一步优化

为更好的为全县人民提供便捷高效的服务，县邮政局把网络

优化和延伸服务做为工作的重要内容，积极开展邮政服务进村活动，在县委、县政府的支持下，我们又适时开办了便民服务站项目，以招募加盟的方式借助社会的力量扩大邮政便民服务资源，为广大商河人民群众提供代缴通信费、上网费、电费及代理邮政产品等更为便捷高效的邮政服务。目前已经累计招募商户140余家，遍及县城及全部10余个乡镇，且绝大部分深入乡村，使广大商河居民可以在家门口、村庄内便可方便快捷的缴纳手机费、电话费、上网费，省去原来缴纳通信费要到通信商、缴纳上网费要到网络服务商、缴纳电费要上电力部门、缴纳有线电视费要到电视节目服务部门，东奔西跑的麻烦，将其打造成为商河邮政继三农服务站后又一关系千家万户的便民服务措施。

一、始终坚持企业中党的领导，切实加强廉政勤政建设

始终坚持企业中党的领导，在做好邮政便民利民工作的同时，我局也高度重视党的建设，并努力通过各种措施确保企业中党的领导，在县委、县政府部署的“权力运行，阳光工程”“深入基层，服务群众”等活动中，均由县局党、支部书记担任活动领导小组组长，并要求局领导班子成员和全体邮政党员全部参加，切实加强党的领导，推进我局廉政勤政建设。

(一)始终把加强党组织建设摆在首位

时间详细的了解和学习党的路线、方针、政策，使我局创先争优工作时刻与党的最新精神保持一致，我们还投资为党员活动室配备了10台高标准微机设备。通过以上措施，切实保证了上级党委的各项建设意见和指示在基层的落实和各项党建工作卓有成效的开展。

(二)始终坚持形式多样的党员教育活动

一是扎实开展“权力运行，阳光工程”宣传教育活动。认真

落实群众的知情权、参与权、表达权、监督权，深入了解民情、充分反映民意、广泛集中民智、切实珍惜民力，坚持做到科学决策、民主决策，凡是与群众利益密切相关的重要决策、重大项目和敏感事项，都充分发扬了民主、集思广益，认真征求群众意见，把群众利益需求体现到实施决策的全过程。针对部分员工反映极少数单位在工作分工、政策分配等工作中存在政策不明、分配不公等问题，我们要求全体党员干部尤其是各级管理人员要结合教育宣传活动，从自身做起，从本单位、本部门做起，把市局、县局的各项政策及时完全的传达到每一位员工，在进行职责分工和考核分配时，要充分尊重每一个员工的意见，做到公开、公正、透明。

二是深入落实“以人为本，执政为民”宣传教育活动。为确保活动扎实有效，有的放矢，根据活动要求和我局实际，我们确立了本次活动的主题和宗旨，就是通过本次活动切实提高党员尤其是各级负责人、业务骨干的党性修养，加强他们的科学发展观和责任意识、服务意识教育，不重形式，务求实效，着力解决实际工作中职工关心、群众关心的问题和矛盾，达到全局团结一心、企业和谐稳定，牢固树立了服务意识和群众观点，着力解决不尊重群众，不相信群众，想问题、干事情不把群众放在心里，居高临下，发号施令，态度生硬，方法简单等问题。

三是做好“深入基层，服务群众”宣传教育活动。

一是按活动部署，组织党员干部认真学习党的群众观点、群众立场、群众工作方法的重要论述和领导的重要讲话精神，进一步把思想统一到中央对群众工作的要求上来，做到心里装着群众，做事想着群众。

二是组织全体党员干部深入支局、投递段道、用邮客户和普通群众中，面对面征求意见，倾听诉求，了解意愿。对内充分发挥共产党员在服务职工群众中的先锋模范作用，切实用实际行动和良好形象影响带动周围职工群众；对外客户便民服

务，要牢固树立“客户至上、服务第一”的工作理念，从广大客户最不满意的方面入手，改进服务态度和服务质量，促进工作作风的转变，为客户提供优质服务。

一是明确责任，细化分工。我局高度重视党风廉政建设工作，制定了局党支部成员的党风廉政责任分工，局长、党支部书记负责组织领导全局党风廉政建设和反腐败工作，并对实施情况进行监督检查，重点对人事、财务等重要部门的监督管理，抓好领导班子和工作人员思想作风建设，组织开展党纪国法宣传教育，其它两名成员也根据分工负有不同责任，并在局党支部设立了纪律委员，负责全局党员的党纪党规教育和监督检查，设立廉政从业监督公共信箱，由党委办公室指定专人负责，同时向全局员工公开了县纪委、市局纪委的监督举报电话，进一步建立健全了党内和党外的监督约束机制。

二是加强党风廉政学习教育，建立廉洁邮政员工队伍。今年组织全局党员学习了二次《廉政准则》，第一次是在春节前后，以警示教育方式防范个别人员收受贿赂，保证领导干部过了廉洁年。第二次是在7月，以庆祝建党__周年为主题在全局开展党风廉政警示主题活动，使广大邮政党员，尤其是领导干部和关键岗位人员进一步增强廉政意识和责任感。在此基础上，我们还通过“三会一课”等形式，充分利用公开课、民主生活会、网络培训等多种形式加强对党员干部和基层管理人员的党性修养、作风建设、廉政能力进行重点培训督导，同时，通过办公室、视察室及人力资源、财务等部门施行最广泛的内部监督。

三是扎实开展廉政自查自纠，提高廉政从业能力。按照县纪委统一工作部署，我局成立了自查自纠领导小组，由党支部书记、局长任组长，局领导班子成员带头，全体在职党员参加的执行廉洁自律有关规定自查自纠活动正式展开，每一位党员尤其是领导班子成员和关键岗位人员，按职责分工认真清理出了自己的岗位职责，对照岗位职责、对照有关规定逐条查找。每个同志均认真查找问题，剖析自我，廉洁意识入

脑入心，并针对容易发生问题的关键工作内容，提出各种有建设性的岗位廉政风险防范措施，使广大党员清醒认识到“8个禁止”、“52不准”，犹如52条“红线”，谁敢触碰，那就是“死亡线”，自觉遵守，就是“安全区”，通过广泛的自查自纠，我局未发现任何违规违纪问题，党员干部廉政从业能力进一步提高。

在县委、县政府的正确领导下，我们商河邮政的各项工作均取得了一定成绩，在服务商河地方经济发展的同时，便展服务能务进一步增强，廉洁从政能力和水平进一步提高，但同县域其它单位相比仍在服务地方经济和社会发展、服务人民群众深层次需求方面存在缺点和不足，20__年我们将继续发扬商河邮政便民服务传统，立足县域经济发展和商河人民群众用邮需求，按县委、县政府提出的工作要求，充分发挥邮政企业效能，推进商河经济社会健康和谐发展。

邮政支局长下半年工作计划 邮政支局长工作总结篇三

一、邮政业务收入及其本经营情况

(一)、各类邮政普通业务收入完成情况

今年1-11月份我支局共完成函件2.06万元完成年计划率达123.35%、包裹0.46万元完成年计划率达91.39%、特快1.91万元完成年计划率达218.27%、信息0.18万元完成年计划率达33.84%、汇兑0.53万元、其它0.36万元;合计完各类邮政业务收入5.37万元，完成年计划率达113.94%。

(二)、邮政储蓄及中间业务完成情况

至11份底邮储余额达6080万元本年度累计净增2116.6万元，其中活期余额734.36，定期余额5354.16，定活比达12.07%;累计完成异地手续费1.29万元完成年计划率28.67%，累计新

增绿卡用户709户完成年计划率177.25%，累计新增代发户数183户完成年计划122%。距四季度邮储计划差100万元预至到12月31日我支局余额可达6200万元左右，确保完成四季度邮储计划。累计销售各类代办保险125.2万元、代收各类保费续缴123万元，累计完成中间业务收入27865.23元。

(三) 20xx年度报刊发行业务完成情况

市局本年度下达我支局20xx年度报刊收订流转额计划14.88万元，其中期刊流转额4.88万元。到目前为止我支局共计收订各类报刊流转额达17.15万元、其中期刊流转额4.9万元，分别完成计划的115.3%、101%。各类省、市局包销计划和重点包销报刊计划及校园、农村类读物计划以及党报党刊发行计划均以全额完成。

(四)、‘一镇一封’及20xx年贺卡销售完成情况

今年上半年我支局成功的于市二职中谈成并定做了5000枚‘校园风光’邮资信封完成函件收入6000元，下半年我支局又与市二职中、永丰林农业生态园签订20xx年度贺卡定制合同完成函件收入19600元完成计划率达245%。

(五)、分销物流业务完成情况

本年度我支局共计销售牛奶30箱、洗衣粉170件、酒类135箱、天达(2116)5箱累计完成销售收入120xx元。

二、支局基础管理与服务工作情况

(一)、建立健全各种管理资料、严格执行各项基本制度。

支局长按照‘农村支局标准化管理工作评定标准’来严格要求自已按时准确的填写各类管理资料，制定合理实用的考核办法，做到局务、财务公开、公平、公正。定期组织职工学

习各类业务知识，定时召开支局经营和质量分析会，按时举行民主生活会。严格督促职工执行各项规章制度杜绝工作差错，认真填写各类检查记录。

(二)、狠抓职工思想工作，提高职工综合素质

本局始终把建设职工队伍作为提高管理水平，加快企业发展的根本之路，为企业的经营、发展、创新奠定丰厚的人力基础。坚持以人为本的原则，最大限度的发展人、持续开展“争创星级服务窗口”、学习“爱心邮路”活动。

(三)、狠抓安全，夯实安全生产基础

安全产生是邮政企业发展永恒的主题，更是经济效益的重要保证，我支局始终把安全生产放在重中之重的位置，加强了支局内部的安全防范、防火、安全生产、支局内部综合治理等各项工作。每周开展安全教育，每月开展安全大检查，及时发现安全隐患，及时整改，因此，我支局全年未发生安全事故。

(四)、落实服务承诺，提高服务质量

坚持“人民邮政为人民”的宗旨，本着“迅速，准确，安全，方便”的服务方针，不断提高服务质量，增强服务意识，规范服务内容，坚持为民为实事的精神，开展了一系列重要举措。聚资源优势，鼓励员工加强学习积极参加各级岗位技能考试。与此同时，党组织充分发挥思想阵地作用，加强对党员职工的党性，党风，党纪教育，理想信念教育，通过教育，帮助他们树立正确的世界观，人生观，价值观。不断提高防腐拒变的能力，杜绝了违纪违法的行为发生。因我支局注意职工队伍综合能力培养，使得我局全员工作热情高涨，精神面貌焕然一新。

本年度工作虽然经我支局职工的共同努力，取得了一定的成

绩，但也存在一定的差距和问题。其主要表现一是营销体系不完善，市场开发力度不够，有的新业务还有待于深层次开发。二是业务发展不平衡，基础业务的低迷状态仍然不能回升。邮储定活比不容乐观，可能会给支局和企业的未来发展带来后患。三是经营和服务工作还需进一步完善，经营意识淡薄的问题仍然存在，应该加强管理，改善服务，特别是对外服务的工种更应加强等等。这此问题给我们的发展造成一定的不良影响，在明年，我们将认真反思，从自身做起，克服不足，发扬成绩，为企业发展大局着想，力争在明年有个实质性的改变。

三、20xx年工作思路

(一)、切实加强支局的管理，提高管理水平。

以贯彻落实科学发展观为指导，紧紧围绕市局下达的业务收入指标及服务规范要求，以发展现代化邮政，满足社会需要为宗旨，以提升支局管理为目标。规范支局管理行为，完善各项管理规章制度，建立充满生机与活力的竞争、激励、约束机制，全面提高队伍整体素质，提升管理水平，提高管理效益，切实解决管理工作中的‘四个问题’达到‘四个确保’，把支局创建成管理规范、服务一流的星级服务窗口。

(二)、进一步转变观念，准确地定位和驾驭市场。

做好支局的经营分析，正确的分析当地的人口、经济状况，以主动营销，多样化的服务，来拓展市场。通过宣传大力发展邮政绿卡业务、邮政函件业务、邮政物流业务□ems特快业务。在支局大余额上涨的同时重点发展活期余额的比例，做好邮储的转型。

(三)、在邮政金融改制过程中加快业务的发展，重点推广中间业务

邮政代收农电费已是今后的趋势，利用现有邮政品牌及网络优势开发邮储代收电费业务。从而加快发卡的普及率、提高绿卡的市场占有率，带动邮储的活期市场。同时积极推荐短信业务，发展信息业务市场。

(四)、围绕发展目标，狠抓服务工作，提高邮政品牌

组织职工学习新的业务知识、业务技能，不断的开拓创新，让职工在市场竞争的环境中，牢固树立发展意识、竞争意识、大局意识，充分调动发展积极性，爱岗敬业，以局为家，促进支局各项工作全面的发展。认真学习贯彻党的xx大、xx届三中全会精神，坚持以经营发展为中心，以强化管理为重点，以改善服务为宗旨，全面提升邮政服务新形象，深入持久地开展“邮政连着你我他，文明服务千万家”为主题的文明活动，从加强社会主义精神文明建设的高度，充分认识邮政服务工作的重要性，把改善服务放在更加突出的位置，切实坚持“人民邮政为人民”的服务宗旨和“迅速、准确、安全、方便”的服务方针。以用户满意为标准，窗口服务为重点，改善管理工作为根本。依解决“热点、难点”问题为突破口，促进服务工作的制度化。靠增强服务功能，提高服务质量，来诚信全镇人民的用邮需要。

以上是我新曹邮政支局20xx年的工作总结不到之处请各位领导批评指正，新曹支局将对领导们提出的问题，不断改进，努力开拓来年的新局面，用我们的实际行动，来报答各位领导的厚爱，为东台邮政事业发展再作贡献。

邮政支局长下半年工作计划 邮政支局长工作总结篇四

邮政支局长工作怎样写出一份汇报总结，以下由文书帮提供邮政支局长工作总结范文相关阅读。

近年来，我局在市局、县文明委的精心指导和大力支持下，在县委、县政府的正确领导下，以“xxxx”重要思想和党的xx大会议精神为指导，乘党的xx大会议精神的东风，全面落实科学发展观，围绕中心，服务大局，以创建文明行业为目标，大力开展文明单位创建工作，以工作促创建，以创建求发展，为xx事业又快又好发展提供强大的思想保证和精神动力。

文明单位创建工作的开展，有力地推动了xxxx事业的全面发展。为切实做好单位的文明创建工作，加强对文明创建工作的领导，我局成立了以“一把手”为主要负责人的文明创建领导机构和办事机构，实行“一把手工程”，各股室分工负责、相互配合，党支部发挥战斗堡垒作用，党员发挥先锋模范作用，形成了齐抓共管的工作机制。精神文明建设列入领导重要议事日程，真正把文明创建工作抓在手上，放在心上，落实在干上。我们的文明创建口号是：“思想在创建中升华，工作在创建中提高”。我们的文明创建目标是：“在已获得市级文明单位的基础上，全面提升创建档次和水平，按照省级文明单位的条件和标准，力争申报省级文明单位成功”。

在加强单位文明创建工作中，为了不断提高全体员工素质，我局狠抓学习和宣传工作。各股室从解决实际问题入手，认真学习邓小平理论和“xxxx”重要思想以及党的xx大会议精神，学习xx3号精神，学习中国xx事业发展战略和业务技术体制改革精神。多次召开动员大会，在认识上反复抓，提高了全体职工对精神文明建设的认识，为创建文明系统奠定了坚实的思想基础。

认真抓理论学习、特别是领导干部的学习。贯彻执行理论学习制度，坚持开展“双学”活动。我们经常开展敬业爱岗教育、职业道德教育、家庭美德教育，认真贯彻“公民道德建设实施纲要”，弘扬“爱国守法，明礼诚信，团结友爱，勤俭自强等基本道德规范教育。我们开展了创建文明行业、文

明单位、文明家庭活动。特别是对得老干部工作中，以加强老干部身心健康为主题的活动，积极参加xx系统演讲比赛、运动会等活动，通过这些活动引导职工树立文明新风，营造积极健康的文化氛围。坚持不懈在把创建工作向思想道德和科学文化方面拓展。加强以为人民服务为核心的思想道德建设。进行爱国主义、集体主义和社会主义的教育。实施“人才工程”，加强职工培训，目前我局有三人考上大学学习，平时坚持业务学习，加强岗位练兵，组织测报预报比赛、业务学术讲座与交流会活动，提高业务素质。评选了一批科技带头人和中青年科技骨干，不断提高职工的科学文化素质。加强管理和监督检查，提高职工文明素质。我们进行了学习党章考试。结合普法工作，加强法纪教育，提高职工的法制观念和遵纪守法、依法办事的自觉性。职工素质明显提高，涌现了一批先进人物和事迹。

牢固树立服务是立业之本的观念，始终把为全县经济建设和社会发展，为全县人民群众生活提供及时、准确、全面、优质的xx服务，作为工作的出发点和归宿。坚持不懈地深化职业道德建设，制定职业道德标准，大力倡导敬业爱岗、无私奉献的精神。加强服务思想教育，增强服务观念和服务意识，要求以对党、对人民高度负责的态度看待每一项服务、每一次服务，牢固树立全心全意为人民服务的思想，郑重承诺并努力做到“决策服务让领导满意，公益服务让群众满意，专业服务让用户满意”。

为了提供优质服务，在经费十分困难的情况下，坚持加强现代化建设。抓住机遇，争取高科技项目，建成了乡镇自动雨量网，四要素区域自动站，依靠科技进步，提高服务技能和服务效益。不断拓宽了服务领域，积极开展人工降雨、防雷减灾、科技扶贫等服务。重要家事季节时，我们的电视天气预报“12121”xx预报增加服务内容，同时我们制定了优质规范服务的标准和实施细则。树立文明行业形象，行风建设得到加强，社会满意率达到90以上。在xx年的防汛抗旱xx服务工

作中，为领导做好防汛抗洪的决策提供了及时、准确、优质、高效的xx服务，优质xx服务为全县的经济建设和防灾减灾发挥了积极、有效、不可替代的作用，取得了显著的经济效益和社会效益，受到各级党政领导的好评。

“人能改造环境，环境也能改变人，优美的环境可以陶冶人的情操”xx部门在创建中把改造环境作为一项重点来抓。对环境进行统一规划，有计划地进行综合治理。从工作区做起，逐步向生活区延伸，对大院进行系统的综合治理。同时，切实加强规范化管理，根据实施方案逐步对站容站貌进行改造，创造整洁优美的的工作、生活环境。

我局对环境治理、办公设施改造、创建档案的建立等实施规范创建工作管理。逐步建立健全了创建工作规章制度，完善创建机制，做到了管理规范。建立规范的创建档案，严格执行各项规章制度，加强执法检查和督促力度。我们的工作得到了各级领导的肯定，我局多次被市、县评为先进集体。

成绩只能说明过去，更重要的是要面对未来。新的形式下，我局创建工作面临新的挑战 and 机遇。未来几年，是我局xx事业实现持续、快速、健康发展的重要时期，是实现我局xx事业由快速发展到跨越性发展的关键时期。

对照上级要求，学习兄弟单位先进经验，深感我们的工作还存在差距。我们相信在县委、县政府和上级业务部门的领导下，开拓创新，务实苦干，坚持两手抓，为实现xx事业腾飞而努力奋斗。

1.联通支局长竞聘演讲稿范文

2.电信城市支局长竞聘

3.邮政个人工作总结范文

- 4.支局长竞聘演讲稿
- 5.邮政局个人工作总结范文
- 6.联通支局长竞聘演讲稿
- 7.邮政公司内勤工作总结
- 8.邮政实习报告范文格式

邮政支局长下半年工作计划 邮政支局长工作总结篇五

本站发布2019邮政支局长上半年总结，更多2019邮政支局长上半年总结相关信息请访问本站工作总结频道。

光阴似箭，时间过得真快，转眼间20nn年就过去了一半。站在今年的中点坐标上思前想后，总结上半年，规划下半年。

一、上半年工作的简要回顾

对照年初本支局与县邮局签订的责任状和邮务类27.5万元，物流14.8万元以上的业务经营目标，基本实现了时间过半，任务过半。

1、经常抓，抓经常，报刊收订的业务量不断增长。半年里新增报刊流转额2.06万元，其中《楚天金报》14份，2月底的全县报刊发行会上，支局长张学兵就完成了全年流转额计划的105%这一亮点，作过典型发言。

2、重点抓，抓重点，在三条邮路上挖掘潜力。一是被称为市线的大河镇城区，是大河邮局的半壁江山。原是局长张学兵

亲自负责的标兵邮路、示范邮路。在局长脱产抓全面之后，精心选择出责任心很强的洪仁祥接替，洪仁祥注重在发展订户上挖掘潜力，继续保持了红旗不倒的态势。二是挖掘县五中校园市场的潜力，已经意向性开发邮资封，个性化邮票目标已经完成。三是利用四祖寺的对外影响资源，进行挖潜，半年里，四祖寺的函件稳步上升。

3、协调抓，抓协调。“激情邮路竞赛”带动了物流业务的扩大。3月中旬和6月初，我支局两次召开职工会，以“激情邮路竞赛”为主题，发动职工招揽物流业务。对种田大户上门推销化肥、农药。局长张学兵不仅亲自与投递员一起上门促销，而且协调邮政三农专卖店与投递员的关系，做到坐店经营与上门推销同时紧抓不放，还协调各行政村领导与业务大户的关系，为物流寻求市常在支局长的协调下，吴妹牛、吴锦鹏等投递员做物流业务的业绩突出。

4、抓全面，全面抓，整体推进各项工作。除抓好以上工作外，支局立足全面发展，还抓了平面管理、职工作风等工作。在平面管理上，营业室做到窗明几净，物件、用品整齐有序，分发室及支局院内卫生整洁。在职工作风上，要求全体职工着装上岗，出满勤，当日邮件，当日妥投完毕，避免用户上访，尽可能做到零投诉。

一分为二地讲，上半年的工作中，也存在着一些问题。主要表现在三个做得不够。一是职工在出满勤上做得不够，除星期日外，少数职工存在着两天的邮件一次投递的情况，从而导致投诉时有发生；二是职工自我要求上做得不够，不仅不习惯或不喜欢着装，还有出班不够准点的情况。三是在克服困难上做得不够，职工普遍畏难，特别是在物流经营方面，难以化压力为动力。

这些问题存在的根本原因有两点：一是在主观上，职工对企业化管理的观念还不适应，除基本工资外，很少拿到依据经营业绩确定的活工资。而每月500多元基本工资又太低，职工

因此而缺乏信心，只求往前混，缺乏进取心。二是在客观上，物流经营的大宗产品——化肥、农药，比市场价高出太多，任凭职工宣传其质量，说得天花乱坠，农户就是不想要高价格的农资。

二、下半年工作的打算

1、继续抓三项常规性工作。即：报刊常年收订，以支局内平面管理为主要内容的对外形象，职工作风整顿。

2、在邮务上挖掘潜力。计划在县五中发展邮资封业务，力争达到1万枚，收入16000元，计划在12月份前推销邮政贺卡2万多份。

3、突破物质经营难点。对职工采取定期或不定期结帐的办法，督促完成阶段性的销售任务。

1.大学班长上半年工作总结

2.2019年新员工个人半年总结

3.连锁店店长上半年工作总结范文

4.便利店店长上半年工作总结

5.酒店部长上半年工作总结

6.幼儿园园长上半年工作总结

7.幼儿园园长上半年个人工作总结

8.市审计局2019年上半年总结