

# 2023年销售铁矿石需要交税 铁矿石运输 简易合同(大全6篇)

在人民愈发重视法律的社会中，越来越多事情需要用到合同，它也是实现专业化合作的纽带。合同对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇合同。下面是小编给大家带来的合同的范文模板，希望能够帮到你哟！

## 2023年销售铁矿石需要交税 铁矿石运输简易合同模板篇一

\*方（需方）：

乙方（供方）：

双方依据平等互利的原则，经协商达成如下矿石买卖合同。

一、产品名称、发货地点、数量、品味、矿价、运费 表一

二、交货地点、费用的负担：

1. 交货地点：到\*方指定料场
2. 费用负担：由乙方承担运费。

三、验收方式及提出异议期限：

1. 矿石质量以乙方发货料场化验分析的数据为准，若对方化验分析的数据持有异议，应在收到数据后五天内提出，并附样品送昆钢质检中心检验，所产生的费用由提出的异议方承担。

四、供矿要求：

1. 计量以乙方发货料场内的电子磅秤过磅数量为准。
2. 因由乙方组织运输，若在运输过程中发生各种事故及由此造成的一切损失，责任由乙方承担。

#### 五、结算方式：

1. 每月以乙方发货数量统计，经双方核对签字认可后，按10%水份扣除后以干基量结算一次。
2. 自合同签订后乙方实行先发货后收款原则。

#### 六、违约责任：

1. \*、乙双方应严格履行合同，一方违约，对方有权单方终止合同，并要求对方支付本合同总金额15%的违约金。
2. 产品质量异议，双方协调处理。

#### 七、解决合同纠纷方式：

1. \*、乙双方协商处理。
2. 通过诉讼解决，但凡因本合同引起的诉讼由\*方所在地法院管辖。

#### 八. 其他：

1. 因市场情况发生变化，合同双方可另行协商并签订补充协议进行调整，补充协议及传真件与本合同具有同等法律效力。
2. 本合同由双方签字后生效，有效期为20xx年8月14日至20xx年8月14日，本合同一式两份，\*乙双方各执一份。

\*方（盖章）： 集团有限公司 乙方（盖章）： 有限公司

电话： 电话： 开户行： 开户行： 账号： 账号：

## 2023年销售铁矿石需要交税 铁矿石运输简易合同模板篇二

乙方：

一. 郭廷明为山西五寨地区“满世通507”玉米种子总代理，白万元、曹巧英、索军小为一级经销商。

二. 销售量：总代理与一级经销商合计本年度销售：“满世通507”玉米种子不得少于30万斤，即总代理销售量为总量30万斤减去一级经销商销量(10万斤已签订合同)，应为20万斤以上。

三. 在种子上市期间，只有总代理商可根据推销需求向一级经销商和以外的五寨地区其他销售点批发布货，一级经销商只允许自售，甲方只向一级经销商提供10万斤货源，如需增量应向总代理处批发，甲方不再给予供货，也不干预总代理向一级经销商批发种子的数量及价格。

四. 公司确保种子质量符合国家标准，以及不受朔州等周边县市的窜货和低价倾销，一旦发现公司将组织人员进行查处。乙方有责任负责市场窜货及倾销调查监督和收集有关证据。

五. 佣金提取：本总代理区域内(五寨地区)一级经销商所签合同数量(10万斤)内每斤给总代理提取0.5元佣金，超出此数量全部向总代理批发，由总代理自己确定，甲方不再干预价格也不再给予提取佣金。

六. 在山西五寨地区当年总销量超过30万斤(不包括30万斤)超过部分甲方给总代理商每斤1元返利。

七. 公司对总代理实行批发价上货结算，不再给予返利和佣金

提取(30 万斤以内)。甲方在销售期结束一月内一次性全部支付乙方此合同中规定的佣金和返利。

八. 总代理在做好自销的同时负责监督和协调本区域内其他销售商的工作，并负责所售农户种植售后技术指导和服务工作，及时与公司反馈信息。

九. 甲乙双方必须严格遵守和执行此协议所立条款，如有违规将按有关规定处罚。

十. 此协议一式两份，甲乙双方各持一份，签字即生效。

## 2023年销售铁矿石需要交税 铁矿石运输简易合同模板篇三

甲方：签订时间□ XX年XX月XX日

乙方：签定地点□ XX年XX月XX日

1. “本协议”是指经双方签署并生效的协议编号为号进口铁矿石合作协议。
2. 书面形式：是指根据协议发生的任何手写、打印、印刷的各种通知、函件、电传、传真和电子邮件等可以有形地表现所载内容的形式。
3. 违约责任：是指协议一方不履行协议义务或履行协议义务不符合约定所应承担的责任。
4. 不可抗力：是指不能预见、不能避免并不能克服的客观情况。
5. 风险：是指由于不可归责于双方当事人的事由而致使货物受毁损、灭失的情形。

6. 本协议“元”除另有约定外，均指人民币元。

7. 乙方香港关联公司：是指

甲方委托乙方代理采购进口铁矿石，由甲方指定国外供应商和进口铁矿石品种和货物规格。甲方负责采购、清关、堆存和销售等实际操作环节。乙方不承担铁矿石市场的价格波动风险，负责运输至武安保税区。根据甲方付款方式，乙方或乙方香港关联公司与供应商签订合同。甲方提货时向乙方支付所提货物全额货款和资金使用费，乙方收取约定的资金使用费作为收益，收益在货物购销差价中体现。

供应商、货物名称、产地、货物规格（合同典型值指标，干基）、价格、合同数量、装运期及卸货港（卸货港不可变更为黄骅港）均由甲方指定并经乙方同意。

1. 甲方授权并同意乙方或乙方香港关联公司签署开立信用证所需的对应进口合同，甲方对乙方或乙方香港关联公司与供应商签订的贸易合同条款负全部责任，对应进口合同所有条款均适用于本协议。

2. 甲方确保本协议所述全部代购事项合法，对乙方依本协议规定所有的代理采购行为承担法律责任；承担本协议以及购货合同履行过程中的货物风险（包括但不限于代购货物市场跌价风险，代购货物毁损、灭失风险等）；承担在本协议及购货合同履行过程中产生的，非由乙方重大过错引起的一切损失；对乙方因依本协议规定所有的代理采购行为而产生的损失负全额赔偿责任。同时甲方享有货物相关的所有相应收益权。

3. 供货商（初步拟定为淡水河谷□fmg和印度bagadiya brothers pvt ltd.□及货源是由甲方指定，甲方应自行对该供货商资信、代购货物质量以及代购货物的所有权等权利状况负责，并无条件按代购货物采购后的现状接受代购货物，且

应自行承担代购货物流通过程中产生的一切税、费和风险；对因供货商违反购货合同而引起的一切经济及法律责任承担连带担保责任。若供货商不交货、少交货、无法按时交货或者所交的货物存在抵押、质押等权利瑕疵的，则甲方同意对供货商应偿还乙方所代垫的款项、供货商应向乙方承担的违约责任以及乙方遭受的损失等向乙方承担连带担保责任。

4. 对于非因乙方重大过错导致的本协议或购货、运输、仓储等相关合同不能履行或履行不符合约定的，甲方负责索赔直至提起仲裁或诉讼，由此产生的一切费用和后果由甲方承担。

5. 因甲方原因导致该协议或购货、运输、仓储等相关合同不能履行或履行不符合约定，引起和第三人之间的纠纷的，甲方负责处理与此相关的一切事项，由此产生的一切费用和后果由甲方承担。

6. 因不可归责于乙方的事由导致本协议或购货、运输、仓储等相关合同不能履行或履行不符合约定的，甲方仍应在本协议第六条约定的最迟付款日前向乙方全额支付本协议垫付的全部款项（包括但不限于货款、运输及仓储过程中发生的全部费用、银行费用、全部税款及乙方收益）。

7. 依据本协议约定以乙方名义签署的购货、运输、仓储等相关合同所涉及的进口货物投保（如有）、报关报检等手续由甲方以乙方名义办理，乙方负责依据本协议约定付款并全力配合甲方办理手续。

1. 甲乙双方签订合作协议后，经甲方认可，乙方或乙方香港关联公司与甲方指定的供货商签订并履行贸易合同。

2. 自乙方根据与供货商签署的. 采购合同支付信用证保证金日期或者支付现汇开始，乙方即有权依据资金支付情况向甲方收取对应的资金收益、货款及其他代垫费用。

3. 由于第三人原因造成本协议或购货、运输等相关合同不能履行或履行不符约定条件的，乙方应及时通知甲方，并积极协助甲方行使索赔权利。

4. 乙方收到甲方货款和取得进项发票后向甲方开具全额增值税发票。

## 1. 乙方收益计算

1) 若甲方指定的供应商为印度bagadiya贸易公司，交易为代售模式，双方约定乙方的净收益为5元/吨。

2) 若甲方指定供应商为fmg或者淡水河谷，乙方垫付资金年息10%。其中乙方垫付资金包括信用证开证金额、海运费、港杂费、保险费、报关报检费用和国内运输费用等进口铁矿石业务实际发生费用。

乙方资金收益计算公式为：

乙方资金收益=乙方垫付资金总额x资金的实际占用天数x(10%/360)x(乙方实际收到货款金额/乙方垫付资金总额)。

乙方一次发货、一次收款的，以乙方实际支付每一外贸合同项下的第一笔款项日期为计息起始日，以乙方实际收到甲方货款日为计息终止日计算资金的实际占用天数，资金占用天数=计息终止日-计息起始日；乙方分批发货、分批收款的，按照分批收款时乙方实际收到货款金额与应收货款总额的比例计算确认乙方资金收益，以乙方实际支付每一外贸合同项下的第一笔款项日期为计息起始日，以每次乙方实际收到甲方货款日为计息终止日计算资金的实际占用天数，资金占用天数=计息终止日-计息起始日。

## 2. 保证金

1) 信用证结算方式下在乙方开立信用证前或者现汇结算方式在乙方付款前，甲方需向乙方支付采购合同金额及进口关税之和15%的保证金或向乙方抵押价值不少于乙方垫付资金的土地证。在甲方已经向乙方支付所提货物全额货款和资金使用费后，在乙方认为风险可控的前提下，视回款情况释放保证金。

2) 乙方开立信用证或者支付现汇后，以普氏铁矿石价格指数为参考值，以上下限累计变化幅度超过5%时，或汇率及国家进出口政策发生重大变化，乙方为控制风险，避免造成损失，如甲方交付乙方保证金，乙方有权要求甲方追加涨跌幅度100%的金额或等同于汇率变化幅度100%的金额作为保证金；如果甲方交付乙方抵押物，抵押物价值低于变化后的货值，则乙方有权要求甲方追加超出抵押物价值变化幅度的金额或等值抵押物。

3) 确实需要甲方追加相应保证金或增加抵押物时，乙方应以书面通知的形式向甲方提出要求，详细说明追加原因、计算依据、追加金额、追加要求等信息。甲方应在收到乙方书面通知后（传真、电子邮件均有效）3个工作日内按照乙方要求追加相应保证金或增加抵押物，如甲方未按照上述要求追加保证金或增加抵押物，应视为甲方违约。乙方有权终止本协议，并有权自行决定销售目的地、销售客户，变卖，拍卖或其他合理方式自行处理货物，发生的亏损及一切后果由甲方承担；乙方有权不予退还全部保证金或者拍卖抵押物，抵押物拍卖所得，乙方优先受偿。向甲方追究保证金或抵押物不足以充抵部分的违约责任以及给乙方所造成的损失，包括（但不限于）甲方支付的货款、其他费用、违约金、赔偿金和实现债权的所有费用，若乙方已开具发票，甲方还应当赔偿乙方相应的税款。

### 3. 信用证和现汇：

乙方在收妥甲方保证金或办理完抵押手续后应在对应进口合

同规定日期内开立信用证或者向供应商支付现汇。若因甲方原因导致乙方开证迟于进口合同规定的期限或者未在规定期限内支付款项的，由此给乙方造成的一切损失由甲方承担。若因乙方原因导致乙方开证迟于进口合同规定的期限或者未在规定期限内支付款项的，由此给甲方造成的一切损失由乙方承担。

1) 甲方保证在乙方信用证项下汇票到期日5个工作日之前对乙方付清全部代垫款项（包括但不限于货款、海运费、应收资金收益及乙方为办理本合同项下事务而产生的其他所有费用）。

若甲方未在规定时间内清偿全部货款及相关费用，乙方有权终止本协议，有权按本协议第六条第2款所述方式自行处理货物。

2) 与外商二次结算，价格调整付款

根据对应进口合同要求，如果需要进行价格调整付款，则乙方收到甲方指定的供应商书面付款通知后，经甲方书面确认乙方再行支付；如甲方未能按时书面确认，所造成的全部损失由甲方承担。乙方有权终止本协议，并有权按照第六条第2款所述方式自行处理货物。

3) 如果甲方指定供应商有退款未能及时退给乙方，甲方应根据实际退款外币金额，按照结算汇率折算成人民币金额支付给乙方。乙方在收到甲方指定供应商退款后3个工作日内向甲方退款。

4. 甲乙双方结算

1) 收费标准：不受实际到货情况的影响，甲方应付乙方的款项以乙方所开具的增值税专用发票为准。外方发票金额应由甲方确认。

2) 结算：结算方式采用一票结算，货款多退少补，乙方应向甲方出具费用结算单，列明费用名称、金额、汇率、付款时间等信息。

3) 乙方不承担任何汇率风险，结算汇率按照乙方银行实际对外付汇时的实际汇率计算。或者根据甲方要求，在甲方认可的情况下，乙方为甲方办理锁定汇率，费用由甲方自行承担。以上两种方式办理前由甲乙双方通过补充协议进行确认，确认后乙方代为甲方办理。

非因乙方原因导致进口合同不能完全履行的，但乙方已履行部分义务的，乙方按实际履行部分义务收取资金收益。因甲方原因导致本合同终止的，不影响乙方收取资金收益。

## 七、

1. 报关报检：由甲方指定货代，经乙方认可后委托报关报检，海关增值税款在货物抵港后由乙方代为支付。如因甲方或者第三方原因造成不能及时报关的，产生的滞纳金、滞报金等费用及相应的损失均由甲方承担。海关放行货权属于乙方。

2. 运输：乙方负责运输，货物运输在途的风险由乙方承担；货物完成入库后（甲方指定仓库）所发生的丢失、亏吨、灭失、毁损等损失由甲方负责。

3. 提货：甲方在规定的时间内销售完货物。甲方提货时需向乙方支付垫付资金和资金收益，凭乙方放货通知提取货物。如甲方完全按照本协议履行，最后一次提货时结清所有款项。乙方应在收到甲方支付货款后当日内将相应金额货权转移给甲方。

1. 具体进口买卖合同履行中发生的运杂费、港口费、报关费和商检费，保险费，税费，国内银行发生的银行费用：开证手续费、承兑费及国外银行费用（如有）等实际发生的费用

最终由甲方承担，须经甲方同意后，乙方再进行支付。

2. 滞期速遣费由甲方承担或享受

3. 非因乙方原因导致进口合同不能完全履行而乙方已履行付款义务的，不影响乙方收取资金收益。因甲方原因导致本合同终止的，不影响乙方收取资金收益。

1. 进口货物必须保险，除外商承担保险责任外，由乙方代为办理，保险费由甲方承担。

2. 货物发生数量、质量等问题，如属于保险公司责任范围，由投保人向保险公司索赔，另一方协助；如属于外商责任范围，由乙方向外商进行交涉（包括索赔、仲裁、诉讼）。

3. 进口货物必须商检，由乙方代理甲方进行报检，费用由甲方承担。按商检规定，货物未经商检检验之前不得销售，如有违反商检有关法规的责任和损失由甲方承担。

甲、乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行或不能完全履行协议时，应在五个工作日内向对方通报理由，在提供相应证明后，可允许延期履行、部分履行或不履行，并可根椐情况部分或全部免于承担违约责任。证明是指有关权威机构出具或双方认可的书面材料。

本协议适用法律为《中华人民共和国合同法》及其他相关法律。在本协议执行中若发生法律纠纷，双方协商解决。协商不成，则提交乙方所在地的人民法院诉讼解决。

1. 乙方与第三方对应合同的各项内容经甲方审定后方可签署，甲方不得因合同本身的缺陷引起的损失向乙方提出赔偿。

2. 由于乙方重大过错造成甲方损失的，乙方应承担相应责任。

3. 就本协议发生的通知应以书面作出并应按双方在本协议所列示的传真号传送或按所列示的联系地址寄送或当面送达。以传真送达的，一方按本协议所载传真号码发送传真当日即为送达日；以邮寄送达的，一方按本协议所载地址向对方以ems或者顺丰快递发出通知后的第2个日历日即为送达日。如甲、乙任何一方的联系地址发生变更应提前十日通知对方，否则对方按本协议中列示的地址发出通知后的第2个日历日即视为已送达日；任何一方拒收其他方寄送的通知的，对方按本协议中列示的地址发出通知后的第2个日历日即视为已送达日。

4. 乙方全程监管货权，甲方全力配合并向乙方提供办公场所、办公设备和办公人员食宿。

5. 甲乙双方均应对本合同规定的内容严格保密，不得向第三方泄露。

6. 本协议未尽事宜，甲乙双方友好协商解决，做出补充规定，补充规定与合同具有同等效力。

本协议一式肆份，双方各执贰份，自双方签字盖章之日起生效。甲乙双方对本合同条款的任何修改或补充，只有双方书面确认后方可有效。（本合同传真件有效）

甲方：

乙方：

法定代表人（或委托代理人）：

（盖章）

法定代表人（或委托代理人）：

(盖章)

联系人：

联系人：

银行信息：

户名：

开户银行：

帐号：

银行信息：

户名：

开户银行：

账号：

## 2023年销售铁矿石需要交税 铁矿石运输简易合同模板篇四

签订地点：

甲方： 乙方：（工厂）

地址： 地址：

法定代表人： 电话： 法定代表人： 电话：

丙方：（外商）

地址：

授权代表： 电话：

鉴于：

4、甲乙丙三方均知悉并同意上述情况及做法：

甲乙丙三方就上述销售合同及进口合同中的某些问题，经友好协商，达成一致，兹签订本协议书。

甲、乙、丙三方同意：

1、如乙方未按照销售合同的规定将全部货款(分批交货、分批付款的，指每批货物的全部货款)付至甲方，甲方无义务按进口合同的规定向丙方支付任何货款，且免除任何有关延迟付款的违约责任，丙方无权依进口合同向甲方追索(究)任何货款(违约责任)。

2、甲方对有关货物的质量不承担任何责任。如乙方对货物质量有任何异议，应自行与丙方协商处理，而无权依销售合同向甲方追究任何违约责任；如需退换货，乙方可委托甲方办理，手续费另计。

3、丙方保证交付所给甲方的货物在产地，规品、数量等方面与进口合同的规定严格一致；如有不符，丙方应承担所有法律责任并赔偿甲方因此而遭受的海关处罚。

4、如销售合同及进口合同的规定与本协议不符，以本协议的规定为准。

甲方：

授权人签字：

盖章：

乙方：

授权人签字：

盖章：

丙方：

授权人签字：

## 2023年销售铁矿石需要交税 铁矿石运输简易合同模板篇五

法定代表人：\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_

根据《中华人民共和国合同法》等有关法律的规定，经双方协商，签订本合同，共同信守，严格履行。

第一条品名、计量单位、数量

第二条产品质量与标准：供方出售给需方的鲜蛋应新鲜完整、不破损、不变质，保持鲜蛋表面清洁，不沾附泥土等物。

第三条包装要求：由自备或向需方租用硬塑箱及木箱，由供方付给需方押金与使用费。

第四条价格或作价办法：全年实行季节差价。收购旺季实行量低保护价，鸡蛋每市斤\_\_\_\_元，补贴饲料\_\_\_\_斤；鸭蛋每市斤\_\_\_\_元，补贴饲料\_\_\_\_斤。

第六条交货方式及运费负担：供方鲜蛋送往需方仓库，必须自备车辆、船只或其他运输工具。需方收货后则应按实际数量，每百斤补贴运输费、损耗\_\_\_\_元，交食品站不补贴运杂费及损耗。

第七条验收方式与期限：供方将鲜蛋送到后，需方依次过磅照验，在24小时内验收完毕，逾期验收由需方补贴损耗\_\_\_\_%。

第八条货款结算方式：需方通过验收后，应向供方及时支付货款。

第九条超欠幅度：交售数量分月在合同规定数量超欠5%以内不作违约论处。

第十条违约责任：供方违约每欠一斤鲜蛋，应补给需方损失\_\_\_\_元。需方违约拒收一斤鲜蛋，则补给供方损失\_\_\_\_元。

第十一条其他约定：供方现存生产蛋鸡\_\_\_\_只、蛋鸭\_\_\_\_只，若需淘汰更新，须经双方协商同意，才能减少供货数量。

本合同一经签字，即具有法律约束力，双方必须全面履行合同规定的义务，不得单方任意变更或解除，若遇不可抗力，不能履行合同时，应及时通知对方，以书面形式变更或解除合同。

第十二条本合同正本二份，购销双方各执一份，两份具有同等效力。

第十三条本合同有效期自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

供方：\_\_\_\_\_ (盖章)

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

需方：\_\_\_\_\_ (盖章)

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

## 2023年销售铁矿石需要交税 铁矿石运输简易合同模板篇六

酒在生活中是很常见的，那么酒销售合同是怎么一回事呢?以下是在本站小编为大家整理的酒销售合同范文，感谢您的欣赏。

甲方： 乙方：

地址： 地址：

电话： 电话：

传真： 传真：

投诉电话： 签定地点：

根据《中华人民共和国合同法》有关规定，甲、乙双方经平等协商一致，达成如下协议，在履行协议的过程中，甲、乙双方应严格遵守，若有违约应按合同约定赔偿对方由此导致的经济损失。

一、合同期限：

1、本合同签署有效期自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日，其中前\_\_\_\_个月为试销期。

2、合同到期后，另确定新的经销条件，乙方在同等条件下享有优先权。

## 二、经销产品及区域：

- 1、甲方授权乙方经销甲方 \_\_\_\_\_酒产品。
- 2、甲方授予乙方\_\_\_\_\_酒产品的销售区域仅限 。

## 三、产品价格：

- 1、价格按全国统一价执行（ 价格表附合同 ） 。
- 2、乙方严格执行合同约定产品销售价格体系，不能低于或高于合同约定价格销售。否则，甲方不予兑现销售奖励。
- 3、甲方保留统一调整产品价格的权力，调价提前\_\_\_\_\_天通知乙方。

- 1、经甲方财务部门确认，乙方货款到帐后，甲方组织发货。
- 2、如甲方更改帐号，以甲方财务部签章后的书面通知为准。
- 3、在未得到甲方财务部签章的书面通知，乙方不得将货款(或借款)交给或借给甲方业务人员或汇入其他帐户，否则，乙方承担责任。

## 五、合作保证

- 1、乙方首批货款在本合同签订之日起十日内全额汇入甲方指定帐户。否则，视乙方违约，本合同自行失效。
- 2、甲乙双方签订合同时，乙方向甲方交纳\_\_\_\_\_万元的合同保证金，否则视乙方自动放弃合同。合同保证金利息按照银行同期活期存款利率计算。

## 六、市场操作要求：

1、乙方应建立起本区域完整的销售网络，保证经销甲方的产品在经销区域内终端铺货达到：商超 家，酒店\_\_\_\_\_家，酒楼\_\_\_\_\_家（附终端明细目录），产品进入所有终端网点铺货覆盖率第一个月应达到\_\_\_\_\_%，第二个月以后保持在\_\_\_\_\_%以上，每月建设堆头、端架的商超数量应保持在商超总数量的\_\_\_\_\_%以上，经甲方确认。

3、经销期(包括试销期和正式经销期)内乙方保证完成月度销售任务，按合同约定完成终端铺货，建设商超堆头、端架。若在合约期内乙方连续累计无法完成两个月度销售任务，或不能按合同约定完成终端铺货数量和商超堆头、端架建设数量，甲方有权取消经销商资格。

4、在试销期内，乙方完成合同约定的月度任务、终端铺货率、商超堆头建设数量，则转为正式经销商，甲方发经销商确认通知函。

5、乙方保证合同指定产品均在限定区域内销售，如窜区域销售，甲方不予兑现销售奖励，并根据数量乙方支付甲方\_\_\_\_\_元/件--\_\_\_\_\_元/件的违约金，或甲方有权取消经销商资格。

6、乙方做好售后服务并积极维护品牌形象，同时负责做好产品包装物的回收处理工作。

7、乙方不得经销与甲方产品名称、包装、风格相近的仿冒品或同类产品。否则，甲方视乙方违约，终止与乙方的合作。

## 七、甲方责任：

1、甲方负责监督并杜绝窜货现象的发生，以确保乙方在销售区域内的合法权益。

2、乙方在销售甲方产品过程中所发生的广告媒体宣传、宣传

品、促销品、推广活动等事宜，乙方应提出计划方案，经甲方审核同意后，乙方即可安排实施。

3、甲方协助乙方做好产品的售前、售中、售后服务。

4、保证提供乙方所需的货源，负责做好市场的管理、指导工作；负责提供电视、软性文章等宣传媒体资料及终端培训。

5、及时兑现合同约定的政策支持。

6、负责将产品运至乙方市场，运费由甲方承担。

#### 八、产品验货约定：

甲方货到乙方市场当日清点核实品种、规格、数量，由乙方法人代表在货运回执单上签字并加盖公章后产品验收生效，运送的产品、宣传品、促销品等物品如出现短缺或破损，乙方应在货运回执单上注明。否则，出现的一切损失由乙方负责。

#### 十、产品调剂约定：

本合同产品在发货三个月内如滞销可提出调剂，调剂产品的来回运费，运送损失及内外包装材料损失费均由乙方承担，乙方所有调换产品必须保证包装无开封、脏、损现象，不影响二次销售，否则不予退换。

#### 十一、双方合作前特别约定：

1、乙方严格遵守国家工商、税务等有关政策、法令、法规进行商业活动，如有违反，属乙方个人行为，概与甲方无关，因此衍生的一切后果，由乙方负责。

2、乙方向甲方汇报每月库存、销货情况及下期要货计划、市场信息，乙方每次上货金额应在\_\_\_\_\_万元以上。

3、甲方每月对乙方的考核截止日为当月的\_\_\_\_\_日。

4、乙方必须向甲方提供完整、准确、真实的终端明细目录，由乙方签字并加盖公章。如出现虚报、错报、漏报现象，经甲方核实后，乙方支付甲方\_\_\_\_\_元/家的违约金。

5、属甲方投入进店费的终端网点，进店所有权应归甲方。

## 十二、解约手续：

1、在合同生效期，如乙方未能达到双方合同约定条款其中一条，甲方有权单方终止合同，以甲方经销商确认通知函为准。

2、在解约时乙方应将经销区域内的销售网点无条件交由甲方接管。

3、若双方解约，乙方市场完好无损仍有销售价值的产品，甲方按乙方进货价\_\_\_\_\_%的价格回收，与甲方有关并由甲方提供的资料，乙方应无条件交回甲方。

4、解约手续办理完毕，甲方退还乙方合同保证金。

十三、本合同未尽事宜由双方协议补充，出现争议双方协商解决，协商不成，由甲方所在地法院裁决。

## 十四、其它：

甲方： 乙方：

年月日：

甲方：（以下简称甲方）

乙方：\_\_\_\_\_（以下简称乙方）

一、甲方确定乙方为甲方所需下列产品的供货商：

二、乙方为促进以上产品在甲方卖场的销售，乙方向甲方一次性赞助人民币\_\_\_\_\_元作为乙方系列产品的广告宣传费，乙方提供若干台展示柜给甲方无偿使用，甲方负责展示柜的日常管理，包括清洁，正确使用，保养及维修。

三、甲方有权要求乙方对所供\_\_\_\_\_酒系列作及时报价。乙方所供其他产品价格如有调整，应及时通知甲方，价格统一，结算按标准市价。

四、甲方有权要求乙方按甲方经营所需增加供货品种。

五、乙方有义务向甲方提供所供产品的合法“三证”。乙方负责的酒水出现质量问题，造成的全部后果由乙方承担。

1. 乙方所提供的产品，必须是符合国家相关规定的合格产品；

2. 乙方所供产品的质量保证金，售后服务必须按国家相关规定执行；

4. 如发现假酒现象，乙方须向甲方作出“假一赔十”的补偿；

乙方所供系列品种价格见《附表》。

六、乙方在接到甲方要货通知(书面或口头)之时起二十四小时内必须将货品送到甲方仓库，如遇市场短缺等特殊情况下除外。送货费用由乙方自理。

九、乙方送货必须严格遵守甲方有关送货规定。货收妥，由甲方开具相关验收单交乙方作为结算凭证。

十、结算方式：

进货时付清，依此类推。

十一、因甲方经营原因(如停业、拖欠货款，阻止乙方销售等)，造成本协议不能正常执行时，合同顺延。

十二、协议有效期：自x年x月x日起，至x年x月x日止。

十三、协议有效期内，未尽事宜，另商议，按补充协议方案签定。

十四、协议有效期内，如甲乙双方产生纠纷，进行协商解决，如协商未果，移交合同签订地司法部门解决。

十五、本合一式两份，双方各执一份。

甲方： 乙方：

签字盖章： 签字盖章：

日期： 日期：

甲方： 乙方：

甲、乙双方就开发赖世家赖茅酒事宜，经友好协商一致，达成如下共识：

一、销售区域及合同约定销售量：

经双方协商一致，确定乙方为赖世家赖茅酒全国总经销。合同约定销额为1000万元。

二、产品及价格：见附件

三、首次进货条款：

乙方应在本合同签订后向甲方汇款5万元作为首次进货预付款，如逾期乙方未汇出相应款项，该合同无效。样品出来乙方认

可后，乙方须将首次进货的全款打到甲方指定的账户(按实际出货量结算货款)。

#### 四、订货及发货条款：

(一)乙方承诺准确地向甲方提供收货单位(人)名称、地址及联系方式，甲方以铁路或汽运的运输方式发货到乙方指定站郑州或漯河，运费由甲方负责。甲方不负责多点运输、卸货以及相关费用。

(二)乙方承诺向甲方提供书面定单，并将相应货款同时汇到甲方帐户，甲方根据先款后货原则组织发货。

(三)乙方每次进货量不得少于20万元。

(四)甲方在收到乙方定单和货款后5日内发货。

#### 五、双方权利义务：

##### (一)甲方权利义务

1、甲方给乙方提供营业执照、质检报告、卫生许可证等相关手续。

2、甲方提供的产品质量符合db52/52620xx标准。

3、甲方保证乙方享有独家经营权。

4、甲方提供赖世家酒业公司的全部证件复印件(带红章)并保证产品的合法性。

5、甲方提供的产品酒精度均为53度。

##### (二)权利义务

1、乙方需具备合法的经销手续、有健全的网络、物流及终端市场。

2、乙方按国家标准db52/52620xx验收货物。货到后三日内乙方组织验收。在验收期内如发现质量问题，应在验收期满后七日内持国家产品质量监督部门的检验报告向甲方提出疑义。逾期未验收，视为甲方产品合格。

3、乙方的仓储条件、运输条件不符合甲方在产品标识上明确告知的条件导致产品及其包装物受损的，甲方不承担责任。

#### 六、其它约定事宜：

(一)甲方若受到不可抗拒的因素影响，如洪灾、旱灾、铁路中断、地震等因素，不能按时、按量向乙方提供货物的，甲方不承担责任。

(二)本协议未尽事宜，经双方友好协商，所签订的补充合同与本合同具有同等法律效力。补充合同应加盖双方印章方可生效。

#### 七、解决争议条款：

合同纠纷解决方式：双方共同协商解决，如协商不成统一向甲方所在地人民法院起诉。

八、本合同一式肆份，甲方叁份，乙方壹份。

九、本合同有效期一年，自年月日至年月日。

十、本合同经双方签字盖章后生效。

甲方：贵州茅台镇汉室酒业有限公司乙方：法定代表人：

法定代表人：

电话： 电话：

地址： 地址：