

2023年部队班长辞职申请书(模板8篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。那么演讲稿怎么写才恰当呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

药店员工演讲稿有特色篇一

大家好！

偶然的机遇，遇见了千吉，而这一一却必然的使我告别了曾经的茫然和无助！

从最早的那句话：我们不是仅为为了赚钱，而是要学会赚钱的本领，我尝试性地接受并迈入千吉。从“如果你不知道做什么，那么就把手头上的事做好”，就这样我从曾经自认为的不可一世，转而投入到初级的跑盘塞条等业务中。从住集体宿舍的温馨无忧到员工间的友好互助，从领导培训至深夜的恩情到店长送我到医院看病的关怀，使来自他乡的我们感到家的温暖。我们一一不再需要更多的理由。

仅此这些，使我们没有理由不贪婪地学习！不充满激情的工作！

狼道精神，更使我们认识到：既要能孤身奋战，也要善于群体进攻！当我们像狼一样傲视一切时，我们就一定能成为职场中真正的强者。

在精神上，有优秀文化的熏陶，有店长每月每周甚至每天的目标激励；在实践中，学会了如何有组织有纪律的运用策略；如何有效的逼定；如何快速把握客户收取诚意金；也深知成功前应积蓄力量、不急于求成、等待全面爆发的谋略！

生活总是这样，一份热情总会换来一份机遇，而每一份机遇都是你走向成熟的一个阶梯!! 蓦然回首，有了专注做房产的我们、有了十一月份单店34万的佳绩、有了部分同事月薪3万多的喜悦、更有了无可比拟的自信和前所未有的凝聚力!! 我相信，只要我们用心去做，即使谈不上飞黄腾达，也肯定不至于平庸!!

永怀一颗感恩的心，是我们能够迅速成长的原因，也是我们企业文化得以流传的精髓，更是我们义不容辞培训新人的原动力!

当我可以带队时，我感到一种额外的责任，同时更是一种令人振奋的荣誉，因为这个责任，有了我长足的进步、有了不断完善自己的机会。这不为别的，这是一种使命!

我们不单是看到不断升级的公司制度，更是感受领导决策过程的民主和强劲动力! 不单是体验团队郊游的乐趣，更是领悟公司以员工为最宝贵财富的精神! 不单是亲历同事的成长和收获，更是感知公司在公平公正的平台上，凭着人性化管理和学习型团队，打造地产行业一流品牌的坚定力量。

在公司领导的关心和同事的协助下，新的一年，我们将以全新的面貌，积极进取，全面提升，培训打造优秀团队，竞聘店长!! 从而实现自我的飞跃!

20xx年的市场等待着我们去开拓□20xx年的荣誉同样也等待着我们去摘取!

我相信，千吉的未来不是梦，我们的未来不是梦。

请允许我用很喜欢的一句话来总结：用人去感动人，用改变去影响人，用状态去燃烧人，用实力去征服人，用坚持去赢得人!!

最后，预祝大家搭乘千吉航母，冲向辉煌明天！

药店员工演讲稿有特色篇二

竞选学生会劳动部会员演讲稿 尊敬的各位评委，老师们，亲爱的同学们。大家好！我是六年七班的郭景维，这次我要参加学生会劳动部的竞选。因为只有成为了劳动部的一员，才能进一步去了解同学们的需求，更好地为同学们服务。

我想要在努力学习的同时为同学们创造一个优雅、干净的环境，用自己的一份努力、一滴汗水、一片心意来为同学们服务。而且，这在学习的同时，更增添了我的一份能力，增强了我的自信心。也能进一步完善自己，提高自己。

我知道，进入学生会劳动部工作，就是要让同学们感受到校园的美丽，心情得到愉悦，才能精神充沛的投入学习。整洁的校园环境，对我们同学是极其有益的。所以，我愿意加入学生会劳动部，希望老师和校领导给我这个机会，也希望全体同学为我投赞成的一票。

谢谢大家

尊敬的各位领导，老师，亲爱的同学们：

大家好！我是*年*班的***。今天很荣幸能够站在这里竞选学生会成员。我对学生会一直充满了敬仰和向往之情。今天，我站在这里要说出我一直以来的愿望：我要竞选学生会宣传部副部长。

我这个人平时比较安静，但是处事沉稳，果断，并且有责任心，办事认真谨慎。我热爱学习，对于我所热衷的事业我都会投入极大热情和精力去钻研；我擅长画画，从二年级到现在，一直在学习有关于美术的各项功课，现在素描也已经

学了三年，如果为学校举办活动策划海报和宣传画我很愿意做也相信能做好；现在我在班级里担任数学课代表，在工作的过程中，我渐渐懂得了怎样配合老师的工作，把老师交给我的工作完成的细致到位以及怎样更好地和同学交流。

如果我这次能成功地当选宣传部副部长，我会全心全意为同学服务，积极配合老师，主席和部长的的工作，尽全力把事情做得高效率，高质量。当然，我也会在学习和生活上为同学们做好表率，不辜负老师和同学们的信任。古人说，“三人行，必有我师”，如果能加入学生会，与这么多优秀的同学同行，我一定多学习，多长进，改毛病，促进自己品德，智力，体能的发展，将来成为对社会有用的人。

同时我对于建设学生会也有一些小小建议，现在我们中学生处于青春期，身体发展迅速，心理和思维活跃，应该开展一些有益也有意义的活动，以充实我们的课余时间，我们可以开展一些比赛，比如演讲赛，辩论赛，歌咏比赛，艺术节等等，演讲比赛可以以“怎样做一个合格的当代中学生”、“身为初中生，我们应该做些什么？”为题，辩论赛可以以“网络是有益还是有害”或“中学生应该有个性还是保守？”为题。这样不仅可以丰富了同学们的课余时间，锻炼了语言表达能力，提高了作文水平，呼唤我们内心对自然的热爱，对生活的热爱，富有时代感，容易引起同学的共鸣，也会产生一定的教育作用。

今天，我是怀着一颗真诚，自信的心来到这里，我认为，加入学生会对我来说是一次难得的锻炼机会，我真诚地希望老师和同学们可以给我这一次锻炼和实践的机会，我一定会努力做得更加优秀！为我们一完中贡献一份自己的力量，为我们一完中的'同学们做上一些实实在在的工作。请大家支持我！

我的演讲结束了。谢谢大家！

各位老师、同学大家好！

我来自高二年级252班，我叫程俊。作为一个21世纪跨世纪的青年，我自认为本人性格比较活泼开朗，处事能够沉着、果断，顾全大局。一直以来，都能积极参加政治学习，关心国家大事，拥护党的各项方针政策。遵守校纪校规，尊敬师长，团结同学，学习目的明确，态度端正，勤奋刻苦，成绩优良；在班里的工作认真负责，关心同学，热爱集体。有奉献精神。

“学生会”在我心中一直是个神圣的名词，她连接了我们的学校与每一位学生，是一个学生自己管理自己的组织。向上，她可以反映学生们的思想状况和成长历程；向下，她可以传达学校的规章制度和管理意向；向内，她能组织同学参加各种有益身心健康的文体活动；向外，她会联系校际组织参加社会公益活动。桥梁和纽带的作用是学生会存在的基础；自我锻炼，提升自我素质的意义是学生会不断发展的动力源泉。所以，我向往校学生会组织。能够加入学生会，并成为其中一名积极分子是我一直以来的心愿。

今天我很荣幸地站在这里表达自己由来已久的愿望：“我要竞选学生会委员。”我来这里的目的很明确：是为了进入学生会，锻炼自己，服务大家。众所周知中国共产党代表了先进生产力的发展要求，中国先进文化的前进方向，以及中国最广大人民的根本利益；那么我认为学生会就应该是先进学习主体代表，先进思想文化代表，最广大学生根本利益的代表。它可以锻炼我们，使我们成为更全面的人才。

我认为我有能力胜任学生会的职务，并且有能力把学生会发扬光大。请大家给我一个施展才能的机会！

谢谢大家！

大家好！

首先，让我做一次自我介绍：

我叫xx□来自xx年级xx班。很荣幸能来竞选学生会xx部xx□职位）。

1. 首先要严格要求自己，凡是以身作则，在学习工作中能起到模范带头作用。
2. 其次要坚定事业心和责任感，做事讲究原则，积极配合学校及部内的工作，全力完成学校领导和老师们交给我的任务，成为学校的得力助手和同学们信赖的学习部一员。
3. 然后还要坚决服从组织的安排，积极认真听取指导建议，广泛听取来自各方面的意见建议，在为同学们的服务过程中不断的磨砺完善自己，以更好的为大家服务。
4. 俗话说“言必信，行必果！”我知道在学习不为同学们服务的过程会面对诸多挑战，但我自信我能担的起这副担子，因为我的热情，我的毅力，我实事求是的工作态度。如果我有幸当选，我将以良好的精神状态饱满的热情投入到学习工作中去，真正做好一名学习部成员应尽的责任与义务！
6. 今天站在这里参加学生会的竞选，我向各位老师真正在意的不是参加竞选的同学说得如何好听，而关键是在当选以后的工作过程中真正做得怎么样。

谢谢大家.

药店员工演讲稿有特色篇三

大家好！

现任财务副店长一职，感谢各位给我再一次展示自我的机会，在公司两年多的工作和学习，我对大中连锁经营的模式的，也感悟到了，在大中大家庭中，的帮助，团队的，使我有有机

会学习并自身素质，连锁店的综合管理能力。

我是一名店长，我我的个人优势在于：热爱本职工作，有较强的学习和能力，理解能力强，组织能力精，沟通能力好。当然我也有的，例如：经验，我还要多多的向各位同仁学习，但我也具备了店长的素质：我爱岗敬业，工作踏踏实实、一丝不苟、不弄虚作假，每次遇到困境和难处我总是自我效验，从不怨天尤人，也具备了店长应具备的才能，我有严于律己、诚信为本的优良品质，我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。

我曾经在多个门店工作过，既要高层的权威，又要同店长、经理、管帐和员工相处融洽。正我有的人格魅力和做人宗旨，与共事的同仁们了深厚的感情，到旧宫店工作我在日常生活和工作中，个人修养和专业知识的磨砺，以勤勤恳恳做事为信条要求。

我所在门店的发展，我想公司能有法可依，我定会有法必依，执法必严，必纠，我会在理解好公司所下达的指令，以最快的速度下店内各，并督促各渐渐到位且化，要到每个人、每个点，让连成一条线，门店组成网，公司展开面，也说让点连起来成线，线组起来成网，网叠起来成面。我想也面扑开了，公司才能更快的发展，的强大。

- 1、要沟通：经常与我店周边地区并且与店内经营的地方及沟通“如：城管、派出所及我店所在的物业”，为今后我店在店外搞促销活动需要帮助时的条件。
- 2、要务实：即是眼睛向下看，从小事踏踏实实做起，为今后的工作打下的基矗。
- 3、要交流：经常与各经理、员工及促销交流，店内及店外所不知道并且与店内销售息息的情况，真正取他人之长，避己之短。

4、要：即任何未曾经历过的事情要这件事的过程与结果，真正了才会把这件事做的完美，工作当中所遇到的任何问题我都要这件事的过程与结果，分析利弊才能实施。

5、要总结：总结过往经验，将未曾的事情吸取教训，的事情寻找实施时的，把经验投入到以后的工作中去。

除上述几点以外我两点也非常。

店内日常小事常抓不懈，才能为店面经营管理奠定的基础，店面行政管理应首位。

1. 逐级管理制度，岗位职责分工细化，自上而下。使工作事事有人管，件件能，防止死角的。

2. 注重店内人员的培训工作，培养员工、销售人员的集体荣誉感和主人翁意识，以店为荣，让每位员工、销售人员各自的潜能，使之爱岗敬业、服务热情周到、懂、会管理的高素质人才。

3. 分明的奖惩制度，以激励和约束员工、销售人员的工作，使全店一支团结协作的集体，在竞争中立于不败之地。

4. 的、能够的条件，、布置的店面环境，的商业形象，尽最大努力使顾客在布局、宽松、优美、整洁的环境中享受购物的乐趣。

5. 以“为您服务我最佳”为宗旨，在人员服务，服务意识教育的，注重员工、销售人员的言、谈、举止等综合素质的，的全心全意为顾客着想，投拆。

6. 安全保卫工作，防火、防盗，将危险隐患消灭在萌芽之中，杜绝给公司带来不必要的损失。

7. 的外围环境，好与的合作关系，以不必要的麻烦。

1. 商品进、销、存的管理，规律，商品库存周转率，不积压商品，货，使库房商品管理趋于科学化、化。

2. 全店销售，将销售任务细化、量化，到每个、品牌、人员，并的数据分析。

3. 在节假日上做文章，公司的促销活动，及店内的活动，宣传及布置的工作。

4. 抓好大宗、集团购买的接待工作，一人接待，，让顾客感到、快捷的服务。

5. 知己知彼，市场调研，分析总结的差距，，以顺应市场的发展，市场占有率。

6. 尽的降低成本，开源节流，以开支。

是我对店内管理的设想，如有之处希望各位指正，公司能够平台给我，我会用我的努力与勤奋，交上一份优秀的工作成绩单，证明您们的决定是对的，我决不会辜负们的信任与期望，我会用我在工作中所学的知识的公司努力工作，我相信“月亮发光是证明太阳的”公司发展才能映照出我的进步。我会在以后的工作中努力，勤奋。

药店员工演讲稿有特色篇四

大家好！

偶然的机遇，遇见了千吉，而这一——却必然的使我告别了曾经的茫然和无助！

从最早的那句话：我们不是仅为为了赚钱，而是要学会赚钱

的本领，我尝试性地接受并迈入千吉。从“如果你不知道做什么，那么就把手头上的事做好”，就这样我从曾经自认为的不可一世，转而投入到初级的跑盘塞条等业务中。从住集体宿舍的温馨无忧到员工间的友好互助，从领导培训至深夜的恩情到店长送我到医院看病的关怀，使来自他乡的我们感到家的温暖。我们——不再需要更多的理由。

仅此这些，使我们没有理由不贪婪地学习！不充满激情的工作！

狼道精神，更使我们认识到：既要能孤身奋战，也要善于群体进攻！当我们像狼一样傲视一切时，我们就一定能成为职场中真正的强者。

在精神上，有优秀文化的熏陶，有店长每月每周甚至每天的目标激励；在实践中，学会了如何有组织有纪律的运用策略；如何有效的逼定；如何快速把握客户收取诚意金；也深知成功前应积蓄力量、不急于求成、等待全面爆发的谋略！

生活总是这样，一份热情总会换来一份机遇，而每一份机遇都是你走向成熟的一个阶梯！！蓦然回首，有了专注做房产的我们、有了十一月份单店34万的佳绩、有了部分同事月薪3万多的喜悦、更有了无可比拟的自信和前所未有的凝聚力！！我相信，只要我们用心去做，即使谈不上飞黄腾达，也肯定不至于平庸！！

永怀一颗感恩的心，是我们能够迅速成长的原因，也是我们企业文化得以流传的精髓，更是我们义不容辞培训新人的原动力！当我可以带队时，我感到一种额外的责任，同时更是一种令人振奋的荣誉，因为这个责任，有了我长足的进步、有了不断完善自己的机会。这不为别的，这是一种使命！积极的漂泊是种无畏的追求。想必大家都有同感，只要提起公司领导为员工培训英语，那么一定引来羡慕的眼光；只要说起我公司年销售800万，那么总会收获怀疑和嫉妒；而只要提起千吉，

总会听到：“他们简直就是一群狼！”我们不单是看到不断升级的公司制度，更是感受领导决策过程的民主和强劲动力！不单是体验团队郊游的乐趣，更是领悟公司以员工为最宝贵财富的精神！不单是亲历同事的成长和收获，更是感知公司在公平公正的平台上，凭着人性化管理和学习型团队，打造地产行业一流品牌的坚定力量。

在公司领导的关心和同事的协助下，新的一年，我们将以全新的面貌，积极进取，全面提升，培训打造优秀团队，竞聘店长！！从而实现自我的飞跃！20xx年的市场等待着我们去开拓，20xx年的荣誉同样也等待着我们去摘取！

我相信，千吉的未来不是梦，我们的未来不是梦。

请允许我用很喜欢的一句话来总结：用人去感动人，用改变去影响人，用状态去燃烧人，用实力去征服人，用坚持去赢得人！

最后，预祝大家搭乘千吉航母，冲向辉煌明天！

药店员工演讲稿有特色篇五

大家上午好！

借此机会向大家拜年了，祝愿各位身体健康、家庭幸福、万事如意、虎年吉祥！希望大家都带着喜悦的心情，和公司共同揭开20xx年崭新的一页。

在过去的一年里，从设备的安装调试，到实现顺利生产，我们各部门都紧密配合，团结协作，加班加点，克服了种种困难。20xx年，我们公司会加大力度改善软硬件设施，增强企业的发展后劲。我们的目标是实现公司持续健康快速发展。

20xx年公司会从总公司导入及推行绩效考核及激励机制，同

时也会以人为本，跟人资部门对员工福利进一步改善。并会加强对不同部门不同层级的人进行培训，让每个人实现自我价值，找到归属感。

在新的一年里，我希望各级员工必须明确自己肩负的使命，必须为自己制定明确的目标，不达目标不罢休，面对任何困难，都决不动摇。希望大家表现出强烈的责任感，充分发挥出团队的战斗力，让我们的员工队伍保持旺盛的斗志与活力。

最后，再一次祝愿大家新春愉快，身体健康，阖家欢乐。

谢谢大家！

药店员工演讲稿有特色篇六

大家好！

从异常繁忙的工作中，来到今天的公司年会，顾不上去注意新的春天的脚步渐近，但是，这年会的喜庆提醒着我，新的春天确实已经到来。

此时此刻，与各位一起共同总结过去望未来，这种共聚一堂的喜悦与感慨，在繁忙的工作中，显得如此珍贵。我们的年会，或许对外人来讲不算什么，但对我们在座的每一个人，都有着沉甸甸的分量，因为，这是我们在鸿与智所有人息息相关的年终大会。根据新闻理论的接近性原则，这该是我们心中最重要的新闻，是我们共同参与共同创造的鸿与智头号新闻事件。

非常感谢公司，给我这样的平台与发言机会，让我作为鸿与智员工的代表，与各位分享我在过去一年的理解与思考。我想以“一个成熟员工的心态”为主题，来谈谈我的想法。

作为鸿与智早期一起走下来的团队的一份子，我见证了公司

这几年的发展，比较深刻地理解公司的理念。但从未像这几天这样的心情，百般滋味揉一体，万千感慨。不同于几年前，今天的鸿与智已经成长为一个较具规模的大型媒体公司，从早期的媒体代理和媒体出版开始，鸿与智在近几年每年都在大踏步地前进，尤其是在过去的xx年，鸿与智的会议事业和展览事业作为新增模块都得到了相当程度的发展，并预计在不远的将来能够取得更大的进步。在新年到来之际，鸿与智在原有的垂直产业——轨道交通事业部、制造业事业部、船海事业部、能源事业部的基础上，喜添自动化事业部，堪称开年大喜事。公司的规模与实力都在快速增长。作为中国本土最具实力的工业媒体集团公司，鸿与智，正在改写中国工业媒体的竞争格局与发展历史，并以势不可挡的态势引领工业媒体行业与各个事业部所属垂直产业的发展。我的心情如大家一样，深感心潮澎湃、深感我心激荡。身处这大变局之中，我们的企业充满了无限的可能，而我们每一个人，充满了无限的机遇。

回望刚刚过去的一年，我所在的轨道交通产业，如同中国高速铁路的快速发展，如同城市轨道交通建设的蓬勃开展，得到了快速的进步，无论是在出版、会议、展览等方面都在快速成长，尤其是在xx年8月之后，公司的会议团队、展览团队与出版团队、广告团队的合并，第一次将对轨道交通产业的开发拧成一个拳头，将团队的整体实力与品牌进行整合，尽管这过程中有很多的磨砺与曲折，但走到xx年底，我所在的轨道交通团队已经如各个车厢组合成的高速动车组车，驶入高速发展的轨道。

回望过去的一年，在我身上有着突出体现的采编工作方法终于在工作中发挥威力，这一年，我所在的轨道交通采编团队，在对产业资源的深度开发方面有了质的飞跃，我终于成长到一种与行业政府高一官、学界泰斗、大企业领袖平起平坐地交流的境界，并奉献于我们的各个媒体产品。我们终于让行业评价说，你们《轨道交通》是轨道行业最火爆的、最有影

响力的一本杂志，你们鸿与智的市场行为能力是了不起的。

我深深感谢公司的成长和轨道交通事业部的成长，让我在轨道市场的大潮和公司发展的大潮中得到成长的机遇与珍贵的磨砺。在过去的xx年，由于轨道交通产业的快速扩展，有很多很多的事情要做，我承受了太多太沉重的压力与委屈，因为力之不所及，只是在靠一种责任心在支撑，那种累，愿睡它三千年不醒。但正是这样的高压，让我无可奈何却又无比幸运地意识到自己需要成长的地方，不成长不行，因为不成长总是要受批评，不成长不行，因为不成长总会耽误项目的进展。摸爬滚打、踉跄前行……这一年的辛苦与劳累、挫败与悲伤、拼搏与泪水，此时此刻，都化作成长的喜悦，这是发至内心的喜悦，历经千锤百炼，走向坦荡从容。

我的演讲完毕，谢谢大家！

药店员工演讲稿有特色篇七

辛苦一年了，向您和您的家人问好，并给你们拜年了！

在过去的一年中□xx公司取得了历从来没有过的好成绩，超额完成了年初预计的各项任务。我们为xx又建设出了一批具有时代感的、漂亮的建筑，它们已经成了城市的亮点，吸引着无数热爱生活、崇尚美感的人们的目光，得到了大家的赞许，又给一批公司和个人提供了工作场所。我和大家一样为这些成绩感到自豪和骄傲。

我和大家一样为这些成绩感到自豪和骄傲。

这些销售成绩和建筑成就，是全公司每一位同事辛勤努力的结果，是用自己的心、用自己的汗水浇灌出来的果实。在这个过程中，大家克服了无数困难，也经受了許多考验，甚至是非常艰难的考验。但这些困难和考验让我们每个人、每个部门的精神品质都在成长，让我们更加诚实、更有责任心、

更有服务意识、更加团结，让我们懂得付出和收获之间的奥秘。走进我们的办公室，走进我们的每一个工地，看到每位同事的笑脸，专注、专业的工作态度和精神，都不会简单地认为这只是为了利润指标的完成，只是一座座大楼的建成，而这背后一定有精神、灵魂的成长和进步。

20xx年的销售成绩和建筑成就，是全公司每一位同事辛勤努力的结果。

这一年来，我们公司和每位同事的进步，离不开客户对我们的支持，离不开几百家合作单位的支持和配合，更离不开近万名工人辛勤的劳动和努力，我们只是这伟大项目和工程中的一个部分、一个环节。团结合作是这个时代最重要的特征，是我们必须锻炼和提高的美德之一，也是最重要的美德。在此向与我们合作的所有单位、尊敬的朋友们，以及近万名工人致以节日的问候，给大家拜年了！

当我们追问人的本质是什么，答案是精神的，是灵魂的。

当我们追问我们企业的基础是什么，答案是诚实、团结、创新的美德。这是我们不变的追求，是我们建造楼房、创造物质财富的基础，是指导我们每一个决策、每一句话、每一个行动的标准。诚实、团结、企业文化，在此与大家共勉！

最后，祝20xx年各位同事成长、进步、快乐！

药店员工演讲稿有特色篇八

大家午时好！

在这辞旧迎新的日子里，我们公司又迎来了新的一年。今日，我怀着无比高兴和感恩的心境，把大家召集在一齐，聚到那里，共同组织召开20xx年“感恩过去，放飞未来”主题年会。

首先感激大家在过去的一年里不离不弃，辛勤工作，为公司的发展建设所做的努力和付出。

多谢大家!在此我隆重地给大家鞠个躬。

回顾过去的一年，我们公司整体工作发生了巨大的改变，取得了可喜的成绩，这一切成绩的取得都是大家共同努力的结果，我只是起了一个组织者的作用。一年以来，我更多地是经过每周的全体员工大会，给大家讲一些做人做事方面的体会、经验和心得。期望经过这些形式统一一下大家的思想认识，从而构成我们共同的价值观、世界观，所以有利于我们上下一条心，经过大家共同努力，把我们这份神圣的事业，做稳做强。

20xx年初，我们把公司确定为“规范发展年”，检验一年来的工作，我们基本上到达了年初的预期目标。

总结一年来，我们分别在以下几个方面取得了可喜的成绩：

20xx年中旬我们在管理层进行了一次大胆的改革创新，对中高层管理进行了调整，提拔了窦毓玲为公司副总，苏世成为市场部总监，聘用了有多年现货经营经验的周文波为公司副总。同时，更新修正了许多管理制度，规范了各部门的岗位职责，定岗定编，使每个员工都能够在公司找到自我的位置，发挥出了个人的潜能。这期间，业务部组织了部门专业技能和业务知识培训，行政部建立和完善了各个部门绩效考核管理制度等，公司所有部门的工作都取得了明显的成果，从而为公司的规范发展奠定了扎实的团队基础。

长期以来，我们对员工福利工作都十分主动[]20xx年在员工福利方面我们又采取了许多具体的措施，使员工福利更加日常化、实效化。首先，按时缴纳员工的社会保险，我们区别于其他私营公司，除了法定三险外，还另外为员工缴纳工伤和失业两项保险费用。其次，为员工供给了探亲往返车票

报销，节假日福利奖金，供给了带薪年假和带薪病假等等。总之，公司在力所能及的范围内为员工创造更多的福利，使每个员工都在福利方面得到了更多的实惠和保障。

首先□20xx年公司的一件大事是在空港经济区，购置了1000多平米的办公场所，日前也已经装修完毕，计划2月下旬搬家乔迁，这样将会使我们广大员工更加宽敞舒适的工作环境。

其次，在硬件方面，我们又购置了一套山石防火墙，提升了公司数据的安全性。新增了“倚天版”行情分析客户端，满足了客户个性化选择的需求；与建设银行签订了“e商贸通”协议，将来在供应链融资服务方面又多了一个新的战略合作伙伴。同时与华夏银行签订了“银商通”业务协议，这样使我们客户又多了一项资金监管渠道，为公司将来业务发展夯实了融资基础。

在市场业务方面，首先采取了把年初制订的一次返佣制度修改为二次返佣制度，这样有效地防范了公司经营风险。同时调整了焦炭合约，使我们的交易品种和合约设定更趋科学合理。交易资金量由年初的1500万增加到年终的2100万，交易量也比较稳定。

20xx年10月份我们与北京晋商联合集团公司共同发起了“山西晋商联合商品交易所”项目，目前该项目已经在山西省工商局核准了名称。这个项目经过发挥山西的区域优势，建立创新型电子交易市场和供应链融资服务平台，为将来公司的转型发展奠定了可靠资源基础。

20xx年公司在业务开展和规范发展方面做了很多切实有效的工作，鉴于行业特点，公司年初就制定了规范发展的方向，首先我们的自查自纠工作做得比较好。无论国家政策要求不要求，我们都先迈出了这一步，针对交易商资格和交易员授权委托书的审核，设计了一套科学严格的流程，严把入市关。同时，针对已经入市而资格不合格的交易商进行了清理整顿，

年终也初见成效，经过这次自查我们注销清理了152家不合格的交易商，暂停返佣37家交易商。这项工作的完成在我们公司防范风险，规范发展的方面起到了十分进取的作用，同时也得到了保税区管委会领导的认可和肯定。

总之一年以来，公司各个方面的工作在大家的共同努力之下，都取得了许多具体的成绩，收获了应有的收获。

回顾一年来的工作，我们全体员工都得到了不一样程度的提高和成长，每个人都有不一样的收获，也涌现出了一批优秀的先进个人，比如这次经过全体员工评选出来的优秀个人和先进标兵，在必须程度上就是我们大家学习的榜样。这些人普遍表现为充满活力和牺牲精神，胸怀坦荡；他们忠诚于公司的事业，是可信的人；他们不谋私利，不怕困难，在困难面前总是意志坚定，勇往直前，是可敬的人；他们不轻佻、不出风头，而是脚踏实地地富于实践精神，是可奖的人；在工作中，他们干好本职工作的同时，能够团结同事，是可亲的人。毋庸置疑，这样的人才是我们公司所需要和推崇的人，也仅有这样的人才能成为公司的栋梁，我期望将来我们能够更多地拥有一批这样的优秀员工，那样的话，我们的事业就会更加辉煌灿烂。

由于十一月份，国务院出台了38号文件，这对于市场的业务开发构成了必须的压力，可是无论将来国家怎样出台清理整顿的细则，我们都有信心过关。首先，我们自我规范工作做得比较到位，其次地方政府对于我们公司两年多以来的稳定发展也十分认可和肯定。将来即使中远期业务全国一刀切，我们公司的业务仍然不会停止，因为公司还有现货和供应链融资业务，我们最终也绝不会所以而关门，这点我期望大家安心。

对于过去发生的一切，无论是困难还是成绩，我们都心怀感恩，感恩困难让我们成长，感恩每个员工的辛勤工作和无私的奉献，总之，期望我们回顾过去，心存感恩，展望未来，

放飞梦想。

对于即将到来的20xx年我们充满了期望和憧憬，鉴于我们公司战略规划连续性，我们今日把20xx年设定为公司的“目标管理年”。

这样，在新的一年里，我们还将经过目标管理，设定公司的发展战略目标。针对公司的总体规划目标，生成部门绩效目标、员工个人业绩目标。在指定目标过程中，要注意部门之间的衔接。在确定一些具体的量化指标时，要做到目标定的切合实际，不流于形式，同时要和每个人签定目标职责协议书，有明确的奖惩细则，有考核，有落实，有兑现，从而达成目标，完成任务，实现公司总体效益质的飞跃。

最终，我衷心地期望全体员工能够用饱满的热情进取端正的态度，来迎接新的一年的工作，同时，我相信在全体员工的共同努力奋斗下，我们公司的明天会更好，我们的事业明年会更加辉煌灿烂。

在此，我给大家拜个早年，祝愿大家新年欢乐，感情甜蜜，家庭幸福，身体健康，万事如意！

多谢大家！