

2023年灯具工厂招商加盟合同 白酒代理招商加盟合同(实用5篇)

随着人们对法律的了解日益加深，越来越多事情需要用到合同，它也是减少和防止发生争议的重要措施。怎样写合同才更能起到其作用呢？合同应该怎么制定呢？下面我就给大家讲一讲优秀的合同该怎么写，我们一起来了解一下吧。

灯具工厂招商加盟合同 白酒代理招商加盟合同汇总 篇一

甲方：宿迁市洋河镇原窖酒业有限公司

乙方：

根据《_合同法》及其它相关法律、法规，甲、乙双方本着自愿、公平、互利、互惠的原则，经共同协商一致，签订本合同。

第一条：甲方的权利与义务

1. 甲方授权乙方在 范围内代理销售甲方的 系列产品，代理销售期限为 年(年 月 日至 年 月 日)。本合同期满，乙方可以申请续签，但应提前30天书面告知甲方。同等条件下，乙方享有优先权。
2. 甲方为确保产品质量，在乙方代理期限内，甲方向乙方提供营业执照、生产许可证、酒类流通许可证、相关产品的检测报告及其他必要的文件。
3. 甲方向乙方收取 万元的信誉保证金，乙方交纳的信誉保证金在终止代理时，甲方全额退还乙方。

4. 甲方向乙方供货后，乙方在半年内未产生效益或购货金额不足 万元的，甲方有权终止协议。

第二条：乙方的权利与义务

2. 乙方销售人员在市场销售过程中，应遵循甲方的市场指导价，不得任意过份抬高价格销售，也不能低于代理价销售。

3. 乙方与甲方签订代理销售协议时必须向甲方提供有效的相关证件（如营业执照、身份证等）。

4. 乙方在市场销售过程中，不得有损害甲方名誉的言论和行为。自觉维护甲方及其产品的形象和声誉，在甲方指导下处理好代理经销区域内产品终端用户的投诉与相关服务请求，并做好有关部门监督检查的配合工作。

5. 乙方在销售中因甲方产品存在质量问题，均可向甲方申请免费调换，由此产生的费用及责任由甲方承担。

6. 乙方在所在区域内代理销售产品所发生的一切经营费用(专卖、税务、工商、技术监督、卫生防疫等)和经营风险都由乙方自己承担。

第三条：供货、结算方式

1. 通常情况下，乙方应至少提前30天向甲方申报购货计划并安排付款，甲方在收到乙方的货款后30天内，负责将货物运输至乙方地点。具体操作为：乙方向甲方发出购货计划单，甲方收到乙方购货计划单后，确认产品和交货期。经确认有效的购货计划单，构成一份独立有效的买卖合同。本合同有关付款方式，交货等相关条款可视为对该独立合同的有效补充。甲乙双方因不可抗力因素导致本次买卖合同不能有效履行，双方均免责。

2. 乙方在收到货物时应当场验收。货物在运输途中造成损坏的，乙方应将损坏的产品名称及数量交由运输方签字认可，并于当日通知甲方，由甲方与运输方明确责任后处理。

第四条 产品价格调整

1. 保证产品价格体系正式调整前30天将价格调整信息通知到经销商。

2. 对于价格体系调整前（以正式执行调整后的新价格体系日期为准）已经发生采购的经销商，甲方不负责对经销商已经采购的全部调价后产品进行差价补偿（降价情况），同时，甲方也不能另行让经销商差价补款（涨价情况）。

第五条：违约责任

1. 甲、乙双方必须严格遵守本协议规定的各项条款，双方不得违约，一方违约造成另一方经济损失的，按实际损失赔偿。

2. 乙方在自己代理区域以外区域销售，且该区域已有甲方的代理商，经甲方通告后，若乙方继续有销售行为，甲方有权对乙方实施一万元/次的处罚。甲方发现乙方有三次以上这样的行为，可以终止乙方的代理权。

1. 甲乙双方必须对业务往来中的任何重大商情事务对第三方严格保密。

2. 甲乙双方因任意一方的行为对另一方造成名誉、经济等损失，由责任方承担相应责任。

第七条：其他约定事项 第八条： 本协议一式两份，甲方一份，乙方一份，具有同等法律效力。

甲方(签章)：宿迁市洋河镇原窖酒业有限公司 乙方（签章）

法人或负责人： 法人或负责人：

灯具工厂招商加盟合同 白酒代理招商加盟合同汇总 篇二

一、环境卫生制度

- 2、不在食堂、火锅厨房内外乱堆放垃圾杂物，不随地吐痰。
- 3、坚持每天两小扫，每周一大扫的制度。
- 4、餐具、厨具等一切用品、物品摆放要整齐、美观，如有损坏应及时维修和更新。
- 5、非火锅厨房工作人员未经许可不准进入火锅厨房。

二、火锅店食品卫生制度

- 1、坚决执行食品卫生法，切实做到生、熟食品分开摆放。
- 2、生熟食品用的刀具、砧板、框架要严格分开使用，不能混合使用。
- 3、一切食具、炊具必须严格进行清洗消毒，未经消毒的器具不准使用。
- 4、一切食品要做到三防（即防蝇、防虫、防污染），杜绝食物中毒事故的发生。
- 5、凡是超过食用日期或变质的食品不准食用。
- 6、新鲜蔬菜要保持干净，必要时要进行水泡，以防农药中毒。

三、火锅厨房工作守则

- 1、凡是火锅厨房工作人员，每年要进行一次体检。
- 2、每位厨工要热爱本职工作、坚守岗位、树立为家人服务的思想，做到热情周到，积极主动改善出品质量。
- 3、遵守劳动纪律，做到不迟到，不早退，不无故旷工，有事要请假。
- 4、爱护公共财物，注意节约用水、用电和一切燃料。
- 5、克己奉公、不徇私情，不多吃多占。厨房一切用品，未经负责人同意不能借出和私用。

古色鱼乡管理制度从流程化开始

（一）火锅店营业前的准备工作

火锅店营业前厨房各工种、各部门要做好充分的准备工作，以保证营业后经营业务的正常进行，使产品质量和出菜时间、传递速度均达到客人满意。

（1）向厨师长问明当日的推销及估清品种，并传达给前台经理或服务主管，以保证营业后菜点品种供应的准确。

（2）熟悉新添的产品内容，使营业后的传菜工作迅速、准确、不出差错。

（3）准备好各种调味料的装碟工作

（1）照要求煲制好足够的相应鲜汤、清汤；准备好足够的火锅底料。

（2）制作好各种开胃小食。

（3）为传菜部制作好各种调味料用以装味碟。

(4) 准备好兑锅的相应调料，同时准备好各种特色风味火锅的调味料。

(5) 做好特色风味火锅的初步熟处理工作。

(1) 切制各种开胃小食的原料；切制锅底兑锅需要的各种调料；

(2) 按标准准备初、细加工各种火锅菜品。

(3) 为内部员工的伙食准备当天的原料；

(4) 与采购部门拟订急需购进或第二天购进的原料。

(5) 准备好当天供应的鲜活水产原料，以便随时供应。

(6) 准备制作菜品的装饰品，用于菜品的点缀。

4、杂工的准备工作：

(1) 准备好各种餐具，以便盛装菜品。

(2) 做好原料的初加工工作。刮削、整理各种蔬菜。

(二) 古色鱼乡营业中的工作流程

1、传菜部的运转.

营业后，顾客需要的菜点，由餐厅服务员记下单据，设以标号，送到传菜部，传菜部需要立即将菜点单据中的品种归类，并要掌握上锅底、开胃小食、菜品的时间和根据单据中标明的顾客的某些要求，然后分别传达厨房相应部门。同时根据客人需要装好调味碟和开胃小食在上锅底前上桌。

2、炉灶部的运转及时、快速、准确的调制客人所点火锅锅底

或相应的特色风味火锅。

3、切配部（含水台、打荷）的运转按照标准及时切配、装盘客人所点的各种火锅菜品，并根据需要进行菜品装饰、点缀。三人装已切好的菜、出菜，并按要求要求进行盘饰。一人专门刨牛羊肉，余下的切需要现切现装的菜品。并抽一人划单，清理厨房出品的遗漏。

4、杂工的运转杂工配合切配部门工作，选取餐具，随时进行菜品原料的初加工。

（三）古色鱼乡营业后的收尾工作

1、妥善保管、贮藏未用完的烹调原料、各类食品，尤其是采购后直接进入厨房的鲜活原材料、调味料等，一般用保鲜纸包起，视原料情况分别方在保鲜柜冷藏保鲜，冷冻库中冷冻保存，以确保原料新鲜。

2、传菜部要与厨师长和相应的部门清点当日的菜点单据，与前台有关人员核对，做到供、销品种数目相符，并要沟通情况，总结一天的工作，哪些需要今后改进，拟订明天工作计划。补充资源等。

3、清理和打扫厨房各部门卫生。

4、检查和掌握水源、电源和煤气的开、关时间，避免浪费水电，保证安全。

（四）素质要求

1、具有高中以上或同等文化程度的学历，同岗位3年以上的工作经验。

2、良好的职业道德操守，不收取贿赂。善于激励员工，创造

团队合作氛围，提升整体作战能力。

3、具备大型中餐、火锅酒楼的厨政和经营管理技术；精通重庆火锅、渝派江湖菜、川菜的烹饪技法，具备很高的操作能力。

4、清晰小羔羊火锅的经营思路，熟练掌握店内菜品的总体风格、烹饪操作规程。

5、具备菜品创新、研究开发能力和研究旁人著作的创作能力。

6、具有较强的亲和力和突出的协调能力，能够协调部门为本店的经营做出贡献。

7、对突发事件能及时的处理，保证本店的正常运行。

8、能够安排指导下属员工培训。

（五）岗位职责

1、负责领导厨房调料组、切配组、杂工组的工作，确保菜品加工、出品，汤料调制，餐具清洗、保管和回收等工作有序进行。指导各班组做好餐前、餐中、餐后的准备工作，确保菜品及时供应大堂。

2、遵照食品卫生法的有关规定，加强食品的保鲜和卫生工作，监督检查搞好厨房的环境卫生，员工的个人卫生，确保所有食品符合健康要求。

3、管理维护好本部门内各班组的设备、厨具、餐具，经常检查厨房设施设备的运转情况和用具使用情况，保持清洁卫生，不损坏、不丢失。

4、负责厨房的考勤工作，正确行使表扬或批评，奖励或处罚形式。

- 5、编制厨房部的预算，拟订菜品的成本、费用和利润计划，供店长办公室参考。
- 6、熟悉各种原材料的价格、淡旺季特点，掌握货源供应情况，保证货源供应及时、质量良好。落实货源的购进验收和储存，并对其作业管理流程作密切监控。
- 7、监督各班组的用料情况，合理使用原材料，减少浪费，准确掌握原料的库存量，负责厨房每月的盘点工作，做好厨房成本控制。
- 8、正确的指导和激励下属员工独立完成指定的工作，负责餐厅厨师队伍培训规划和指导，严把技术、质量关，保证菜品质量，随时解决各种疑难技术问题，维护本店的声誉。
- 9、对餐厅菜品操作作业过程进行检查、指导，确保菜品数量的正常供应，确保菜品按标准化出品。
- 10、协助执行经理共同处理各种重大突发事件。
- 11、经常与店长、行政部门等相关部门协调，听取顾客的意见，不断的改进。
- 12、合理地组织、调配人力，充分调动各级人员的积极性，确保快速高效的出品。
- 13、负责对餐厅厨政管理制度执行情况进行监督和纠正。
- 14、负责组织菜品的设计和审计工作，不断了解菜品市场的动态和动向，不断开发特色菜、时令菜等新菜品。
- 15、负责厨房的安全防火工作，每天下班前检查水、电、气各系统，消除隐患和不安全的因素。

（六）工作流程

餐前工作（夏季早10：00—11：30，夏季晚5：00—5：30）
（冬季早9：30—11：30，冬季晚4：30—5：30）。

- 1、到店后先去吧台签到，签到时间以实际到店时间为准，根据签到表的提示，签上自己的姓名和到店时间。
- 2、签到后去店堂准备吃早饭。
- 3、吃完饭后要对调料品、原料、菜品质量标准进行验收，供应商把菜品送来时，先检查质量过不过关，然后称重。所有的菜都称完之后，要给供应商出具进货单，进货单需填的内容有：日期、名称、单价、数量、总金额、供应商签字、厨师长签字。如厨师长休息，由店长或领班代替完成验收工作。
- 4、验收工作完成后与墩子一起准备当天需用的菜品。（如：切片、丝、丁、块、花等）。
- 5、在准备工作的同时，要对厨房所有岗位进行监督，看其是否及时完成餐前的工作。

餐中工作（上午11：30—2：30，下午6：00—11：00）

- 1、与墩子一起抓菜，并要求他们尽量以先荤后素的顺序为顾客提供菜品。
- 2、监督厨房工作，保证出锅、出菜的节奏，配合前厅给予顾客最优质的服务与菜品。
- 3、严格把握好食品卫生关，绝不允许把变质变味的菜品给顾客。
- 4、控制好厨房所有食品与菜品的成本。

餐后工作（中午2：00，晚上10：30）

- 1、安排员工餐的菜品，尽量让员工能到点用餐。
- 2、了解值班人员的工作。
- 3、督促员工关好水、电、气。
- 4、审核墩子开出的次日菜品，并填写审购单。

第一节

员工的招聘与录用

- 1、凡年满18岁，履历清楚，身体健康，作风正派，无违法行为，愿意接受本公司的管理。培训的男、女公民，均可加入本公司的加盟店工作。
- 2、新聘员工入职学习期为3天，若考试不合格不予录用，考试合格上岗。
- 3、新员工入职学习期间必须持有身份证、毕业证原件、计划生育证、员工照片2张、（健康证、暂住证、在所属店一个月内办齐，费用自理）。工龄满一年以上者，可由酒店承担。
- 4、新店开业第一批服务员、厨师、厨工、实习培训期为15—30天，培训期满编写目的：本手册主要是对我公司加盟店的员工的培训工作进行系统的规范化。拉通培训，提高员工的基本素质，保证规范化工作，增强企业竞争力，使公司各加盟店保持良好的业绩，使公司不断发展壮大。

灯具工厂招商加盟合同 白酒代理招商加盟合同汇总

篇三

甲方

居民身份证号码_____联系方式_____
式_____甲、乙双方根据《合同法》以及《劳动合同法》和相关法律法规的规定,秉承平等,自愿,公平,公正和诚实信用的原则,在协商一致的基础上,签订本用工协议书。

一、合同执行时间

经双方商议确定的用工期限自年月日起至年月日止。

二、合同执行内容

2. 工资报酬: 以火锅厨房人员工资包干价每月21000壹仟元整);

4. 支付方式: 在合同规定的时间内每月准时由甲方全额一次性以现金方式直接支付给乙方负责人, 合同有效期内, 甲方不得拖欠或者克扣。

5. 甲方负责为乙方提供免费的住宿和就餐, 及健康证, 暂住证的办理和所

需的生活用品 (包括床、被子、衣柜等必需品, 不纳入乙方工资费用中)。

三、权利和义务

作为本合同附件, 予以执行。

2. 乙方应当按照双方约定的工作内容及要求履行劳动义务,

按时完成规定的工作数量，达到规定的质量要求，提供优质的菜品(指火锅及相关菜品,不含中餐)，保证甲方的正常经营，实现甲方餐厅的良好发展。

任原材料，由此产生的任何后果,乙方均不承担责任。

或损坏甲方提供的厨房工作设施设备，如有人为的丢失和损坏，必须合理赔偿，确保使用。

造成的事故甲方不承担责任；

6. 乙方必须保持辖区内的场地清洁卫生和个人卫生；

7. 乙方的工作范畴仅限于厨房,不承担餐厅其他工作安排,(协商后同意除外)

况下，可自行安排人员休息、请假等事宜。

9. 甲方有义务及时支付劳动报酬。拖欠乙方劳动报酬三日之内，甲方应及时支付乙方，如拖欠时间超过七日，必须按照报酬总金额每日支付3%的滞纳金,拖欠超过十五日将视为违约,合同终止。

10,如乙方有出现个别员工消极怠工，做出有损企业整体形象,或者是严重影响了餐厅业务开展的行为，甲方有权提出要求乙方更换员工，乙方在确认事实的前提下应当执行。

四、安全责任和义务

1,甲方对可能产生职业危害的岗位，应当向乙方履行如实告知的义务，并对乙方进行劳动安全卫生教育，防止劳动过程中的事故，减少职业危害。

2,甲方必须为乙方提供符合国家规定的劳动安全卫生条件和必要的劳动防护用品，定期为乙方人员更换工作服。

3, 乙方在劳动过程中必须严格遵守安全操作规程。对甲方管理人员在不能确保乙方人员安全的前提下的违章指挥或者决定有权拒绝执行。

4, 如乙方发生工伤事故(乙方在厨房工作期间, 如正常操作情况下出现的受伤等事故视为工伤), 甲方应负责及时救治, 并在规定时间内, 向劳动保障行政部门提出工伤认定申请, 为乙方依法办理劳动能力鉴定, 并为享受工伤医疗待遇履行必要的义务, 否则视为违约, 5, 乙方因患病或非因工负伤的, 甲方应当遵守执行国家关于医疗期的规定, 在医疗期内不得以此为理由终止合同的执行, 否则视为违约, 同时乙方也有义务保证甲方餐厅的运转和正常经营不受影响。

五、工作纪律和管理制度

甲方制定的工作纪律和管理制度应当符合法律、法规、政策的规定, 履行合理程序, 并向乙方公示, 取得双方认可后, 乙方遵照执行。

1, 甲方有权召集乙方负责人定期或不定期的培训和参加必要的会议, 对乙方进行指导和提出合理化的建议, 提供尽可能的方便, 双方共同配合2, 如果乙方出现严重违反制度的行为和后果, 双方无法调解, 甲方有权终止合同, 其后果由乙方自行负责。

本条款所指严重后果指的符合以下行为之一

受到国家公安机关的拘留或者逮捕的行为

严重违反国家其他法律并受到处置的行为

严重违背民族宗教习俗并带来不良影响的行为

六、协商条款

1、甲乙双方在合同有效期间，应互相对对方的商业机密及技术机密予以保密，如有泄露，视为违约。

经甲乙双方协商约定，出现下列情形之一的，合同终止：

- 1、合同期满的，本合同自行终止；
- 3、甲方出现违约行为导致合同终止。

八、违约责任的认定和违约金及赔偿金的支付

- 1，本合同一经订立，即具有法律约束力，双方应当依法执行合同的履行、变更、中止、解除、终止、续订的规定。
- 2，因当事人一方故意或者过失违反合同，以及一方故意刁难，致使合同不能履行或者不能完全履行，并给另一方造成经济损失的，应当依约定承担赔偿责任和违约金的支付。
- 3，甲方如果要转让或者关闭餐厅，必须提前一个月(30日)通知乙方，并承担违约责任和支付赔偿金。
- 4，任何因甲方的原因导致合同提前终止，均须承担违约责任和支付赔偿金(因自然不可抗因素导致餐厅毁损除外，但是同时应当承担提供相于七日基本工资作为遣散路费的义务)
- 5，如果乙方要提出提前终止合同，须提前一个月书面形式通知甲方，并承担违约金作为甲方另外找厨师的费用。
- 6, 违约金以本合同规定的金额(21000元)作为标准, 赔偿金以七天的基本工资金额作为标准, 本合同所指的违约金均指的全额。
- 7, 合同提前终止的同时, 违约方必须及时足额支付违约金和赔偿金, 如甲方违约, 除承担违约责任外同时还必须完全结清截至合同终止日的全部工资。

九、劳务争议处理

甲乙双方因履行本协议发生争议或者因为其中一方出现违约行为导致本协议不能继续履行，可以协商解决。不愿协商或者协商不成的，可以向有管辖权的人民法院提起诉讼。

十、其他

合同期内，乙方户籍所在地址、现居住地址、联系方式等发生变化，应当及时告知甲方，以便于联系。

本合同未尽事宜，均按《劳动合同法》、《合同法》及有关规定执行，国家没有规定的，通过双方平等协商解决。签订补充协议具有同等效力。

十一、本合同一式三份，甲乙双方各执一份，甲方存档一份

十二 本合同于签订之日起生效。本合同不得涂改

法定代表人签名： 乙方签名： 或委托代理人签名：

甲方盖章：

签章日期： 签名日期：

灯具工厂招商加盟合同 白酒代理招商加盟合同汇总 篇四

第一条、目的：繁荣市场经济，（公司名称）传统的饮食文化，保持和发展（公司名称）的品质、文化、信誉，增强总部和各连锁店的规模效益。满足人们日益增长的物质和文化需求，服务社会，造福人民。

原则：连锁加盟店以注册的商标为门头，以注册的商标为标

志。

第二条、连锁店要进行标准化的内、外部装修，安装总部指定的徽记和标志，无总部许可，不得安装其它标志及招牌。

第三条、接受本部及区域型管理，维护（公司名称）连锁店的统一形象。

第四条、连锁店必须遵守国家的法律法规，依法经营，独立承担民事责任。

第二章 宗旨及经营范围

第一条 宗旨：（总店名称）的省内外知名度，运用“（总店名称）”独特的经营管理办法及制作技术，经营总店系列食品。赢得规模效益。

第二条、经营范围：（总店名称）系列特色面食、早点小吃、中式快餐、火锅炒菜及特色产品、菜品。

第三章 连锁店资格及加盟程序

第一条 加盟店资格：

1. 具有良好的敬业精神及管理能力。
2. 热爱餐饮行业，具有创业热情。
3. 接受总部及本地区代理商的管理。（包含跨省范围）
4. 愿意参加各项培训，遵守各项管理规定。
5. 具有一定的投资能力。

第二条 加盟程序

(一)、申请加盟申请者需提供以下资料:

1. 法人营业执照(单位)或个人身份证(个人)复印件,个人简历。

灯具工厂招商加盟合同 白酒代理招商加盟合同汇总 篇五

根据《_合同法》有关规定,甲、乙双方经平等协商一致,达成如下协议,在履行协议的过程中,甲、乙双方应严格遵守。

1. 本合同签署有效期自____年____月____日至____年____月____日,其中前____个月为试销期。

2. 合同到期后,另确定新的经销条件,乙方在同等条件下享有优先权。

1. 甲方授权乙方经销甲方_____产品。

2. 甲方授予乙方_____产品的销售区域仅限

_____□

1. 价格按全国统一价执行(价格表附合同)。

2. 乙方严格执行合同约定产品销售价格体系,不能低于或高于合同约定价格销售。否则,甲方不予兑现销售奖励。

3. 甲方保留统一调整产品价格的权利,调价提前_____天通知乙方。

1. 经甲方财务部门确认,乙方货款到帐后,甲方组织发货。

2. 如甲方更改帐号,以甲方财务部签章后的书面通知为准。

3. 在未得到甲方财务部签章的书面通知，乙方不得将贷款（或借款）交给或借给甲方业务人员或汇入其他帐户，否则，乙方承担责任。

1、甲方按照乙方首批贷款30%的金额补偿乙方，作为市场进入补偿费。

2、乙方首批贷款在本合同签订之日起十日内汇入甲方指定帐户。否则，视乙方违约，本合同自行失效。