

# 2023年年底工作冲刺总结(通用8篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 年底工作冲刺总结篇一

首先感谢公司领导对我们的关心和帮助。我来公司时间不长，希望各级领导及同仁多多指教。在我们平时相处中言语放纵，有冒犯得罪之处，敬请各位谅解。谢谢！

2000至2017年在天利高新、独山子石化（大乙烯）、天虹公司工作，从学徒做起至今年15年一直从事电气设备安装与维修，2000年在独山子石化技校取得电工上岗证，2003年在克拉玛依技术学院函授取得了电器工程师资格证书。通过自学和工作实践，使自己的专业知识和维修技术水平有所提高，能独立操作，顺利的完成本岗位的工作，根据这些年来的维修工作经验，对时代广场总结如下：一、电气线路，机电设备的安装维修工作。

以前从事的单位设备有石油炼化、化工加工、热熔挤压、化工后加工成型等。我们经常维修的设备。如：电机调速反转、数控筛床、塑料注塑机、形成控制设备、自动化控制机电设备。参与了设备的安装调试工作，机电设备日常维修保养工作。

- 1、不断学习新技术，新知识，熟悉新设备，新电器。
- 2、理论指导实践，在实践中不断总结积累经验，更快地排除故障。
- 3、在排除故障的过程中，采取分析，检测和判断相结合，逐步缩小故障范围。

4、要做好机电设备的安装，维修工作，除了具备电工专业知识和过硬维修技能外，还应具备多方面的专业知识。利用的有利条件，努力学习扩展知识面，提高维修技术水平。

5、与新老员工共同学习，熟悉整个广场（消防系统、电气设备、水暖）的运行，提高大家技能水平。与大家一起同工作、同学习、同进步。培养新老员工的技能水平，保证每位员工都能独立操作，独立完成每项任务。

## 二、电器设备自动控制与安全运行工作。

电气自动控制装置、电磁阀控制等。为确保水泵电机（锅炉房、板换间、楼顶风机、室内风机、货运电梯、扶梯、空调、消防）设备安全可靠运行，除安装电机过载，过热及短路等保护外，加装电机缺相保护装置。采用二只交流接触器主触串接三相电路中，每只接触器线圈 $\square 380v\square$ 分别接于a-b,b-c相，当三相电路任何一相断路，定有一只接触器线圈失电而断开电机三相电源，达到保护电机。通过多年实践，证实这种缺电保护方法即简单有安全可靠。

## 三、安全用电，节约用电工作。

1、在维护工作中严格遵守安全操作规程，使用合格电工产品，材料。

2、加强安全用电管理工作，参与制定安全用电细则，严禁使用大功电器。确保用电安全，消除火灾隐患。

3、定期检查各各区域。各系统安全用电情况，发现安全隐患，及时整改。

4、每年定期检测建筑物防雷接地，电器设备保护接地系统的接地电阻。对接地电阻达不到规范要求的系统，限制整改达标。

5、用电器安装漏电保护装置，特别对电焊机安装二相漏电保护空气开关。

6、对原有电力架空线路进行全面的优化改造，将架空明线规范改为地下铺设，确保供电安全，使环境整洁优雅。

7、根据用电量，电压升高，道路、走廊、通道、大门等场所的照明灯需整夜长明，并且大部分使用节能灯的情况，采用新型节能的led灯减少了更换维修率高的难题。而对其它一些场所的照明灯按实际情况采用新型节能led灯，节约能源。

总之，在多年的维修电工工作中，自己利用所学的技术知识在维修工作实践中做了一些行之有效的工作，具备了一定的维修技术工作能力，但是仍存在文化水平低等一些不足。在今后的工作中，自己要克服困难，和身边的同事努力学习新技术，新知识，力争自己的技术水平能够进一步提高。

电气设备工程师：廖云

2017年12月30日

一、以“勤恳务实、勇于创新”为信条，加强学习，提高自身素质

我重视加强理论和业务知识学习，在工作中，坚持一边工作一边学习，不断提高自身综合素质水平。在工作中遇到不懂的问题，主动跟同行和同事讨论，谦虚学习。我深刻的知道，我要学习的还有很多，所以无时无刻都不忘自己的身份。认真学习工作业务知识，重点学习电机以及日常用电的维修和管理，在学习方法上做到重点中找重点，抓住重点，并结合自己在电路系统搭建以及维护上的不足之处，有针对性的进行学习，不断提高自己的工作业务能力。把书本中的理论知识与自己动手操作相结合。所以，在加强学习的同时，不但要做到动脑，也要做到动手，只有将两项相结合，才能有出

色的工作表现，才能精准的判断和处理工作中遇到的问题。在实际的工作实践中，为了拥有更好的操作视野以及灵活的操作空间，我结合自己所学，在同行的指导以及领导的支持下对我公司的线路进行无线控制改造。克服技术难题，改造试验取得了阶段性成功。操作人员可以在无线信号覆盖的范围内的任何地方，对液压动作进行控制，同时不影响有线手柄对其的操作。这次的改造创新对我今后的工作具有重大意义，让我明白创新要结合实际，做到人性化，客观化。同时也鼓励我在今后继续发扬这种工作作风，将这种创新精神延续。不断学习进取，充足自己的视野。在保证安全和质量的前提下，勇于创新，提高工作效率，节省人力以及资源，本着以人为本的思想，为工作尽心尽力。

《电工年末工作总结模板》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

## 年底工作冲刺总结篇二

前段时间我去联想电脑销售中心参加了销售实习，在此次社会实践过程中，我学会了很多，仅仅靠书本上的知识还不能满足现在的社会需要，俗话说“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。就是要紧密结合自身特点，在实践中检验自己的知识和水平。通过实践巩固和提升理论知识，把所学的理论充分应用到实践环节中去，加深了对基本原理的理解和消化。

只学理论不进行实践，就是知识谈兵，那么所学的就等于零。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。电脑销售主要有两个方面，一方面是跟顾客交流，另一方面是跟电脑交流。根据自己所学的理论知识，我对计算机的硬件、软件、性能等都有深入的了解，但是光有这些还是不够的，要想把商品销售出去，你必须要懂得和顾客交流，懂得顾客需要什么样的商品。而这些正是我们所欠缺的。正式工作之前公司开对我进行了基本的电脑销售培训，首先给我们介绍

的是电脑的组装顺序，一个一个的零件就这样组成了一台能用的电脑，在硬件安装正确之后，必须的工作就是装操作系统，打破了我以前认为的只要按下按钮就能开机的观念，最后终于一台能用的电脑被装出来了。这些完成之后就是开始讲解不同型号的电脑的性能如：显卡、主板、cpu、硬盘、内存、显示器的各种型号、价格、配置等这方面的信息。这些基本数据要毫不停顿的讲出来。

经过一段时间的培训，终于走上了工作岗位，但是实际情况并没有之前想的那么乐观，因为顾客大多是带着从网上查的信息来看的，所以对他们提得一个个专业信息，我还是经常卡壳，所以就暗暗对自己说，一定要记住现在比较常见的几款机器的基本配置。能很好的推荐给顾客。慢慢的随着时间的推移，工作慢慢上手，对大部分的产品的信息能很好的记住，也让我知道了做销售就是要把顾客永远放在第一位，要尽量满足顾客的需求。

做好销售要有以下几个要点：

碰到那些被孩子带来的比较固执的家长，真的要学会和他们沟通，不能和他们吵，要心平气和的和他们解释他们所不明白的问题，介绍他们不懂的知识，每当看到他们认同了我们的商品，我心里真的很有成就。

在工作的时候要经常微笑，这样会让那些买家感觉很舒心，有些人之前对电脑知识一窍不通，只是他们的孩子要求买电脑，所以我必须把那些配件的相关知识解释让他们明白。

有时候一些细微的东西可以让老板更赏识你，也比较容易受提拔，比如我很空闲的时候就打扫打扫办公室，整理整理文件，帮帮老板的忙。老板就夸奖过我勤劳，有付出就真的有回报的。

一个人的能力是有限的，我们销售是一个团队，相互协作，

相互帮助才能发挥出最大能量。社会实践拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干。社会和大学一样也是一个学习和受教育的地方，在那片广阔的天地里，我们为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。

## 年底工作冲刺总结篇三

在入户摸底时，针对孤寡老人、留守儿童、残障人员等弱势群体，建立了特殊人群登记表。社区成立了消防安全帮扶小组，并用心落实帮教措施，对特殊人员多一份关爱，多一份耐心，使他们多掌握一点消防知识，多一份消防安全保障。开展专项行动，大力整治杂居小区，居民楼栋的消防安全隐患。

今年七月、八月，利用两个月的时光对居民小区和楼道杂物进行了专项整治工作。对小区内乱搭乱建侵占消防通道的状况进行了拆除；楼道内堵积的杂物、木柴、旧家具等火灾隐患进行了清理，共清理、清运杂物22车消除了居民身边的火灾隐患，还居民一个安全舒适的生活环境。在街道安委会的领导下，在上级消防部门的支持下，我们社区在消防安全中做了一些工作，也取得了必须的成绩，得到了上级的肯定。我们必须会一如既往的努力工作，再接再厉，做到思想创新、办法创新、与时俱进，把安全工作常抓不懈，掌握工作主动把这项工作更加扎实有效得做的更好。

## 年底工作冲刺总结篇四

### 一、主要工作成效

紧抓“三送”工作，全面服务群众。一是坚持上门走访，化解矛盾纠纷。9月份以来，坚持每周下村3-5次，多次上门走访所包农户，协助村民化解矛盾纠纷3起。二是协助开展了村第二、三、四批土坯房改造验收工作，总计19户，全部做好了“一户一档”，并及时更新了土坯房改造系统平台信息。三

是协助做好了柑橘黄龙病普查防控工作，总计普查出病株200余株，涉及50余户农户，目前大多数已喷洒农药，并砍除了病株。四是协助做好了合作医疗收费、扶贫及经济普查等有关工作。

紧抓维稳工作，确保和谐平安。一是制定印发了《乡信访问题和矛盾纠纷领导干部包案工作方案》，将全乡信访问题和矛盾纠纷一一分解包案，确保案件及时化解销号。二是制定印发了《乡重点人员稳控责任分解表》，对全乡重点人员明确了责任领导和具体责任人。三是做好了每月矛盾纠纷排查报表的汇总报送工作。四是在国庆□xx届三中全会及省委巡视组在巡视期间，参与了办公室应急值班，做到在岗在位，并按时向县委政法委及县信访局进行“零报告”。

紧抓安全生产及火灾防控工作，确保长治久安。一是协助召开了全乡安全生产、火灾防控工作会议，制定了《乡安全生产大检查工作方案》、《乡今冬明春火灾防控工作方案》等。二是积极参与了安全生产及火灾防控大检查活动，与各村、乡直单位、重点企业商户签订了安全生产、消防管理责任书。同时，对全乡企业、商店、学校、人员密集场所、重要公共基础设施等进行了全面排查，对部分企业商户非法生产经营行为进行了教育，下发了《整改通知书》共38份，目前大多数已整改到位。

紧抓办公室工作，帮领导分忧解难。根据领导安排，我作为办公室副主任协助主任开展有关工作。9月份以来，收发文件30余次，协助召开会议10余次，接待相关客人40余批，发送有关信息30余次，有效做好了领导的副手。

紧抓信息报送，强化责任意识。一是紧急信息随时报。通过不断强化责任意识，一旦发生紧急信访维稳信息，我都第一时间向乡领导报告，并根据指示及时向县委政法委、县信访局报送相关信息。9月份以来，共向上报送各类信息32条，如华山村彭屋组及横龙组村民与华山电站发生纠纷、石下村村

民罗斌发生交通事故一事等都第一时间上报了县里相关部门。二是一般信息按时报。按照工作要求，我紧抓日常信息报送，主要涉及相关业务工作、土坯房改造及柑橘黄龙病防控工作。9月份以来，我向《手机报》报送信息8条，已采用4条。

## 二、存在问题及下一步工作打算

一是对工作的思想认识不够，态度没有端正，等待观望思想严重，仗着有几年机关工作经验，有时做事不积极主动，老想观望等，时有推脱不前情绪。

二是执行力严重不够，一点小事都没第一时间处理，时常被动工作、延后工作，导致一些情况领导“一问三不知”或明确的工作没有及时落实到位。

三是抱怨思想不断滋生，有时会抱怨凭什么老是安排我四五项工作，而别人才一二项，却没有分清主次、想方设法去推工作。

四是工作的方式方法有待改进与创新，比如完成领导交办的工作或与群众沟通交流，都有改进与创新的空间。

一是强化思想认识，端正工作态度。态度决定一切，没有良好的工作态度，何谈认真工作。今后领导交办的工作，我将尽全力做好，不畏难不推脱。

二是积极主动工作、靠前工作。强化执行力，在领导布置完工作后，今后我将第一时间主动靠前，不拖拉不畏缩，按时甚至提前完成工作，并形成自己的日志，每日看、每日催、每日做。

## 年底工作冲刺总结篇五

一、领导重视，措施得力



今年，我局针对局人事变动情况，及时调整和完善了黄埔区司法局消防安全工作领导小组成员组成，坚持“一把手”总负责，分管领导具体抓，坚持实行“一票否决制”的消防安全目标责任制，局与区政府签订了《消防安全工作目标责任书》，下属单位层层落实责任制，完善了安全事故报告制度、安全隐患排查制度，定期召开消防安全形势分析会，及时传达区有关消防安全工作会议精神，每季度结合局务会议汇报各单位消防安全工作开展情况，各司法所对所管辖区域坚持每月消防安全自查一次，局每季度及重大节假日组织一次消防安全工作大检查，并对检查工作做到了细致周密的安排，做到工作有计划、有布置、有总结；每半年组织消防安全教育一次，对消防设备及消防器材进行及时的维护保养。

## 二、创新形式，深入基层开展消防安全宣传教育

按照贴近群众、贴近生活、贴近实际的要求，我局普法办围绕“五五”普法、“创建文明城市”及区交防委开展的消防安全“五大”活动，组织开展了形式多样，人民群众喜闻乐见的消防安全宣传教育活动。

一是举办“法律进社区”电影放映活动，深入全区各社区，利用晚上居民休闲散步时机，放映法制宣传片，并现场派发宣传资料3000份，宣传相关的消防法规。

二是开展“法律进企业”巡回展览活动，在区内各大厂企、工地展出并在企业饭堂等地播放法制宣传光碟，宣传相关的消防法律知识。

三是在全区三十多所中、小学校开展“小手拉大手，学法创文明”法律知识竞赛，通过发动在样学生带试卷回家与父母共同完成的方式，让学生带动父母一起学习相关的消防法律知识。

四是围绕区交防委今年开展的消防安全“清剿火患五大”活

动，在区普法办属下的全区范围内的十二个法制宣传栏出版了两期有关消防法制宣传栏，宣传消防法规知识。

通过一系列宣传教育活动，提高了广大干部群众的消防法制观念和消防安全意识，提高了防范火灾事故及在火灾一旦发生自救逃生的能力。

### 三、加强内部管理，切实消除机关办公场所消防隐患

我局在各楼层和过道上都设置了消火栓，配备了灭火器等消防设备，并加强对消防器具的管理和保养，保证随时可以应急使用。认真做好局大楼及司法所电器设备的用电管理，做到“人离开，即断电”。坚持“预防为主”的原则，定期或不定期开展燃气、电器使用安全大检查，尤其是节假日期间，局主要领导、分管领导亲自带队对重点环节进行检查防患未然。全年组织了安全大检查8次，配齐了机关大楼及所有司法所的灭火器材，更新了水龙带及水枪一批，更换了一批走火通道安全出口指示牌。机关大楼配有专人对下班后办公场所、公共场所电器关闭情况进行巡查，发现问题及时处置；每月将巡查情况汇总成表通报办公室，从而在源头上杜绝火灾事故的发生，彻底消除火灾隐患。

### 四、存在的问题：

- 1、少部分同志消防安全意识淡薄；
- 2、个别司法所对消防安全检查重视不够、不细不实、有走过场现象。

### 五、今后努力方向

- 1、进一步完善制度，真正用制度管人，一抓到底。
- 2、加强培训教育，上、下半年各进行一次消防安全知识教育

培训。

3、积极配合交通防火大队，做好明年新《xxx消防法》的普法宣传工作。并加大宣传普法的力度。

4、继续抓紧抓好日常的消防安全检查，坚持物业管理公司派专人对局大楼进行不定期的消防巡查制度。

5、加强消防基础设施建设，加大消防经费投入，配齐配强消防器材，做到真正管用。

6、建立定期汇报制度，利用每月局务会对各所消防安全情况进行汇报，并提出整改建议。

7、定期对局及各司法所的消防器材进行维护保养和更新，保证完好率100%。

## 年底工作冲刺总结篇六

由于公司的不断发展，保安队伍也在不断的增加。一支过硬的队伍是做好工作的重要保证，在招聘保安方面，我们始终坚持两个原则，一是应聘人员必须有优秀的个人素质，品质端正，精神面貌较好，这样，才能将我们xx物业的精神面貌昭示于社会，使更多的人知道我们xx物业。二是我们坚决不招聘有前科的人员，这样，才能更好的保证我们队伍的质量。我们在一手抓人员配备的同时，还一手抓素质的提高。在队伍建设上坚持两个方针，内抓素质，外树形象，多次组织人员进行应急训练，如、军姿队伍训练、礼节礼貌讲解、消防应急训练，突发事件紧急应对预案演练，通过集训不断加强保安自身素质。更好的为业主提供高质量的服务，树立良好的自身形象及企业形象，促进我物业公司健康发展。在训练中既锻炼了队员之间的协调能力，也锻炼了团队合作精神，使队员能尽快掌握各项基本的本领，达到公司要求。今年，由于保安人员招聘困难，公司领导及时的调整了保安工资，

这一重大改革有效缓解了招聘困难压力，解决了xx年长期影响保安部管理的严重缺编、缺岗、积休等多种问题。

今年，保安部继续脚踏实地抓好小区日常安全管理工作，加强小区日常安全巡检和巡查监督管理，做好经常性的安全大检查，对存在安全隐患较多的个别小区进行了加强管理，做为工作中的重点。如□xx小区，外来人员和车辆较多，小区又大，很容易发生盗窃案件，为了避免盗窃案件的发生，我们及时的调整了工作方法，1、所有出入小区的车辆我们实行了发卡制度，无卡的不准进出小区，必要时需和业主打电话联系，征得业主同意，方可进入小区。2、对电动车我们实行了查车锁制度，每个出入小区的电动车，必须检查车锁，车锁如有被别痕迹，立即扣留，待核实无误后放行，外来人员必须拿有效证件登记（如身份证、驾驶证等）方可进入小区，这样一来保证了小区的安全问题，也保障了小区业主正常的工作和生活秩序。

由于工作认真，一年来我们保安共抓获了偷盗电动车犯罪分子二名，偷盗工地建筑用品的二名，一分别交由刑警队和派出所处理，在工作的同时我们还大力发展好人好事，一年来我们保安在巡逻过程中共拾到手机4部，手提电脑一台，我们保安大力发展拾金不昧的精神，将物品一一归还失主，均得到了业主与领导的嘉奖与肯定。

今年，保安部与公司各服务中心积极配合，保证了，公司运动会□xx三期□xx社区交房等期间的安全保卫工作，保证了运动会现场和交房期间的正常秩序。

因为保安肩负着小区的治安管理，势必要对小区出现的一些违规行为进行制止，但个别业主极度不理解，对我们保安进行多次打骂，使我们的人身安全受到了威胁，但我们始终坚持公司制度，尽量做到打不还手，骂不还口，多次给业主做解释工作，由于我们保安始终保持冷静的态度处理这些问题，得到了广大业主的支持，使我们保安工作得到了进一步提高。

我们在室外站岗的保安人员，为了小区的安全，他们秉着高度负责的精神，在自己在岗的12小时内，无论严寒酷暑、刮风下雨，他们都坚持在工作岗位，指挥着车辆的进出工作，尤其是在寒冷的冬天，有的保安手脚冻得都麻木了，他们也没有脱岗的行为，这种精神得到了公司员工和广大业主的赞许，也成为我们小区一道靓丽的风景。

当然我们还存在很多不足，但我相信，在领导的关怀与指导下，在同事的帮助与支持下，在队友的努力与合作下，我们xx保安将会更加完善，更加成熟。以上是我们保安部xx年工作总结。不到不拖之处请领导批评指正。

## 年底工作冲刺总结篇七

本文目录

1. 年末工作总结
2. 安全保卫年末工作总结范文
3. 国家公务员的年末工作总结之综合治理
4. 校长学年末工作总结范文

××××公司是一家股份制企业，每月在通信费用上人均消费×××多元。但是初期我们的品牌在该厂使用的仅占少数，当时我就暗下决心，我一定要用我的真诚、热心、智慧和汗水塑造××××公司的强势品牌和优质服务，以赢得这个集团大客户。经过周密的策划、细致的服务，频繁和热情的交往，终于得到该单位的领导和职工对我和××××公司的认可。客户对我们的理解与支持，不只是口头上，而是行动上，记得今年盛夏的一天，街上的行人稀少，大地象一间密不透风的桑拿房，等我赶到×××送卡品时，已是大汗淋漓，陈总急忙倒了一杯水递给我，并讲：“小李，天气这么热，你还送来，来个电话我安排人去取就行了。”这一席话让我很受鼓舞。因为我曾多少次顶着烈日酷暑、冒着寒风雨雪，上

门服务时，他们不理睬、不接待，由开始拒人于千里之外，到今天的真诚合作，饱偿了我多少千辛万苦啊！我的劳动终于结出了丰硕的果实，我的价值终于得到了彰显，我感到了无比的自豪！

我在平时工作中，比较细心地体查各个不同类型集团客户的特点和需求，尽量用心为他们提供生活和工作上的方便。我分管的×××分局对天气预报有较大需求。因为在行业中，天气的变化对安全运输是非常重要的。在手机杂志业务推广期，我并没有急于向用户介绍此项业务，自己预先订制了天气预报及其他各项手机杂志，每天早上起床的第一件事，就是要向重要客户转发当天的天气预报。曾有一位客户语重心长的这样对我说：“小李，你真是非常的善解人意呀！”到现在，这样的事情已经持续快半年了，期间也引起了客户的注意，有客户问我：“××××，你手机发送的信息，从哪里摘录的，我便顺之介绍了我们的手机杂志，很多客户非常乐意的接受了此项业务，目前，在分局客户中，订阅天气预报及其他手机杂志的人数达到4成以上。实践使我感受到：根据客户需求用心为他们提供方便，有效地增强了客户的粘性，还巧妙地拓展了××××业务，我决心更好地做下去。在银信通业务推广时，我成功地协商集团单位中××××户集体申请开通了此项业务。

只有赢得了客户的心，客户对我们才会信任。

20xx年5月份，省公司要求对所分管的单位进行摸底调查。要求掌握各单位的内部资料，这对所有的客户单位都属于重要而保密的。几天下来，没有丝毫进展，所分管的单位中，提起要提供内部人员的资料时，都被婉言拒绝了。当时的我真想放弃。经过多次上门回方与沟通，也许因为客户单位对我的工作执着、真诚所认可，我在分公司客户经理中第一个拿到拥有××××多人一个重要单位的内部资料。该单位的领导对我说了这么一句话：“小李，我们相信你！”当时我的心情无以言表。对于客户的高度信赖，我感到无比的欣慰。

在这个充满竞争与挑战的行业里，我作为一名客户经理，不仅有坎坷、艰辛的付出，也有欢声笑语和满载而归的收获。在今后的工作中，我会一直保持这种奋发图强的精神！

## 年末工作总结（2） | 返回目录

### 一、加强学习，努力提高自身素质

一方面，认真学习教师职业道德规范、“三个代表”重要思想，不断提高自己的道德修养和政治理论水平；另一方面，认真学习新课改理论，努力提高业务能力，参加自学考试，努力提高自己的学历水平。通过学习，转变了以前的工作观、学生观，使我对新课改理念有了一个全面的、深入的理解，为本人转变学观念、改进教学方法打好了基础。

### 二、以身作则，严格遵守工作纪律

一方面，在工作中，本人能够严格要求自己，时时处处以一个共产党员的标准来要求自己，模范遵守学校的各项规章制度，做到不迟到、不早退，不旷会。另一方面，本人能够严格遵守教师职业道德规范，关心爱护学生，不体罚，变相体罚学生，建立了良好的师生关系，在学生中树立了良好的形象。

### 三、强化常规，提高课堂教学效率

本学期，本人能够强化教学常规各环节：在课前深入钻研、细心挖掘教材，把握教材的基本思想、基本概念、教材结构、重点与难点；了解学生的知识（自本站//，请保留此标记。）基础，力求在备课的过程中即备教材又备学生，准确把握教学重点、难点，不放过每一个知识点，在此基础上，精心制作多媒体课件，备写每一篇教案；在课堂上，能够运用多种教学方法，利用多种教学手段，充分调动学生的多种感官，激发学生的学习积极性，向课堂40分要质量，努力提高课堂教学

效率；在课后，认真及时批改作业，及时做好后进学生的思想工作及课后辅导工作；在自习课上，积极落实分层施教的原则，狠抓后进生的转化和优生的培养；同时，进行阶段性检测，及时了解学情，以便对症下药，调整教学策略。认真参加教研活动，积极参与听课、评课，虚心向同行学习，博采众长，提高教学水平。一学期来，本人共听课32节，完成了学校规定的听课任务。

#### 四、加强研讨，努力提高教研水平

可持续发展打好基础。

#### 年末工作总结（3） | 返回目录

##### 负责综合治理、法制宣传、610工作的档案整理工作

为迎接上级检查，同时也是为了回顾总结一年的工作，我所在的综治办开始了细致的档案整理和装订工作。一年来的工作纷繁复杂，各种文件和原始材料也多种多样，根据检查要求，我和同事一起思考归档的原则和方法，使各项材料内容翔实、条理清晰，一目了然。

由于年底归档任务比较重，档案室的负责老师非常繁忙。我和同事就虚心向档案室陆老师请教学习，在陆老师的耐心指点下，我和同事学会了档案装订的方法，从打印封面到装订，全部自己动手，边学边做，我们顺利地完成了档案的装订工作，得到了领导的肯定。这项工作使我认识到档案工作是对工作轨迹的记录、回顾和总结，是需要平时工作中点点滴滴地进行积累和有规律的汇总归类的，在以后的工作我要时刻牢记这一点，做好本职工作的记录和档案整理工作。

希望大家喜欢国家公务员的年末工作总结。

#### 年末工作总结（4） | 返回目录



承蒙上级党组织信任和委派□xx年暑期我来二中走马上任担任二中主要负责人，主持学校全面工作，责任大、担子重。我曾不胜惶恐，然而短短的一年时间，我却强烈地感受到了二中这个大家庭的温暖，感受到了校党总支一班人、党员教师、中层干部和全校教职员对我工作和个人的充分信任和莫大支持。按照上级领导部门要求，我就本人近来自身建设和履行职责情况，向各位领导和同志作个汇报。

上任伊始，面对新的工作和新的职责，我把学习“三个代表”重要思想和党的xx届四中全会精神，以及党的教育方针、政策、教育理论作为一项重要任务，当作自己履行职责的前提和根本保证，坚持校中心组学习制度，带头学习理论，做读书笔记。学习中努力发扬理论联系实际的学风，把学习科学理论与解决实际问题紧密结合起来，卓有成效地开展了一系列工作，使自己较快地实现了从教育局机关纪检组长到一名中学校长的岗位角色转换和思维方式的转变，以敬业爱岗的刻苦精神，较快地熟悉和掌握了学校管理工作的基本业务知识。在工作实践中，我时刻提醒自己，作为学校主要负责人，一言一行都应给人以良好的形象，对自己提出如下要求：驾驭全局、作风民主、肝胆相照、苦干实干、为人正直、清正廉洁。在这段时间里，我能服从集体决定，按照民主集中制原则办事，以党风廉政责任制严格要求自己，认真履行职责，做到了对上不送、对下不接、无违规办事和公款乱消费，没有以权谋私。唯有这样，才不会辜负县委和县委政府的培养。

二中是个大摊子，工作千头万绪，加上我刚来，情况尚未摸透，再忙，但半月一次的民主生活会我是一定参加的，不仅严格要求自己，也严格要求其它班子成员，在会上不护短、不遮丑，开展了批评自我批评；可以说做到了不以权力做交易，不以职务殉私情，做到了身不懒、脑不昏、嘴不馋、手不长。

二中曾有过辉煌过去。然而在我到任之初，二中正处于一个艰难的十路口，面对招生压力、大额赤、管理上的漏洞等

问题，我是寝食难安，近一年来，我早出晚归、披星戴月，没有一天不在为学校的发展绞尽脑汁，没有一天不在忘我工作。可以说没有睡过一个安稳觉、过好一个双休日；说不出呕心沥血，但全部身心是扑在工作上，既使出差在外也没有轻松过，处处在为学校找出路、谋机遇、求发展。如为缓解学校财力紧张的状况，我千方百计寻关系，真心诚意求朋友，不辞辛苦跑省城，为学校去争取一笔移民基建资金，虽微不足道，但在一定程度上弥补了学校经费严重不足的窘境。这也从一侧面表达了我视校为家的情怀；为破解高中招生难题，我五天之内马不停蹄跑遍了全县所有乡镇，利用自己在教育局工作多年建立起来的友好关系，在基层学校朋友的帮助下，走村串户、耐心说服，作出各种承诺，实行各种优惠。在极其艰难的条件下，迎来了高中招生开门红，从而在群雄逐鹿的生源大战中有了自己的立足之地，我认为，我付出的劳动和汗水是值得的。

学校新班子组建后，我们深刻分析了鄱阳教育现状和二中发展过程中遇到的问题，清醒地认识到，学校虽然取得过辉煌的业绩，但在收费、师德师风和招生等方面，仍存在诸多不良现象和问题，严重损害了二中形象，制约了学校的可持续发展。因此一开学，我就下到各年级、各处室，召开不同层次的座谈会，与个别教师促膝交流，并多次强调学校将对群众和社会反映强烈的年级乱收费，教师队伍中的不正之风以及少数人违法乱纪等行为实行标本兼治；我还在不打招呼的情况下蹲点到年级、班级，查岗、听岗，视“民情”、察“民意”，尽力为师生排忧解难，与一线教师和学生实行“零”距离接触，督促和带领全校师生员工塑造二中新形象。

## 年底工作冲刺总结篇八

岁月如梭，光阴似箭，从20xx年在八月份到今天的xx年1月转眼间已经入职1年多了，在这一年多的时间里，有欢笑也有泪水，

有感动也有茫然，很感谢令狐冲给我的这个机会，让我更加深知自己的不足，明白餐饮行业不仅仅是炒个菜那么简单。

在管理过程中对部分敏感问题管理力度较弱，对多次出现的服务质量问题不能一针见血的向服务人员提出，使部分问题长期存在，不能从根本上得到解决。

平时上菜速度金山店都还是可以的，但是一遇到节假日，周末厨房上菜速度，特别是炒盘速度就会迅速的拖后腿，导致顾客满意度下降，退菜数量急剧上升，影响营业额。

20xx是一个机会年，要夯实管理基础，为餐厅升级做足充分准备，进一步提高服务品质，优化服务流程，提升现有品牌档次，制造服务亮点，树立良好的餐饮品牌形象。

餐饮行业竞争越来越激烈，目前已经呈现出了白热化的状态，我们餐厅只有通过不断的去服务创新，不断的去满足顾客的服务，达到顾客心中所希望的状态，我们才能在接下来的积累竞争中生存下去，通过不断地对员工进行服务培训来提升大家的认知和实践水平。

每天门店有多少营业额是我们大家最关心的问题，也是我们所有问题的中心□20xx年在提升服务水平的基础上加强顾客管理，特别是新老顾客的管理，让新顾客变成我们餐厅的老顾客，让从来没有吃过我们令狐冲烤鱼的人进来我们餐厅吃一次，我相信他下次必定还会再来，通过不同的活动来提升我们的品牌影响力，达到我们的业绩。