

# 最新母爱的伟大读后感(优质10篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 业务方面工作总结篇一

### （一）建立健全镇、村二级河长制管理体系

成立了以镇党委、政府主要领导牵头的镇级总河长，相关分管领导担任的镇级河长，村两委主要领导为河片长的责任管理体系，书记、镇长及分管领导等五位镇级河长分别承包一条河道，带头开展责任河道及其相关河渠的治理、管理保护工作。

### （二）目标任务完成情况

1. 从源头治理，杜绝污染进入河渠库。截止x月底□x镇共关闭养殖场所xx家，销售生猪xxxx头，畜禽x.x万余只。有效解决了粪水、污水下河问题，提升了水质、改善了河渠面貌。
2. 镇、村两级河长截止到xx月xx日共巡河xxx次，发现问题x起，纠正处理问题x起，确保河长制及水环境治理工作有序开展。
3. 在水环境整治及中央环保部门巡查期间，共组织人员xxxx余人次分x批次对全镇水域进行整治，共清除河岸两侧秸秆、建筑垃圾xxxx余吨，淤泥xxxxmx□有力的改善了水环境面貌，确保中央环保督查期间水环境问题零投诉□x—x季度出镇域断

面水质检测全部达标。

4. 按照突出“河岸亲水性、景观多样化和生物净化功能”的原则，进一步加快湿地公园三期景观化打造进度，已于xxxx年x月开工建设。

5. 按照“政府组织、市场运作、合同管理”模式，建立河道养护长效机制。建立河道保洁队伍xx人全覆盖，以“五无”为标准（河面无漂浮物、河中无障碍物、河岸线无污水直排、无垃圾渣土乱倒和无违建占河），全镇河道保洁率达到xx%以上，河道保洁工作基本实现“四有”（有责任主体、有专人负责、有经费保障、有相应设施）。

（一）按照区委、区政府督查室关于下达区河长制管理一阶段工作目标任务（一、二批次）的通知要求，对排查出的生活污水排口分两批次进行集中整治。共排查生活污水排口xx处，治理xx处，其中x处因生态移民后已不存在排污情况而无需治理。共建分散式污水处理设施xx处。

（二）完成了以老街景区为主，改造效果明显的雨污管网交错工程xx处，减少大量雨水排入污水管网，提升下游污水厂处置能力。

一是按照区水务局的工作要求，水利站做到年前工作早计划、早安排、早部署，有针对性的对薄弱水利设施进行建设维护，协调东风渠、各村组做好春、夏季作物的灌溉工作，对有故障的抽水（提）水站机械设备进行了维修、设施配备等，全力保障群众春灌期间生产用水，促进农民增产增收和社会和谐稳定；二是积极配合协调区水务局、农投公司加快推动黄家河三期xxx米景观化河道的整治和岐山村灵芝观渠xxxx米的标渠建设，改善我镇水环境面貌和农业用水状况；三是下拨岁修经费xx余万元到村上，对东支四、五、六、八渠及斗渠共xx.x千米进行清淤，共清淤泥xxxxmx□

自x月x日防汛工作开展以来，按照区防汛办工作安排，结合我镇实际情况开展了以下工作：一是x月x日召开了全镇防汛工作部署会，重点强调了汛期值班值守纪律，隐患灾害点位的排查、整改工作；二是镇、村（社区）结合实际情况，编制了防汛预案，并进行应急演练，同时镇水利站将有关防汛文件资料下发机关各部门、各村（社区）、驻镇单位；三是对场镇雨污管道进行了清掏、疏浚工作，对重点部位在汛期安排专人值守（如博客小镇闸门，下大雨时及时将闸门打开；成环路八角井街口山洪截流管道，下暴雨时将分水槽打开使洪水尽量往黄家河排走）；四是查漏补缺，对库存物资进行了补充，制作安装了xxx余块塘堰安全警示牌；五是对重大地质灾害风险点顽固留守人员进行了强制搬离，减少人、财、物损失；六是对汛期水毁的设施工程及时恢复，减少次生灾害的发生；七是防汛期间，镇、村二级单位坚持了xx小时值班和领导带班等双岗制度，严格遵守防汛值班纪律，并对检查发现值班缺岗不在位的村干部进行了及时处理通报；并为各办公室、村配备了专用防汛值班电话。保障了防汛期间人员在岗，储存物资到位，信息畅通的良好局面，确保安全渡汛。

加强对全镇水产养殖的安全生产管理工作，每月对养殖户进行不定期的检查，检查养殖生产档案的记录是否规范，内容是否真实，全年完成抽检各类鱼样xx批次送区农发局进行鱼样检测；大力宣传水产养殖安全、水产品出量优质安全、养殖塘周边环境整洁、干净。

一是对辖区内农饮工程安排专人进行管线巡查、发现漏水、爆管及时派人维修；各供水厂、站人员坚守工作岗位、遵章守纪，做好农饮水水质检测、机电维护，确保安全供用水；二是积极配合各村、组做好生态移民复垦中水管损毁的恢复工作。

（一）水利基础设施建设薄弱滞后，存在农业生产用水困难

现象。

（二）办公室缺少专业技术人员，业务知识不全面，导致工作效率低，不能充分发挥应有的工作职能。

（三）成洛路x段、洛五路垃圾车渗漏液及道路清洁污水流入公路边沟或雨水管道，对下游河道造成了污染。

（四）x镇大部分河道为土渠，受长期洪水冲刷，河道沿线多处垮塌，影响河道行洪及美观。

（五）目标任务一阶段一、二批次建设的小型一体化污水处理设施管理费用无经费来源（含运行电费、人工管理费、维护费等）。

（一）重点抓好重大水利项目的协调、推进工作，如推动湿地公园二期xxx亩的建设、黄家河尾段景观化的打造工作。

（二）为打造全域景区做好水环境治理、打造工作，提升x古镇的对外形象，如解决群众反映强烈的莲花河污染整治工作并结合景观化项目打造，使其成为能排、灌的景观化渠道。

（三）进一步深化和完善“河长制”管理工作，按照区河长办工作要求，制定下步工作计划，并狠抓责任落实。

## 业务方面工作总结篇二

由唐纳军同志就统计基础理论，进行了全面深刻，深入浅出的系统讲解，为我们更加全面，更加深入的了解统计的原理，以及统计的目的、要求、方式和内容、方法、因素分析等提供了帮助，并结合贸易业统计专业，以及在工作中遇到的实际问题，进行了有针对性的讲解。通过培训，使我们今后在工作中，基本功越来越扎实，业务会越来越精，能力会越来越强，为工作的顺利开展打下了坚实的基础，提供了有力的

保障。

。针对许多县区统计人员，写统计分析难，质量不高，甚至不会写的问题，市统计局刘旻科长为大家着重讲解了统计分析在统计工作的重要地位和写作技巧，他讲到要提高统计分析水平，统计人员必须提高综合素质，不光要加强统计基础知识的学习，还要运用多种知识，不仅要熟悉统计专业，还要掌握党的方针、政策，以及经济、社会、管理、逻辑等多方面的知识。

总和计算，这就要用到电子表格里的更深层次的应用，这正是我们所欠缺的。通过培训，使我进一步提高了对电子表格的应用水平，尤其提高了统计表格的计算和制图功能的操作，为今后的数据分析提供了较大的帮助。

。在这几天的培训中，对我印象最深刻的，就是市统计局纪检组长陈锦涛，题为《理想信念与道德品行》的精彩讲课。陈组长用他生动的语言，慷慨激昂的演讲，为我们阐述了理想信念对于人生的重要意义，并用他独特角度，向我们述说了作为统计工作者的应该具有的核心价值观，那就是真实可靠、科学严谨、创新进取、服务奉献这十六字真言，字字句句都体现了一名统计工作者所应该具备的品质和精神。他还用他自己的亲身经历向我们证明了，坚持对于每个人的重要意义，一切贵在坚持，朴实而简短的语言，却蕴含着人生的真理。陈组长的讲课，更加端正了我的工作态度，提高了我的工作热情，坚定了我的工作信心。

为期四天的统计培训结束了，在每一位老师的精心讲解和深入浅出的分析中都有一定的感悟。感悟统计是一项崇高的事业，我们必须爱岗敬业；感悟统计是一门发展的科学，我们必须与时俱进；感悟统计生命价值在于真实，我们必须实事求是。通过此次培训也我更看到了自身的不足，尤其在统计分析等方面的知识极为欠缺。今后工作中要不断加强学习，不断总结和学习借鉴工作经验，使工作能力更上一个台阶。

## 业务方面工作总结篇三

一转眼，到公司已经一个月了，恰逢年底，销售业绩方面虽然不明显，但是工作方面的收获很多，这与领导与同事们的帮助是分不开的。

在这一个月中，生活显得紧张，但又有秩序。刚进入公司，一切都是崭新的，要重新去认识和了解；信心来自了解，要了解我们的行业，了解我们的公司，了解我们的产品；公司为我们提供的平台很大，产品的优势也显而易见的，这样好的平台，就看自己怎么去发挥。人生本来就是一个不断成长的过程，这一生最重要的决定便是决定和谁在一起成长！很荣幸能加入我们公司，在领导和同事的帮助中与公司共同成长；很感谢领导和同事无私的传授他们的经验给我，他们成功和失败的经验是我最好的老师，通过学习他们的经验和知识，可以大幅度的减少自己犯错和缩短摸索时间；在公司这样一个积极向上的平台上，自己这样一个新手，一定要多学，多看，多做事！

公司管理模式很人性化，因地制宜，因材施教；这一个多月，公司没有对我做任何的要求，自己自由发挥，自己去展现自己的才能，公司会根据你的实际能力安排适合你的工作。刚刚进公司的前几天，领导和同事带我一起去拜访客户，经常会有意识地将整个销售流程演示给我看；然后，仔细地分析给我听，从寻找项目、面见客户、与客户交流。每一步骤，每一环节，每一事项，都能仔细地进行分析，这让我体会非常深刻，熟悉公司产品，了解公司业务情况。几天过后，我就开始独立去拓展周边业务，自己本来就是“耐不住寂寞”的人，喜欢跑业务，喜欢与人打交道，喜欢社交；看大家从不认识到认识，最后成为朋友；看着一个一个项目就被自己这样一点一点挖掘出来，直到做成生意，很享受这样一个过程，！自己一直就很喜欢做销售工作，喜欢挑战与自我挑战。虽然经验和阅历有限，但我一直坚持用心去做好每件事情！成功的销售人员都是敢于坚持自己的目标的人。

销售人员销售的第一产品是销售员自己；每个成功的销售员总是能与他的客户有许多共识，这与销售人员本身的见识和知识分不开。有多大的见识和胆识，才有多大的格局。这方面自己还很欠缺，必须不断的学习，这就是一个不断的自我总结和积累的过程。自己要有目的的去学习，不断的充实自己！

不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中坚持对公司、对客户、对自己的责任感，积极、热情、认真地对待每一天！如果你不行，你就一定要！如果你一定要，你就一定行！

工作中的市场的把握能力以及分析能力等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断总结，不断的完善，不断加强。现在自己对于销售的认识也只是表面，对于市场的把握能力更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才能不断完善自我。

一个人无论成就多大的事业，人品永远是第一位的，而人品的第一要素就是诚信，小胜凭智，大胜靠德，认真做事，诚信做人。

只有在以上几个方面好好加以体会和把握，才能在自己的销售生涯走地更好、更远。趁现在年轻多学点东西、多做点事情，不要枉费人生。所以我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到平时的工作和学习中去，决不辜负公司对我的信任和栽培，并且能够快速地与公司共同成长！

## 业务方面工作总结篇四

首先要感谢办事处领导对我个人工作能力的信任，在总厂分配销售人员去往各大办事处时将我留在呼办继续担任业务工作，并分配到旗县部担任驻武川业务员，这使我对在呼办实习期间的工作表现给予充分的肯定，让我在日后的整个工作

过程中深感欣慰、倍受鼓舞，更让我充满更多的工作热情和工作动力。我将铭记这份知遇之情，并将融入我的工作历程之中，我更会努力奋斗以更好的业务成绩来回报考办事处的信任。

再次是感谢旗县部经理在工作上对我的教导，以及在生活上的照顾。在工作上遇到困难的时候，经理会主动与我进行良好恰当的沟通，纠正我的工作思路和工作想法，以使我的业务工作能更顺利的开展。当我们针对某些事情的处理想法上执不同看法时，他也很少以领导者身份自居将事情直接强制执行，而是通过讲道理并联系工作实际案例让我从中明白原由，从而使我放弃固执的想法，让我减少了许多的工作弯路和工作细节失误。在生活上，部门经理主动帮我联系住房，联系取暖用的火炉子，由于武川气候较冷风又大，高经理也经常打电话叮嘱我注意生火安全，这些都对我今后的工作和生活给予很大的帮助。

## 1、工作敬业表现、素质修养逐渐提高

员，深深地感到肩负的重任，作为河套酒业以及呼市办事处在武川的窗口，自己的一言一行也同时代表了公司的形象。热爱本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，认真遵守劳动纪律，保证按时出勤，坚守岗位都是必须做到的！所以提高自身的素质就变的尤为重要，必须高标准、高规格的要求自己，加强自己的业务技能。

## 2、销售知识、工作能力和业务水平的锻炼

我今年4月份来到办事处实习，系分到餐饮部担任部门基本业务工作，协助部门经理做好一些琐碎工作。为了更好的完成基本工作，我不断向领导请教、向同事学习，并从中自己摸索实践，尽量在短的时间内理清部门工作，熟悉了业务流程，明确工作的程序、方向，在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路。在8月份正式来办事处工作后，我本着“超越自我，



追求完美。”这一高目标，开拓创新意识，积极圆满的完成领导分配的各项任务，并在余限的时间里，通过武川客户引荐和部分政府、各企事业单位的领导、职工接触洽谈，为下一步工作打好基础。由于心里对酒量的抵触，在招待时总不能游刃有余，随每次酒桌上都不断的学习酒中的文化和学问，并强制自己练酒量，在酒桌上向同事、向经理学习说话办事的方法与技巧!!!这也是我今后的必修课，一定要在这方面加强锻炼!

### 3、认真、按时、高效率地完成办事处领导分配的其它工作

为了办事处工作更全面更顺利的进行，以及部门之间的工作协调关系，除了做好本职工作之外，还积极配合其他同事做好工作。工作中自己时刻明白只存在上下级关系，无论是份内、份外工作都一视同仁，对领导安排的工作丝毫不马虎、怠慢，在接受任务时，一方面积极了解领导意图及需要达到的标准、要求，力争在要求的期限内提前完成，另一方面也积极考虑尽力将工作做的更加完善。并在开展工作之前做好个人工作计划，有主次的先后及时的完成各项工作，并达到预期的效果，保质保量的完成业务工作，同时在工作中学习各个方面的知识，努力锻炼自己，经过不懈的努力，使工作水平有了较长足的进步。

#### 1、自身心态的不成熟

性情很不够稳重。不管有点什么小事情、小状况，都把当时的反应都表现在脸上，当工作比较顺利、达到个人短时间内的预期目标的时候，我的心态就会有点跳，不够稳重，有点忘乎所以。也许是刚毕业自身阅历的欠缺，做起事情来总是有点慌张，不够稳，但刚毕业绝对不是理由，在日后的工作中我会努力克服自己的弱点，让自己更适合干这份工作!

心态的耐性还不够。作为旗县业务员相对而言比较孤单，环境、工作流程都显的有点单调和循规蹈矩，有些时候

就“座”不住了，总想回呼市转转，整个人也显得有点颓废，不够精神，然而经过一段时间的磨练和调整，我现完全可以应对现有的工作任务和工作环境。将自己的年少轻狂抛掉，平淡的对待事情的发展，将眼光放得更长远一些，将目标定得更高一些，这样才能在工作中给自己带来更大的挑战，才能在工作中给自己带来更大的工作刺激，只有这样才能在工作中给自己带来更大的工作兴趣。

把握客户心态不够准确。对已经合作一段时间的经销商和客户，我往往会轻信他们。从经销商和客户反馈得到的市场信息，大多数情况下我是听之信之，极少持怀疑态度，没有作进一步的分析和判断。这样做的后果会由于信息的不准确导致办事处针对市场的判断可能出现偏差，在操作中可能导致工作失误。

在工作中我很少动脑筋思考问题，即使思考了也不够细致，思维方式比较单一。很多时候我都是按规定程序做事，根据领导的交待办事，极少动脑琢磨客户，琢磨市场，琢磨导致问题发生的根本原因。思维方式因为没有经常对事情周密、细致的思考和全面的分析，从而做起事来习惯性变得变的单一。作为业务员，必须考虑很多东西，以清晰的思路，思考事情的每一个细节，才能正确判断客户的真实情况。

- 1、切实落实岗位职责，认真履行本职工作。尽心尽力完成区域销售任务并及时催回货款，负责严格执行产品的出库手续，积极广泛收集市场信息并及时整理上报领导，严格遵守厂规厂纪及各项规章制度。

- 2、努力做好现有工作的同时，尽快计划在武川寻找有实力、有关系背景的代理商，主要做高端的河王、五星等酒水销售，以扩大销售渠道提高业务销售成绩。

- 3、针对餐饮市场作出大力的销售力度，争取把这一薄弱渠道作起来，并对武川销售市场的二批商维护进行合理适当的整

顿，使维护金发挥更大的效用。

4、在今后的工作中，要抓住各种不同的客户争取更充分、更准确的分析、处理好各项业务工作，并加强同客户的交流和沟通，了解他们的业务需求，能够恰当地处理好业务关系，来赢得更多更好的客户。

5、自己在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能及通过销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质，并且在工作上要具有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感，并积极完成领导交办的其它工作。

6、为确保完成全年销售任务，自己平时就积极搜集信息并及时汇总，力争在新区域开发市场，以扩大产品市场占有率。

综上所述，尽管有了一定的进步，但在很多方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，业务类客户资料太少，这些都有待于在今后的工作中加以改进。我相信通过这近一年的工作实践，从中吸取的经验和教训，经过反思反省之后能让我在各方面有一个新的进步和提高，从而把工作做到更好更细更完善。

辞旧迎新，展望20xx年，在新的一年里，我将认真学习各项政策规章制度，刻苦学习业务知识，努力使工作效率全面进入一个新水平，提高自身的能力水平来努力完成办事处的销售任务和目标，为办事处的发展做出更大更多的贡献，同时希望个人、办事处和公司再上一个新的台阶。

## 业务方面工作总结篇五

（一）深化水利改革，推进水管体制改革。

根据上级对深化改革的有关要求，制定了“市水利局关于深化水利改革的实施意见”，成立了由局主要领导为组长的市

水利局深化水利改革领导小组，启动和推进深化水利改革工作。

小型水利工程管护体制改革是我局2015年深化改革的主要举措。市水利局、财政局制定了《市农村小型水利工程管护体制改革实施方案》，对改革内容、改革步骤和保障措施全面予以细化，指导和规范我市小型水利工程管护体制改革工作。按照“先试点、后推广”的原则，选择4个镇和10个小型农田水利工程管理改革创新试点作为试点镇和试点管护单位，开展“权属登记”及所有权证、使用权证、管护责任书的发放试点工作。各县区按照“产权有归属，管理有载体，运行有机制，工程有效益”的要求，组织试点乡镇对辖区内的小型水利工程管护情况开展调查摸底、登记造册等工作。改革方案实施以来总体进展顺利，全市发放“两证一书”的工程1716处，共计5148份，小型水利工程管护体制改革试点工作取得阶段性成果。

与此同时，我市进一步巩固水管体制改革成果，落实好国有水管单位“两费”。国有水管单位人员及公用经费按照事业单位人员工资政策规定纳入同级财政预算，由财政全部负担。工程维修养护经费也纳入同级财政预算，并逐年提高落实比例。

继续推进市直管水利工程管养分离。市河道管理处按照管养分离和购买服务的原则，多年前就对市区长江、慈湖河和采石河的河道堤防及慈湖闸、采石闸、六汾河闸和慈湖河口排涝站实施市场化养护，今年又新增了六汾河。河道处严格对养护单位的考核管理，按合同和考核得分付费，取得了较好的效果。xx县水利局组织江堤沿线受益企业，筹集资金180万元，新建或翻修堤顶道路1960m，极大地改善了堤容堤貌。

（二）加强涉河建设项目管理，提高服务质量。

我局依托市行政服务中心水利窗口，进一步规范涉河建设项

目审批行为。选派一名副科级干部和一名工作人员常驻市政务服务中心，建立了水利窗口审批流程等系列制度。对行政审批事项和为民服务事项进行了再清理，对审批事项进行流程再造和程序简化。编制《市水利局行政审批指南》，方便申请人在告知单的基础上更进一步明白具体申报要求。工作人员严格执行涉河项目审批制度，对新建、改建、扩建的涉河工程，一律要求按有关规定履行报批程序。对上级审批机关征求涉河建设项目审批意见的，都能认真研究、及时回复意见。据统计，2015年市本级共办理行政审批事项10件，其中涉河工程审批1件。

进一步加强涉河建设项目的监管。市、县区水利（水务）局和河道管理单位加大涉河项目实施监管力度，监督业主单位按经审查批准的位置、界限、范围、建设内容等进行建设，督促其认真执行涉河建设项目管理四项制度，加强日常监督检查。

（三）依托“三线三边”整治，推进江河沿线治理，提升水利形象。

按照“三线三边”城乡环境综合治理工作的部署和要求，市水利局作为全市江河沿线环境治理的“线长”单位，大力推进江河沿线环境治理工作，努力做到江河沿线环境治理与文明创建相结合、与河道堤防规范化管理相结合、与中小河流治理项目建设相结合、与开展水生态文明城市建设试点相结合，不断巩固提升江河沿线环境治理成果。

市县两级水利部门和基层水利站所通过新闻媒体宣传、到江河沿线的企业和住户上门走访等方式，全方位宣传整治工作的目的、意义、目标、步骤和措施，营造江河沿线环境治理良好社会氛围，增强群众爱惜水资源和保护水环境的意识，使群众能自觉地在生产生活中减少对水环境、水资源、水生态的破坏。市水利局成立了6个江河沿线环境治理工作督查组，由局领导班子成员分片包干督查各区域江河沿线环境治理工

作开展情况；同时组织力量对市直管一江两河的环境进行综合治理，组织河道管理单位按照治理方案抓落实。各县区水利（水务）局和开发园区管委会均成立了江河沿线城乡环境治理工作小组，编制了治理工作方案，对各自区域内的江河水库进行集中清理。建立健全长效管理机制，将水工程的日常管理维护、河道水面保洁费用列入财政预算。市县水利部门进一步加大对水环境治理和水工程管理的力度，落实管理责任，建立管护和考核制度，进一步强化了江河沿线水环境和水工程的管理。

据统计□20xx年全市江河沿线环境治理工作共投入人力1.61万人次，投入机具0.35万台次，投入资金1128万元；共治理干流河道沿线长度78公里、其他河湖渠沿线长度444公里，治理违章建房369间，治理违章搭建434处，治理乱堆砂石231处，清除违章耕种2.16万平方米，清理拦河渔网127处，河湖渠绿化美化21公里。通过治理，全市江河沿线环境得到较大改善，垃圾、水面漂浮物明显减少，堤防容貌得到较大改善。

#### （四）依法打击水事违法行为，维护水事正常秩序。

进一步规范水行政执法，强化水工程日常监管。各水工程管理机构加强日常巡查，发现水事违法行为的苗头即及时宣传和制止，将水事违法行为制止在萌芽状态。各级水利部门结合“三线三边”整治和防汛准备等，对沿河的违章搭建、堆放和种植等组织了多次了清障行动，维护了正常的水事秩序，确保了水工程运行安全□xx县水务局按照水利部建安中心的督查整改意见，及时对xx县江堤管理问题进行了整改，按期上报了整改进展报告。

#### （五）抓好县级国有公益性水利工程的维修养护。

积极做好县级国有公益性水利工程维修养护中央补助资金项目申报工作，严格按照经费使用管理办法的要求，认真组织实施批复的中央补助资金项目实施计划，加强中央补助资金

使用管理，确保专款专用，积极筹措地方配套资金，强化项目管理，及时发挥资金效益。在项目实施过程中，定期不定期地到现场巡视，检查工程质量、安全和进度。工程完工后，督促县区及时组织自验，组织安排市级验收并及时向省厅上报验收资料。

（六）开展河湖管理范围和水利工程管理与保护范围划定工作实施方案编制。

按照省水利厅的统一部署，市水利局组织各县区水利局和市直管水工程管理机构，开展确权划界实施方案的编制工作。金河口管理处多年前已完成管理范围内的确权划界工作□xx县水务局和市河道管理处近期编制了实施方案□xx县水利局申请县财政资金通过招标编制了实施方案初稿，目前正在修改完善□xx县水务局和博望区水利局已落实资金，正在编制□xx区和xx区水利局无此项工作。

（七）完成中型水库大坝调查登记和资料汇编等工作。

我市共6座中型水库，分别位于含山□xx县境内。今年按省厅统一部署，按时完成了调查登记和资料汇编相关工作。

20xx年，市水利系统认真履行工作职责，扎实工作，开拓创新，取得了一些成绩，但与省水利厅和市委市政府的要求、与适应经济社会发展的需要、与兄弟市相比，我们的工作还有一定的差距，存在不少问题。主要表现为：“重建轻管”现象在一些地方依然不同程度地存在，水工程管理机构达标创建和水利风景区申报工作步伐不快，河湖管理有待进一步加强，水管体制改革有待进一步深化，水利管理能力建设有待进一步提高。

20xx年，市水利系统将进一步按照水利部和省水利厅关于加快水利改革发展的总体部署，紧紧围绕水利现代化发展，进

一步深化水利改革，全面加强工程管理、河湖管理，进一步提高水利管理科学化、现代化水平。

一要全面加强水工程管理。进一步加强工程日常管理维护，切实做好水工程维护，强化水工程控制运用，保障工程安全运行，充分发挥工程效益。进一步完善管理制度，规范管理行为，大力推进工程管理规范化、标准化、精细化。坚持把开展水工程管理达标作为提高管理水平的重要抓手，制定达标考核计划并狠抓落实。进一步拓展管理模式，组织和引导受益企业参加水利工程的建设和维护，建立管理单位和受益企业共建共管机制。

二要依法强化涉河建设项目监管。把强化涉河建设项目管理作为加强水利管理工作的重点，依法按权限和程序办理涉河建设项目审批，进一步提高审批效率和质量。按照“一户一档”标准建立健全涉河建设项目档案。按照经批准的项目建设方案和施工方案对涉河项目建设进行全过程监管，加强日常检查监督，发现问题及时要求纠正。

三要进一步深化水利改革。进一步建立健全水利改革工作协调机制，细化和分解改革措施，协调相关部门推进水利重点领域和关键环节的改革，及时总结改革经验，分析解决改革推进中的各类问题。进一步合理划分水利事权，深化水行政审批制度改革。创新水利工程建设管理模式，强化水利工程质量与安全监管，强化水利建设市场监管。进一步健全河湖管护制度，深化国有水利工程管理体制改革，加快小型水利工程管理体制改革，健全基层水利服务网络。

四要积极推进水利工程管理现代化。我局编制的市级水利现代化规划已通过省厅的技术审查，已上报市政府待批。下一步，我局将按照水利现代化规划，进一步创新管理理念，建立健全组织机构和管理制度；创新管理手段，加强水雨情测报、远程控制等系统建设，不断推进水利工程管理信息化、自动化。



五要结合江河沿线城乡水环境整治，强化河湖管理。按照“市江河沿线城乡环境治理实施方案”[]20xx年是整治收官的一年。各级水利部门和基层站所将按照既定部署，进一步清除违章建设和河道与水工程周边的垃圾、杂物，建立健全河湖管理长效机制，全面提升水环境和人居环境。

六要努力推进水工程管理处达标创建工作。组织和指导局直属水管单位市河道管理处，按照《安徽省水利工程管理考核办法》及考核标准，补缺补差，争取申报省三级管理单位。督促和指导县区水利部门对照考核标准，努力提升基层水管单位的软硬件设施，争取创建一批省级管理单位。

## 业务方面工作总结篇六

今年，销售部全体人员在公司的领导下，围绕xx年年初设定的目标任务展开一系列工作，为了更好地掌握一年来的工作经验与不足，便于下年度销售工作的开展，特总结如下。

本年度主要销售指标完成情况如下表所示。

### 主要销售指标完成情况表

指标名称	计划数	完成数	同比增长率
------	-----	-----	-------

销售额	xx万元	xx万元	xx%
-----	------	------	-----

回笼资金	xx万元	xx万元	xx%
------	------	------	-----

在过去一年中各项销售指标虽达成年初预定水平，但仍较同行业偏低，制约销售指标的因素包括以下几种。

1. 南方区业务下滑比较严重[]xx年该区域完成销售额xx万元，占公司总销售额的百分比为xx%[]而今年由于新领导、新政策的影响，今年南方区又对其经销商进行大力整顿和调整，特

别是杭州、上海等几大区域经销商的更换，致使销售额缩水严重。

2. 西北区尾款损失严重。我公司去年平均销售回款率为xx%□但西北区仅为xx%□比平均水平低x个百分点。西北区虽然在年初也制定了一系列的销售回款措施，但由于销售人员更迭频繁，致使回款措施执行不力，同时也存在扯皮推诿事情的发生。

3. 受产品质量与交货时间影响较大。今年前半年，由于市场需求量较大，我公司的协议加工企业为了赶进度，忽视质量的事件时有发生，因此，导致客户抱怨数量上升，影响了销售量。

4. 在资金回笼方面，迫于主要竞争对手的压力，客户多采取后付款，而一些大客户又要求延期支付，造成资金回笼计划不准时，影响了公司的整体运作。

1. 重点抓工作纪律和职业道德素质。

针对个别业务员组织纪律性差及工作效率低等不良现象，在销售淡季进行了两次大规模的集中培训，同时，我们加大对制度的落实、执行和监督力度。完善了工作汇报制度，使业务员的精神面貌有了明显改善，工作效率提高了。

2. 加强对经销商库存量的管理，最大限度减少库存，降低企业风险。

今年，我们加大了对经销商库存量控制的管理，使销售部随时能够掌握经销商的库存量数据，在保证产品供应的前提下，最大限度地减少了库存，降低了企业风险。

(1)加强与客户的沟通联系，先做朋友，后做生意；

(5) 积极参与与新业务的开拓。

(6) 加大资金回笼的力度，回避企业风险。

1. 通过对本年度销售指标的分析，反映出部门的日常管理工作需要进一步加强。

2. 整体的资金回笼不理想，未达到预期要求。

3. 个别业务员的工作责任心和工作计划性不强，业务能力还有待提高。

4. 新业务的开拓不够，业务增长少。

## 业务方面工作总结篇七

巢湖市第六中学

赵华

我在担任班主任工作期间，通过学习和实践，摸索出了一些学生管理方面的经验，现按考评要求，从以下五个方面做一总结。

### 一. 研究学生，便于因材施教

教师的工作就是教书育人，要想教育好学生，首先就必须研究学生，把握好教育对象的所思所想所行，这样才能做到心中有数，便于因材施教。我担任班主任工作后的第一件事就是了解研究学生，摸准学生的底子，所采用的方法多种多样，既有观察谈话，又有问卷调查，查阅档案资料，还有走访学生家庭。通过这些我可以了解他们共性和个性，极大的方便了以后的施教。

## 二. 树立目标，便于有所追求

入学之初，我总是和大家一起讨论确立班集体和个人的近期目标，中期目标及远期目标。有了目标，就有了追求，从而就有了前进的航标和动力。

我指导大家定目标，讲究实事求是。班级中远期目标，是建立优秀班级。至于个人目标，那要依各人的不同情况来科学的制定。目标总要求是积极进取和不断进步。我要求大家将自己所定的目标写在周记首页上，以便熟记于心。

目标虽然好定，但是实现起来有些困难，难就难在“恒”字上，这就要求我们当班主任的要做好督促学生工作，多鼓励，多打气。学生有进步，哪怕是很微小的进步，都要及时予以表扬，以利再接再厉，继续进步。

## 三. 强化德育，便于培养新人

1. 提出一些口号，感染激发学生。我总是要求我的学生们要拥有这样的五心：“忠心献给祖国，爱心献给社会，关心献给他人，孝心献给父母，信心留给自己。”我还向同学们提出“为中华崛起而读书”，我还请人用毛笔字写出，张贴在教师，让学生天天能看到。实践证明，这样收效甚好。

2. 利用好墙报，黑板报。我在班级成立了以团支书为首的五人板报编辑组，负责班上黑板报组稿，审稿，设计，抄画工作。我还将教室四边划给四个小组让各组成员自己负责出好墙报。黑板报每半个月出一期，墙报每一个月出一期，到学期结束予以评优，用班费给予适当的奖励。黑板报内容众多，有国内外大事，知识宫，学习心得，班级短波，还设个曝光台，对好人好事予以曝光。实践证明，墙报，黑板报虽小，但作用却不小，它对丰富学生知识，形成正确的班级舆论，提高学生觉悟，能力都起着重要的作用。

3. 定几份报纸。我自己十分喜爱看报纸，对读书看报情有独钟，也许正是这个缘故吧，我当班主任后总不忘给学生定几份报纸，如《中学生学习报》，《中国青年报》，花费不大，但作用却不可估量，这些报纸放在班级，大家利用课余时间，翻翻看看，既能拓宽视野，又能抵制黄色书刊的侵蚀。不少学生在我的引导下，迷上了报纸。

4. 开好班会。每周一次的班会是集中进行思想教育的大好时机，应当很好的利用。为了充分发挥班会课的作用，学期之处，我就根据学校工作计划和班级管理计划，既有长计划，又有短安排，并严格做到每次班会前认真作准备，力求做到形式多样，以开展教育活动为主，并努力使班会具有较强的针对性和系统性。我还十分注重将社会热点引入班会，开一些主题班会，如祖国统一主题班会，学习经验交流主题班会等。

5. 注意实行自主性教育。当代中学生的自主意识相当强烈，如果不注意这一点，一味地“答卡压”，往往是压而不服，适得其反。我看一个学生，总是辩证的看，即使是双差生，也不是把他看得一无是处，而是善于发现他身上的闪光点，并努力抓住这些闪光点，促使自我完善，自我发展。班级上一些工作，如出黑板报，卫生管理，文体活动等等，尽量让学生唱主角。我还可以组织一些共产主义实践活动，让大家在活动中受到自我教育，自我提高。如在班级发动献爱心活动，捐款资助家庭困难的同学，在班级开展学雷锋见好事活动，发动大家从现在做起，从身边的小事做起。通过这些活动，学生的精神面貌焕然一新，对自己的成长十分有利。

#### 四. 转化差生，便于共同进步。

我校地处城乡结合部，生源素质不太理想，双差生比重较大。对这些双差生，我总是倾注相当大的心血，竭力做好转化工作，使他们和其他同学一样，走上正轨，不断向上。我感到要做好差生转化工作要做到三要：一要满腔热情，二要拉在

根本，三要运用文化知识的力量。

所有的学生都是祖国的未来，祖国的希望，我们要全面贯彻党的方针，面向全体学生，针对差生，只要我们献出一点爱，真心实意的拉，帮，绝大多数是可以转化过来的。帮拉的根本在于要帮心，要尽快揭开他们心灵上的疙瘩，帮助他们树立正确的荣辱观，苦乐观，是非观。俗话说“知识就是力量”，愚昧粗野总是和无知分不开的。要巩固和发展转化教育成果，必须用知识武装差生心灵，使他们树立起学习的信心，立志成为祖国的有用之才。

## 五. 利用合力，便于综合教育

教育学生是一项很复杂的系统工程，单靠班主任一人是远远不行的。当班主任的应当与教育的各个方面军（如校领导，任课老师，家长，团组织等等）紧密配合，应当善于将各方面教育综合起来，形成合力。只有这样，才能有利于学生成长，把广大学生培养成祖国的有用之才！