

# 最新公路招标工作总结报告 公路养护招标公告(优质6篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

## 公路招标工作总结报告 公路养护招标公告篇一

伊犁、塔城、阿勒泰、博乐、阿克苏、和田、喀什、叶城、阿图什、库尔勒、吐鲁番、哈密、乌鲁木齐、昌吉、奎屯、石河子。

分布在以上16个地州局的公路养护项目已列入20xx年度公路养护工程计划，项目建设单位(招标人)为新疆维吾尔自治区公路管理局。现通过公开招标方式确定20xx年公路养护项目的工程招标、服务招标、货物招标(如需要)等招标代理服务的招标代理机构，诚邀具备相应资格和条件的招标代理机构参与20xx年公路养护项目的招标代理服务投标。本次招标代理机构招标采用资格后审方式。

### 2. 项目概况及招标范围

合同包号

合同包中公路养护项目所处地州局

备注

1

伊犁、塔城、博乐3个地州局

公路养护项目有关起讫桩号、里程长度、处理方案、工程内容等相关内容最终以交通运输行政主管部门批准的施工图设计文件中所载明内容为准。

2和田、喀什、叶城、阿图什4个地州局

3阿克苏、库尔勒2个地州局

4乌鲁木齐、昌吉、吐鲁番、哈密4个地州局

5阿勒泰、奎屯、石河子3个地州局

2.2根据现阶段资料，上述项目已列入20xx年度公路养护工程计划。但由于建设计划调整、项目建设模式调整、政策变化等原因导致项目不能如期建设、招标方式调整或项目取消，招标人不承担任何形式的补偿。

### 3. 投标人资格要求

3.1本次招标要求投标人持有有效的企业法人营业执照，满足相应的资质、财务、业绩和信誉要求。投标人需同时具备国家住房和城乡建设部颁发的工程招标代理甲级资质、国家发展和改革委员会颁发的中央投资项目招标代理预备级及以上资质。

对投标人的财务、业绩、人员和信誉具体要求详见招标文件。

3.2本次招标不接受联合体投标。

3.3单位负责人为同一人或者存在控股、管理关系的不同单位，不得参加同一合同包投标，否则，相关投标均无效。

3.4投标人在投标截止前已取得“新疆维吾尔自治区交通建设从业单位信用信息登记证书”（或“新疆维吾尔自治区交通建

设工程从业单位信用信息备案证书” )，并在新疆维吾尔自治区财政厅办理登记手续，且所备案(登记)的企业资质、等级应满足招标文件的要求。

3.5 投标人可以同时参加上述5个合同包的投标，但最多只允许被授予1个合同包。

#### 4. 招标文件的获取

4.1 凡有意参加投标者，请于20xx年1月8日至20xx年1月12日(法定公休日、法定节假日不休息，接受报名)，每日上午10:00至14:00，下午15:30至19:30(北京时间，下同)，在新疆维吾尔自治区交通建设工程招标投标中心(地址：乌鲁木齐市黄河路251号)持企业法人营业执照副本原件、企业资质证书副本原件、组织机构代码证副本原件、企业基本账户开户许可证原件、单位介绍信、经办人身份证及上述资料加盖单位公章的彩色扫描件或彩色复印件一套购买招标文件。参加多个合同包投标的投标人必须分别购买相应合同包的招标文件，并对每个合同包单独递交投标文件。

4.2 招标文件每个合同包售价500元，一律现金支付，逾期不售，售后不退。

#### 5. 投标文件的递交及相关事宜

5.1 投标文件递交的截止时间(投标截止时间，下同)为20xx年1月28日11:00，投标人应于当日10:00至11:00将投标文件递交至新疆维吾尔自治区交通建设工程招标投标中心(地址：乌鲁木齐市黄河路251号)。

5.2 逾期送达的或者未送达指定地点的或者不按照招标文件要求密封的投标文件，招标人不予受理。

#### 7. 联系方式

招 标 人：

新疆维吾尔自治区公路管理局

地 址：

新疆乌鲁木齐市黄河路252号

邮 编：

830000

联 系 人：

阿依古丽 曹孔新

电 话：

-注册或登录后可见 -注册或登录后可见

传 真：

-注册或登录后可见

行政监督：

-注册或登录后可见

纪检监察：

-注册或登录后可见(交通运输厅)

-注册或登录后可见(公路管理局)

新疆维吾尔自治区公路管理局

20xx年1月8日

## 公路招标工作总结报告 公路养护招标公告篇二

全年受疫情影响，部门开展工作时间有所滞后。开工后部门协调统一，在做好防疫工作的同时努力抓生产恢复效益。因为招标工作的评标阶段是一个多方人员聚集的工作形式，在工作初期，与行政主管部门沟通后采取网上报名、评标工作。这对于我们的工作提出了更大的要求，需要代理人员与多方高效、精准的协调能力。

在部门的共同努力下□20xx年度招标代理部完成项目签订43个，其中集团内部工程38个（均已全部完成），集团外部项目5个（代理项目2个，投标项目3个，均已全部完成）项目涵盖邀请招标、公开招标，。

建立健全部门资料归档制度，形成代理项目卷宗标准化。逐步完善招标文件标准化模板，包括邀请、公开竞争性谈判文件、公开竞争性磋商文件模板等。认真做好政策传达、落实的工作，努力提高部门工作业务水平以达到大环境下行业发展的水平。

市场拓展依然是部门发展很重要的部分，开发市场不仅仅需要耐力和信心，更讲究方法，有悟性，对于初次见面的新客户怎样在他的言谈举止及周围环境中捕捉到信息，怎样识别这是不是自己的潜在客户，包括如何推销自己，推销公司等这些部门也都在积极的探索，同时和兄弟公司多学习多交流。

招标工作说到底和服务行业，今后工作中部门内会更加注意培训，包括服装、商务礼仪、规范服务用语，推行微笑服务提升公司形象及顾客满意度。使公司招标代理工作在竞争日趋激烈的市场环境中逐渐打开市场。

## 公路招标工作总结报告 公路养护招标公告篇三

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。”我们的人生之路都将历经坎坷不断前行，所以走好每一步都至关重要，每个人都应找好人生的航标，找到一条适合自己的路来走，才能在风雨兼程的路上实现自己的价值，见到风雨之后的彩虹。

我现在做的是招标代理工作，从这些年的工作实践中我悟出了很多，其实做什么工作不重要，重要的是要肯学肯干，给自己定好位，每一项工作都可以发掘自己的潜力，因为人的潜力是无尽的。以前我认为自己不能胜任这项工作，因为自己对建筑方面的知识不慎精通，但是自己偏偏却与招标代理工作结下了不解之缘。通过今年以来的招标代理工作，我发现自己可以克服这个障碍，招标工作没那么可怕，开始喜欢上了这项工作，逐渐找到了自己的方向。也许我们不知道明天会发生什么，但是我清楚自己今天应该做什么。

俗话说：细节决定成败。每一项工作都是由无数个细节组成的，也许有人说一两个细节没做好没什么大不了，甚至认为只求结果不求过程，但我认为从工作细节就能看出一个人的为人之道，严谨之人必定在细节上认真留心，大意之人可能在细节上予以漠视。平时工作中我要求自己注重细节，精益求精，在做任何资料时都要用心。

一个人事业的成功不能离开团结协作；集体的成就也不能离开团结协作；个人愿望的实现更不能离开团结协作。只有发扬团结协作精神，在遇到困难的时候，共同想办法、出主意，凝聚集体的力量，才能凝聚更多智慧，积聚更多力量。其实，我们每个人在工作遇到困难或是内心彷徨、犹豫不决的时候，这时最需要的是什么呢？需要的是同事之间发自内心的鼓励和帮助，它可以使我们充分展示自我，可以使我们感受到团队的巨大力量。

发扬团结协作精神，我们要多一点谦虚、多一点微笑、多一

点宽容、多一点主动。在这样和谐的氛围里工作和学习，会更有利于每个人的身心健康，也更能让我们信心百倍地投入到工作中，通过团队作战，提高工作效率。

(1) 业务知识水平有待提高。作为一名招标代理工作人员，应该既要深谙招标代理业务，更要有超前意识，认真学习尽快为今后的招标代理工作打好基础，要成为一名优秀的招标代理人员。

(2) 工作情绪波动大，有些懒散，工作作风不够扎实。这些思想情绪一度使自己的工作处于低迷状态，也制约了自身的发展。

(3) 沟通协调能力有待提高。在招标代理工作中更多用到的是人与人之间的沟通、交流，我认为做好招标代理的第一步就是学会与陌生人交往，增强自信能力，在这方面我做的不够好，在以后的工作中我要多看些这方面书籍，提高自身的理解能力，以便于提高自己的协调沟通能力。

(4) 把服务当作一项“工程”来做。在今年的招标项目中，看到身边老师前辈与招标单位的沟通，要多听多思考，使自己深深的感到标前提前进入角色是十分关键的。优良的服务态度、任劳任怨的工作作风，是服务意识和技能相结合的特征。今后工作我决心向专业知识靠拢，让服务有一个质的升华。

心态决定工作的好坏，所以在工作中要不断自我调适，把控积极乐观情绪的方向，时刻以饱满的热情迎接每天的工作和挑战。

岁月无声，步履永恒。今年以来，短短的招标代理工作中，我学到了很多知识和技巧，也从中领悟到了许多道理，也认识到了自己的位置。

在知识经济迅猛发展的今天，我们唯有不断学习理论、政策和各种业务知识，不断更新知识结构，才能与时俱进，跟上时代的步伐。

新的一年意味着新的起点新的机遇新的挑战。在今后的工作中，我会更加努力学习业务知识，提高自己的工作技能，不辜负领导的关怀与帮助，以及各位同事的大力支持与帮助，加强学习，认真负责，努力突破承接的新的项目，为公司的发展贡献自己的一份力量！为公司带来更多的利益！

## 公路招标工作总结报告 公路养护招标公告篇四

1□20xx年1-12月份我县的招标采购工作，在改革进程中有了较大的发展。取得了必须成效，随着财政收支的不断增长，招标采购规模逐步扩大，我县的招标采购工作一向持续良好增长态势。

截止20xx年1-12月份我县招标采购预算为10,896.3万元，其中：财政预算资金8400万元，自筹资金2496.3万元。1-12月份我县共实现采购次数50次，采购金额突破亿元大关到达10,059.9万元，节约资金，836.4万元，节约率为7.68%。

书”、“无违纪违规职责书”，并在相关信息平台公开发布，自觉理解社会公众的监督。

□2□20xx年对教育系统教学设备、取暖煤及卫生系统医疗器械设备采购等方面进一步加强了管理，使教育及卫生系统的招标采购工作得到规范。6月份采取公开招投标方式对教育系统教学设备、信息系统、安保、消防器材等项目进行采购，涉及采购金额400万元，节约资金54万元。

(3) 在县政府领导及局领导大力支持和领导下，我们除在全县行政事业单位、学校、卫生院等办公房的财产、大型会议、



（人大、政协会议，全县经济会议等）通用设备、车辆保险、办公用品等实行了定点采购外，用心和充分发挥招标采购监督职能，与监察、审计等部门密切配合对全县各部门的招标采购执行状况进行监督。如20xx年4月我们和监察、审计等部门对委托河北昊禹招标代理有限职责公司为招标代理机构，采取公开招标的方式对兴隆县柳河防洪综合整治工程公开招标，我们对招标活动进行全程现场监督，此次招投标共有“河北水利工程局”、“任丘市水利建筑工程公司”、“承德市北方水利水电工程有限公司”、“秦皇岛新禹水利工程有限公司”、“衡水滏新水电工程有限公司”、“保定市建筑安装工程处”等六家企业进行投标，经评审专家认真评审推荐，招标领导小组确定“任丘市水利建筑有限公司”、“河北水利工程局”、“承德市北方水利水电工程有限公司”等三家供应商分别在一、二、三标段中标，中标金额2,021.9万元，节约资金479.21万元。

（4）4月份为全力支持我县的抗旱工作，我们和县水务局共同采取询价招标的方式，组织了兴隆县水务局抗旱设备的招标采购，共有4家贴合招投标条件的供应商参加了投标，经过询价小组认真评审，报询价领导小组确认“宣化市正远钻采机械设备有限公司”以总价189.8万元中标，节约资金10.2万元。有力的保障了全县抗旱工作的顺利开展。

（5）9月28日，受县卫生局委托，组织了卫生局为村医配备电脑、打印机采购招标，按照《招标采购法》的要求，在监察局、审计局、人大、检察院等监督单位的现场监督下，严格按照招标程序进行招标，本次采购预算为105万元，中标金额91.35万元，节约资金13.69万元。10月21日受兴隆县人民医院委托，采取邀请招标方式对兴隆县人民医院信息系统进行招标采购，此项目预算资金130万元，中标金额85.54万元，节约资金44.46万元，到达了透过招标采购节约资金的目的。

3、按照省、市、县的文件要求和领导的指示精神，6月份重

点参加了全县公务用车问题专项治理工作，工作中全体同志用心努力加班加点认真细致工作，及时准确的为领导带给第一手材料，从而有力保障了公车专项治理工作的开展，为下一步公车专项治理工作打下了良好的基础。

## 二、招标采购改革工作中存在的问题

我县招标采购工作起步比较早，从目前招标采购工作上看，无论是监督管理，还是操作运行，仍然存在一些与形式发展、任务要求不相适应，与制度和程序规定不相符的薄弱环节和突出问题：一是招标采购政策宣传不够普及深入；二是一些采购单位和采购执行单位的招标采购法制意识淡薄，有的脱离甚至规避监管，有的违法违规操作；三是招标采购制度不尽完善，个性是监督约束机制不够健全，至使招标采购监督管理力度不够，工作不到位。招标采购活动中的随意性和不规范问题时有发生；四是对乡镇级招标采购还没有完全纳入县级招标采购统一管理，是我县招标采购工作比较薄弱的环节，出现了管理上的空白。

## 三、今后我县招标采购工作的思路

今后我县招标采购工作总的思路是“坚持四项原则”：一是统一政策，分级管理原则；二是集中采购与分散采购相结合原则；三是公开招标采购为主，其他采购方式为辅原则；四是“管采分离、职能分设、政事分开”的原则。

（一）继续扩大招标采购范围和规模。将招标采购工作与年初预算编制结合起来，以预算编制、综合预算编制为基础，编制年度招标采购预算，加大招标采购力度，能够进行招标采购的全部由招标采购，在采购的项目品种上，要增加节能、环保等项目，尤其是关系到群众利益的公共项目。在资金范围上，要将上级补助专款和年终追加预算资金纳入招标采购范围。

（二）进一步健全机构，完善制度。加强招标采购管理部门的力量配置，管理机构和采购机构要彻底脱钩，实现“管采分离、职能分设、政事分开”。同时，继续完善规章制度，增强可操作性。

（三）进一步加大招标采购工作的监管力度。与监察、审计等机关部门搞好配合，构成合力，重点检查与日常监督检查相结合，及时发现和解决招标采购中出现的问题。加强行政自我监督，自觉理解人大及社会监督，努力做到采购法规、需求信息、评标方法和标准、采购过程、采购结果、采购记录、纠纷处理结果、采购信息发布“八个公开透明”，提高采购效率，遏制腐败问题发生。

（四）进一步提高招标采购人员的综合素质。要加强业务学习、培训和调研工作，树立和强化服务意识。努力造就一支“懂政策、会管理、廉洁高效”的招标采购队伍。

## **公路招标工作总结报告 公路养护招标公告篇五**

20xx年就要过去□20xx年已经到来。招标代理部在公司其他部门的大力配合下顺利的完成了20xx年的招标代理工作。

在过去的一年里，代理部共完成代理项目38个，累计投资规模1.59亿。随着公司政府采购工程甲级、货物及服务甲级资质的获得，公司招标代理业务的范围也在扩大，现在我们在市本级政府采购、建筑一级市场、二级市场以及发改委下属的招标平台都开展了代理工作。

在20xx年，面对经济危机的大形式，我们将秉承程序规范、优质服务的工作理念，在顺利完成代理业务的同时加强与业主的联系，加深合作。

面对新资质的取得，代理部也积极的进行了准备。从培训方面，在参加相关主管部门举办的培训同时，在部门内部也开

展了侧重新政策、法规的学习，及时掌握相关政策导向，为今后的工作做好知识储备。从制度方面，代理部将在已有的部门工作职责；人员行为规范、保密制度；档案管理制度的基础上继续建立健全部门的相关规章制度，规范招标代理工作的程序。

20xx年中，我们的工作中也确实还存在着许多不足之处，需要引起重视。当前，建委已经出台了对招标代理机构也违规的处理办法，对于代理工作人员来说，工作上的失误不仅仅会给公司名誉带来损失，严重的还要追究经济及法律责任。这就要求我们的招投标代理工作人员在日常工作中，对于承接的代理工作认真负责，不仅要加强对政策法规的学习，更要保持严谨细致、依法办理的工作作风。

代理部工作的成绩与公司各部门的大力协助是分不开的，在以往的工作中，造价部是我们最有力的后盾，从更专业角度弥补了我们的不足，为我们代理工作的顺利完成奠定了坚实的基础。

在新的一年里，我们将继续努力，与公司各部门鼎力合作，争取作出更大的成绩。

祝大家节日快乐，身体健康。

## **公路招标工作总结报告 公路养护招标公告篇六**

- 1。 完成项目报名22个；
- 2。 完成项目投标及准备资料30份；
- 4。 转退保证金项目30个；
- 5。 公司资质、新到人员证件和投标所需资料扫描和归类；

6. 检察院办理无行\*犯罪证明若干份；
8. 完成了领导交办的其他资料准备等其他事项。
2. 为方便合同移交管理，制作合同移交登记表，方便查阅；
3. 入库资质、业绩、人员、社保和在建情况不明了，整理并制作一览表；
4. 个人工作事项多和杂，用便签纸记录第二天工作事项防止遗漏。

目前投标过程中，对公司资质、人员证件、业绩、社保等要求越来越严格，经营工作不仅仅是个别部门、个别人员的工作，不仅仅是投标做标书的工作，而是全体人员的任务，是做好每一件工作的任务。如资质证件的借用在办公室，保证金的办理需财务部配合等。部门间衔接要更加紧密。实现全员经营模式，充分发挥企业每一名员工的积极性，以增强公司在市场竞争中的整体实力。坚持诚信经营，靠优质的产品、优质的服务去赢得市场、赢得信誉、赢得效益。坚持换位思考，保证在施工程质量，为业主提供满意的服务，强化施工人员“每个在施项目都是新起点”的经营意识，发展和加大后续任务量，真正做到干一项工程立一座丰碑交一方朋友，得到一批新的经营信息。

20xx年度经营部逐渐对资料进行了系统的分类整理。对于平时做标书所需用的资料进行了整理，将在公司注册人员合理的分编，并全部扫描制作成电子版，确保了投标过程的顺利使用；在各项外部事务上，办事流程更加合理，出现的问题能迅速得到处理。三是对施工组织设计的常规施工工艺进行归类总结的基础上，加强土建、钢构工程等方面施工技术的积累，确保了日常制作标书使用。

在日益激烈的市场竞争中，我部门一直致力于努力提高标书

制作质量，并在不断努力中逐步形成了投标标书的编制、审核、复审、封标的整体工作流程，并致力于不断提高该流程的严谨性及高效性。

1、保持积极的工作态度，养成良好的职业道德。

2、积极的多接触、多看专业类型的书籍，尽量去施工现场了解施工现场的实际施工问题，积极的参加洽商变更的编写并去了解洽商变更的内容。

1、工作核心

坚持以提高生产经营效益为工作核心，在公司领导的指导下，发挥经营部的特长，创造优质、高效的工作成果。

2、工作理念

坚持全面工作争第一、细节服务创效益的工作理念

3、工作标准

工作标准做到使客户满意、上级领导满意。

4、工作态度

服从为天，使公司体制保持较强的执行能力，做到政令畅通，上下和谐；忠诚为善，对企业、对上级、对客户必须忠于职守，诚实守信；细节为王，要求既要有把握全局之能，又要明察秋毫，工作到位；落实为上，必须具有务实的作风，把上级的规章制度，领导的决心意图，客户的要求指令，及时高效地落到实处。

新的一年我为自己制定了新的目标，就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我们，我心里在暗暗的为自己

已鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，不能只看到眼前的小利小惠，要着眼于大局，放大目光展望未来。在工作中力求创新，加快资本积累，加大经营范围。争取在公司领导的指导下，在其它部门的共同努力下，再创辉煌！