

乡镇纪检竞聘演讲稿 竞聘演讲稿(大全7篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

乡镇纪检竞聘演讲稿篇一

我参加车间调度员的岗位竞聘，希望各位领导和同事们支持我，谢谢！

我，gjj□19xx年出生经济管理大专学历，技术员。

19xx年我由广州铁路运输学校毕业□19xx年调入工厂先后在生产处、二组装、台车工作。当过管库工、铆工□xx年来从事了调度员、安全员、计划员、质管员等职能管理岗位，有着多年工会生产保护委员的经历。

无论在什么岗位，我能尽职尽责努力工作，在多年的工作中，我对基层车间的生产经营管理有比较清晰的认识，在车间主管领导的指挥下从事哪个岗位就学习这个岗位的专业知识，练就了自己独特的一套本职岗位管理艺术。

我所在的二组装是工厂小批量多品种生产基地，我参加过缅甸及敞车系列、罐车系列、矿石漏斗车系列、平车系列、香港道渣车、浴盆车、长大货车、核燃料车等多品种车的试制与批量生产。二年多构架机加工生产的晚班调度指挥，组织和协调，更加丰富了我的知识面，锻炼了自己的工作能力。

任工会生产委员的十多年，我为保护和调动职工群众的积极性和创造性竭尽全力，每年都总结宣传和表彰了数十条合理化建议成果，积极与车间的班组骨干、工程技术人员、车间领导一起搞小改小革小发明□xx年和xx年总结推报了廖文忠、付勤、李罡李小兵、何英明等同志的四项成果并分别获得工厂“金点子”二、三等奖。

如果各位慧眼识英才，我被聘为了车间调度员，我将保证服从车间各位领导的指挥，发扬团队精神，我将从以下几个方面努力干好本职工作。

牢固树立效力、效率、效益观念，用以人为本的管理理念抓好基础管理，作为一名当班调度，我将积极营造责任班次和和谐的车间生产氛围，为工厂实现“国内一流，国际知名”的企业贡献力量。

努力做好上情下达和下情上达，正确执行上级颁发的有关制度及生产调度会议决议，认真负责组织实施和反馈实施情况，认真搞好当班责任班次车间管理工作的综合协调和组织。

做好当班责任班次生产的调度和协调工作、检查生产前的准备工作，对责任范围内的生产情况、设备配合人员情况作到心中有数，对影响生产的因素及时处理并通过oa网上报调度室。我所负责的班次，保证按产品品种，质量和进度要求，均衡组织生产，确保班产任务的完成。

按车间生产计划下达派工单及erp系统生产线完工汇报，按计划要求组织当班配件配套，加强配件管理，确保各生产线在制配件数量准确。

配合质量员及时处理废品，返修品，保证废品与合格品分区堆码。协助配合质管员抓好产品质量管理，协助配合安全员抓好安全文明生产、现场管理、责任区内设备、工装工具、维修保养工作。

加强横向联系，作好与外单位的生产联络、协调。自我要求为严格执行首问责任制，积极配合车间各职能口抓好人员和其他方面的管理。

我将积极完成车间交办的临时任务。

工厂的此次改革对于我们来说是一次非常严峻的考验，也是工厂改革的必然趋势，我会抱着一颗平常心，但又非常认真地对待这次岗位竞聘，如果落聘于调度员岗位的话，我也会在各位领导的支持下主动选择适合我的岗位，一如既往地干好本职工作。

在此，我感谢在座的各位领导和同志们，同时我也非常希望能得到大家的帮助和支持！再次谢谢大家！

乡镇纪检竞聘演讲稿篇二

大家好！

我今天竞聘的岗位是xxx支行行长。入行21年来，我数次站在这里竞聘新的岗位，迎接新的挑战，担当新的责任，我用自己对工作的热爱，用过硬的业务和管理能力，去不断的丰富自己。

下面我将从三个方面介绍我对xxx支行工作的一点考虑。

今天我敢于站在这里参与竞聘，我想是源于xxx分行近年来业务快速发展给我的信心，是源于全行员工团结一致一心谋发展的信任，是源于挑战困难体现价值完善自我的信念。也许xxx支行的发展历程不一定会一帆风顺，在发展的道路上会有许多困难等待我们，但无论有多大的困难，我相信有xxx支行员工的不懈努力，有全行干部、员工的鼎力支持，我有信心、有永不放弃的信念，带领支行全体员工，去战胜困难，取得胜利。

xxx片区作为xxx市一个已成熟的商业、住宅区，有广阔的市场，同时在这里金融机构林立，竞争激烈，谁也不会轻易把市场让出来。未来xxx支行如何发展呢？我想出路只有一条：就是在竞争求生存，在竞争中求发展。要在竞争中求生存、求发展首先就要重视和做好市场调研工作，做到知己知彼、心中有数，明确工作的重点和方向。针对xxx区域批发、娱乐、餐饮、酒店、房地产较多的情况，我将细分市场，针对不同行业、不同客户制定不同的营销方案，以客户为中心，加强对外营销，做好客户的长期跟进工作。在做好对外营销的同时，我将加强厅堂营销工作，将柜台人员从“服务员”转变为“销售员”，通过一句话营销，将潜力客户推荐给客户经理，进一步挖掘客户潜力，建立产品营销链，不断地扩大客户资源。今后xxx支行将把公司与个金齐头并进作为业务发展的方向，贯彻以公司业务带动个金业务，以个金业务支持公司业务发展的指导思想，在工作中坚持“超前谋划、超前安排、超前行动”的工作方针，用心做事，认真做人，带领xxx支行全体员工努力完成二级分行下达的各项任务指标。

一个网点业务发展和内控管理的好不好，关键在员工的管理和使用合不合理。我始终认为：每个员工都有才能，只不过才能有大有小、有高有低、有专有全之分而已。在人才使用上我将尊重员工的兴趣和职业生涯规划，结合xxx支行的岗位设置，从管理序列、专业序列制定支行中长期的、渐进的人才培养计划，通过支行内部的轮岗、培训、代职等方式加强对员工能力的培养，鼓励和督促员工加强自我学习、自我提高，通过支行的业绩考核和业务考评两方面综合培养、选拔和使用人才，实现人才在xxx支行内部的合理流动。

以上就是我对xxx支行各项工作的一点不成熟的思考，我想贯穿我工作的中心思想只有一个：锐意进取，不断创新。墨守成规永远不能在业务发展和内控管理上成为者，我期待xxx支行在分行党委的正确领导下，在各机构、部门的大力支持下，在支行全体员工的共同努力下，相信xxx支行一定能创造出业

务发展和内控管理新的标杆。

乡镇纪检竞聘演讲稿篇三

大家晚上好！

这次能参与二级支行长的竞聘，感谢行领导给我提供了一次挑战自我、展现自我的机会！经过这美好的三年，心里对邮储银行产生了浓浓地情结。今天，我怀着一颗感恩的心参加此次竞聘，主要是想在新的平台上得到新的提高，为邮储银行的发展贡献更大的力量。

如果我竞聘成功，工作思路是：我将从三方面着手：

一个好的管理者除了对下属严格要求，严密制度，严守纪律的大胆管理，还应讲究领导的艺术。我认为，要把客户当“上帝”，首先要把员工当“上帝”。因为，客户对银行的满意度是从员工的满意度开始的，并与员工的`满意度成正比例发展的。为此，我会把提高员工的素质，调动员工的积极性和创造性，把建立融洽的人际关系，放在各项管理工作首位。多层面、多角度地善待员工，努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。对同事多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠。管人不整人，用人不疑人。以共同的目标团结员工，以有效的奖惩激励员工，以自身的行动带动员工。我将用真情和爱心去善待我的每一位同事，给他们充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。从而在与员工交往中凝聚合力，增强员工的集体荣誉感，在工作中形成动力，使我所属的部门成为一支充满活力和战斗力的和谐团队。

在金融体制改革不断深化，竞争日趋激烈的形势下，要保持我行各项业务的稳步发展，将是一项长期而艰巨的任务。因此，我把坚持开展以客户为中心的优质服务作为其重要手段，在创造良好的社会形象的同时，要求业务人员提高工作效率，

尽量方便客户，让客户能主动上门寻求服务。我将坚持巩固老客户，再发展新客户原则，我会逐一拜访大户，巩固关系。在办理业务中关注中户，并尽可能给予方便，对于小户，我将有选择的关注，努力让小户变中户，中户成大户，大户变成稳定得客户。从稳健中求发展，从创新中寻突破。

我会以“勤恳务实、勇于创新”为座右铭，加强学习，提高自身素质。在工作实践中辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。在工作中既要发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，多请示汇报，多交心通气，当好沟通员工与上级领导之间关系的桥梁。以吃苦耐劳，求实创新的态度，找准工作切入点。我会以支行下达的各项目标任务为己任，认真贯彻国家有关财经法规和各项规章制度及操作规程。

如果我竞聘成功，我会尽自己最大的能力去管理好这个团队，为今后的达标、升级打造一支强有力得生力军。我相信：世上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人。通过这次竞聘，我愿在以后的工作当中，励精图治，立足本职，专研业务，勤奋工作。在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。胜固可喜，败亦无悔！

谢谢大家！

乡镇纪检竞聘演讲稿篇四

我叫，今年24岁，大专学历。今天，我站在演讲台上作竞聘演讲，心情很激动，参加这次乡镇干部竞聘演讲，成为xx乡政府中新的一员，非常高兴能够得到各位的检阅和接受组织的挑选，这次十分难得的锻炼和提高自己的机会，我将倍加珍惜，下面我把我的基本情况、工作表现和体会、以及今后的工作思路向各位作一个汇报，希望得到指教。

参加工作一年多来，我真切感受到：工作是幸福的，工作任务是大家共同协作完成的，离开了各方面的关心和支持将一事无成。每当我获得一点荣誉，取得一点成绩，我就告诫自己，这既是对我的肯定，也是对我继续前进的鞭策。我收获最大的是在劳保所的工作岗位上，我严格要求自己，认真审视自己，使我实实在在找到了与周围同志的差距和不足；领导和周围同志的一言一行无时无刻不在影响着自己，使我的政治素质和业务能力不断的得到提高，同时，也培养了我坚持原则，讲求团结和开拓进取的优良品质和工作作风。在基层一线的工作经历，更使我得到不少的提高和磨炼，这一切增强了我竞争的勇气和信心。

一是我认为自己基本具备了担任该职务所必须的个人品质。多年来的办公部门工作经历，培养和锻炼了我较强的敬业精神，工作热情高，能够做到干一行、爱一行、专一行；接受新事物的能力较强，爱学习、勤思考，乐于创新；为人处事原则性较强，能够正确地把握自己，严格要求自己，善于团结共事。

二是我认为自己基本具备了担任该职务所必须的综合能力。到区委办公室工作八年多来，特别是走上一定的领导岗位以后，通过在区级领导身边工作的言传身教，以及自身的不懈努力，各方面能力得到了比较全面的锻炼。近些年来，通过分管综合工作，使我具备了一定的政策理论水平，我希望能把这些知识与农村工作实践相结合；通过分管调研工作，使我具备了一定的分析问题和研究问题的能力，我希望把这种能力带到农村实际工作中，真正的接触问题，解决问题，总结经验，创新工作；通过分管常务、文秘、督办、行政等工作，使我积累了一定的管理和协调经验，能够较好地适应环境，更快进入角色，开展工作。

三是我认为担任该职务能够更好地锻炼和提高自己。北林区是一个典型的农业大区，广大农村是一个培养人、锻炼人、造就人的沃土。当前，农村工作进入了新的历史时期，需要

更多的年轻干部充实到这支队伍中来。我觉得，越是新的工作环境，越富有吸引力和挑战性。作为一名年轻干部，我愿意加入到这支队伍中来，在农村实际工作中，学到新知识，增长新才干，挖掘新潜力。进一步锻炼自己，为全区的农村工作发展贡献一份力量。

如果我能够竞争上乡镇长这个职位，我深知，这不仅是一种权力，更是一种责任，为了履行好这一职责，对自己就要提出更高的要求。面对这个岗位，我对自己总的要求就是：以学为先，与时俱进；以干为本，务实敬业；以和为贵，搞好团结；以廉为上，严格自律。

具体要在四个方面付出努力：

第一，要坚持一颗进取心，做一名好学上进的农村干部。具体做到“三个自觉”。一要自觉学习提高。在认真了解掌握上级方针政策的同时，带着责任、带着热情，虚心地向农村干部学、向农村群众学、向农村实践学，尽快对农村工作由逐渐熟悉到全面把握，从而使学习的过程，变成弥补不足、充实提高的过程，变成拓展思路、谋求发展的过程，变成埋头苦干、狠抓落实的过程。二要自觉接受党委领导。严格地把自己置身于党委的领导之下，对党委确定的工作部署，及时、认真地抓好落实，对于关系全局的重大事项和决策，及时、自觉地请示汇报，使政府工作始终与党委保持高度一致。三要自觉接受各界监督。主动接受人大的法律监督，严格按照法定程序办事，定期向人大报告工作，自觉接受人大代表、政协委员、社会各界的监督，认真听取建议和意见，在群众监督之下办好利民为民之事。

第二，要坚定一颗责任心，做一名守土尽责的农村干部。具体要做到“三个务实”。一是工作思路要务实。紧紧围绕区委“三大工程”建设总体部署，着眼于对上负责与对下负责的有机结合，着力于上级政策与当地实际的有机结合，着重于全面发展与重点突破相结合，确立既有创造性又适宜于本地

发展的最佳思路。二是工作措施要务实。把全部精力放在富一方百姓、保一方平安上。围绕经济工作，重点要抓好“四业”：就是要把握当前的市场机遇，抓好以粮食生产为主的种植业，以粮促增收；抓好以畜禽养殖为主的畜牧业，实现过腹增值；抓好以招商引资为主的项目开发业，做到乡增财力，村增实力；抓好以人力资源开发为主的劳务输出业，多渠道增加农民收入。同时，要抓好财源建设，强化经济管理。围绕稳定工作，要大力加强社会治安综合治理，精心抓好群众来信来访工作，尽心尽力、尽职尽责地解决好群众关心关注的热点、难点问题，努力实现好、维护好、代表好人民群众的根本利益。三是工作作风要务实。依靠党委的领导，按照既定的思路，不达目的不罢休，不见成果不松劲，以最佳的状态，求真务实的作风，埋头苦干，真抓实干，把上级的部署落靠，把发展的事业抓实，把群众的事情办好。

第三，要树立一颗团结心，做一名胸襟宽阔的农村干部。具体做到“三个注重”。一要注重沟通协调。不断调整和确定自己在工作中的最佳位置。遇事多商量、多沟通、多联系，知轻知重，知缓知急，协调好上下左右内外关系，努力使上下一体、条块一家、部门一致。二要注重班子团结。尊重副职、理解副职，充分发挥政府班子每个人的才能，使其放开手脚，尽心工作，各展其能，形成分工合理、运转高效的工作格局。三要注重携手合作。要与党政班子成员搞好团结，正确对待自己，摆正位置，谦虚待人，大事讲原则，小事讲风格；正确对待同志，互尊所长，相互理解，坦诚相见；正确对待不同意见，一切围绕区委中心工作，同唱一首歌、同下一盘棋，拧成一股绳，齐心协力推进本地经济发展。

第四，要保持一颗平常心，做一名严谨自重的农村干部。具体要做到“三讲”。一要为官清正讲自律。要用党纪国法规范约束自己，办事不离章，行为不越轨，用权按原则规定办事，律己从点滴小事做起，用心做事，诚信做人，不给自己抹黑，不给组织添乱。二要艰苦奋斗讲奉献。始终把艰苦朴素、勤俭节约视为美德，以富一方百姓为己任，与人民群众

一道同甘苦、共奋斗、艰苦创业，共同加快奔小康步伐。三要用权为民讲党性。要时刻善待手中的权力，时刻不忘肩上责任，时刻心系群众冷暖，全心全意为人民群众谋实惠、谋利益，并且做到真心实意而不三心二意，真谋实做而不虚张声势，持之以恒而不一劳永逸。

首先,进一步加强个人政治理论和业务知识的学习,认真学习三个代表,身体力行三个代表,不断增强服务意识,增强“为人民服务、让人民满意”的工作作风;把自己锻炼成为一名政治合格、业务过硬、作风优良的基层劳保工作人员。

其次,准确定位,发挥好参谋、助手的作用,当好联系职工与领导的纽带和桥梁,与所长齐心协力搞好工作。

再次,遵纪守法,模范遵守社会公德,在群众中保持良好的人民公仆形象,以上主要谈了我在竞争上岗后,新的形势下新的任务面前的工作思路,不管竞争成功与否,无论最后的结果如何,我保证我不会辜负组织对我的关怀和希望,我一定会一如既往的干好本职工作,发扬优点,克服缺点,再接再厉,争取早日实现自己的目标,为劳保工作贡献自己的力量。

乡镇纪检竞聘演讲稿篇五

首先,我感谢总行领导给我这次机会。我竞聘的岗位是个人业务部个人业务管理岗。拿破仑曾说:不想当将军的士兵不是个好士兵。我响应总行的号召参加竞聘。这次竞聘我认为可以把自己推向更高一个层次的管理岗位,可以从中经受考验,得到锻炼,从而使自己更趋成熟。

一、具备了适应个人业务管理岗的知识层次。一是近年来我利用业余时间,采取自学、函授的方式提高文化层次,我以持之以恒的毅力,二年内完成了****大学本科学历课程,并取得了相应的本科文凭,从而使我的具备了一定的组织能力、综合分析和判断能力;二是长期在信贷岗位上工作,采取边

干边学边练的方法，迅速掌握了信贷业务方面的应知应会知识，继而逐步提高、升华。通过多年的刻苦努力和大胆实践，我的业务能力、管理水平及综合素质有了较大提高，同时在实践工作中养成了强烈的事业心和高度的责任感，加上求真务实、乐于吃苦的工作作风被同志们认可，也受到领导的信任。综上所述，我认为自己熟悉个人业务的操作规程，具有独立操作技能，具备了适应该岗位的基本素质和经验，而且能够严格要求自己，做到恪尽职守。

二、拥有了做好个人业务管理岗的工作思路。如果我竞聘上岗，我一是将根据客户的需要不断发展新的个人贷款业务品种，把现有的个人贷款业务品种进行分类整理，针对客户的收入水平、消费能力、消费趋向等各种特征有针对性的形成组合后推荐给客户。特别是要加大住房抵押贷款、汽车消费贷款等热点贷款的推广力度，提高贷款发放量。在工作中充分发挥个人贷款品种全、客户选择贷款品种更加灵活方便的特点，把我行的个人贷款业务扎实有效地开展起来，以此来满足客户的贷款需求。二是加强个人客户经理队伍的建设，做好客户经理的培训工作，把各支行业务精、能力强、品质好的员工充实到客户经理队伍中来。从而提高我行的知名度，达到集结人气，增强我行实力的目的。三是制定相应的对策、出台一系列新的个人业务服务办法、措施、考核管理办法，一方面最大限度地满足客户的需要，为客户提供全方位理财服务，另一方面充分保证我行信贷资金的安全。

各位领导、同事们，我的简历，我的思路若能引起你的共鸣，将是我最大的欣慰。我相信机遇的大门对不断进取的人是永远敞开的，如果通过这次竞争，自己没有竞聘上，我也会加倍努力，尽职尽责干好本职工作，最后我要感谢总行领导对我的鼓励和鞭策，同时也感谢在座各位对我的理解和支持。我愿与大家一起共创美好的未来，迎接**农村合作银行辉煌的明天。

乡镇纪检竞聘演讲稿篇六

大家好!，富兰克林有句名言：推动你的事业，不要让你的事业来推动你。今天，我正是为推动我的事业而演讲。

泰戈尔曾经说过，“生命应当如夏季的鲜花一样绚烂”。明年，我将步入“而立之年”。如果说人生如同一趟旅程，那么30岁就是一个重要的驿站。站在这个人生的驿站前，回首这么些年的工作和生活历程，我不时会在心中萌生许多思绪，常言道：三十而立，在充满生机与活力的新世纪，在日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天，扪心自问，我能立什么?我深思过，我迷惘过，也无奈过，我知道自己是一个平凡的人。但是，我从未停止过追逐生命绚烂的脚步。

xxxx98年，学校毕业，我成为了一名教师，与一群群纯朴可爱的少年共度了六年的美好时光。高度的责任感和敬业精神促使我在工作上不敢有一丝松懈，这六年当中，不论面临怎样纷繁多变的复杂局面，我都能尽心尽职地做好本职工作。单从教学成果而言，我没有多大收获，是遗憾的;但当我引领一群群孩子走出愚昧迈向文明之时，我又为自己身为一名教师而深感欣慰。是的，我付出了许多，但得到的更多，我学会了组织与协调，学会了关爱与支持。

第一、具有永不言败的个性。

一是工作面前有“闯劲”。对待工作我总是奋力开拓、顽强拼搏，力求做得最好。二是困难压力面前有“韧劲”。俗话说“困难像弹簧，你强他就弱”，无论遇到什么样的困难和挫折，我都能保持积极向上的“乐观主义”精神，正确对待。三是业务面前有“钻劲”。面对工作中出现的难题，总是不会就学，不懂就问，向行家学，向同事学，向实践学，向书本学。

第二，具备了较全面的工作技能。可以说，通过在组织部三年来的认真学习和实际工作经验积累，我能适应组织工作。

第三，能适应组织部紧张的工作节奏。大家都知道，组织工作事无巨细，十分繁忙，经常加班加点，有时甚至通宵达旦，但我从没有叫过一声苦，喊过一声累，不管领导和组织交给什么样的任务，从不讲价钱，兢兢业业，一丝不苟认真完成。

香港首富李嘉诚说过，他在用人方面不喜欢“大材小用”，也不喜欢“量才适用”，而是喜欢“小材大用”。因为“大材小用”纯属浪费，“量才适用”容易让人自满、使人懒惰，只有“小材大用”才有利于激发员工的潜能，促进工作的创新，从而达到事业和个人的共同发展的目的。如果各位领导、各位同事给我一个“小材大用”的机会，我将尽我所能，不负众望，紧紧围绕我部的中心工作，按照“政治坚强，作风正派，业务精通，工作出色”的要求，理清思路，勤奋工作，全力以赴抓好科室和个人自身建设。

一是加强学习，熟悉情况，尽快实现角色转变。

二是扎实工作，锐意进取，努力开创工作新局面。

三是严格管理，加强团结，营造和谐的工作氛围。

四是严以律己，谦虚待人，树立良好外部形象。

各位领导，同志们，勤恳奉献的你们，让我学会了如何做事业；公正而有责任感的你们，让我懂得了要堂堂正正做人。我不敢用谎言去赚起一份信任，因为时间会把我还原，我不敢用短暂的热情和冲动来表现一时的自我，因为生生不息的组织事业需要浇注永恒的心血。我将用青春与活力弹奏起“创先争优”的交响，用智慧与能力描绘出锦绣的前景。我认为我们每个参与竞争上岗的人都拥有了一次宝贵的人生经历，我们的生命将因此而更加绚烂。奥林匹克运动有一句口

号，“参与即是胜利”。因此，胜利属于我们每一个人。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。”最后，我以一幅对联来结束演讲，上联是“胜固可喜，宠辱不惊看花开”，下联是“败亦无悔，去留无意随云卷”，横批是“与时俱进”。不管结果怎样，今后，我将一如既往的勤奋学习，努力工作。

谢谢大家！

乡镇纪检竞聘演讲稿篇七

你们好！我曾在座右铭中这样写到：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行业务的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

我竞聘的理由及优势是：

第一，工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于某某学院计算机应用专业，经济师。于99年参加工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、某某业务部经理助理和副经理等岗位工作。

第二，工作业绩突出。在某某业务部任经理助理和副经理的18个月里，积极主动配合经理的工作，并取得很好的成绩：一是机构类存款净增14亿元，在对公存款中的占比迅速提升到42.25%；二是机构类贷款大幅增长，贷款业务基本上覆盖

了柳州的三甲医院和本科类院校；三是代理保险业务累计实现保费收入超3.5亿、手续费收入达1545万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位；四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，通过银商通系统留存存款达6.6亿元，比未创新前多增近6亿元；五是第三方存管实现4.3万户，托管资金近4亿，捆绑银行卡4.3万张，新增签约账户连续两年领先于同业，逐步缩小与工行的差距；六是“五险一金”归集额达到35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

第三，荣誉颇丰。我曾荣获总行20xx—20xx年度代理保险业务“创利名星”称号、区分行20xx年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行20xx年度“营销之星”称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖□20xx年又喜获某某大学商业新锐奖。

第四，有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。

第五、有较强的组织、协调及业务策划、拓展、营销能力。一是能协调好上下级之间、机关与基层一线之间、农行与客户之间的关系；二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的关系；三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深挖的关系。

第六、有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。一是可以利用银行与信托公司的合作关系，来创新应收账款融资理财产品，努力盘活某某企业、某某企业等企业近80亿元应付账款；二是利用银行与租赁公司的业务合作关系，拓展银赁通业务，预计将可发放贷款近40亿元。如此多的创新项目，是他们推动着我一如继往地向前进。

金无足迹，人无完人，我对银行知识掌握得还不够，为此，我利用业余时间，努力学习金融知识，并于今年7月份考取了

某某大学金融财务mba□以弥补自己的不足之处。

假如我竞聘成功，一是向领导多请示，勤汇报，搞好与兄弟部门的协作配合。了解领导意图和思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一起来；虚心向兄弟部门学习，多交流，多协调，互相帮助，共同提高。二是搞好部门内部团结。生活上多关心同事，让同事有一种温暖感；工作上帮助同事多出成绩，让同事有一种成就感；在利益和荣誉面前多让同事，让同事有一种被承认感。

假如我竞聘成功，对待同事做到多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠；多说服，不压服。力争在工作中显示实力，在压力中形成动力，在创新中增强活力，在与人的交往中凝聚合力。

假如我竞聘成功，树立“想支行之所想，急支行之所急，全力为一线服务”的经营理念。对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

假如我竞聘成功，对党要忠诚、对农行要感恩，以实际行动化作对农行事业的不懈追求。

无论竞聘成功与否，我将严格按照“爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作”的标准不断完善自己，用“想得更大一点，做得更实一点、管得更细一点”的标准要求自己，积极开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩。

谢谢大家！