

就业创业演讲稿(实用10篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

就业创业演讲稿篇一

就像在大学的时候，我们班一起上山唱歌通宵不归，两个男生为了一个女生围着校园一路厮打，为了写出一首好诗咬断一堆铅笔，全班同学跳贴面舞会被学校点名批评，都是我们青春的记忆。我在大学帮一个女生扛包，上火车我给她扛包，下火车给她扛包，后来发现这个女生跟另外一个男生在散步。我就问这个男生是谁，她说是我男朋友。我就说有男朋友为什么还让我给你扛包？她说，我要让男朋友休息一下。我们班的另一个男生为了表达自己的爱情在女生宿舍前拉小提琴，结果被泼了一盆洗脚水。这些犯傻，也许就是青春的代名词。

青春没有后悔。如果我们计算好了，能从一个人身上得到什么，再去做自己该做的事情，我们就已经变成了一个计算型的人物，而计算型的人物等同于老奸巨滑，和青春无关。

青春的第二特征就是爱情无悔，爱情纯粹。现在很多同学是没有爱情的青春的。很多女生在找男朋友的时候，先计算这个男生是什么家庭出身，到底有多少钱，家庭地位如何。这样计算的女生，跟巫婆差不多，基本上很难说跟青春有关。青春是一种脱离世俗的真爱，当男生看上女生，或者女生看上男生，不管她是灰姑娘，还是红姑娘，不管他是富二代，还是穷二代，你都全身心去爱，不顾一切去爱，而他/她的背景，只是一缕云淡风轻，这就是青春的爱情。

其实，在座的同学想一想，如果你先计算，然后按照计算的标准去寻找爱情，常常会是一场错误。《红楼梦》里说，机关算尽太聪明，反误了卿卿性命，我觉得恰恰是对计算爱情和计算人生的批判。像我这样的人，在大学的时候如果用计算的眼光看，是没有女生会看上我的。我在大学的时候，家里一穷二白，穿着打补丁的衣服，知识一片空白，文艺活动、体育活动一无所长，而且我长得还非常的土，马云尽管长得难看，但是长得比我还洋气一点。

青春的第三个特征，是无怨无悔、不计得失地交往生命中最好的朋友和同学。大家可能看过《中国合伙人》这部电影，是以新东方为背景拍的，那个电影中的角色之一成冬青是以我为背景拍的。其实，我对这部电影没有感觉，我谈不出来喜欢不喜欢这部电影，因为审美需要一定的距离。但我对这部电影惟一觉得有魅力的地方，就是三个哥们，从大学开始，一起变成朋友，最后一起创业，最后不断为了公司发展，打打闹闹，一起共同努力，让公司成功上市。在现实中，这个故事一直延续到今天，因为里面的另外两个人物就是新东方的徐小平和王强，他们都是我在大学时代交往到的最好的朋友。到今天为止，我们依然在一起共同事业，所以我们的青春一直延续到今天。

在大学的时候，如果说你跟宿舍同学打了架，就一辈子不再理睬，这是失去青春的标志。因为青春就是，不管为了什么打架，为了利益打架，为了女朋友打架，为了分数打架，为了虚荣打架，但打完架后，哥们还能在一起抱头痛哭，那才是真正的青春。在大学的时候，我跟宿舍同学，无数次喝醉了酒，为了自己的成绩落后，为了自己生命的卑微，为了自己被看不起而抱头痛哭，互相鼓励着一直到能够坚强地抬起自己的头颅。所以，在我的生命中，到今天依然拥有青春时代的朋友。

青春其实跟三个“想”有关，叫做理想、梦想和思想。如果我们能够坚持自己的理想，追逐自己的梦想，并且探索自己

独立的思想，我们的青春就开始成熟了。当我们坚持自己理想，你就会有永不放弃的精神。这一点，我在小时候就学会了，所以我在16岁开始高考，第一年失败，第二年失败，坚持考了第三年。我的理想中，并没有北京大学，但是我最后进了北京大学，因为我坚持了自己必须上大学的理想，知道在农村没有广阔天地，也不可能大有作为。但是，人世沧桑，我们很容易放弃自己的理想和梦想。梦想常常跟青春有关，因为青春是一个多梦的时节。但当岁月流逝，我们常常会屈服于现实放弃梦想，当我们放弃梦想，也就意味着精神生命的结束。

下面在座的柳传志先生等会儿也会上来讲话，他算是我的老大哥，我们还一起在优酷做过《老友记》节目。大家都知道，他年龄比我们大一些，当他追逐自己梦想的时候，已经是40岁的年龄。大多数40岁的人，都已经习惯于习惯的生活，抛弃一切去追逐梦想是不容易的，尤其在80年代那种国家体制非常顽固，个人梦想极其压抑的情况之下。但是正是因为这样的勇气，主动丢掉铁饭碗，最后柳传志创造了伟大的联想，创造了联想电脑走向世界的奇迹。人年轻的时候很容易有梦想，但是当青春消失，你还能坚持梦想，你才能把自己叫做伟大，你才能把自己叫做生命的榜样，青春的榜样。

当然，光有梦想和理想是没有用的，因为很多人都有理想和梦想，但是他们的理想和梦想是贪污更多的钱，占国家更多的便宜，通过权钱交易获得更多的财富。所以，人必须同时有思想，有良好的价值体系。在大学的时候，如果我们没有为普希金、拜伦的诗歌所感动，我们没有因为康德、黑格尔的理论争得面红耳赤，我们没有苦苦追寻尼采、亚里士多德和柏拉图的脚步，没有去分辨这些伟大的思想家和马克思、恩格斯的区别在哪里，没有通过阅读去体会西方社会制度跟中国的社会制度到底差别在什么地方……如果我们从来没有独立思考过，你就不能叫自己大学生，因此你也就不是一个真正拥有青春的人。因为青春最伟大的标志，是思想的困惑和在困惑中苦苦地寻求，寻求真理，寻求人类进步之道，寻

求心灵的自由。

青春最大的标志是坚决不承认失败，历经挫折，初心不改。青春的心是永远拥有一颗美丽的心，一颗希望的心，从绝望中寻找希望的心，拥有一颗勇敢的心。面对任何挫折、失败和打击，你都还能够站起来，挺立生命向天空呐喊，依然感到世界充满美丽，依然能用快乐之心来面对苦难。当你遇到绝望，被人侮辱欺骗，你依然相信，世界大多数人都是好的，这个世界永远会有机会。被踩到泥土里，你依然能像种子一样，破土而出，让生命成长。面对失败的考验，是每一个人都将经历的，等会儿上来的企业家，每个人都至少失败3到5次。在我的生命中，失败比成功多得太多了。我的成功只有一个，就是创办了一个小小的新东方，而我的失败有无数个。从高考三次失败，得肺结核在医院住了一年，到最后被北大处分，每一次都是失败。但是所有这些失败，都是我走向成功的垫脚石。

同时，请同学们真的相信，青春跟年龄没有任何关系，有的人在16岁、20岁的时候，青春已经死亡，他对生命已经没有任何期待，也不再具有奋斗精神。有的人到了80岁以后，依然具有青春的色彩，在思考未来的生命到底应该怎么过。大家稍微想一下，杨振宁教授到了82岁还结婚，那是一种什么样的青春洋溢，那是一种什么样的生命期待。三个月前，我跟杨振宁教授在一起吃饭，他依然在设想，未来的20年，到底应该为社会做些什么，为教育做些什么。他正在设想成立一个杨振宁基金，为中国学生到美国读书提供资金上的帮助。生命不息，战斗不止，这才叫做青春。所以，一个90岁的老头，依然拥有青春。等会儿你看到一个70岁的老头柳传志，也依然饱满青春的热情，但是你们在座的学生，我相信，已经有人把青春消灭掉了。

朋友，坚定地相信未来吧，

相信不屈不挠的努力，

相信战胜死亡年轻，

相信未来，热爱生命！

谢谢大家。

就业创业演讲稿篇二

你们好！

在这阳光明媚的日子里，我们迎来创业培训的. 开学典礼。

今天，我们聚在这里，参加syb创业培训，共同学习创业精神，在此，我代表全体学员向一直关心、支持大学生自主创业的各级领导致以诚挚的问候，向举办单位区劳动就业局表示衷心的感谢。

时光飞逝，岁月荏苒，我们已由昔日天真幼稚的孩童，度过难忘翩翩的少年时期，成长为今天最光彩夺目的青年，回顾往昔，我们无怨无悔，展望未来，我们信心十足，走进了青年时代，我们的日子也多了一份奋斗，多了一份快乐，当然也多了点疲惫，但面对如火如荼的青春，我们仍将披荆斩棘，奋然前行。

创业是时代的主旋律，是当代青年实现理想抱负、体现人生价值的重要途径，广大青年要大力弘扬新时代创业精神，不怕困难，不畏挫折，努力开创事业发展新的天地，要不断提高创业能力，勤奋学习，敏于求知，掌握过硬本领，成为懂经营、善管理的行家里手。不断在经营管理方面推陈出新，千方百计做大做强企业，相信在市政府、区政府、劳动就业局以及各级领导的关心和支持下，成为全内蒙地区青年共同探索新领域，寻求新机遇，谋求新发展的宽阔平台。衷心希望青年朋友们携起手来，抢抓机遇，锐意创造，团结奋进，以青春的热情和智慧推动合作，互利双赢，共谋发展，共创

辉煌，为促进集宁经济区建设、推动集宁经济与社会的发展做出积极的贡献，预祝集宁区syb创业培训取得圆满成功。

谢谢大家。

就业创业演讲稿篇三

促进青年就业创业工作是围绕党政中心、服务大局的重要举措，是履行团的职能的必然要求。下面是本站小编整理促进就业创业的演讲稿的范文，欢迎阅读！

各位尊敬的老师、评委，亲爱的同学，大家晚上好！

首先我非常感谢就业协会能提供这么好的舞台给我介绍自己，展现自己，其次我非常感谢在座的每一位朋友们的到来，感谢大家牺牲周末的大好时间来听我的演讲，是你们给予我站在这舞台上的信心！谢谢！

我来自电子工程学院08级，名字叫龙辉，龙的传人的龙，光辉岁月的辉！

首先，不可否认，本人的学习成绩不是很好，各方面的能力表现平平，在学校里面属于弱势群体中的一员，一直在饱受着各种小挫折，包括很多竞选的失败，感情受挫，考试担心挂科。但我知道在我们学校，甚至在社会上，根据28法则，大多数人属于平常人，牛人只是那百分之20，达到金字塔尖的也是那一小撮精英；同时我很高兴我能作为那一大撮中下水平的一员来这里发表让我们无法望而却步的“就业与创业”的一点想法，我知道在座的大都是学校的社团强人，精英学子，桂电未来的骄傲。有些地方和我不可苟同也不要见怪！

是的，我们当初开始都对所选的专业不是很了解，而且对于自身的兴趣，性格方面都不是很了解，就胡乱的选了个专业，

或许当初都不是自己选的，而是妈妈说的，或他妈说的。

说真的，我对自己所学的专业也不是很喜欢，以后自己估计不从事专业对口的工作。我们学校大多数是工科的学科，学起来不是那么的容易，在没有兴趣的情况之下，学起来会感到比较的吃力，开始感到迷茫和无助。

先让我们先来看看成功人士对就业和创业的见解！

在新华都担任总裁年薪十万的打工皇帝唐骏给我们道出了在他职业发展过程中胜利的法宝，而毕业于一所师范学院的马云，对it一窍不通，开始只知道接受邮件，浏览网页，确成为了电子商务的领军人物，成就了it的神话。他们的就业与创业的成功我们虽然无法复制，但是我们可以从中有所感悟！

唐骏当年在学校的成绩也不是很好，中下水平，马云读的是一般的学校，至少对于我们这些学习成绩中下的学生一点希望。我可以很大声的说我们未来同样满怀梦想，不断追求虽然我们现在什么也不是。透过现象看本质，他们取得的成功是很多方面综合因素使然。

所以对于面前的弱势状况，我大可不必担心，但是我们也同样可能对自己做好职业生涯规划，对于未来的竞争。毕业先就业，再择业，如果条件成熟的话选择创业。

某个十几年的hr的高管，最大的感慨就是：职场发展中，只要敢想敢做，没有什么事情是不可实现的。人生成功的重要因素：背景、靠山、人脉、金钱、工作、地位、能力、机会、发展前景，即使你一无所有，但只要拥有坚忍乐观的精神、训练有素的职场技巧、果敢迅速的行动能力，你就能成功，你也会惊诧人生竟有这么多机会！最终，你将凭借自己的力量，实现“面向大海，春暖花开”的人生梦想。

同志们：

就业是民生之本，创业是民富之源。要站在全局的高度，站在实现团的职能的高度，充分认识共青团做好促进青年就业创业工作的责任感和使命感。

促进青年就业创业工作是围绕党政中心、服务大局的重要举措，是履行团的职能的必然要求。青年就业难、创业难问题越来越受到党委、政府和社会各界的广泛关注。金山书记指出，就业已成为影响和牵动全局工作的一个重要因素，成为我们必须高度重视、全力解决的一个工作重点。省委、省政府相继出台了一系列促进就业创业的政策措施。全省各级团组织要紧紧围绕省委省政府中心工作，带着强烈的责任，倾注深厚的感情，做好促进青年就业创业这项工作，尽最大努力为党政分忧、为青年解难，为保增长、保民生、保稳定做出积极贡献。

促进青年就业创业工作是全团工作重点，必然是我省团的工作重点，是我们必须完成的重要任务。团的xx届二中全会明确提出，全团要举起促进青年就业创业的旗帜，把促进青年就业创业作为服务青年的重中之重。团中央相继出台了一些硬举措，仅在“青年就业创业见习基地”这项工作上，团中央就要求，今年的目标是建立5000个以上比较规范的共青团“青年就业创业见习基地”，各地还要分别建立一批省级、市级见习基地，时间很紧迫，任务很重。各级团组织要把思想统一到团中央和团省委的有关部署上来，顾大局，严要求，积极争取党政有关部门支持，切实开展好促进青年就业创业工作。

促进青年就业创业工作是保障青年合法权益、发展青年社会认同、促进青年健康成长的迫切要求，是有效凝聚青少年的首要工作。当前，我国已经呈现出“新增就业压力大、转移就业压力大、再就业压力大、总量规模压力大”的就业特点。就业问题已经是青年的首要问题，是当代青年在社会中安身立命的必要基础，是他们应该享受的基本人生权利，是他们获得社会认同、发展稳定地位身份的有效手段。共青团作为

党的青年群众组织，必须高举促进青年就业创业大旗，把促进青年创业就业当作服务青年工作的首要任务，积极承担责任，切实履行义务，从而保障青年合法权益，发展青年社会认同，促进青年健康成长，维护社会和谐稳定。

促进青年就业创业工作是一项长期任务，困难很多，唯有正视困难，不回避，不动摇，不懈怠，持之以恒，切实增强做好促进青年就业创业工作的信心和决心。

要正视困难，困难就是突破口。从20xx年起，共青团开始在全省开展青年创业行动，开展了一系列工作。如开展青年创业小额贷款项目“syb”“gyb”培训，再如，马鞍山的青年创业小额贷款，芜湖的中国（芜湖）青少年文体产品博览交易会等，取得了一定成效，有了一定的基础。但是与党和政府的要求、青年实际需要相比，或多或少的存在着一些问题。如就业创业培训数量不多、规模不大，不能针对社会需要和青年需求及时调整培训课程，造成培训对接难；再如，促进青年就业创业工作缺少政府支持的专题工作项目，无法满足青年在、培训和法律援助等方面的需求。这些客观问题，我们必须承认，正视面对。但这些困难正是我们工作的动力，工作的突破口，更是工作的增长点。

要端正态度，态度决定成效。客观问题的存在，绝不能成为主观问题的必然理由。如不掌握政策。这就是主观上的问题。做好服务青年就业创业工作，政策性很强，涉及税收政策、财政政策、信贷政策、就业援助政策等。不掌握、不吃透政策，这个问题全省各级团组织都不同程度的存在。再如，工作缺乏主动性，等、靠、要思想严重。有的确有实际困难，有的则是工作态度问题。面对困难，是迎难而上，还是畏难不前，就会产生截然不同的结果。我们一定要正视困难，更要端正态度，敢于创新突破，凝心聚力抓好促进青年就业创业工作。

要坚定信心，信心就是力量。促进青年就业创业工作面临着

这么多困难，当然主要是客观性困难，有些客观性困难短期内我们还不能有实质的突破，比如说，成立创业基金，面临着融资、操作等实际的困难。面对这些短期内还不能有效克服的困难，与其怨天尤人，不如坚定信心、积极应对。陆昊书记指出，这种信心来自四个方面：一是团的事业在党的事业格局中的重要位置；二是党对我们的工作要求非常明确，对我们的工作方向充分肯定；三是全团蕴藏着巨大的创造活力；四是广大团干部对团的事业非常热爱，有着强烈的敬业精神和工作激情。

尊敬的各位评委、亲爱的同学们：

你们好！今天我演讲的内容是大学生的就业创业。相信在座的每一位大学生们和我一样，不管梦想是多么的伟大。但毕业后的首要任务一定是找一份能养活自己的工作，如果可能的话，这份工作最好是自己喜欢的，与所学专业关系紧密的，以后的发展空间是广阔的。

但我们又不得不面对一个问题，那就是随着高等教育从“精英教育”向“大众教育”迈进，高校毕业生的数量急剧增加，据调查，每年大学毕业生人数就有六百多万。

尽管近年来我国经济一直快速增长，产业结构升级速度加快，以此来不断为大学生提供就业岗位，但是由于毕业生供给增速超过经济增速，高校毕业生的人才供给量远超过市场需要量。

因此，我们怎样才能众多的竞争者中赢得机会，大学生怎样对待找工作的问题，企业又需要什么样的人才等等这一系列问题就显得尤为重要。比如说，随着就业压力的日益严峻。我们发现一些毕业生缺乏必要的自信，就业时“饥不择食”，而另一些依然抱着“天之骄子”的心态，就业时“好高骛远”，脱离社会需要。这两种倾向都将导致就业成功率的下降。

我个人认为，作为一个大学生，如果想要在就业大潮中拔得头筹，或者找到一个自己称心如意的工作，就要从大学的开始来制定计划。根据自己的专业设置自己所需要学习的内容，以减少专业不对口的情况。另外，做一个有竞争力的大学生，就要会人所不会，人优我更优。脚踏实地与仰望天空，奋力去拼搏又要认准自己的定位。

就业不可怕，可怕的是你要与百万人争夺那极少的位置。如同生物书中的内容，生态位越相似，竞争越激烈。面对大自然的法则，我们能做的是选择成为竞争力强大的狮子，或者是适应性强不挑剔的鬣狗，做就业大战中的存活者。

同时，面对严峻的就业情况，很多人就会选择另一种道路——创业。越来越多的大学生响应国家号召，以创业推进就业，走上了自主创业的征程。但是，如果想要创业，首先就要摆正自己的态度，选择创业是为了逃避问题，还是自己真心喜爱，本人亦具备这种能力呢。

前美国总统罗斯福说过：当时间的主人，命运的主宰，灵魂的舵手。而创业就解释了这个定义。

创业可谓是一条艰难且漫长的道路。对于一个创业者而言，失败可能意味着你即将成功，而成功意味着你将面临更大的挑战。穷人缺什么？表面缺资金，本质缺雄心，脑子缺观念，机会缺了解，改变缺行动，事业缺魄力。下面我想仅以个人拙见来重点谈论一下每个人在创业之初必须面对的三个问题。第一，有没有资金；第二，有没有经验；第三，有没有团队。

资金是创业者面对的首要问题。就业肯定会为你带来稳定的收入，那样的话确实不用像创业者担心中午盒饭。然后对于创业者的经验。包括你的决策能力，选择能力，执行能力以及处理问题的方式方法。创业就是要“冒天下之大不韪，敢为天下人先”。要学会借用别人的经验，摸索着前进，在黑暗中探索出属于自己的一片光明。最后是团队，团队成员的

互相理解也不可或缺。我所理解的优秀的创业团队并不是那些最优秀的人集中在一起，而是最合适的人凑在一起。

作为一名大学生，读书得到的不仅是一张文凭，更多的应该是知识和技能的增长。所以要是你真的准备好了，那就策马扬帆，适时起航。人生难得几回搏，此时不搏待何时。

不管是就业还是创业，最重要的是看清自己真正想要的是什么，适合自己的是什么。有目标，更重要的却是为目标的奋斗，相信大家都应该从现在起就开始制定自己的计划了。切莫，等白了少年头，空悲切。

谢谢大家我的演讲完了。

就业创业演讲稿篇四

看到现在的人才市场生意很旺，我就在思考一个问题，为什么那么多的企业招不到自己想要招的人，而人才市场那些人头攒动的人大部分还都是没有工作的，工厂招不到合适的人，该做的事没有做好，而那些没有就业的人，有的甚至连生活费都不能解决，就这种现象我来谈谈我的观点。

就这种现象我先打个比喻，我身边有个朋友有个4间房子，以前的租金是1500元/月，别人到期没租了，那么他又帖了个招租广告，他想地皮升值啦，现在开价到1800元/月。可是来谈的人最多还只出到1500元/月，低于1800他不租，超过1500元别人不租，就这样空了个半年，前两天才1400元/月租出去。他跟我说一年亏了5000元，我笑话他，你不是亏了5000元的，你已经亏了一万多啦，如果开始就1500租出去，你这半年又多收了9000元啦。想想人的思想有时转一下，你会赚得更多。

就目前就业这种情况，特别是一些大学生，到人才市场上就把薪资待遇填到1800以上每个月，别人开低了不想去，那么

你开这个价企业又不能接受。就这样高不成低不就，延误了几个月没有上班。所以说，做为一个刚出道的年轻人一定不要把目光盯住那一点死工资，而且你没有证明给企业看，别人怎么知道你值不值那么钱一个月。相信大家都听说过一个博士生的故事，在一定企业拿出过几个文凭，当初拿的是最低的，随着被别人发现他的能力，感觉他远远不止这个学历的时候，直到被老板重用以后他才拿出他的博士文凭。所以从这点就证明一个问题；是金子你永远会发光，是人才你永远不会被埋没。

所以说每个人都要调整好自己的心态，要甘心从基础做起，不要一开始就把自己定位得太高，免得到了下了台阶。一旦你的能力被老板发现了，不用你说自然老板会给你加薪，提拔你。那些天天吵着加薪的最后的結果可能都是被吵掉，因为老板发现你值不了那么钱一个月，所以没有给你加薪，你还在闹，那结果可想而知。真正有能力的人不是自己吵着加薪，而是老板自然给你加薪。

再就是谈谈一些企业老板，为了把自己的费用降到最低，利润最大化，采取降低工人工资这方面，连身边的忠臣也都离他而去，等他后悔也来不及啦，因为别人太不甘心啦。心理不平衡，办事肯定不出效率。还有就是勉强呆在你这儿，也许是身在曹营心在汉。

总结一下，做为就业人员起初不要把自己定位太高，这样反而对自己不利，对自己的将来更不利。你要的价就是老板开了这个价，老板心理都不爽，不会怎么重用你，你提升的机会也就少了很多。因为你在老板的心目中你只注重利益了。只有老板发现你是个人才，你的地位与薪资会与日俱增的。做为一个企业老板也是一样，你舍不得牛皮也就熬不出膏药，你付出与回报是成正比的。出不了高薪就请不了人才。不妨双方反思一下，换位思考。争取让每个员工为你企业甘心情愿地贡献余热，只有员工死心塌地，你的企业才有战斗力，才有凝聚力，这样你的企业才得以良性发展。

就业创业演讲稿篇五

我们用手指向天空，一定是看到了划破长空的闪光点；我们用手推开窗户，一定是希望阳光伴着新鲜的空气涌进窗口；我们用手拖住下颚，一定是在度过充实的一天后憧憬着美好的未来。农村信用社的“二次创业”正如同划破长空的闪光点；如同阳光伴着新鲜的空气；如同我们每一位员工憧憬着的美好未来……我演讲的题目是：高举“二次创业”的旗帜，吹响“二次创业”的号角。

省联社廊坊办事处主任樊鸿武同志在全市农村信用社“二次创业”动员大会上说：“农村信用社的发展处在第二阶段，即爬坡阶段，主要任务是真正建成规范化、强势化的农村金融机构，使农村信用社在与其他金融机构的竞争中昂首挺胸，立于不败，这个阶段的主要任务称为‘二次创业’”。通过这次会议，全市农村信用社正式打出了“二次创业”的旗帜，吹响了“二次创业”的号角。

这正如同一道划破长空的闪光点照耀在这片立足三农、不断发展的农信大地上，让我们每一位农信员工都在这闪光点下凝神聚智，奋力爬坡，向着更高、更强、更具有凝聚力和影响力的目标奋勇前进！

“二次创业”的总体目标是把农村信用社建成规范化、强势化、亲情化的农村金融机构。这便是阳光伴着新鲜的空气从农信之窗迎面而来，吹到了每位员工的脸上，沁入每位员工的心脾，沐浴着每位员工的身心。

“规范化”是阳光，它使规章制度全面覆盖农村信用社；它使执行力得到大提高，实现遵规守矩的全员化和自觉化；它使违规行为基本杜绝，各类风险得到有效控制。

“强势化”是新鲜的空气，有了新鲜的空气，农村信用社便能在总体实力上强于竞争对手，能在竞争力上优于竞争对手。

“亲情化”是阳光与新鲜空气吹进农信的窗口，它面向系统内，又面向系统外，它在全系统打造一种乐观向上、好学求进、心情舒畅、和谐高效的良好氛围。

高信贷质量；用充满活力的经营提高资产有效利用率，增加效益，进而提高全员的收入水平。

行业风气大好转，就是要在竖起优良之风、形成具有自身特色的企业文化体系的同时，强化“从严治社”，细化“以德治社”，深化“文化治社”。

深化改革大突破，就是要加快股份制改革步伐，尽快改制为农村商业银行，实现从合作制到股份制的根本性体制变革，使我们可以与其他商业银行平等竞争，使农村信用社进入一个新的更高的发展阶段。

硬件设施大改善，就是要按照标准化、全能化、现代化、精品化的要求，加快硬件设施的改造和建设步伐，增强农村信用社的吸引力和竞争力。

队伍素质大提高，就是要把农村信用社的员工培养成为具有现代素质的员工，进而适应现代化金融企业需求。

党的建设大增强，就是要健全党的组织体系，更好地发挥基层党组织的战斗堡垒和党员的先锋模范带头作用。

一段段美好的憧憬，一个个美好的未来，在“二次创业”的旗帜下和号角声中显得格外亮丽和崇高。作为农村信用社的一名员工；作为一名共产党员，要从我做起，从现在做起，从点点滴滴做起，争当“二次创业”的前头兵，为实现“二次创业”的宏伟目标而不懈努力！

就业创业演讲稿篇六

你们好!今天我演讲的内容是大学生的就业创业。相信在座的每一位大学生们和我一样,不管梦想是多么的伟大。但毕业后的首要任务一定是找一份能养活自己的工作,如果可能的话,这份工作最好是自己喜欢的,与所学专业关系紧密的,以后的发展空间是广阔的。

但我们又不得不面对一个问题,那就是随着高等教育从“精英教育”向“大众教育”迈进,高校毕业生的数量急剧增加,据调查,每年大学毕业生人数就有六百多万。

尽管近年来我国经济一直快速增长,产业结构升级速度加快,以此来不断为大学生提供就业岗位,但是由于毕业生供给增速超过经济增速,高校毕业生的人才供给量远超过市场需要量。

因此,我们怎样才能众多的竞争者中赢得机会,大学生怎样对待找工作的问题,企业又需要什么样的人才等等这一系列问题就显得尤为重要。比如说,随着就业压力的日益严峻。我们发现一些毕业生缺乏必要的自信,就业时“饥不择食”,而另一些依然抱着“天之骄子”的心态,就业时“好高骛远”,脱离社会需要。这两种倾向都将导致就业成功率的下降。

我个人认为,作为一个大学生,如果想要在就业大潮中拔得头筹,或者找到一个自己称心如意的工作,就要从大学的开始来制定计划。根据自己的专业设置自己所需要学习的内容,以减少专业不对口的情况。另外,做一个有竞争力的大学生,就要会人所不会,人优我更优。脚踏实地与仰望天空,奋力去拼搏又要认准自己的定位。

就业不可怕,可怕的是你要与百万人争夺那极少的位置。如同生物书中的内容,生态位越相似,竞争越激烈。面对大自然的法则,我们能做的是选择成为竞争力强大的狮子,或者

是适应性强不挑剔的鬣狗，做就业大战中的存活者。

同时，面对严峻的就业情况，很多人就会选择另一种道路——创业。越来越多的大学生响应国家号召，以创业推进就业，走上了自主创业的征程。但是，如果想要创业，首先就要摆正自己的态度，选择创业是为了逃避问题，还是自己真心喜爱，本人亦具备这种能力呢。

前美国总统罗斯福说过：当时间的主人，命运的主宰，灵魂的舵手。而创业就解释了这个定义。

创业可谓是一条艰难且漫长的道路。对于一个创业者而言，失败可能意味着你即将成功，而成功意味着你将面临更大的挑战。穷人缺什么？表面缺资金，本质缺雄心，脑子缺观念，机会缺了解，改变缺行动，事业缺魄力。下面我想仅以个人拙见来重点谈论一下每个人在创业之初必须面对的三个问题。第一，有没有资金；第二，有没有经验；第三，有没有团队。

资金是创业者面对的首要问题。就业肯定会为你带来稳定的收入，那样的话确实不用像创业者担心中午盒饭。然后对于创业者的经验。包括你的决策能力，选择能力，执行能力以及处理问题的方式方法。创业就是要“冒天下之大不韪，敢为天下人先”。要学会借用别人的经验，摸索着前进，在黑暗中探索出属于自己的一片光明。最后是团队，团队成员的互相理解也不可或缺。我所理解的优秀的创业团队并不是那些最优秀的人集中在一起，而是最合适的人凑在一起。

作为一名大学生，读书得到的不仅是一张文凭，更多的应该是知识和技能的增长。所以要是你真的准备好了，那就策马扬帆，适时起航。人生难得几回搏，此时不搏待何时。

不管是就业还是创业，最重要的是看清自己真正想要的是什么，适合自己的是什么。有目标，更重要的却是为目标的奋斗，相信大家都应该从现在起就开始制定自己的计划了。切

莫，等白了少年头，空悲切。

谢谢大家我的演讲完了。

就业创业演讲稿篇七

就业是民生之本，创业是民富之源。要站在全局的高度，站在实现团的职能的高度，充分认识共青团做好促进青年就业创业工作的责任感和使命感。

促进青年就业创业工作是围绕党政中心、服务大局的重要举措，是履行团的职能的必然要求。青年就业难、创业难问题越来越受到党委、政府和社会各界的广泛关注。金山书记指出，就业已成为影响和牵动全局工作的一个重要因素，成为我们必须高度重视、全力解决的一个工作重点。省委、省政府相继出台了一系列促进就业创业的政策措施。全省各级团组织要紧紧围绕省委省政府中心工作，带着强烈的责任，倾注深厚的感情，做好促进青年就业创业这项工作，尽最大努力为党政分忧、为青年解难，为保增长、保民生、保稳定做出积极贡献。

促进青年就业创业工作是全团工作重点，必然是我省团的工作重点，是我们必须完成的重要任务。团的xx届二中全会明确提出，全团要举起促进青年就业创业的旗帜，把促进青年就业创业作为服务青年的重中之重。团中央相继出台了一些硬举措，仅在“青年就业创业见习基地”这项工作上，团中央就要求，今年的目标是建立5000个以上比较规范的共青团“青年就业创业见习基地”，各地还要分别建立一批省级、市级见习基地，时间很紧迫，任务很重。各级团组织要把思想统一到团中央和团省委的有关部署上来，顾大局，严要求，积极争取党政有关部门支持，切实开展好促进青年就业创业工作。

促进青年就业创业工作是保障青年合法权益、发展青年社会

认同、促进青年健康成长的迫切要求，是有效凝聚青少年的首要工作。当前，我国已经呈现出“新增就业压力大、转移就业压力大、再就业压力大、总量规模压力大”的就业特点。就业问题已经是青年的首要问题，是当代青年在社会中安身立命的必要基础，是他们应该享受的基本人生权利，是他们获得社会认同、发展稳定地位身份的有效手段。共青团作为党的青年群众组织，必须高举促进青年就业创业大旗，把促进青年创业就业当作服务青年工作的首要任务，积极承担责任，切实履行义务，从而保障青年合法权益，发展青年社会认同，促进青年健康成长，维护社会和谐稳定。

促进青年就业创业工作是一项长期任务，困难很多，唯有正视困难，不回避，不动摇，不懈怠，持之以恒，切实增强做好促进青年就业创业工作的信心和决心。

要正视困难，困难就是突破口。从20xx年起，共青团开始在全省开展青年创业行动，开展了一系列工作。如开展青年创业小额贷款项目□syb□gyb培训，再如，马鞍山的青年创业小额贷款，芜湖的中国(芜湖)青少年文体产品博览交易会等，取得了一定成效，有了一定的基础。但是与党和政府的要求、青年实际需要相比，或多或少的存在着一些问题。如就业创业培训数量不多、规模不大，不能针对社会需要和青年需求及时调整培训课程，造成培训对接难；再如，促进青年就业创业工作缺少政府支持的专题工作项目，无法满足青年在、培训和法律援助等方面的需求。这些客观问题，我们必须承认，正视面对。但这些困难正是我们工作的动力，工作的突破口，更是工作的增长点。

要端正态度，态度决定成效。客观问题的存在，绝不能成为主观问题的必然理由。如不掌握政策。这就是主观上的问题。做好服务青年就业创业工作，政策性很强，涉及税收政策、财政政策、信贷政策、就业援助政策等。不掌握、不吃透政策，这个问题全省各级团组织都不同程度的存在。再如，工作缺乏主动性，等、靠、要思想严重。有的确有实际困难，

有的则是工作态度问题。面对困难，是迎难而上，还是畏难不前，就会产生截然不同的结果。我们一定要正视困难，更要端正态度，敢于创新突破，凝心聚力抓好促进青年就业创业工作。

要坚定信心，信心就是力量。促进青年就业创业工作面临着这么多困难，当然主要是客观性困难，有些客观性困难短期内我们还不能有实质的突破，比如说，成立创业基金，面临着融资、操作等实际的困难。面对这些短期内还不能有效克服的困难，与其怨天尤人，不如坚定信心、积极应对。陆昊书记指出，这种信心来自四个方面：一是团的事业在党的事业格局中的重要位置；二是党对我们的工作要求非常明确，对我们的工作方向充分肯定；三是全团蕴藏着巨大的创造活力；四是广大团干部对团的事业非常热爱，有着强烈的敬业精神和工作激情。

就业创业演讲稿篇八

尊敬的各位领导、各位老师，亲爱的同学们：

你们好！很高兴今天能站在这里和大家认识。

此刻我的心情，很复杂。一方面，真的很感谢能有这个机会向大家讲述我的创业故事，另一方面，我又真的很紧张，所以要是下面的讲述中有让您见笑的地方，请多多包涵。

首先向各位介绍一下自己，我叫杨运海，今年24岁，目前在都江堰市崇义镇经营一家太阳能热水器专卖店，也在土桥乡有一块自家的木耳种植房。站在这里，更多的是惭愧，因为就目前而言，我实在算不上一个成功的创业者。顶多算一个在创业道路上跌跌撞撞着前行的梦想家。

看着在座亲爱的同学们，我心中百感交集。还记得我的学生

时代，和你们一样满脸带着稚气，喜欢装酷喜欢沉默。那时候我还是比较值得自豪的，是学校重点班的班长同时兼任学校学生会主席，成绩马马虎虎。也许正是处于少年不知愁滋味的年龄，所以慢慢学着叛逆学着自以为是。高中毕业后我彻底放弃了学业，那时候的我还骄傲的认为读书无用，认为只要靠自己的双手就能创造很好的生活。现在回顾过往，真的觉得自己才是很傻很天真，于是看到在座的你们，还在学校中，便感觉无比的羡慕，甚至嫉妒，多少次都在想如果能重返学校过过校园生活该是多么美好！诚然，学校生活有时候也会遇到挫折和难关，但是等当你挺过去后你再回头看这些困难真的是非常微不足道的。所以，亲爱的同学们，不管未来的你们会在哪里生活会有怎么样不同的生活，请你们记得珍惜现在的生活，珍惜学生时代的简单和幸福。

走出校园的我，过完人生最后一个暑假之后，我突然感觉迷茫，不知道自己该何去何从了，特别是当看到从小一起成长的朋友都满怀憧憬的去读大学的时候我更加迷茫了。突然就觉得自己的人生失去了方向。那个时候我的父母都在西安做点小生意，迷茫的我准备走出去闯闯。20**年冬天，我跟随父母来到了西安，一待就是三年，这三年，除了帮父母做活以外，我还尝试做了自己人生第一个生意，说出来不怕你们笑话，当时我在西安租了一个很小的店铺卖花圈。我经常做的事情就是骑着我的宝马自行车穿梭于大街小巷，在人生地不熟的外地，我能够很释然，即使是做最低贱的工作我也觉得没什么，我知道，我是靠自己的双手挣钱靠自己的努力来实现自己。不过，由于平时父母的生意比较忙再加上花圈店的生意实在不是特别好，我最终还是把自己的第一场创业经历扼杀在前进的路上。那段时候真的比较挣扎，不知道自己该何去何从。想过去当兵，想过开个文具店，想过开火锅店，甚至想过要不要再回到学校读书。

说到读书，我真的很感慨。之前说羡慕你们还能在学校享受美好的学生时代，其实还更羡慕你们能从老师那里获得知识。之前说过，我曾经也是成绩名列前茅的学生，可是后来却慢

慢放弃了学业，现在想起来真的很后悔。我曾想，如果我高中的时候多努力一点，会不会就能考个好点的大学？现在会不会在一个不错的企业工作？会不会有一份稳定的收入？会不会有一个好点的未来？虽然我也清楚读书不是一个人这辈子唯一的出路，但是我知道，这绝对是一条最好的出路。后来我回到了成都，应聘过很多工作，但只有高中学历的我却处处碰壁。很多工作，即使自己足以胜任，但是上帝却不会给你这个机会去接近面试官，因为我没有垫脚的这块文凭砖。所以，亲爱的同学们，即使你现在已经有放弃学业的想法，我也希望以一个过来人的身份告诉你们：好好学习，你的人生路会平坦得多。

打工的日子也让我沉淀了许多。我开始舍弃前几年的浮躁与自卑，开始重新考虑我的未来。看着一天天老去的父母，我感觉压力很大。看着身边的朋友，一个个都满怀激情的投入他们的工作中，我更感到一种前所未有的推动力。我下定决心，一定要靠自己的努力成就属于我的一片天地。即使很小很小，我也要为之全力以赴。

20**年底，我辞掉了在成都的工作。回到都江堰，着手筹备我的事业。也就是现在我正经营着的这个小店。创业是艰难的。

选择太阳能热水器这个行业，是很有渊源的。在西安的时候，基本上家家户户都安装有太阳能热水器。在那边的时候，由于父母生意的缘故，我也接触过一些家庭，他们都觉得这个家电很实用，很方便。特别节能。节能？当时这个熟悉的词却再一次深深在我脑中扎根。从小，我就喜欢做一些与众不同的事情。也喜欢自然的东西，喜欢环保。看着眼下日益明显的能源危机，我突然觉得我应该选择这个行业。我应该在都江堰在四川推广，我甚至可笑的认为我可以为这个地球做些什么。

于是在父母的资助下，我完全投入到事业的准备工作中，在

成都往返多次，到各大厂家去选择我认为有前途的品牌，开车在都江堰的大街小巷选店铺，父母的资助也是有限的，所以创业更加艰难，一方面希望能有好的品牌和好的口岸，但另一方面，资金的困难不得不让我妥协，新店开张没多久，终于因为生意不好外加房租太昂贵而关门了。虽然在创业之初我就做好了一切思想准备，还告诉自己无论怎么怎么失败，无论怎么怎么折本赔钱，都要挺下去。可是，关门那天我还是一个人默默流泪了，一种从未有过的挫败感几乎让我绝望。我才深知，生容易，活容易，生活真的不容易！

可是，也许是从小就有不服输的性格，我决定东山再起！我突然意识到自己走错了路线。目前在城市里，居民家中几乎都安装了各种燃气热水器或者电热水器，而且在高层居民楼中，太阳能热水器的安装本来就有地理位置上的缺陷性。我查阅了很多相关资料，又在与同行的交流中慢慢知道，发展太阳能热水器的路线应该是农村包围城市才对。我恍然大悟，于是，新的希望又在脑中浮现，我似乎更加清晰地知道自己下一步该做什么了，怎么做才能更靠近成功。

于是，我又回到了家，在镇上选了一间顺道的店铺，重新构筑我的环保梦想。20**年，刚好赶上太阳能热水器纳入国家家电下乡的时机，我迅速意识到，我应该跟随农村发展的需要，于是，又从众多的家电下乡品牌中选择一个质量好且价格适宜的品牌，作为我的主打品牌。我没有太多做生意的经验，但是我知道既然做一行，就应该极力满足不同消费者的需求。我的主打品牌适合于大部分农村消费者，质量有保证价格适中，并且还能享受政府一定的补贴。对于一些经济不是特别宽裕的客户，我也有一些价格相对便宜的品牌，20**年底，我还做了太阳能热水器第一大品牌——皇明，目标就是那些高端客户。我踌躇满志的经营自己的事业，到处奔波。

谢谢大家，我的演讲完毕，希望我的创业故事对你有帮助，祝大家创业成功。

各位领导、各位同事、各位朋友：

企业荣誉、我等与共。今天我演讲的题目是“以**为家，从小事做起，从我做起”。

在座的各位都是**大家庭中的一员，有的毕业于大中专院校，有的来自部队，有的更早的参加了工作，无论源于何处，我们抱着同样的理想、奔着同样的目标走到了一起，**温泉度假村成了我们人生新的舞台，也成为我们发展的载体，也是我们家庭幸福的源泉。现在，淮上明珠是已经开始起步腾飞，俗话说：好的开始是成功的一半，我们怎样跟上明珠的步伐，为明珠发展做出贡献呢？我觉得应该以明珠为家，从自我做起，从小事做起，去关心她，去建设她，让她变得更美好。

以明珠为家，就是要时时处处维护44的形象和利益。淮上明珠的兴衰与我们紧紧相连，这就要求我们爱明珠的一草一木，及时阻止破坏明珠设施的任何行为，同一切损害明珠形象和利益的言行做斗争，象保护自己的家庭一样保护明珠。在**，个个是主人，不能袖手旁观，我们每个人都应想方设法在淮上明珠这个大家庭的坐标系上找到属于自己的坐标，而不能脱离于这个大家庭。因为一滴水只有放进大海，才可以显示它的光辉，才可以发挥出他的作用和力量；以明珠为家，就是要真真正正把她作为自己的家，与顾客永远站在一起，把顾客当朋友，当亲人，视他们的事为自己的事。

从小事做起，就是要求我们从细节入手。老子说过：天下难事，必做于易；天下大事，必做于细。我们从事服务工作必须从细节做起，一个微笑，从一声问候，一次提醒做起；从每天的仪表，从顾客走进来的第一个动作，第一个神态，第一句话这些细节入手，而这些往往被我们所忽视。我们对一件小事的反思绝不是小题大做，而是体现了一个以企业为家的员工应有的责任感和事业心。著名的海尔十三条是从不许随处大小便开始的，我们能说肯得基、麦当劳不讲细节吗？为了炸薯条的质量，他们可以远涉重洋进口小小的马铃薯。我们能

说世界500强企业都不讲小节、细节吗?可口可乐、沃尔玛、丰田汽车哪一个的成功不是从小事做起。俗话说“干一行，爱一行”，认真工作，做好每一件小事，就是尊重工作，也就是尊重自己。

从我做起，就是要求每个人都要有一种自觉、自律、自重、自省的精神。没有自觉、自律、自重、自醒的精神，哪怕是有再完善的制度，再严格的管理，再高效的执行力，也形同虚设。从我做起，就是要遇到困难不推脱，顾客需要帮助主动上前，用洋溢着微笑的面容对待顾客，让每一位顾客都有一种亲切而熟悉的感觉。面对客户的误解和错怪，保持宽容和坦然，面对赞扬和激励，保持谦虚和清醒。从我做起就是不论面对怎样的客户，始终都要用真诚的态度、愉快的情绪感化他们，用自己的真诚换来客户的信任。

一艘航船的航行需要一位成功的舵手，更需要团结一致的水手。我愿做默默无闻的水手，没有豪言壮语，只有朴实无华的言行;没有光辉的事迹，只有平凡普通的工作;没有英雄的形象，只有忙碌的身影。但我仍然为淮上明珠时刻准备着，时刻准备着为顾客耐心的解答，时刻准备着为顾客提供优质的服务、完美的服务，时刻准备着牺牲自己的休息时间，时刻准备着加班加点无怨无悔。我希望和大家一起努力，用我们优质服务、诚信服务，把淮上明珠打造成顾客的家园、避风的港湾，旅途的加油站，把我们的4444经营得红红火火，让我们的明天更加辉煌!

就业创业演讲稿篇九

大家晚上好!

在我上台以前，大家都看到了刚才的电视片，这是乔布斯回到苹果以后，在苹果公司还没有做出ipod这样一个音乐产品的时候，他决定要改造苹果公司，为此而做的一个苹果公司

最初的广告片。在这里面，大家看到了刚才新东方演讲师们所提到的不平凡，看到了爱因斯坦，看到了甘地，看到了莱特兄弟，甚至看到了乔布斯和他的伙伴。他们用不同的思想、不同的勇气，改变了世界，推动人类文明进步，推动社会变革。他们是给人类带来进步的一代又一代英雄、政治家、科学家和艺术家。我们在这样的片子中到底看到了什么？我们看到了什么样的主题？是的，我们看到了梦想，看到了信念，看到了勇气，看到了坚持，看到了独特。

生命是一种勇气和姿态

每一个人的生命，需要的是突破，突破，再突破！

请问，我们在座有多少同学有梦想，有多少同学有10年，20年，甚至一辈子不改变的信念；我们又有多少同学用自己的勇气来坚持自己的信念，用自己的坚持向世界证明你的与众不同。我们太多的人，在日常生活和学业的折磨中开始放弃自己。因为我们说这个世界有太多的艰难，因为今天有风，明天有雨，因为哈尔滨这个天地半年就在风雪之中，所以我们还不如过上老婆孩子热炕头的生活。我们不断长大，童年过去了，青年过去了，我们不知不觉走向中年，走向了夏鹏刚才提到的30出头。今天夏鹏的演讲，推翻了以前他所有的演讲风格，他讲完以后，下去我拥抱了他一下，我说你超越了你自己。因为过去的演讲，我一直听的是夏鹏讲自己如何获得世界英语演讲比赛的冠军，如何用英语来征服所教的学生。但是今天，他讲到了梦想，阐释了梦想，他开始超越自己。如果说我们每一个人都在超越自己，那将是一个伟大的开始。

我们有多少人在30岁以后还能够告诉自己：你必须坚持！我们大部分人日益变得平庸，人生充满迷茫；我们因为碰到各种各样的困难，因为失恋，大学毕业找不到工作，创业找不到资源，变得越来越胆怯，越来越懦弱。我们开始放弃自己的梦想，我们甚至放弃自己最需要的进步。最后，我们附和社會，还给自己起了一个非常好听的名字，叫“和光同尘”。其实

是把你的光弄没了，你的精神和灵魂，覆盖了厚厚的尘埃。世界上80%的人，都在默默无闻中度过自己的一辈子，都在抱怨中过着每天的日子，对社会以及对周围的亲人和朋友不满，他们用颓废来打发自己的日子，从来没有想过，身上到底丢了什么东西？实际上你丢了梦想，丢了坚持，丢了信念。你丢掉了最重要的东西，保留了无端的疑惑，再也不相信任何东西。你留下的是平庸，迷茫，懦弱，放弃和附和。

同学们，我们每个人的生命，都需要突破，突破，再突破！挡住我们前进的脚步，恰恰是我们自己。10年前我曾带了一帮已经是企业家的朋友到呼伦贝尔草原去玩，我们看到草原上的连绵山坡，在蓝天的映衬下如此美丽，但是山坡下有道道铁丝网。我们很想翻过铁丝网，看看站在山坡上的草原到底是什么样的，但没有人敢越过一踩就能过去的铁丝网。我成了第一个勇敢的人，翻过了铁丝网。同行的朋友拦阻说，你千万别过去，那是别人的领地，而且牧民可能会有枪。我说那么美的山岗，为什么不能去看一看？牧民也是人，就算看到我闯入领地，也顶多骂我一下。山坡其实也就最多40米高，在山坡顶上，我看到牛羊满坡，草地高低起伏延伸，一直到天边，正是天苍苍、野茫茫、风吹草低见牛羊的壮阔景色。我大喊一声，所有的人都爬到了坡顶。其实那些铁丝网只是为了挡住牛羊不走到邻居的草地上。因为包产到户，所有的草地都分给了牧民。

因为我们的胆怯或者服从，我们大部分人一辈子没有任何精彩，就算有欢乐，也只是跟朋友喝酒的欢乐，或者你的老板给你多发了200块钱奖金的欢乐。我们陷入在世俗的平庸里，其实生命的盛宴一直在地平线那边等待着你。

就业创业演讲稿篇十

我是梦之圆兼职中介有限责任公司创业团队的黄小平。（我们团队还有卢蒙向 覃世峥 潘康宁 王英姣 欧媛媛 丁鹏）等六位成员。

下面由我来为大家讲解，介绍我们梦之圆兼职中介有限责任公司的创业计划。

我们的创业计划中分有13个模块。

一、下面就先说一下我们的创业背景：目前，由于社会就业压力越来越大，大学生课外做兼职可能是他们毕业后进入社会最好的过渡方式。大学生通过兼职提前积累工作经验，可以为毕业后找工作做准备。可以锻炼自己的能力，使人变得更加成熟，还可以获得物质和精神上的回报。因此，为了给更多人提供自己满意的兼职工作，使他们更好的适应社会，梦之圆兼职中介有限责任公司应运而生。

二、我们公司的宗旨是：关注社会，注重实际，服务大众，为广大的青年学生能找到一份满意的工作提供一个良好的信息平台。

我们致力于收集各单位资料及人员

秉承：信息为引 效率为先 重视细节 质量取胜的准则，以品德为先 团结协作 做到公平竞争 互利共赢。

为广大想要找兼职但又没渠道找到兼职的在校生提供兼职机会。给他们提供兼职信息以及相应单位的资料、背景及给没兼职经验的同学提供培训（如面试时的注意事项）或现场模拟等。

三、大学生作为一个特殊的消费群体，备受商家的青睐！消费能力可想而知。在此情形下，则会有更多学生需要做兼职来补贴生活费用。而很多用人单位需要用人，我们可以代替需要人用的单位进行聘人启示的发布，而需要兼职的客户就可以通过我们进行了解。因此，只要我们给双方满意的服务，就可从中收取费用。这让我们公司的运行有了很大的可行性。

四、公司的人员管理及分工：

策划部是策划有关项目的施行，业务的拓展，公司的发展目标

网络部主要是构建平台与收集、发布网络资料，在网上与客户交流；

保障部是协调各部门的工作并保障公司的正常运行，员工的保险；

人事部进行人员管理，不定期举行会议，综合各方面反馈的意见或建议

外联部则与各合作公司联系，并对客户进行解说；

宣传部则负责宣传工作

五、公司的运作：

日常将安排相关人员处理事务，让公司得以正常进行。

六、公司投资预算

前期预计要投入30000元，其中购买必要用品和租用办公用地大概要10000元，剩下的作为公司的流动资金。预计3年后公司将配备较好的设备，改善工作及生活环境。应大学生自主创业优惠政策，可暂向银行贷款20000元到30000元之间。

七、收费标准是：以所介绍工作时间的长短来收费的。

这是我们公司得以运作的依赖。