

# 最新生肖趣谈说课稿(汇总8篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

## 竞岗演讲稿篇一

大家好！

今天，能够站在演讲台上参加中医院门诊部主任的竞职演说，我感到十分荣幸和激动！在此，感谢中医院提供的宝贵机会，感谢一直以来关心、支持、帮助我成长的各位领导、各位同事和各位朋友！

首先，我认为自己具备担任该职务所必须的政治素质和个人品质。一是我的敬业精神比较强，工作认真负责，勤勤恳恳，任劳任怨，干一行，爱一行，专一行。这是干好工作的基础。二是我的思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习，爱思考，爱出点子，工作中注意发挥主观能动性，超前意识强。这有利于开拓工作新局面。三是我办事稳妥，处世严谨，原则性较强，能够严格要求自己。这是做好工作的保证。四是我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与人团结共事，而且具有较强的协调能力。

第二，我认为自己具备担任此职务所必须的知识和能力。一是我在工作中能够把握正确的方向，保持较高的政治敏锐性。二是我专业知识扎实。自年参加工作以来，长期从事医疗第一线的临床工作，有深厚的理论功底和丰富的实践经验，出色的工作成绩赢得了医院领导和同事的一致好评。与此同时，我还十分注重学习和提高，除了自学以外，我还多次参加了

多种层次的进修和培训，特别是在中医药大学的进修学习让我得到了极大的提高，进一步增强了我参与竞争的能力和信心。三是我在中医院工作多年，熟悉医院情况，了解医护人员心态，在全院职工中口碑好，威望高，擅长组织协调，具备独挡一面的能力。

以上决定了我能够很快地进入门诊部主任角色，并且出色地开展工作。如果我能有幸竞争上这个职位，我将在中医院的坚强领导下，在各位领导、评委、同事的关心帮助下，创造性地做好各项工作。具体地说，就是坚持“一个原则”，实现“两个转变”，做好“三项工作”。

坚持“一个原则”，就是坚持“上为医院和领导分忧，下为同事和病人服务”的原则。

实现“两个转变”：一是实现角色的转变。由原来的战斗员转变为既当指挥员，又当战斗员。和全院同志思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干。二是实现思维方式的转变。由原来的“领导交办，办就办好”的思维方式向“怎样去办，怎么办好”的方式转变，对工作超前计划，周密安排，保证各项工作落到实处。

做好“三项工作”：一是勤奋学习强素质。我将一如既往地保持自学的良好习惯和持之以恒的精神状态，加强对业务知识的钻研和领导艺术的学习，努力把自己锤炼成适合市场经济要求的现代高级医务管理人才。二是改进方式抓服务。服务是医院的生命之所在。门诊服务水平的高低直接影响医院的形象。我将按照“一切为了病人，一切以病人为中心”的服务理念，给病人爱心，关心和责任心，组织和带领门诊部一班人，改进方法，苦练内功，努力提升服务水平。三是增进团结谋创新。团结出效益，创新促发展。作为门诊部主任，我将始终秉承“以人为本”的管理理念，营造人人想干事，人人能干事，人人能干成事的良好工作、学习和生活环境，打造团结型、务实性、奉献型、创新型门诊部，使门诊部成

为中医院人性化管理的亮丽风景线。我相信，经过我和门诊部全体同志的共同努力，门诊部工作一定会呈现出更加喜人的局面，简单可以概括为：常规工作有突破，重点工作有成效，基础工作有创新，整体工作有特色。由于时间有限，在此，我只能对我的想法和打算作这样简要的介绍。如果我这次有幸竞争成功，我将不辱使命，以最短的时间、最有效的办法、全身心的精力，积极投入到新的工作中去，为门诊部，为中医院的发展作出最大的贡献。

我的竞职演说结束了，谢谢大家！

## 竞岗演讲稿篇二

大家好！今天我满怀信心和激情的走上讲台，参加储蓄所主任竞聘，自信有能力挑起这份重担。

第一、我思想进步，具有一定的政治素养。

我是共产党员，当过兵，从小接受了良好的传统教育，培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。平时，我注重加强自身修养，做事坚持原则，遵纪守法，思想进步，工作遵纪守法，深受行领导和同事们的信任。

第二、具有比较全面的专业理论知识。

我某学院会计学本科毕业，通过四年的系统学习和实践，使我具备了多学科的专业知识结构，比较全面地了解和掌握了经济、金融、市场营销、财务会计等基本理论知识，对商业银行个人银行相关业务的操作流程比较熟悉，对新知识、新业务的认知和接受理解力较强，在并在实践中掌握和锻炼了较强的市场营销技巧和实际市场营销能力。

第三，具有比较丰富的业务经验。

虽然我参加工作的时间还不是很长，还没有四年时间。但是，在这不到四年里，我养成了勤学习，勤总结，不懂就问的习惯，使自己迅速熟练掌握了各项柜面业务操作流程和计算机前台操作规程，并对与柜面业务相关的各项业务管理规定及操作规程也有了较为深入的了解。

第四，具有较强的沟通、协调、组织能力。

我性格外向，喜欢与人沟通。近4年来，无论在我行从事什么工作，作为建行的一员，无论是与本部门内部的同志还是与中层干部，在工作配合与交往过程中，我想如果同志们降低一点标准的话，我与大家的合作还是比较融洽的。所以，从沟通、协调、组织能力而言，我可能还算是一块可造之材。

第五，我具有强烈的事业心和工作责任感，容易接受新事物，思维开阔，具有较强的开拓意识和组织管理能力。

在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要有两点：一是知识结构上的不足仍然明显。目前，我正在自学有关法律、写作、管理方面的知识，我想通过循序渐进的努力，力争成为对市场营销、经营管理、银行人事管理知识都有所知晓的综合性管理人才。二是因为年轻，处理矛盾的经验还不是很足。我将充分依靠老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。

请领导和同事们相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

一、摆正位置，转变角色到位。作为一名储蓄所主任，要不折不扣地完成组织上交的工作任务。要以爱己之心爱人，以真诚的感情凝聚人心。和储蓄所的其他同志等距离相处，政治上帮助，业务上支持，生活上关心，认真听取他们的意见和建议，运用激励机制和人格的力量影响和带动员工，充分调动他们的积极性和创造性。

二、突出重点，抓好营销到位。根据市场经济学的“二八”法则和某某储蓄所的地域特点，我将组建一支特别能战斗的客户经理队伍，加强优质客户的信息搜集，建立详尽的档案，进行等级分类，避免营销的盲目性和随机性，在维护现有客户的基础上，加大营销力度，争揽潜在客户，扩大市场份额，增加存款收入。

三、创立品牌，优化服务到位。物理学上的“万有引力定理”告诉我们，要想增加吸引力，就得增加自身质量。要争取更多的客户，就必须打造服务品牌。我将整合内部资源，完善服务功能，真正使客户进门有舒适感、临柜有亲切感、离柜有留恋感。

四、强化管理，提高素质到位。我将组织员工认真学习现代商业银行经营理念和有关知识，了解现代商业银行的发展趋势，开展服务礼仪、营销知识、理财方案、优质客户档案管理等竞赛，掀起学业务、学知识的浪潮，打造一个“学习型”的储蓄所，使全体员工明确前进的方向，自动自发，激活潜能，找到拓展业务的办法。

尊敬的各位评委，各位领导，各位同仁，我的演讲结束了，谢谢大家！

## 竞岗演讲稿篇三

大家好！首先感谢各位给了我这样一个展示自己的机会，下面我简要介绍一下个人情况，以便各位对我有更深刻的了解。

我叫xx，今年33岁，20xx年毕业于南昌建筑学校，20xx年至20xx年，到中央党校吉安分校函授，取得了企业管理专业专科学历。自20xx年进入邮政储蓄，一直在储蓄岗位工作。多年来，我一直兢兢业业，踏实肯干，因而深得领导和同事的好评。

一是我能吃苦，有精业敬业、敢打敢拼的精神。我相信，这种精神将能帮助我将业务检查员工作做得更好。二是我善于学习，掌握业务技术快，具有丰富的专业知识和业务技能。我在储蓄岗工作了7年，可以说是干一行、爱一行、专一行，积累了丰富的工作经验和业务技能。三是我善于与人沟通，有一定的营销技巧，熟悉相关法律法规，能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。多年的邮政工作使我对邮政储蓄的政策法规、业务的种类、处理规定及规程都了熟于胸，因而我能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。四是我具有团队协作精神，工作中能顾全大局、严守秘密。我认为，业务检查员的工作虽然是以每个人要靠业绩提升自己，但却不是一味凭单打独斗就能成功的。惟有众人团结协作，顾全大局、互相互助才能赢得整体业绩的提升。

以上所述情况，是我竞聘业务检查员的优势条件，假如我有幸竞聘上岗，这些优势条件将有助于我很快熟悉业务检查工作，并进入业务检查员的角色。

一、是要认真执行各项法规制度，做好业务单式、现金票据，窗口服务和业务流程的指导、检查监督工作，发现不安全隐患及时采取有效措施。

二、是要及时掌握市场动态，收集整理、筛选上报各类竞争对手的市场信息，结合我局的实际情况制定解决方案并组织实施。

三、是加强营销渠道管理，监督检查全县邮储网点的操作情况，规范服务用语，提高服务质量，严格执行我局制定的营销渠道考评办法，对全县邮储网点实施监控，促进营销渠道的规范化建设。

另外，我认为业务稽核工作还需要有勤奋务实精神，要定期编制业务稽核检查工作计划按期实施，及时编写稽核检查工作报告及改进意见。也就是要有目标、有内容的制定每天、

每周、每月工作计划；并根据实际工作中出现的新问题、新情况及时对计划进行调整、修改和补充。在实际工作中还要加强各班组之间的紧密配合，注重团队协作，否则我们的工作中会存在一定的盲目性。

四、是我有扎实的理论基础和熟练的计算机操作和应用水平。自20xx年以来我利用业余时间不断学习，不断充电，先后取得了中央党校吉安分校的经济管理专业的专科文凭，知识的提升将为我今后的工作打下了坚实基础。

如果委以我业务检查的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，使业务检查工作在各方面都有新的起色，新的突破。

谢谢大家！

## 竞岗演讲稿篇四

大家好！此时此刻，我怀着激动的心情，站在这个挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，我首先要借此机会衷心地道一声“谢谢”！感谢长期以来关心、支持和帮助我的领导和同事们！感谢在座的各位领导、各位评委给予我这次参加公开竞聘的机会。大家的鼓励与支持给了我无比的勇气和信心，让我本着检验、学习、提高的目的走上今天的演讲台，接受组织的挑选！

本人xx，现年35岁，大专，1997年参加工作，20xx年至今任邮政支局长，其间，我本着虚心好学的态度，通过多学、多练，不断提高自己的业务素质及业务技能，以扎实的工作态度和优质的服务赢得了领导、同事和用户的好评，20xx年被评为德州市优秀支局长，20xx年，20xx年连续两年被评为市局年度生产“先进个人”。

我之所以xx这个职位，是因为我具有以下优势：

1、忠诚于邮政、热爱邮政事业，爱岗敬业，忠于本职工作。工作中，我始终奉行“用户就是上帝”，是我们的衣食父母，始终坚持做到“微笑服务”，力争为邮政的服务形象增光添彩而不懈努力。因为我知道“服务是邮政的生命”。同时，在工作中，我始终任劳任怨，兢兢业业，坚持做好自己的分内工作。

2、具有较强的业务素质和较高的业务水平。现时社会，时间就是金钱。为了能快速、准确的为客户办理好各种业务，工作之余的闲暇时间，我会抓住一切机会，多熟悉业务的处理流程，会大大提升用户对邮政支局的满意度。

3、有良好的人际沟通能力。在工作中我尊重领导，团结同事，能够与同事和睦相处，深得同事们的敬重并能以大局为重，带动同事一起积极发展业务。

4、有团队协作精神。在工作中，我坚持做到识大体顾大局，以企业为重，坚持服从组织的安排。能积极配合局领导把整体工作做到最好。

5、熟悉了解周边情况。掌握了解客户情况，与周边的行政事业单位、个体工商户、外出务工人员、大客户等建立了深厚的感情，为下一步顺利的开展工作奠定了坚实的基础。

1、加强学习，相互交流。在不断提高自己管理能力的同时，积极想办法提高全体职工的业务水平和营销能力，全力做好各项工作。该自己做的事，坚持事必躬亲，决不拖泥带水，一丝不苟的去完成，并努力做到最好。鼓励和号召全体员工自觉加强业务学习，不断提高业务技能。同时，制定学习制度，在规定的时段，组织大家一起学习、探讨、交流业务处理与发展等方面的心得，不断提升团队的整体业务水平和技能。以更快的速度为每一位客户办理各种业务。



2、以人为本，营造和谐的工作氛围，打造一流的团队。制定铁的纪律，以纪律管理好每个团队成员。在工作中要力争做到全体人员齐心协力、目标一致。首先从自我做起，带头遵守纪律，工作率先垂范，要求别人做到的，自己要带头做到！第二，要以德感人、以情暖人、以诚待人、诚信做人！主动揣摸员工的心理，虚寒问暖，与他们欢乐与共。对同事给予无微不至的人文关怀，促进人与人之间关系的不断改善。以人为本、以情组队，通过互学、互帮、互促，增进友谊，加强团结，进一步增强员工队伍的凝聚力和战斗力，营造和谐的工作氛围！

3、抓好邮政金融资金的安全管理，严格执行各项规章制度。首先加强全体职工对邮政金融资金票款安全制度的学习，提升执行力。每周组织员工学习不少于一次。深入学习、认真领会资金票款安全制度，在日常工作中认真贯彻执行。同时加强对资金票款安全制度执行情况的常规检查和自查，让全体职工把“安全生产是第一大事”放在心中。其次，带头执行和遵守各项规章制度，以身作则，认真落实好三级权限密码的管理，确保无资金案件发生。其三，营业室电子设备、电线电缆、灭火器的检查，做到防火安全；加强对营业室下班后防盗报警器设防、营业室、包裹室门窗关闭情况的检查，做到防盗安全；组织职工认真学习《营业现场突发事件紧急处置预案》，经常检查营业室柜台内简易防抢设施、紧急报案开关，保险柜使用情况，做到防抢安全。

4、强力推进金融业务的发展，结合自身实际和所处地理环境，积极分析、策划市场和业务发展优势，扬长避短，找准业务发展的切入点或突破口。

（1）、金融业务发展方面：发展新客户，巩固老客户，挖掘大客户。对新客户积极宣传邮政储蓄的优点，对老客户建立详细的客户资料，在节假日或岁末年首向他们致以亲切的问候，让其最终发展成为我们的忠实客户。善于抓住信息和把握信息，宣传我们的通知存款和商务通业务，从而挖掘更多

的大客户。对挖掘出来的大客户，我们要主动为他们提供优质的服务，站在他们的立场，想他们所想，通过各种方式维系好关系，最终留住他们。

(2)、积极与行政、事业单位联系代收代付业务。如代替发工资，代收电费等，通过发展金融中间业务，以此增加储蓄业务的收入。

(3)、对邮务类和速递物流类业务的发展，一是要把好窗口收寄关，发扬“多说一句话”精神。二是要走出“三尺柜台，上门营销贺卡及各项邮政业务；二是组织员工作好市场调研，针对近年来包裹业务不断下降的趋势，用好用活省市局的包裹资费优惠政策，发展包裹大客户，全面进入包裹物流竞争市场。

5、加强与部门的沟通、协作与配合。在做好班组的基础管理工作和业务发展的同时，积极配合协助部门及领导做好全局的整体工作，认真完成领导交待的各项任务。

综上所述，我深信自己能胜任赵宅支局长的工作，请大家给我以充分的信任，投上支持我的一票。

各位领导、各位评委，不管这次竞聘成功与否，我都会微笑面对。我更会一如既往、一丝不苟、一心一意地做好每项工作。我会坚持“诚实做人，踏实做事”的原则，发扬求真务实的作风，加强学习，继续努力提高自身业务素质和综合素质。为邮政企业的发展壮大继续奉献自己的力量。

## 竞岗演讲稿篇五

大家好!首先感谢各位给了我这样一个展示自己的机会，下面我简要介绍一下个人情况，以便各位对我有更深刻的了解。

我叫孔莉，今年33岁□20xx年毕业于南昌建筑学校□20xx年

至20xx年，到中央党校吉安分校函授，取得了企业管理专业专科学历。自20xx年进入邮政储蓄，一直在储蓄岗位工作。多年来，我一直兢兢业业，踏实肯干，因而深得领导和同事的好评。

一是我能吃苦，有精业敬业、敢打敢拼的精神。我相信，这种精神将能帮助我将业务检查员工作做得更好。二是我善于学习，掌握业务技术快，具有丰富的专业知识和业务技能。我在储蓄岗工作了7年，可以说是干一行、爱一行、专一行，积累了丰富的工作经验和业务技能。三是我善于与人沟通，有一定的营销技巧，熟悉相关法律法规，能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。多年的邮政工作使我对邮政储蓄的政策法规、业务的种类、处理规定及规程都了熟于胸，因而我能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。四是我具有团队协作精神，工作中能顾全大局、严守秘密。我认为，业务检查员的工作虽然是以每个人要靠业绩提升自己，但却不是一味凭单打独斗就能成功的。惟有众人团结协作，顾全大局、互相互助才能赢得整体业绩的提升。

以上所述情况，是我竞聘业务检查员的优势条件，假如我有幸竞聘上岗，这些优势条件将有助于我很快熟悉业务检查工作，并进入业务检查员的角色。

一、是要认真执行各项法规制度，做好业务单式、现金票据，窗口服务和业务流程的指导、检查监督工作，发现不安全隐患及时采取有效措施。

二、是要及时掌握市场动态，收集整理、筛选上报各类竞争对手的市场信息，结合我局的实际情况制定解决方案并组织实施。

三、是加强营销渠道管理，监督检查全县邮储网点的操作情况，规范服务用语，提高服务质量，严格执行我局制定的营销渠道考评办法，对全县邮储网点实施监控，促进营销渠道

的规范化建设。

另外，我认为业务稽核工作还需要有勤奋务实精神，要定期编制业务稽核检查工作计划按期实施，及时编写稽核检查工作报告及改进意见。也就是要有目标、有内容的制定每天、每周、每月工作计划；并根据实际工作中出现的新问题、新情况及时对计划进行调整、修改和补充。在实际工作中还要加强各班组之间的紧密配合，注重团队协作，否则我们的工作中会存在一定的盲目性。

四、是我有扎实的理论基础和熟练的计算机操作和应用水平。自20xx年以来我利用业余时间不断学习，不断充电，先后取得了中央党校吉安分校的经济管理专业的专科文凭，知识的提升将为我今后的工作打下了坚实基础。

如果委以我业务检查的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，使业务检查工作在各方面都有新的起色，新的突破。

谢谢大家！