

# 最新工作汇报代写 重庆三甲医院护士工作总结(大全8篇)

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 工作汇报代写 重庆三甲医院护士工作总结篇一

总结报告要有妙语，一篇好的总结报告看后听后，要尽量让人记住一两个好句子，怎样写护士工作总结报告?下面小编给大家带来,护士工作总结报告,仅供参考,希望大家喜欢!

在很小的时候我就定下了一个梦想要成为守护人类健康的天使，扫除病人心中的疾苦，给病人带来希望带来健康，然他们痛苦的脸庞露出灿烂的笑容，每一天我都在朝着这个方向努力前进，每一分钟我都在付出实践为了这个梦想我才能从小学到大学直到现在我都没有放弃过，一直都在朝着这个方向前进，朝着这个方向加油，哪怕到了工作岗位上成为了一名为人民服务的白衣天使，但是我的使命依然没有结束，我的誓言也没有达到，还需努力。

工作中我不违背本心，全心全意的在工作，在付出，在努力每一刻都在加油奋斗，每一天都在努力付出，既然是一名护士就要完成自己的使命就要做好自己的工作，每天我都在坚持都在加油，每天我都在奋斗都在坚持，从没有放弃过。每当看到因为被疾病困扰的病人我就希望可以帮助他们，希望他们可以健康成长，虽然这并不容易但是却让我一直没有放弃，我想要给他们的的是健。

最为一个护士最让人气愤的是，有心无力，在来到医院之后我经常看到很多病人，但是我自己却帮不了他们因为自己能力有限，因为自己不够优秀，为了让我配得上白衣天使这个称号我在工作中在休息中不断汲取经验不断努力学习，把常见的一些基本一些问题都了解清楚都弄明白找到其中的症结，我也知道知识不是一天就能够学完的，饭要一口口吃，急事急不来的，只要靠自己的努力，每天我都一直在努力坚持完成自己的工作任务，每天都在朝着自己的目标前进，充实的工作让我感到了自己人生的意义，让我觉得我是在做实事而不是浪费光阴。

经过一年的工作我在工作中有了体会收获，就是做一个护士我们要讲良心，医者仁心，用一颗仁心去救治病人，不能因为各种原因不搭理病人，只要是我们的病人我们都要全力帮助病人，做好工作不能有任何的怠慢也不能有任何疏忽，因为一个不好可能让病人收到严重的打击和伤害，所以在工作中我们要注意细节，要稳要做到最好不能有任何动摇。

我将我的一生献给的医疗事业，在今后的工作中我不会做一个退缩不浅的人我会做一个不断前进给病人帮助，给病人希望的天使，给他们温暖，更给他们希望。让他们走出疾病的困扰让他们可以有一个健康的身体。

## 一、在思想政治方面

积极拥护医院的各项方针和规章制度，以病人为中心，严格按一名优秀合格护士的标准要求自己，视病人如亲人，坚持以质量为核心，病人的满意度为标准，牢固树立团队精神。

## 二、积极学习各项新技术、新业务

作为一名皮肤科护士，在工作中严格执行各项操作规程，遵守医院科室的规章制度，时刻注意保持无菌观念，对待工作认真负责，一丝不苟，加班加点，树立高度的责任感和荣誉

感，团结同志，凡事以工作为重。为患者提供全方位优质服务。

### 三、工作中

积极进取，严格查对，严谨细致，杜绝差错事故的发生，在这一年的工作中我将克服自身的一切不足，取长补短，戒骄戒躁，不断完善自己，提高自己业务水平，争取在新的一年里在各方面都更上一层楼，取得辉煌业绩。

### 四、做好基础工作

我坚持严格要求自己，注重以身作则，以诚待人，一是爱岗敬业讲奉献。我正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐，得与失、个人利益和\_\_利益的关系，坚持甘于奉献、诚实敬业，二是锤炼技能讲提高。经过一年的学习和锻炼，细心学习他人长处，改掉自己不足，并虚心向领导和同事请教，在不断学习和探索中使自己在技术上有所提高。

### 五、严于律己，不断加强作风建设

一年来我对自身严格要求，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则，始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实脚踏实地埋头苦干上。在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，不断改进工作作风；坚持做到不利于班组事不做。与班组成员心往一处想，劲往一处使，不会计较干得多，干得少，只希望把所有工作圆满完成。

护理事业是一项崇高而神圣的事业，我为自己是护士队伍中的一员而自豪。在即将过去的一年里，要再次感谢院领导、科主任和护士长给予的教育、指导、批评和帮助，感谢同事们给予的关心和支持。

回顾过去，有许多进步和提高，同时也存在一些不足；主要是学习、技术上还不够努力，和有经验的同事比较还有一定差距，在今后工作中，我一定认真总结经验，克服不足，努力把做得更好。

在即将迎来的\_\_年，我会继续发扬我在过去的一年中的精神，做好我自己的工作，急病人之所急，为病人负责，绝对不要发生因为我的原因而使病人的病情恶化，我对自己的工作要做到绝对负责，这才是一名救死扶伤的护士应该做的最起码的工作。

作为一名皮肤科护士，我时刻的意识到我担子上的重任，我不会为医院抹黑，我只会来激励我更加努力的工作。在生活中我也是会严格要求自己，我相信我会做到为人类的护理事业作出自己应有的贡献！

我们的职业是被人尊称的“白衣天使”，也许只有同行们才清楚这天使背后的苦和累。工作对我们的要求是苛刻的。

白大褂一穿，什么情绪和烦恼都得抛得远远的。在医院消毒水的气味中，我们走过了清纯的少女时代；从血淋淋的伤口边我们走过了炙热的青春年华；在白色的氛围中送走了无数个宁静的夜晚；在爱人的期盼和孩子的埋怨中把自己奉献给了一个个伤痛病人。

的付出了很多。然而我们却经常遇到委屈和误解。但我们无怨无悔。正因我们深知服务对象是一个个需要人帮忙和同情、在病痛中苦苦挣扎的病人。“医生的嘴护士的腿”，不说别的，就是一个晚上，上急诊班的夜班护士全部走下来的就有四五十里路。腿都跑肿了。也许您不坚信，但是请您看看护士姐妹们小腿上那盘曲的静脉曲张，您就明白了。

在急诊科曾有一件这样真实的事情：下午快下班了，几声长笛送来了十几名乘坐小公共汽车出车祸的外伤病人。白班的

护士都主动地留了下来，有条不紊地进行着抢救。直到晚上十点才回家。当饿着肚子拖着疲惫身体的小王问：“护士长，我们忙乎了一大顿却遭来一顿臭骂，那个醉汉还差点打着您！”护士长却大度地说：“那对小夫妻新婚燕儿，丈夫看到心爱的妻子伤得那么重，心里太焦急，加上又喝了酒。咱们就不好和他计较了。”象五一这样的长假，大家都留恋在如画的山水和浓浓的亲情中时，我们的急诊科却经常发生着这样的事情。

忙碌、充实的13年匆匆而过，盘点收获，总结教训，该留下踏实的脚步；沉淀积累，触动启发，的开端在的结束之后。新年将至，为的13年画圆满的句号。

## 一、脚踏实地，从护理基础工作做起。

科室人员偏年轻化，工作经验，专科知识欠缺，为护理服务质量，从基础护理工作入手，查房程序和交-班制度，将晨间护理与交接班交流平台，细致的专科健康知识教育，和人性化沟通，的病人满意度，。将核心制度本年度考核，每周考核一项，规范工作流程。，服务质量，从改进工作细节入手：1.改进查对，将传统的称呼病人床号、姓名，改为问病人姓名，让病人回答，查对差错的性；2.改进备皮方法，使用一次性备皮刀，撤消民用备皮刀，将滑石粉润滑备皮改为肥皂液润滑备皮，工作和备皮；3.推广使用家属陪护椅，只象征收取使用费，为病人；4.护士交流沟通本，将日常工作质量控制内容，传达会议内容，交接须注意等写入沟通本，各班参阅，须开会才能传达的周期长、改进的弊端，质量持续改进目的。5..联合都市宝贝照相馆，免费为新生儿宝宝出生照，将新生的喜悦留给，也留给病人全家，特殊的。

将工作细化，分工，文书书写由责任护士和质检员三人，开成管床护士责任下病历，责任护士把管，质检员质控的三级质控模式，的控制书写错误和不规范书写，书写质量。工休座谈、抢救药品、实习生讲课、学习分别责任到人，人人有

事管，事事有人，大家科室管理，了大家的性。

### 三、产房管理，布局改造。

产房管理，印制产科常见急症抢救流程，张贴在产房内墙，强化操作流程化，腕带识别制度，新生儿腕带配戴工作，产房交接流程并督导实施，产妇及新生儿安全管，疫苗上报及查对程序，疫苗管理。，管理年验收标准，产房改进，配置消毒用品，待产室、隔离产房、及隔离待产室位置，以标准要求。

### 四、苦练技术，严把质量关。

充实专科知识，派出助产一人到北京学习，护士长到天津及杭州进修学习，引进新的理念和技术，改进工作，技术，带动科室学习气氛，学习每月两次，中医护理技术项目，学习中医理论，级论文一篇，，督导全科护士教育任务，专科知识学习。今年实习生人数多，为带教质量，制定详细带教计划及带教老师授课计划，每批学生专科知识两次，圆满全年带教任务。

一年的付出，算不上美满，总有与失去同在，充实与惆怅并行，不现状才是进步的开始，在又年度展开之际，努力启航，又奋斗的轮回。

#### 一、思想道德方面

#### 二、专业知识、工作能力方面

2、认真接待每一位病人，能够做到换位思考。

3、在医疗文书的书写过程中做到认真负责，态度端正。认真学习科室文件书写要求，规范书写护理记录单，危重护理记录单等。

护理工作是一项比较繁琐，但又要求细心、耐心的工作。因此对于自己的工作要高要求、严标准，每次走进病房，我都利用有限的时间鼓励产妇，耐心的帮他们了解产程经过，建立信心。坚持每日督查护理、助产工作落实情况，为提高每位护士的理论和操作水平，每月组织两次业务学习，一次业务查房，为了了解病人对护理工作是否满意，每月组织一次公休座谈。

### 三、在学习和生活方面

我将努力的学习专业知识和技能，做到理论联系实际。除专业知识的学习外，我还要注意拓展自己的知识面，提高自身的思想文化素质。在生活上持以严谨的态度和良好的作风。在工作中，严于律己，诚实守信、乐于助人、团结互助，使科室同志高高兴兴的来上班，开开心心的回家去。

20\_\_年是不平凡的一年，在这一年中我们经历了很多，有快乐、有伤悲、有遗憾等等。一年中，在我和主任共同努力及全科人员积极配合下，基本完成医院下达的任务。今后的目标：如果我有幸在20\_\_年继续得到大家的信任，那么在今后的的工作中，我将加倍努力工作，努力在科室护理队伍中：以身作则，起表率作用。

最后，我再次感谢院领导给予我工作和生活中的关心，感谢每一位和我共事的同事，感谢大家对我的信任和善待。

## 工作汇报代写 重庆三甲医院护士工作总结篇二

伴随着20\_\_年新年的钟声响起，20\_\_年已离我们远去，在这一年里，自己在生活、工作上都经历了许多，有泪水也有汗水，有过悲痛，也有过幸福，因为今天总结的内容是工作，姑且不谈生活和情感。

20\_\_年，本人在公司工作职责是负责市场营销部的投标工作，辅助工程管理部参与公司内部及项目部的管理。

公司领导每逢公司例会总谈到工作纪律及工作责任心方面的相关话题，可见工作纪律和工作责任心在平常工作中的重要性。

首先，迟到想象时有发生。尤其是在冬季，“暖暖的被窝”成了上班准时的“强敌”，闹钟定好了，却要在床上赖上半小时，此举是非常不明智的选择，误了早餐伤身体，误了时间伤工作，更重要的是自己长此以往，会导致工作上的作风也变得磨磨蹭蹭，一点不利索。时而听到别人讲我：大小伙子一点朝气没有，做事跟女人似的！听到这这种评价实在恼火，但细想一下，人家言之有据，并非空穴来风。治标毫无所用，治本才是良方。

20\_\_年，虽说中标的工程数量不少，可真正能拿得出手的工程却没几个。几十万的工程，对于企业来说，真是宁可不投，也不能滥投。现在建筑投标行业越来越严格，只要公开招标的工程，现在基本上要压二级建造师证书，一两个点管理费的收入难抵公司的开支。

针对20\_\_年几个具体投标工程，有以下几方面经验总结：

### 1、黄山区谭家桥镇厂房管道工程

本工程能中标也是个偶然，中标后却出现了一系列前期未料到的事情。

其次，该工程为20\_\_年6月份签订合同(合同工期100天)，但至今仍无一笔工程款支付，这也反映出工程管理部门和市场营销部门对项目部监管力度缺失，在与建设单位协调过程中缺乏主动攻略意识，对项目负责人个人缺乏制约举措，以后有待加强。



## 2、上丰中心学校霞江小学教学楼工程

本工程同样存在二级建造师压证问题。原本项目负责人承诺无需压证，二级建造师无需到场，但该工程实际施工过程中，因工程实体施工不到位，导致歙县建委对公司的项目管理水平提出质疑，影响了公司在歙县建筑市场的信誉。加强和完善项目部的管理及制约项目负责人的管理措施已迫在眉睫，不容忽视。

## 3、富溪乡生态综合工程治理项目

黄山市土地治理项目今年投了三次，第三次能中标说明在实际投标过程中，市场营销部总结了前几次投标失败的教训，总结了经验。但工程中标后，公司实地考察时却由喜转忧。由于前期公司未组织相关人员现场勘察，导致本工程人工运输费一项未考虑在内，虽说业主单位清单上给的单价费率明显不合常理，但此问题却在中标后发现，想弥补却是相当的困难。

因此，投标工作的前期工作还需做到细处，一个环节失误，将导致满盘皆输。更何况此类问题在芜湖造船厂投标中也出现过，所以出现同样类似的问题，反映出市场营销部在此类问题不够重视，自己以后在投标前期的准备工作中必须谨慎，工作需到位。

公司投标工作包括工程管理因需要各部门行动统一、协调。虽然市场营销部在大多数工程投标表现中不乏可圈可点之处，但在个别投标工程中因自己考虑事情不周全，也出现了一些问题。就拿徽州区潜口镇土地整理项目来说，因自己在投标原件中未写上“投标保证金票据”，而是想当然的认为保证金收据在项目负责人处，导致公司投标时因此原因而差些无法正常开标，后虽通过解释正常开标，也暴露了市场营销部未处理好和办公室的投标合作。在祁门工程投标中，同样的问题再次发生，这却成了公司投标文件被废标的原因之一(另

外一个原因是业绩不达标)。由此可见，部门间的合作在投标活动中的重要性，自己在上述两次失误中，有不可忽略的责任。

人生失败的经历并不可怕，可怕的是同一个人同一个地点摔倒两次。前车之鉴也好，失败是成功之母也好，只要自己事情做细了，只要自己还走在为成功而努力的道路上，成功就在眼前，自己仍需努力。

## 工作汇报代写 重庆三甲医院护士工作总结篇三

### 一、打造精品业务，创立品牌形象

采取积极有效措施，抢占市场份额。面对强大的农行及不正当竞争的邮储对手，我社没有消极等待，而是制定了在竞争中寻出路，开拓中求发展的方针。建立了从主任到具体经办人员存款岗位责任制和考核办法。具体细化到每位员工，组织员工认真学习办法、措施，人人做到心中有数，任务明确，考核办法清楚。在“双节”期间，我们针对企事业单位资金流量明显增加、存源扩大的有利时机，及时出台了一季度存款临时考核奖励办法，从而在全社上下迅速掀起了组织营销存款的热潮。在保障机制上，我社建立和完善了五项基本制度，即月底对存款分析会制度、重点大户管理制度、客户经理定期回访制度等。在存款激励机制上。我社根据县联社年初制定的考核办法，结合我社实际，先后制定了《20\_\_年储蓄存款考核办法》，由于考核办法突出了责权利相结合，且可操作性强，极大的调动了全社参与人员营销对公存款的积极性。截止目前，我社已有\_\_名员工揽储在\_\_万元以上，为我社存款工作作出了表率。

在做好激励措施的同时，开展调研，建立存款信息反馈机制。我社坚持把调查研究贯穿存款工作的全过程，以调研推动存款工作，以营销存款深入调研。通过调查研究，使我社掌握了区域内存款潜力、结构、主攻方向等情况，为决策提供了

依据。

另一方面，我们以挖转他行大户为突破口，瞄准优质客户，搞好代理业务，为稳存增存工作起到支撑作用。仅\_月份，通过员工亲属提供信息，从农行挖转存款就达\_\_多万元，为我社稳存增存工作奠定了良好基础。比如存款大户\_\_公司、\_\_公司等优质客户。同时，实施精品战略，树立品牌形象，增强我社的竞争实力。由于今年初的人事调动，我社从去年的\_\_名员工一下变成\_\_名员工，为了解决业务多，员工少的现象，我们一方面积极请示联社在人力资源上给予支持，另一方面对内勤人员进行培训，每周一、周四进行业务学习，并对岗位进行优化。每天选派一名外勤协助柜台外工作，梳理客户情绪，优先优质客户业务的办理，礼貌待客，稳住存款大户，展示信用社品牌形象，也显示出了信用社的竞争实力。

## 二、加大信贷营销和投放力度，努力培育效益增长点

《\_\_贷款证》、《\_\_》是新形势下我社针对市场需求推出的一项精品业务。如何将此作大做强，对树立信用社形象，寻找新效益增长点，有着极为重要的作用。我们从抓员工队伍建设入手，一是在营销队伍中树立一个观念：改变习惯。“观念决定思路，思路决定出路”。由于过去我们员工工作没有目标、没有信心、作风不实，为改变营销队伍在工作中浮飘不实，即不“心”及又不“身”入的不良习惯。实行早工作计划签到、晚工作汇报、中途工作检查及工作完成质量保证金制。即：每天签到，明确今天的计划，在中途中由领导班子不时对其进行查岗，发现一名不按计划执行者，当面批评或罚款。通过强有力的制度执行，使得外勤逐步在工作中、在生活中改变自己的不良习惯。使“踏遍千山万水、走进千家万户、道尽千言万语、历尽千辛万苦”的四“千万”精神，深入我社每位客户经理心中，落实在每位员工行动中。成为每位员工工作的标准、目标。

二是为使每位外勤时刻了解我社经营、管理情况，使之更有目的，更有信心地完成自己的任务。在全体员工的配合、支持下，透明每位客户经理的工作任务及进度，使每位客户经理每天都能看到自己的不足，看到他人的业绩，使之自觉学习先进。今年，我社及时传达了联社的营销工作会议，提出了“明确职责、团结合作、共促发展”的团体精神，干部员工大力提倡任务明确，通力协作，并明确每位客户经理工作的职责和任务，确保保质保量的完成联社的营销工作计划。

三是坚持实施回顾管理。一方面，实施了规范管理：为确保《\_\_》、《农户贷款证》的发放、管理的规范化、科学化，我社制定了具体的考核办法，规范发证程序。今年上半年已发放贷款证\_\_份。另一方面，坚持实行客户经理回顾管理。每周二晨会上由主任主持召开“回顾管理”例会，要求每位客户经理对自己一周来的工作进行简要总结，并向大家介绍一周来对自己的启发，实现经验共享，也使大家在回顾工作中反思自己的不足，找出问题的所在，制定下步工作计划。通过以上的以人为本管理，使每位员工树立了“求好向上，力争上游”的积极思想，树立了完成任务的决心和信心。

### 三、加强团队建设，塑造一支高绩效团队

我社特别重视团队建设，努力增强队伍的素质和核心能力提高。为此，首先注重队伍的业务、理论等学习。在社内开展向先进看齐、“创先争优”活动，通过树立身边典型，学习身边事迹等活动，提高了全员的自身素质和业务能力。另一方面，狠抓党建工作，发挥班子的领导作用的同时，狠抓党风廉政建设工作。班子成员努力做到三个带头：带头加班不计报酬；带头不向客户吃、拿、卡、要、报，带头下乡营销。经过今年的努力，全社初步形成了积极向上，团结一致，奋力拼搏，争创一流的良好氛围。

### 四、步强化内部管理，营运良好内部环境

在加强内部管理方面，我们一是加强对人的教育强化。二是制度落实的强化。我社坚持两手都要抓，两手都要硬。年初，我社组织员工系统学习联社的各项规章制度，历时一个月，进一步树立“以客为尊，诚信为本，用心服务，追求卓越”的理念。通过一系列学教活动，使广大干部职工的政治素质的业务素质得到进一步的提高。在此基础上，强化了制度落实和严格按操作程序办理业务两项工作，严格监控业务流程，确保业务工作照章、依法、合规进行，以社主任、主办会计为一体的易发案件部位防查系统，定时不定时检查，确保易发案件部位安全无事故。以主任及社会行风监督员为一体的服务监督系统，按月检查、通报、评比，确保服务工作月月有进步，月月上新台阶。监督系统的有力运作，有力地促进各项业务健康发展，为我社的业务开拓，经营管理，效益增长构建了良好的内控环境。

## 工作汇报代写 重庆三甲医院护士工作总结篇四

### 乡镇公共卫生工作计划

一、高度重视农村新型合作医疗工作，引导农民转变观念，办好、好实这项“民心工程”。

我镇在开展新型农村合作医疗工作中，坚持推行由政府组织、引导、农民自愿参加，个人、国家多方筹资，以住院和大病统筹为主的新型农村合作医疗互助共济制度。（一）、加强领导，建立健全新型农村合作医疗制度。为把这项涉及广大人民群众根本利益的大事办好、办实，我镇先后多次召开专题会议，成立了由党委副书记、纪检委书记为组长的新型农村合作医疗领导小组，下设办公室，并抽调一名同志专门负责办公室的日常事务，制定了《xx镇新型农村合作医疗实施方案》。（二）、加强宣传，引导农民转变观念，让要农民参加转变为我要参加。1、通过政务公开、村务公开等形式每月定期对外公布全镇各村参加合作医疗费用补偿信息和合作医疗

基金运行情况，实现阳光操作，让广大参加合作医疗的农民及时了解全镇补偿情况，真正感受到新型农村合作医疗政策带来的看得见、摸得着的实惠，体会到新型农村合作医疗政策的优越性，从而转变观念，积极、主动地参加和支持新型农村合作医疗工作。

2、利用补偿实例，跟农民算清参加新型农村合作医疗的利民帐。我们利用召开村组干部会、村级群众团组织会、群众大会的机会，用本镇、本村、身边的人的鲜活实例，算一算他们参加新型农村合作医疗后的实惠帐，让群众感到参加新型农村合作医疗真好、真重要。

3、通过传媒宣传，扩大新型农村合作医疗的影响力。今年，我镇向每个农户发放了新型农村合作医疗手册和知识卡片，扩大了新型农村合作医疗工作的知晓率。

(三)、强化管理，努力为参合农民提供优质服务。经办机构服务水平的高低直接影响到农民参加新型农村合作医疗的积极性，为此，我们始终把优质服务放在工作的重中之重，努力打造一支“便民、高效、廉洁、规范”的新型农村合作医疗队伍，实行有情操作，争取不让每位参合农民带着不满和疑惑离开。

(四)、严格财务管理，确保基金运转安全。在新型农村合作医疗基金监管体系的保证下，我镇的农村合作医疗基金的管理和使用，做到了封闭运行、专款专用，参合农民报销的医疗费用全部直接在现场报销，镇财政所绝不截留，到10月底前，我镇12个村已上解2007年合作医疗基金128690元，参合比例达96.6%，比2006年增长9.3个百分点，超额完成了县委、县政府下达我镇的参合指标数。截止今年8月底，我镇共补偿346人次，补偿金额达399774.9元。通过一年来的运转，可以说我镇新型农村合作医疗工作已见成效。

1.乡镇工作总结范文

2.乡镇教研工作总结范文

4.乡镇环保工作总结

5.乡镇主任工作总结

## 6. 乡镇水利工作总结

## 7. 乡镇林业工作总结

# 工作汇报代写 重庆三甲医院护士工作总结篇五

社会发展日新月异. 这是坚守在不同工作岗位的每个社会人共同努力的成果. 教师, 担任着教书育人的重要职责, 客观地说, 教学是一项复杂的工作. 教师要适应社会新时期的发展步伐, 就必须忠于岗位不断进取。

### 一、忠于教育，快乐工作

做好本职工作的首要是职业责任感和社会意识。广而言之，无论从事何种行业，其最终目的是民族的繁荣发展，小言之，是在行业的发展中所体现的自身价值。教师需要有新的教学愿景，从而把工作看做是一件快乐的事，快乐工作才能忠于岗位，这也?事业发展嘍??动力。教学上的新愿景即教师对教学所要达到目的以及如何引领学生到达目的地所提出的设想，帮助学生完成学业的决心和持之以恒的精神。研究表明，树立教学新愿景的教师专业更突出，且为使对学生的教育取得更大成就，愿意不断探索新的教学方法。

### 二、有效学习，不断进取

### 三、因材施教，力求创新

新时期的教师告别了“教书匠”时代，从称职到优秀，教师对于专业发展应该有更高层次的追求。富于创新精神是新时期人才的必备素质，教师需要在做好教学常规工作的基础上力求创新，这种创新不是标新立异，不切实际，而是为了取得更大的教育收效。教师的专业创新大致可分为以下两个方面。

## 1、教学观念和教学方法的创新

段达到同一发展阶段。同一个孩子也未必会在各个层面得到均衡发展。选择学生感兴趣的方式组织教学更易于令其接受。

## 工作汇报代写 重庆三甲医院护士工作总结篇六

1、机修钳工是利用专用工具和机械设备对生产机器进行保养维修，为企业提供设备保障的人员，其特点是心灵手巧，具有非常强的动手能力。

## 2、思想政治表现、品德素质修养及职业道德。

能够认真贯彻党的基本路线方针政策，遵纪守法，认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心，积极主动认真的学习专业知识，工作态度端正，认真负责。

## 3、工作态度和勤奋敬业方面。

热爱自己的本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，工作投入，热心为大家服务，认真遵守劳动纪律，保证按时出勤，出勤率高，有效利用工作时间，坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成。

## 4、工作质量成绩、效益和贡献。

在开展工作之前做好个人工作计划，有主次的先后及时的完成各项工作，达到预期的效果，保质保量的完成工作，工作效率高，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作水平有了长足的进步，开创了工作的新局面，为公司及部门工作做出了应有的贡献。

二是向周围的同事学习，虚心求教；



三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践工作中校验所学知识，查找不足，提高自己。次次难关，但离工人技术的最高水平相差还有一定的距离，这次我如果被评为技师，我一定更加努力，在技术上更加精益求精，为构建和谐企业而努力奋斗。

## 工作汇报代写 重庆三甲医院护士工作总结篇七

时间过去了一年，我也完成了一年个人的工作，这样回顾下，我觉得自己也算是很好的完成了领导所交给我的工作。已经要面对新的一年了，我对明年有很多的期待。那现在就对一年的工作做总结。

### 一、工作积极进取

作为公司其中普通的一员，我向着优秀的人学习，在工作中积极不懈怠，我知道工作中的自己肯定是有非常多的地方需要去改进，所以我很努力的去把工作给做好，认真对待问题，注重细节，努力进取，让自己可以不断的学习。在初期，我努力去积累，补充自己的知识，我不会因为自己不会做那个工作，就因此停滞，而是努力的学习如何解决，让问题在我手中顺利的被解决，努力的为公司做事。我更明白如果不努力，就会没有成绩，就不能真正的立足公司，所以工作上是不敢去犯错的，都是能够做好就做好，自己要是能做，就积极的去做，不会因为不是交给自己工作就不做。

### 二、工作会规划好

我虽然不是多优秀的人，但是我也明白一个道理：做事是不能盲目去做的，而是要给自己制定计划，才能按时完成。那么这一年，我的工作我都会规划好，把每个步骤都写下来，甚至会在电脑写好计划后打印出来，就贴在办公桌上，让自己随时的查看工作完成的怎么样，每次做好工作了，就打好够，然后去做下一步的工作。这样提前规划好工作，能够从

中查找不足，努力改正自己，让工作更能去完善，一次一次做的好。

### 三、下一年工作计划

下个年度的工作，我要更好的去把工作计划做好，尤其是每天的工作也要做好计划，按照计划去做，我觉得能更好的完成。我会再去加深业务学习，让自己的能力能够达到领导的要求，然后去接触新工作，这样我也就获得成长，能够让自己在工作中有出色的成绩。再就是，我要学会从工作中吸取经验，及时去改正自己。我给自己制定新的目标，然后朝着目标一直前进，带着期望工作，是一定可以把工作做好点的。

新一年努力跟着计划走，把自己不擅长的方面加强，让自己可以胜任更多的工作，那么在公司也就可以发展得更好，同时自己也能够接触到更深层次的东西，为自己成长提供好的助力。

## 工作汇报代写 重庆三甲医院护士工作总结篇八

在公司工作了不少的年岁了，还是没有固定的岗位，就像补锅匠一样，那边有困难，我就到哪边去工作，这是长处，也是短处。长处是我在不断的换工作地点的同时，认识了更多的同事和朋友，短处就是我没有在公司感受到一种家的感觉，一直在换，弄的我感觉自己不像公司的职工了。

怎么一年的时间过的这么快呢？我突然冒出了这样的一句话，回想一年的时间，这一年也许是我人生经历中真的很重要的一年，骄傲如故，执着如故□20xx年，好不平凡的20xx年啊！

记得年初的时候我还是虹桥店的库管，肩负着整个虹桥店库房的责任，却也在为自己平淡的工作而感到烦闷，而短短一年的时间里，我几经周折，现在是鞍海物流彩电库管，回想一年的种种经历，体会到的是一种成长，一种转变，一种年

龄和身心的改变，也许是成熟，也许是经历，也许是挫折。总之，一年的时间带给我的，是不同的经历，是感同身受的体会。

一月到五月：虹桥店库管，总体评价敬业负责，却也不失灵活，偶有偷懒，但是也能认真的对自己提出工作要求，一年来的库管工作也算是小有心得。期间因立山库管出差，曾到立山店支援库房工作二十天。并针对立山库房存在的不足加以改进，同时也吸取了不少立山库房的优点为后期回到虹桥的工作开展提供了一定的有力因素。

五月到六月：根据工作需要，调整为人民路店库管，在物流没有正式成立之前，人民路店库房不单单肩负着人民路店库房的工作，同时也肩负着鞍山三家门店配送库房的所有工作，工作量之艰巨可想而知，同时正值物流搬迁的前期准备，其中包括人员的招聘和培训，库房的系统分库，商品安全，人员心理的稳定，新库物资的准备，以及新库区规划，在上级领导的指示下，协助物流主管积极做好前期的准备工作，这期间的工作对于一个曾经是小门店库管的我，压力很大，但是动力也很大。我积极且努力，因为我喜欢压力，我喜欢为自己寻找一个可以发展的平台，对于自己并不很熟知的领域，我喜欢去发掘自己的潜力，因为我觉得自己还行，也许是大言不惭吧！

七月：这应该算是这一年来最不平凡的一个月了，七月开始，物流库的搬迁工作正式开始，由于前期的积极准备，整体的搬迁工作在有惊无险中度过，取得圆满成功。搬迁期间，受领导指派，我负责发货组关于库房的整体安排，一处处隐患的排查，一个一个细节的安排，保证的是库房商品的安全，实现的是工作圆满的目标，我嗓子哑了，发烧了，家里孩子生病了，我心中焦急，但是工作是放不下的，我肩负的是一种责任，是领导对我的信任，我自己知道，孩子有人照顾，也知道自己的身体还抗得住，坚持着，在我最脆弱的一个月，我总觉得是一种做人的信念在支持着我不断前进。搬迁工作

后，我被调整鞍海物流的彩电库管，我在得知此消息的时候也清楚的知道，这是又一次的压力来了。任何人都知道，彩电库，型号很乱，商品最贵，品牌也是最多的，库存也是相对最大的。而物流对于我来说，是个陌生的环境，库房的整体体制和我以前所接触的门店库流程，统统不一样了，而我也许要从零起点开始自己的新工作，今天回想起来那时的心态，可以用一个词概括“跃跃欲试”。因为“我不懂配送”这句话是领导对我说的，我也对自己说，我一定会懂的。

八月到十二月：进货提前4个小时预约，调拨要规定调拨日，商品的暂存出入库，商品收发货的流程，全变了，我想我是不排斥的，对于全新的事物我始终强迫自己去接受，只有不断的接受才能不断的完善，我认为这就是一个人成长的关键。

八月份，岫岩店开业，经领导安排，我去支援岫岩店配送库的开业工作，初期的安全隐患排查，库房表格制定，卫生清扫，商品收货以及开业期间发货安排，在当时岫岩店没有配送库管的情况下，我带领两名库工积极的履行着自己的职责，保证了岫岩店开业期间库房的商品安全，在支援工作结束的头一天晚上，配合岫岩店库管给配送的库工集体开了一个会，交代了库房今后的工作重点以及注意事项。

在从岫岩回来之后，全身心突入彩电库管理，带领着我的两名库工，坚持着每天对所有商品全部盘点的习惯，坚持着每天坚持在自己工作岗位的习惯，坚持着灵活并严格的落实库房流程的工作方法，记得一开始的流程变了，我不适应，送货的物流公司不适应，厂家的市场业务不适应，提货的力工不适应，我认为作为库管需要做的就是让这些所有的不适应，一点点的使其变成合理。我更觉得一名库管要做的不单是管理好商品，而应该在保证商品安全的基础上，如何在不引起投诉的情况下，合理的控制好库房的一系列收发货流程，这很重要，也至关重要，因为合理的流程控制才是保证好商品安全必备的条件。鞍海物流彩电库，一步一步的走到了今天，所有的努力换来了一张张的笑脸，我认为这就是成绩。

关于未来：

20xx年已过，未来的日子依然会很漫长，接下来的20xx年会如何发展没人能预料，我总觉得所要做的就是努力和坚持着，看似容易的一句话，做起来却是相当的不易，不断的吸取，不断的总结，吸取别人的优点，总结自己的缺点，学习别人的优点通过自己的方式表达出来，这就是我做人的观点，未来的一段时间内，我会按照这个想法努力做下去。曾经的一位经理对我说过一句话“不断的努力和坚持是一种真正的等待，等来的也许就是属于自己的一个机会”。是啊！我相信这句话，等待，等待的背后是需要不断的努力，始终认为，只要努力了，不用自己去宣扬，自然会有人去说，也自然会有人来认可，努力着的20xx年会是怎样的呢？期待吧！

一年的工作结束的很快，这我知道，不过在过程中是缓慢的，只有在一年过完后，回过头来才会感觉到时光的快速，才会感觉到时间的流逝。在20xx年的工作中，我没有什么特别的要求，我只要求生活平凡的度过，工作也是能够稳定下来，能够做好自己！

日月如梳、同事为侣，在这紧张具有丰富节奏的生产任务中，音符又伴随我们度过了四季，在这即将告别迎来新春的脚步里，我随着旋律为20xx年的工作变化描绘出自己的工作总结与展望。

### 一、班组长工作职责的了解

- 1、严格执行安排生产计划，及时组织落实物料发放工作，并跟踪生产计划的完成情况。
- 2、实施生产车间现场、条件及安全管理，严格落实“6s”要求，做好生产设备的日常维护保养。
- 3、负责工艺文件、设备操作规程执行的现场检查、质量状态

标识，现场问题的处理、反馈，做好重复性、批量性问题记录及处理结果，如实记录工作时间、核算工资。

4、采用良好的沟通方式，积极主动与员工交流，掌握员工的思想动态，了解员工想法，及时分析、反馈。

5、负责对在制品、成品数量的管理、交接及工序确认，保证产品及物料处于受控状态。

6、组织并现场监督退货产品的处理，确保方案合理、执行严格，对批量未使用产品的处理过程给予记录。

7、低值易耗品、生产辅料及电能消耗的控制，减少浪费。

8、根据生产订单、库存情况编排日生产计划，并组织实施。

9、负责对在制品、成品数量的管理、交接及工序确认，保证产品及物料处于受控状态。

10、对化学品的领用和发放确保安全的使用与存放。

## 二、不足之处

在这段学习期时间里对公司系统操作不熟练，工作认识不够，缺乏全局观念，对工作缺少分析。

## 三、以后的工作展望

1、加强学习，提高学历和自身素质修养，从而更好地服务公司，服务社会。

2、在工作当中遵循实事求是的原则，脚踏实地，干好每一项工作。

3、加强工艺纪律检查力度，在产品生产过程中做到质量第一

原则，同时也努力转变员工思想观念，真正做到全面质量管理，而不是整天在生产线上的监督和检查。

4、关注库存，当好领导的参谋，平衡每条生产线的生产产量和休息时间。

5、加强与车间各班组同事的沟通和学习，架起友谊的桥梁实管理团结一致，筑建起良好的氛围。

6、努力做好员工思想政治工作，全面掌握和了解每位员工的思想动态，关心员工在工作和生活中遇到的实际困难。

当我总结出旧年的工作变化时新年的脚步又将被xx的音符迎来，就让我们一起努力拼搏唱响新年的xx传播四方吧。