

最新幼儿园数学说课教案(通用10篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

理财产品演讲稿篇一

大家好，我叫，今天我演讲的题目是《感恩企业、从我做起》，首先我要感谢矿领导和工会组织的这次演讲活动，能给我一个在这里展现自我的机会。

我是一名来自基层的普通矿工，在我们芦沟煤矿干了将近x个年头，见证了芦沟煤矿从集团公司的老大难到如今的佼佼者，从举步维艰到步履铿锵、栉[zhi]风沐雨、砥[di]砺奋进的发展历程。想想艰难困苦时的芦沟，再对比现在惬意富足的生活，不禁让人心潮澎湃、感慨万千。说句心里话，刚到煤矿参加工作时，面对一个又脏又累的工作岗位和“煤黑子”这样一个贬义称呼，面对一月不到千元的工资和上有老下有小的生活压力，内心也曾犹豫过、挣扎过、动摇过、退缩过，但是面对企业的温暖、领导的关怀、同事的帮助和家人的期待，我浮躁的内心渐渐被充实的工作所平息，渐渐爱上了我的岗位，坚定了从事煤炭行业的决心和信心。

近几年来，矿党政领导班子带领全框干部职工披星戴月、风雨兼程，同舟共济、砥砺前行，逐步摆脱了过去的困境，一步步取得了今天的辉煌成绩，在企业创造经济效益的同时，不忘回报职工，为职工提高了工资福利水平，改善了生产生活环境。现在我们住着洁净舒适的职工公寓，看着液晶电视，吹着空调暖气，大部分职工还实现了有房有车的梦想。与此同时，企业为减轻职工劳动强度，不惜投入大量资金购买设

备；为应对物价上涨，给职工补贴伙食费；为活跃职工业余生活，建立了文体中心和灯光球场；为保障职工身心健康，每年为职工做体检等等。如今我们工作有尊严，生活有盼头，事业有作为，上下同欲，矿区一片和谐繁荣、充满生机与活力的景象。这一切都是矿领导班子带领广大职工凝神聚力、团结进取、勇攀高峰的结果。企业的不断发展壮大给我们职工带来了良好舒适的工作环境，带来了实实在在的实惠利益，也给我们每位职工提供了广阔的建功立业平台，为我们创造了充分展现才华，实现自我人生价值的机会。

有时我常常会想，企业给了我一份工作，使我得到了成长和锻炼；企业给了我一份事业，使我有了奋斗方向和目标。企业给与了我们很多，而我们为企业付出了什么呢？该以怎样的方式去回报企业呢？我们郑煤集团董事长说：“感恩，需要职工主动为企业分忧，把企业面临的压力变为自身的动力。”事实的确如此，虽然我们大多都是郑煤的一名普通职工，但是我们同样是郑煤的主人翁，在企业辉煌时，我们为他锦上添花，在企业遇到困境时，更需要我们每一位企业的职工为他分忧，把企业的面临压力变为自身动力，保持积极向上的乐观心态，拿出所有的工作热情，全身心的投入到自己的本职工作中去；更需要我们充分发扬创新进取、艰苦奋斗工作作风，坚定我们对企业的信心，树立必胜信念，圆满完成各项目标任务。

一个人只有懂得感恩，才能想干事、能干事，才能不断产生持久的动力，我们应该做一名有感恩心的职工，感恩企业、回报企业，把企业当成自己的家，从我做起，从现在做起，从每一件小事做起，从节约每一滴水、一度电、一张纸、一颗钉、一根椽子做起，为企业增收节支、节能降耗。以实际行动为企业多做奉献与企业共度寒冬。

我们集团总经理张明剑曾这样说：感恩是双向的，不管企业面对什么样的形势，郑煤集团年初定下的职工工资福利待遇不会降。所以说感恩既是一种责任担当，也需要一种奉献精神

神，我们有这样为职工着想的好领导，还有什么理由不干好本职工作，奉献企业呢？还有什么理由不把工作当成我们毕生追求的事业，感恩企业呢？企业为我谋幸福，我与企业共成长，在当今这样一个大环境下，正是我们发扬团队精神奋力拼搏的时候，正是我们每一位职工在困境中迎难而上的时候，让我们把对企业感恩的心转化为实际行动吧！相信只要我们坚定与企业在一起，同呼吸，共命运，同心协力，就一定能克难攻坚，抵御风雨，迎接郑煤辉煌灿烂的明天！

谢谢大家。

理财产品演讲稿篇二

大家好！

今天我演讲的题目是：感恩，成就辉煌蓝天感谢白云，大地感谢阳光。感恩是一种态度，感恩是一种美德，感恩是一种情怀。凝结感恩情怀，才能成就事业和生命的高度；凝结感恩情怀，钢铁人播种感动，收获希望，描绘了灿烂与辉煌。

感恩，这个温馨的词汇，正在我们每个人心中暖暖地写关上。因为感恩，我们站在这里，感谢领导的信任，朋友的支持，感谢企业给予的机会，因为感恩，我们想聚在一起，心与心的碰撞，情感与情感的沟通，使人们更深刻读懂了感恩。

今天的__公司__成为一颗璀璨的明珠，如日中天，熠熠生辉。正拔地而起。

____公司这个温馨的名字，叫响了____大地，月季之乡，感恩情怀，使__公司人民血脉相连；感恩情怀，使____公司人民息息相通。从__年开业，____公司人民携手走过了二十九个春秋，实现了新的跨越，新的发展，百大超级市场、百大艺苑连锁、百大夏邱购物广场，百大万村千乡市场工程，百都国际大酒店，每一座拔地而起的商厦，每一个优雅舒适的

环境，都映衬着__公司人民的笑脸，像五月的月季，缤纷绚丽，像五月的月季，芳香迷人。这样的美丽，这样的温馨，都源于百大人真诚的感恩，源于百大人真诚的情怀。

感恩是山，感恩似水，感恩百姓，服务百姓，用感恩情怀，编织百大的感动服务，宾至如归，百问不厌，迎来送往，热情相待，举国同庆的国庆节，团圆美满的中秋节、喜庆祥和的春节，这本是千家万户人团圆的日子，而莱州百大却是春潮涌动，春意盎然。莱州人的大家园，莱州人的大家庭，因为感恩而感动，因为感动而温馨，舍弃了家人的团聚，百大人用真诚的感恩，热情的服务，把衣、食、住、行日常所需，这些枯燥忙碌的采购变成了幸福的相聚，您在这里，在莱州百大，收获了沉甸甸的爱，沉甸甸的祝福。

花开花落，四季流转，每一天当您步入百大，当您走进百大，我们的百大护卫队以挺拔的身躯，真诚的微笑欢迎您！不一样的年龄，不一样的相貌，不一样的声音，但却有着同样的感恩心灵。感恩消费者，您是我们的衣食父母，感恩顾客，您是我们的上帝，每天，日出日落，每天普普通通，每天抛洒汗水，挥舞着坚实的手臂，指挥着来往的车辆，看护着每一位在百大购物的消费者的摩托车、电动车、自行车……这就是平凡的感动，这就是平凡的生活，正是这平凡的孕育了感动，正是这感动谱写了永恒！

一封封感谢信，如雪片飞来，一面面锦旗把心意表达。拾金不昧，扶老助残，见义勇为，消费者感动的诉说着一个个美丽的故事，描绘着一张强温馨的画卷，当顾客热泪盈眶接过失而复得的五千元现金，当八十多岁的老大娘看着百大员工亲自送到家门口的新鲜牛奶，当百大集团总经理孙春生带领青年突击队奔赴郭家店凤凰寨村挥舞镰刀帮助老乡收割小麦，当大年初一的早晨，第一位进店的顾客接过百大集团送出的红包，接过春节的福；当机警的百大护卫队按住正在行窃的小偷的手；当百大看车员把车钥匙交到忘记锁车的顾客手中；每一份感动都在洋溢，每一份感动在升华。因为爱而爱，

因为感动而感动，感动生活，感动社会，平凡的距离，用爱谱写了现代美丽的神话。

正这个明媚的春天，正在这个温暖的春天，一千六百名百大员工齐聚百大广场，感恩的心响彻大地，感恩的心荡气回肠！

理财产品演讲稿篇三

人的一生，或多或少，或深或浅都会受到所处环境的影响，在我二十多年的人生历程中，如果有人问我：对你影响最大、最深刻的环境是什么？我会毫不犹豫的回答：宁夏启元药业有限公司。进入宁夏启元药业有限公司**年多以来我所亲身经历以及耳闻目睹的点点滴滴让我今天可以自豪的站在这里向大家讲述我心目中可敬可爱的宁夏启元药业有限公司。

20xx年，我从**大学毕业，走进了宁夏启元药业有限公司这个大家庭。那时的我只是一个刚从学校毕业，毫无一点社会经验的毕业生。如今当我在感叹时间蹉跎而逝，岁月无痕的同时，自己在**年中，已经不知不觉成长了，成熟了。

作为一名208车间制糖组组长，我是幸运的。因为有着重视、关心我综合素质提高的公司；有着传我经验、助我成长的同事；有着彼此相携、同舟共济的和谐氛围。回首自己的工作过程，通过两年的磨练与刻苦钻研，通过领导和同事的帮助，我已由一个青涩的实习生慢慢变得成熟，对于自己的本职工作已能做到游刃有余。

著名作家路遥曾经这样经典的说过：“人生的道路虽然漫长，但是关键之处，常常只有几步；特别是在人年轻的时候，这几步迈不好，有时会影响人生一个时期甚至整个一生”。感谢宁夏启元药业有限公司，感谢领导，感谢命运、感谢生活，自己有幸选择和加入了宁夏启元药业有限公司。应该说是宁夏启元药业有限公司，改变了我的`人生轨迹；是宁夏启元药业有限公司，历练了我的坚强意志；是宁夏启元药业有限公

司，培养了我的综合能力。

记得有位哲人曾经说过：生命是没有意义的，除非有工作；所有的工作都是辛苦的，除非有知识；所有的知识是空虚的，除非有热望；所有的热望是盲目的，除非有爱。我虽然没有哲人想的那么深远，但我们每个人都希望工作有意义、有价值、有一种成就感！

用一颗火热的心来对待我的工作。我一直坚持信一句话：“认真做，能把工作做好，用心做，能把工作做出色”。工作一年多来，我一直用它鼓励着自己。态度决定一切，细节决定成败。我们对待工作的心态，是积极的还是消极的，是上进的还是无所谓的，直接影响工作的质量。工作是一个人施展自己才能的舞台，无论做什么工作只要脚踏实地、静下心来做，总有收获。

对于一个人来说，所期望的不是别的，而仅仅是他能全力以赴和献身于一种美好的事业。今天我想说的是，因为我爱**工作，所以我会不断地战胜自己，一滴水只有放进大海里才永远不会干涸，一个人只有当她把自己和集体事业融合在一起的时候才能最有力量。所以我会尽自己百分百的努力和我的同事们在宁夏启元药业有限公司工作中描绘我们有意义、有价值的人生蓝图。每当听到领导的赞许，得到同事们认可，看到宁夏启元药业有限公司事业越来越好的发展，还有什么比这更重要的呢？！

朋友们，亮出你的真诚，执着与自信，让我们一起在平凡中奋斗，在逆境中成长，让我们行动起来吧，共同开创宁夏启元药业有限公司更加美好的明天，让玫瑰盛开的更加光彩夺目！

理财产品演讲稿篇四

尊敬的领导！同事们！大家上午好！我叫魏树明，很荣幸在

今年加入了益融这个大家庭，首先我要感谢益融给了我站在这个舞台展示的机会，其次我要感谢领导同事们平日里对我的关心与照顾，今天要演讲的主题是“感恩”。

在美国，每年的11月的第四个星期四是感恩节，在那天，无论天南地北的孩子都要赶回家，人们要感谢父母，师长，感谢社会，感谢生活，那一天，美国家庭要举行丰盛的感恩宴，不仅为自己，也为穷人，孤儿，流浪者们，让这些不幸的人们在感恩节里也得到一份人间的温暖。

其实对我们来说有没有感恩节并不重要，重要的是我们每个人是否有一颗感恩的心。有恩有爱，是人类生活中最灿烂，最绚丽的文明之花，滴水之恩，涌泉相报，是人类广为传诵的美德。懂得感恩也是做人的基本条件之一，如果不会感恩，从某个角度讲，就是对人类神圣感情的亵渎。

对于“益融”我是这么理解的——为了公司的利益与个人的追求，在工作与生活中融入一颗感恩的心，那么剩下的将会是幸福与成功。

领舞《千手观音》的聋哑舞蹈家邰丽平，经常用手语说一句话：“我会带着一颗快乐感恩的心去面对我的人生”xx年感动中国人物徐本禹这样说：“虽然我的行动过程是非常苦，非常累，但是我会用我的努力，让我的学生知道，他们不比别人差，所以，我感觉我是一个快乐的人，是一个幸福的人，我也希望每一个朋友能够做一个知道感恩的人，尽自己的努力，去帮一帮社会上需要帮助的人。”中国台湾评选的第37届十大杰出青年赖东进先生从小就出生在一个贫困的家庭，他的父母都是残疾人，只能靠乞讨来养活他。他9岁的时候，才走进学校，他一边读书，一边讨饭，一边照顾残疾的父母和弟妹，每次讨饭回来。他都要跪着喂他的父母。当他成名以后，在一次座谈会上，他这样说：“我对生活充满了感恩的心情，我感谢我的父母，他们虽然眼睛瞎了，但他们给了我生命，我还感谢苦难的命运，是苦难给了我磨练。”艰难

和困苦，让赖东进学会了坚强的面对生活，掌握了顽强的生存本领，最难能可贵的是，他不因父母的残疾而抱怨，而是以一颗感恩的心来感谢父母。

现在社会上存在着较为严重的感恩缺失现象，的确，有些人老觉得生活没有意义，似乎找不到任何的学习的动力，我们发现他们其中的很多人享受着无微不至的照顾，沐浴着嘘寒问暖的关怀，拥有如蚌含珠似的呵护，他们就在这样的幸福中生活和长大。然而对这种关心，帮助，照顾，他们似乎不知感动，不知报恩，如此心枯如井，对得到的一切觉得理所当然，激不起感激和爱的情感，生活自然不会有什么意义，人生也就没什么动力。

对于“幸福是什么”的命题，一千个人也许有一千种回答，有位哲人说过：“幸福就是感恩，”没错，一个人不管他有什么样的不足，但只要他能怀有一颗感恩的心，就一定是一个不断进步的人，一个不断成功的人，一个拥有亲情友情的人，一个生活幸福快乐的人。

虽然加入益融这个大家庭的时间不长，却让我深切感受到了，益融这个大家庭的温馨，与每一位成员的热情，在此我怀着一颗感恩的心向大家说一声感谢，谢谢了！

理财产品演讲稿篇五

大家好！来自支行，非常荣幸能够参加理财经理的竞聘，，请允许我向大家介绍一下我的情况。

我28岁□xx年毕业于**省经济管理学院会计专业，毕业后交行工作在原新春储蓄所、储蓄所作储蓄员工作。后转至**区移动公司担任客户经理。3月份回到交行春晖支行担任临柜柜员。工作经历了我的工作经验也了各个的能力。

下面就我所具备的竞争条件和优势做简要的介绍。

一、我对银行理财工作非常感兴趣，工作勤勉和善于学习的人，我有在银行理财岗位能够地我的价值，并且为我行更多的价值。xx年底开始的股市牛市，客户对个人理财开始有的需求，又凸现出个人理财知识的匮乏，这就需要专业人士来的，来客户和银行的双赢。在为客户办理理财的，交行个人理财的品牌，来吸引更多的客户。

二、我曾经在移动公司任客户经理，期间，优质客户的营销工作，培养了自身营销的能力；并且这段工作经历，使我的公关能力和的社会关系。我深信，在和多的支持下，我能出色的这项工作。

三、有在一线网点工作的经历，接触的客户较多，能够客户的需求，不同类型的客户，而采用有性的营销策略。客户需要，就要给他。让客户把当作人来看待。

能够竞聘，我将从几个来

1、岗位转换。是理财知识的学习。这是关键，够熟悉个人理财知识和的理财产品，得客户的信服，任何的服务和营销将无从谈起。更谈不上客户的开发。是营销的技能。在理财经理岗位上不单纯是个客户作理财服务，的的目的是要将的产品销售出去，为我行效益。每天都会面对许多形形色色的客户，要善于和的沟通与交流，洞察客户的想法，为其满意的服务。对学习和对市场行情的把握，为客户建议。营销，既当前，更着眼于未来。善待客户，善待；客户价值，自我价值。

2、，银行理财主要以单一产品销售为主，场上卖得火，就一拥而上都卖，而了必要的个人投资风险规避。只注重短期效应，比如在的基金销售中，行就情况。情况，我将着重于组财产品和手段，由对客户的开始，然后每客户的特点及风险承受能力，量身组合出恰当的理财产品或服务手段，让其更大的收益，从而客户对我个人，进而是我行的忠诚度和认知度。

3、客户和银行之间的桥梁作用，将客户的要求及服务中反映的问题反馈回来，从而有助于银行整体服务和功能的。

4、学习，个人知识，并客户经理发展的方向，投资规划、保险、理财等多知识，内，考到个人理财专业认证。的专业，新的需要，是我对个人理财经理岗位的认识，希望能够大家的认同，希望能够给我机会让我来展示，为我行更大的效益。

理财产品演讲稿篇六

在坐的同学们，老师，大家好！我想告诉不认识我的人而又想知道我名字的人说，我是1班的刘志才。很高兴能在这里跟大家分享我对《理财》的一些认识！

首先，我想问大家三个问题？

1. 什么是理财？

2. 为什么要理财？

3. 怎么去理财？

这些问题，大家可以先不回答。由于时间有限，我来回答：理财含义是即对财产的经营。这里的财产是指有形财产和无形财产。大家可能会问什么是有形财产什么又是无形财产？我手中的水杯是我的有形财产；它是由年轻力壮我赚钱买来的。年轻是我的无形资产！好了，现在我们知道理财的含义。那么，第一个就好回答了。理财就是对我们有形和无形财产的分配和管理。

现在，我们就说说如何去理财？我在上海交大读工商管理二专的《宏微观经济学》时老师讲道：在我们花钱的时候要区分是“投资”行为或是“消费”行为。如果我们能够分清“投资”行为和“消费”行为，也就掌握了理财的精髓！

最浅显的我们买块面包是消费行为，买支股票是投资行为。买个面包我吃了就没有了；买支股票，行情涨的时候能卖个好价钱实现收益，也可以参加分红。我个人观点是：能否实现收益就是消费行为和投资行为最大的区别。我问问我亲爱的同学们，我们在宁夏大学学习，是消费行为还是投资行为呢？我认为是投资行为，我们花钱来宁大，能够学到知识，还能提高职业素养，这些都是我们收获的无形财产；将来我们可用我们无形资产变成我们有形资产。大家知道投资有风险，我们一班的同学们记不记得一次课上杜长青老师说，大家不要睡觉，小心自己的“钱包”。我感觉说的很好，大家想想，如果我们在一堂课上睡觉了，将会错过一次收获知识的机会，这不仅仅损失一堂课的钱，还有机会成本。这样，我们的投资就会变成消费；投资风险就会加大。所以大家以后要打起精神好好学习。

在大家以后的理财生中，不妨学习兔子的“狡兔三窟”。多选择几个投资渠道。同时，还要跟据形式及时调整和选择更好的“洞穴”这样才能最大限度降低风险，提高理财收益。如你是个“月光族”应该学学田鼠的提前计划，积谷防饥，寅存卯粮的理财思路。有个成语说的好，防患与未然。市场行情上要记住历史会重演但不会重复。我的演讲就这些，希望能给大家带来收益。谢谢大家！

做好理财规划与通货膨胀战斗

人生需要规划，钱财需要打理；你不理财，财不理你。

第一章 我们为什么需要金融理财

日常生活的成本显著增加，收入却很缓慢，事实也的确是如此：猪肉；鸡蛋；甚至方便面也提价了。通货膨胀已经不容回避，在这种情况下，如何才能让自己辛勤工作积累的财富还能得到保值增值呢？今天我想跟大家分享一下我的理财心得，为您辛勤工作积累的财富得到保值甚至增值提供一个可

参考的办法，这就是投资理财产品，这是应对通货膨胀的较好的理财工具。

不投资也有风险。很多人认为投资有风险而不敢涉足投资，他们总是以为看起来我们存在银行里的钱，利息虽然不多，但本金至少有保障啊。其实他们忽略了通货膨胀。如果一个人拥有100万元现金资产而不进行任何投资，在通胀率仅为3%的情况下，30年后这笔钱的实际购买力只相当于现在的万元。而如果是5%的通货膨胀率，30年后就只相当于现在的万，白白损失了%，我们还能依靠这笔钱养老吗？众所周知，我国的通货膨胀还是很高的。不投资的话，按新调整过的利息计算，存款也是负利率。在通货膨胀的侵蚀下，钱不能生钱就会缩水。

而如果进行合理的投资，即使年回报率只有5%，经过年100万元的投资能变成200万元。所以，“投资有风险，不投资同样有风险，主动承担风险更有助于获得幸福生活”。

我们必须积极地调整理财思路，通过行之有效的投资手段来抵御负利率。

一是通过努力工作，勤劳致富来挣钱。

二是通过以钱生钱，投资理财来赚钱。

关于财富增值的第三个重点就是复利！投资其实是一个让钱生钱的过程，其中复利，简单一点地讲就是让利滚利，钱生钱，就像我们在投资基金时，通常不选择现金分红而选择红利再投资，为什么？因为这样一来扩大了本钱的基数，增加了份额，所以钱当然赚得也就越来越多。

第二章 目前主要的投资工具

普通老百姓耳熟能详的有银行存款、国库券、房地产、有股

票、基金还有黄金、外汇、集邮、古玩、字画、艺术品等等。可是最适合普通大众的投资工具有哪些呢？这个问题要根据投资者本人的年龄、现有的财富状况、风险的承受程度、理财目标的时间长短等方面综合考虑了。

银行存款收益太低，房地产投资大，股票的风险高，外汇、黄金、收藏品专业性要求高；投资股票、外汇等投资工具需要一定的专业知识，要花时间做功课，投资基金是一种生活方式，长期持有优质基金在一定程度上可以帮助市民避免财富被通货膨胀侵蚀，只要我们树立正确的投资理念，做好投资理财规划就行了。

第三章 如何进行投资理财

现在一些年轻人包括一些生活负担较重的中年人往往认为自己的余钱不多，投资没有太大意义；也有些人为了得到高回报，压缩现在的生活开支，将大部分资金用来投资；这些都是不可取的。举个例子，如果按10%的年收益率计算，一位投资者选择35岁-45岁投资基金，每月定投200元，10年的总投资额万元，到65岁时这笔投资大约为27万元；另一位投资者同样以定投的方式投资10年，每月定投也是200元，总投资额也是万元，所不同的是，他提前了10年时间，即从25岁开始投资至35岁，到65岁时，这笔投资却可达70万元。所以投资越早，效果越好。

所以首先要推荐的是投资基金定投。基金定投的三大优点：无需选时，不怕基金净值下跌；获得良好的回报；省时又省力，更省心。

勤俭节约，争做理财小达人

尊敬的各位老师、同学们：

大家好！我叫梅硕。

今天我演讲的题目是《勤俭节约，争做理财小达人》。

古人云：历览前贤国与家，成由勤俭败由奢。是的，一个没有“勤俭节约”精神的国家是难以繁荣昌盛的；一个没有勤俭节约精神的社会是难以长治久安的；一个没有勤俭节约精神的民族是难以自立自强的。

妈妈知道后，语重心长地告诉我说：“孩子，爸爸妈妈很高兴你能很好的做到勤俭节约，你真是一个好孩子，但是，你马上就要升入五年级了，已经是一个小大人了，你应该明白，什么都不买，什么钱都不花并不是真正的勤俭节约，我们不能为了节约而节约，生活中，该花钱的地方一定要花，该买的东西一定要买，只是要有合理的计划，不攀比，不炫富，学会理财而已！”然后又给我推荐了一本叫《探索财富》的杂志，这本杂志讲到一些名人、名企以及一些我们同龄人理财和赚钱的方法和奇思妙想。我对此很感兴趣，也十分佩服他们的聪明才智。这学期我从数学课本中学习了有关储蓄纳税的知识，明白了原来把钱存到银行是有利息的，我还知道教育储蓄免征储蓄存款利息所得税。所以今年我决定我的金钱我做主，我要让它们有它合理的安排。我拿出了500元留做日常零花，把剩余的全部让妈妈帮我立了一个户头，存进了银行，我要让我的钱生钱。除此之外，在爸爸的帮助下，我还买了一些股票进行投资。当然，我们进行投资时要小心谨慎，要尽量选择大型的跨国股票基金，因为爸爸告诉我说，他们的股票基金世界各地的人都会去买，所以相对来说风险是比较低的。同学们，你看我处理得怎样？是不是很合理？相信在我的精心打理下，我的小金库里的资金一定会变得很有意义。

但是，在日常生活当中，有些同学仍有铺张浪费的坏习惯，而且没有理财的观念，每天总是稀里糊涂地乱花钱，一点计划都没有，今天买一块橡皮，明天买一个心仪的玩具，不管需不需要，心动了就会买。每次当钱花完时，他们总会想：没关系，钱用完了，妈妈还会给我，用不着担心。而且买东西

时他们专挑高档、名牌的相互攀比、炫耀，然而没用一两次便又扔掉了。如此的大方，如此的铺张浪费，将来会怎样呢？这种现象是值得我们大家深思的。

勤俭节约是我们中华民族的传统美德，我们青少年更需要在生活中勤俭节约。为了家业的兴旺，国家强盛，我们必须培养勤劳、俭朴的高尚情操。只有这样，我们才能拥有明天，我们的民族才能兴旺发达。

一花独放不是春，万紫千红景色美。同学们，我真诚的希望大家都能跟我一样，做一个勤俭节约，懂得理财的小达人！

谢谢大家！

理财产品演讲稿篇七

伴随着这美妙的音乐，我知道，我一直等待了很长时间，也在梦想着这一天的到来，曾经设想了很多种庆祝的场景，当这一天终于要来临的时候，心情反倒平静了很多。

三个月前，做了一个狠狠的决定，必须全力以赴当主管，如今已美梦成真！

（一）从加入保险业，我就告诉自己，一定要在这个行业好好做，一定要做到，你没有理由做不好的，因为这是一个高度公平与充满爱心的行业。在这里我真得很感谢带领我进入这个行业的xxx□没有她在前期的努力栽培和用心教导，我也不会有战胜困难的本领□x姐经常是我取得一点小成绩的时候就给我泼冷水的人，我觉得对我很受用。而且她无时无刻都再关心着我，谢谢芬姐！！！！

（二）感谢平安，是平安给了我们一个施展才华的大舞台。再此我也非常感谢我们的杨总监，看到他我就看到自己的未来，他是我们学习的榜样！同时再次感谢我们展鸿部亲爱的

伙伴对我的支持与信任，没有你们就没有今天舞台上的我！谢谢大家！

（三）最后，我要最最感谢我团队里的伙伴，我爱你们，他们是xx等等他们都是我最最亲密的战友，应文是我合作最久的伙伴，有他在，我始终感受到一种动力与压力，因为他是那么的优秀，言谈举止也让我学习了很多，督促我要不断的努力，还有我们的新生力量曾志文与肖茜，他们都太优秀了，以至于我在想，现在他们那么努力的过程，尽管没有马上出单，但是，越是沉淀的越久的，爆发力也会越来越大，因为“天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤”，现在遭遇的困难是老天爷在考验我们的时候。所以我相信他们都会在未来的时间里应该会有很好的业绩。

（四）这个行业没有捷径，只有勤奋+用心，勤奋是首位的，当别人都在休息的时候，你还在工作，你已经比别人为成功多做了一些了，如果大家都很勤奋了，你比别人用心多一点，那就会迎来更多的机会，因为，这个年头，是差异化竞争的年代，用心多一点，给自己多一些竞争的筹码，我们的客户都会喜欢和用心的朋友交往。所以，我秉承着这样的理念，在精心经营着自己的保险事业。

（五）从x月x号，我再也不是一个人孤军作战了，作为一个主管，对于我来说更多的时候是一种使命，更是一种责任，从此以后，我再也不是一个轻松的业务员了，想事情做事情会比以前多很多很多。我知道，将来的路肯定会难走，肯定会遇到挫折，但我更相信自己的自我调节能力和协调能力，我一定会坚持自己的理念：开心工作，快乐生活，成就自我，超越梦想！带领自己的团队，好好的工作，创造属于我们自己的奇迹！做好人，用好人，铸造成功！希望大家能够监督我，鼓励我，支持我，谢谢！

那么最后还是，感谢在背后默默支持我的家人朋友，给予我激励和帮助的领导同事，给了我信心和支持的团队伙伴，真

的感谢你们，一路上有你们，真好!!!

理财产品演讲稿篇八

尊敬的各位领导、各位同仁：大家早上好!

今天我演讲的题目是“我与公司同行”。

我于20xx年8月加入这个大家庭，我很荣幸自己能够成为财务部的一员。

刚入司时，我就在心里暗暗对自己说：这里将是我的另一个家，这里将是我为之奋斗的地方。我目前所从事的岗位是会计，负责本部和各厅、点的账务处理及税务申报工作，月底市内厅财务报表及各项附表的上报。我会尽职尽责，全力以赴的完成本职工作，做到账实相符、账账相符，使每一笔费用的支出都有据可查。

没有完美的个人，只有完美的团队，个人只有融入到团队当中才能博采众长来弥补己之所短，才能创造1+12的效果。一个人的力量往往微不足道，但是，如果每个渺小的我们，都付出自己最大的努力，那么便能积小流以成江河。

这个故事，让我感悟到：责任重于泰山!奉献、敬业、忠诚、责任，这四个词汇在人的一生中占有很重要的位置。在以后的工作中我也会遵循这样的原则：用心、专心、细心，踏实地完成好每一项工作，对自己的工作付出多一点，奉献多一点，对自己所做的工作负责、对结果负责。

诗人艾青说过这样一句话，让我记忆犹新：

“为什么我的眼里总充满泪水?因为我对这片土地爱得深沉!”在，我是鱼，企业就是那渊博的水;我是鹰，企业就是那广阔的天;我与企业的关系，就是一滴水与大海的关系;我

与企业的情意，就是绿叶对根的情意！我与企业共发展，我与企业共命运！