

最新环境卫生整治自查报告(优质5篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

剧团工作总结篇一

剧团对我来说是一个全新的工作领域。是我走出校门后的人生第一站，一些不尽人意甚至有些残酷的'现实让我自己深刻地了解了自食其力的意义。面对汹涌竞流的压力，我努力学习充电相关专业，自我强化工作意识，注意加快工作节奏，提高工作效率，塌实做好自己应该做的工作，力求周全、准确、适度，避免疏漏和差错，至今基本做到了事事有着落。

1、服从领导分配给我的任务安排，在下乡慰问演出时协助道具的整理与摆放，认真向同事请教学习并做好场记与报幕工作。

2、认真做好团里的文字工作。草拟综合性文件和报告等文字，对剧团所有的文件、通知、等各类材料整理归档入册，做好资料归档工作。配合领导在制订的各项规章制度基础上进一步补充、完善各项规章制度。及时传达贯彻上级有关文件与批示。。

3、认真负责团里的外宣工作。及时收集捕捉剧团的演出动态和与其相关的资料，并整理成文字以稿件的形式面向社会不同层次的各大媒体刊物发表。如期完成上级制订的。外宣任务。扩大了我团在外界的声誉与知名度，为剧团再上新台阶打下了坚实的基础。

4、团结同事，将心比心。我认为宽容是一种美德，可被纵容的宽容就是另一种意义上的懦弱。我能够以微笑真心面对身边每一位同事，相信就能得到同样的回报，将心比心是最唯美的意境。也是我们融洽和谐的最基本的因素。

5、加强自身学习，提高业务水平。由于感到自己身上的担子很重，而自己的学识、能力和阅历与其任职都有一定的距离，所以总不敢掉以轻心，总在学习，向书本学习、向周围的领导学习，向同事学习，这样下来感觉自己一年来还是有了一定的进步。经过不断学习、不断积累，已具备了一定的舞台经验与办公文字经验，能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，在综合分析能力、协调办事能力和文字言语表达能力等方面，经过一年的锻炼都有了很大的提高，保证了本岗位各项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，热爱本职工作，认真努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心，努力提高工作效率和工作质量。

存在的问题和今后努力方向

第二，有些工作还不够过细，一些工作协调的不是十分到位；

第三，自己的理论水平还有些欠缺需要不断的充电来完善自己。

第一，加强学习，拓宽知识面，努力学习专业知识和相关常识。

第二，本着实事求是的原则，遵守团内一切规章制度，与同事团结一致，勤奋工作，形成良好的工作氛围。维护剧团利益，积极为剧团创造更高价值，力争取得更大的工作成绩。为剧团跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。

剧团工作总结篇二

九月底，艺术团向20xx级全体新生展开纳新，挖掘并发现了11级中的艺术人才，为艺术团充入了新鲜的血液。其中话剧队有8位新成员，新团体的成员们团结友爱，都能清楚地意识到自己作为话剧队的一员肩负的责任。

1. 缺乏经验，表演前准备没有筹划好。

演员使用道具准备不够完整，再加之硬件设施的局限，所以没有达到很好的舞台效果。

2. 演员配合不够密切，音乐播放不准确。

演员准备时间过于仓促，匆忙上阵，也是第一次上台表演，所以各个人员之间配合缺乏默契。

1. 剧本问题。

剧本应该由一个人先定好故事的情感发展主线，再由演员们一起商量台词。

2. 演技问题。

演员们在舞台上能放得开，但却不能将情感融入到角色里，使得一些演员的动作过于僵硬和机械化，在今后的日子里，我会组织队员进行一些表演练习，力求演员们演什么就是什么。同时也请求团长在下学期尽快配合好我们队的指导老师，让我们的演技更上一层楼。

3. 走台问题。

在以后的表演中我将组织好队员尽早熟悉表演场地，不至于演员在表演当天才明白如何上下场。

在下学期四月底，在我们新剧本排练进行到一半时，参加了武昌理工学院“中南话剧夜”话剧节，吸取了上学期的教训，在精心筹备了两个星期后，成功的将《雄辩华夏》搬上了舞台，并受到了很大的欢迎。让我们队员意识到，经过不懈的努力，就会得到回报，也极大提升了队员的士气。

到了下学期由队长我写了一个剧本进行排练，并与队员讨论和改进。但是，话剧队内部没有明确的组织纪律，排练等交流商讨的机制也未形成，会经常有人请假，导致这支队伍缺乏一定的凝聚力。话剧队的建设离不开我们每一个人，在下学年的工作中，我们会组织话剧队讨论并尽快完善机制。

在这一年工作中，我们不断挖掘着自身的潜力，发现了自己的不足。在今后的工作中，我们会主动向老师和部长、团长请和学习，不断提高自身和队员的能力。我相信，在接下来的工作中我们会做得更好，我相信，我们的话剧队共同努力下会发展得更好！

剧团工作总结篇三

这学期学生会星火话剧团，在院领导和校团委的带领下，本着服务师生的原则，开展了一系列的活动，并取得了一定的成绩。话剧团积极配合院里的各项号召，丰富校园文化生活的同时也锻炼了学院学生的表演能力。我部为了总结经验，继往开来，开展好下学期的的各项工作，特作出以下工作总结。

（一）部门建设

在过去的第一年中，星火话剧团仅作为学院一个特色组织，在院各级领导的关心支持下，列入到学生会的正式部门。万事开头难，对于一个新的环境，在没有任何经验的情况下，我一边向前辈们学习经验，一边用自己的方式开展着这个富有特色的部门。在新一年中我们立图转变话剧团的发展方向，

剔除了一些过分搞笑的桥段，使之更加符合我们学校的校园文化建设。

（二）纳新

新的学年也意味着学生会各部门的重组，话剧团也积极投入到了这项工作中，认真做好纳新的准备工作。九月，我部进行了新学期的纳新工作，又有十多名新成员加入我部，这无疑为星火话剧团注入了新鲜的血液，我部也招纳到了意向的人员。

（三）常规排练

因为话剧团是一个注重表演的团队，所有的成果都要展现在舞台上，所以本部门的同学必须具有一些表演能力或者写作能力。很多同学刚进来不具备表演能力或者一些编写剧本的能力因此话剧团每周开设训练课，将会有大二大三一些有经验的出色演员及编剧进行指导。

表演节目，我话剧团成员，在学生会指导老师的认同下，积极配合校招办的安排，并提供了校园搞笑表演《那些年》。

学校后勤处同我院宿委会一同举办了“我厨我秀”厨艺

大赛，我话剧团应宿委会邀请，参加了文艺表演活动。

学生会文艺部举办“无烟公益视频大赛”，我部为大赛

提供了禁烟短剧。

（五）“走出去”、“引进来”

11月上旬，同团总支实践部一同去养老院，为院内老人表演；

11月下旬，我团同志愿者协会合作，参加“千人进社区”，

为小区居民表演。

（六）元旦晚会

在学院统一安排下，我部所有成员积极协助文艺部，参与文法学院20xx年元旦晚会的话剧表演工作。

1、工作效率有待提高

2、熟悉掌握举办晚会需注意的问题3、更大程度的挖掘成员潜能

4、多与实际相结合，在发扬文法精神的前提下，为大家表演出更加精彩的节目。

新的起点，新的舞台。昨天已成为过去，明天还要谱写新的篇章，星火话剧团有十足的信心把工作做好。今后话剧团将力求把工作做到完美，竭尽全力完成各项任务，积极参加组织各项活动及演出，提高内部向心力，增强外部竞争力，让话剧团成为一个具有极强凝聚力和影响力的团体。我们将尽最大努力和可能提高我们话剧团成员的整体素质，成为校园生活中新的亮点，为在校生的课余生活添一抹亮彩。

剧团工作总结篇四

没有团结就没有稳定，就没有发展，话剧团领导班子对团结有着深刻的认识，能够正确的对待群众，正确的对待工作，正确的对待自己，大事讲原则，小事讲风格，充分调动党员干部和职工群众的积极性，能动性和创造性，不断的加强团队建设，树立团队精神，使话剧团的凝聚力和战斗力得到明显加强。全团上下齐心协力，努力拓展业务，根据话剧团自身现实状况，扬长避短，有针对性的编排创演观众喜闻乐见的，正确展示党的形象，充分反映时代气息的优秀剧目。

四月份由我团创排编演的小品在xx省第四届小品大赛中获得了，优秀剧目奖，导演一等奖，表演一等奖等多个奖项，创造了话剧团建团以来参加同类赛事的最好成绩。

九月份我团克服资金不足，行当不全等重重困难成功公演了为建国60周年的献礼剧目大型话剧，是由我剧团团长朱理虎和其女儿朱楠共同编写，该剧题材新颖，主题鲜明，以小见大，从一个家庭的变化折射到东关一条街的变化，折射到xx市的变化，特别是改革开放30年来阜阳的巨大变化，讴歌了民族团结的主旋律，富有鲜明的时代感、浓郁的地方特色和民族特色，具有较强的艺术感染力。受到了领导，专家和观众的一致好评。

九月份由我团团长朱理虎创作，有我团排演的大型话剧荣获第23届中国田汉戏剧剧本三等奖。

3, 积极配合文化局, 开展各项文化公益演出活动.

剧团工作总结篇五

作为一名销售业务员，自己的岗位职责是：

- 1、千方百计完成区域销售任务
- 2、努力完成销售管理办法中的各项要求；
- 4、积极广泛收集市场信息并及时整理；
- 5、严格遵守公司的各项规章制度；
- 6、对工作具有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感；
- 7、完成领导交办的其它工作。岗位职责是职工的工作要求，

也是衡量职工工作好坏的标准，自己在从事业务工作以来，始终以岗位职责为行动标准，从工作中的一点一滴做起，严格按照职责中的条款要求自己的行为，首先自己能从产品知识入手，在了解产品知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，其次自己经常同其他区域业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。在日常的事务工作中，自己在接到领导安排的任务后，积极着手，在确保工作质量的前提下按时完成任务。

下面是我在20xx年我负责的区域 每个月完成任务的明细

我负责的区域是xxxx□xxxx有n家药店其中销售好的客户有m家，中等客户有x家，小型客户有y价，究其原因主要是因为所在区域的地理位置和人们的消费状况。

- 1、对于老客户，和固定客户，要经常保持联系，做好客户关系。
- 2、在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得更多客户信息。
- 3、要有好业绩就得加强业务学习，开拓视野，丰富知识。
 - 1、客户遇到问题，不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。让客户相信我们的工作实力，才能更好的完成任务。
 - 2、拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。
 - 3、为了今年的销售任务每月我要努力完成任务，为公司创造更多利润。以上就是我这一年的工作总结和计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导请示，共同努力克服。为公司做出自己最大的贡献。