

学校教官年终总结个人(大全10篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

解压活动心得 小学艺术休闲教学工作总结篇一

本学年，本人担任六年级数学教学工作，现已到学年末，在此对一学年的教学工作作以回顾和总结。

一、班级基本情况

我班有56人，优生有5人，差生在20人左右，一部分学生对加减乘除四则运算都没有掌握，尤其是小数、分数计算不会。上课回答问题只有两三个，多数同学跟不上计算速度和正确率，解决应用题也无从下手。

二、采取措施

1、课前5分钟的口算题。坚持每节课前抽一组答口算题，这样一周下来四个小组每人轮一次，不仅有个人比较，也有组与组比较，起到激励作用。

2、坚持每天写数学笔记，从六年级下学期开始我有意识地指导学生写数学笔记，从一开始二三句话到后来的整段文字，从开始少数同学写到后来全班同学写，从开始的单一、生硬到后来的充满个性思考，学生学习数学兴趣也较为浓厚。这些学生笔记会在课前5分钟内在小组读，选代表在全班读，最后会选出优秀笔记定期展示在后面的黑板栏内。

3、课堂中坚持老师少讲，学生多练。坚持不是简单地给学生知识，而是注重知识的生成过程，思考方法。在计算方面，(1)强调书写规范，这样会整齐美观。(2)强调计算的简便，这样会突出学数学的巧。在应用题方面：(1)学生读题，现解题意。(2)学生自己根据已有知识结构拿出解决新问题的方案。(3)师生共同探讨，摒弃不合理，错误的知识点，补充新知识，得出正确的答案。(4)进一步要求一题多解，拓展学生的思维，达到解题的灵活性。

三、总结得失

1、成绩：通过学年末检测，全班有12人在90分以上，80分以上有9人，其中有2人100分。这个成绩说明班级优秀率还是不错的，注重了对一部分学生的培养和拔高。

2、不足：不及格人数有18人，这也占据了相当的比例，其中有4人是属于大脑有损伤的孩子，另有4人是属于基础极差，接受能力非常慢的孩子，还有10人在50分左右，这一部分学生在教学中没有调动起来，课堂上讲的对他们并没有消化，课后辅导不够，这也成为我今后教学工作的一个经验教训，要特别关注差生对基础知识的掌握，使他们能够对够得着的知识掌握精准，熟练。

解压活动心得 小学艺术休闲教学工作总结篇二

1、商品管理

2、仓库管理

七月份我们对五楼仓库进行了大规模整理，改掉以前那种杂、乱的陈列，重新安装货架，进行分类存放。真正做到了库存商品易存、易拿的陈列，也使得库存管理更加方便。

3、卫生管理

b□ 每周一进行卫生检查，时时督促员工做好卖场卫生工作。

4、 其他方面

a□ 人心齐、泰山移。在今年的五一文化节“拔河”比赛中，我们二楼的家人们不负众望，拿到第一名，也赢得了三连冠这个荣誉。

b□ 从十月份开始举行pk大会这个新形式。从根本上调动了卖场管理人员及员工的销售积极性（虽然pk从未赢过），让我们时刻都能感受到压力的存在。同时也锻炼了员工学习表演节目的能力，丰富了业余生活。

c□ 在今年的活动促销中，活动商品未出现断货这一现象；及时有效的安排员工倒班时间，未出现空岗情况。

3、防损工作一直是我们的弱项，防损员的业务培训未能及时有效的跟进；

20xx年二楼整体销售xx万，同比去年增长xx% □其中食品销售xx万，完成任务的xx%□生鲜自营销销售万，完成xx%□生鲜联营销售xx万 ，完成xx%□新的一年，新的起点。抛开旧的包袱，背上新的行囊，开始20xx年的旅程。我们将以提升卖场人气为核心，发扬敢拼敢闯的精神，用精细化的管理思维，不断提升和完善自己的工作能力。

现将20xx年工作计划

报告如下：

4、 坚持做好市调工作，保证卖场低价形象；

5、 让客诉变财富。做为零售服务行业，必然会有形形色色的客诉。客诉就是一面镜子，它能让我们认识到自身的不足，

并断提高和完善我们的服务水平。正确巧妙的处理客诉，增加消费者对我们的信任度。

6、员工是一切发展之根本。一支好的团队、一名优秀的管理者离不开员工队伍这个坚实的根基。及时做好与主管、员工的沟通工作，了解其内心想法，想员工之所想，急员工之所急。

语言是花朵，行动是果实。说的好不如做的好，在即将到来的20xx年春节，我会做好一切准备，迎接新年第一个销售高峰期，用实际行动来回报公司。

解压活动心得 小学艺术休闲教学工作总结篇三

休闲农业作为新型农业产业形态和新型消费业态，近年来发展迅速，正逐步成促进农民就业增收和满足城乡居民消费需求的民生产业，成为壮大县域经济和扩大内需的朝阳产业。*市地处长江中下游南岸，具有悠久的文化历史、丰富的休闲农业资源和优越的地理区位，休闲农业具有广阔的发展前景。在传统农业向现代农业迈进的新形势下，加快发展休闲农业对于优化全市农业产业结构、拓展旅游空间、促进农业增效和农民增收以及加快社会主义新农村建设的步伐，统筹城乡发展具有重要的意义。

一、我市休闲农业发展概况

1、休闲农业开发依托地域资源特色发展模式多样。*历史悠久、人文荟萃、山川秀丽、名胜众多，农业旅游资源非常丰富，集名山名湖于一体。*自古就有三大茶市、四大米市之美称，有“金花”、“银花”遍地开花的美景，有世界文化景观庐山、中国第一大淡水湖鄱阳湖、四大书院之首白鹿洞书院等自然和人文景观。我市休闲农业的开发依托这些旅游和农业资源，模式多样，主要有：自然景观休闲观光旅游模式，即以优美的自然景观为载体，开发乡村休闲旅游项目；

民俗风情观光休闲农业模式，即以农村的风土人情、民俗文化为载体，充分展现农耕文化、乡土特色、民俗风情；现代生态农业园区休闲旅游模式，即以现代农业科技示范园、各种农业观光采摘园、农（渔）家乐等；综合型休闲农业模式，即以含休闲、娱乐、美食、度假等多功能的休闲山庄、度假村为主。

2 / 8 目标市场、以满足休闲旅游娱乐求知和回归自然等为目的的一种新型旅游方式，近年来，传统观光游向节假日及周末短期休闲度假转变。我市休闲农业的开发注重短期休闲度假，休闲农业的投资主体多元化：一是政府财政投资建设，主要是现代农业科技示范园类；二是民间资本投资，主要是休闲农庄、度假山庄及各种农业观光采摘园等；三是农业产业化龙头企业投资，企业在一产基础上发展二、三产业，实现升级和转型；四是以村镇集体、专业合作社和农民广泛参与投资的休闲旅（餐）馆、农（渔）家乐等。

3、休闲农业促进了我市现代农业和旅游农产品业的发展。休闲农业作为农业经济发展的新型产业，带动了二、三产业的发展，起到了龙头拉动作用。大部分休闲农业企业围绕“绿色、生态”，积极发展无公害、绿色和有机产品，休闲农业不仅带动了餐饮、旅馆等服务业，也带动了种养和加工业，优化了农村产业结构，加速了传统农业向现代都市农业转型。

4、休闲农业与旅游业结合有效地促进新农村建设。休闲农业与乡村旅游相互促进、相互融合，有效地推动了我市社会主义新农村建设的进程和农业产业结构的调整。休闲旅游农庄、现代观光农业示范园、以专业合作社为基本单位的3 / 8 农业观光采摘园、科普教育基地等，把特色的自然资源和农业资源与新农村建设结合起来，带动了农村基础设施建设，提高了农民素质，促进了村风文明和先进文化传播，越来越多的农民享受到了休闲农业带来的实惠。

二、我市休闲农业发展目前存在的主要问题

从调查的情况来看，我市休闲农业的发展，从无到有，由小到大，从品种单一到形式多样，为推进全市新农村建设、富裕农民起到了积极的作用，其发展形势虽然喜人，但仍存在一些不容忽视的问题。

1、规划较滞后，布局不尽合理。我市的休闲农业发展起步之初，缺乏整体规划，在发展过程中项目功能不配套，简单仿效，粗放经营。规模以上的企业数量不多，大多数农家乐在政府的鼓励下，一夜之间冒出来，带有盲目和跟风之嫌。政府或相关部门在发展中缺乏正确的引导，也没有专门为全市休闲农业的发展提出切合实际的科学的可操作性的统一规划。在整体布局上，没有很好的结合本地有利的自然地理环境和人文环境，因地制宜，科学合理地做好规划。因此，我市休闲农业的发展，整体水平较低，规模较小，没有形成产业集群效应。

4 / 8

2、政策不配套，发展举步维艰。我市的休闲农业在发展壮大中，最大的困难是资金问题。目前我市的休闲农业还处于初级发展阶段，要通过加大投资、招商引资等进一步壮大休闲农业规模。政府、金融、国土等部门在如何支持休闲农业发展方面缺乏配套政策，特别是一些新建的建筑物普遍没有土地证和房产证，因此难以在银行和信用社办理抵押贷款。许多休闲农业项目，由于土地关系没有理顺，开发商不敢盲目投入，即使建了，也是小打小闹，不能进一步提升规模与档次。

3、特色意识淡，经营模式单一。我市优越的自然地理环境和人文环境，为发展休闲农业提供了得天独厚的条件。可我市休闲农业的定位没有在这些大自然和先人的杰作上打特色招牌、做特色文章。经营者没有以特色开路，开拓市场，而是照葫芦画瓢，千篇一律。在经营模式上，品牌意识淡薄，经营内容单一，仅限于传统的农家乐模式。

4、管理难到位，服务质量不高。由于大部分休闲农业、旅游农业都是个体经营性质，实行的也是家族式管理，再加上缺乏必要的培训，组织能力及管理技能准备不足，因此，在经营管理上不够规范，在服务质量上不够到位。主要原因，5 / 8 一是基础设施较薄弱。二是在服务质量和服务态度方面，还与顾客的要求相差甚远。

三、我市休闲农业发展的下步打算

1、提高思想认识。各级党委政府及有关部门必须从战略的高度，充分认识发展休闲农业的重要意义，进一步以改革开放为先导，解放思想，转变观念，形成共识。政府要把发展休闲农业提到重要议事日程，将其作为一项系统工程、长远工程抓好抓实。

6 / 8 展，使休闲农庄在房屋建设，环境营造，活动设计等方面独具个性特色。

3、打造特色品牌。休闲观光农业发展中必须充分体现自己的特色。因此，我们要尽快改变当前我市休闲农业低、小、散的现象，要根据我市依名山，傍名湖的优越地理条件，在打造特色品牌上下工夫。要通过建立特色农业科技园，让新农村建设处处洋溢着科技观光特色。

4、政策扶持良性发展。一是政府要确定一定数量的休闲观光农业发展建设用地，或者是给予租用土地面积一定比例的建设用地指标，并按基本建设程序，依法办理审批手续。对现有急需解决用地问题的休闲农业企业，国土、规划部门要在不违背国家大的方针政策的前提下，尽快帮助其完善有关手续，以解决其后顾之忧。二是要加大资金投入力度。要建立和安排专项资金，对一些经营特色明显、带动力强、可持续发展能力足、运作规范的休闲农业企业给予扶持和奖励。同时加大对农村的基础设施投入。三是要加强宣传，扩大休闲农业的知名度。

7 / 8 积极引进农艺师、花艺师、策划师、营销管理、经营、公关礼仪、导游等方面的人才，另一方面要积极加强与劳动部门合作，大力培训本企业从业人员，努力提高管理技能和服务质量、服务水平。要扎实搞好环境卫生和餐饮卫生，让城里人在农村吃得放心，住得舒心、玩得开心，确保休闲农业健康持续发展。

8 / 8

解压活动心得 小学艺术休闲教学工作总结篇四

1、与相关业务部门同事的协调工作还要加强沟通，对商品的进销存的补足，确保重点商品、畅销商品货源的充足。

2、基层管理还需要继续加强。

3、排面管理意识和商品质量及商品保质期的把控关加强。

4、缺乏对区域员工以及促销员的进行全面的培训。

1、进一步加强与相关业务部门的沟通，对商品的进销存的补足，确保重点商品、畅销商品货源的充足。

2、做好重点商品重点标示，把有价格优势的商品扩大陈列，并配合静态标示，实施现场跟进，检查落实的方针。

3、每周组织供应商利用周六、日人流较多，在超市各主通道设立现场试吃，拉动单品销售，活跃卖场气氛。

1、继续组织实施公司的谈心工作，及时了解员工心声，解决员工在工作中，生活中等各种问题。

2、强化接受业务能力差的员工，首先采取利用上班时间特殊培训扶助学习，以及区域辅导员一对一的方法教学，加强员

工之间相互的业务技能水平。

1、做好商品排面维护工作、加强商品管理知识、重抓商品质量及商品保质期的监管，商品变价更换标签管理。

2、积极跟进堆头及货架的销售，以及价格，及时对堆头及货架未达标的及时进行跟换，及时调整堆头及货架的价格。

3、组织员工对商品自行检查，确保商品完整和质量合格并周五上交质检报告至质监物价部门跟进处理。

1、重点对销售提升效果最大的是现场形象促销、定点促销、现场气氛促销、限时抢购等活动方式。在每次的活动中，带来了较大的提升。

2、加大对竞争对手（人人乐，广晟）的市调，主要：从价格、促销活动、季节陈列商品、形象陈列等方面。

3、对重要节假日和销售旺季，利用现场的资源与超低特价商品，进行现场动态促销和免费试吃（喝）活动、以及有奖参与趣味性活动。吸引了大批顾客，带动了其它商品的销售，以达到了刺激顾客购买欲、提升营业额的目的。

1、强化服务培训。对服务的认识，何为服务，服务的重要性，服务的对象，服务的范围等方面。最终达到服务的认可。

2、加强人员培训，增强各级人员防盗意识，控制不必要的商品损耗、加强服务意识的培训。

1、采取新老员工的传帮带的方法，让新员工从老员工的手中，得到基础的业务知识与技能。

解压活动心得 小学艺术休闲教学工作总结篇五

(一)大力培植扶持主导产业，打造区域特色产业

充分发挥我镇的劳动力优势和资源优势，大力发展劳动密集型农产品生产，扩大了畜禽养殖、大棚蔬菜种植、优质水果种植等主导产业的规模，逐步形成具有市场竞争力的特色产业带，提高农业效益。养殖业，依托昱合集团、金河公司等大型农业龙头企业发展订单农业，肉鸭、肉鸡、生猪养殖规模和数量不断膨胀，全年共新发展一孔桥养鸭小区、__二养猪小区等养殖小区16个。

种植业，按照“南菜、西果、北苗木”的产业布局，大力发展特色农业，不断推动农业产业化进程。一是以桥西一、桥西二、桥西三村为中心的西果区。种植面积达6000亩。二是以昌寿路两侧河南村、张庄村、前沟村、东营村、西营村为主的南菜区，种植面积达5000亩，其中棚菜种植3000亩。三是以獐羔埠村、碱滩村、三甲刘村等北部村为主的苗木区，面积达4000亩，品种30余个。

(二)切实增加农业基础投入，增强农业发展后劲

我们不断创新投入机制，加大对农业的投入，运用工业融资的办法，引导工商资本、民间资本、外来资本进军我镇农业，形成了多元化的投资机制。一是加大农业招商引资的力度。借鉴工业招商引资的成功做法，吸引大企业、大集团、大公司来我镇投资兴业，综合开发农业资源，为农业发展增添新的活力。__年引进投资过千万的农业项目2个，分别是潍坊昱合集团标准化养殖厂和孵化厂项目；投资过500万的农业项目2个，分别是潍坊渤海园林园景有限公司和潍坊泰兴园林有限公司。二是加大农业项目的申报力度。

强化了农业的项目意识，用足、用好国家、省、市扶持农业的各项优惠政策，积极争取扶持农业发展的资金。__年向上

级争取农业扶持资金50万元，在黑埠子村圆满完成了节水灌溉项目的建设。三是加大农业重点工程实施力度。充分发挥农业重点工程的示范辐射带动作用，以这些工程的良好项目形象、较高的经济收益带动面上的农业生产。加快了南起朱马南路、北至高固路、西起丰收河、东至东环路，占地5650亩的农业综合开发项目建设，目前各项工作进展顺利。

(三) 全力开拓农产品销售市场，提高市场竞争能力

我们高度重视农产品流通工作，充分利用现代营销策略，研究、分析市场、开拓、占领市场。一是着力打造农产品品牌。牢固树立品牌兴农意识，大力实施农业品牌战略，加大了现有“鸢伊红”牌洋香瓜、“__牌”蔬菜的开发力度，进一步扩大产业规模，充分发挥其品牌效益。二是努力拓宽农产品销售渠道。

在原有河南甜瓜市场和桥西一瓜果蔬菜市场的基础上，着力改造提高农产品批发市场，进一步健全完善农产品市场体系，建立健全了农产品营销组织和壮大了农民经纪人队伍，形成多元化的流通格局。今年全镇新成立1个特色农产品营销组织，发展了60多个专门从事农产品销售的农民经纪人。三是成立农业合作化组织。通过成立__镇果蔬协会，积极为农民搞好产前、产中、产后服务，组织农民搞调整、闯市场。

(四) 不断加强村级财务管理，确保农村社会稳定

我们首先通过健全制度，明确会计职责，坚持依法办事，加强了对各村会计基础工作的检查监督，切实把农村会计基础工作纳入法制化轨道。其次，利用广播、黑板报、宣传栏等强化对农村财经制度、财会知识、财务公开、民主管理制度的宣传，并将有关政策、制度以正式文件的形式下发到各村，取得广泛支持。

第三，坚持民主理财，增加财务管理的透明度。村里各项开

支到镇经管站报销前，要先经村理财小组评议、签字，群众代表不同意的开支，要由村干部自己负担。其四，各村建立财务公开日，设立财务公开栏，把村级财务收支、结存情况和农民群众关心的事项定期公布。年底由镇纪委牵头，组织信访、财政所、经管站等部门对各村全年收支情况进行审计，并将审计结果向村民代表大会公布，以便接受群众监督，有效杜绝了农村财务管理上的漏洞，确保了全镇农村社会稳定。

(五) 扎实搞好基层组织建设，夯实农村工作基础。

坚持以工作片为单位，搞好集中学习，组织农村党员干部学习党的基本知识、理论和“三个代表”重要思想，召开了班子、党员群众代表座谈会120余次，并通过以会代训的形式，对村干部教育常抓不懈，切实转变农村党员干部的工作作风。同时圆满完成了村“两委”换届选举工作，换届后，党支部书记、村主任“一人兼”的村达到37个，占总数的88%，“两委”成员交叉任职比例达到87%。另外我们还按照区委组织部的要求，狠抓了远程教育工作，促其上档次、上水平，使之发挥示范带动作用。

总的来看，今年我镇农业和农村经济仍然保持较快的发展势头，取得了一定的成绩。但我们也清醒地看到，当前农业和农村工作中还存在一些难度较大的问题，特别是出现了一些新的情况。一是农业和农村经济增长基础尚不稳固。农业生产必需的水利、电力等基础设施配套不足，农业抵御自然灾害能力不强。

三是农业产业化水平不高。具有一定规模、带动能力强的龙头企业还不够多，扶持发展农业龙头企业的相关政策落实不到位。此外，大部分农产品没有商标和品牌，农业标准化水平低，竞争力不强；三是由于农民外出务工信息服务跟不上，农村二、三产业发展跟不上，农村城镇化、工业化建设跟不上等原因，农村富余劳动力转移还不够快。这些问题我们将采取更有力的措施加以解决。