

# 2023年大学生西部计划动员宣传标语(精选5篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 周会工作总结发言 会议工作总结篇一

为加强巩固学院就业工作□20xx年4月22日，学院副院长、党委副书记吕海升主持召开了学院就业工作专题会议，招生就业处副处长赵淑文，副处长助理姜卓以及各系主管学生工作副主任、学工办主任、毕业班辅导员参加了本次会议。

4月20日上午参加吉林省普通高校毕业生就业工作会议的会议精神。吉林省副省长陈晓光、省教育厅厅长卢连大在会上做了重要讲话，强调要按照国家六部委电视电话会议要求，进一步完善毕业生就业工作体系；充分发挥高校推进毕业生就业的主渠道作用，促进毕业生多渠道就业；创新工作方式，开拓毕业生到基层就业的新领域和新渠道、积极做好今年高校毕业生入伍预征工作；推进实施“创业引领计划”，支持高校毕业生自主创业；坚持以服务社会需求为导向，不断优化高等教育结构，提高办学质量；全面提高教育系统毕业生就业工作指导和服务水平。

在会上分析了目前学院各系20xx届毕业生的就业实际情况，在与往年情况进行了详细的对比分析后明确指出了目前所存在的差距和近期的工作重点。加强学生职业发展协会建设职业发展协会作为由学生就业指导中心领导的学生团体，在本学年度得到了全面建设并充分发挥了其职能作用□20xx年9月17日协会全部成员赴东北师范大学“学生就业指导服务中

心”进行学习调研，而后又分成小组进行了“网上搜集信息”、“长春单位走访”等活动，并全程参与了“20xx届毕业生大型校园双选会”的筹备工作。

（一）、招生就业处和各系要在此关键时期增强紧迫感和责任感，全力以赴完成20xx年毕业生就业工作任务，招生就业处要进一步加强指导和管理，各系更要结合各自实际，分析当前就业工作的重点和难点，努力保证毕业生的签约率和就业率指标。

（二）、加大力度认真开展就业推进行动，要按照国家及省教育厅会议精神结合学院工作实际，有针对性地开展“岗位拓展计划”、“创业引领计划”以及“就业服务与援助计划”等基层就业项目计划，责成招生就业处根据学院实际，制定《20xx届毕业生就业推进行动实施方案》。

（三）、全力做好20xx届毕业生入伍的宣传及预征报名工作，要大力宣传毕业生入伍的相关优惠政策，做好政策的宣讲解读，并按规定程序指导毕业生顺利完成预征报名及体检。

（四）、各部门要团结协作、密切配合，加强毕业生的思想政治教育，确保毕业生的就业稳定和安全离校。

## 周会工作总结发言 会议工作总结篇二

截止xx月末，我支行各项存款时点余额xxxxx万元，较年初增加xxxxx万元，%，其中：储蓄存款时点余额xxxxx万元，较年初增加xxxxx万元，%；对公存款时点余额xxxxx万元，较年初增加xxxxx万元，%。各项存款日均余额xxxxx万元，较年初增加xxxxx万元，%，其中：储蓄存款日均余额xxxxx万元，较年初增加xxxxx万元，%；对公存款日均余额xxxxx万元，较年初增加xxxxx万元，%。

各项贷款余额为xxxxx万元，较年初增加-xxxx万元，其中：流动资金贷款xxxxx万元，较年初增加-xxxxx万元；中长期项目贷款xxxxx万元，比年初增加xxxxx万元(系统内联合贷款增加xxxxx万元；行外银团贷款增加xxxxx万元)。

实现中间业务收入xxx万元，较同期xx万元增加xxx万元，增幅xxx%□中间业务收入在全部收入中的占比达到xx%□人均中间业务收入达到近xx万元。

xxxx年，我支行各项收入达到xxxx.x万元，其中：实现利息收入xxxx万元，较同期增加xxxx万元，增长了xx.x%；票据直贴额xxxxx万元，贴现利息收入xxx万元，较去年同期xxx万元增加xxx万元，增长xxx%□各项支出达到xxxx.x万元。收入与支出相抵，全行实现拨备前利润xxxx万元，较同期增加了xxxx万元，增长了xxx%□

## 二、主要业务工作开展情况

### (一) 牢牢把握创新思路、大力发展新型业务

一是成功办理了全市首笔委托贷款业务。在去年xx月、xx月为企业顺利开展委贷收款的基础上，今年年初，我支行及时组织人员研究了有关金融法律、法规，经过反复论证，根据企业需要为其制定了《xx集团职工集资办理委托贷款业务实施方案》。同时，在上级行的大力支持下，积极与省、市分行相关业务部门加强沟通，为企业出谋划策，与企业领导保持密切联系，最终为企业成功办理了全市首笔xxxxx万元的委托贷款业务，赢得了企业的信任与支持。该项业务的成功办理，三年内每年可为我行带来xx万元的中间业务收入。

二是成功办理了全省金融界首笔跨行银团贷款业务。今年以来，我支行集中人力和精力，投入到xx集团xx化工发展有限公司“年产xx万吨xx项目”银团贷款和xx集团短期融资债券

两项重点业务工作中。为了促成我省银行界首笔跨行银团贷款业务的成功办理，行领导多次亲赴总行、省分行，和审批、评估、公司业务、信贷管理等部门进行联系沟通、研究讨论业务的相关情况和细节，并积极主动地和企业及各参贷行保持密切联系，就工作中遇到的情况、问题及时与相关部门进行沟通，如实反馈动态信息。同时努力做好审批资料收集、协议初稿编制等一系列基础性工作，以及为了确保该业务提款工作的顺利进行，在总行领导的大力协调下，先后与北京分行和河南省分行取得联系，现场学习业务操作流程，并结合业务实际，制定了适合的银团贷款操作流程和贷后管理实施细则。x月xx日，该项目银团贷款签约仪式在太原正式举行；x月xx日银团贷款第一次xxxxx万元提款工作顺利完成，我支行顺利实现银团贷款安排收入xxx万元，也实现了支行投行业务“零”的突破。

三是成功办理全市首笔企业短期融资债券业务。在银团贷款业务紧张进行的同时，由我支行具体营销的xx集团x亿元短期融资券业务也抓紧进行。我支行克服了工作任务多、从业人员少的困难，合理安排时间，加班加点地进行该业务的申报、审查和资料准备工作，使该业务先后顺利通过工总行和人总行的审批并于xx月x日成功发行首期x.x亿元，给我行带来xxx万元的承销收入，有力地促进全年经营效益的大幅提高。

四是成功办理付款保函业务，票据业务创下历史新高。在对xx集团业务整体营销过程中，我支行了解到xx项目存在暂时的资金缺口，立即感到了营销机遇的存在。于是，我支行立即为企业制定了票据融资和担保业务实施方案，根据xx集团与xx公司签定的xx代销协议和xx项目工程进度，向xx集团分两次营销总额x.x亿元的银行承兑汇票，实现中间业务收入xxx万元，并在票据签发后立即对票据接受单位xx公司展开票据贴现营销工作，亿元银行承兑汇票在我行办理了贴现，支行实现贴现利息收入xxx万元；同时，把握企业定购运货槽车的时机，向xx公司营销全额保证金设备付款保函xxxx万元，

实现中间业务收入x万余元，实现了风险控制与收益的有机结合。

## (二)不断巩固传统业务，持续扩大经营效益

x月初，我支行积极把握市场机遇，通过和企业有关领导、部门的及时联系及向企业的积极营销，成功地为xx集团新增流动资金贷款x亿元，为支行圆满实现“首季开门红”奠定了坚实的基础。

在两项存款工作中，针对储蓄存款的发展，高度重视，及早安排，年初即召开了专门会议，对储蓄存款业务的发展进行专题研究分析，并出台了考核方案，将稳存、增存目标量化分解到各科室各部门，挂钩员工绩效工资，明确了奖励办法，从而提高了全行上下齐抓共管储蓄存款的意识和责任心，也充分调动了全行员工主动积极地开展营销活动的积极性，在全行形成了一种推动储蓄存款稳步增长的良好氛围。同时，积极加强服务和营销工作。充分利用“两节”有利时机，强化柜面服务，加强营业厅安保工作，为客户营造欢庆、祥和、温馨的业务办理环境，吸引客户；抽调业务骨干组织几个营销小组，深入各企业单位和优质个人客户，宣传我行结算和产品优势，争存揽储；充分捕捉市场信息，开展营销揽存活动。春节前后，我支行通过积极主动与企业单位客户取得联系、协商洽谈，实现了各单位各种奖金的上传代发或开具定活两便存单，稳定增存xxx余万元；积极通过对我行各类新业务、新产品如灵通卡、个人汇款直通车等的有效营销，巩固了老客户，增加了新客户，稳定并带动了储蓄存款的增长。

针对公司存款同业竞争日益激烈的形势，设立了对公存款专管员岗位，扎紧口袋严防流失；制定完善了大额走款备案制度，加强与企业客户的联系，提高业务透明度，严防他行挖转；提高工作灵活性。通过与有关企业单位领导和财务人员进行充分协商，进行“合理结算”，减少不必要的经营支出，增加

我行存款余额;大力开展贷款营销,以贷引存等。通过这些措施的进行,对公存款工作走上规范化发展轨道,实现了稳定的增长。

### (三)健全产品营销机制,完善营销组织体系

为推动各项业务的快速发展,经营效益的稳步提高,今年以来,我支行把建立市场营销新体系、健全市场营销新机制做为重要工作来抓,取得了显著的成效。

第一是分层次、全方位的立体营销体系初步建成。根据支行业务实际,将客户分为优质类、发展类、一般类三大类,指定营销责任人,设计营销方案和营销办法。针对不同层级的客户,由支行行长、分管行长、科室负责人和专业负责人等按照不同的营销办法分别负责营销,各专业员工分组开展相关业务的营销,从而把全行上下紧密结合起来,形成了主次分层、重轻结合的营销体系和坚强有力的营销力量,为实现良好的营销成效提供了可靠的保障。

第二是根据业务发展的不同阶段,抽调各专业业务骨干组成专项营销团队,并按业务种类的不同分成营销小组,根据业务需要和产品种类向不同的客户有计划、有针对性地开展市场营销,如分成票据营销组,基金、保险营销组,电子银行、银行卡营销组等等。

第三是有目的地把社交能力强、人际关系广、营销水平高的员工充实到营销队伍中,负责具体业务产品的营销推广,做到人尽其才、术有专攻,收到了良好的效果,如在支行开展的代理基金和保险业务营销活动中,支行两名员工充分发挥各自懂业务、善交际、拥有丰富个人客户资源等特点,积极开展营销活动,赢得客户信任,取得了优异的营销业绩。

第四是由分管行长带领部门科股长在一线面向客户直接进行业务宣传和营销工作,为高端个人客户现场制定产品组合营

销方案，并建立了重点客户档案，在业务营销后指定专人进行跟踪服务。对辖内个人客户信息数据和资料进行整理，筛选出与我行业务往来较为密切、有较多闲置资金并有较强理财需要的优质客户群，主动上门向客户进行宣传、推介和营销。对重点客户推出营销优惠政策。例如：对大量购买、持有我行代理基金、代理保险，坚持经常使用我行电子银行等业务产品的优质个人客户，在购买国债及办理其他业务时给予优先权，在柜台办理业务时有专人接待等，稳定了我行的优质客户资源。

第五是完善考核办法，建立公平的营销奖励机制，明确“谁营销谁受益，谁多劳谁多得”的薪酬分配原则，有效地激励全员参与营销，充分发挥了全行员工的主观能动性和积极性，从而激发了大家的营销热情，在全行不断掀起各种业务产品的营销热潮，收到显著成效。

#### (四) 以服务促营销，新业务迅速发展

积极适应形势需要，深入推动经营和业务结构的优化升级，对各项新业务高度重视，制定了各种具体的服务和营销措施，收到了显著的成效。

x□根据企业降低经营成本，灵活经营手段和创新经营模式的需要，针对企业单位客户积极推介营销公司理财业务和产品。针对中青年个人金融客户群的金融业务产品消费需求的时尚性特点，结合辖区居民电脑网络普及率较高和购物消费能力强的实际情况，积极发展营销网上银行、银行卡和理财金帐户等业务产品，同时，积极加强和做好业务办理前的宣传讲解和演示工作，业务办理后客户使用过程中的“售后服务”工作，使个人客户对相关业务产品的认同感、接受度有效增强提高；针对当前个人投资渠道狭窄、辖内金融市场上个人理财产品有限而广大中老年客户对闲余资金保值增增的理财需求，我支行新业务专业积极营销代理基金、代理保险等代理业务，将代理产品的低或零风险、收益率高于普通定期存款

等特点广泛宣传推介给客户，满足了客户了需求心理，得到了客户的广泛认同；同时，组织营销人员深入广泛地开展柜面营销、关联营销、捆绑营销、上门营销、电话营销等各种灵活的营销活动，从而使代理基金、代理保险业务实现了可喜发展。

截止xx月末，我支行新业务工作实现个人网上银行xxx户，完成全年任务xxx户的xxx%□企业网上银行xx户，完成全年任务x户的xxx%□个人网上银行证书客户xx户，%，个人电话银行xxx户，完成全年任务xxx户的xxx%□手机银行xx户，完成全年任务xx户的xxx.x%；代理销售基金、稳得利等理财产品xxxx余万元，代理保险业务xxx.x万元，灵通卡发卡量新增xxxx张，牡丹信用卡发卡量新增xxx张，牡丹白金卡新增x张，电子帐户卡新增xx余张等，各项任务指标呈现出可喜的发展势头和局面。

#### (五)开展百日竞赛，推动经营升级

x□为深入贯彻落实全市“迎上市、促发展”百日劳动竞赛动员大会的精神，支行成立了活动领导小组，制定了劳动竞赛方案和考核办法，然后根据我行实际情况，在全行干部员工中进行了两次深入再动员，以充分调动全行员工的工作积极性，使全行干部员工增强了信心、明确了目标、掌握了方法、为营销工作和竞赛活动的更好开展夯实了基础。

x□高度重视xx煤化工集团有限公司等重点客户的资金归行工作，不断加大公司存款业务工作力度，强化工作措施，通过各种灵活有效的方法，确保重点客户资金归行率保持高位增长□x月份，我行在长期跟踪xx集团子公司股权转让进展情况后，及时开展工作，亿元顺利归行；xx集团九亿元短期融资债券第一期五亿元成功发行后，我们组织专人对该笔资金的入帐和归行进行跟踪监测、严格管理，使对公存款工作局面得到显著增长。同时，我们还严格按照银团贷款协议规定，抓

好xx集团xx公司的资金的管理和监督，最大额度地确保对公存款不流失，促进了对公存款业务的发展。

x[]在上半年票据业务发展迅猛的基础上，继续保持清醒头脑，对该业务保持高度重视，并按照上级行要求就其下一步的发展召开专门会议予以研究分析和安排部署，制定了工作方案和考核办法，组织业务骨干组成营销小组，抓住该业务发展的有利市场和时间机遇，努力多揽票、多完成，为全行效益的增长做出我们的贡献。活动期间，我支行完成票据直贴额xxxx余万元，实现贴现利息收入xx万元，顺利完成“迎上市、促发展”百日劳动竞赛任务。

x[]按照“超双千”活动要求，通过制定营销方案、组织银行卡专管员为全行员工讲解牡丹卡系列产品知识和营销方法，提高了员工营销的能力、成立专门的银行卡营销小组等措施的落实，掀起牡丹卡营销热潮，使牡丹卡业务得到了长足发展，固定客户群体迅速壮大。

x[]做好中间业务工作，按时完成市分行下达的任务[]x月末，我行抓住机遇，成功向xx集团营销银行承兑汇票xxxx万元，收取中间业务收入xx万元，同时使xxxx万元对公存款得以继续留存。密切关注企业动态，加强信息交流，将xx集团短期融资债券业务的发行作为工作的重中之重，全力配合省、市分行作好短期融资券的发行工作，顺利于xx月x日成功发行第一期x亿元短券，收取中间业务收入xxx万元。

x[]提高思想认识，把发展个人全额质押贷款业务做为新的效益增长点来抓，以个人全额质押贷款业务的突破和壮大，作为支行业务结构优化、效益持续增长、市场空间拓展、经营发展壮大的新的有效途径。在本次“迎上市、促发展”百日劳动竞赛活动中，我支行累计办理个人质押贷款xxx余万元，日均余额达到xx万元，完成市分行下达竞赛任务xx万元的xxx%[]

## (六)加强队伍建设，夯实发展基础

建设一支思想政治素质高、业务工作能力强、能够不断适应改革发展形势的干部员工队伍，是支行在股改上市后实现可持续发展的关键所在。今年以来，我支行以继续推进“保持共产党员先进性教育”为契机，坚持在全行员工深入开展各种思想政治教育、职业道德教育和形势教育和“荣辱观”教育。上半年，根据上级行党委的统一安排部署，我支行党支部在全行深入开展了“破除雇佣思想、增强团队精神”和“建设创新型银行，打造国际一流商业银行”两个主题教育活动和“知荣辱，树新风”职业道德教育活动。活动中，支行支部班子各成员带头学习、主动接受教育，做学习笔记和撰写心得体会文章，引导、督促全行党员干部积极主动地搞好学习教育，不断提高思想政治素质，增强党性党纪党风观念，在此基础上调整了支部各党小组组长、选拔优秀党员担任重要岗位，负责窗口科室，让他们发挥带头带动作用，为全行经营业务工作的发展进步起到了积极的影响。

在庆祝建党xx周年系列党建活动中，我支行的全体党员干部在党支部班子的组织带领下，重新认真学习党章、回顾党的光辉历史，展望国家和人民以及我行事业在党的正确领导下的灿烂前景，倍受鼓舞、以极大的热忱积极投身到庆“七一”歌咏比赛和各自所负责的业务工作当中，使全行上下各项工作呈现出一片热情饱满、斗志昂扬的可喜局面。在参加上级行党委统一安排的庆“七一”歌咏比赛活动过程中，党员干部们积极带头参加排练活动，服从指挥、遵守纪律、认真学习、潜心揣摩，努力唱出精神、唱出气势、唱出xx支行党员干部和群众员工们的时代风貌、队伍风采，勇创精彩和一流。时值二季度尾声，在搞好庆“七一”党建活动的紧张忙碌的同时，广大党员干部更以斗志昂扬的姿态，积极投身到支行的各项经营管理和业务当中，抓营销、完任务、增效益、搞内控、强管理、防风险，为上半年各项经营管理与业务工作任务全面圆满完成提供了有力保证。同时，也在全行党员干部和员工中形成了一种浓厚的积极发展、勇于拼搏的

工作氛围，有力地促进了全行全年各项经营与业务工作的稳步、持续开展。

### (七)深化员工培训，建立长效机制

加强学习型银行的建设，是我行积极适应金融改革进程的深化、不断提高干部员工队伍整体素质、加强经营管理能力和业务发展创新水平的提升的客观需要。今年以来，我支行坚持深化“学习型银行”的建设，不断强化全行干部员工金融经济理论、电脑操作技能、业务产品和市场营销知识等方面的学习、培训工作，并采取以考评促进学习、以应用推动学习的办法，在建立周三全员集中学习培训、周四专业科室学习培训等学习考评机制的基础上，有重点地强化中层干部队伍整体素质的提高。一季度，下达了中层干部学习计划，采取了“集体学习和个人自学相结合，外聘讲师和内部交流相结合，基础普及和重点讲授相结合，书本学习和实践演示相结合”四个“相结合”的措施，认真开展了各种金融经济理论、电脑操作技能、业务产品和市场营销知识等各方面的学习、培训活动。为检验大家的学习成效，就学习内容进行了考试测评。与此同时，为让大家将学习的知识特别是业务产品和市场营销方面的知识得到充分应用，支行出台了中层干部营业大厅轮流座班规定，让全行中层干部到营业大厅轮流座班，充分利用所学的知识，和各界客户面对面地开展业务产品的宣传、介绍和讲解及营销，使各位中层干部们感触很深，坚定了他们搞好学习的决心，增强了他们以学习推进营销工作的信心，收到了良好的效果，也更有效地推动了全行员工队伍综合素质的不断提高。

### (八)深化内控管理，高筑安全“大坝”

随着业务的快速发展，“两手抓，两手都要硬”，不断加强内部管理、坚决防止案件发生成为保障支行稳健经营的重要工作任务。今年上半年，我支行在认真搞好各项内控管理日常性、基础性工作的同时，集中精力，突出重点地抓了“内

控达标”工作。多次召开专题会议对“内控达标”工作进行研究，并结合我行今后案件防范和化解金融风险的要求，对工作规程中涉及案件防范的内容如岗位设置和岗位职责、业务操作流程、内部管理办法及规定等进行仔细研究、讨论、审查，将案件防范的理念和意识融入全行各专业业务工作的每个环节中。

同时，我支行按照上级行统一安排，深入开展“案件专项治理”、“会计结算大检查”、“内控评价”等活动，针对检查中发现的问题与不足，督促各级科室负责人积极限期整改，对屡查屡犯问题在干部考核中实行一票否决制，有效提高了管理人员管理积极性；对查出的问题认真落实整改并追究相关责任人员的责任，给予通报批评、经济处罚等；坚持深入开展员工规章制度学习考核活动，将学习考核情况与绩效考核挂钩，这些工作的开展，增强了全行干部员工自觉主动搞好内控案防、认真积极落实规章制度的意识和能力，不断地筑起了一道道案件事故的“大坝”，促进了全行内控管理工作水平的持续提高，为全行经营良好运行提供了可靠保证。

### 三、存在的主要问题及明年打算

共2页，当前第2页12

## 周会工作总结发言 会议工作总结篇三

转眼间，外国语学院第五十三期入党积极分子党校培训课程接近尾声了。通过这几次的党课的学习，从一个普通的大学生，成长为一个积极分子，做了一个充分的思想准备。从一个对党的崇拜者，到一个党的追随者，对党的了解更深入了一层，对社会的认识也加深了。这使我从根本上了解了党的历史，中国的历史，自己的思想也提高到了一个积极分子应该达到的水平。自从加入学院积极分子培训班以来，自己的思想等各方面都在一天一天地成长。努力的使自己向党组织靠拢，使自己的思想走在时代的前列，努力的去了解时事，

努力的去学习党员的事迹，从各个方面提高自己，使自己的精神面貌焕然一新。每当想到自己正在向伟大的党组织靠近，内心就会油然而生一种莫名的自豪感，自己的做事的干劲就特别的足。在我看来，也许这就是中国给予我的力量，这也是精神的力量。

首先，通过这次党校学习，我认识到以前对党的性质、宗旨、指导思想等各方面的学习和认识是停留在表面的学习，知其然不知其所以然。通过系统的学习，使我明确了党的性质是中国工人阶级的先锋队，同时是中国人民和中华民族的先锋队，是中国特色社会主义事业的领导核心；代表中国先进生产力的发展要求，代表中国先进文化的前进方向，代表中国最广大人民的根本利益。党的性质反映了党的特征，党性是一个立场问题，党性并不等于阶级性。革命导师列宁就指出：“严格的党性是高度发展的阶级斗争的同行者和结果”“党性要求在对事要做任何估计时，都必须直率而公开的站到一定社会集团的立场上”。这就要求党员的立场、旗帜要鲜明，要坚信共产主义，以马克思列宁主义思想和理论和“三个代表”重要思想作为自己的行动指南，为党的理想和最终目标实现共产主义而终身奋斗。

第二，通过这次党校学习，使我对端正入党动机的重要性有了更具体更深入的了解。只有具备正确的入党动机，将来入党后才能很好的履行党员义务，才能全身心地投入到党的事业中去，才能经受住党组织的考验，才能做到真正意义上的思想上入党，才能坚持共产主义。在现实中，很多人都是抱着一份私心去申请入党的，他们对党的认识都是表面的、模糊的、不自觉的感性认识。一些人觉得入党可以使自己脸上光彩、办事方便；一些人入党是为了将来可以更容易的升官发财；也有一些人是看到身边的人都是党员了，自己也应该和他们一样，一种盲从的表现。这些都是不正确的，这些入党动机，只是为了谋取个人的私利，这种个人主义的入党动机，完全背离了党的全心全意为人民服务的根本宗旨，也不符合

党的历史使命与任务。因此，要入党就要端正入党动机，就要树立为实现共产主义奋斗终身的信念和全心全意为广大人民谋利益的思想，在日常工作、学习和生活中起到先锋模范作用，并勇于积极自觉地接受党的教育和考察。

第三，这次学习培训，使我十分地坚定了入党的信心和决心。作为一名积极要求进步的青年大学生，我渴望加入到这个光荣的组织中，将自己的个人价值同国家和人民的利益更好地统一结合起来，把对党、对祖国和对社会主义事业的无限热爱投入到中华民族的伟大复兴的社会实践中去，在建设中国特色社会主义事业的广阔舞台上展现自己的人生价值，努力创造无愧于时代和人民的成绩。

总之，通过入党积极分子培训班的培训，使我进一步的系统学习了党的基本知识与理论，使我更进一步的树立了正确的入党动机。积极分子党课即将结束了，然而我向党靠近的路没有结束！我会时刻以党员的标准来要求自己，时刻准备着接受党组织的考验，时刻准备着为党和人民贡献我的一切！今后，我会更加认真地学习党的理论知识，积极靠拢党组织，以身边的党员同志们为榜样，在日常生活工作中，不去计较个人得失，真正做到无私奉献，想别人所想，急别人所急，向身边每一个需要帮助的人伸出自己的援助之手。此外，我会不断提高自己的知识水平和各方面的能力，把自己的世界观、价值观和人生观提高到一个新的境界，更好地做好自己的本职工作，为争取早日加入党组织的行列而不懈努力！

## 周会工作总结发言 会议工作总结篇四

关爱自我，关爱他人，让生活充满阳光

沟通理解关爱，心理和谐发展

20xx年5月8日

明远楼m1211教室

地信班全体同学36人

为了更好的增强班级的凝集力、巩固友谊，我们08地信班开展了心理健康主题班会，让同学们一起在活动中感受成长的快乐，增进彼此的感情。

大学同窗好友的友谊，是每个人人生中最宝贵的财富，通过这次活动希望能将心理健康知识普及到每个同学身上，通过大家的参与以增进彼此的了解，认识彼此，认识到自己身上的一份责任，要善于发现别人的心理状况，有效地帮助别人走出心理问题的阴影，把笑脸带给每个人。

心理发展委员向同学们系统的介绍了本次心理健康主题班会内容，活动背景以及活动流程。分别为：普及心理健康知识；对大学生几个心理问题的讨论；如何解决心理问题，让生活充满阳光；彼此进行优缺点的相互点评及活动感想总结等环节。

### （一）由心理发展委员讲解心理健康知识

心理健康是指在身体、智能以及感情上与他人的心理健康不相矛盾的范围内，将个人的心境发展成最佳的状态。心理健康是指人的智力正常、情绪良好、意志健全、行为协调以及反映适度、人际关系协调、心理活动符合年龄特征的心理状态。

心理健康从心理学的角度界定心理健康，其基本标准有：

- 1、有基本的自我安全感；
- 2、能很好地了解自己，并能恰当地估价自己的能力；

- 3、生活理想切合实际；
- 4、不脱离周围现实环境；
- 5、能保持人格的完整与和谐；
- 6、善于从经验中学习；
- 7、能保持良好的人际关系；
- 8、能适度地宣泄情绪和控制情绪；
- 9、在符合团体要求的前提下，能适当地满足个人的基本要求。

## （二）全班分组对大学生有关心理问题进行讨论

### 1. 第一组讨论有关生活适应问题

恋爱问题一直是大学校园的热门话题，也是大学生们倍加关注的自身问题之一。由于大学生接受青春期教育不够，很多学生根本未弄懂什么是真正的爱情，对异性的神秘感和渴望交织在一起，由此产生了各种心理问题，严重的还导致心理障碍。他们有的求爱遭到拒绝后陷入深深的自责与自卑中；有的面对“第三者”而焦虑、抑郁；有的为单相思或暗恋某人而茶饭不香；有的为失恋而萌发报复或自杀念头。

### 1. 自我激励

自我激励是一个人精神活动的动力源泉之一。主要是用崇高的理想、生活的哲理、榜样的事迹或明智的思想观念来激励自己，鼓励自己，安慰自己，调整不良的心理。调适好自己的心理，不自卑，不自傲，相信自己，接受自己，相信未来是美好的，学会从零开始，心向未来；在学业上要追求无止境，在生活上要知足常乐，要学会知足。

## 2. 情境迁移

在遇到苦闷或愤怒的情境时，可以把注意力从消极的方面转移到积极方面去，尽量避免或减轻精神创伤，使自己的情绪恢复到稳定。比如，可以听音乐，散步，和知心的朋友聊天，逛公园等。这对消除烦恼，缓解紧张的情绪大有益处。

## 3. 情绪宣泄

心理学家认为，宣泄是人的一种正常的心理和生理需要。是个体在产生痛苦时、悲伤忧郁时，通过适当的方法、渠道进行发泄，达到减轻痛苦的目的。如向师长亲友、同学朋友倾诉一番，把自己的委屈、烦恼、痛苦诉说出来；或大哭一场；或干脆通过体力劳动、唱歌、运动等形式发泄一下，来缓解心理上的压力；或在空旷的田野上大声喊叫，既能呼吸新鲜空气，又能宣泄积郁。

## 4. 必要的咨询

当遇到困惑和挫折时，可以咨询父母、老师、同学、朋友，也可以到专业的心理咨询机构去咨询，向他们诉说内心的困惑或心理障碍，以求的他们的帮助和开导。

## 5. 讲究处事技巧

当与别人发生冲突时，不妨暂时避开对方一段时间，或找亲朋好友倾诉一番，这么做并不是软弱无能的表现。或因某种事情引起不愉快的情绪时，最好把这件事尽快忘掉，不要去想它，如果做不到这一点，最好配合转移思维，就是设法使自己的注意力转移到更有意义的方面去，这种重新投入到新的一件更高尚的、更有意义的事情上，以冲淡感情上的不愉快或痛苦的现象，称之为“升华”。

## 6. 学会自我放松

这种方法是要学会四肢放松，并获得安静，能有意识地去感受四肢的松紧、轻重、冷暖的程度，从而取得放松的效果。自我训练法能改善生理功能、交感神经活动降低，心率、呼吸频率减慢等，可达到排解和消除不良情绪的目的。

## 7. 常做“心理美容”

每个人都有心理缺陷，这就好比人的身体相貌总有值得改进的地方一样，并非是什么疾病。经常进行“自醒”，反观内照，如果能够及时调整就是给自己的心理做了美容，对心理健康大有益处。

## 8. 发展多种兴趣

首先、要正视这一问题。多找自己身上存在的问题及对宿舍人际关系造成的影响。因为交往的频繁，同学个性个阅历的差异，造成各种摩擦和冲突，寝室矛盾突出地表现在各种各样的小事中；乱扔垃圾、制造噪音、一些小钱、随便吸烟、作息紊乱言论霸权和亲密过分等，若自己不妥善的地方，可以适当调整自己的生活习性，改变自己的说话方式，以他人可以接受和理解的方式进行。

其次、争取多沟通交流，不要因为大家有些误解而避免交流沟通，而应主动与大家沟通，参与大家的讨论和活动。只有这样才能更好地了解自己和他人，消除彼此之间的误会，加强相互理解和信任。

心胸宽广，对别人多加理解和包容。一个新世道的大学生应海纳百川，多吸收别人的优点，对他人的缺点，则应多加理解和包容，平时对一些生活中出现的鸡毛蒜皮的纠纷，不要太耿耿与怀，该忘的忘，该原谅的原谅，该理解的理解，不要太放在心上。所谓“大事聪明，小时糊涂”。把有限的精力用在做主要的事情上，比如搞好自己的学习。

再次、真诚地对待他人。人总是无意识中遵守人际关系互惠原则，你袒露真诚程度，会得到相应的回报。有的人害怕自己的缺点被别人看到会影响自己在别人心中的形象，心理学研究证明，人们并不喜欢一个各个方面都十分完美的人，而恰恰是一个各方面都表现优秀而又有一些些缺点的人最受欢迎。所以你不用在意自己的缺点，对这点要有足够的信心。

最后、发自内心地赞美他人，学会欣赏，赞美他人，每天至少说一句让人感到舒服的话，比如：“你太棒了！”“你这个发型很好看！”这种赞美的话语会被赞美着带来快乐，引起积极的情绪反应。情绪具有传染性，即也会传染给周围的人给周围的所有人带来快乐，“快乐”，则会消融人际关系的僵局，使寝室关系变得很融洽。

如何处理与其他同学的关系：

### 1. 首先、学会微笑。

在校园里，随时随地都可能会碰到同学，遇上不太熟的，微笑面对，注视对方，点头而过，就已经够了。遇上比较熟的，还可以问候一两句。微笑是一个符号，一个表达“我喜欢你，我喜欢认识你，我喜欢和你接触”的符号。在物质世界里有能量守恒定律，在情感世界里，同样也是能量守恒的，你怎么对别人别人就怎么对你。

### 2. 其次、不要面子。

这是指你当遭遇我们不会、不懂、不知的事情时，我们要虚心为怀，敢于承认。任何掩饰、回避、隐瞒的态度与行为都是有损人际关系的，因为人际关系需要的是真诚。

### 3. 不带情绪。

当我们对某个同学或某件事情，某个要求有不同看法，心中

不快时，要提醒自己，“外界是外界，我是我”，我应当在情绪上独立与外界，不经受到外界的影响于干扰，保持稳定与镇定。这是极其重要的。很多同学间的矛盾引发的吵架，打架事件就是因为这些同学在面对事情时太过冲动，无法理智的控制自己的情绪引起的。因此，我们要对自己的所有情感负责，哪怕是看起来明显是他人激惹我们的，也是如此，这才是一个充分自尊者的心理健康。

#### 4. 勇于说“不”。

这很重要，只要我们不带情绪的说“不”，就是一中理性的决定。这中规定是有影响力的。最忌讳的是，我们不快乐，同时又遵从他人，带上不开心的情绪去做违心的事，说违心的话，时间一长，我们就会迷失自己。酒会犯削足适履之错误。

#### 5. 独立先与关系。

不要把关系当成是救命稻草。凡遇问题、困难，首当其中，应当设法求诸于自己来解决，来克服。如果把自我弱化了，老渴求外界给予我们关爱、指示、安全、那么，我们就永远只能是一个害怕风险，没创造力的孩子。而过于依赖他人的关系又是不长久的。我们很多女同学之间的关系就太过于亲密无间，太过于依赖对方，这样只会给双方带来压力，带来束缚，没有距离的右倾只会让双方窒息。

我们心中有别人。这时候的别人，不是别人对我们的看法，而是别人的需求值得我们关注，别人的痛苦值得我们同情，别人的特长值得我们学习，别人的困难值得我们帮助，我们并不为了搞好关系才这么做，我们可以帮助一个与我们武官的人，我们也可以同情我们的敌人。我们可以想异端学习，也可以理解哪怕是罪犯也有他的需求值得我们关注。

#### （四）全班同学进行优缺点的相互点评及活动感想总结

在“讲优点”环节中，主持人要求每一位同学坐在同学们中间接受大家的点评。通过大家的点评，知道了自己在他人心中的位置。也有助于增进同学之间的了解，增加同学之间的交流。最后，同学们都积极参与并积极踊跃的发表了自己对这次活动的感言，感触都较为深刻，让大家都从活动中受益。

本次心理健康主题班会活动，增进了同学们之间的友谊，提高了同学们利用心理学知识解决实际问题的能力。同学们对心理健康知识有了更全面的理解和认识，对自身的心理健康有了进一步的认识，懂得怎么样去调节自己的心理，用一个良好的心态去对待身边的每一件事，同时，也懂得了如何进行人际交往，建立和谐的人际关系。

本次活动不仅拉近了同学们之间的距离，更拉近了心灵间的距离，促进了同学们之间的友谊。活动一直持续激烈的进行，可见同学们积极性的非常高。更重要的是：本次班会让同学们学到了很多心理健康方面的知识，学会了如何关爱自我，关爱他人，让生活充满阳光！鉴于此，我们还会以主题班会的形式来开展各种有关活动，让心理和谐发展！

## 周会工作总结发言 会议工作总结篇五

新春佳节即将到来，在这辞旧迎新、举国欢庆之际，今天我们xx公司全体员工欢聚一堂，隆重召开公司20xx年度总结表彰大会和迎新春联欢会。

会议主要目的是：对20xx年的工作进行总结，并就20xx年公司各项工作进行安排和部署，同时对20xx年度为公司各项工作的发展做出突出贡献的集体和员工进行表彰和奖励。

通过迎新春联欢会弘扬企业文化，丰富员工生活。

在这里，向在百忙之中亲临大会的各位金杯公司领导：

表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

今天的会议议程有五项，一、由xxx总经理做《坚持以人为本 强化科学管理 把xx公司的各项工作推向新的高度》的工作报告；二、是由贺传军副总经理做《生产精品 打造品牌 向质量要效益》质量提升年工作总结；三、由吴栋良副总经理宣读“关于表彰20xx年度先进集体和优秀个人的决定”；四、向先进单位和优秀个人颁奖。

五、上级领导讲话。

为保证会议的有序进行，在会议正式开始之前，我提几条要求： 1、请所有与会人员暂时关闭手机； 2、不要在会场内走动，保持会场秩序。

3. 联欢会期间员工观众要根据节目，积极配合演员表演，要热情，互动，参与。

现在正式开会，

下面进行第一项：请xxx总经理做《坚持以人为本 强化科学管理 把xx公司的各项工作推向新的高度》工作报告。

下面进行第二项：由贺传军副总经理做《生产精品 打造品牌 向质量要效益》质量提升年工作总结。

下面进行第三项：请吴栋良副总经理宣读“公司党委关于表彰20xx年度先进集体和优秀个人的决定”。

第四项：请上级领导和公司领导为获奖部门和个人颁奖，

首先，请“先进单位“和先进班组上台领奖；冲压车间、

请先进个人上台领奖；

这些部门和个人在去年工作中，付出了很大的艰辛和努力，创造了优异的成绩，是我们每位员工学习的榜样。

让我们再次以热烈的掌声，向他们表示祝贺！奖金会后领取。

下面进行第五项：请金杯公司领导讲话，

各位员工，今天表彰大会的会议议程已经进行完毕。

今天下午的会议开的很圆满，也很成功，刚才，王总的工作报告，既对公司一年来的发展进行了全面、客观、公正的总结，也提出了公司20xx年的工作思路，描绘了公司美好的未来。

使我们每一个人都能感受到公司的前景光明，更加坚定了我们每个人工作的信心，这次大会是一个振奋人心、催人奋进的大会！会后，我们要深入学习、领会这次会议的精神，在上级公司领导的正确领导下，团结一心，共同努力、务实开拓，不断创新，全力实现20xx年生产经营目标，共同为公司的未来贡献我们的力量和智慧！

最后，预祝大家节日愉快，家庭幸福！

总结表彰大会到此结束，请大家休息10分钟，然后进行为大家精心组织的迎新春联欢会。

联欢会准备了丰富多彩的文艺节目，请大家到时欣赏。

## **周会工作总结发言 会议工作总结篇六**

2、征求对办党组、纪检组开展党风廉政建设工作意见和建议；

3、对谈话对象下一步在贯彻落实党风廉政责任制、个人廉洁

自律方面提出具体要求：一是要加强学习，进一步增强政治敏锐性和大局意识，以适应新形势下的发展需要。二是要加强作风建设，提高机关行政效能，推动我办各项中心工作和重点项目的顺利开展和实施。三是要加强廉洁自律的意识，严格按照有关程序和要求开展各项工作，不但工作要做好而且要确保个人廉政方面不出问题。四是要加强与办党组、纪检组的汇报，及时反映民情、民意，确保舆情沟通顺畅。

### 1、收集了改进和加强本办纪检监察工作的意见和建议

谈话对象普遍反映目前我办党风廉政建设工作成效显著，绩效考评、制度建设学习、廉政文化教育等方面的工作都开展得比较好。整个办里形成了风清气正的工作氛围，在项目的建设、干部人员的提拔使用、重大事项决策等方面均无不良反映，对领导班子及领导班子成员评价正面。同时，谈话对象提出了继续推进党务公开经常化、推行中层干部个人情况报告、建立本办廉政书屋等建议，为下一步纪检监察工作的开展收集了宝贵意见。

### 2、掌握了中层干部当前工作和生活中遇到的问题和困难。

谈话对象主要谈到了几点问题和困难：一是当前工作量、工作压力比较大，希望增加人手；二是工作用车紧张，希望能够解决科室(部门)的工作用车问题；三是在完全落实绩效考评、人员日常管理等工作方面有一定难度；四是办领导对于某些具体的工作、项目推进的具体指导不够到位。

### 3、密切了纪检监察室与中层干部之间的交流，增强了民主氛围。

本次谈话进一步打开了纪检组与中层干部之间的心门，中层干部畅所欲言，纪检组恳切亲听，增强了工作沟通，增进了同事情谊，明确了今后的改进方向。

4、进一步转变中层干部的工作作风，为“智慧南宁”建设奠定坚实基础。

通过谈心谈话活动，提醒和告诫谈话对象要进一步从思想上筑牢拒腐防变和抵御风险的堤坝，切实转变工作作风，扎实推进项目建设工作进度。坚决杜绝等待、观望、懒散的工作作风，积极深入企业、设计单位、基层部门等进行考察调研，深入了解行业现状和信息化建设实际需求，把先进技术、科研成果及时转化到“智慧南宁”建设。

1、继续坚持开展廉政谈心谈话活动。

通过此次谈心谈话活动，一定程度上倾听了民情、民意，一方面督促检查了大家落实党风廉政责任制、个人廉洁自律等方面的情况，一方面也对同志们下一步开展党风廉政责任制、个人廉洁自律工作提出了明确要求，对我办做好党风廉政教育工作起到了积极作用。因此，廉政谈心谈话这一工作方式在今后的工作中应当坚持并予以不断完善，争取更大更好的成效。

2、及时研究反映的问题和困难。

对大家反映在工作开展中存在的问题和困难，建议办党组结合实际情况及时进行研究，对大家提出的正当、合理的方面要制定措施、落实责任，适时适当解决，并通过办公会、民主生活等形式和渠道给予积极回应。

## **周会工作总结发言 会议工作总结篇七**

12月15日下午，复旦大学安全生产工作会议在邯郸校区光华楼召开。校党委书记焦扬、校长许宁生及在位的各位校领导出席会议，会议由校党委副书记陈立民主持。

副校长张志勇首先传达了国家及上海市安全生产会议精神和

要求，报告了我校20\_\_年度各项安全生产工作的开展状况，并结合学校自身情况，围绕安全生产工作中存在的主要问题，对相关工作提出具体要求，部署工作安排。化学系、生命科学学院、药学院、管理学院、基础医学院等5家单位代表院系作了大会交流发言。

许宁生强调，学校安全发展是社会安全发展的重要组成部分，涉及广大师生的切身利益，各单位要强化安全工作责任意识、底线意识与防范意识，牢固树立安全发展理念，时刻牢记安全两字，确保人身安全。没有学校安全就没有一流复旦。安全发展，安全在前，发展在后。要通过教育、督促、整治，让广大师生认识到安全是建成世界一流大学的内在基本要求，要始终把安全放在首位。学校的安全问题，党政同责、一岗双责，要齐抓共管。出安全问题，要逐级追责，谁出问题谁负责。出安全问题的师生，是不合格的师生，应受到处理。

许宁生指出，各部门要将“管教学必须管安全、管项目必须管安全、管生产必须管安全”的要求细化到各日常工作岗位，将安全素质教育及养成作为人才培养与规范科研工作的基本内容；要进一步提高学校安全管理制度与实施细则的有效性、针对性，及时排查整治安全隐患，保障学校师生生命财产和事业发展；各部门与院系要形成齐抓共管的合力，根据学校创建世界一流大学的要求，提高主动安全管理的水平，系统规划并加强学校安全运行与安全保障建设。

许宁生强调，安全工作没有一劳永逸，需要反复抓，抓反复，要从促进学校事业安全发展的角度，着重做好以下工作：一是按照世界一流大学创建运行及安全保障的目标，不断强化师生安全发展理念，健全安全管理制度，落实安全管理责任，严格安全管理制度执行刚性，完善相关安全奖惩办法，将安全管理纳入年终考核；二是要系统规划并提升学校安全运行与保障建设，提高实验室建设、准入、管理与考核的安全标准，逐步从应急性、“补短板”转化为主动性、系统性安全建设，逐步提高校园安全标准与要求；三是要以学校存在的突出安全

问题为抓手，围绕当前校园安全薄弱环节，形成可持续的、符合学校特点的安全改善机制，财务、安全管理等部门要密切合作，做好安全隐患整治计划，设立安全专项经费，并于新年一开始就及时向职能部门和院系预拨支持经费。

最后，许宁生强调，在春节前后，要进一步加强师生出行安全提醒、工地管理与校园重点部位与环节的安全巡查等工作，共同维护好学校安全发展。

学校安全生产委员会成员、国家及教育部卫生部重点实验室负责人、各相关单位负责人、各单位安全员等共100余人参加本次会议。

## 周会工作总结发言 会议工作总结篇八

1、办理x级新生学生证及借书证。及时xxx借书证等相关证件，给x级新生学习和生活带来了便利。

2、组织进行国家英语六级考试报名和x学位英语考试报名工作。国家六级考试和学位英语考试和同学关系重大，报名采集信息时不能有任何纰漏，在审查过程中，我都认真核对每一位同学的信息，保证同学们能够顺利进行考试。

3、做好学院和同学间的沟通。学院是我们了解学校各项制度与活动的中介，而我们学生会正是同学了解学院的桥梁。认识到这一点，我在日常工作中，及时向同学们传达学院的各项活动要求，同时，也及时向学院转达同学们遇到的问题，按照学校和学院的要求开展日常工作。

4、个人方面，树立积极向上的学习观念，以自我的实际行动营造了浓厚的学习氛围，带动身边的同学努力学习，进取解决同学们在学习方面遇到的各种问题。

## 二、活动

1□20xx年x月x日，x大学“x创新论坛”正式启动。在这个x各高校学术思想和科研成果交流的平台，组织我院同学参加了论坛开展的各个领域专家专场报告会、优秀论文交流会、学术沙龙等一系列学术活动，在我院掀起了一股研究生学术创新的热潮。

2□20xx年x月，开展了以“动物与人的健康”、“动物的发展战略”为主题的征文活动，号召全院研究生投稿，并邀请各学科带头人组成评定小组，评出了2篇优秀论文，并推荐到学校“研究生创新论坛”编辑论文集，参与全校性的交流。

3、为了全力弘杨创新精神，启迪科学智慧，营造浓厚的学术氛围，拓宽学术视野□20xx年x月，在以校研究生会主办的研究生创新论坛为契机下，承办了我院的分论坛。不定期邀请学科带头人和教授做学术报告，同时，以实验室为单位，开展实验技能交流会，邀请研三师兄师姐为同学们介绍实验操作技术和操作心得，提升了同学们整体学术水平和实验技能。

4、为配合学校关于“学风建设”的方针，贯彻学校“党建带团建促学风”的精神，满足本科年级同学对考研信息的渴望，在本科生当中开展“考研促学风”系列活动，组织研究生为师弟师妹们解答有关考研的各种问题。不但促进了本科生的学习热情，同时加大了本科生与研究生间的交流。

5、为增进大家学习英语的兴趣，提高我院同学国家英语六级考试的过级率，在每次英语考试前，都邀请英语六级已经经过的同学与大家做经验交流，并不定期邀请我校的留学生及外教来与同学们交流。

此外，在迎新晚会，校运动会□x学校十大歌手比赛，篮球赛等各项活动中，也都尽了自我的一份绵薄之力。

回想我在学生会工作的这一年，“服务同学”的宗旨始终没有改变过，经过多次活动的开展，既锻炼了我的工作本事也

提高了个人处事本事，我将在以后的学习和工作中继续努力，争取做得更好。

## 周会工作总结发言 会议工作总结篇九

今天，是国庆长假后上班的第一天，区委、区政府召开全区保增长渡难关上水平活动总结大会，主要任务一是对全区保增长活动进行总结，二是部署第四季度工作，动员全区各方面力量，坚定信心，下定决心，大干四季度，打赢攻坚战，确保全年各项目标任务的圆满完成。

刚才，宝安区长宣读了《\*区关于巩固保增长渡难关上水平活动成果，建立服务企业长效机制的实施意见》，建勋区长对保增长活动做了全面系统的总结，希望各单位、各部门学习贯彻好；建管委\*主任、地税局\*局长和学府街福林主任分别做了表态发言，希望全区各单位、各部门认真学习借鉴。受长顺书记委托，我代表区委、区政府就巩固保增长、渡难关、上水平活动成果，大干四季度，冲刺全年工作目标讲三点意见。

自去年下半年开始，突如其来的国际金融危机，给我国实体经济造成严重冲击，我市的经济发展也受到巨大影响。我区工业企业效益下降明显，建设项目开工不足，产业结构问题进一步显现，给全区增加值和财政收入带来负面影响。在困难和考验面前，区委、区政府深刻分析、正确把握形势发展，在危机中寻找机遇、在逆境中追求发展，按照全市的统一部署，结合我们自己的情况，开展了保增长渡难关上水平活动，取得了重要的成果。对这次活动，刚才建勋区长做了系统全面的总结，对成果的估价我概括三个方面。

一是进一步营造了良好的服务环境。保增长渡难关上水平活动，我们提出了保企业就是保增长保发展的口号，各级领导、广大干部职工以高度负责的精神，想企业所想、解企业所难、帮企业所需，支持优势企业率先发展，帮助困难企业走出困

境，扶持潜力企业尽快成长，扑下身子搞帮扶，全力以赴促发展，我们的服务意识、服务力度、服务效果得到普遍提升，全区的服务效率和服务环境进一步改观，企业在危机中感受到真切的帮助，得到了普遍的实惠。调查显示，我区投资发展环境在全市18区县中位列第二。二是促进了经济增长。这次活动的主题是保增长，经过全区上下8个多月的努力拼搏，取得了很好的效果，达到了活动的目的。从1至9月份的主要经济指标增幅看，实现了二季度好于一季度，三季度好于二季度，保持了两位数的增速，有的指标好于去年同期水平。目前，我区三级财政和区级财政收入均保持市内六区前列，在经受危机冲击下，保持了经济的平稳较快增长。其中，固定资产投资1至6月份完成\*亿元，同比增长\*%，在全市18区县倒数第一。经过3个月的努力，至9月份，固定资产投资完成了\*亿元，同期增长\*%。吸引外资1至6月份完成\*万元，到9月份完成了\*亿元，有了大幅度增长。三是赢得了宝贵的经验。在历时8个多月的活动中，全区上下以保增长、渡难关、上水平为主线，大力推进经济建设和社会发展，各级领导和广大干部经受了考验，得到了锻炼。找出路、求发展、争上游的工作要求和工作作风进一步增强，思想意志品质得到进一步提升。建立起协调有序、上下联动的工作机制，保持了顾全大局、同频共振的工作状态，形成了齐心协力保增长、干事创业促发展的良好氛围。通过保增长活动，我们建立起帮扶企业的长效机制，有助于长期保持与企业的联络沟通，了解企业的发展需求；有助于我们创造性地开展工作，及时帮助解决企业发展的瓶颈；有助于形成保企业、保增长、促发展的合力，保持区域发展的平稳和谐。这些重要成果是我们保增长活动的重要收获和财富，意义重大，对于做好今后工作具有借鉴指导作用。

谈到形势有两个方面要做到科学分析、正确把握，一个是宏观经济形势，一个是我们自己的发展情况。从宏观形势看企稳向好、持续回暖，昭示着最艰难的情况有所缓解。去年下半年以来经济增长明显下滑，从gdp增速看，今年一季度全国gdp增速为6.1%，二季度为7.1%，三季度预计好于二季度，实

际增速要达到10%左右（10月中旬才能发布），这样看来经济增长下滑的趋势得到遏制，经济形势总体呈现企稳向好势头。但是经济恢复将是一个缓慢曲折的过程，经济回升的基础还不稳定、不巩固、不平衡，经济发展仍处在保增长的关键阶段，在这个时候我们必须增强信心，增强忧患意识和风险意识，增强保发展的责任感和紧迫感。

从我区的具体情况看，随着宏观经济形势的好转和保增长措施的落实，区委、区政府制定的一系列增收措施效果显现，从财政形势看，税收收入一季度同比下降10.6%，上半年同比下降6.02%，1至9月份同比下降2.7%，区级税收收入降幅逐渐收窄。增值税、营业税、企业所得税等主体税种下降趋势减缓，房产税、土地税等小税种呈增长态势。但存在的问题也十分明显。概况起来，一是发展速度缓慢□gdp增幅低于全市平均水平；二是工业企业开工不足，加工业比重较去年有所下降；三是招商项目中的大项目、好项目不多外资项目少，外资到位额没有达到市里指标进度；四是完成固定资产投资难度较大。土地整理难度较大，房地产等投资拉动项目较少，同时还有一些项目占用着土地资源，建设进展迟缓，无法实现其对区域经济的有效贡献。对于我们面临的形势，要有足够清醒的认识，保增长活动的总结，不是保增长工作的结束，而是长效机制的开始，今后保增长的任务更加艰巨。今天是10月9日，距离年底还有80天，完成全年目标任务，时间紧迫，我们必须以高度的责任感和紧迫感，把更多的精力投入到四季度的工作，拿出更多更实的招法和措施，确保四季度工作好于前三季度。为此，我们必须坚定信心，增强攻坚克难的勇气，必须瞄准目标，树立不达目的不罢休的志气，必须真抓实干，形成团结拼搏、敢打必胜的士气，一心一意保发展，全力以赴抓落实，力争全年任务完成得再快一点些，再好一些。

四季度工作对于结束好今年，准备好明年举足轻重、意义重大。截至9月份，主要经济指标预计gdp完成\*亿元，同比增长\*%，按照年初确定的目标要完成\*亿元，我们力争要实

现\*亿元，全年增速要达到\*%，按照三年翻番计划，明年和后面的增速都要达到\*%；财政收入年初确定的目标是三级财政收入\*亿元，区级财政收入\*亿元，到年底三级财政要力争完成\*亿元，区级财政收入要完成\*亿元，力争再好一点。同时，按照区委九届九次全会提出的目标，今年完成的好一些，就可以为明年和今后的发展打下基础。围绕完成全年目标任务，我们要在以下十个方面求突破，见实效。

一是抓重点项目，在推进经济社会发展上求突破、见实效。今年我们确立的城市建设、现代服务业和科技产业的经济发展重点项目，是经过深入研究反复酝酿出台的，通过这些项目的建设推进，可以示范带动相关产业的发展，提升经济和社会的发展水平。10大城建重点项目开盘销售的有5项，准备开工的1项，正在施工的有4项。现代服务业20个项目中，有10个招商入驻达到70%以上，6个招商进展过半，还有4个比较缓慢（其中，格调春天受地铁封堵影响；水上别墅被市纪委征用；翔宇大厦因整体出售难度较大等）。科技产业重点项目，截至目前已经全部启动，进展顺利，第一批20大重点项目承担单位实现销售收入5.5亿元，已经完成了全年的预期指标。下半年再次推出的科技发展20大重点项目，预计实现经济效益5.4亿元，预计年底将超额完成全年目标。我们要抓紧年底前有限的时间，推进完成好重点项目建设。今年实施的重点项目，年底都要兑现完成，一般不要跨年度结转，如确有特殊困难不能完成的，要由责任单位向区委、区政府书面报告情况，说明原因。我们要求重点项目责任单位，要抓紧四季度有限的时间，全力以赴，攻坚克难，特别是对困难较大的项目，要千方百计解决难题，不折不扣地高标准、高质量地完成好重点项目。

二是抓土地整理，在项目规划建设上求突破，见实效。长江道地块9月27日成功摘牌，成为我区土地整理第一个摘牌项目，9月份\*区有4个地块挂牌出让，形势非常好。下一步要继续加快推进\*、光电子产业园一期等地块整理，按照我区发展战略和总体城市设计，重点加快推进\*科技广场、天拖地区、西部

地区、科贸街周边等区域的地块土地整理储备工作。长顺书记经常讲，土地是我们建设项目的基⻑，没有土地就无从下手。要认真研究和超前谋划明年的城市建设、服务业、科技产业及其他重点项目。各级领导要结合上述项目的规划建设，深入规划部门，按地块、按街域逐个项目进行梳理论证，把规划论证做细致做精练，筹划做好土地“招拍挂”，争取明年年初推出一批，尽快投入建设，尽早见到成效。

三是抓楼宇经济，在落实人大一号议案上求突破，见实效。楼宇经济是现代服务业的重要载体，发展楼宇经济是今年的人大一号议案，也是今后几年我区调整产业结构、发展现代服务业的重头戏。要巩固提升楼宇经济发展的良好势头，一个楼宇一个楼宇的抓落实，抓好每个楼宇的入住率和财政贡献率。同时，对那些在黄金地段长期空置的楼宇，要集中力量个个突破，做好协调服务，盘活闲置资源。年内，要在打造品牌楼宇、特色楼宇上见实效，在打造税收亿元楼宇和千万元楼宇上实现新进展，年内要实现纳税额亿元以上的1家，千万元以上的’5家，百万元以上的10家，确保重点楼宇入住率达到70%以上，形成一批对外有形象、有影响、有吸引力的楼宇品牌，形成\*区新的经济增长点。

四是抓资源整合，在特色商贸街建设上求突破、见实效。按照“一年有亮点，两年大变样”的要求，重点加快特色商业街建设，国庆节前已经完成“五街一区”的提升改造，包括古文化街、鼓楼、上谷商业街、水上北道和奥体中心地区，明年五一前要完成文庙、李纯祠堂、河床酒吧的提升改造。对于已完成提升改造的项目要巩固成果，营造氛围，强化管理，提高效益；对于尚未完成的项目要千方百计加快落实，确保如期完成。同时，要挖掘我区独特的文化旅游资源优势，办好“中华老字号”一条街，提升“津派相声风情线”及“鼓楼戏曲大观园”品牌影响力，丰富群众文化夜生活。要设计推出古迹遗存、特色民居、科技教育、都市风景等特色旅游精品线路，吸引更多旅客到\*观光游览。要总结国庆黄金周商旅服务活动成功经验，积极谋划推出新的商旅服务活动，刺激

吸引消费，发展旅游经济，确保商贸服务业增加值年增长20%，培育新的税收增长点。

五是抓金融服务，在引进金融机构上求突破，见实效。深化完善我区金融产业布局规划，引导金融服务业在我区未来经济发展中合理布局，在城市建设规划和土地利用规划中得到合理的摆位和安排，积极促进我区产业结构调整。在已引进3家分行、12家支行和4家保险公司总部的基础上，继续加大引进金融机构力度，要双管齐下、主动出击，既要盯住国有老牌大银行，还要抓住尚未进入\*的新兴银行。年底前，积极推进两家小额贷款公司注册，联络走访有意向进驻的金融机构，做好已引进金融企业的协调服务，对财政贡献率力争增长30%。去年银行保险业留区税收\*万元，今年1至9月份留区税收\*万元，预计年底达到\*万元。

六是抓税源建设，在强化财税征管上求突破，见实效。我们要求财政、国税、地税要继续加大工作力度，不断完善税收征管体系，突出抓好重点行业、重点企业和重点税源的征管，尤其要加强规范对建筑业和房地产开发业、餐饮业、专业市场、it卖场、商务楼宇的税收征管，努力做到应收尽收。从5月份开始税源办组织各街道开展摸底调查，全面掌握街域税源情况，效果很好。结合明年即将实施的房产税、土地税彻底属地征收政策，要开展全方位的税源普查和纳税清理，严厉打击异地纳税和偷逃税行为，确保税款及时足额入库。要抓住楼市回缓契机，加强契税征收工作，街道办事处要继续做好协税护税工作，加大对零散税源的梳理征管，确保第四季度收入好于前三季度。

七是抓选商引资，在引进大企业和大项目上求突破，见实效。全区要进一步拓宽视野，优化服务，更新招商策略，提高选商引资工作水平。加强队伍建设，加强对各部门各街道招商人员的业务培训，让招商人员掌握招商引资政策、区内可开发的土地、可盘活的闲置资产、可利用的载体和比较优势等基本知识。要加强信息收集，通过网络、投资说明会和已接

触的客商等渠道，广泛收集各类大企业、大公司的基本资料，积极储备项目信息。对可信和可行的信息要紧盯不放，多洽谈、多推介，确保每条信息都有结果。要加强对大项目、好项目、名项目的引进。要结合产业结构调整，重点引进投资规模大、发展成长快、产业关联度强、科技含量高、市场覆盖面广、拉动作用强的龙头型项目。在外资引进上，要更多地瞄准发达国家和地区的咨询机构、行业协会、商业性组织，开辟多元化渠道，深化合作关系，努力提高外资到位额。还要走出去，广泛接触有实力、有影响力的企业家、地产商，引进更好的项目。

八是抓环境建设，在优化服务上求突破、见实效。在全市软环境建设评比中，我区排在第二位，但是我们不能沾沾自喜，88个项目有的项目比较好，有的项目差距比较大，要客观看待评比结果，要清楚我们自身存在的问题，采取措施加以改进，要在年底前在优化环境，服务经济发展上有新的面貌和改观。各单位、各部门要对保增长活动中形成的帮扶企业经验进行认真总结，行之有效的要巩固下来、坚持下去，并转化为日常工作内容，形成长效机制。这次会议下发了《\*区关于巩固保增长渡难关上水平活动成果，建立服务企业长效机制的实施意见》，要认真贯彻落实好。各级领导干部还要定期深入企业现场办公，及时解决问题，各单位各部门要认真落实帮扶企业、促进经济发展的措施，继续帮助企业办实事、解难题。要认真查找工作中的不足，研究改进方式方法，进一步提高服务水平，把功夫下在为企业解决实际困难上，效果体现在经济社会又好又快发展上。

九是抓民计民生，在保障群众利益上求突破、见实效。群众利益无小事，我们做好工作的标准就是群众利益是否得到保障，群众是否得到实惠。今年确定的惠民工程、扶贫助困20个重点项目，年底要如期完成。一方面要扎实推进就业再就业工作，继续把扩大就业和鼓励创业作为保增长、保民生、保稳定工作的首要内容，坚持政策落实到位、资金投入到位、措施保障到位，全面并超额完成今年创岗就业目标。还要继

续巩固社会保障体系建设成果。扩大企业养老、失业、医疗等保险的覆盖面，做好困难企业认定和政策减免工作，减轻企业压力，解除职工后顾之忧。要切实做好扶贫助困工作，要努力兼顾社会不同群体的利益，确保各项民生工程落实到位。现在天气逐渐转凉，各有关部门一定要高度重视低保户、低保边缘户、低收入困难家庭三个层面困难群体的助困、助医、助学、助残、助老工作，一件一件抓落实，下大力气完成好我们对人民的承诺。特别要尽快安排好免费安装暖气和送冬煤的“温暖工程”，有关部门要加强对供热市场的监管，确保群众温暖过冬。

十是抓节约支出，在降低行政成本上求突破、见实效。我们要牢固树立过紧日子的思想，要看到我们仍然是吃饭财政，保刚性支出的任务逐年加大，保民计民生的投入也逐年提高，一方面要保吃饭，另一方面也要拿出钱来干事，区财政面临的压力非常大。因此我们一要继续合理安排预算，严格控制支出，把有限的资金用在刀刃上，集中财力办大事。二要严禁超预算申请专款，努力减少人、车、会及网络支出和其他公务开支，降低政府运行成本。三要严格控制各种奖励支出，今年要斟酌情况适当减少评比项目和物质奖励额度。

明年是“十一五”规划的最后一年，也是我区“一个中心，两个基地”规划建设最后一年。大家一定要在完成好今年目标任务的基础上，深入开展调查研究，超前谋划明年工作，拿出新举措新招法，为明年实现更大发展做好准备。

同志们，第四季度是定全年、保全局、夺全胜的关键时期，是完成全年各项目标任务的冲刺阶段，我们一定要以更加饱满的热情，更加昂扬的斗志，更加扎实的工作，聚精会神，争分夺秒，全力以赴地干好四季度工作，确保完成和超额完成全年的各项目标任务，向全区人民交上一份满意的答卷，为\*区今后的发展打牢基础，做好准备。

## 周会工作总结发言 会议工作总结篇十

主要工作内容，取得的成绩，以及不足，最后提出合理化的建议或者新的努力方向，有益于个人自我检讨，有关写周工作总结的目的意义，小编整理了以下几篇。

但是自己设想的进步要求却怎么也实现不了，这是为什么呢？对于这个问题，经过多年的观察，我发现但凡能够在工作上取得进步的销售人员是那些善于总结、善于分析的员工。

我们说人的智商还是有差异的，教育程度也是不同的，所以每个人的总结方式和能力也是不同的，只有一小部分人可以做到不需要书面化就可以总结，其余的大部分进步快的销售人员都会有工作记录的习惯。

如果想要提高就必须做好每天的工作记录，并且将工作的结果分为成功的和失败的两种，失败的那部分必须做分析，搞清楚究竟是自己的哪些方式有问题，导致了失败的结果。

如果自己分析不清楚还可以请教身边的同事、领导。

对于成功的部分，要看是不是每一次采用的方式相同，如果同样的事情，每一次采用的方式都相同，说明方法是正确的，基本上就可以固化下来，这就是我们通常所说的经验。

现在很多的销售公司是会要求员工做工作周报的，也就是将每周的工作情况汇总提报上一级领导，现实的情况是一很多的销售人员不能接受这样的工作安排，觉得公司是多此一举，工作会议上该说的说了，还有什么好写的。

听起来不无道理，但是我们是否忽略了一个书面和口头的区别，书面的内容需要更加缜密的思维，你需要阅读者能够看

懂，那就必须逻辑思维能力较强，能够通过书面的语言将事情阐述清楚。

语言能力和书面能力绝对是两个不同的能力，书面强大的人在口头上基本上也没有问题，但是口头强大的人未必有非常好的书面化能力。

其实，工作周报是一个总结提炼的过程，是一个促进员工提高的形式，这个形式非常重要，尤其对于一线急切追求成长的员工来说更加的重要。

于是有很多的员工就会认为既然你不看，还要我写干吗？这不是一种浪费吗？其实不然，绝对不是浪费，是自我能力的提高，在考虑类似问题的时候，当时的员工首先考虑的不是领导看不看，而是自己写没写。

因为，领导不仔细看，可能损失的是领导，因为他可能错过一些非常好的市场机会；而写不写就可能是你的损失了，因为，你不写就丧失了最基本的总结提炼的机会，自己的总结能力就不会提升，进步也就谈不上了。

经年之后，你的事业一定会有不一般的局面！二、针对管理层：作为一家规范性的公司和注重规范的领导者而言，你应该拥有它，没错，我是说你如果不想整天被那些琐事缠身，想进一步改善和优化你的工作的话，那么我建议，你应该尝试着(设计)写你的工作周报。

首先要清楚的是，工作周报是你拿给你的直接上级看的，不对下级公布，毕竟其中内容涉及到对你的直接下级的工作态度、工作目标完成情况的评价等。

其次，工作周报又分为两种，你的直接下级给你的，你给直接上级的。

你的下级给你的主要包括两块：(1) 本周工作完成情况；(2) 下周工作计划 你给直接上级的，内容就包括的多了。

主要有：(1) 目标管理；(2) 过程管理；(3) 思想管理；(4) 下周工作计划四部分内容。

这样让你的直接上级一目了然的知道你在本周做了哪些工作，完成情况如何，哪些未完成，未完成的原因是什么，你是否需要得到其他方面的支持，从而为您提供更多帮助。

过程管理 是指你在实施这些工作时候发现的问题，并如何迅速的指导你的下级完成工作的，例如你给了你的下级什么样的建议或帮助，促使其出色的完成工作。

个人业务能力再强，不懂得培养下属的领导，算不上称职的领导。

作为领导者，你得时刻谨记，领导者不是亲力亲为，而是要将你的下属培养成你的得力干将，甚至有一天可以独档一面，你可以想象，到了那样的时刻，你，将做的更加轻松。

你也不用担心他们会超越你，因为你会领悟到更为高深的管理哲学。

同时，你得说明你在实施完成这些项目过程当中，使用了哪些资源，使得你的上级清楚，这些资源有无浪费情况，或者存在使用上盲点。

当然，最后一项，还应该包括你在实施项目过程当中发现的问题，并提出你的改进建议。

该建议不单单是针对你本部门，很有可能要包括其他部门。

需注意，该建议并不是指责，所有摊在桌面上的建议，是基

于更为优秀的完成工作而提出的。

思想管理 领导本身并没有多大实际权利，尤其是在一个私营公司当中，我们的理念是，所有的人都是平等的，但你可以对你的下属的工作态度以及工作完成情况(质量和效率)做出您自己的判断和评价。

需注意的是，领导者必须保持公平公正的心。

下周工作计划 这一点无须多说，这是领导者必须具备的基本素质之一，因为你是领导者，领导者在一定程度上是一个思考者，你必须将更多的时间放在思考上，而不是做那些琐事，反之，你的存在已经变得不再重要。

总之，工作周报一方面可以使你的工作目的性明确，也使你的直接领导明白你最近在干什么，干的结果怎么样，还可以使你的直接领导针对性的提出对您成长更为关键性的建议，从一定程度上提升了你的职场竞争能力。

目的及意义 一、 便于领导及时了解和掌握下属员工的工作开展情况 二、 加强领导和员工的沟通管理 三、 提高办事效率，推进执行力建设。

四、 也是每个人锻炼自己写作、表达能力的一种方式 五、 提高个人的计划、时间管理、目标管理方面的素质和能力 合理安排自己的工作计划，清理上一周或月的遗留问题，接受上级指派的新任务，通过个人和组织目标的相结合来达到完成公司的总目标。

主要写一下工作内容，取得的成绩，以及不足，最后提出合理化的建议或者新的努力方向。

转载:总结，就是把一个时间段的情况进行一次全面系统的总

检查、总评价、总分析、总研究，分析成绩、不足、经验等。

总结是应用写作的一种，是对已经做过的工作进行理性的思考。

总结与计划是相辅相成的，要以计划为依据，制定计划总是在个人总结经验的基础上进行的。

## 总结的基本要求

1. 总结必须有情况的概述和叙述，有的比较简单，有的比较详细。

这部分内容主要是对工作的主客观条件、有利和不利条件以及工作的环境和基础等进行分析。

2. 成绩和缺点。

这是总结的中心。

总结的目的就是要肯定成绩，找出缺点。

成绩有哪些，有多大，表现在哪些方面，是怎样取得的；缺点有多少，表现在哪些方面，是什么性质的，怎样产生的，都应讲清楚。

3. 经验和教训。

做过一件事，总会有经验和教训。

为便于今后的工作，须对以往工作的经验和教训进行分析、研究、概括、集中，并上升到理论的高度来认识。

今后的打算。

## 总结的注意事项

1. 一定要实事求是，成绩不夸大，缺点不缩小，更不能弄虚作假。

这是分析、得出教训的基础。

2. 条理要清楚。

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。

3. 要剪裁得体，详略适宜。

材料有本质的，有现象的；有重要的，有次要的，写作时要去芜存精。

总结中的问题要有主次、详略之分，该详的要详，该略的要略。

## 总结的基本格式

1、标题

2、正文

开头：概述情况，总体评价；提纲挈领，总括全文。

主体：分析成绩缺憾，总结经验教训。

结尾：分析问题，明确方向。

3、落款 署名，日期