

2023年大班我最美教案反思 大班美术教案及教学反思青花瓷(汇总9篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是小编为大家整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

的个人半年工作总结 个人半年工作总结篇一

(一) 强化形象，提高自身素质。

为做好本职工作，我坚持严格要求，注重以身作则，以诚待人，一是爱岗敬业讲奉献。我们箱管工作的最大地规律就是“无规律”，因此，我们正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐，得与失、个人利益和集体利益的关系，坚持甘于奉献、诚实敬业，二是锤炼业务讲提高。经过半年的学习和锻炼，我们在工作上取得一定的进步，利用办公室学习资料传阅的同时，细心学习他人长处，改掉自己不足，并虚心向领导、同事请教，在不断学习和探索中使自身工作质量有所提高。

(二) 严于律己，不断加强作风建设。

半年来我对自身严格要求，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则，始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实脚踏实地埋头苦干上。在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守公司的各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，主动接受来自各方面的意见，不断改进工作方法；坚持做到不利于公司形象的事不做，不利于公司形象的`话不说，积极维护公司的良好形象。

（三）强化职能，做好服务工作。

工作中，我们注重把握根本，努力提高服务水平。箱管人手少，工作量大，这就需要我们团结协作。在这半年里，不管遇到什么样的困难，我们都积极配合做好工作，我们的心都能往一处想，劲都往一处使，不会计较干得多，干得少，只希望把工作圆满完成。

半年来的工作虽然取得了一定的成绩，但也存在一些不足，主要是思想解放程度还不够，学习、服务上还不够，和有经验的同事比较还有一定差距，在今后工作中，我一定认真总结经验，克服不足，努力把工作做得更好。

（一）发扬吃苦耐劳精神。

（二）发扬孜孜不倦的进取精神。

加强学习，勇于实践，博览群书，在向书本学习的同时注意收集各类信息，广泛吸取各种“营养”；同时，讲究学习方法，端正学习态度，提高学习效率，努力培养自己具有扎实的理论功底、辩证的思维方法、正确的思想观点、踏实的工作作风。力求把工作做得更好，树立公司的良好形象。

在今后的工作中，我将在物流公司各位领导的正确领导下，继续以人为本；牢记公司的宗旨，突出重点，狠抓服务落实；树立科学发展观，以求真务实的工作态度做好箱管服务工作，为在箱管岗位上做出自己应有的贡献，为运输户提供优质高效的服务，为我们公司的发展做出自己的贡献。

1.个人半年工作总结

2.个人 半年工作总结

3.个人半年工作总结与计划

4.个人半年工作总结计划

5.护士个人半年工作总结

6.司机个人半年工作总结

7.关于个人半年工作总结

8.学员个人半年工作总结

的个人半年工作总结 个人半年工作总结篇二

按照公司一号文件要求，为提高自我的业务水平，不间断的学习《技规》《行规》及公司各项规章制度，异常是事故通报的学习。提高自我对行车安全工作的认识和了解，为了更好的做好本职工作，利用休息时间，熟悉《站细》，了解站场设备和作业程序，在车站组织的各项学习活动中，一向进取认真的学习，经过自我的努力，基本掌握了调车工作的作业要领和作业程序。为自我以后的发展打下了良好的工作基础。

以“苦干、实干、拼命干”的工作精神，调车作业中，严格认真实行调车作业标准的制度，在确保人身安全的情景下，按班前布置的要求，正确做好调车作业准备，作业中，按值班员制定的列车编组计划，认真的传达给连结员计划资料 and 各项注意事项，严格把控各项作业环节，加强作业标准化，半年中从未发生过违章违纪，影响行车安全的各种行为，保证了车站的安全工作的有序进行。

生活中和同事互帮互助，和睦相处，之间相处从未有过斤斤计较的事件发生，进取参加各项站务活动，增进了同事之间的友谊，促进和谐氛围。

半年来自我在平凡的岗位上付出了辛苦，尽到了应尽的职责，可是严格的来说离作业标准化还是有必须的差距，在今后的工作中加强自我学习，提高业务水平，尽心尽责做好每项工作，继续为公司安全生产作出贡献。

的个人半年工作总结 个人半年工作总结篇三

怀着对教育的梦想，我捧着一颗火热的心踏上了神圣的讲台。一个学期已过去，新的学期即将来临，在这半年里我深刻体会到了做老师的艰辛和快乐，我把自己的青春倾注于我所钟爱的教育事业上，倾注于每一个学生身上。一个学期的工作已经结束，收获不少，下面我对上学期的工作作一总结，为新学期的工作确立新的目标。

一、思想认识。

在上一学期里，作为一个共产党员，我在思想上严于律己，热爱党的教育事业，全面贯彻党的教育方针，以党员的要求严格要求自己，鞭策自己，力争思想上和工作上在同事、学生的心目中都树立起榜样的作用。积极参加学校组织的各项政治活动，如学校的党员冬训活动。一学期来，我服从学校的工作安排，配合领导和老师们做好校内的各项工作。我相信在以后的工作学习中，我会在党组织的关怀下，在同事们的帮助下，通过自己的努力，克服缺点，取得更大的进步。新学期即将来临，我将更加努力工作，勤学苦练，使自己真正成为一个经受得起任何考验的共产党员。

二、教学工作。

在教学工作方面，整学期的教学任务都非常重，担任初一共十三个班级的信息技术课，但不管怎样，为了把自己的教学水平提高，我坚持经常看电脑报、信息技术奥赛书籍等，还经常网上找一些优秀的教案课件学习，还争取机会多出外听课，从中学习别人的长处，领悟其中的教学艺术。平时还虚

心请教有经验的老师。在备课过程当中认真分析教材，根据教材的特点及学生的实际情况设计教案。一学期来，认真备课、上课、听课、评课，及时批改作业、讲评作业，做好课后辅导工作，广泛涉猎各种知识，形成比较完整的知识结构，严格要求学生，尊重学生，发扬教学民主，使学生学有所得，不断提高，从而不断提高自己的教学水平和思想觉悟，并顺利完成教育教学任务。

在教学中，由于这个学期学校正在改造，所以没有安排机房，这对于信息技术课程来说，主要是突出学生的动手能力，所以教和学都有了一定的困难，但是为了上好这门课，也为了激发学生学习的兴趣，我作了充分的准备，每堂课上之前我都查找各种资料和图片，或者找一些学校老的电脑配件给学生们看，尽可能地让课堂让课堂气氛活跃，树立起他们学习的信心和激发他们学习台阶信息技术的兴趣。在整个教学过程当中，由于是教室上课，所以我特地每节课都增加课本外的计算机基本知识，如像“计算机的发展史”“dos基本命令”等。还辅导家里有电脑的同学学习一些课外操作知识，也收到了很好的效果，发现学生中还有很多电脑小高手的，如辅导学生信息技术奥赛，辅导学生制作网页，还辅导学生用word制作小报，也取得了丰硕的成果，辅导学生的小报制作获得了吴江市初中组三等奖。辅导的过程也很艰辛，通过这些辅导，使自己的辅导经验增加了，学生也学到了东西，增强了他们学习的兴趣和学习的信心。

这学期我还一个人承担了校本课程《asp网页制作》课题的开发和教材编写。从接到任务的开始，我就感到压力是非常重的。首先这是初中生学习asp网页制作，是一种新的尝试性教学模式，在整个教材编写探索过程当中我查阅了很多的书籍和资料；其次asp是对有一定编程基础的学生学习的，一般是大学生学习的内容，在初高中还没有任何的教材可借鉴；再次，我还是刚刚从大学毕业出来的，教学经验还不足，既然学校把重任交给了我，我当然还是努力承担并把它一定要做

好，所以我根据自己所学的经验一边探索一边编写，经过一个多月的努力终于编写完成。在每个星期二和五都花一个多小时辅导有潜力的学生学习这门课程，通过一个学期的实践教学，取得了很好的成绩。在新的学期里我将继续保留成功点并不断改进自编教材，尝试新的教学方法，争取有新的突破。

三、学校工作。

我严格要求自己，工作实干，并能完成学校给予的各项任务。由于我们是信息技术教师，这个特殊的职业决定了我们必须还有很多的学校工作要做，我服从党和学校领导的安排，兢兢业业，主要完成了学校电脑的维护，全体师生的床位卡、胸卡等的排版和打印，还完成了学校的种类成绩统计和打印，并完成了学校领导安排的所有任务。在以后的工作，我将一如既往，脚踏实地，我会更加积极地配合学校领导完成各项任务，为学校的美好明天更加努力。

四、考勤方面。

我在做好各项教育工作的同时，严格遵守学校的各项规章制度。处理好学校工作与个人之间的关系，一个学期里没有缺席过一次，晚上也是坚持天天加班，一边完成学校的各项任务，一边准备教材和学习自己的专业知识。在新学期中，我应更加勤恳，为学校作更多的事，自己更加努力学习专业知识，使自己的业务水平更上一层楼。

五、主要成绩。

在这一学期里，作为刚参加工作的新老师，应该说我还是取得了一定的成绩的，第一学期信息技术参加了苏州市统考统批，成绩还是喜人的，平均分为84.2分，名列全市第二；参加了吴江市首届信息技术课件比赛，作品《计算机的组成》获得了三等奖；在xx年吴江市中小学信息技术教学设计论文

评比中，《江苏省中学信息技术教材改革之我见》获得了三等奖；在xx年中小学网络科普小报制作竞赛中，辅导学生张心怡的作品《小桥流水人家》获得了初中组三等奖；《科技发展和理论发展之矛盾》和《初登讲台两个月的心情》在我校xx年校刊上刊登。在以后的教学和学习中我会更加努力。

教书育人是塑造灵魂的综合艺术。在课程改革推进的今天，社会对教师的素质要求更高，在今后的教育教学中，我将立足实际，认真分析和研究好教材、大纲，研究好学生，争取学校领导、师生的支持，创造性地搞好信息技术课的教学，使我们的工作有所开拓，有所进取，更加严格要求自己，努力工作，发扬优点，改正缺点，开拓前进，为美好的明天奉献自己的力量。

的个人半年工作总结 个人半年工作总结篇四

因为近段没有周小结的习惯，如今半年总结动笔前总在迟疑，沉思好长时间，感觉发生的事情太多，又无从入手，原来一个好的`习惯可以带来无穷的灵感，假如失去自我思考的动力，浑浑噩噩，必将一事无成，虽然总感叹每天重复着机械的动作，但也要自我寻找乐趣，只有保持不断的热情和自我激励的潜意识，才能让自己变得轻松而且坦然，有时候不该有负担有压力，但不可以没有憧憬和规划。

回顾半年来的学习与工作，点点滴滴，过眼云烟，挥之不去，这俨然成为一种习惯，但不能满足或安于现状，需要不断树立自我超越的意识，这其中需要太多的技巧，处事与为人，沟通、观察、分析、判断，和营销队伍共处需要不断提升自我的理解力与对事物的感召力，视线不同看到的风景也是一样，不必庸人自扰，或许总有人感慨万千，现实亦如此，试图去了解与尝试，验证更多的真理，更多是时间问题，思考或看透一个问题，没有冷静下来，看到的仍然只是表层，尽力而为之，形形色色的人和各式各样的问题该如何去改变，这当中的规律如何在现实当中摸索出来。只有不断实践与行

动。

在营销行业，每个人都在竭尽全力，有业绩的没有业绩的，踏入保险的那一刻，他们都曾努力付出过，很多人在用毅力“挣扎”着，信念是否坚定、忍耐力是否强大，预示着寿险生命能否常此以往下去。不可惋惜，沉淀都是金子，营销队伍的壮大，需要不断淘汰更多的沙子。作为组训人员，更加要具备发现问题的能力，要学会总结亮点，抓住典型，其实我们和营销伙伴一起在参加晨会，也在接受主管的激励，更多的时候我们反思技巧技巧的时间太多短暂，我曾多次融入这样的一个境界，但始终因为角色的定位不同，而缺乏这样的认识，或者说拒绝接受经典的言辞与精辟的理论。但长期的熏陶与关注可以收获更多的东西，不难发现，营销人员他们的参会情绪总是很奇特，试想自己每次参加的视频会也好，启动会也好，我们分神的概率与受干扰的情绪一样存在。所以如何抓需要，挖亮点，深度分析问题，就需要掌握适度的讲话技巧、和善的行为举止、逐层递进的思维模式。当然这需要过程，评定能力强弱，不是一时，当然人的性格各异，弊端也不一样，展现在别人的形态也是奇特的，只有不断减弱自己的缺点，而无限放大自己的优点，一切都可以归零的心态要求自我，培养警惕心，有效预防和减少可以存在的错误与隐患，事情的起因总有追溯的根源，金莲部长总能在适当的场合讲合适的话语，更多的时候话里有话，批评、表扬、赞许，讲话始终带着教育意义。这应该是沟通的最高境界。

一区部的伙伴以品牌第一引以为豪，夺第一，争荣誉，身为一区部的一员，我也接受这类似的光环，光环闪耀下，有更多的平台去锻炼、有更多的时间去感悟，有更多的技能去施展。没有人天生适合的岗位，只有不断培养的工作能力，这样强有力的精神支柱，需要以激情为基础，以深度的学习欲望为辅。站在巨人的肩膀上看问题，避免经常抬头看问题，在同一起跑线上，要时刻准备着冲刺终点，没有人知道自己的终点在哪里，但是不要放弃一些可以努力的机会，作为渺小的个体，只有放到大的舞台才有机会，正如一区的大平台，

接受的考验和成长的空间非常巨大，自我感觉要取得成就和认可，这其中的障碍与磨练永远不只是一点点的挫折，而是要付出多余十倍以上的努力，每个人的角色都是处于激励和被激励的角色。组训就是要培养不断激励自我和激励别人的能力。

很长的一段时间，考虑未来是一个非常严肃而且恐惧的问题，至20xx年6月加入一区开始，这些都是自我人生轨迹当中最深刻的记忆，这不是职业习惯在作怪，人都需要忧患意识，多珍惜少叹息，多思考少烦恼，多努力少放弃。只有一如既往，持之以恒才能正确定位。

现在静下来，常思考如何培养自己的兴趣，如何保持良好积极的心态，长时间的加班时间用于不断总结与回顾每天的成果，认真对待，用心体会，如何培养感染力与领导力，是未来很长时间需要不断琢磨和思考的方向，需要不断自我雕刻，自我剖析。闲置的时间需要不断收集和整理材料，只有吸收更多的资讯和领会更多的哲理才可以不断认识自我，改变自己。

1、自主经营、自力更生的创富管理模式

自主经营、自力更生至开门红提出以来，已经深入人心，能力与作为挂钩，只有从单一的个体小组开始，才能形成整体的统一。创富平台越来越广泛，转变经营管理模式，培养自我发展的意识，避免被动接受，而要积极主动的创新。现在一本两个团队已经具备独立经营的能力，从二早的经营流程与组织安排来看，已经形成模式，而且时刻在增添新的创意。只有不断刷新，才能在自主经营的平台上大放光彩。

图为：伟凡团队的二早图为：玉凤团队的组经理会议

同时自主经营离不开核心领导人的指导与付出，自主经营从小团队开始，形成自我管理的模式，而且要不断培养标杆人

员，自主经营的典型代表作为模范小组，需要大力炒作并隆重表彰，同时对于优秀小组的管理模式要互相学习，在追踪与辅导方面的亮点要放大。

2、氛围营造、意愿调动的晨会流程模式

晨会运作的关键在于氛围的营造，琢磨晨会需要的基础知识，以及需要了解的资讯，通过晨会内容丰富营销员的知识面，制造营销员外出拜访的借口，营销队伍需要活动，在于早晨两个小时的营养吸收，纵观半年来一区部在晨会的运作模式，个人总结为：（1）营销伙伴的一线销售现状的演练，这是展现在伙伴面前最直接最有效的方法，通过演练可以了解在拜访过程营销伙伴的言语以及行动是否符合销售流程。（2）专家门诊时间，是答疑解惑的最好平台，对于活动工具的推广使用，以及拒绝问题的解决是最有效，最及时的方法，一区部的经验是互相交流出来，互相奉献出来的。（3）有组织个人销售的延续传承，从接触、观念、产品、拒绝，这四个步骤只有反复不断的更新，才能提升上门营销的能力，营销伙伴缺少观念沟通的技巧占大部分，因为保险的意义与功能是具备教育意义的课程，涵盖社会责任、家庭责任、人生风险的诸多因素的组合，所以只有不断培养讲授观念的能力，才能取得进步。（4）精英的亮点分享，晨会最精彩的部分，因为这是伙伴最迫切需求，以分享人员为参照物，可以看到自己的不足与缺点，可以提升拜访的信心，引导分享人员站在大局角度思考问题，避免片面或消极情绪的传播，这是塑造健康市场氛围最应该注意的。（5）委员层面的主管激励，这是拨开云雾见彩虹，营销激励是关键，充满挑战的事业需要不断激励的言语，需要不断产生往前冲的动力。（6）荣誉之争强调晨会重视表彰，重视表彰的流程以及感受，特别是七战七捷的鲜花表彰，将晨会氛围调动到最高点。

3、独立运作、相互配合的六大计划项目

区部的六大计划，龙虎规划的重要的项目，区部后勤队伍最

重要的力量，每个人身上的指标和努力的方向都不一致，但是都是一个目的，就是为了完成区部的指标，这是共存的整体，就如一个身体的“八大系统”，各个系统都有自己的功能，都是整体都受到大脑司令部的控制，同时每个系统之间是互相依存，任何一个系统出现差错，就可以导致其他系统的崩溃。区部的六大计划是20xx年区部工作的重要项目，意义深远，同时对于委员在管理团队上减轻了压力，也知道了每个层级培养的目标和对象不一样。六大计划工作的推广，涵盖了区部大部分积极的营销伙伴。

4、形式多样、意义深远的增员活动形式

区部在今年创新了很多的增员形式，丰富多彩，改变以往区部大型的增员，如大型的庆生会，登山团康会。如今要求主管自主经营，要求化小团队经营各自的团队，活动形式更加灵活，增员活动的费用成本也可以缩小。主要以增员水果会、增员水饺会、大型表彰会。团队的增员策划改变以往的委员出面，而是各自小组长自己负责，亲历亲为，只有不断积累办活动的经验才可以锻炼小组长的组织活动的的能力。

5、提升品质、深刻教育的社会责任意识

的个人半年工作总结 个人半年工作总结篇五

时间过的真快转眼半年过去了，虽说我现在已经第三年了但是我感觉我现在有必要向党支部汇报一下个人在这半年所经历的一切，确保政治思想不变色，继续发扬我军一不怕死二不怕苦连续作战等优良传统，把个人在部队三年所学的一切运用在现在的实际生活中，绝不辜负连队党支部、连队首长”我从军三年的谆谆教导、栽培培养和关心照顾。继续发扬革命前辈的优良传统优良作风。做一个能为祖国实现共产主义而献出自己能力的人！做到忠心献给边防的西大门、孝心献给父母、知心献给朋友、爱心献给爱人，脚踏实地的为实现梦想而不懈努力奋斗、奋斗、再奋斗。

个人能正确面对部队选该制度，为不给连队增加负担个人从容的面对了，毕竟在部队三年所受的教育和纪律的约束改变了自己。由于思想考虑事情简单，总是把很多事情简单化的想象，正因为这样的想法导致个人在人际交往、事情处理、个人感情等方面频频受挫。还有就是经常胡思乱想导致经常失眠，从而导致第二天精神不佳不能很好的投入到次日的工作生活中，思想放松极为严重，生活也开始堕落起来，经常是彻夜不眠，次日睡觉睡到中午，没有很好的生活次序，乱花钱的现象也严重起来，不能很好的保持艰苦朴素的革命传统，正因为思想的放松导致行为上的放纵，从而没少让部队家人费心。思想被社会不良因素严重腐化，败金思想严重，经常追逐低级庸俗的物质文化。做事不考虑后果盲目，不能很好的统筹规划一些事情。

在工作方面个人等靠思想比较严重，好的找不到，赖的不想干。一直有等靠的思想，个人不能积极主动干好，正因为这样的思想导致工作中不尽心，在工作中个人有怕苦怕累的思想，不能真确面对，经常处于消极的状态中。工作积极主动性不高，没有很好的把在部队所学运用到工作中。

经常以个人为中心，不会很好的考虑他人的想法，缺少换位思考，个人主义严重，总想一些事情按照自己的想法发展，正因为这样的思想存在让自己也失去了一些战友，想的多必有错，不能很好的领悟这句话的真谛。

作风不是一般的希拉，不注重个人小结养成，说话不注意经常方言连篇，礼节礼貌不周到，做人还不是很低调，烟瘾急剧增强，不分场合的吸烟，没有很好发扬我军优良的作风。

体能素质急剧下滑，现在10公里都搞定不了了，以前也想过早上早起跑步，但是三分钟的热度，没坚持几天就不跑了，正因为缺乏锻炼，整日无精打采的。

转了士官就忘本了，没有很好的学习科学发展观和党的先进

性理论，在部队缺少各项条令条例和规章制度的约束，无论是思想上还是行为上都放松严重。

加强思想认识，提高办事能力，积极参加工作，增强分辨是非的能力，坚决克服以上问题，用实际行动证明，不辜负连队党支部、连队首长、各级骨干对我的培养，迎难而上，越挫愈勇，为以后的工作事业努力奋斗。

以上就是我的半年总结如有不到之处，敬请大家批评指正！

至此敬礼

总结人：

的个人半年工作总结 个人半年工作总结篇六

1、工程部在罗经理的领导下，负责制定工作目标，其中：安全目标是：安全无事故。进度目标是：33层主体年底封顶，完成15层内粉工作，砌体外墙全部结束，烟道安装完毕。质量目标是：按优质工程的标准要求，完成全部的建设内容。

2、目标确定后，为能实现上述工作目标，我遵照执行各种规章制度，如：《岗位工作职责》、《工程质量与验收管理制度》、《安全管理制度》、《安全检查、文明施工检查工作制度》等，做到了行为有约束、管理有依据，减少了随意性，增加了责任感。

工期目标确定后，罗经理多次开会明确工程工期的控制的重要意义和深远影响，使我提高了认识。尽管在施工现场有各种各样的困难和矛盾，但是有了工程工期的计划，使我在监管中有了明确的方向，从而起到了督促推进作用。

1、主体工程

由于下半年才进入公司，正在建设的项目（鸿森创业大厦）主体部分已经进入到22层建设当中，所以接触到的大部分工作是主体部分，其中，在钢筋工程施工中，为确保工程质量，在监理单位见证下取样进行复试。复试合格后方可使用到工程上。在钢筋的绑扎施工中，我除进行巡检外，要求监理单位进行旁站监理，防止钢筋间距及搭接长度满足不了设计及规范要求。通过的严格要求和巡视检查，严格监理，施工单位认真按施工方案及施工工艺施工。钢筋工程经检测基本满足了设计及规范要求。针对易出现的质量通病及易发生的质量事故，采用下发工程变更通知单的方式，以求问题的解决。

2、模板工程

模板工程在施工中，施工单位不愿意进行生产投入，模板多次重复循环利用，有的变形、起皮，对砼结构造成严重的影响，为了保证砼浇筑后的外观质量及几何尺寸不发生变化及变形，在罗经理的指导下，我同工程部其他成员加强平时巡视检查的力度和巡视检查的频率，严格检查模板的质量，在模板施工中的严格控制施工质量，对在检查中发现的质量问题，及时处理，基本满足了观感质量的验收标准。

3、砌筑工程。

为了保证砌筑工程的工程质量，我主要抓了如下几个环节：

（1）、按设计及规范要求，放置墙体拉结筋。在施工中采用的是后在砼的墙体中植筋的方法，我重点检查植筋是否牢固，在检查中发现植筋不牢固及不通长放置接结筋的部位，必须拆除，重新植筋及布筋。

（2）、在内墙砌筑时，墙体与梁相连接部位，为防止墙体沉降、有裂缝出现，在砌筑施工时，我严格按照规范，要求砌筑到梁下留200高度不砌筑，待砌筑砂浆有一定的强度及满足技术间歇时间后，再用水泥砖斜砌，并用砌筑砂浆填塞密实。

为后期内墙抹灰打下了良好的基础。

4、粉饰工程

截止目前，鸿森创业大厦内墙抹灰工程已经展开，3-14层施工基本完毕。内墙抹灰最常见的质量通病是墙体与梁结合部易发生贯通的裂缝，为避免此通病发生，通过和工程部同事的交流学习，要求施工单位在结合部位用钢网丝网粘贴，并经检查合格后才能进入抹灰工序。为保证内墙抹灰的工程质量及给以后用户不遗留隐患，在罗经理的带领下，我们协同监理对抹灰的质量进行多次检查，对出现的问题及时有效地解决，抹灰的工程质量得到了保证，更为重要的是给用户提供了今后装饰后不发生质量问题的可靠保证。

5、安全、卫生方面

我严格按照有关安全管理制度执行检查和落实，另外提高自身安全责任意识，加强安全检查力度，组织宣传安全知识，严格落实施工现场的安全管理，确保施工现场安全无事故。其中重点对“四口五临边”、施工工人生产、生活用电、安全警示标识和安全设施佩戴等进行了日常的检查 and 监督。其中，在日常巡查过程中发现“四口五临边”的防护随着工程进度的进展会有防护不及时和不牢固的现象，通过协调，问题基本得到解决。在生产、生活用电方面，发现有乱拉乱扯电线的现象，要求监理单位下发整改通知书，监督施工单位整改，减少了事故隐患。

由于施工工人大部分在3、4层居住，不可避免的会产生生活垃圾，在生活垃圾处理方面重视程度不够，导致主体3、4层上有大量生活垃圾出现，有的与建筑材料混在一起，还有随地大小便和乱涂乱画的现象，为后期的施工带来了一定的影响，发现问题后，立即下发监理通知书，要求限期整改，问题已经得到解决。这就要求我在今后的工作中要更加努力，更加全面细致地开展工作，确保工程顺利施工。

1、加强业务培训，利用业余时间学习，特别是对新标准、新规范、新工艺、新材料的使用等学习和掌握，使得自我的知识得到更新。多和同事交流学习，学他人之所长，同时学好工程预结算，对施工单位工程量认真核对，降低成本。为公司作出贡献。

2、协调好各方之间的关系，特别是与监理单位的关系，如何调动监理人员的积极性，充分发挥监理人员的潜能。

3、加强管理力度，增强责任感。

回顾过去，展望未来，在下半年的工程管理中，我虽然取得了一定进步，但还是存在着一定的缺点和错误，我有决心克服缺点，总结经验，不断丰富和完善自我，在探索和摸索中发展自我，以取得更佳的业绩，回报领导对我的支持和信任，为公司的发展尽自己的绵薄之力。

的个人半年工作总结 个人半年工作总结篇七

转眼间xx年的上半年已经过去，回顾这段时间，我在公司领导 and 各位同事的支持与帮助下，较好的完成了自己的本职工作。

1、针对具体项目，利用网络资源及能源杂志，搜集整理产品、市场以及合作伙伴的相关信息。就光伏项目，利用办公软件access[]针对世界各国主要的光伏公司建立数据库，较全面地掌握了各公司的光伏产品信息，为选择合作伙伴并开展合作打下了良好的基础；太阳能水箱及生物柴油项目，由于之前尚未接触过，所以在项目的准备阶段，主要从上述产品的基础知识学起，逐步了解了太阳能水箱的工作原理、生物柴油的加工过程及市场前景。这些工作大大拓展了自己的知识面。

2、翻译与各项目相关的信息资料以及德国专家xxx向上层领

导所作的工作报告。一方面，新项目的开展使得自己的翻译内容有了较大的转变，尤其是在与机械、化工相关的专业术语方面，翻译起来显得有些吃力，有时甚至会出现不理解汉语术语的现象。意识到这一问题后，我开始注意该类词汇及表达方式的积累，对于不懂的汉语术语，则积极向同事请教并做好记录，保证这类专业术语再次出现时可以应对自如。另一方面，在翻译xxx所写的一些资料、报告时，注意纠正其不规范的英语表达方式，强化对英语的运用能力。通过翻译工作，自己的专业技能得到进一步锻炼和提高。

3、做好联系和协调工作。联系和协调是各项工作顺利开展的重要前提和保障。为推进光伏项目，与xx光伏公司国际贸易部进行多次联系，先后将两块组装好的太阳能电池板样品顺利寄送给国外的合作伙伴公司进行工艺检测。此外，与可进行生物柴油合作的公司联系并组织会谈。在这半年的工作过程中，我的联系与协调的工作技能得到进一步强化，在完成工作任务的同时，与公司和集团的领导、同事以及合作伙伴建立并保持良好的工作关系。

（二）外事工作

2、为xx德国分公司总经理xx女士办理一年多次签证申请；这两次外事事务的办理，对于未曾进行过操作实践的我言，确实是一种学习和锻炼。准备签证资料，要求办理人员认真仔细，尤其在填写申请表时，更是不能出现一点差错，否则只能重写。从中，我深深体会到，工作不管大小，想要干好，对工作态度的要求都是一样的，那就是认真，再认真，千万不能有一丝懈怠。

（三）其他事务

- 1、妥善处理xxx在工作中的各项费用；
- 2、在不影响本职工作的情况下，帮助xxx翻译部分商务资料；

(4) 注重与领导、同事之间的交流，同各位一起创造融洽、积极向上的工作氛围。