

# 新岗位发言 岗位演讲稿(模板7篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 新岗位发言篇一

今天是一个风和日丽的星期六，我们来到保利的海边体验区。我们这次的任务就是要来销售房子，做一次小小的销售员。

我和爸爸来到海边体验区。哇！只见这儿人山人海，此处上面有个大屋顶，这些，都是用木头支撑的。外面是沙滩，这沙滩上给人留下美好的印象，而且，这儿还有习习凉风，就像秋天的风那般凉爽。大多数人在沙滩外享受着阳光的温暖，大海上有一群海鸥在飞着。真是天茫茫，海茫茫，天海苍在见鸥翔。突然，一声“集合”打破了我的诗情画意。

我们都跑到老师那，老师说：“等一下，五、六年级先来销售，看谁销售得好，就可以成为我们的小小销售王。”这时我们可是又激动又害怕。接着，我们欣喜若狂地跟在销售员那，销售员跟我们说了一遍，我们就开始给顾客介绍了。

结果，我是第一个“销售员”，我拿起笔记本，带上扩音器，整个身体都微微颤抖。这时，我心想：如果说错怎么办？我越想越害怕，突然，老师说：“不要害怕。”我鼓起勇气，走到了这所公寓面前说：“客户们，我是天作教育的李钢泽，接下来，由我带你们参观一下这间公寓。”我走进去后，向左看就是一个开放式的厨房，就先介绍厨房：“这是一个能洗东西和煮饭的厨房，回到家就可以煮起东西来。”客户们笑了笑，我感受到了客户们的鼓舞，我开心极了，于是，我就更加放松了。接着说：“门前向右边呢！就是一个通风窗了，无论你把门关紧了，还是把窗关紧了，只要打开通风窗，你就可以呼吸新鲜的空气。”我无奈的笑了笑，捂着脸心里想：

怎么办?接下来怎么说?我：“嗯……嗯……”怎么想都想不出来。突然想起销售员说过的优势：“这是坐北朝南的优势……”这样就过关了。客户满意的点了点头，我接着说：“这是洗手间，它可以干湿分离。”突然，我又忘记怎么介绍了，我笑了笑说：“反正可以洗澡。”顾客们谅解地笑了笑问：“还有什么功能吗?”我说：“没了。”客户们又笑了笑。

我继续说：“最后就是阳台，因为这是坐北朝南，前是大海，后是大山，从这望过去就是大海，这是七公里的海岸线，也可以说是太平洋。”左看右看，实在不知道还有什么介绍，我就说：“好了，介绍结束了，希望大家能投我一票。”我蒙混过关，这就算结束了。

最后，销售王虽然不是我，但是，这一次的语言训练上，我发现了自己的不足之处，这便是我日后应该努力改进的地方。另外我也体会到了一次销售员的工作，觉得十分有趣，所以这次活动收益非浅。

## 新岗位发言篇二

你们好!

下面我将竞聘副主管的想法，向诸位汇报一下。

我于20xx年5月22日入职望湘园，在经过企业系统化培训和领导的专业带教后，我的专业知识和实操能力得到了长足的进步!并获取了“20xx年10;11;12和20xx年1;2;3;5”等七个月度的“口味明星”称号;同时还多次被顾客点名为其烧制菜肴。

当然仅凭这些就想成为一个合格的主管是很难的。不仅要实干，他还得具备长远的目光，善谋略;拥有广博的知识和精熟的专业技能，以及高超的组织管理水平等。之所以选择竞岗，是因为，自认为有绝对的能力和信心胜任这项工作，并具备

自身有利条件如下。

《一》我拥有正直的人品，我认为作为管理者人品至关重要，无能的领导顶多算个次品，而品行不正的领导，无异于危险品，企业的蛀虫。拥有正直的人品，在工作当中对待下属员工及处理工作事物，才会做到“不偏不倚”；才经得起利益的诱惑，不做出危害企业的举动。

《二》对企业绝对的忠诚；饱满的工作热情。一切以企业利益为重充满激情的出色完成各项工作任务，和企业共进退！

《四》能吃苦耐劳；端正严谨的工作态度。能在短时间高负荷的情况下，端正面对及认真处理细节问题，保质保量的完成工作。

《五》良好的人缘，有利于团队成员的亲密团结，提高配合作战能力。

对于一个优秀的领导来说，上述几点对他而言是皮毛。但对我来讲却是为数不多的优点，我明白自身的不完美，仍然存在一些不足的地方，但我相信我会得到伙伴们得支持和信任。就此事而言，我认为自身不足的地方主要在于以下两点。

《一》目前的专业技能水平不是很高。

《二》处理各种突发事件的经验不够丰富。

针对这些不足之处，我想我以后会虚心向前辈及同行伙伴请教，留心观察周围伙伴的过人之处，加以学习。多做聆听者，细心分析，多看相关书籍丰富自己的知识，平常多协助各位伙伴完成各项工作，从实践当中获取真知。在处理突发事件方面，我会细心分析以前发生过的案例的发生原因和善后结果。寻找它们之间的共性和异性，努力发现隐患所在，防范于未然！同时多跟各位前辈伙伴交流，了解他们曾经经历过的

案例，通过多种渠道了解各种应变方法！

房琐事。协助厨师长，传达上级指示，关心下属员工等。所以竞岗成功，是更大的责任承担，是更高的新起点而已。

最近门店针对顾客推行“出品承诺”取得了不错的效果，但在实施过程当中 我认为有以下几点问题有待改进。

《一》前厅后厨的沟通；无 专人全程跟单，造成漏单少做，仓促上菜。《二》切配，荷台等部门的配合度不够。《三》原材料散冻不彻底，导致出品质量下降和烹调事故的发生。其解决方法不外乎：对菜品的销售情况进行汇总分析及时与后厨沟通；早做准备工作，根据不同时段不同时间的热销菜，适时的做人员调整；服务员适当推荐制作时间较短的菜；全程派专人跟单，防止漏单少制；切配，荷台，炉灶人员在尊重对方的同时，相互呼应配合。荷台应细心观察炉灶动态，为烹调做合理安排；散冻及时彻底。避免炉灶临时人为散冻，影响操作及造成划油事故的发生。

说了这么多，不禁感慨万分，七年前的我绝对不能像今天这样站演讲台上谈吐自如。回忆往事，虽有欢乐但也经历了无数挫折和磨难。都没办法说清次数和程度了，但那些个挫折磨难却是我终身的财富。是它们让我懂得做人的道理，生活艰难。让我明白自身品德和过硬的技术，以及无畏的面对和事业的执着是不被行业淘汰的唯一保障！

在未来的一年当中，我会努力做好当下工作的同时，侧重于学习更高层次的管理知识和应变能力，加强自身的修养，协助上级做好工作，打坚实的基础。争取一年后走上竞岗厨师长的讲台！

“给我一次机会，我会还你万分精彩”这是我永恒不变的竞聘承诺。我关注竞聘结果渴望成功，但更看重参与过程，我想我是否拔得头筹，都改变不了我对事业的执着，和对大家

的尊重和热爱!祝大家身体健康,万事顺意;祝我们的望湘园明天会更好!

谢谢大家!

## 新岗位发言篇三

大家好!

我叫xxx□20xx年6月即将毕业于电子科技大学计算机软件开发与开发专业。

其一,在目前的企业实践中,专业对口招聘虽是常规,但专业人才的成长和杰出好些都来自专业外的精英。大学教育的重点是在灌输专业基础的同时,注重能力的培养。我认为大学教育的目标有两个:一是专业基础,也就是“传道、授业、解惑”专业理论知识,这是教育的主流,目的是理论灌输和专业素养浸染以提升专业能力;二是教育学生如何利用专业工具(包括文献、著作等)快捷、方便地为现实专业服务以提升应用能力。而好多历史故事甚至当下现实告诉我们,应用能力的快速提高才是职场竞争中获胜的重要法宝。

其二,我认为,刚出校的大学生在社会实践工作中,不管是专业对口的还是专业不对口的,都需要重新再学习,几乎都站在同一起跑线上(只不过专业对口者有事半功倍的优势而已),而这种学习的效果以及在工作中表现出来的绩效可以说千差万别,甚至与专业本身相去甚远的现象都会发生。所以,我想自己的优势是:学习能力强,悟性较高,学习速度快,能够在较短时间内掌握电气工程师所要求的一些基础知识,同时可以结合自身的专长,把一些电气开发程序等固化成软件,从而为公司自动化专业工作创造更好的条件和平台。

其三,我认为,事情绩效的体现主要取决于做事者的意识思维,因为意识决定思维,思维影响行为,行为产生结果,结

果体现绩效。在实践工作中，意识才是最重要的。如果一个人，哪怕是专业能力极强的人，没有大局意识，没有全局意识，没有协同意识，没有“事必做于细”的系统性意识，只是埋头苦干，带给企业的可能是伤害而不是利好。而“意识”的培养，与是否是专业出身，关系不是最大，与个人的性格、习惯和修为关系最大。

基于这些，所以，我希望满怀地来参与竞聘，讲述了上面这些。不对的地方，恳请指正。谢谢！

## 新岗位发言篇四

大家好！

首先感谢组织给我这次参加竞聘的机会。

我叫xxx□xxx岁，本科学历，助理会计师，本次我竞聘的岗位是工会副主席。

我xxx年xxx月郑州旅游学校毕业后被分配到xxx县黄河河务局，很荣幸地成为一名治黄工作者。自93年7月至96年2月在工会工作，工作中我尽我所能，兢兢业业，圆满地完成了领导交办的各项工作，特别是创建模范职工之家及职工小家活动中，严格按照建家标准，协助领导查漏补缺，完备各种资料，为我局顺利通过模范职工之家的验收作出了应有的贡献，受到领导好评。并为做好工会工作积累了一定的工作经验。96年3月因工作需要，我又到财务科工作，先后任出纳、会计。作为一名会计人员，我严格遵守职业道德，以《会计法》和财务管理制度为标准，秉公办事，保守秘密，认真审核每张报销凭证，坚决制止不合法、不合理票据的领报。为做好本单位的会计基础工作打下了基础。为领导及上级部门提供了准确的会计资料。连续几年编报了水利建设基金报表，受到上级的好评。

三年的工会工作经验，良好的人际关系及饱满的工作热情，踏实恳干的工作态度，务实求真的工作作风是我参加本岗位竞聘的有利条件。

如果我被聘为工会副主席，我将尽力做好以下几项工作：

- 1、协助主席继续组织好职工对《工会法》、《劳动法》、《婚姻法》及党的十六大报告等与职工生活息息相关的法律常识及党的方针政策，搞好业务练兵，全面提高职工的思想素质和业务能力，使广大职工成为思想解放、遵纪守法、业务过硬的新形势下的治黄人。
- 2、关心职工生活，实施送温暖工程，全心全意为职工办实事，针对当前职工年龄层次及工作性质协助领导做好职工健康体检计划，搞好职工文化娱乐生活，促进职工身心健康。对困难职工深入了解，实施送温暖活动，使广大职工感受到组织的温暖。
- 3、协助主席继续加强班组建设，使建家工作常建常新。在巩固原有红旗之家及各班组模范职工小家的基础上更加扎实的做好各项工作。使建家工作再上新台阶。
- 4、鼓励广大职工参政议政，通过职代会及政务公开的有机结合，充分发挥职工代表民主管理和民主监督的作用。
- 5、做好主席的助手，不独断专行，完成领导交办的其他各项任务。

以上是我做好工会工作的几点打算，如果我被聘用，我将尽我所能，扎实工作，为治黄事业做出应有的贡献。如果竞聘不成功，我仍一如既往的踏实工作。

我的演讲完了，谢谢大家！

## 新岗位发言篇五

大家好！

而为别人打工，其实就是为自己打工，为自己的理想，自己的未来，自己的成功而奋斗。同时调整工作心态，重新点燃工作激情，让生活从平庸走向卓越。

首先要珍惜现在的工作机会。好工作来之不易，要以积极的心态做好每一件事。要有一颗积极向上的心，无论做什么工作，都要用心去做。如果你试图挑战工作中的困难，你总是会有所收获。其次，要爱岗敬业，对工作有高度的责任感和忠诚度，爱岗敬业，专心做好工作。

一个人对工作的态度是积极的还是消极的？是进步，还是重要？直接影响工作质量？工作是一个人施展才华的好舞台。不管他做什么工作，总会有收获。这是不变的真理。我们已经进入了终身学习的时代，永远不去生活，永远不去学习。只有当我们努力工作，珍惜眼前美好的事物，加上我们的奉献，付出我们的行动，我们一定会取得优异的成绩。一个人对工作的态度是他野心的表现，所以了解一个人对工作的态度就意味着了解那个人对生活的态度。

我们往往对薪酬缺乏更深入的了解。事实上，工资只是奖励工作的一种方式。我们应该提前看到我们的工作教会了我们什么，我们锻炼了什么，我们实现了什么。这些都是无形的财富，比有限的工资宝贵得多。如果一个人有能力，别人可以在他平时的工作中看到，而不用他自己说。没有哪个领导会不重视人才，但金子总会发光。

艰巨的任务可以锻炼我们的意志，新的工作可以拓展我们的性格，企业是我们成长的另一所学校。工作可以丰富我们的经验，增加我们的智慧。与工作中获得的技能和经验相比，微薄的薪水就没那么重要了。无论做什么工作，无论工作环

境宽松还是严格，都要认真工作。领导调头不要请假。没有监督，就没有工作。只有在工作中锻炼自己的能力，才能不断提升自己，加薪升职才能落到自己头上。

其实。每一份工作都是宝贵的矿，做好每一件简单的事情都不容易；做好每一件平凡的事，都是不平凡的。工作就是责任，每个岗位规定的任务就是责任。你应该在这份工作中承担起这份责任，我们每个人都应该充满责任感。其次，要有团队精神，这是推动个人前进的动力。只有所有员工都对企业忠诚，才能发挥团队的力量，勇往直前，推动企业走向成功。

企业的生存离不开少数员工的能力和智慧，也需要绝大多数员工的忠诚和勤奋。很可惜，一个专门做业务的员工，可以因为高人一等，或者不积极合作，而傲慢地拒绝合作。其实他可以利用别人的力量让自己变得更好。

很多时候，一个团队可以在精神上更多地帮助一个人，一个积极的团队可以激发每个人的信心，一个充满斗志的团队可以激发每个人的热情，一个不断创新的团队可以为每个人的创造力研发提供足够的空间，一个协调和谐的团队可以给每个成员良好的感觉，培养自己的团队精神，在团队中感染积极。

谢谢大家！

## 新岗位发言篇六

大家好！

首先感谢分行党委为我们提供了这次展示自我和发挥自己才能的机会！处级干部实行公平、公正、公开地竞争上岗，把“伯乐相马”改为“赛场选马”，由“关门点将”变为“比武选将”，这是深化干部制度改革的重要举措，也是

我行加强干部队伍建设的有益尝试，我十分珍惜这次锻炼自己、提高自己的机会。今天我勇敢地走上台来，接受组织的挑选和大家的评判。

我叫□x年x月出生，辽宁省大连市人□x年以优异成绩毕业于贵阳市金筑大学计算机软件专业，同年分配到省农行计划处电脑室从事门市柜台业务电子化工作□x年x月在学校加入中国共产党□x年获中国农业银行工程师资格证书□□x年度被评为分行先进工作者□x年被评为分行优秀共产党员□x年被总行授予计算机应用先进个人称号。

今天，我参加副处长职位竞聘，我认为自己有以下五个方面的优势：

一、我热爱银行科技工作，有较强的事业心、责任感和敬业精神。工作认真、踏实肯干、公正廉洁、服从安排。在农行工作的十六年，培养了我吃苦耐劳的优良品质。

二、我从事门市柜台业务电子化管理推广工作十多年，在领导和同志们的帮助以及自己不断学习下，使我具备了一定的政策理论水平和较全面的专业知识，由于有在推广门市柜台业务电子化长期基层工作中积累的经验，使我在工作中能较好地把握政策界限，做到理论联系实际，注意理性思考。凭党性、按组织原则和工作程序办事，而不是凭个人感情好恶办事。

三、我具有一定的文字综合能力。十六年的工作锻炼提高了我的业务能力，同时也提高了我的文字综合能力，在领导的帮助下，我的文字综合能力逐步得到提高，先后撰写了《贵州省农行小型机数据中心管理办法》、《贵州省农行计算机安全管理办法》等有关规章制度。

四、我具有一定的组织协调能力和外交能力。我有良好的群众基础，能够团结同志一道工作。

五、本人赞成“为官一时，做人一世”的为人处世宗旨，坚持清清白白做人，踏踏实实做事，为人诚实、正派，宽于待人，倡导健康向上融洽的人际关系。

当然，在明白自己优势的同时，也知道自己还有不少不足之处，主要有：

一、政治学习的主动性还不够，自己静心坐下来学习马列主义、毛泽东思想、邓理论较少，对这些理论的掌握，缺乏全面性。

二、工作中规范化、统筹度、细致度上还存在很大缺陷。工作中精品意识和开拓精神不够，工作方法、工作艺术需要在工作中磨练提高。

正确认识自己的缺点，才能在工作中健康成长，对自己的缺点和不足我将在今后的工作学习中逐步加以克服和改进。

一、尽快实现角色和思维方式的转变，适应工作需要。成为处室领导后与以往不同，各项工作要想在前、干在前，对荣誉和个人利益让在前。团结每一位同志，对同志要树立推功揽过，甘为人梯的服务意识，先当好演员，再当好导演。将思维方式由原来的“领导交办，尽力办好”向“知道干什么，怎样干好”的方式转变。“不用扬鞭自奋蹄”。

## 新岗位发言篇七

大家下午好！我叫xxx□中共党员。参加工作以来，先后在xxx□xxx□xxxx工作，去年5月起任xxxx□现在已经整整xx年了。参加工作xx年来，我感觉自身变化很大，已经从一名大学生成了一位国企工作人员。为此，我要感谢领导和同志们的关心和帮助，因为有了你们的帮助我才有今天站在这个讲台上的。谢谢大家！

我今天竞争xxxx一职□xx一职对于整个企业来说，是负责xxxx□具有xxx的作用，对xxx和xxx有不可替代的`位置。过去xx年，我在领导和同志们的支持下，我已经承担负责了一些纪检方面的工作，有受到大家认可的地方，也有做得不好的事情，对于有顾全不到的地方，在这里还请各位多多海涵。也正是这段工作经历，让我累积了经验，鼓起了信心，最终走上台来参加这次竞聘。因为我有信心接下这幅重担，并有能力把工作干好。

我绝对不能半途而废，一定要坚持下去。就这样，我在保证本职工作的前提下，还利用周末和晚上的时间加班，终于顺利完成了该项工作，得到领导好评。回过头来想□xx岗位和各科室的关系是唇齿相依的，谁也少不了谁。

信心来源于“顾大局”。同其他科室追求业务水平精益求精相比，我目前的岗位既有相通的地方，还要xxx□我在xxx岗位工作时，由于经验不够，年纪尚清的原因，在xxx上遇到了许多的困难。每当遇到这种情况，我就告诉自己，不要斤斤计较，只要自己多做点事、多跑几趟，总能完成任务，达到要求。在xx科室工作一年多，在我眼里，全公司各科室之间没有得与失的说法，因为最终的目标只有一个，那就是全体一致做好xxx工作，我们的的最高目标也正是如此。

信心来源于“服务意识强”。从参加工作开始，不管是xx岗位还是xx岗位，我都是最年轻的一个。我给自己的定位很简单，就是“给领导和同事打好下手”。要求自己遇事要勤思考，多干工作，久而久之，自己养成服务的习惯，也逐步形成了自己的工作原则，那就是“勤能补拙，笨鸟先飞”。我认为纪检岗位工作，不在于完成任务与否，关键在完成任务的质量如何，也就是服务的质量高不高。

如果我有幸得到大家的信任和支持，走上纪检岗位后，我打算从以下几个方面展开工作。

一是继续当好学生，提升办公室整体素质。组织xx科室人员多学习，勤学习，不仅要向书本学理论、向领导学实践，还要向同志们学业务，全方位提升办公室工作人员素质，打好服务基础。切实树立办公室爱学习，会学习，能学好的良好形象。

二是当好领导的参谋和办事员。切实发挥xx科室的参谋职能，为领导决策广泛收集信息，征集意见，努力把办公室发展成为领导决策的“智囊团”和“参谋部”。对于领导交办的事，及时追踪，及时回馈，当好局机关的“第一办事员”。

三是当好同志们的服务生。把办公室真正建设成为局机关的后勤部，在日常工作中，强化服务意识，做实服务细节，确保同志们满意。定期研究办公室工作，定期征集各科室对办公室意见建议，查找不足，严格整改，确保办公室服务上水平。

今天，我有勇气站上这个讲台来参与竞争，完全是在座各位给予了我信心。有了信心，不管在那个岗位上，都能把工作做出色。为此，今天不管成功与否，我都要向大家说声感谢。你们的信心是我前进最大的动力。感谢各位！（我的演讲完了）