

最新同城配送工作我该干 家电配送员工作总结(模板7篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

同城配送工作我该干 家电配送员工作总结篇一

一、加强自身学习，提高工作能力

在挂职的两年时间里，我非常注重加强自身政治理论学习。特别是在社会主义新农村建设时期，党和政府出台了一系列惠民政策，作为干部，有责任也有义务把党和国家政策学习好，把握好，利用好，给群众带来真正的实惠，让老百姓了解党和国家对农业、农村、农民的重视。首先，我按照省委锻炼干部的六句话要求，不断加强学习，了解新形势下农村的领导和工作方法，按照镇党委、政府的部署和安排，真正的沉下心来，扑下身子，全面做好各项工作。其次，我有针对性地学习贯彻好党在农村的方针，政策，以及有关法律法规，不断提高自己的政策水平。还有虚心向身边有经验的老党员，老干部请教学习，集思广益，提高自己的决策能力。

二、统筹安排、落实各项工作

(一)政治文明建设方面

1、强化班子建设

首先，我带领村两委班子认真学习各种规章制度，提高两委班子成员的理论水平和自身素质，多次召开民主生活会，认真开展批评与自我批评，牢固树立工作第一、团结第一的观

念，不断强化班子的凝聚力和战斗力；坚持每月正常开展党员活动，除学习党的方针政策外，还定期组织党员参加一些如修复道路、清除杂草等社会公益活动，密切了干群关系，提高了党员在群众中的形象。其次，建章立制。我们制定和完善了村级管理制度，规范了财务管理、印章管理、干部签到、值班等工作制度，对日常工作进行了重新分工，明确责任，充分发挥和调动村两委成员的工作积极性、主动性，努力打造一支凝聚力强、战斗力旺盛的村领导集体。

2、积极开展创先争优主题教育

我带领村两委及广大党员深入认真学习党的方针政策，较好的完成了各阶段的学习任务，并将学习培训与办实事活动相结合，全村有30名党员主动承诺了具体办理事项，落实办理承诺的事实75件，充分发挥农村党员的带动示范作用。

3、积极开展“双培双带”先锋工程

开展“双培双带”先锋工程，为改善党员结构，提高农村基层党支部的执政能力提供了可靠的保障。同时，向致富能手宣传党章和党的路线、方针、政策，引导他们积极向党组织靠拢。我村共培养入党积极分子8名，正式入党3名。

(二)基础设施建设方面

1、2019年4月以来，我村争取村村通工程2个，大孟庄水泥路1165米，刘大庄水泥路1015米，路肩培土2800米。在上级的关心下，我村完成了刘大庄到大孟庄水泥路1200米，共修路4200米，基本解决了群众出行难的问题，并植树460亩，为新农村建设奠定了基础。

2、开通村村通广播。使党和国家的方针政策及致富信息及时传播到千家万户。

3、2019年，共修建水利设施1500平方米。

(三) 农业农村经济方面

1、积极推进农业和农村经济结构调整，推广良种良法，推进农业主业化经营，发展劳务经济。邀请市县有关专家讲课10次，并印发了小麦、水稻及养殖病虫害防治等资料，共发放资料1800份，提供农业生产，农产品购销信息45条，举办培训新型农民培训班2次，培训人数240人次；发展优质蔬菜200亩，早栽水稻500亩，小麦病防治2019亩，提高了复种指数，增加粮经比，切实增加农民收入，使农民尝到了甜头。

2、切实增加集体收入，壮大集体经济，利用5万元发展集体经济专项资金及村自筹资金6万元建立了村综合养殖厂，目前，生猪存栏200多头，鱼塘50亩，土鸡200只，预计年产值26万元，村级集体经济发展已初见成效。

(四) 努力做好其它各项工作

1、抓好就业工作。2019年，我为我村残疾人年保凤、时元亮、时章玉争取了再就业扶持资金3000元；2019年9月，为我村青年安排就业16人；2019年，解决20人打破工业园就业。

大病救助专项基金；完成新农保2019多人；解决新农合资金15万元。

3、计划生育和殡葬改革工作。我带领两委成员从本人及亲属抓起，走村串户，掌握第一手资料，为全面夯实村计生水平基础，重点抓好育龄妇女的环孕检、四术落实和社会抚育金的征收工作，2019年，我村育龄妇女环孕检率达99%，节育16人，两项工作在镇都排在前列。

4、积极响应党和政府关于禁烧桔杆的号召，全员奋战16天，圆满完成“禁烧”工作任务；国庆安保期间，两委成员在职在

岗，走访摸排，把问题消化在村，确保了国庆期间，我村无一例违法事件出现。

5、较好地完成上级布置的防控禽流感、拆除违法建筑的各项工作任务。

三、下派两年的收获和体会

通过这两年来的工作实践，我有以下几点收获和感受：

一是加深了对农村基层工作的认识。我在下派前对农村工作的经验相对缺乏，对农村工作的现状不熟悉。经过两年的下派，我对农村基层组织的运行现状有了全面的认识，在与农民群众面对面的交流中，学会了做群众工作的方法，更加深了与群众的感情。我深刻的体会到：农民群众要求的并不多，他们需要的是我们的理解，尊重，获得了群众的真心，就没有什么工作做不好！

二是积累了基层工作经验。农村工作政策性强，事务多。经过两年来的工作实践，我体会到，要做好农村工作，首先要有三颗“心”。一是要虚心。必须放下架子，谦和待人，虚心向身边的同志、向群众学习。二是要耐心。群众文化水平、理解能力高低不一，如果没有耐心，往往事与愿违。三是要热心。要热心地加强与领导、同事和农民群众的沟通，求得他们的理解和支持，尤其是要争取村组干部的支持和农民群众的理解，才有坚强的后盾。当然新时期，我们必须不断学习，提高认识，充分认识到新时期农民的政治需求，充分明白当代农民与国家的关系模式，才能更好的为农民服好务，才能真正的做好事。

三是感觉两年时间太短，自己要多工工作还有很多，更多的应该是在转变基层群众的思想，提高整体素质上下功夫。希望以后能通过多方式多渠道的农民科技教育培训，科学种养技术的讲解，来提高我村农民群众的生产能力和市场竞争能

力，培养出我村的农业精英，最终实现“生产发展、生活宽裕、乡风文明、村容整洁、管理民主”的目标。

四是进一步加深了对上级实施下派工作目的意义的认识，增强了工作的责任感和使命感。选派干部到基层锻炼，是培养干部健康成长的重要举措，也是干部成长的必由之路。经过这两多来的下派锻炼，我深刻体会到，只有扎根基层，才能了解基层，只有深入群众，才能服务群众，只有勤于实践，认真学习，才能提高自身。

同城配送工作我该干 家电配送员工作总结篇二

一、 切实落实岗位职责，认真履行本职工作。

作为一名销售业务员，自己的岗位职责是：

6、对工作具有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感；7、完成领导交办的其它工作。

岗位职责是职工的工作要求，也是衡量职工工作好坏的标准，自己在从事业务工作以来，始终以岗位职责为行动标准，从工作中的一点一滴做起，严格按照职责中的条款要求自己的行为，几年来，在业务工作中，首先自己能从产品知识入手，在了解技术知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，其次自己经常同其他区域业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。在日常的事务工作中，自己在接到领导安排的任务后，积极着手，在确保工作质量的前提下按时完成任务。

二、 明确任务，主动积极，力求保质保量按时完成。

工作中自己时刻明白只存在上下级关系，无论是份内、份外工作都一视同仁，对领导安排的工作丝毫不能马虎、怠慢，在接受任务时，一方面积极了解领导意图及需要达到的标准、

要求，力争在要求的期限内提前完成，另一方面要积极考虑并补充完善。

例如：1、今年九月份，蒲城分厂由于承租人中止租赁协议并停产，厂内堆积硅石估计约80吨、重晶石20吨，而承租人已离开，出于安全方面的考虑，领导指示尽快运回分厂所存材料，接到任务后当天下午联系车辆并谈定运价，第二天便跟随车到蒲城分厂，按原计划三辆车分二次运输，在装车的过程中，由于估计重量不准，三辆车装车结束后，约剩10吨左右，自己及时汇报领导并征得同意后从当地雇用两辆三轮车以同等的运价将剩余材料于当日运回，这样既节约了时间，又降低了费用。

后材料的采购，事关重大，自己了解详细情况后及时汇报领导并尽快寄来有关资料，自己深知，此次招投标对我厂及自己至关重要，而自己因未参加过正式的招投标会而感到无从下手，于是自己深思熟虑后便从材料采购单位的涉及招标的相关部门入手，搜集相关投标企业的详细情况及产品供货价格以为招标铺路，通过自己的不懈努力，在招标的过程中顺利通过资质审定、商务答辩和技术答辩，终于功夫不负有心人，最后我厂生产的yh5ws-17/50型氧化锌避雷器在此次招投标中中标，这样为产品以后的销售奠定了坚实的基础。

三、 正确对待客户投诉并及时、妥善解决。

销售是一种长期循序渐进的工作，而产品缺陷普遍存在，所以业务员应正确对待客户投诉，视客户投诉如产品销售同等重要甚至有过之而无不及，同时须慎重处理。自己在产品销售的过程中，严格按照厂制定销售服务承诺执行，在接到客户投诉时，首先应认真做好客户投诉记录并口头做出承诺，其次应及时汇报领导及相关部门，在接到领导的指示后会同相关部门人员制订应对方案，同时应及时与客户沟通使客户对处理方案感到满意。

四、认真学习我厂产品及相关产品知识，依据客户需求确定可代理的产品品种。

熟悉产品知识是搞好销售工作的前提。自己在销售的过程中同样注重产品知识的学习，对厂生产的产品的用途、性能、参数基本能做到有问能答、必答，对相关部分产品基本能掌握用途、安装。

依据厂总体安排代理产品，通过自己对陕北区域的了解，代理的品种分为二类：一是技术含量高、附加值大的产品，如35kv避雷器、35熔断器及限流式熔断器等，此类产品售后服务存在问题；二是10kv线路用铁附件、金具、包弓、横担等，此类产品用量大，但附加值低、生产厂家多导致销售难度较大。

五、 电气产品市场分析

同城配送工作我该干 家电配送员工作总结篇三

走上新的工作岗位，我的心情很激动也很高兴。首先，我学的是驾驶专业，来到分公司机关后，组织上把我安排在司机班，因此我很愿意也乐于接受这份工作。其次□xx行业无论在行业内还有行业外都有很高的知名度和良好的形象，这对我今后的成长提供了一个很优越的环境，因此我非常热爱这个企业，我从心灵深处非常珍惜这个岗位。同时，能够跟以前的司机班老同志学一些新的知识和经验，在我的思想意识里，虚心学习，干好本职工作是我的快乐。

在我上班后，自己时时处处都能够以热情的态度对待工作，严格约束自己。能够遵守公司的各项规章制度，在思想上严格要求自己，坚持做到早上班，晚下班，不迟到，不早退，出满勤，干满点。工作中服从行政科的具体分工，以严谨的工作态度和踏实的工作作风干好每一项工作。永远把安全第一做为工作中的座右铭。在每一次出车或出差中时刻都在提

醒自己，把好手中的方向盘，安全回家是关键，我这样想了也这样做了，去年全年驾车安全无事故，行驶路程x万多公里。作为一名驾驶员，把安全第一放在第一位，这样不仅是对自己、家人、别人以及公司都是一个好的交待。

公司就是我的家，我能够自觉维护企业形象，不说有损公司形象的话，不做有损公司的'事，能够和同志们和睦相处，搞好团结，集体荣誉大于个人的成绩，积极地参加集体活动，向老同志虚心请教，把在部队中学到的勤勤恳恳，兢兢业业，任劳任怨的工作作风坚持下来。

在业务学习方面，认真学习行业知识，了解xx行业的业务，使自己能够成为名付其实的xx公司员工。不断的提高驾驶技术，苦练基本功，不断提高自己的驾驶水平和服务水平。在政治理论学习方面，要结合实际，进一步解放思想，转换观念，提高思想觉悟和认识水平。作为公司的一名司机，为领导提供周到细心的服务，是我的职责，我坚持做到车辆时刻处于良好的状态，保持车内卫生，给领导和同志们提供一个卫生舒适的乘车环境，做好出车前的各项准备工作，随叫随到，不误领导和同志们用车，严格按照驾驶员操作要求，搞好车辆的维修和保养，节约车辆的用油，确保车辆的安全。

一年来，我通过自己的努力，业务上有了新的进步，思想作风也有了很大转变，较好的完成了各项工作，我也深深认识到自己工作中存在着一些不容忽视的弱点和缺点，平时出车时间长，还不能有效利用和挤时间去学习，特别是对政治学习主动性不强，汽车专业知识掌握得还不够，距离精益求精的要求差距还很大，服务质量还有待进一步提高。

在新的一年里，我决心进一步加强自己的思想政治修养，向书本学习、向实践学习、向老同志学习，不断充实自己，针对自己各方面存在的不足，发扬成绩，修正错误，在平岗位上，争取有更好的业绩，乐于奉献，勇于创新，按时完成组织上分配的各项任务，为xx事业平稳较快发展做出自己的贡

献。

同城配送工作我该干 家电配送员工作总结篇四

学习上，严格要求自己，凭着对专业知识和技能上的强烈追求，端正工作态度，作到了理论联系实际；除了专业知识的学习外，还注意各方面知识的扩展，广泛的涉猎其他部门、学科的知识，从而提高了自身的一专多能的长处及思想文化素质，包括生活中也学到了养成良好的生活习惯，生活充实而有条理，有严谨的生活态度和良好的生活作风，为人热情大方，诚实守信，乐于助人，拥有自己的良好做事原则，能与同事们和睦相处。由于我所学专业离物流行业不相关，从没有放弃学习理论知识和业务知识学习理论的同时，把工作中的实战联系到理论知识上，使理论水*变得更简单。

工作上，本人自20年7月14日至20年11月4日，一直负责报关申报工作并协助各岗位同事工作。一直在操作中心工作，主要负责资料申报工作和单证客服工作，不管走到哪里，都严格要求自己，刻苦钻研业务，争当行家里手。就是凭着这样一种坚定的信念，我已熟练掌握报关申报、仓单统计等业务，成为资料组的全能的资料员。

记得，刚进物流行，为了尽快掌握物流行业业务，我每天都提前一个多小时到岗，除了在工作态度我尽心尽力，在公司组织的各项活动中我也积极响应，经常参加单位组织的各类活动以及同事聚会。

- 1、报关单的申报、打印。
- 2、报关资料的派发，入仓单的修改、打印，入仓单的资料补充(商品编码及副计量)，工作量的统计录入，经海关审核后的黄单和经补充资料后的绿单的派发。
- 3、报关单的核销单跟踪签收(由受理状态转为申报状态)，应

客户后期办理退税、核销所须打印出报关单、入仓单和出仓单。

4、转关司机本的登记、派发，手册的签收、派发。我主要负责第1方面的工作，期间因工作需要也从事过第3和第4方面的工作。总的来说，第2方面的工作较易出现差错，尤其是入仓单的资料补充方面。由于刚开始经验不足，我在工作过程中就曾经出现过这些差错。比如：报关单反复重报，开始工作时速度较慢等，总体来看，在为期一年多的资料员岗位工作中，我经过不懈努力取得了一些成绩和进步：熟悉掌握了相关岗位工作的操作程序并积累了一定的经验；对公司的流程有了更为全面更为具体的认识 and 了解；在工作中锻炼了发现单证问题的警觉性并及时加以解决的能力；认真细致地完成工作任务，协助单证加速流通，尽快。

单证客服员主要负责接收客户递交的报关资料并完成报关资料的初审或填制工作，审核报关资料符合报关单的基本填制要求后，参照业务系统数据，对比无误后进行跟踪，再将单证交付审单员审核；对于报关中出现的任何问题，第一时间与客户进行沟通，迅速解决。在客服工作中，为了能更好的服务客户，针对不同层次、不同需求的客户，我给予不同的帮助和服务，这就要求着我不仅要有全面的专业知识和广泛的信息来源，与各部门也要保持紧密的联系。更重要的是传达信息的急时性、准确性。这些从前所学到的也就让我在客服的工作得心应手。于此同时加强与同事间的密切配合、团结协作、彼此之间相互体谅，形成一个团体力量，这样更能提高工作的效率和进度。由于刚到客服工作还有许多业务不够熟悉，从刚开始不敢接客户电话和不能够快速的独立操作，别人急自己更急。现在还在慢慢的熟悉、争取早日的在不用师傅带的情况下独立更好的完成一个优秀客服员的职责。

最后，我想说的是，作为我司的一员，一直秉承小收获多奉献的理念。今后工作的努力方向：发扬吃苦耐劳精神。面对督查事务杂、任务重的工作性质，不怕吃苦，主动找事干，

做到“眼勤、嘴勤、手勤、腿勤”，积极适应各种艰苦环境，在繁重的工作中磨练意志，增长才干；发扬孜孜不倦的进取精神。加强学习，勇于实践，博览群书，在向书本学习的同时注意收集各类信息，广泛吸取各种“营养”；同时，讲究学习方法，端正学习态度，提高学习效率，努力培养自己具有扎实的理论功底、辩证的思维方法、正确的思想观点、踏实的工作作风。力求把工作做得更好，树立公司的良好形象。

同城配送工作我该干 家电配送员工作总结篇五

（一）狠抓安全管理，开创良好局面制定年度安全生产目标，并逐级进行责任分解，签定安全生产责任状。进行日常安全生产工作的监督管理，严格执行安全生产风险抵押金管理度，加大培训力度和执行力度，提高职工的安全意识。

“机关服务基层，管理服务一线，全员服务客户”的工作思路。不断加大市场开发力度。

（四）深化农电管理，加快农电事业发展实施农电发展“三新”战略，深化企业各岗位工作流程和供电所工作流程。继续抓好创一流同业对标工作，大力推行标杆管理，借鉴经验，提高农电整体管理水平，积极服务于社会主义新农村建设。

（五）以求真务实的态度，完成供电所规范化管理200x年我局已有四个供电所达标验收，今年要在去年的基础上，完成12个所的规范化管理工作，按照市局标准，以求真务实的态度，保质保量完成，保证我局供电所规范化管理全部达标。

（六）积极履行社会责任，进一步提高优质服务水平认真贯彻落实“三个十条”，建立优质服务长效机制，推广“一柜通”式人性化服务方式，完善95598服务系统功能。认真受理客户的合理投诉。转变服务理念，坚持“规划、前期为基建服务，基建为生产服务，生产为营销服务，营销为客户服

务”的工作思路，把服务质量提升到一个新的层次上。同时要以行风建设为契机，与县委、县政府和上级保持高度一致，加强与社会各界的联系和沟通，建立良好公共关系。积极履行社会责任，自觉接受社会的监督，认真听取各方面的意见和建议，积极营造宽松有利的发展环境，真正做到让政府放心、让人民满意，打造电力企业良好形象。

化，建设党建工作标准化管理体系。深入开展党风廉政教育，严格执行党风廉政建设责任制。严格按照上级主管部门的要求，在干部的选拔和任用上，坚持公开、公平和公正的原则，保证任用干部质量。坚持“党建带工建”、“党建带团建”，进一步加强对工会和共青团的领导。200*年是全面贯彻落实党的^v^精神的重要一年，是实施“十一五”规则承上启下的一年。我局全体干部职工将在县委、县政府和保定供电公司的正确领导下，团结一致，开拓创新，努力超越，追求卓越，圆满完成各项工作任务，落实全年总体目标，为促进县域经济发展，做出新的更大的贡献。

附送：

业绩完成承诺书

业绩完成承诺书

同城配送工作我该干 家电配送员工作总结篇六

（一）加强监测与保障，维护市场供应稳定。

1、迅速成立防疫小组。在第一时间成立新型冠状病毒感染的肺炎防控工作领导小组，局主要负责人任组长，各分管负责人任副组长，各股室、直属企业负责人为成员。领导小组下设4个督导组，明确重点任务、工作措施和责任分工、压实责任。

2、及时制定防控方案。制定《舒城县商务局关于做好新型冠

状病毒感染的肺炎防控期间商场超市保障供应及全面实行“一日一消毒”措施工作实施方案》（舒商〔2020〕3号），4个指导组分头联系重点商贸企业，指导商场超市落实保供应、“一日一消毒”、进店戴口罩、量体温等防控、保供措施。

3、积极做好市场保供。强化细化联保联供机制，主动作为，积极做好生活物资保供，发挥苏果超市、海客多超市、大润发时代超市等重点保供骨干企业作用，加大生鲜食品及生活基本必需用品采购量、上架量，确保正常供应。要求他们在做好疫情防护的同时，及时开门营业，加大补货频次、充实商品上架，持续提供基本生活服务，确保不脱销、不断供。

4、加强市场运行监测。启动生活必需品监测日报制度，落实专人对肉、蛋、菜等必需品供求状况进行监测、分析、预警。掌握生活必需品供求情况，统筹做好主要副食品市场供应保障工作。各小组领导带队对城区大型商超供应情况进行检查，及时分析研判，提出应对措施。目前，全县未出现集中抢购、脱销断档和重大异常波动的现象，未发现哄抬物价、囤积居奇的行为。

5、发挥电商保供优势。发挥电商保供优势。舒城邻距离电子商务有限公司，结合前期电商工作开展中储藏信息数据的优势，一方面与村级电商网点联系，掌握农户、贫困户的农产品信息资源，发布至搜农优品电商平台，并及时收集贫困户的蔬菜、土鸡蛋等。另一方面通过“搜农优品电商平台”，实现“线上下单，同城配送”，为群众日常需求提供保障，带动贫困户增收。舒城县园林生态养猪专业合作社通过“齐心战役，送菜到家”线上直销平台，将农产品从田间直接送到小区的形式，为居家市民提供生鲜土猪肉、各类蔬菜、鱼类等，助力疫情防控工作。

（二）拓宽采购渠道，推进协调运输调配。

1、充分调动商超企业的能动性。鼓励通过各种渠道采购口罩、

消毒液、酒精等防控物资，在保证企业正常经营的情况下，主动向社会投放，缓解民众防控物资短缺压力。疫情发生期间，苏果、海客多等超市共向市场投入口罩31680只，84消毒液3750公斤、酒精1350公斤。海客多、大润发时代向捐赠口罩7000只，84消毒液200公斤、酒精550公斤。

2、发挥联防联控作用。加大与发改、交通、卫健委等相关部门合作力度，共同做好疫情防控期间市场应急保供工作。加强协调生活物资调配调度调运、全力保障供应畅通，认真审核，及时制发保障生活必需品市场供应车辆通行证。目前，全县猪肉、蔬菜、鸡蛋等各类生活必需品供应顺畅、保障充足、需求稳定，市场运行平稳有序。

（三）强化宣传引导，创新服务模式。

各指导组分别与城区8家大型超市进行“一对一”包保服务，采取深入现场、电话视频指导等形式与企业加强沟通联系，宣传各级防控精神，及时了解企业防控动态，全力解决企业遇到的困难，全力推进防控措施落实。

1、加强工作协调。帮助商超联系企业采购红外测温仪；及时为各超市协调购买测温枪20支，赠送口罩2100个、84消毒液40公斤。

2、加大宣传引导。及时传达县委、县政府精神、明确防控措施和要求，做到防控、保供一起抓、全覆盖，保障生活必需品供应工作落实落细。印发六安市新型冠状病毒感染的肺炎防控常识明白纸、疫情防控宣传单页等在大型商超及局属企业进行张贴，提高全民防控意识及能力。

3、强化舆论引导。密切关注舆情变化，主动发声、正面引导，及时准确报道市场供应情况，实事求是宣传保供稳价成效，第一时间回应社会关切，做好舆情疏导。指导全县商场、超市企业等张贴公告、各类宣传单页300余份，利用大型超

市led视频系统、商场内部音响系统滚动播放防控知识，引导广大市民理性购买，进一步稳定社会预期，增强消费信心。

（四）强化措施落实，确保防控措施到位。

1、加强督导巡查。要求超市员工和顾客必须佩戴口罩，在入口处张贴《新冠肺炎防控指引》，设立体温检测点，认真做好人员出入登记和发热人员上报工作，每天定时对卖场进行全方位消毒通风和安全隐患排查。对防控措施做的好的企业，我局通过微信群进行示范引导，督导其他企业及时完善，增强效果。截至目前，局机关干部共开展商情防控督导约300人次。

2、加强线上服务指导。县商务局积极发挥外贸外资工作群“不见面办业务”优势，宣传各级疫情防控政策，宣传海关、贸促会、商会等部门疫情防控期间开展的指导服务事项，开展线上外贸企业备案登记和线上政策咨询等。指导宏远、圣桂等企业通过贸促会等部门在疫情防控期间如何线上申办“不可抗力事实性证明业务”，解决其2-3月份参加境外展已付订金延期使用问题。指导外贸企业与客户加强沟通，合理解释，规避风险，抓住在手订单，把握关键客户不外流。同时通过贸促、商会等部门为企业搭建涉外商事法律服务平台，并收集企业境外展会预计损失、企业订单影响情况等。

3、有序推进企业复产复工。认真落实省、市、县关于复产复工有关规定，加强对商贸、外贸、外资、外经等企业的指导和督促，提醒企业做好复工前的相关准备工作以及复工后的防控措施。及时掌握全县商贸、外贸、外资、外经等企业复工情况，主动服务，协调解决存在的问题和困难，帮助企业联系采购口罩、测温仪、酒精等复工必需防护用品，帮助中友等企业解决因防护物资缺乏造成的不能复工问题。帮助必斐艾、益农等企业沟通货物道路运输通行问题等。全面动员复工，及早开门营业。

截止目前，94家限额以上商贸企业、62家外贸进出口实绩企业、2019世界制造业大会签约项目及24家重点电商企业均全面复工复产。

4、加强内部防控。全力抓好机关内部防控，每日组织干部职工体温测量，加强个人防护和排查管理，加强办公区定期消毒，加强环境卫生督促落实，严格制度规定落实到人、到位、到底、到边。

一季度全县实现社会消费品零售总额26.81亿元，增长-10.5%，好于全市平均0.7个百分点，降幅最小，位居全市县区第一位；1-4月份限上商贸企业完成社会消费品零售额4.92亿元，同比增长4.4%。增幅均高于全市平均水平，位居县区前列。1-4月份舒城县实现进出口总额3516万美元，同比增长58.53%，位居全市第一；1-4月份舒城县利用外资总额2024万美元，同比增长49%。

1、加强线上服务指导，增强企业抗风险能力。积极发挥微信□qq工作群“不见面办业务”优势，宣传各级疫情防控政策，宣传海关、贸促会、商会等部门疫情防控期间开展的指导服务事项，开展线上外贸企业备案登记和线上政策咨询等。指导企业线上申办“不可抗力事实性证明业务”。指导外贸企业与客户加强沟通，合理解释，规避风险，抓住在手订单，把握关键客户不外流。同时通过贸促、商会等部门为企业搭建涉外商事法律服务平台，并收集企业境外展会预计损失、企业订单影响情况等。

2、加强政策引导，消费市场逐步回暖。一是积极推进“六安明暖心惠民数字消费季活动”，刺激市场消费；二是充分发挥电商平台强大的宣传推荐作用，县政府联合直播平台，通过直播途径拓宽网销渠道，带动舒城本地农产品销售，提升本地品牌知名度，增加消费，助力脱贫攻坚。1-4月份，限上企业运行回升明显，4月当月实现增长17.6%，高于全市平均水平，批发零售业基本回升到疫情发生前水平。三是及时兑

现县级政策资金，为企业纾困。兑现2019年度县级外贸奖励资金292万元，惠及企业55个；基指导5家企业申报省级外贸政策资金40.15万元，指导必斐艾食品申报市级外资政策资金135.8万元。

我局围绕商务工作重点，坚持防控不松懈，持续加强对商场超市、局属企业及外贸外资的工作指导，重点做好防控境外疫情输入工作，确保疫情不反弹，稳住经济基本盘。

同城配送工作我该干 家电配送员工作总结篇七

职工大会的召开，是我大队全体职工政治生活中的一件大事，是企业实行民主管理的最基本形式，也标志着我大队民主管理体制逐渐趋于成熟，职工参政、议政的积极性得到有效的保证，通过这次大会，与会的各位职工，将要对大队的整体工作及各项任务目标进行讨论和审议，并将向大会提出许多有益的建议和推进各项工作的思路，这是确保我大队各项工作不断前进的力量源泉，也是发挥职工群众当家作主权益的体现，企业的兴衰与每个职工息息相关，通过职工大会，共同研究和探讨稽查大队的大政方针和发展方向，这对每个职工是无比崇高的荣誉，又是责无旁贷的重任，为此每位会员职工要不辱使命，不懈努力，通过认真参与，圆满完成本次大会的各项任务。

现在，按照本届会员职工大会议程的安排，我代表大队党政领导班子，向大会做工作报告，报告的内容分两部分：一是20xx年工作简要回顾，二是20xx年工作思路和工作安排，请大会审议。

20xx年是我单位在燃气稽查工作中全面开展行政执法的第一年，为了确保行政执法工作的顺利进行，我们规范了执法程序，统一了执法尺度，提高了办案质量，并对办案交通工具和各种设备进行了合理的分配，保证了有限的人、财、物充分使用，达到并拢五指、握紧拳头、把握重点、重拳出击的

效果，体现了稽查的“重中之重”的作用，可以准、狠、深地打击各种违章违纪行为，一改以往“重任务、轻打击”的做法，使燃气稽查的教育、惩戒、服务和监督功能得到充分发挥，稽查的打击职能得以凸现。

随着稽查工作的不断深入开展，稽查大队发现并查处了一系列直通、割齿、倒拨表字窃气等违章案件，有效的维护了总公司的经济利益。如6月份，我单位查处羊大碗酒店私自开栓盗气案，共追缴煤气费1万多元。

违章占压燃气管线是多年来威胁燃气管线设施安全运行的老大难问题，过去两年中政府有关部门和总公司为此做了很大的努力，但仍未得到解决，今年5月初，我单位接到市建委和总公司指派的任务，依据《xx市管道燃气管理办法》等有关规定，采取彻底拆除、管线改造等手段清理占压燃气管线的违章建筑物。经过不懈的努力到9月中旬，已较好地完成了“清占”工作，共计清理占压建筑29处，其中，改线5处，拆除24处。通过此次清理占压活动，不仅使近千米的燃气管线彻底根除安全事故隐患，保证了市民用气安全，同时也充分证明了我单位的执法水平及业务能力有了普遍的提高。

今年对各别供气管理处存在私自发展用户，并私设经营收费帐目，欺上瞒下的现象我大队加大了查处力度。如南岗邮政街86号海利百货自今年5月份由供气管理处开栓供气之后，长期未交总公司经营部门纳入正常经营管理范围，且该用户自开栓供气之日起长期无人收费，稽查人员当即对已产生的煤气费用进行了追缴，并将此情况上报给了总公司经营部门，将其纳入正常经营管理范围。

在稽查工作中，我们注意加强了对企业内部职工协助用户窃气的打击力度，今年共查出5名内部职工的违纪行为，移交有关部门处理，有力地打击了内部职工的违纪行为。如，道外供气管理处职工王立祥和马玉成利用职务上的便利为用户私自改管，我们在查清案情的情况下，将其违纪情况已上报总

公司纪检部门。

针对过去稽查工作中存在的一事一案，稽查工作滞后于经营工作，只能在案发后进行调查的被动的局面，我们今年有针对性地重点用户开展了“一表一卡”工作，即通过查对用户表字和管理处的卡帐，查问题、找漏洞。这项工作的开展，使我们变被动为主动，变事后调查为事前监察，强化了用户监督机制，有效地控制了各管理处通过帐目虚报、假报截留煤气款事件发生。