

# 第一季度设计部门工作总结报告(精选9篇)

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。那么我们该如何写一篇较为完美的报告呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 第一季度设计部门工作总结报告篇一

一、债权债务的清理，财务部季度工作总结。

清理了财务账上长期挂帐的应收款项和应付款项，对于以前年度支付的款项未收回发票入帐的业务，财务人员与经办人员沟通协商追回大部分发票，并完善了入账手续，对于中油坚盛极个别长期追缴而未完善手续的发票，财务部发出了追缴通知，并要求经办人员将所欠发票限期交于财务部，否则追究相关责任。

二、准确及时出具各项财务报表，提供月、季度预算分析。

及时报送各项对外会计报表，及时完成各项统计报表。

根据各单位的经济指标完成情况，对各单位的预算的执行与完成情况进行月度与季度分析，配合绩效考核出具准确无误的财务信息，财务部在4月下旬协助公司领导召开了预算分析会议，就各考核单位预算完成情况提供了参考信息和考核分析意见。

三、开展财务内部稽核，加强成本费用控制，堵塞漏洞。

对\*\*三家医院的财务核算进行了内部稽核，发现\*的会计科目

使用有个别科目不符合财务标准规范，有个别费用报销不符合费用报销规定，没有经过公司董事长审批，财务对仓库的监控不是很到位。

而三家医院的财务处理都较规范，暂时没有发现特殊问题。

加强单据的审核，对于各项费用支出建立支出数据库，对超出预算的支出及时提醒各单位办理预算调整申请，发现不合理的支出则必须经过审计程序，及时纠正不符合财务手续的事项，规避财务风险。

#### 四、做好税务筹划和财务规划，规避税务风险。

在集团各单位之间根据配比和权责发生制合理分配各项发票，并根据油品行业的特点建立了税负平衡表，通过电子表格的分析手法，平衡税负指标；完善发票入账手续，按照规定开具发票，合理规避税务风险。

根据医院的减免税政策，和白坭地税局沟通，组织准备三年免税期的减免税材料，申办地税减免；准备\*\*医院的减免税资料，补齐各项基建合同、工程竣工结算资料，通过和实力雄厚的税务师事务所沟通与协作，对公司的股权架构、资产结构作了初步规划。

#### 五、和相关部门沟通与协调，配合相关部门处理相关的事务。

配合资产部做好每月盘点计划，安排好财务人员进行实地盘点工作。

配合资金部合理安排各项资金的收付。

配合审计部每月的审计例行检查，对于出具的审计报告及时出具审计整改意见对于合理的建议作出对应的财务处理。

财务部肩负着监督和服务的重要职能。

所谓监督就是维护集团公司的利益，监督集团公司的财务运作，调控各项费用的合理支出，保证财务物资的安全；服务就是服务于集团与下属各公司、服务于员工、服务于客户；以促进各公司开拓市场增收节支，从而谋取利润最大化。

监督与服务是统一的，监督促进服务，服务为了更好的监督。

在接下来的工作中：

首先，于6月份分两批开展财务人员培训与考核，邀请税务师事务所专业人员对新的所得税法和我公司相关的税收筹划知识给财务主管进行税法知识培训，有重点性地做财务人员职业道德教育，结合2008年的企业所得税法和公司各项财务管理制度，有针对性地对会计、出纳、统计出具相对应的试题，进行财务各岗位人员的基本业务水平考核。

结合考核结果和各岗位的工作职责对财务人员出具5月份的绩效考核分数，并出具相应的处理方案。

其次，做好财务规划，建立科学清晰的集团公司股权结构，集中优质资产，清晰产权，尽量将历史问题归集于少数公司，合理设计关联方的关联交易、资金安排、债权债务，在低税负、小风险、合理、合法的前提下做好财务规划。

在税务上重点平衡油品企业的税负率，根据新的税法要求安排好薪资、业务招待费、福利费等基本业务开支范围，及时指导各单位主办会计在财务方面的涉税处理方法。

6月份完成\*\*医院的减免税的上报卫生局和地税局审批资料的申报，完成\*\*医院减免税补充资料的申报。

再次，执行财务监督职能，加强对各单位的经济业务收支实

行即时跟踪，发现有违反财务管理制度的重要事项及时向董事长汇报。

根据内部控制制度、预算管理制度等相关财务管理制度，忠于岗位，严格要求自己，做好团队建设。

重点加强对审单会计的管理知识和财务制度的培训，从制度上来保证财产物资的安全，费用支出的合理，对违规违纪的行为不以个人的好恶而手轻手重，在制度面前人人平等，从而树立起监督责任人的权威。

最后，做好诚信服务：财务部门既是一个监督部门又是一个服务部门，要树立诚信服务的理念。

各单位财务人员按照制度要求准备及时出具各项会计与统计报表，及时出具预算分析，为经营管理提供参考信息。

或许因为你的积极努力和热情，你的工作会在不断进步中向前滑行。

但是如果你一成不变总是只会按照以前的老套路辛辛苦苦的工作，那么小编想告诉你的是，你一定回事最辛苦的，但是你的表现和工作成果不一定是最好的，在这个时候，一份工作总结能让你轻易的找到更好的'工作方法。

下面是小编给大家分享的有关工作总结的信息，仅供参考。

欢迎关注本站更多相关信息。

在外贸公司工作，听起来是一份很好的工作，我刚开始的也是这么认为的，可是在自己走上工作岗位后才感觉不是那么回事，因为外贸公司面临着很多的困难，我也是在工作后感觉到了公司生存的压力。

虽然我工作的时间并不是太长，但是我知道了其中有很多的问题需要我们来解决，其中的苦楚也只有自己清楚了。

工作两个月后，针对公司老板提出的“报价就是见光死，不能报价”，我们有进出口权，什么都可以卖等问题，我们作出如下工作总结。

以下是总结出利用互联网开拓业务几个关键问题，因互联网是在虚拟的空间上交谈与结识，关键问题是做到与客户互信互利，才会有生意做。

必须留意以下几个方面：

一、公司经营产品及价格定位：

a.公司的主营产品

如果公司以小规模发展速度，公司的人力、物力、财力实务不雄厚情况下，公司必须经营销售专一产品，方会尽快见到效果。

面向更多的产品经营，战线拉得太长，从前线业务到工厂搜索与售后跟进需一个完整体系与多位专业人士及专业知识来操控。

买家总会货比三家，买家远是专业的。

作为贸易公司最主要的优势是提供优质的服务，如这点做不到，是无法赢得客户信赖的。

报价并不是一个很简单的活动，它是企业与新客户沟通的切入口。

要懂得本行业出口量和前景。

本行业内各个企业报价的平均水平和报价趋势。

及本公司的产品质量和在国内同类产品属于哪个水平面(高中低)，自己的产品报价与市场行情差价，及如何以达到报价的正确性，让客户查到公司知道公司的主要经营产品及产品优势与核心竞争力。

## b.报价表

公司以一定的数量为基础，提供一份产品价格表(pricelist)□

此报价表上的数据是企业发展策略的一部分。

因为它决定了公司业务开拓的切入口。

价格的定位也就将客户进行了定位。

不同的价格就会培养不同素质的客户群，也就决定了公司的发展方向，产品/服务策略，发展速度和未来。

所以小小的一份报价表，看似简单，实则要经过仔细和认真的推敲。

报价应报得恰如其分，不能过低，也不能过高;好东西不能贱卖，普通的产品不要报高。

因为客户往往会从你的报价来判断你的诚实性，并同时判断你对产品的熟悉程度;如果一个非常简单普通的产品你报一个远离市场的价位，甚至几天都报不出来，这说明你的诚实性不够，你根本不懂这一行，自然而然客人不会对你再理会。

摸清客户动机及诚意再报价，以免成为报价工具，浪费时间。

外贸竞争异常激烈，以目前中国市场所见是供大于求，要想

异军突起，特别注意服务和经常学习，避免出错。

二. 公司(包括业务员)给客户的信心及信誉度如何?

一般来讲，从以下几个方面入手来赢得客户：

- 1、做好质量营销。
- 2、树立客户至上服务意识。
- 3、强化与客户的沟通。
- 4、增加客户的经营价值。

这就要求企业一方面通过改进产品、服务、人员和形象，提高产品的总价值；另一方面通过改善服务和促销网络系统，减少客户购买产品的时间、体力和精力的消耗，以降低货币和非货币成本。

从而来影响客户的满意度和双方深入合作的可能性。

- 5、建立良好的客情关系。
- 6、做好创新。

以后的路还要怎么走，我也不知道，但是我知道，只要自己不断的努力，那么迎来的就一定是很好的前景，虽然我知道在外贸公司工作并不是长久之计，但是目前供我选择的余地也不是很大了，所以我只有自己不断的努力了，因为自己还是要生活的。

生活中有很多的事情来做，但是需要不断的努力。

这样的我才是更好的我，我会做到更好的！

## 一、思想方面

进入六年级下学期后，经以往教六年级的情况看，学生思想波动较大，许多男生变得更加调皮，经常违反课堂纪律，不完成作业。

特别是姚宏彬、王玉虎、寿记航等人，针对这一情况，我多观察，多了解，及时对有这种现象的同学进行交流。

有必要时还和家长联系，共同帮助孩子端正思想，明确学习是自己的首要任务。

另外，六年级的学生处于青春萌动期，个别男孩女孩萌发了过早的“好感”。

平时，我就注意观察，并多方面了解，发现有这种情况存在，我就与其交流，帮助其明辨是非，避免“早恋”的烦恼。

## 二、常规管理方面

我在班级里制定了一套严格的制度，并对学生的表现进行奖惩。

主要是从早自习开始，到晚自习回宿舍这一段时间内，学生的课间纪律、课堂表现、两操一课等方面进行。

主要是积分制，一个月一总结，并对表现突出的学生进行表彰奖励。

早自习安排五名优秀的学生参与管理，每天早晨进班后带领全班同学做好晨读，真正利用好早晨的宝贵时间，让学生懂得“一日之计在于晨”的道理。

充分抓好每一个课间。



课间时间很多孩子会在教室或走廊内追逐打闹，严重影响了教学楼的秩序。

这个时间段，我会不定时检查同学们的课间活动情况，真正做到有序而不乱。

由于六年级思想浮躁，所以中午晚上学生回宿舍后1我会在学生宿舍呆上半小时，到大部分学生入眠后在离开！

### 三、学习方面

六年级下学期，是学生学习的关键时期，这一阶段，我和张老师主要是教育学生明确学习态度，学会学习方法，复习时不急躁，科学制定复习计划，合理安排复习时间。

尤其是对一些后进生多了一些关注，对于学习上有困难的学生，我对他们放低了要求，只要求他们学会最基础的知识，脚踏实地，搞好复习。

面向全体同学，以鼓励为主，严格要求，使他们都能以优异的成绩进入中学。

小学生活一晃而过，迎接学生的是光辉灿烂的中学生活，真心希望每一个学生都能学业有成，健康成长！

### 四、教会孩子们学会感恩

我们利用每周的班会课还有评星课针对孩子们最近出现的问题进行思想教育，通过课件让孩子们感受到农民工的辛苦从而联想父母的辛劳，从身边教师体弱多病还坚持一线的工作，让孩子们明白老师的不易，通过活动让孩子们知道友谊的可贵等一些素材给孩子们进行感恩教育让孩子们明白知道感恩的人是最可爱的人。

## 五、和任课老师团结一致

毕业班工作不是一个老师的事，是语数英老师其齐心协力共同抓班级和管理教学的事情。

就是因为张老师和潘老师在平时工作中对孩子们刚柔并兼的教育才有了孩子们深深地喜欢她们，就是因为我们的语数英心连在一起，根据孩子的情况及时采取不同的措施，才有了后来好的考学成绩，赵亚敏在新一中考试中，全县排第二名，孩子们在每所学校考试成绩都比较理想！

如果没有后来孩子们的背水一战，没有孩子们的勤奋苦读，没有老师们的辛劳的付出，或许……所以我觉得作为毕业班的老师们必须团结一致，同舟共济才会创造辉煌。

本学期不管在工作期间多苦多累，甚至有泪水，但这一切都是值得的，我在辰小担任的第二届毕业生没有辜负大家对我们的期望，我为劲竹班的孩子们感到骄傲！也为自己争了一口气，我知道可能还有一些班主任工作没做到位，还有很多工作等着我去做。

我想通过时间的磨练，我会吸取更多的班主任工作经验，用真诚对待事业，用爱心对待学生，用热情对待生活，用正义对待人生，把我的班主任工作做得更好。

1.第一季度工作总结

2.出纳第一季度工作总结

3.客服第一季度工作总结

4.2017第一季度工作总结

5.第一季度公司工作总结

6.第一季度采购工作总结

7.街道第一季度工作总结

8.2017年财务第一季度工作总结

## 第一季度设计部门工作总结报告篇二

1、每月定期召开安全例会，用讲道理和举事例的方法提高大家的安全意识，增长全员的安全知识，培养员工事故应及能力。

2、定期组织工段领导层对现场隐患进行检查，及时整改，跟踪落实到位，一杆子到底。

3、积极参加公司、分厂组织的安全活动（安全演讲、安全知识竞答）。

4、保证“安全五分钟”讲话的质量，要求通过具体的事例来达到教育的效果。

5、日常操作行为的规范。

通过以上诸多方面的努力，在第一季度中确保了工段无重大事故发生，但仍然没有杜绝一些意想不到的设备事故。布料小车脱轨导致的皮带烧毁事件，油泵电机烧毁事件。更为可怕的是3月1号的煤气管道爆炸事件。我们是在安全方面做了许多努力，但这些事故仍然暴露出工段的一些不足之处。事后我们吸取教训，重树新风。对规程进行了修改，对操作进行了规范，加大了考核力度，以此来推动安全工作的进度。

不过，“生产才是企业的正餐”，工段把抓生产作为主责任，从工艺数据的控制、原料成份的物理化验一丝不苟、认真对待，从上料源头抓起到成品出仓确认，确保了全季度共产球团矿188611.024吨，完成计划任务的94.31%；消耗高硅精矿粉47213.16吨、低硅精矿粉162853.79吨、钠土580.95吨、钙土3657.4吨；生球平均落下强度5.79次/个，球团矿品位合格率100%、综合合格率100%、成品率96.8%、抗压强度2.95、抗压合格率99.26；竖炉利用系数7.14、作业率为89.02%、影响时间为29229分钟。从整体来看球团生产较为理想，当然过程中也进行了检修，原于布料小车的脱轨、煤气不足、链板电机调速器轴承坏等等原因。同时3月份原于2#高炉炉况不顺对2#竖炉进行了（20-31号）为期12天的停产。

- 1、每周工段内部组织卫生大检查。
- 2、将岗位分片到班组，设备区域划分到个人，让全员能提高责任心。
- 3、三月份响应“文明月”要求除了彻底的大扫除外对现场进行了油漆、粉刷，保证了现场的清洁亮丽，保证了设备见本色。
- 4、通过过程中考核、说服、教育加强了全员的行为规范，减少了违章违纪现象，从而强化了现场管理。

软件工作是一项必不可少的工作，全季度工段从以下几方面做起：

- 1、保质保量地完成了“六个一工程”。
- 2、每月进行一培一考，且严肃考试制度，以提高全员的学习氛围。
- 3、积极督促工段人员进行投稿，为企业文化建设做出贡献。

4、做好各项日志和交接班记录。

一、保质保量完成产量、质量任务；

二、保证安全无事故；

三、保证现场清洁亮丽；

四、杜绝违章违纪现象；

五、做好各项软件工作。

## 第一季度设计部门工作总结报告篇三

xxxx年以来，旅局按照“四个城市”建设要求，以争创山东省全域旅游示范区为抓手，着力打造“骑游之乡、赏花之都、品酒之城、旅游胜地”，科学编制旅游发展规划，加快旅游项目建设，强化宣传推介，助力乡村振兴，推动旅游业持续稳定发展。市农谷农村产业示范园入选首批国家农村产业融合发展示范园，圣川饮品公司入选山东省旅游商品研发基地，墨熙鼓巷入选山东省旅游休闲购物街区。今年第一季度，全市接待游客110多万人次，同比增长10 %。

一、科学编制旅游发展规划。联合有关镇街区、部门单位，在广泛考察论证的基础上，编制了《乡村旅游发展总体规划》、《重点镇村乡村旅游建设规划》，以及青云花谷、东方桃海、合力生态牧业特色小镇等重点旅游项目规划和南官庄、鲁家哨、水润道、绪泉等农家乐村乡村旅游规划。制定出台了《xx市创建省级全域旅游示范区工作实施方案》，对全域旅游、特色产业园区、旅游特色小镇、田园综合体等进行专项规划，确保了旅游+相关产业融合发展的正确方向。

二、推进重点项目建设进度。全力加快推进齐鲁酒地、留山古火山国家森林公园、柘山乡情、歌尔庄园、郛山合力乡间

牧场、齐鲁桃海、青云山及青云湖改造提升等20个重点旅游项目开发建设。

1、东方桃海一期工程。主要进行3个大门、5个观景台、1个桃花广场、1个拜寿台共10个点的建设，5月份完工。

2、齐鲁酒地二期工程。主要建设冰雪运动体育综合体项目、二期花海项目、园区西大门及旅游集散中心项目、青少年核心素养教育联盟项目等。

3、柘山乡情景区。主要配合建设地中海式服务综合体1处、生态停车场1个、旅游厕所2个，窑洞20个，铺设温泉管道5000米、建温泉池40个、安装房车50台，梦幻之星50个，搭建帐篷营地300处，建设高尔夫练习基地1个，射箭练习基地1个。

4、留山古火山国家森林公园。主要建设红色教育基地、千年古木科普馆、海棠庄园等景点，设施整体装修。新建两栋木质房屋。

三、加快休闲农庄开发建设。以镇街区为责任主体，吸引龙头企业、合作社、种养大户及其他社会资本下乡，规划建设休闲农庄100个休闲农庄，目前已发展万芳果蔬、和甫农庄等休闲农庄40个。合力乡间牧场以饲料生产、奶牛养殖、低温牛奶加工配送为基础，融入林果种植、蔬菜生产、餐饮服务、教学研实践培训等相关业态，打造集生产、观光、休闲、体验等于一体的乡间牧场。目前，已完成投资1.6亿元。华夏庄园总投资12亿元，规划面积10158亩，建设集大樱桃生产销售、草莓采摘、花海摄影、休闲垂钓、仓储物流等于一体的田园综合体。

四、积极推出一系列优惠措施。今年元旦、春节期间，各景区纷纷推出优惠政策和推介促销活动，在青云山民俗游乐园滑雪场拍照发朋友圈，可免费领取价值80元的滑雪票；齐鲁

酒地推出景区门票8折优惠政策；和甫休闲农庄举行了草莓和无公害水果蔬菜采摘等活动；乡里情家庭体验农场、步云岭休闲农庄、合力牧业、辉渠百泉旅游区、张家宅乡村旅游模范村等推出了草莓和圣女果采摘及一系列优惠措施，为游客们提供节日好去处。元旦期间，全市共接待游客11.6万人次，实现旅游收入580多万元。春节假期，春节期间，全市共接待游客31.6万人次，同比增长11%。

五、广泛开拓客源市场。为深入宣传xx旅游，让更多的游客走进xx了解xx文化，我局依托节会平台，坚持形象宣传与产品营销相结合，整合生态、产业等优势，深入挖掘旅游文化内涵，采用多途径、多方式开展宣传营销。一是加强节会营销。围绕上级部门开展的“好客山东贺年会”等活动，组织各景区推出了少数民族歌舞、青云山冰雪运动会、第三届新春文化庙会等文化内涵丰富和群众参与性强的旅游活动。二是加强市场和现代化营销。积极联合各地旅游局及旅行社，广泛开拓传统客源市场，与八喜旅游网合作，加大网上营销，吸引网上消费客户，扩大旅游客源。三是加强旅游商品营销。深入挖掘全市旅游商品，初步确定了旅游工艺品、旅游茶品、旅游食品、特色农产品等四大旅游商品系列，不断拉长xx旅游的产业链条。同时，对外推出特色民俗、乡村休闲、节庆会展、美酒美食、特色农庄、生态冰雪等精品线路产品，广泛吸引游客，增强了游客旅游体验的互动性和趣味性，提升了xx旅游的知名度。

六、不断完善旅游道路设施。在抓好项目建设的同时，积极配合交通运输局加快旅游道路建设，把旅游道路建设作为推进“乡村振兴战略”工程实施，把优化旅游道路施工环境作为一项重要任务常抓不懈。目前，全市开工建设重点旅游道路9条、97.8公里，核算总投资8.92亿元，分12个标段实施。其中，县乡道项目4个、36公里；旅游公路项目5个、61.8公里，全力加快了宿箭路金冢子镇区一律南路段、安孔路大黑埠村一管公段、儒辉路王家营村一辉渠段、官庄镇十字路村一

辉渠镇胡家旺村段、辉渠镇小麦峪村—柘山镇辛庄子村段、吾山镇徐家沟村—安山子村段等路段建设进度，确保了项目开发建设顺利进行。随着配套服务设施、服务质量与旅游道路的不断完善，外地来我市一日游、二日游的游客明显增长。

## 第一季度设计部门工作总结报告篇四

新闻工作是活泼的人从事的严谨事业，炽热的人肩负的冷静使命，浪漫的人从事的艰辛劳作，转眼间，我已经从事这个行业十三个年头。回顾这些年，我在单位领导和同事们的关心帮助下，一直把“用心去工作，要干就干好，干一行爱一行”作为自己的工作理念，时刻鞭策着自己。在工作中不断学习和钻研，在学习和钻研中不断提升自己的思想和业务水平。

xx年一季度的广告工作，是比较敏感的一个时间节点，他牵涉到我们老少广播xx年度广告总账的最终揭晓。也是我们老少广播广告部年度创收最严峻的一个时间节点。由于xx年我们广告部历史性的完成了4xx年度经营统计表统计工作；广告专题剪辑工作；节目奖品发放工作、日常频率的月度、年度收听率汇总工作等等。

今年国家加大了对保健品、药品市场监管力度，作为以保健品热线广告为主体承载的老少广播广告部无疑是一个巨大的考验。面临风暴，我们广告部树立全新经营管理理念，积极帮助客户改版创新，规避不必要的损失，既提升了品牌的核心竞争力，又为增量完成xx年创收任务打下坚实基础。

工作上我和同事之间相互支持、密切配合。生活中我对同事以诚相待，作风正派，敢于批评和自我批评。不揽功诿过，虚心听取反面意见，自己也经常静下心来，经常反思、检查自己。



总之，在过去的工作中，在领导和同事们的帮助和指导下，我的业务水平、职业道德修养都获得了进一步的提高。但也存在一些不足，我决心在今后的工作更加严格要求自己，努力学习，扎实做好本职工作，争取早日成为一名优秀的新闻工作者。

## 第一季度设计部门工作总结报告篇五

是否对员工有什么安置？；二是曹律师代表江苏怡华提出方案。会议双方就各方的法律关系有所异议，江苏怡华不认同泽天与其有法律关系，认为泽天与康成签订合同是他们之间的法律关系，与江苏怡华无关，江苏怡华只认康成和南京怡华。周羽正律师认为原先房屋是康成的，本着买卖不破租赁的惯例，康成既然与泽天签定租赁合同，在谈判中就应该有泽天的位置。江苏怡华坚持不和泽天谈判，希望泽天走司法途径解决问题。关于裁定书上的裁定内容，请秦淮区法院派人解释。今天的谈判目的就是让各方坐下来，面对面的谈，司法所搭建平台，湖南路办事处主任倪一如作最后的讲话，一是要保证酒店的正常经营，不能造成混乱局面；二是要保证这里的稳定，双方可以拿出下一步的谈判时间；三是双方不得做出过激行为。江苏怡华李海荣董事长表示节前不会有行动，保证酒店正常经营，但在节前对方必须拿出处理方案并盖上公章；周羽正律师代表康成、南京怡华、泽天表示同意。

该案主要是因原房主的房屋产权由秦淮区法院拍卖，新房主江苏怡华酒店董事长带人前去要房，在无人理睬的情况采取了过激行为，堵塞大门及电梯，严重影响酒店的正常经营，容易造成地区不稳，司法所人员在街道领导的带领下，立即行动起来，现场办公，召开了调协会，不断地磋商，在依法解释买卖不破租赁的前提下，做到和平解决移交房产等相关事宜，说明法律在此基础上的重要性。

目前该案双方已诉至鼓楼区人民法院。

三月份的矛盾集中在邻里之间的较多,以上下楼之间漏水、浸透为主,较重的矛盾有家庭成员之间的利益矛盾,主要还是因财产尤其是房产矛盾为突出,这方面当事人有些不遵守法律、有些对法律还是不懂,这更加需要在调解中,学会守法、学法和普法了。

通过以上5件案子的办理情况来看,春节期间发生了一件重大矛盾,平时主要以邻里之间的矛盾纠纷较为突出,要加强社会主义的道德观和邻帮邻的友爱之谊教育,从人与人之间的友爱关系谈人与人如何相处。

本季度人民调解工作共接待84批,人数145人;受理矛盾纠纷115件,调解115件,调解成功率100%。

法律宣传工作紧锣密鼓。是“五·五”普法最后一年,也是经验总结之年,司法所在去年和今年一季度加强了对“五·五”普法的工作力度,根据“五·五”普法规划和上级有关精神,在资料收集整理方面提前做好准备,并对社区的普法资料进行规范,随时准备迎接省、市、区普法检查验收。

## 第一季度设计部门工作总结报告篇六

### 一、金沟煤矿土地预审前期手续办理

在尹中华经理的积极协调下,通过与武汉设计院新疆分院就金沟煤矿工业广场用地事宜进行沟通,目前设计院已按照县国土资源局预审要求重新出图,待公司领导审核通过后,正式出图,并进行下一步申报工作。

### 二、公司权证年检手续

按照工商年检程序,现已完成xx年度天缘、金沟、天祥、长运四个公司营业执照的网上年检申报工作,并顺利通过网上

预审，书面年审材料也已准备完毕，待公司领导审核签字后即可办理书面年检手续。

### 三、天祥废气发电公司注销手续

我办已于xx年5月5日报申明注销，并在天缘公司的经营范围中增加了“焦炉煤气发电项目”，天祥公司已可以注销，目前财务部正在办理税务注销手续。

### 四、车辆年审、保险续交、维修保养及加油工作

二月份顺利完成了新n33646□新n36061的年审工作，三月份顺利完成了新n51580及新n13073的年审工作，并对新n33646进行全面维修及保养，新n36061□新n51580□新n13073全部更换机油，共完成维修工作4起，保险续交4起，在车辆维修保养期间通过积极协调，保证了公务用车的正常运转和人员的按时上下班；能及时进行油卡的支票充值，并严格按照谁驾驶，谁签字进行车辆的日常加油工作，未发生一起因车辆加油不及时影响工作的事件。

### 五、公文的及时上传下达及处理

第一季度共处理各类文件180余份，在收文的第一时间能及时上传及下达，处理完的文件及时进行立卷归档，加强了重要文件督办工作，没有出现一起因文误事的事件，保证了机关公文工作的正常运转，收文发文台账清晰规范。

### 六、人员招聘及面试工作

xx年以来，通过新疆人才网总站向我公司投递简历的应聘人员共计100余人，2月份下旬我办对投递简历的人员进行积极主动的电话联系，目前电话联系80人，仅有11人进行了现场及网上面试，45人后期陆续来公司面试，其余24人因各种原因(电话联系不通、已有工作)联系不成功，面试通过的6人已

由我办开具介绍信到厂区进行试用，以上电话联系人员已建立详细的《应聘人员情况跟踪表》；3月27日我办带广告宣传牌、宣传册、招聘简章等资料到阿拉尔市塔里木大学参加了“xx年自治区普通高校毕业生校园供需见面招聘会”进行现场招聘，截止下午2点，共有23人到我公司展位投递简历，其中男性4人、女性19人；应聘者多为生物化学及农学专业学生，其中民族应聘者11人(男性2人、女性9人)，汉语水平均过级，以上学生7月份方可毕业，预计八月份基本可签订就业协议，后期我办会陆续通过各种途径，争取为公司后期的发展储备更多、更好的人力资源。

## 七、印信管理、报刊邮件的发放

共加盖印章120人次，印章使用、管理齐全规范、台账清晰；重大合同严格按照先审批后盖章的程序进行办理；截止目前共发放报纸、信件800余份，发放邮件及包裹220人次，未发生一起差错。

## 八、档案、图纸、文件整理及归档

1、2月份重点进行了天缘煤焦化及金沟的档案资料整理工作，3月份重点进行了长运、天祥公司及党、工会等档案文件的整理工作；按照区分公司及分类整理的思路，对以上四个公司所有的图纸、批复文件及文字资料进行分类整理，力求做到收集齐全、严谨及时，共计整理图纸100余份、批复文件120余份、文字资料及其它重要文件1000余份，并分类打印档案盒标签，通过细化档案分类，做到了查找快速方便及整齐美观的效果，也使办公室人员逐步形成了及时整理档案的好习惯，并将档案资料整理工作日常化，做到文件资料“随办随归”。

## 九、考勤管理及食堂、后勤的管理

通过制定严格的考勤管理制度及请假制度，考勤员每月对考勤仪数据进行认真核对及汇总，考勤表逐级进行审批，保证

了考勤秩序的有效管理;每月25号前由食堂核算员对食堂物资进行盘库,每周制定详细的菜谱,做到事事有监督,每月底将食堂盈亏张榜公示,做到了公平透明。

## 十、社保统筹的缴纳、人员体检及劳动合同管理

截止三月份,我办共完成538人的社保统筹缴纳工作,做到了月月有明细,对于新增、减少的人员能及时进行申报及停缴,没有发生一起因社保统筹缴纳不及时引起的劳资纠纷;共完成了30人的体检工作,保证了入职、离职手续的正常办理;对于合同到期员工及新入职员工能及时续签、签订劳动合同,保证了公司的合法用工。

## 十一、办公用品的计划制定及保管发放

进入xx年以来,基本上做到了每月进行一次办公用品的计划制定,本着节约的原则,杜绝了办公用品的重复采购,办公用品由专人进行管理,共发放办公用品42人次,办公用品领用台账清晰规范,保证了正常的办公秩序。

## 十二、完成了外部接待及领导交办的其它工作

行政办

二0xx年三月二十八日

# 第一季度设计部门工作总结报告篇七

## 一、工业经济运行情况

受大环境因素的影响,茆道镇一季度以来的工业经济运行总体表现为:“存量企业总量下降,增量企业未及体现,区内企业投资增速,预计后期增长可期”。

1、一季度全镇实现工业总产值1.49亿元，比去年同期下降24.2%，出口交货值4966万元，比去年同期下降26.23%。工业税收实现798万元，同比增长82.61%。27家规模以上企业实现工业总产值1.05亿元，比去年同期减少11.69%（全县规模以上企业平均降幅6.19%，1-2月我镇降幅4.1%，全县规模以上企业平均降幅9.1%）。

2、现区内共新增工业企业共10家，据不完全统计现有职工925人，合计用电量增21%，占用土地12.87万平方米，实现产值约2600万元，若与现有存量相加，则工业总产值同比下降5.8%。

3、今年以来新开工建设企业4家，共占地59644平方米，全镇一季度固定资产投资3053万元，同比增9.51%。实施转型提质，辉煌工具、星星泡沫、美辉工具、永奉铸件都实施技改，新增项目有5个。

4、加强服务，配套政策，创造良好的发展环境。在县工业经济大会后召开了全镇党员干部大会，镇政府拿出54.6万元对符合镇出台的xx年工业奖励政策相关企业进行兑现，进一步激励企业共渡难关的信心。根据县委办“千名干部进千企”专项行动相关要求，镇干部纷纷走访企业，了解企业经营状况，听取企业当前存在的困难，宣传涉企扶持政策。镇政府还投资60多万元完成了主干道两边的绿化工程，召开了胡宅垄工业园区保洁村企共建会，对卫生长效管理机制进行了完善，工业园区的环境卫生状况有了明显转变。

从一季度运行情况看，主要问题表现在：

一是受国际环境影响，企业出口下降迅速，出口交货值一季度同比下降26.23%，若剔除出口下降因素，全镇实现工业总产值同期比去年还略有增长。

二是招商引资势头明显减弱。今年以来除同4—5家企业实施

意向洽谈外，其余企业主在洽谈中表现平淡。

三是受各种因素制约，我镇新增部分增量，虽实际已投产多时，但一直未能在我县得以体现，某种程度上影响了效益的实现。

四是我镇近250亩工业用地□xx年已完成报批□xx年已完成政策处理，但受各种因素制约，至今尚未能实施场地平整和招商引资，一定程度上减缓了后续潜在的发展速度。

对此，下步工业经济工作重点：

- 1、抓园区及企业的项目推进。一方面积极同县相关部门衔接，抓紧实施已完成报批和政策处理用地的场地平整，并积极组织招商引资，使250多亩工业用地早日产生效益。另一方面，积极做好xx年已出让150亩工业用地的项目建设，促使其xx年全部投产并产生效益。
- 2、抓政策推进。针对金融危机，帮助和指导企业积极运用好县级各项政策扶持杠杆，苦练内功，在转型提质上下功夫，化“危险”为“机遇”。同时镇党委、政府也将积极配套相应政策，与企业一起共渡难关。
- 3、抓持续发展。充分利用义乌公路拟将兴建之契机，以及土地总规调整的机遇，谋划长远，提前规划和准备，为茆道镇及全县工业经济发展谱写新的篇章。
- 4、抓环境建设。企业越是困难的时候，越要给予最大的关心。一方面加强服务，特别是在企业员工培训上下功夫，为企业解决一些遗留问题和配套服务事宜；另一方面加大园区配套服务，在环境卫生、亮化、美化上下功夫，进一步提升企业生产和职工生活的外围环境，努力做到留得住厂，留得下人。

二、重点项目及“三农”工作情况

## 1、重点项目进展情况：

完善工业园区二期工业企业供水工程；(已完成方案的预算)

完成工业园区二期亮化工程；(设计方案还在讨论中)

完善工业园区卫生长效管理机制；(召开了胡宅垄工业园区保洁村企共建会，选举成立了园区换届卫生整治领导小组，制定并通过了《胡宅垄工业园区环境卫生管理办法》，出台了相应的考核细则，组织实施了胡宅垄工业园区垃圾清运招标投标工作，已正常运转2个多月。)

修复东莹社区部分破损道路；(已完成了方案预算)

完成菱道休闲公园建设；(正在做前期的准备工作)

完成朱王至南仓文明公路标准化建设；(正在建设中)

完成各村宣传文化长廊建设；(做前期准备工作)

建立胡宅垄社区卫生服务站；(做规划设计)

兴建6个行政村老年健身活动站；(已建立下菱道、上菱道、董村、罗山、内白、胡宅垄、东莹社区等6个老年健身活动站。)

完成各类农业经纪人培训100人次。(目前已完成16人次)

## 2、“三农”工作开展情况：

在党员干部大会上对xx年度种植、贩销大户进行政策兑现，极大调动了他们的积极性，促使更多的人为农业产业发展做出贡献。全镇投资10多万元完成了卫生清运清扫招标，并投入了运行。镇垃圾中转站、村垃圾收集房全部投入使



用，“村收集、镇清运、县处理”的卫生管理体制已逐步走上正轨。

下步工作：

巩固生态村整治及村庄整治的成果，完善全镇垃圾收集体系。由村镇建设办公室牵头每月组织人员对各村垃圾清扫情况进行检查打分，年终根据打分情况对村庄垃圾清扫补助进行兑现。继续推进农民饮用水工程建设，年内完成朱王村的自来水村网建设，争取镇自来水总管网延伸到上下坑村。

抓好矛盾纠纷的排查调处工作，围绕“早发现，早化解在萌芽状态”的工作目标，落实驻村干部和综治干部维稳工作责任制。今年以来，已先后排查调处矛盾纠纷32件。

## 第一季度设计部门工作总结报告篇八

我校从学校活动、课程开设、氛围营造、场地建设、教室宿舍文化创建等各方面提升了校园的文化蕴涵，坚持立足学校实际，充分挖掘学校的办学特色，通过新闻联播进课堂、国学课的开设、举办校运会、书法比赛、合唱团活动、才艺大赛以及“书香校园”活动的开展来发现人才、培养人才，促进学生的全面发展，用学校的特色培养学生的特长，提高学生的综合素质，促进学校的综合办学水平和综合竞争力的提高。大力倡导校园文明之风和教室宿舍文化建设，在绿化的基础上进一步美化校园，营造优美的育人环境，校园整体氛围健康向上、精致秀美。

我们学校结合生源特点，降低德育工作重心，制定班规，完善校纪，以《云龙一中学生行为规范和礼仪规范》为依据，持续开展学年“文明礼仪”教育活动，从小事做起，从身边的事做起，学会做人处事，礼仪他人，成就自己，养成良好的学习习惯和生活习惯。“文明礼仪”教育活动作为全校“创先争优”活动的主题，通过评选模范代表人物，宣传

先进集体和个人，弘扬高尚的道德和情操，营造良好的德育氛围，为培养良好学风和校风打下坚实的基础。完善学习奖学、助学制度，壮大“崇峰助学基金”，奖励和资助品学兼优、家庭贫困的学生顺利完成高中和大学学业，扎实推进教育公平。

结合学校管理工作制度的要求，依托“四群”教育活动的开展，切实落实《关于进一步加强青年教师工作的实施意见》、《关于教师参加研究生以上学历（学位）进修补助的规定》、《关于选送教师外出培训和交流的规定》、《关于成立云龙一中导师团的决定》等系列配套政策制度，依托学校现有优质教育资源，采取导师制、见习班主任制、教学常规培养制、进修制、外出交流学习制、青年教师教学大赛培养制等各种措施，加大对青年教师的培养力度。切实落实教学常规，结合《关于进一步落实教学常规管理的实施意见》，持续落实5年以下教龄的教师须写详案，6至10年的教师须写简案，并有一定数量的详案，11年以上的教师须写简案，严格要求全体教师不上无准备的课，且把教案列为青年教师履职晋级评优的必备条件。对课堂讲授、作业批改和考试分析评价作进一步的要求。严格落实教学常规，作为教师履职晋级的重要依据进行考核。

借助校园闭路电视系统、现代教育资源等有效载体，全面提升学生学习兴趣，真正实现“以生为本”教学模式，让学生乐学、会学、我要学。认真组织实施书法教学、美术教学、音乐教学、体育教学工作。开展才艺展演大赛、演讲比赛、校运会等一系列文体活动，让学生立足学校，关心校情，放眼全国，放眼世界，全力培养学生发现问题、分析问题、解决问题的能力，促进学生德智体美劳的全面发展，提升学校的素质教育水平。

## 第一季度设计部门工作总结报告篇九

一、端正挂职态度，深入学习和贯彻落实全州共青团和十届十三次全会精神，正确把握共青团工作理念的科学内涵。

1、我深知挂职团干的形象不仅代表个人，更重要的是代表派出学校的整体形象。所以我认真遵守工作部门的相关规定，做到自重、自警、自励，自觉遵守挂职单位的规章制度和治理，认真履行自己的职责，积极完成组织部门交给的各项任务。挂职期间我深深地感受到：基层团委，特别是县域共青团是锻炼青年干部的大熔炉，只有珍惜机遇认真学习，才能在思想政治素质、思维方式、工作能力等方面得到不同程度的提高，才能达到学经验、开眼界、长见识、提素质、拓思路、交朋友、增才干的目的。

2、深入学习，提升自身理论素养。深入学习《团基层共青团工作指导手册》、《共青团十六大报告》、《团章学习读本》、《挂职工作指导手册》、《布拖县十二五发展规划纲要》等4本书籍和近5份文件，很快融入了县域共青团工作和当地工作重心。

在团集体的帮助下，熟悉了布拖县机构设置以及乡（镇）社情，并与县级相关部门在工作上进行配合，初步融入了当地经济发展和禁毒防艾等工作。

二、发挥自身专业优势，勤奋务实，主动融入工作。充分发挥自身专业优势，负责简报撰写、新闻稿、活动方案起草、文件起草、发言稿撰写。先后制作《布拖县关于成立应急志愿者的筹备方案》、《祖国杂志社和凉山州关工委领导一行到布拖采访和指导工作》、《省关工委莅临布拖指导工作网吧专项汇报》、《组织部长在九都乡慰问仪式上的发言》、《布拖县团建工作调研问卷》等1多项工作。

三、深入基层，调研基层团建，慰问孤寡人员。

在团的组织下，3月1日，前往布拖县拉达乡特尔村走访慰问

了艾滋病致孤家庭和贫困家庭，给他们送去了棉被、书包、慰问金等；月3日前往九都乡中心校参加关爱孤儿捐赠仪式（5张棉被、张床单等物资）；3月18日和日，分别前往乐安乡、九都乡发放桌子、凳子、棉被等，物资价值达万元。

四、融入关工委工作，做好组织安排的相关工作。

积极筹备《祖国》杂志社和凉山州关工委领导在布拖县关工委工作座谈会，四川省关心下一代工作委员会常务副主任、原四川省最高人民检-察-院检察长龚读纶等省关工委领导莅临布拖工作汇报会，受团领导派遣作为获奖集体代表参加纪念四川关工委成立周年暨表彰大会等。

五、工作的感受：

- 1、团的基层工作必须务实；如果务虚，基层工作开展无从进行。
- 2、县级团委工作的开展，有自己的工作运作方式，那就是调动一切社会资源的能力。
- 3、必须发挥市州团委在支持、监督工作中的作用，做到信息的上传下达。

六、未来工作目标：

- 1、系统介绍经验。搭建学校与县级团委的联系沟通，注重利用本校的人才、资源等优势，切实推动当地团的'工作全面发展。
- 2、推动重点工作。制定布托县乡镇团委情况调研问卷，配合县级团委班子成员，推广乡镇、街道团的组织格局创新，努力推动农村团建载体创新，力争在落实全团和全省重点工作上取得成效。

3、挖掘基层典型。深入基层、深入青年，把全部精力放在促进基层团建工作上，挖掘3-5个不同领域具有一定代表性的基层工作典型，特别是团的重点工作领域的典型，分别形成1字左右的书面材料。

4、及时总结经验。建立工作微博，通过微博谈感受，寻思考，及时对挂职工作进行阶段性总结。与所在县级团委书记共同向团中央、教育部递交1篇书面总结报告，内容主要包括一年来开展了哪些工作、如何推动县级团委和基层团组织的工作、如何协调资源支持基层团组织工作、探索出了哪些好的经验、有何心得体会以及对县级团委工作的客观评价等。

2017年，我局在区委、区政府的领导下，深入学习实践科学发展观，紧紧围绕区委、区政府中心工作，按照年初确定的工作目标和工作实际，认真做好机关事务管理、保障、服务工作，为推进“世界田园城市建设”工作，为机关的正常有序高效运转提供了有力保障。

## 一、加强作风建设，提升服务水平

（一）进一步改进干部队伍工作作风。按照区委“两查两提升”作风集中教育活动要求，全面加强作风效能建设。发放作风建设活动征求意见表，就思想作风、组织纪律、工作作风、工作效率、服务保障、廉洁自律六方面情况，广泛征求意见；并设置了“民情收集意见箱”，公开民情热线电话。单位主要负责人切实履行“一岗双责”的职责，认真落实好中央、省、市和区委有关干部队伍作风建设的规定和要求，对全局干部要严格要求、严格教育、严格管理、严格监督，分阶段开展好改进工作作风工作，努力建设一支能够用心想事、用心谋事、用心干事的干部队伍。

《2017年第一季度工作总结范文大全》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。