最新服装秀策划方案 服装店活动方案(通用5篇)

总结是在一段时间内对学习和工作生活等表现加以总结和概括的一种书面材料,它可以促使我们思考,我想我们需要写一份总结了吧。写总结的时候需要注意什么呢?有哪些格式需要注意呢?下面是小编为大家带来的总结书优秀范文,希望大家可以喜欢。

监装监卸工作心得 企业工作总结篇一

时间总是在不经意间流逝,转眼间就要到了本年的年尾,这也是我来到公司整xx年的时间,在这段时间里,不管是职业技能,还是自身的发展都得到了很大的提升,对于工作也是从陌生逐渐过渡到熟悉,这是成长的过程,也是积累的过程,现在就对本年工作情况做如下总结。

在工作中我始终以公司的经营理念为核心,这也是自己在完成任务过程中的工作准则,时刻提醒自己,"只有思想不跑偏,工作才能有成效",所以对于公司颁布的相关条例,自己也及时进行分析学习,结合自身的实际情况,进行必要的调整,这是一个与公司磨合的过程,也是督促自己成长的过程。

我时刻谨记《员工工作守则》,在工作的过程中时刻保持着严谨的态度,对待每一次的任务都能做到一丝不苟,因为我知道如果以"敷衍了事"的态度对待自己的工作,那么最终的结果也一定不会好,如果是同事间的对接工作,那么这也给别人带来了影响,作为一名职场人时刻提醒自己不为他人带来麻烦,所以在今后的工作中,我也会谨记这一点。

1、记录组内人员任务对接的详细情况。

- 2、完成上级交给的任务。
- 3、及时核对数据信息,并做好审核。

在本年的工作中,有提高的部分,也存在一些方面的不足, 比如在完成任务的过程中还需要再仔细一点,因此在明年的 工作中,我一定会及时的提醒自己,而对于自己有进步的地 方我也会追求进一步的提高,绝不局限于当下的状况。

以上就是今年的年终总结,本年的工作即将要告一段落了,又是忙忙碌碌的一年,但是也确实很充实,看着自己在不断地成长,这似乎也是一件值得开心的事情,希望在明年的工作中,能够有新的收获,也希望公司能够取得新的成就。

监装监卸工作心得 企业工作总结篇二

20xx年街道在服务企业方面注重沟通与服务,做到与企业职工心贴心,面对面,实打实的了解企业存在的问题,为企业解决实际困难。

街道工会工委辖区共有改制和非公企业301家,职工总数8551人,女职工数3478人。其中改制企业24家,职工20xx人,女职工906人,会员20xx人,女会员906人,入会率100%。非公企业共有277家,职工总数6334人,女职工数2572人,入会率100%。辖区企业建会率达100%。

近几年来非公经济的快速发展,已经成为本地地方财政增收、增长、剩余劳动力转移的主要途径。目前辖区从事餐饮27户; 批发零售158户;教育4户;居民服务业16户;油田技术服 务24户;文化娱乐2户;计算机服务2户;房地产业3户;旅游服务4户;大中小型超市6家,其他行业37户。其中连锁经营、物流配送、超市、专卖等新型经营企业不断涌现,教育、文化、卫生、体育等社会事业不断进步,为克依区的经济、政治、文化、社会、生态五个文明建设起到了积极的促进作用。 在辖区企业的经营发展中,发展较好的企业主要有:

(一) 法律维权工作

- 1、积极开展"集体协商要约行动月"活动,辖区内共有改制企业24家,除有飞达、瑞达、瑞翔等7家企业处于休眠状态,其他17家公司经过工会职工代表和企业方共同协商,达成共识,全部签订了集体合同、工资集体协商协议、女职工权益保护专项合同及劳动安全卫生专项合同,合同签订率达到了应签合同的100%。
- 2、非公企业25人以上的独立工会有14个,除兵团财产保险公司是我们带管企业,克依政通数字信息科技公司20xx年8月8日成立,正在集体合同及三个单项合同的协商之中,)其他12家企业工会通过企业方与职工代表共同协商,公司职工大会审议通过,全部签订了集体合同及三个单项合同,并在厂务公开栏内进行了公布,签订率100%。

8至24人的企业共有81个,通过集体协商,小型非公企业一届 五次职工代表大会审议通过,全部续签了区域性集体合同及 三个单项合同,合同签订率达到了100%。

辖区内7人以下的个体经济组织共有164个,根据克依市总工会:"关于签订个体经济组织工资集体协商"的通知精神,在街道工会工委的主持下,个体经济组织的老板代表和员工代表共34人参加了"工资集体协商会议",经过协商,达成了共识,形成了个体经济组织工资集体协商的条款,经过联合工会小型非公企业一届四次职工代表大会审议通过,164家个体经济的老板都进行了签字盖章,报区总工会和区劳动和是保障局审查备案,签订覆盖率100%。

3、街道在广阳蓝海投资有限公司农民工比较聚集的区档案馆施工工地成立了"农民工法律服务站",街道工会干部每周二、周四值班2天,公布了接待来访的电话,接待农民工兄弟

来访,并认真做好登记,调解和汇报工作,建立来访和处理结果的档案。

- 4、街道工会组织20xx年新加入工会的会员举办了六五普法知识讲座,就《劳动合同法》的相关内容对新会员进行了宣传, 170名新会员参加了讲座,并进行了法律知识答题活动。
- 5、对辖区17个正常营业的改制企业和13个25人以上的非公企业共32家公司4424名职工进行了"劳动关系矛盾隐患集中排查"的工作,95%的企业劳动关系是好的,只有克依奋进公司有14名职工,公司没有给按月购买社会保险,出现了职工上访事件,我们及时的向领导作了汇报,和奋进公司的领导进行协商,督导公司给职工补缴社会保险。
- 6、8月20日—25日在新成立的克依政通数字信息科技有限公司全体员工因劳资纠纷群体上访事件中,街道工会工委全体工会干部主动的到区政府门口劝说员工疏散回家,并始终参与公司与员工劳资矛盾的调解工作,直到事件平息,问题得到解决,现在街道工会正在指导政通公司与工会职工代表一起,共同协商《集体合同》、《工资集体协商协议》、《女职工权益保护专项合同》和《劳动安全卫生专项合同》。

(二)组织民管工作

1、辖区17家改制企业和12家非公企业25人以上的独立工会,在上半年都召开了20xx年度职工暨工会会员大会。13家在20xx年要续签和新签集体合同及三个专项合同的企业,积极贯彻自治区总工会"集体协商要约行动月"活动的精神,在召开20xx年度职工暨工会会员大会以前,召开了续签和新签集体合同及三个专项合同的集体协商会议,把集体合同及三个专项合同的条款草案,提交职工暨工会会员大会进行讨论并审议通过,双方首席代表签字盖章,经区总工会和区人力资源和社会保障局审查备案。街道4个联合工会也都召开了辖区小型非公企业一届五次职工暨工会会员代表大会,并在

职代会上审议通过了《第二轮区域性集体合同及三个专项合同》。凡是荣获过模范职工之家的工会都在20xx年度职工暨工会会员大会上进行了民主评议,评议结果进行了通报。

2、新组建工会25家,发展新会员743人,促使企业员工享受到工会会员的待遇及员工的权益。

(三) 扶贫帮困工作

- 1、街道对辖区企业的困难职工帮扶工作,非常重视[]20xx年春节前夕慰问劳动模范,困难职工,困难农民工共120人,送去慰问品价值共24000元。三八妇女劳动节为40名困难女职工进行了妇检。五一国际劳动节慰问辖区劳动模范4人,困难职工家庭4个,困难职工72人,困难农民工40人,加起来共120人,送去慰问品价值共25600元。全年累计慰问困难职工的金额达49600元,使困难职工感受到了工会的温暖,政府的关心,有的困难职工感动的流下了眼泪。
- 2、对辖区所有改制企业的职工进行了调查摸底,对符合困难职工家庭条件的职工各公司进行了讨论、公示、填表、上报,共给3个企业的3名职工建立了困难职工家庭档案。

3[]20xx年已有2家困难职工家庭因子女大学毕业并就业而脱贫[] 20xx年还有东盛公司女职工帕力旦1个困难职工家庭子女在上 大学,符合金秋助学的条件,我们给她办理并上报了金秋助 学的资料,报销了女儿上大学的学费。

4、开展了"夏日送清凉慰问活动",对13个社区的工作人员和12个改制非公企业的900余名员工进行了慰问,送去了矿泉水、绿豆、冰糖等价值70000余元的慰问品,使企业生产一线的职工感受到了政府的关心,工会组织的温暖。

(四) 文体、宣传和岗位练兵工作

1、读书活动:积极开展送文化进企业,推动"创建学习型组织、争做知识型职工"活动,鼓励职工多读书,读好书,流动书屋有400余册各类书籍,已经流动了10个公司和分公司,开展流动书屋活动以来,参加读书的员工达到了2200多人次,写有读书心得80多篇,做到了书籍有档案,管理有制度,借阅有登记,活动有照片,读书有心得,月月小结,季度有总结。

2、岗位练兵、劳动竞赛活动:为了更好的促进企业发展,提高员工的劳动技能,动员有条件的企业积极开展职工技术技能培训,组织职工劳动竞赛,调动职工的积极性,激发职工的创造潜能和劳动热情。从4月份开始,街道辖区各企业就纷纷拉开了职工培训、岗位练兵和技能竞赛的序幕。

通运实业有限公司、荣康物业有限公司等5家企业通过职工培训,开展了技术比武、岗位练兵劳动竞赛,参加劳动竞赛的职工达181人。通过技能培训、岗位练兵和技能竞赛,提高了员工的劳动技能,促进了公司生产任务和经营目标的顺利完成。

3、文体活动: 元旦春节、三八、五一、十一等节日,组织了企业职工"迎新春"长跑比赛、"庆三八"职工趣味运动会,"庆五一""劳动最光荣"职工文艺汇演,"拥抱阳光、走进自然"职工徒步活动,"迎中秋、促和谐"职工钓鱼比赛,"庆十一、古尔邦节"职工趣味运动会等,参加活动的工会会员达3384人次。

在20xx年的工作中要继续加强与企业的沟通与服务,真正做到与企业职工心贴心,面对面,实打实的进行工作,深入企业,服务企业,维护好职工的合法权益。

监装监卸工作心得 企业工作总结篇三

要想占领产业制高点, 跻身国内工业机器人产业发展强列,

我区必须尽快形成较为完善的工业机器人产业体系,增强技术创新能力和竞争力,使其产品质量和性能达到国际领先水平。我区工业机器人产业发展具体目标应为:在未来5到10年,在工业机器人关键零部件领域取得重大突破,精密减速器、伺服电机及驱动器、控制器等达到国际领先水平;在汽车、航空、航天、电子等行业,实现工业机器人的规模化应用,建立一批智能工厂;培育10家以上具有竞争力的工业机器人骨干企业,建设2家左右工业机器人特色园区,形成产业集群,满足国防的建设、国民经济和社会发展的需要。

- (一)顺德区工业机器人企业间的关联度小,产业链没有形成。由于入园项目小,技术含量不高,牵动效应不强,难以形成龙头,产业的集聚能力,辐射作用得不到发挥;产业链没有形成,企业缺乏根基于工业园工的发展基础,工业园区对企业的吸引力和附着力不强。多数企业示能形成与自身产业和区域特色相适应的整体发展格局。产品特色不鲜明,与当地经济发展的关联底低。
- (二)是技术水平不高,自主品牌率低。目前国产工业机器人大多数是三轴到五轴机器人,六轴以上的高端机器人,85%为国外品牌,智能应用才刚刚起步。机器人操作的性比不上人工操作,其实运动性问题,从技术上看就是如何实现工业机器人运动学建模与求解。作业平稳性问题。理论上机器人的关节是一个点,实际上机器人的关节有间隙,所以这需要考虑运动副间隙影响下的机器人平稳作业问题。布局的多样性。具体是如何考虑布局设计快速地适应公司的新产品、新工艺。操作易用性。机器人的操作、控开关和日常维护、保养等,所需高等技术人员的工资比不用机器人时普通操作工工资高。这就需要实现机器人的示教,提高机器人的易用性。
- (三)是机器人使用密度低。目前我区制造产业,工业机器 人应用只有2万多台,应用率还达不到产业规模的4%。由于国 产机器人目前精度、寿命、可靠性等方面与国外机器人相比 还有较大的差距,影响了国内企业使用国产工业机器人的积

极性。

- (四)是低水平重复建设普遍。顺德区内不少机器人企业不够重视技术研发,关键零部件、元器件缺失。据统计,我区机器人生产企业近100家,其中大部分是以集成、组装和代加工为主,出现了一哄而上的现象。
- (一) 引导企业"转型升级",力促机器人产业成为我省新兴支柱产业。我区应该出台多项工业机器人扶持政策,引导企业"转型升级",尽快突破工业机器人核心技术瓶颈,保持研制生产的竞争优势,力促工业机器人产业成为新兴产业中的支柱产业,创建具有全球影响力的智能化研发制造中心。
- (二)落实"双创机制",探索新型产学研合作路径及模式。 工业机器人产业的发展应该重视发挥政、产、学、研、用的 协同作用,建立"以用带研"的产学研拉动创新模式;通过 户籍政策、住房政策、基金扶持、税收减免等积极的创业政 策吸引"双创"人才在顺德区创业;构建利益与风险共担的 合作研发机制和平台,整合技术研发及市场运作的各类资源, 提高市场化运作效率,促进技术创新成果的形成和转化。
- (三)与国际巨头深度合作,快速实现机器人关键技术"追赶超越"。国际合作都为将机器人发展战略制定、产品设计、生产制造、销售渠道以及售后维护,提供先进经验与现实路径。更为重要的是,国际合作还能加速技术转移,实现技术突破与赶超,挤占国际市场。
- (四)积极设立产业园区,力求产生机器人产业"协同创新"效应。进一步加工业机器人产业园区的建设,利用园区的集群效应和配套的刺激性优惠政策,吸引有志创新创业的知识分子、高技术团队入区,吸引国内外机器人大企业入驻,为工业机器人产业发展打造一流的人才孵化、创新创业基地,搭建一体化产业技术创新链条。

(五)设立特色专业,培养机器人产业发展的"专门人才"。加大工业机器人专门人才的培养力度,在职业技术学院设立机器人设计、制造专业,培养机器人高技术专门人才,定向就业服务机器人企业和科研院所。还应完善人才支撑政策,解决这些专业技术人才的后顾之忧,留住具有创新能力的技术专业人才。

(六)设立"专项基金",扩大机器人产业发展的融资渠道。通过设立产业发展专项基金,采用研发补贴、重大技术装备补贴,引入风险投资等着重支持工业机器人产业链条以及重大研发中心、制造中心的建设。积极推进与工业机器人产业发展相关的金融工具的创新,吸纳社会资金、风险投资以及民营资本进入工业机器人行业。坚持以财政投入为引导、企业投入为主体、金融机构参与、担保机构补贴、多元化融资等新机制,为工业机器人产业融资提供便利。

(七)财政补贴用户,"积极培育"工业机器人市场。重点在家电、电子电气、家具、化工、机械装备等行业鼓励进行"机器换人"行动以及加强"智能工厂"试点建设,形成一定的示范效应。应对省内使用由本省企业研制生产的机器人的企业给予一定财政补贴,拉动市场需求,刺激我省工业机器人企业快速成长。

(八)制定"发展规划",明确我区工业机器人产业发展的目标与途径。政府需要根据本地区工业机器人产业的发展现状、呈现出的产业特征以及在国内外的竞争地位来制定我省工业机器人产业发展规划及扶持对策,明确工业机器人的产业发展方向、重点发展领域与重大技术突破,并进一步推进全省制造业智能革命,加速人工智能产业化进程。

监装监卸工作心得 企业工作总结篇四

1、改革的背景。

我局有三个局属企业,分别成立于70年代、80年代和90年代, 均诞生在计划经济年代,是计划经济的产物。三个企业相继 成立之初的大几年间,它们也曾有过辉煌的成绩,也曾为解 决系统就业压力,为推进我县农业机械化进程,服务"三 农",发挥过巨大的作用,作出过较大的贡献。但在90年代 末进市场经济后, 受其冲击, 物资计划指标的取消, 个体经 营户的数量猛增,加上公司经营管理体制陈旧,依旧停留在 大锅饭、计划经济的管理模式,企业年年亏损,负债累累, 资不抵债,尽管局领导高度重视,企业也采取了一系列经营 机制上的改革, 但都没有走出计划经济的模式, 始终不能摆 脱经营困境,企业吃政府的大锅饭、职工吃企业的大锅饭、 机制不活、管理混乱等一系列问题仍然存在。职工收入无着 落,心灰意冷,人心不齐,发牢骚的,告状的,外出自谋生 路的时有发生,给社会带来了许多不稳定的隐患。不改制, 不破产,已难以维继。鉴于此,局党委一班人痛下决心,进 行企业的改革工作。

2、改革的历程与大体作法。

我局3个企业的改革是分别进行的。一是农机公司的破产重组,1996年11月至1997年4月,涉及干部职工130人,重组后由于经营不善,实行托管至今。二是农机能源公司下设的注北、麻涅泗、清水、石伏山4个加油站的整体转让,与公司全体干部职工的安置买断[20xx年4月,22名干部职工解除了全民所有制企业职工的身份,从"单位人"变成了"社会人",从有事"混"变成了下岗职工。改革从20xx年3月启动[20xx年1月结束。三是农机综合物资公司破产后公司无一分钱,由局党委从农机能源公司转让金中调剂出38万元,对所属企业的47名干部职工给予安置买断,解决了从20xx年12月以来长期无法到位的问题,到20xx年12月,农机综合物资公司干部职工已全部解除了与原企业的劳动关系。改革从20xx年12月启动[20xx年7月结束破产程序[20xx年12月清偿到位。

我们的大体作法是:

一是宣传发动,充分发挥思想政治工作的作用。根据破产后 企业的实际情况,结合县委县政府改革精神,改革领导小组 通过大量的职工座谈和深入细致的思想工作,求得了职工的 支持,统一了思想。充分认识到了改革的必然性与紧迫性。

二是实事求是,科学制定方案。在计划经济体制下运行了十多年的3个企业,积累的诸多矛盾和问题积重难返,加上广大职工的期望值比较高,心理承受能力差,稍有偏颇,就可能出现难以逾越的障碍和阻力,为此,我们十分重视改革方案的制定。在方案修订完善的全过程中,始终坚持了三条原则:一是坚持依法依规。二是坚持依靠群众。三是坚持实事求是。结合企业的实际,具体问题具体分析,区别对待。如干部职工破产后,生活费补助问题,过去企业职工悬而未决的问题,毕业分配的学生找关系,挂靠企业而未上班的问题等等。都按照当时的实际情况,结合改革政策给予了较好的解决。

三是清产核资。按照法定程序,我们邀请了华容县国资局的同志对各公司的所有资产进行了认真评估。

四是资产与债务处理。依法对企业资产与债务进行处理。

五是职工安置:依据企业、人员的实际状况制定安置方案与职工签订解除劳动关系的协议后,办理企业的注销手续,全局共签订解除劳动关系协议69份,注销企业3个。即农机公司、农机能源公司、农机物资公司。

六是终结工作:做好企业财务、文书档案管理的归档工作,做好干部职工的户口、档案及党团组织关系的转迁工作。邀请湖南天翔联合会计师事务所,做好企业改革的终结审计工作。

经过近6年艰苦的企业改革,我们认为成绩是主要的,改革是成功的。

1、职工得到了妥善安置,解除了后顾之忧,走上了自强之路。 共发放受偿金60.6万元,69人受偿,人平8782元,补缴养老 保险30人20万元。职工户口、人事档案、组织关系,已全部 按有关要求转入社区进行管理。目前大部分职工,已经找到 就业门路,有12人在桥东街门面发挥自身的优势,经营农业 机械产品与配件,获得较好的收入,有13人在华容几家超市 上班打工。有10人开办了自己的工厂、旅馆。还有9人在深圳、 广州等地打工,每年收入都不薄,就业率达到了75%以上。

2、企业转变了性质,增强了活力,经济效益大幅度提高。

改革后,企业共丢掉债务包袱500万元,处置和盘活资产300余万元,用于安置职工新办民营企业5个。如农机能源公司下设的注北、麻涅泗、清水、石伏山4个加油站,整体转让给县石油公司后,县石油公司对这4个加油站进行改造与扩建,销售额逐年上升。原农机综合物资公司、桥西门市部拍买给个人后,办起了小康庄酒店,生意十分红火。

- 3、有效地处理了历史遗留问题,化解了各类矛盾,确保了社会大局的稳定。随着改革的深入,沉积已久的各种历史遗留问题和大量的现实矛盾纷纷凸现出来;又随着改革的深入,这些问题与矛盾逐个得到了处理和化解。如农机综合物资公司,因公司无力支付养老保险金,全公司干部职工均未加入社保系统的微机管理,这样一来,想参保的职工无法参加交纳养老保险金,给安置工作带来了巨大的影响。在此情况下,我们多次向县长汇报和与县社保站协商,终于解决了11位职工的养老保险问题。
- 1、切实加强领导,争取各方面的支持。

一是局党委对企业的改革工作高度重视,成立了由局长任组长,分管副局长为副组长,局办公室主任、人事股长、法制股长、企业负责人为成员的领导小组,领导小组下设办公室,由企业负责人兼任办公室主任。具体组织实施,解释改革过

程中的一系列问题。

- 二是调动企业负责人的积极性。凡是企业改革取得成功的企业负责人,按照有关政策规定,优先招聘进局属事业单位。如推广站、监理所,企业改革期间,每月发500元的生活补贴费。
- 三是与县派工作队密切配合, 共同抓好改革。

四是千方百计争取有关职能部门的支持。如国土、劳动、财政、改革办等对我局的3个企业改革给予了大力的支持和无私的帮助。没有他们的支持与帮助,农机局的企业改革是很难顺利完成的。

2、严格依法办事,保证改革规范工作。

大力宣传改革政策,严格依法办事,是改革取得成功的关键 所在。一是在制定方案上,坚持依法依规,做到"三不"。 有法律条文的不越线;有政策依据的不越界;有行业特点的 不违规。在具政府出台的《华容具商贸流通企业改革实施意 见》的基础上,我们针对农机行业的实际,专门研究了《劳 动法》、《破产法》等法律,查阅了国务院和省、市近年来 下发的相关文件,并择重摘录、张榜公布、让职工心中有数。 与此同时,还专门邀请了法律专家,对改革方案、解除劳动 关系协议等重要文书,进行逐条审阅,使其达到合法性。二 是在执行方案上,坚持依法依规,做到"三个一":一个方 案到底,决不朝令夕改,领导与职工一个样,决不厚此薄彼, 一个口径对待矛盾,决不各唱各的调。局党委一班人遇到矛 盾, 答复和解决职工的问题, 始终保持一个口径, 一个标准, 政策面前人人平等, 方案操作事事透明。在整个改革中, 尽 管有上访的, 告状的, 威胁的, 但始终对党委一班人的行为 揪不上辫子,捏不住把柄,确保了改革的顺利进行。

3、充分依靠群众,切实保障职工的知情权、参与权与监督权。

相信和依靠广大干部职工,充分尊重他们的知情权、参与权、监督权,让绝大多数职工气顺心明,理解改革,参与改革,支持改革,从而最大限度地减少改革的摩擦和阻力。因此,在方案制定的过程中,我们自始至终引导,支持职工积极参与,逐个企业召开干部职工大会和各种形式的职工座谈会,反复讨论,反复修改,前后十多次易稿,最后形成较完善的方案文本。可以说,我们的改革方案是充分发扬民主的方案,是广大干部职工自己的方案,也是我局企业改革及时顺利推进的重要基础。

4、坚持以人为本,把思想工作贯穿于改革的始终。

我局企业的改革,在资产少、受偿标准低、有的甚至是零受偿、各种遗留问题较多的情况下,改革能够取得成功,很重要的一条就是坚持以人为本,靠做耐心细致的思想政治工作。从宣传发动到制订方案、清产核资、资产变现以及职工安置,没有哪一个环节不是靠思想工作开路的。因此,我们把思想政治工作贯穿于改革的全过程,凡涉及群众利益的事,事先都要做好宣传解释工作,不怕麻烦,不厌其烦,不图省事。特别是在改革的过程中,我们密切注意职工的情绪波动和各种要求,及时发现问题,做耐心细致的思想转化工作,把矛盾解决在萌芽阶段,解决在基层。实践证明,只要我们把政策法规讲清楚,把道理讲明白;只要我们诚心诚意做工作,把工作做细致,绝大多数干部职工是会理解、支持、拥护我们的。我们的改革也会得以顺利进行。

我局的改革虽然取得了决定性的胜利,但要巩固和扩大改革成果,仍然任重而道远。农机公司的资产还未变现,职工安置还未最后到位。我们将以政策和法律为准绳,加大招商引资的力度,再接再励,乘势而上,为全面完成农机系统的改革任务作出新的贡献。

监装监卸工作心得 企业工作总结篇五

今年是"十二五"规划开局之年。根据市委、市政府统一部署,我司在巩固和拓展去年"企业服务年"活动成果的基础上,继续以服务"项目建设"、"服务融投资平台"为重点,以优化企业发展环境为目标,按照"转变发展方式,促进经济结构调整"的总体要求,精心组织,周密部署,扎实开展"企业服务年"各项活动,取得了进一步的成果。

- 1、建立健全工作机构。成立了企业服务年领导小组,由总经理×××任组长,副总经理×××任副组长,同时增设一名副组长和一个巡查组,各部门负责人为成员,领导小组下设办公室,负责我司企业服务年活动日常工作。
- 2、建立工作联动机制。按照上下联动,横向互补,纵向联合的原则,协调好企业与政府,处理好企业与周边发展环境的关系。根据服务内容、服务对象的不同,制定工作方案,明确任务,落实措施,责任到人,积极开展相关服务活动,并制定详细的年度、季度、月度工作计划,每月底召开部门联席会议,总结前段工作情况,研究和落实下阶段工作措施,协调、反映、解决有关问题,并向领导小组办公室上报工作进展情况。
- 3、建立巡查机制。领导小组增设一个巡查小组, (负责发现和搜集企业最新的情况),每季度不定期地由领导小组组长亲自参与,带领小组成员及相关责任人,深入车间工地,了解企业生产现状,召开部分企业代表座谈会,广泛征求企业发展的意见。掌握第一手材料,能够当场答复和解释的问题,决不拖延,不能立即回复的,记录在案,交由相关部门研究处理。并反馈处理意见。
- 4、建立考核机制。"企业服务年"活动的各项内容,纳入各部门20xx年度目标管理考核范围,着重考核各部门深入企业解决问题的能力与效果,对服务好、质量高的部门及责任人,

给予精神奖励为主,对工作不尽责,服务质量差的,在部门年终评定,个人晋职、提升上,予以暂缓或否决。

- 5、宣传更加到位,氛围更加浓郁。依托20xx年服务工作细则,使公司上下、全体员工进一步认识到开展企业服务活动,是实施工业兴市战略的重要举措,是扶持企业加快发展的迫切需要,是转变作风、改进服务的一项具体行动。并通过媒体、报刊及会议、简报、公司网络等方式,大力宣传和报道企业服务年活动,营造了浓郁的服务氛围。
- 1、拓展了企业融投资渠道。今年以来,我司主动与国内有实力的资产管理公司、投资运营公司联系洽谈,并与华融湘江、交通、中信、招商等金融单位接触,达成战略性融资合作。

积极为我市国有、改制、重组企业搭建融资平台,组织召开银企座谈会,邀请金融单位上企业实地考察,了解情况。建立"优质融资项目库"、"诚信融资企业名录"等举措,有效缓解企业生产的资金链问题,确保企业生产的连续性。(列举实例)

2、提升了原有的服务模式。我司在继续履行"监管与服务"职能的同时,提升了服务"三变",即:转变观念——变企业是政府和我们的上帝;转变方法——变等待上门服务为找上门服务;转变方式——变死板教条为善于变通,做到既要注重全面服务,又要突出重点服务,真正把服务向困难大、困难多的企业倾斜。(列举企业实际例子)

监装监卸工作心得 企业工作总结篇六

披星戴月斩荆棘,齐心协力谋发展当万家灯火、共享家庭幸福温馨时,可曾看到那彻夜不眠的灯光;当欢天喜地、分享丰厚的报酬带来的喜悦时,可曾看到奋战在施工一线辛勤工作的人们。在各个施工战场上,从铁路到公路,从桥梁到隧道,到处洒满了公司全体员工辛勤的汗水,更留下了踏实的

足迹。

短短的三年时间,我公司在集团公司的正确领导下,在公司领导班子的正确带领下,经过全体员工的共同努力,发生了巨大的变化。施工产值从20xx年的1亿8千万,到20xx年的亿,再到20xx年的突破3亿,三年三大步,每一步都充满着荆棘和不平,但正是克服了困难后,才显得更加有意义、更加精彩。

20xx年是值得纪念的一年,它是我公司充满生机、锐意进取、 蓬勃发展的一年。外部是改革和发展带来的市场激烈竞争的 巨大压力和不利形势,内部是我公司承建的工程项目具有任 务更重、战线更长、项目更新、要求更严以及铁路、公路施 工齐头并进等特点,施工难度大,资金短缺压力更大。但是 广大员工披星戴月斩荆棘,公司领导班子高瞻远瞩、运筹帷 幄,通过强化生产指挥系统的宏观调控能力,树立统筹意识, 强化施工组织,夯实基础管理,多少次交班会上激情热烈的 讨论,多少次通宵达旦、彻夜不眠的商议,制定出了一系列 行之有效的管理办法和手段,周密布置,精心组织施工;广 大的职工勇于奉献,战酷暑、斗严寒,顽强拼搏,昼夜兼程, 奋战在千里铁道线上,拼搏在条件恶劣的环境中,多少人牺 牲了休息和度假的机会,多少人带病不下火线,家庭有困难 也顾不上料理。正是这一群可爱的人们,正是领导和职工的 这种舍小家、顾大家、爱岗敬业、无私奉献的精神,才使我 们公司赢得了施工会战一个接一个的胜利,结出了累累硕果。

1、铁路方面。从上半年3月份到下半年11月份,施工任务几乎是全年连续封锁,任务之重、施工强度之大是公司历史上从来没有过的,领导们统筹部署、身先士卒,广大员工不顾疲劳、转战千里、连续作战,顺利完成了千余名职民工从xx到xx的千里大转移,次次安全正点完成封锁任务,为集团公司再一次赢得了声誉。

2、公路方面。

xxx隧道施工,到20xx年5月份进入了攻坚阶段,先后克服了地质条件差、资金严重制约等困难,于20xx年10月18日提前13天胜利竣工开通,受到了业主和监理的一致好评。

xx高速公路明确要求工程要倒排工期,合理组织生产,层层包保到人,细化分解到工序、工班,确保工程的期到必成。

20xx年虽然我们的一些开发项目落空,但我们积累了经验,锻炼了队伍,全体开发人员勤练基本功,在信息处理、投标报价、标书编制水平等方面的能力有了很大的提高。开发人员素质明显提高,开发投入从弱到强,力度不断增大,开发体系逐步实现专业化和规范化管理。"与其临渊羡渔,不如退而结网"待到山花烂漫时",我们会迎来一个明媚的春天。

以《企业文化指导手册》为标准,以开展"企业文化月"为载体,大力开展企业文化建设活动,在全公司上下营造积极向上的精神风貌,培育团队协作精神,弘扬"求实创新、追求卓越"的企业精神成为全体员工的行动指南。通过有效的宽识,使企业精神成为全体员工的行动指南。通过有效的文化灌输、文化传播和强有力的思想工作,广大员工对企业文化从认识、服从到转化为自觉的意识和行动,有效促进了企业整体工作的提高。通过实施"项目标准化管理",进一步规范了施工现场管理和施工作业程序,大力开展争创"文明工地"、"文明驻地"、"文明办公"等一系列活动,并采用抓试点,选树典型,以点带面,在全公司范围内进行内道路硬化、材料标识准确、机械管理有序,施工过程中,施工人员着装整齐,持证上岗,操作规范,整个施工现场井然有序,对外起到了树立了企业窗口新形象的作用。

今年实行责任包保,深入开展"两抢三保一创建"劳动竞赛, 提前保质保量的完成了施工任务。

安全工作坚持事前预控, 超前防范的原则, 进一步加强安全

管理七项机制建设,深化安全管理逐级负责制。今年全年安全生产稳定,没有发生任何事故,在xxx封锁施工[xxx站场改造及xxx提速施工70余次大型封锁施工期间,我们次次安全正点,并实现了"一事未出、一人未伤、一章未违、一点未延"的好成绩,尤其xx提速换岔,在上下行正线正常160公里速度下进行施工,没有发生一例影响列车的红光带出现,受到xx局的好评,全面落实了安全工作奋斗目标。截止12月底,实现安全生产xxx天。

质量工作是施工企业的关键环节,也是企业的永恒主题。

用"不争一流,就是落后"的企业理念,精心施工,塑造精品。

xx框构取得了顶进方向、高低零偏差的好成绩,得到领导的高度评价[xx提速换岔施工质量多次得到xx局的赞扬,为企业树立了形象,提高了信誉,为市场竞争奠定了良好的基础。今年来分项工程719项,其中优良719项;分部工程178项,其中优良178项;单位工程53件,其中优良53件,优良率均达到100%,验交工程10项,优良率100%。

按照年初制定的全面预算计划,重点控制,落实到人,确保各项指标的实现。从公司到项目部形成一套系统网络体系,专人负责、重点控制。强推全面预算管理,抓成本过程控制。

新开工程项目都编制了施工图预算和责任成本预算,形成了 先算后干、工程盈亏事先心中有数、全员控制成本的良好氛 围。

真正做到干前有预算、干中有核算、干后有决算。通过规范管理,项目成本得到了有效控制。今年由于施工任务重,施工点多,资金十分紧张,但我们加强资金控制,保证了工程所需的急需资金。

这都是我们深化管理,加强成本控制所带来的结果。

成绩只能说明过去,过去已经成为历史,我们重视过去,能增强我们的自豪感和自信心,但决不是沾沾自喜,固步自封当前,我们面临着新的机遇和挑战。我们相信,在全新的集团公司正确领导下,在全公司广大员工的齐心协力下,没有什么困难是克服不了的,没有什么工作是干不成的;我们也相信也看到了公司的将来是多么的美好,公司的明天是多么的朝气蓬勃。

红日初升,其道大光;河出伏流,一泻汪洋。我们公司的明天会更好,我公司将会远航腾飞!

监装监卸工作心得 企业工作总结篇七

随着市场经济的发展,买方市场的形成,采购作为产业链的一大重要环节,成为了推动企业发展的重要组成部分,为了更好的帮助企业降低采购成本,我不断加强对各方面的学习,强化自身素质提升,从多方面了解各物资市场行情,并结合企业文件,国家政策从中提升自己的能力,并认真贯彻"务实高效、开拓进取、脚踏实地、敢为人先、勇于拼搏"的金源理念,围绕"一针见血、立地成佛"的工作方针,并对采购知识与技巧、谈判技巧等多方面进行了认真学习,提升自己的素质,为更好的落实采购工作,打下了坚实的基础。

物资采购工作有许多环节和准备工作,是一个系统的运作过程,而我企业是矿业企业,需要采购的物品多为爆破物品,及一些较大的物资和化学药品,这些东西在市场价格混乱的今天,其价格更加不容易掌握,我为了更好的降低企业采购成本,我坚持"知己知彼,百战百胜"的'原则,对供应商的实力、产品性能、市场背景,等多方面着手了解分析。运用"见风使舵"的采购策略,从大局观出发全面分析供应商,并从中选取最有利于企业的一家,并与各供应商保持较好的联系,将每一家供应商都作为可能合作对象,建立采购信息

渠道,构建采购系统网络,为每一次的采购工作打下基础,以确保每一次的采购物资以最低成本最好质量购进。

我严格物资采购管理制度,紧紧围绕"保生产、保供应、降成本"的目标,理顺采购管理程序,真正实现阳光采购。同时,认真学习物资采购管理制度,并贯彻落实到采购工作的全过程,进一步规范采购程序。在实施采购过程中,严把供应商资质关、采购评审关、合同签订关,主动接受各方的监督。同时,我加强与部门同事的团结。团结就是力量,部内干部职工分工不分家,心往一处想,劲往一处使,做到大事经常议,小事随时碰,竭尽全力做好物资采购供应工作。

通过不断地认真学习, 使我认识到了党风廉政建设的重要性 和紧迫性,作为一名采购人员,我在日常工作、学习、生活 当中,严格要求自己。加强自我约束,要求自己努力做到: 按守则自律, 上级规定不准做的我绝对不做, 上级要求达到 的我争取达到,不违章、不违纪、不犯法,做个称职的采购 人员。在考虑问题、处理事情当中,不求索取,讲求奉献, 珍惜企业给予的工作。我认真查找和解决影响自身工作的突 出问题,为社会、为企业做好自己的工作,为深化企业的改 革、促进企业的稳定、推进企业的发展自觉贡献力量。我能 按照廉政责任制的要求,坚持廉洁自律,率先垂范,严格执 行上级党委关于党风廉政建设的各项规定,牢固树立廉政勤 政意识,时时处处严格要求自己,时刻做到"自重、自省、 自警、自励"。生活上、工作上坚持做到艰苦朴素、勤俭节 约,不讲排场,不挥霍浪费。我还经常听党课进行廉政主题 教育,"以案为鉴"、做到警钟常敲,筑起思想上防腐拒变 的心里防线。

全球经济服务遭遇阻碍,欧洲债务危机阴云挥之不去,主要国家经济数据喜忧参半,经济增长放缓。在这个形式险峻的时机,我国的经济却面临着机遇和挑战。国家的经济增长的内动力依然较强,经济仍具备实现平稳快速增长的有利条件。但是我们也应看到,经济运行仍然面临许多困难因素,一些

长期性的矛盾和问题还需要通过深层次的改革和调整来加以解决。为了促进企业进一步发展,我努力加强自身工作能力,为企业从基建转为技产贡献自己的一份力。

- 一是开辟低价位资源,为保障生产和降低成本打下坚实基础。 要保障正常生产,对我来说,一要稳定货源,二要降低采购 成本。我对此项工作十分重视,精心部署,细心安排,从开 辟低价位资源,既保证了的正常生产,又降低采购成本,取 得良好的经济效益。
- 二是在低价位时储备采购,。我20xx年看准时机,报企业批准在低价位时储备采购,。原计划储备采购,在我与供应商的努力沟通协调下,以元采购到,为企业节约元资金。
- 三是为圆满完成采购任务,我四处调查,寻找合适物资采购资源。记得曾经有一次,遇到阴雨天气,路面很滑,而我要去的地方比较远,在路途中,多次出现危险,但是为了保证完成任务,我没有退缩,迎难而上,最终完成了的采购工作。

今年,我共完成采购多少台、多少部、多少个、多少台、多少个、多少个,签订采购合同份,圆满完成了上级下达的目标任务,得到了上级领导的肯定和同事们的赞许。

孔子曰:吾日三省吾身。通过半年多的学习和实践锻炼,自己的理论水平、思想素质和工作能力有了很大提高。但我深知距上级的要求还有很大差距,通过对这一年来工作的总结,我深入挖掘在思想观念、工作定位、工作方式方法、工作作风等方面存在着"四个不够",一是钻研理论缺乏恒心,在理论上的学用结合不够,在学教结合实际上不紧密,在思想观念上因循守旧,开拓精神和创新意识不够;二是在工作定位上有局限性,工作的前瞻性不够,站在全局发展的高度研究谋划工作的意识不够;三是有时在工作方法上不注意细节,工作方式上不讲究策略,易产生急躁情绪,缺乏冷静慎重思虑;四是工作经验有待丰富,同同事的沟通协调不够,灵活

运用政策解决实际问题的经验不够。

随着世界经济一体化的加快,国内经济正越来越多地打上世界经济的烙印。因此,要求物资供应从业人员也要善于用世界眼光来看待问题。在企业快速开发新技术的同时,对物资供应工作提出了新的要求和更大的挑战。我要继续加强学习,掌握做好采购工作必备的知识与技能,以科学发展观的要求对照自己,衡量自己,以求真务实的工作作风,以创新发展的工作思路,奋发努力,攻坚破难,把各项工作提高到一个新的水平,为企业的发展,做出我应有的贡献。

- 一是开发智力支持,随着企业的发展,对物资的需求出现了"新、精、快"的特点,对物资的指标越来越精,与生产工作的衔接越来越快,而单靠现有的思维开展工作已显得不足,所以,我将不断整合可以利用资源,加强创新思维,发展纵向思维,将采购工作的科技含量提升起来。
- 二是增强信息渠道,采购工作的重点之一,就是价格战,要 打好价格战,则需要更加强大的价格信息系统,为此,我将 不断发展信息渠道,及时了解掌握市场行情,以信息换取利 益。
- 三是加强谈判能力,我企业不同与一般的生产企业,我将从企业需求的特殊性及对所需物资积累的丰富知识,供应商这三方面着手提升自己的谈判能力,把握未来的方向,以业绩实现自我的价值。

四是加强廉政建设,干净做事。我将结合企业各项制度规定与工作纪律,加强廉政建设,坚决抵制社会上的不正之风与腐败行为,确保自己清正廉洁,干净做事,不辜负企业的重托和希望。

思想有多远, 脚步就能走多远, 再好的规划贵在付之行动, 形式代表不了实质, 说到不如做到, 今后, 我将继续发扬成

绩、克服不足、立足本岗,勤勉尽责,来回报大家的信任, 我将同大家携手并肩,为企业的发展做出应有的贡献!

监装监卸工作心得 企业工作总结篇八

xx年,我公司女工委在局工会女工部及公司工会的正确领导下,顺应公司发展要求,团结和带领广大女工积极投身到生产经营和各项工作中,继续深入开展巾帼建功,姐妹献爱心,读书学技和丰富多彩的文体活动,积极发挥女职工在企业两个文明建设中的作用,为公司持续、稳定、有效发展做出积极的贡献。

在今年的"三·八"妇女节,公司工会为了xxx激励女职工比学赶帮超的积极性,对考核分数达到xxx分以上的xx巾帼岗位进行了表彰,同时下发了xx年度的《深入开展巾帼文明示范岗活动的实施方案》,《实施方案》中,在细化巾帼文明示范岗竞赛考核细则的同时,还提出了巾帼文明示范岗在年终考核时要达到女职工岗位的xxx以上的目标。目标明确,便于操作,女工在工作中干有标准,比有内容,在工作岗位上争做一流的精神风貌已初步显现出来。综合服务队客房服务岗的女工,做到了床铺、床单常换常新,干净卫生,楼道每天清扫两次,使职工的居住环境干净卫生。物资供应站保管组女工做到了杜绝假冒伪劣、不合格产品入库和随叫随到,半年来所处理单据未出现一次差错。这些比学赶超的现象在女工岗位到处可以看到、感受到。

今年我公司女工委继续以家庭周末学校为载体,组xxx职工开展读书学技活动。一是为女职工订阅《网络世界》、《计算机之友》、《中国妇女》、《妇女生活》等报刊杂志,以女工小组为单位,组xxx职工学习和召开学习心得交流会。二是邀请有关人员和专家来单位为女职工开展法律、法规、妇科疾病预防、家庭教育等知识讲座。如:元月份,我们邀请家庭教育的专家安克慧老师为女职工举办了《家庭教育知识》

讲座[xx月份,邀请二十一医院的两名大夫为女职工开展了健康与保健知识咨询服务活动[xx月份,根据女工部的安排,为女职工举办了《预防和防治艾滋病知识》讲座。三是为女职工开放图书阅览室,办理借阅卡,满足女职工学习要求。四是在"xxx日"利用黑板报和电子屏幕的方式加强了女职工xxx的宣传教育,出黑板报xxx块,制作电子宣传两版。通过多途径,全方位的深入宣传教育,目前,我公司女职工已形成了自觉学习的良好氛围。

今年xxx月份,公司女工委按照[xxx合同》的有关规定[xxx女职工参加了健康查体,查出患妇科疾病女工xx[患其它疾病女工xxx次。建立了女职工健康档案,跟踪女职工的身体健康情况。对生病住院的xx女职工及时送去了慰问品和xxx的关怀[xx月份为xxx女职工发放了劳动保护用品(卫生巾),为到期xxx女职工办理了安康保险续保工作。

随着公司外闯市场步伐的加快,外闯市场的职工越来越多,如何服务外闯市场,解决外闯市场职工的家中问题,是公司女工委姐妹献爱心活动的主题。春节期间[xxx女职工为外场市场职工家庭送春联135幅[xx月xx日,我们与团委联合组成献爱心志愿者团,到外闯市场职工家中开展更换窗纱、水龙头等活动。在活动中,更换窗纱xxx[修水龙头xx[为xx外闯市场职工家庭打扫卫生[xx月份[xxx外闯市场职工家属参加局女工部举办的家庭教育讲座。受到了职工家属的好评。

业余文化生活我们把xxx开展健康向上的文化娱乐活动,作为 陶冶女职工情操的重要途径,在春

节、"三•八"、"五•一""十一"节期间,分别xxx了女职工跳棋、勾技、拔河、排球、趣味运动、时装表演等文化娱乐活动8场次,参加女职工xxx次。这些活动的开展,不仅活跃了职工文化生活,增强了女职工体质,而且也增强了女职工xxx自身的凝聚力。

弹指之间时间已进入xx年,我在xx商贸有限公司工作已经接近两个年头了。在这快两年里我参与并见证了公司的整个发展历程。公司的发展也带动了我的成长,并让我时刻感觉到我与公司是一个不可分割的整体。

- 〈一[]xx年全年工作内容[]xx年我负责施工的内容是滨河湾小区住宅工程,共包括4栋7+1框架住宅楼,建筑面积265m2[]该工程为公司重点工程项目[]xx年xx月xx日进场施工。目前已经完成主体工程以及部分内外装修工程。
- 一、修订完善"对外开放、搞活流通"新政策一是根据xxx市对外开放会议精神和xxx关于搞活流通、扩大消费的意见为加大对招商引资、外经贸发展、商贸流通及扩大消费支持力度修订完善了招商引资外经贸发展搞活流通扩大消费有关奖励政策。

xx年我们在镇党委、镇政府、镇总公司的正确领导下,在各有关部门的大力支持下,牢牢把握xxx以经济建设为中心的方针、政策,我们的工作取得了可喜的成绩。

房地产公司人员工作总结自从进入房地产公司已经有xxx个年头了,在这xxx年里,我进步了很多,不仅仅是在业务方面上的进步,还有很多现实中的问题。比如为人处世原则、处理紧急事件的能力,以及和同事客户之间的关系。

- 一、按照质量管理的要求,确定本部门的工作流程,严格按要求开展本部门的各项工作。
- 二、理顺关系,确保业务部工作顺利开展。初步建立起本部门工作范围和职责,并明确部门各岗位职责和权限,顺利完成了纸张采购合同的移交,建立主要供应商[xx年,在集团公司的正确领导及大力支持下,在公司领导班子的带领下,面对激烈的市场竞争和全国范围内抗击非典的严峻形势,公

司全体员工团结一致、开拓进取,紧紧围绕年初制定的工作目标开展工作,取得了抗击非典和经营发展的全面胜利。

监装监卸工作心得 企业工作总结篇九

根据集团制定的xx年"1336"总体思和年初工作,监理公司 认真,客观面临形势,提出了xx年总体工作目标。全体员工 在监理公司经营班子的带领下,迎难而上,顽强拼搏。在依 法治企,确保平稳发展,积极开拓市场,加强经营,严格成 本控制,狠抓质量,彰显企业文化,构建和谐团队等方面都 亮点突出,成绩喜人。特别是百万机组实现历史性突破,树 立起了公司发展史上一座新的里程碑。市场开发逆势上扬, 经营稳步增长。内部管理日趋完善,精细化程度逐步提高。 在建管理有序,安全质量亮点增多。公司于9月下旬的举办了 中电建协电力专委会第三届三次会长会议,使"电建"监理 效应进一步提升。荣获电网系统750千伏输变电工程竞赛"优 胜监理",公司在输变电领域影响力进一步扩大。热电一期 工程获xx电力优质工程奖",为公司开发市场打开了新的局 面[]xx年这些成绩的取得,真是来之不易。

(一)依法治企成效显现,公司实现平稳发展。

过去的一年,监理公司始终按照集团公司"依法治企年"工作要求,先后编制"依法治企风险点"、"依法治企""依法治企",根据风险点清理公司管理制度上的不足,现已罗列出公司需完善的十余项制度,部分制度如《监理公司重大工作集体决策制度》、《监理公司文件审批制度》、《监理公司各项目部现场用品配发办法》正在修订中。在公司层面已经对十九项制度进行清理和完善。同时配合集团公司"三标一体"内审。对三个不符合项及时进行了。并已经顺利通过"三标一体"外审。公司市场开发、经营管理、工程质量、安全进度、服务效益、人才培养等主要指标都迈上了新台阶。公司增加资本作也已顺利完成,资本金由308万增至1168万。

为公司的进一步做大做强奠定了基础。

根据集团公司决策,年初理顺了管理公司和监理公司范围,随后的一系列具体工作,如财产分割,对账,人员安排等等,公司都高度重视,投入了大量的精力、物力、财力予以妥善解决。特别是理顺后大量富余人员都集中在监理公司,给人员安置带来了空前压力,公司顾大局,识大体,千方百计,化解难题,通过近一年的,运作状态良好,为维护集团公司大局稳定做出了应有的贡献。

(二)、市场开发成果丰硕,百万机组实现突破。

过去的一年,公司始终把市场开发作为各项工作的重中之重。积极开拓市场, 截止11月底,今年主要投标府谷清川煤电一体化项目电厂二期(21000mw)工程、国电克拉玛依发电有限公司2350mw超临界热电联产机组、神华准东五彩湾2350mw热电项目工程共25个火电项目,已经中标8个火电工程。中标大唐定边风电厂张家山风场一期工程/49.5mw]华能陕西发电有限公司靖边风电场一期(49.5mw)工程等两个风电项目。省公司输变电工程共投四批,中标27个工程。第五批待投。特别值得庆的是,在集团公司的大力支持下,公司通过不懈的努力,实现了1000mw机组工程监理零的突破,多年的终于变为现实。陕西府谷清水川煤电一体化项目电厂二期(21000mw)工程的中标,标志着公司监理业务水平上了一个新台阶,为公司今后承接大容量、高参数的机组奠定了坚实的基础。为企业做大做强和持续发展迈出了新的步伐。

(三)、履行顺利准时,经营收入再创新高。

至11月底,在建和新开工监理项目共有93个,其中火电工程有39个,送变电工程约50个(其中国外1个)、风电工程4个。其中2600mw项目5个(宝二,秦岭,榆横,彬长,神东电塔)[]2300mw的项目11个(华电昌吉电厂,鲁能和丰电厂,内蒙京

泰电厂, 鸿雁池电厂, 内蒙乌斯太电厂, 内蒙准能矸电电厂, 黄陵矿业电厂, 神华郭家湾电厂, 大唐灞桥电厂, 国电克拉玛电厂, 准东五彩湾电厂)[200mw及以下工程23个。各项目监理工作总体进展顺利。合同履行准时。本年累计新签合同23份, 合同金额共计近6000万元, 创历史新高。

公司计划完成经营额5800万元,至11月底已完成5163.55万元,完成年计划5800万元的89%。截止11月底上缴管理费819.4万元,完成年计划980万元的83.6%。实现利润总额73.85万元。监理公司年度工作总结(四)、内部管理日趋完善,精细化程度逐步提高。

- 1、启动三年发展的编制工作, 监理公司把三年规划的编制工作上升到集团公司总体发展的战略高度, 从公司基本、面临形势、规划思路和目标、战略重点及步骤、保障等诸方面,全盘规划,突出引领,为奠定监理公司科学发展,和谐发展、跨越发展的大好局面提供了新依据。
- 2、管理体系方面:由质技部牵头负责,先后对宝热电、秦岭等工程的监理规划、监理月报、台帐等进行审核,并督促其按照管理体系程序要求进行整改,有些项目,由公司本部直接派人协助,既有力地推动了这一方面的工作,同时也加强了本部和现场的沟通,便于发现问题,,保证了公司管理体系的运作顺畅。
- 3、经营管理方面:根据多年积累的管理数据,年初制定了各项目部经营制,下达了费用控制指标,做到成本精细化管理,费用开支从严控制,并按进行分析。监理费用方面要求总监按照合同尽快回收监理费,各项目基本做到全年监理费按期收回,对于已完工程尚未收回的监理费落实到人,并督促其尽快收回,目前公司资金运常。针对公司员工人数增长快的实际,在加大市场开发力度的前提下,坚持开源与节流并重的理念,坚持办一切事。经全体员工共同努力,已全面接近完成全年的各项经营管理指标。

4、财务管理方面:

- (1)、按照集团公司对监理项目进行整合的思路,将管理公司账务和监理公司账务进行整合:确认了监理公司收益上交方案,准备按照上交方案要求,已将物业公司所有账务并入监理公司帐套。
- ()。使相关项目过渡平稳,工作衔接。为公司平稳发展提供了强有力的财务保障。

5、人力资源管理方面:

截至目前,监理公司设有国内在建、新建火电项目监理部40个、风电项目监理部3个、送变电项目监理部20余个、国外工程项目部1个。监理公司在岗员工共计627人,其中正式在册员工69人,人事代理74人,员工484人。在人员入口,严格按照《劳动法》进行人员聘用,截至目前共签订聘用合同132份(其中新进人员67人,调动人员65人),工作155份(其中新进人员58人,调动人员97人),共签订合同287份。在员工管理方面。建章立制,规范管理[xx年新建员工清册、离职员工台帐、新进员工回访台帐、劳动合同台账等台账20余个。并定期对在册正式职工及人事代理职工进行绩效考核,今年10月开始,每个月进行绩效打分,进行总的和综合测评。绩效考核结果与绩效工资挂钩,通过绩效考核及时掌握员工工作效果、成绩,真正起到激励作用。

在教育方面[xx年办理注册监理师延续注册23人,初始注册3人,2人,变更曾报第二2人;办理注册安全师初始注册4人,继续教育1人;注册造价师继续教育:4人。组织注册类报名:注册监理师:7人,注册造价师:6人,一级建造师14人;安全师:12人。成功申报中电建协行业总监理师6人,行业监理师14人[xx年中电建协行业资格证书换证工作是重点工作之一,换证申报总监理师48人,行业监理师99人,监理员4人。

监装监卸工作心得 企业工作总结篇十

时间飞逝,转眼20xx年年关已到,我到xx公司也有一年时间了。这是紧张又充实的一年[xx见证了我从无到有。从今年x月x号进公司以来的一年,对我来说是一个成长的过程,我从一名经验浅薄的应届生,逐渐成长为一名具备必须专业知识的采购职员。应对这一年[xx公司所有人齐心协力,同心同德,克服了今年市场经济低迷的困难,使公司产品推陈出新,这是值得我们骄傲的。为我们克服了困难,经受住了考验而骄傲自豪。

年初,我以应届生身份来xx公司实习,这是我从学校走向社会的第一步,是人生道路上一个很重要的起点。众所周知采购部是公司业务的后勤保障,是关系到公司整个销售利益的最重要环节,所以我很感激公司和领导对我的信任,将我放在如此重要的岗位上。回首这一年,我在xx的取得的提高都历历在目,每一个提高都值得我骄傲。正是因为有了一个良好的平台和一群可爱的同事,才使我能够快速适应工作,一步步走向成熟。

工作中有苦也有乐,但更多的是收获,这一年的工作我受益匪浅。古人云: "纸上得来终觉浅,要知此事必躬行"。对我们应届生来说刚走上工作岗位是理论与实践相结合的学习,把理论应用到实践当中并在实践中积累更加丰富的理论知识。转眼已经一年。就这一年的工作我做一个简单的总结,汇报我在xx公司一年来取得的成绩以及自我的不足。

1、心态转变。学校的生活养尊处忧,无需我们担忧某些问题, 学校三点一线的生活,学习跟得上就能够,而在工作当中就 不然,工作中,我们要研究如何提高工作效率,怎样处理与 上级领导、同事的关系,还有在工作当中的不尽人意等事情, 这些都要我们以一颗平常心去对待,及时的转变心态会让我们工作更加顺利。

- 2、计划做事。有了明确的计划,目标才清晰,以至于在工作中不会茫然。在采购部工作的一年中,我每一天都整理工作日志,记录下我要做的事情,然后再总结一下完成状况,日志看似平常,但在无形中提高你做事的效率和工作的有序程度。也改变了我刚开始工作缺乏系统和逻辑性的缺点。
- 3、处处留心皆学问。这是我毕业的时候导师对我讲的一句话, 对这句话并没有给我多说什么,但在工作当中我深有体会, 初到采购部我把仔细阅读以往的采购合同。在整理过程中我 仔细的看了一下采购合同的资料,这为我以后的修改合同起 到了很大的帮忙,我能够直接套用以前的合同范本,这个结 果直接归为我的留心。在生活中只要你留心处处都有学问在, 不要总是期盼别人告诉你怎样去做,应当学会思考自我应当 怎样去做,留心别人怎样做。
- 4、不以事小而不为。做大事小事有不一样的阶段,要想做大事,小事情必须做好。这是我急需知识和经验的阶段,做一些繁琐的小事情,很有必要。工作中我努力做好每一个细节,但我并没有感到烦,而是把它当作我素质培养的大讲堂,正因为这些小事情改变了我对工作的态度。小事情值得我去做,事情虽小,可过程至关重要。在xx有一群乐于帮忙我的同事,在工作过程中,我虚心求教,同事也不吝啬热情帮忙。从最简单的电子元器件,到产品特征、市场情景,让我在找到了学习了方向,使我更有针对性地提高自我的工作本事。
- 5、认识的提高。以前我只泛泛认为采购就是买东西,简单的金钱与物质的交易,只要价格适宜、质量过关那就能够。经过工作才明白其实不然,这个简单的买卖关系并不简单。保证适时适地适质适价都是采购过程中必须满足的要求。进入xx[]我首先思想上转变了原先不正确的观念,在思想上和工作职责要求相统一。异常采购是公司供应链中一个十分重要

的环节,要求我们以满足市场和生产需求为准绳,任何错误都有可能造成经济损失。所以说采购岗位需要的是完美的人,是有根据的。我自觉自我离要求还有很远,可是我一步步向这个方向靠近。我会经过自我的努力成为一名优秀的采购工作者。

自入职以来,在公司和部门领导的悉心指导下,在部门同事的言传身教下,我很快融入xx公司。从基本的物料库存查询 开始,到下订单,收货入库等工作都很快上手。

要说这一年积累的经验,我首先学会的是核价,不管采购任何一种物料,在采购前应熟悉它的价格组成,了解你的供应商所生产成品的原料源头价格,为自我的准确核价打下基础。这样谈判时,做到知己知彼,百战百胜。现今的社会是一个电子化的社会,作为采购人员要由不一样的方面收集物料的采购信息,地域差别等。仅有了解了市场,才真正了解了所需产品的价格定位,为采购活动做好先期准备。

公司内部的沟通很重要,异常像我一样,刚进公司的新人来说,尤为重要。八月份公司xx项目采购任务下来了,这个项目在xx件以及一些电子元器件方面有特殊的要求。刚开始我并未发现有这个的情景,等订单下了以后,问题才从供应商处反馈到我那里,我即使和已调任其他部门的前任同事沟通,才逐渐解决了这些问题。没了解清楚我就做出了决定,后果是十分严重的,所幸此次并未造成经济损失和生产的延误。这个事情让我明白沟通很重要,仅有在有把握的情景下才做决定,才不会造成损失。

xx对产品质量严格把关在业内是出名的。成品的合格率一个 重要因素就是采购材料的品质是否到达产品要求。材料合格 率、以及售后服务都属于质量范围。我们对物料的要求高了, 就是对供应商的要求高了。例如包装问题,有的供应商任务 包装有瑕疵不会影响产品质量,但对我们来说,不能够以点 盖面,异常是对电子产品来说,任何细小的瑕疵都有可能影 响品质。我晓之以理、动之以情,使有不一样观点的供应商改变了不正确的看法[xx电子有限公司,是我们公司在接插件方面的主要供应商,原先因为我们在那里采购产品的系列多、供应产品多而杂,在来料准确率上存在这必须问题。但之后经过采购、品质的联合改善以及供应商自身的努力,在每个品种的物料上贴标示,包括我司物料代码和规格名称、数量、生产日期等资料,来料不合格情景基本杜绝,并且标签还方便了我们检验和仓库入库,一举两得。这只是一个典型的例子。在更新供应商和品质方面沟通下,在我负责的供应商里电子元器件到货不合格率降低到1%以下[xx结构件到货合格率到达90%,没有对生产正常进行造成延误,也没有增加我们的采购成本。

我渴望经过自我的不懈努力和奋斗为xx多做一些贡献,但离领导及同事对工作的要求还存在必须的距离。譬如我的产品知识、工作系统性、逻辑性还不能完全到达采购岗位的要求;对市场变化的应变本事较低。应对以上不足,今后,我必须认真克服,发扬成绩,向先进学习,加强与领导和同事沟通交流,自觉把自我置于同事监督之下,刻苦学习、勤奋工作,认真查摆、分析、总结自我的各项不足,以最佳的工作状态努力完成各项工作任务,做一名合格的xx员工并完成从采购到优秀采购的提高。

最终,感激公司所有领导和同事,我有今日的提高离不开大家的帮忙和支持,是他们的协同和支持使我成功。

总之[]20xx年我会以一颗感恩的心,不断学习,努力工作。我要用全部的活力和智慧创造差异,让事业充满生机和活力!我保证以发自内心的真诚和体察入微服务对待我的工作,追求完美,创造卓越!和大家一齐齐心协力,从新的起点开始,迈向成功!