

# 2023年年度工作总结邮件 工作总结发邮件 (精选7篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

## 年度工作总结邮件 工作总结发邮件篇一

一、加强领导，精心组织，完善规章制度，强化责任意识。

公司高度重视安全生产管理工作，把它视为公司安全生产管理工作的重要内容来抓。公司领导班子成员及各部门负责人分别与各部门、各项目部签订了安全生产责任状。明确了各部门安全生产工作职责，把安全生产工作目标任务层层分解，落实到相关部门和个人。公司与各部门签订了xx年度安全生产责任状，公司与各部门签订了安全生产责任状。

二、完善制度，强化落实，落实安全责任。

1、建立健全了安全生产责任制，完善了各项安全生产管理制度，安全生产责任制基本上实现了“一票否决”，层层落实，责任到人。

2、建立了安全工作目标管理制和安全生产责任追究制，层层明确责任，严格考核，形成了安全生产人人有责任，各项制度齐全、严格执行的良好局面。

3、完善、制定、修订了安全生产工作目标责任书，公司与各部门、各项目部与班组签订了安全生产目标责任书，实行一

票否决，做到一级抓一级，层层抓落实。

三、强化学习，提高思想认识，加大培训教育力度。

4、为提高全员的安全生产意识，公司于xx年xx月xx日，举办了全员参加的“安全生产法律法规”普及安全知识培训班。通过培训，进一步提高了全员的理论知识和实际操作水平，增强了员工的安全意识。

5、通过培训，使全员提高了安全生产的素质，增强了员工的自我防范能力。

四、突出重点，加强隐患排查治理。

6□xx年，公司在安全生产方面，重点做了如下几方面工作：

8)加强“三同时”制度的贯彻和落实。

9)继续深入开展安全生产月活动和百日安全无事故竞赛活动；

10)认真开展“反三违”活动，进一步强化安全管理，提高安全生产意识，为公司安全生产工作提供坚实保证。

11)加大安全教育培训力度，提高安全员队伍素质。

12)进一步完善和健全各项安全管理制度和安全操作规程。

14)进一步加强和完善各项安全生产责任制。

15、强化安全培训，切实加大对安全生产的投入。

公司根据上级要求，经费不足，为了使安全工作逐步趋于科学化、规范化和化，公司专门购置了相应的培训教材，每周进行安全培训，并定期进行考试。今年以来，公司安全培训

的覆盖面和参与率均达90%以上，为安全生产打下了坚实的基础。同时，公司投入380多万资金，购置了大量现场安全防护器材，并制定了相应的安全操作规程和相应的安全保护器械，使公司全员安全意识得到了进一步提高。

五、强化检查，落实整改，提高安全隐患排查治理的实效。

为确保安全施工有序，公司从施工现场的点滴入手，加大安全检查与自查自纠的力度，对所查出的隐患，按照安全隐患整改责任书要求，认真落实整改。今年以来，累计投入安全检查20多次，安全隐患排查治理工作已经基本整改完成。公司各部门的安全生产状况得到了进一步的改善。

六、加大投入，强化安全管理，提高员工的安全素质。

为了进一步做好各项安全工作，公司于xx月xx日至xx月xx日对公司的重点部门和重点岗位进行了安全检查。

16)加大对现场施工现场“三违”现象的处罚力

## 年度工作总结邮件 工作总结发邮件篇二

- 1、全科人员做到依法执业，签订了手术室安全责任状。
- 2、科室内定期组织专业知识和相关法律法规的学习培训及考核。
- 3、加强了突发公共卫生事件、灾害事故的应急预案，保证消防通道的畅通，进行了手术室突发事件和突发火灾时应急预案的演练。
- 4、严格记帐制度，做到不错记、多记，也不漏记各种费用。做好物资设备耗材的管理，努力降低医疗服务成本。建立健全医疗设备的登记、保养制度，保证抢救设备物资完好备用

率100%。

5、在医疗服务过程中，科室始终把病人安全放在首位，履行相应的社会责任义务，积极参加医院组织的各种医疗义诊活动。

6、11月份开展了手术无菌包追溯系统的管理，制定了操作流程，对科室成员进行了培训。

1、建立使用腕带识别制度，严格遵守手术病人接送程序及手术病人查对制度，主动邀请患者参与认定，避免了错误的病人，错误的部位，实施错误的手术。

2、建立了手术物品清点制度，器械护士和巡回护士共同清点、核对手术包中各种器械及敷料的名称、数量，并逐项准确记录未发生手术物品遗留体内。

3、建立手术病人安全运送工作指引防病人坠床。严格遵守《临床护理技术规范》中的各管道管理原则，做好妥善固定静脉通道及各种引流管道的相关培训，防止管道的脱落。

4、输血输液、用药均严格执行输血查对、三查八对制度，提高了用药和输血的安全度。

5、植入物使用符合《医疗器械和药品准入制度》及相关规定，建立了植入物使用记录可追溯到产品名称、型号、数量、生产厂商、供应商。确保了手术植入物安全。

6、建立健全手术室标本留置、送检的制度及操作流程。未发生弄错和丢失标本事件。

7、建立电外科设备管理制度，安全、正确地使用电外科设备。

1、加强护理质量控制安全管理，确保护理质量持续改进，制

定了科室护理质控月计划、周计划，每周一次质量检查，每月一次质量汇总分析。

2、对检查存在的问题能及时反馈到当事人并积极整改。在科室早会中重点说明，让科室其他科室成员也知晓，杜绝了类似事件的发生。

3、每月定期召开科会，全员参加，反馈、分析、讨论护理质量控制活动中存在的问题，针对反复出现的问题提出整改意见，杜绝差错事故的发生□xx年未发生护理不良事件及医疗纠纷。

1、严格落实护士行为规范，在日常工作中使用文明用语。

2、利用晨会、业务学习的机会加强护士服务意识，服务理念的教育，做到主动服务，热情接待，细心介绍，做好各项安抚工作，加强与病人沟通，减少病人对陌生环境的恐惧，增强对手术治疗的信心。

3、尊重和维护患者的合法权益，在术前术后均做好访视，加强与医生的沟通，努力提高专业水平，医护关系融洽。及时倾听病人及家属意见并加以改正，建立服务流程。得到病人和家属较高评价。

4、科室人员都具有严谨、认真的工作态度，刻苦钻研业务，服务热情，不推诿病人，从未向病人及家属索要收取红包。一切以病人为中心，以医院发展为重点，顾全大局，不计个人得失，乐于奉献。

1、严格遵守《医院感染管理规范》，认真执行《消毒隔离制度》。严格执行手术室无菌操作技术原则，对违反无菌原则的人和事及时给予批评纠正。

2、每日晨由主班护士对各种无菌器械包认真检查，整理、使

用时再次二人核对，常规器械消毒灭菌合格率100%。

3、组织科内工作人员定期学习院感相关知识，积极参加院内感染知识讲座和培训。院内感染知识考核合格，督促手术人员严格执行无菌原则，加强无菌观念、手卫生依从性，限制参观人数，规范着装。

4、各手术间，无菌物品间每晚紫外线灯消毒一次，每次60分钟，有记录。每周用酒精擦拭紫外线灯管一次。

5、加强医护人员洗手依从性的教育，强调手卫生的重要性，要求手术室人员规范洗手。每周对“洗手依从性”进行自查。

6、每月一次手术间、无菌物品间空气检测及快速灭菌器的生物检测，检测结果符合要求，登记齐全。积极配合院感科和区疾控中心的各种检测并且得到及时的反馈。

7、严格要求各级工作人员认真执行医疗废物的规范处置。

8、及时督促和检查卫生员做好清洁消毒工作。

手术室是一个团结的集体，在全体同仁的努力下，相信我们会将明年的工作做得更好，让我们的工作带给患者满意，医生满意，医院满意，我们自己也满意。

## 年度工作总结邮件 工作总结发邮件篇三

时间荏苒，岁月穿梭，转眼间\*\*年在紧张和忙碌中过去了，回顾一年来，我作为公司质量部一名检验员，有很多进步，但是也存在一些不足之处。

### 1、努力学习，全面学习新知识

检验工作是一个特殊的岗位，它要求永无止境的学习新的知

识和提高技能，为达到这一要求，所以我们必须要注重学习。（学习新知识，学习新的工艺，学习新的图纸等）

## 2、努力工作，完成上面各项任务

经过半年以来，面对非专业学习机械加工质量工作，工作起来难度比较大，但是我积极的应对困难的挑战，我完成了领导给予的任务。

## 3、日常生活，工作态度积极端正

一年以来，我能自觉遵守公司的各项规章制度，在工作中，不迟到、不早退、有事主动请假，尊重领导、团结同事，待人真诚，任劳任怨。努力做到了：一是按规章自律。领导规定不准做的我绝对不做，领导要求达到的我争取达到，不违章、违纪，不犯规、犯法，做个称职的质检员。二是用制度自律。我严格按公司制定的各项制度办事。在质量方面，坚决做不该用的坚决不用，不搞人情主义。对自己分内的工作也能积极对待，努力完成，做到既不越位，又要到位。在同部门其他同事的工作协调上，做到互相理解、互帮互学、真诚相待，建立了友谊，也获得了许多有益的启示。我深知成绩的背后有我们质量部门全体人员的共同努力和辛勤的汗水。今后，我仍然会以平常之心对待不平常的事，勇于进取，一如既往地做好每一件事情。

## 4、存在的主要问题

回顾检查自身存在的问题，虽能敬业爱岗、积极主动开展工作，取得了一些成绩，但仍然有许多需要不断的改进和完善的地方，我一直在努力，并且力求做好。在工作中由于专业知识较少，经验不足，对待一些问题的解决方法过于单纯，工作方法过于简单；看待问题有时比较片面，以点盖面，在一些问题的处理上显得还不够冷静。在完成领导交办的任务的基础上，发挥自身优势，继续加强专业知识的学习，进一

步提高各项检验技能。

## 5、下一年的工作规划

在新的一年里，我决心认真提高业务、工作水平，贡献自己应该贡献的力量。在下一步的工作中，我要虚心向其他同行和同事学习工作经验，借鉴好的工作方法；同时在业余时间努力学习业务理论知识，扩大猎取知识的范围，不断提高自身的业务素质和水平，使自己的全面素质再有一个新的提高，以适应公司的发展和社会的需要。要进一步强化敬业精神，增强责任意识，提高完成工作的标准。

我想我应努力做到：第一，根据领导要求，加强学习，技术掌握成熟；第二，拓宽专业知识面，参加各类检验员资格培训和考试，尽快使自己成为一名合格的质检员；第三，认真学习执行《机械加工质量控制体系》，工作任劳任怨，接受公司安排的常规和临时任务，并能认真及时地完成；第四，对检验仪器要正确操作，做到及时用及时清理、及时登记，做好日常维护工作；第五，热爱本职工作，继续学习有关质量知识。

总之，心态决定状态，状态决定成败！对公司要有责任心，对社会要有爱心，对工作要有恒心，对同事要有热心，对自己要有信心！做的自己！

## 年度工作总结邮件 工作总结发邮件篇四

20xx年即将过去，在这将近一年的时间中我通过努力的工作，也有了一点收获，临近年终，我感觉有必要对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把明年的工作做的更好。下面我对一年的工作进行简要的总结。

我是今年x月份到公司工作的，同时开始组建销售部，进入公

司之后我通过不断的学习产品知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验，现在对预付费储值卡市场有了一个深入的认识和了解。可以清晰、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，良好的与客户沟通，逐渐取得客户的信任。所以经过努力，也取得了几个成功的客户资源，一些优质客户也逐渐积累到了一定程度，对市场的认识也有一个比较透明的掌握。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较幅度的提高。

虽然之前一直在从事销售的相关工作，有一定的销售知识与经验，但比较优秀的成功的销售管理人才，还是有一定距离的。本职的工作做得不好，感觉自己还停留在一个销售人员的位置上，对销售人员的培训，指导力度不够，影响销售部的销售业绩。

在将近三个月的时间中，经过销售部全体员工共同的努力，讨论制定销售各环节话术，公司产品的核心竞争优势，公司宣传资料《至客户的一封信》，为各媒体广告出谋划策，提出万事无忧德行天下的核心语句，使我毛司的产品知名度在市场上渐渐被客户所认识。部门全体员工累计整理黄页资料五千余条，寄出公司宣传资料三千余封，不畏严寒，在税务厅，高新区各个写字楼进行陌生拜，为即将到来的疯狂销售旺季打好了基础做好了准备。团队建设方面，制定了详细的销售人员考核标准，与销售部运行制度，工作流程，团队文化等。这是我认为我们做的比较好的方面，但在其他方面在工作中我们做法还是存在很的问题。

1、销售工作最基本的客户问量太少。销售部是今年十月中旬开始工作的，在开始工作到现在有记载的客户问记录有210个，加上没有记录的概括为230个，一个月的时间，总体计算五个销售人员一天拜的客户量2个。从上面的数字上看我们基本的问客户工作没有做好。

2、沟通不够深入。销售人员在与客户沟通的过程中，不能把

我毛司产品的情况十分清晰的传达给客户，了解客户的真正想法和意图；对客户提出的某项建议不能做出迅速的应。在传达产品信息时不知道客户对我们的产品有几分了解或接受的什么程度，在被拒绝之后没有二次追踪是一个致命的失误。个统一的管理，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

3、新业务的开拓不够，业务增长小，个别业务员的工作责任心和工作计划性不强，业务能力还有待提高。

在明年的工作规划中下面的几项工作作为主要的工作来做。

1、建立一支熟悉业务，而相对稳定的销售团队。人才是企业最宝贵的资源，一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是企业的根本。在明年的工作中建立一个和谐，具有杀伤力的团队作为一项主要的工作来抓。

2、完善销售制度，建立一套明确系统的业务管理办法。销售管理是企业的老难问题，销售人员出差，见客户处于放任自流的状态。完善销售管理制度的目的是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。

3、培养销售人员发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯。培养销售人员发现问题，总结问题目的在于提高销售人员综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，业务能力提高到一个新的档次。

4、在地区市建立销售，服务网点。根据今年在出差过程中遇到的一系列的问题，约好的客户突然改变行程，毁约，车辆不在家的情况，使计划好的行程被打乱，不能顺利完成出差的目的。造成时间，资金上的浪费。

5、销售目标。今年的销售目标最基本的是做到月月有进帐的单子。根据公司下达的销售任务，把任务根据具体情况分解到每月，每周，每日；以每月，每周，每日的销售目标分解到各个销售人员身上，完成各个时间段的销售任务。并在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

我认为公司明年的发展是与整个公司的员工综合素质，公司的指导方针，团队的建设是分不开的。提高执行力的标准，建立一个良好的销售团队和有一个好的工作模式与工作环境胜作的关键。

## 年度工作总结邮件 工作总结发邮件篇五

团险部在今年学生保险中，从年初开始积极主动与xx各大中小学校联系，及时了解学生家长以及学校对学生保险工作的看法，面临同业公司的竞争，我们以服务着手，将保险宣传、保险收费、报案登记、理赔调查、及赔付等一系列工作做到一条龙服务，尽量减少学生家长及学校的手续，及时准确地为学生及其家长服务好，用我们高效的服务质量及良好的服务态度赢得了很多家长及学校的首肯。截止11月底，在分公司未下达任务目标的情况下，我部学平险保费完成数xx元，我部会继续努力，进一步做好学平险宣传工作，巩固学平险市场。

在公司未下达任务目标的情况下，截止x月底我部的完成数是xx元，完成比例xx%我部将继续以优质的服务，稳住老客户，争取更多的新客户，明年争创佳绩。

从今年开始我部就开始部署，着手解决问题，为小额信贷能在我们xx扎根、发展、壮大做好充分准备。在工作人员方面将严把关，我们将整装待发。

截止x月底，我部完成数为xx%完成比例为xx%我部正紧抓这一

块，如……，我部出动了全体工作人员，经过多走访，多宣传，争取每一份保单。我部全体工作人员将以饱满的热情，积极的态度，做好短险营销。

分公司给我部下达的目标任务是xx%截止x月底我部实际完成数是xx%完成比例为xx%在此方面，我们会再接再厉争创辉煌。

在肯定成绩和进步的同时，我们还清醒地看到我们工作中仍然存在的一些不足和一些薄弱环节，业务渠道之间发展还不平衡，市场的研究还不深入、不主动、不准确，把握市场、应对市场的能力还有欠缺，对市场的敏感度、对全局的掌控能力、综合素质还有待提高，还需进一步提高全员敬业精神。这些问题，都应引起我们的高度重视，并在今后的工作中认真加以对待、解决。

明年，我部将进一步加强团体保险渠道建设，维护现有渠道，开拓新的业务，加强法人业务的发展，开源节流，实现规模产品与效益产品双丰收。加强团队建设，增强凝聚力，努力开创‘团结、奉献、拼搏、进取’的中介部精神。转眼，新的一年即将开始，让我们放眼过去，展望未来，以高昂的斗志，必胜的信心，团结拼搏，乘胜而进，打造钢铁团队，创建精品公司，不断开创团险新局面。

## 年度工作总结邮件 工作总结发邮件篇六

20xx年，在县委政府的关心和支持下，xx分公司认真贯彻省、市公司20xx年工作会议精神，全面落实科学发展观，坚定信心，团结一致，强化管理，增强装移维服务能力，各项工作取得了一定的成绩。

### (一)经营情况

经营业绩完成较好，20xx年，实现业务收入800余万元，完成

率排全市第二名。发展移动用户3000余户，发展宽带用户1000户，发展itv用户200户。

## (二) 加快通信基础设施建设，保障地方通信需求

20xx年，完成投资600余万元，新建移动基站6个，改造3站8个；完成下沉点6个点，对县城电缆过长，上网网速较慢的6个区域进行改造宽带提速；完成农行、交警等专线专网建设11个；新建epon点21个，完成千村行动项目6个，实现了xx50%以上的村委会通固话和宽带，促进了农村经济发展。完成教育信息化宽带网络建设，改建及新建开通了xx一中□xx二中、通泉镇中学、通泉小学及各乡镇共计8个中学宽带接入网络。完成公文交换系统建设，接入公文交换105家单位。

目前□xx分公司拥有1个中心机房，15个接入网机房，43个移动机房，48个epon点；固网交换机设备容量为11870门，宽带总容量为8000口；致富通基站3个；移动基站58个，其中3站47个。管道110余孔公里，杆路650余杆公里，各类光、电缆1800余公里；固定资产总值达到7100万元，其中固网资产4700万元，移动资产2400万元。固网语音覆盖了全县大部分村委会和自然村，固网宽带覆盖了全县36个村委会所在地及部分自然村；移动信号覆盖了大部分自然村及以上地区、高速公路铁路沿线、工业园区等区域，3线宽带信号覆盖了所有乡镇所在地、高速公路铁路沿线及工业园区。

## (三) 加强基础管理，全面提升服务质量

1、加大营业员学习培训和考核力度，不断提高营业厅服务质量。营业班组坚持每周一培训，每天班前会，内容包括营业礼仪、受理规范、业务解释等，并不定期地进行考试和考核，对营业员开展评定工作，不断提高营业员素质，通过不断总结提升服务亲和力、服务水平和主动营销能力。市场部坚持一月两次全面检查的制度，通过培训、实施、检查、整改的

方式落实服务质量标准、规范和流程，不断提高营业人员的服务技能，营业服务质量得到较大改善和提高。

2、认真贯彻落实《xx条例》等相关法律法规，认真做好互联互通工作，无阻碍互联互通的事件发生；收费公开、透明，无乱收费现象。同时，用户若对话费有疑问，可以凭用户身份证或单位证明到营业室打印详细清单，让用户明明白白消费。

3、推行用户满意服务活动和诚信教育，增强员工队伍内在动力，从源头上防范行业不良风气。充分调动员工爱岗敬业、开拓创新、不断进取和争当服务标兵的积极性、主动性，把用户至上，用心服务理念落实在生产、经营的全过程。切实做好诚信教育活动，以务实、生动的形式对员工进行诚信操守和职业道德教育，引导员工自觉遵守行业监管的各项制度和规范，自觉抵制不诚信、违反xx职业道德的做法，以实际行动树立和维护企业的信誉。

4、推行五个一服务xx分公司认真贯彻省公司五个一服务举措，竭诚为广大客户提供优质服务。五个一服务，即一张账单，明白消费；一点查询，信息准确；一键接入，便捷服务；一站服务，首问负责；一声提醒，温馨关怀。

5、开展夜间上门服务工作。为保障客户夜间使用xx业务，提升客户感知，从7月15日起，曲靖各区县正式实施夜间上门排障服务，开展夜间上门排障工作，缩短了障碍修复时限，对政企客户查障由24小时缩短为12小时以内，保障用户24小时正常通信。

1、基础管理有待提高，工作相互推诿扯皮，员工企业责任感、个人工作责任心仍需加强。

2、装移维服务能力低下，服务质量和客户满意度还有待提高，装移机查修障碍超时严重，重复申告率和投诉率居高不下，运维指标排名靠后。

3、宣传力度不够，用户对电信产品认知度低。

4、营销手段单一，营销技能欠缺，对公司业务、产品的特性不熟悉，推荐产品的能力还有待提高。

5、员工文化水平不高，中专、技校以下文凭占50%以上，学习、培训和指导力度不够，学用结合上还有差距。

20xx年，我们将在省市公司领导下，认真贯彻落实县委政府及省、市电信公司工作会议精神，将进一步统一思想，坚定信心，聚焦重点，努力完成分公司下达的各项任务目标。

一是结合xx县城区建设规划及网格化规划要求，做好网络建设，积极支撑好政企项目建设。

二是做好基站建站建设，力争实现xx区域内覆盖。

三是做好c3□c4传输扩容改造工程，对王家庄、旧县、纳章进行波分改造，解决传输资源不足的问题，保障地方通信需求。

四是做好交接箱、分线盒、用户线整治工作，减少用户障碍及重复申告，提升维护服务质量。

五是深入开展装维服务能力提升工作，增强两升两降意识，加强前后端协同，优化装移维全过程服务流程，提高客户满意度。

## 年度工作总结邮件 工作总结发邮件篇七

20xx年企管站在乡党委、政府的正确领导下，通过企管站全体人员的共同努力，围绕中心服务大局，以促进全乡工业经济加快发展为首要职责，全力招商引资上项目，服务园区企业。齐心协力，真抓实干，完成了以下各项工作。

对照追赶式发展要求，坚持以宏观调控为机遇，以招商引资为抓手，以项目建设为载体，以园区建设为重点，精心组织、全力以赴、全乡工业经济保持了持续快速健康的发展态势。截止目前，完成全乡工业营业收入12亿元、增加值2.3亿元、利润1.3亿元。规上企业12家，实现企业产值7.8亿元、预计完成11亿元，利税2274万元、预计完成3200万元。固定资产投资8亿元、预计完成9亿元。引进县外资金完成6.6亿元，争取无偿资金5665万元。

围绕党委、政府的要求，企管站始终将项目建设作为重中之重来抓，通过会议促动、典型带动、平台诱动、服务推动等有效措施，积极营造浓烈的发展氛围。

截止目前，投资5000万元以上续建项目3个，竣工投产1个，预计年底竣工2个。在建总投资5000万元以上项目7个，其中：亿元项目4个。签约亿元项目1个。

1、投资5亿元的翼世源管道设备有限公司年产5万吨金属管件□20xx台/年压力容器续建项目，现已投资4亿元，完成1万平米的生产车间和办公楼建设，现正在安装调试试生产，预计年底全部竣工投产。

2、投资2.5亿元的河北卓利钢管制造有限公司年产15万吨高级精密无缝钢管生产项目，现已投资2.2亿元，完成两个生产车间建设，一期无缝钢管已投产，二期正在建设中，预计年底全部竣工投产。

3、投资2.3亿元的xx县港华燃气有限公司天然气门站项目，现已投资1.2亿元，完成门站、调压站基础建设，正在铺设天然气管道。

4、投资1.1亿元的新金彩钢钢构有限公司彩钢钢构制造项目，现已投资8500万元，完成车间建设，正在购置安装设备。

5、投资6000万元的耀泰钢管制造有限公司年产1万吨螺旋管、直缝管项目，现已投产。

6、投资5000万元的鑫远石油设备制造有限公司年产8000吨石油精工管件项目，现已投产。

7、投资5000万元的xx县永发精细胶粉有限公司年产4万吨防水材料添加剂技改项目，现已完成投资3500万元，完成成办公楼、车间建设，已预定生产设备，预计年底竣工投产。

8、投资3.2亿元的北京现代汽车配件项目落户沧东经济开发区，现已完成签约。

从项目实施个数以及重大项目建设投入均创历史新高，通过加快持续不断的项目建设，为我乡工业经济的快速发展注入了新的活力。

1、认真开展调查摸底，为准确把握好我乡危房改造工作，每位危房改造户改造前我们都做到亲自查看危房实际情况，避免弄虚作假行为。2、认真筛选确定危房改造工作对象户。根上级下达给我乡的任务，严格按照实施标准和条件，对筛查后的危房户逐一进行核实，在确定危房改造对象上，按照“五保、贫困优先”的原则，严格按照“户主申请、村委会调查核实、村民代表会议评议、村民委员会张榜公示、乡政府审核、县审批”6个程序进行。3、加强督促，确保改造工程质量和进度。4、加强资金管理，确保规范运作。严格按照上级文件规定要求，直接将危房改造补助资金打入危房改造对象存折，由本人签字、照相领取。

按照县政府《环境整治攻坚行动》要求，为进一步改善大气环境质量，确保污染企业彻底达标排放，我们积极配合县环保局及相关部门做好环保工作。

总结今年以来的工作，虽取得了一些成绩，但与领导的要求、

形势的要求还有差距。特别是工业重量级项目少、外资项目不多，建设的进程还不够快，环境整治工作还不彻底。我们将在年底这段时间里，进一步振奋精神、积极协调，扬长避短、攻坚克难，努力完成党委、政府交给我们的各项任务，为全乡工业经济的快速发展作出应有的贡献！

一是乡党委定期召开民主生活会，建立健全党委议事制度，坚持重大事项民主决策和集体决议。定期召开党政班子联席会，较好地协调党委与政府的工作，形成一心一意搞建设，聚精会神谋发展的浓厚风气。二是培训教育常抓不懈。坚持大会培训知识、小会教育思想、个别座谈纠错的工作方式，倡导全体干部“讲正气、讲人性、讲形象、讲团结、讲实干”。三是制度规范持之以恒。修订完善了《风化店乡考勤制度》、《风化店乡请销假制度》、《农村财务管理制度》、《村委会公章管理制度》等规章制度，使乡村干部工作有章可循。四是纪律约束不断加强。坚持每周座谈、约谈机关干部，每月点评各部门遵守和执行有关制度情况，严肃惩处个别不正风气和不良行为，在全乡树立风清气正的良好。

一是做好村“两委”换届工作。针对不同村情，逐村制定选举方案和应急预案，统筹安排村级财务审计和账目冻结，村“两委”公章代管，选举用品购置、资料印制防伪，工作人员培训等各项换届前准备，按照先支部后村委会、先易后难、先小后大、先多后少的批次划开展选举工作。5月中旬完成换届工作。二是强化教育培训。通过聘请有关专家讲课，组织外出参观、学习等方式，完成110余名村两委干部的轮训，全面提高村干部的整体素质。三是严把发展党员入口关，共发展预备党员9名，吸收入党积极分子10名，解决了1个3年以上不发展党员的村。春节走访慰问了离退休老干部（含教师）130余名、生活困难党员35名，完成7名建国前老党员的上半年生活补贴及112名离职村干部20xx年度生活补贴发放。

一是重点项目保进度。提升服务意识，优化项目建设环境，对超千万元的项目实行领导分包责任制，确保项目按照施工

计划完成建设进度。投资超5千万元的重点项目建设情况顺利，截止10月底全乡8个续建项目中竣工7个，新开工项目6个，其中亿元项目1个。沧州恒丰塑料制品有限公司截止10月份销售收入达到规上企业入统条件并已组织材料上报统计局。二是引进项目加力度。利用北京现代落户契机，借助区位优势，积极接洽汽车配件企业，吸引相关项目考察洽谈，现正在选址中。

一是集中力量完成征地工作，确保项目如期落地，至今已完成征地10宗。为中核集团核燃料产业项目完成征地1325亩，清除项目内墓地17座，清除各种枣树7263棵。完成污水处理厂征地43.9亩。完成鑫瀚海征地49.6亩。目前，中核导流渠工程已完成，围墙已施工。二是研究解决大白塚村耕地不平衡矛盾。通过调研、座谈、召开村两委会议、党员村民代表会议等方式，已制定了方案。三是谋划村集体公益事业。四是把各种矛盾都化解在基层，解决各种纠纷78起，无一例上访事件，为园区建设创造了较好的投资环境。

认真做好龙头企业建设、基地建设和农民专业合作社建设，加强对龙头企业、基地和农民专业合作社的政策信息支持力度，小流口和小白塚肉鸡养殖基地、大韩庄和小韩庄养牛基地建设进一步扩大了生产规划。对全乡所有35个农民专业合作社进行全面规范，辐射带动农户10000余户，实现农村经合组织带动全覆盖。

一是加大宣传力度。通过村内广播、宣传车不间断宣传，张贴宣传标语500多条，悬挂环保宣传条幅50多条，做到家喻户晓。二是狠抓排查。包村领导、包村干部、村干部将所有涉污企业统计表报乡环保所，进行筛选分类建档。三是分类整治。对排查出的37家涉污企业、18家煤场料场，全部下达停工令，并采取了断电、取缔及限期整改等措施。截止目前已取缔碱片企业6家，停产整顿31家，料场煤场全部苫盖达标。四是加强巡查。成立环保巡查队和包片、包村的乡干部进行双向交叉巡查，同时增加夜间值班力量，组织夜间突击检查，

对于未经验收复工生产的涉污企业全部移交县环保局处理。

一是突出重点，科学规划整体推进。确定了前枣园、后枣园、曹庄子、达子店、大白冢、小张庄等6个村进行重点突破，其他15个村整体推进的工作布局。二是参观学习，统一思想明确目标。5月19日，乡政府组织乡领导班子成员、6个重点村的书记、村主任、包村干部，及其他15个村的书记，共计50余人到xx县赵毛陶镇的大张庄、孙庄、刘庄、刘家院、大尤村、小尤村、北三村、北四村等8个面貌改造先进村及汪家铺乡的孙佛庄、杨桥进行参观学习，开阔了乡村干部眼界。三是明确责任，强化督导狠抓落实。制定了《农村面貌改造提升考核办法》，将农村面貌改造提升工作纳入包村干部、村班子工作考核的重要内容，加强督导检查，实行周进展统计、半月调度、月通报、季考核制度，严格工作问责制。对于未按规定要求完成任务的村，责令限期整改，全乡通报批评。凡连续两次被通报批评的村，对村书记、主任和包村组长进行组织谈话，扣发当月职务工资。谈话后仍无明显起色的，启动问责程序，给予党纪处理。今年以来，我们先后召开了全体调度会2次，重点村调度会4次，约谈村干部4人。目前，乡村共投资120余万元对各重点村全面开展“四清”，共粉刷墙面60000平米，清运垃圾13000方，清理残垣断壁和危房17处，硬化街巷1.7万平米，农村面貌明显改善。

认真谋划廊沧高速出口绿廊工程建设，春季在大白头、达子店2个村与52户农户签订绿化用地协议，种植速生杨82.9亩；对望海寺、曹庄子两个村的3个坑塘进行改造升级，种植垂柳200株，金叶榆750株。利用冬季造林的有利时机，继续实施沧东工业园区南北主干道绿色廊道工程，在通道两侧各建设59米宽的绿化带，涉及望海寺、大白冢2个村，与1060户农户签订绿化协议，植树面积980亩，挖隔离沟10800米。

我所以切实改进工作作风、提高办事效率、树立良好的政风行风为工作目标，积极开展政治思想教育学习，认真学习党风廉政建设有关规定，牢固树立为人民服务的宗旨，树立崇

高的理想信念，正确对待人生观、价值观、世界观。认真学习业务知识，特别是对《土地管理法》《农村宅基地管理条例》等土地管理法律法规进行了广泛、深入、细致的学习，通过学习，增强了全所职工的专业素质和综合素质，提高了全所人员的业务技能和工作能力。

基层国土所管理体制改革以后，我们基层国土所纳入了乡镇政府的日常管理范围，成为了乡镇政府的一员，我们认真履行职责，听从党委政府的指挥，积极参加乡政府的中心工作，认真完成各项任务，今年以来，我们全程参与了环境治理及村委会换届选举工作，工作中认真负责，圆满的完成了各项任务。

我们基层国土所的最主要工作就是土地违法监察工作，我们是土地监察工作的最前沿，是党委政府及县国土局的眼目与喉舌，如果我们不能及时发现土地违法行为，那就是没尽到责任，会给政府的工作带来许多不便，使工作被动。针对近年来违法占地频发的情况，我们所最大力度的加强了巡查工作，每天巡查辖区内的各个地方，争取对违法占地情况早发现、早制止，争取把违法占地发现在最初期，扼杀在萌芽状态。20xx年，我所共立案查处违法占地八宗，面积共计48亩，（住宅三宗，面积1.49亩；养殖一宗，面积2.16亩；企业四宗，面积44.35亩。）其中有两宗占地面积较大，分别为孟村xx非法占用李家铺村东未利用地20亩建设电子厂，这块地为xx县与孟村插花地，权属不清，找不到当事人，我所已经上报县局核查，现其建设围栏两面，没有其他建筑物，已经被我们停工。另一宗是xx村xx非法占用本村东耕地15亩建设收购站，现正在平整地面，已被我们停工，上报县国土局立案查处。

宅基地管理工作也是我们基层所工作的重中之重，它涉及到广大农户，如果稍有差错，轻者引起纠纷、上访，重了还会引发家族争斗、暴力事件。针对于此严格把关，无论是新宅

基审批还是老宅基过户变更我们坚持做到每宗都先看现场，详细调查，不合格的坚决不上报，在这方面坚持原则，杜绝优亲厚友，为已为局都把把关。今年共审核办理宅基地准建卡5宗，宅基继承过户3宗。

近年来，土地纠纷逐年上升，由此引发的信访案件接连不断，牵扯了我们的大量精力，有时处理不得当，还会引起大矛盾，给政府带来麻烦。我们积极协调加强了与村干部的沟通，让他们在处理纠纷上多出力，利用他们在村内的威望与各种社会关系，来平息纠纷，处理事件。

我们基层国土所人员少，也没有强制执行权限，造成制止违法占地乏力，效果不明显，很多违法者对我们的停工通知书置之不理，采取你来我停，你走我建的方式，甚至于采取暴力抗法的手段。

近年来，村民土地矛盾纠纷多发引起不少信访案件，而且很多纠纷问题复杂，甚至年代久远，调解困难，牵扯了我们很多精力，但效果不大。